

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№1 (10-11), январь – февраль 2009 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:

В.С. ШКОЛЬНИК – председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК,
доктор физико-математических наук, профессор

Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническому развитию Eurasian Natural Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкuben»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО	вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ	заместитель генерального директора по производству АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алеп»
С.Г. УСИК	зам. гендиректора по производству и технологиям ТОО «БАК»
К.Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Тулеген МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Надежда ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
Зульфира МУХАМЕДЬЯРОВА	менеджер по связям с общественностью филиала компании «Казахмыс Plc.» в РК
Николай КУБРАКОВ	пресс-секретарь, помощник генерального директора АО «Арселор Миттал Темиртау»
Ирина НОС	главный редактор
Татьяна БОЙКО	директор по рекламе и развитию
Елена ЗАБОЛОТСКИХ	ответственный секретарь
Дизайн:	Марина КОРЕНЕВА

Корректур, верстка,

и допечатная обработка: Рада РИЗАБЕК

Перепечатка материалов возможна только
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201

Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12

Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz



РЕДАКЦИОННАЯ КОЛОНКА

Кризис пока не уходит за горизонт. Трудно прогнозировать и даже предполагать, чем он может закончиться.

В начале марта национальный лидер обратился напрямую к народу с большим и осмысленным документом. Его тут же разобрали на цитаты, приняв к руководству прописанные положения.

Это верно. Цитату из Послания Президента народу Казахстана и мы используем в редакционной колонке: «К сожалению, черед трудных испытаний и мощь кризисного прессинга не ослабевают. И вы это должны знать. Но должны быть уверены в том, что мы не просто готовы к этим испытаниям. Мы с ними справимся и выйдем из этого кризиса еще более сильным и процветающим государством. Мы сохраним и укрепим свои позиции в мировом сообществе».

О чем она? Думается, Глава государства поднимает вопрос не только лишь об экономической состоятельности республики. Речь идет о ценностях. Потому как ценности – вообще главная тема обращения власти к гражданам. Только то, что ценим мы с вами – Родину, семью, родных и близких, любимую работу, спокойствие (каждый может сделать добавление в этот список), – единственно это выше возможных потерь.

Пришла пора пробуждения в гражданах той тождественности, которая единственно и может помочь одолеть кризис. Власть говорит о том, что он имеет глубинные причины, потому радикальные меры должны быть приняты в мировом масштабе. Власть делает предложения на этом уровне, одновременно придавая импульс внутреннему рынку. Власть считает первостепенными задачами поддержку предпринимательства; стабилизацию финансового сектора; дальнейшее развитие сырьевого.

А каков наш с вами гражданский вклад в поиск решения глобальных проблем, напрямую затронувших нашу страну и наши семьи? Задумываться нам с вами некогда. Сейчас пришло время действий. По той программе, какую представил наш Президент.

ИСПЫТАНИЕ



В ближайшие два года Казахстану предстоит направить максимум усилий и средств на поддержку и модернизацию национальной экономики. На эти цели государство планирует потратить более 600 миллиардов сырьевых тенге, которые прежде шли на капитализацию Нацфонда. Таким образом, страна не только сможет противостоять финансовому кризису, но и подготовиться к очередному экономическому рывку. Это, пожалуй, главный мессидж нынешнего Послания Президента Н.А. Назарбаева народу Казахстана. Его название - «Через кризис к обновлению и процветанию» говорит само за себя.

- Мы справимся с испытаниями и выйдем из этого кризиса еще более сильным и процветающим государством, мы сохраним свои позиции в мировом сообществе, - заявил Глава государства, выступая на совместном заседании палат Парламента.

Нурсултан Назарбаев напомнил, что Казахстан стал одним из первых государств в мире, оперативно отреагировавших на кризис и приступивших к реализации опережающих мер. В рамках антикризисной программы, утвержденной Правительством в 2008 году, на стабилизацию отечественной экономики уже направлено свыше 2,7 триллиона тенге. Эти средства пошли на преодоление последствий глобальной депрессии: поддержание национальной финансовой системы,

развитие жилищного строительства и решение проблем дольщиков, поддержку малого и среднего бизнеса, реализацию инновационных проектов.

Снижение деловой активности в мире привело к серьезному падению спроса на нефть и металлы, которые являются основными статьями казахстанского экспорта. За год цена на нефть упала почти в 4 раза, на металлы – почти в два раза, констатировал Глава государства. Вслед за девальвацией национальных валют в соседних странах - торговых партнерах - России и Украине - Казахстану пришлось тоже отпустить тенге в «свободное плавание» в интересах своих же товаропроизводителей. Иначе, пояснил

Президент, казахстанская продукция продолжала бы снижать свою конкурентоспособность, а золотовалютные резервы продолжали бы таять.

Благодаря своевременности принятых решений, Казахстан сумел избежать таких сопутствующих кризису явлений, как массовое банкротство предприятий, банков.

- Мы действуем решительно и быстро, потому что знаем, когда и что надо делать, чтобы уменьшить силу удара мирового кризиса на нашу экономику и общество. Этому способствовала совместная оперативная работа Правительства и Парламента страны, - подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Так, субъекты малого и среднего бизнеса получили финансовую поддержку в размере 275 миллиардов тенге. Ведется работа по сокращению административных барьеров. Вышел в свет новый Налоговый кодекс, в котором значительно снизились ставки по основным налогам. Обновленный закон «О госзакупках» направлен в первую очередь на защиту интересов отечественных производителей.

Нынешний экономический спад для Казахстана, равно, как и для других даже более развитых, чем мы стран, не первый. В начале 90-х годов республика переживала рецессию, тогда обвал экономики достигал 60 процентов. Но иммунитета от экономической болезни заполучить еще никому не удавалось. - Кризиса этого нельзя было избежать и все предусмотреть, - признал Глава государства. - На его преодоление ведущие экономики мира уже на сегодня затратили более 10 триллионов долларов США. То есть практически 15 процентов всего мирового валового продукта. Но ситуация к лучшему пока не меняется. По мнению Президента, после кризиса изменится мировая финансовая система, а с ней и политическое управление в ряде государств. Определенные перемены затронут и Казахстан.

Затяните ремни

Самый оптимальный вариант для республики сегодня – не останавливаться на достигнутом, а двигаться дальше в сторону модернизации экономики и реализации стратегии занятости.

НА ПРОЧНОСТЬ

В этих целях Нурсултан Назарбаев считает разумным доходы от сырьевого сектора, которые традиционно зачислялись в Нацфонд, в 2009-2010 годах направить на осуществление нового посткризисного плана. Это еще порядка 600 миллиардов тенге в дополнение к уже утвержденным трансфертам из Национального фонда. Причем объем валовых резервов страны, имеющийся на настоящий момент (47 миллиардов долларов), сохраняется.

Другим источником средств, по замыслу Президента, должен стать режим жесткой экономии по всем статьям бюджетных расходов. Так что чиновникам придется умерить свои аппетиты и вспомнить о строжайшей финансовой дисциплине.

Глава государства поручил Правительству еженедельно отслеживать объем использования казенных денег, это же задача ставится и перед депутатами. «Ставшая уже привычной в период бурного роста расточительность должна смениться разумным потреблением и экономией. Скажем прямо, в эти годы, когда у нас появились деньги, запросов стало больше, штаты раздули, и увеличилось количество командировок». Поэтому все неприоритетные расходы – административные, инвестиционные – Нурсултан Назарбаев потребовал свести к нулю. Высвободившиеся средства пойдут на трудоустройство безработных казахстанцев.

Ставка на занятость

Социальному блоку в Послании отведено особое место. Президент поручил Правительству выделить не менее 140 миллиардов тенге (из запланированных 600 миллиардов) на обеспечение региональной занятости казахстанцев и переподготовку кадров. Достаточность рабочих мест будет прямым свидетельством успешной деятельности как Кабинета министров, так и местных акиматов. Отныне каждый аким и министр должен четко знать, сколько рабочих мест за неделю сократилось, а, сколько открылось новых. Нурсултан Назарбаев считает, что обеспечить работой можно как минимум 350 тысяч казахстанцев, и

это, не считая общественных работ. Расширять рынок труда предполагается по нескольким направлениям.

Во-первых, за счет реконструкции и модернизации коммунальных сетей (водоснабжения, теплоснабжения, энергетики и канализации). Причем финансирование и контроль за бюджетными средствами ляжет на плечи Правительства и акиматов.

Во-вторых, даже, невзирая на кризисные времена, в стране не остановится строительство, реконструкция и ремонт автомобильных дорог местного значения, а также обновление социальной инфраструктуры. А значит, эта сфера станет ощутимым вкладом государства в борьбу с безработицей. Кроме того, деньги направят на реконструкцию дорог вокруг областных центров, городов и районов.

В-третьих, целевые трансферты выделят на благоустройство и озеленение, ремонт дорог, клубов или других объектов в населенных пунктах. При этом ставится задача максимально использовать потенциал отечественных производителей.

В-четвертых, увеличится число социальных рабочих мест, а молодежь станут чаще отправлять на производственную практику.

- Наша задача сегодня - расширить рамки существующих программ. Поручаю дополнительно выделить на эти цели 8,6 миллиарда тенге. Тогда мы обеспечим работой около 96 тысяч человек, — сказал Глава государства.

Кроме того, срок выплаты пособия по безработице из Государственного фонда социального страхования необходимо увеличить с четырех до шести месяцев.

В рамках стратегии занятости госорганам важно сосредоточиться на проведении масштабной работы по переобучению и переподготовке кадров. Правительство совместно с акимами должно организовать переподготовку специалистов на базе существующих учебных заведений.

- В мире люди учатся всю жизнь, и в нынешних условиях есть возможность и необходимость переучиться и получить профессию, которая сегодня востребована. Сейчас мы обязываем все крупные промышленные предприятия выде-

лять деньги и обучать людей новым профессиям. Так должно быть везде – убежден Нурсултан Назарбаев. Каждый казахстанец должен иметь возможность обучаться и получить новую профессию. Одновременно решится задача с поэтапным замещением иностранных рабочих отечественными специалистами.

Финансирование инвестиционных проектов

Государство продолжит финансирование и реализацию действующих перспективных инвестиционных проектов. Прежде всего, речь идет о модернизации нефтеперерабатывающих заводов. В будущем они должны полностью обеспечивать внутренние потребности страны в горюче-смазочных материалах. Среди других важных проектов - расширение и реконструкция Экибастузской ГРЭС-1, строительство третьего энергоблока Экибастузской ГРЭС-2, нефтехимический комплекс в Атырау, завершение строительства Мойнакской ГЭС, а также газопровод Бейнеу – Бозой – Акбулак, реконструкция автодорожного транзитного коридора Западная Европа - Западный Китай, в этом году планируется начать строительство Балхашской ТЭС.

Через некоторое время, убежден Глава государства, мы будем говорить о преодолении нынешнего кризиса. Но сейчас страна вынуждена перегруппировать свои силы и ресурсы под влиянием внешних обстоятельств. В республике действует антикризисный план, на реализацию которого выделены средства из госрезервов. Правительство во главе с Премьер-Министром, руководители госорганов, акимы несут персональную ответственность за выполнение намеченных мер по выходу из кризиса.

Сегодняшние проблемы и то, как мы с ними справляемся, - это экзамен на зрелость и устойчивость нашего общества и государства, считает Президент. В новых экономических условиях Казахстану предстоит войти в новый этап своего развития и приумножить свои достижения. ■

Ерлан ЗАКАРИН



ДЕЛАЙ БИЗНЕС!

или
Готовность
ответить на призыв

Владимир ШКОЛЬНИК,
МИНИСТР ИНДУСТРИИ И ТОРГОВЛИ РК



Каждая из задач, поставленных Главой государства Нурсултаном Назарбаевым в Послании народу Казахстана «Через кризис к обновлению и развитию», направлена на обеспечение занятости населения, переобучение и переподготовку кадров. Также акцент сделан на дальнейшей модернизации экономики и развитии базовой инфраструктуры. Все это напрямую соотносится с развитием и становлением предприятий малого и среднего бизнеса.

Обсуждая положения Послания на активе Министерства индустрии и торговли, мы пришли к выводу, что финансирование и реализация действующих перспективных инвестиционных проектов не просто остановит снижение деловой активности бизнеса, а выведет предприятия МСБ к новому уровню взаимодействия с крупными предприятиями.

В реализацию Послания Главы государства Правительством разработана «Дорожная карта», включающая комплекс мер, направленных на обеспечение занятости через создание дополнительных рабочих мест, подготовку и переподготовку кадров, стимулирование деловой активности, соответственно, к нему детальный план мероприятий.

Министерством формируется сводный план закупок у отечественных производителей и план мероприятий по развитию отечественных производств для реализации «Дорожной карты»; разрабо-

тана карта отечественных производителей, потенциальных поставщиков в разрезе регионов. К тому же сформирован сводный план закупок у отечественных производителей, а также план мероприятий по развитию отечественных производств; обобщена потребность в товарах, работах и услугах для реализации проектов в рамках «Дорожной карты»; определены товары, работы и услуги, производство которых в стране отсутствует или недостаточно.

В связи с этим, считаю, важно понимание того, что развитый и активный предпринимательский сектор – основа экономики любой страны. В развитых странах удельный вес малого и среднего бизнеса в ВВП достигает 60-80 процентов, тогда как в нашей республике данный показатель – 30 процентов. Именно это вывело государственную политику в русло укрепления позиций бизнеса, и как следствие, упрочения экономической безопасности страны.

Подчеркну, малому бизнесу в нынешней ситуации следует развивать и крепить связи с большим, к примеру, с крупными компаниями-недропользователями горно-рудного сектора. Поскольку такие контакты помогут выстроить четкую бизнес-схему, способную противостоять влиянию кризиса. К примеру, на пять миллиардов тенге планирует заключить контракты с отечественными производителями товаров и услуг ТОО «Казахмыс», а такие взаимовыгодные инвестиции – тоже своего рода поддержка сферы МСБ.

Корпорация ENRC, как известно, в начале февраля открыла сайт закупок товаров, работ и услуг, одной из целей которого декларируется наращивание казахстанского содержания в таковых. И надо сказать, тренд к увеличению процентного содержания отечественных товаров в закупках одного из предприятий группы налицо. По имеющимся сведениям, к примеру, АО «Ка-

захстанский электролизный завод» в 2009 году в общем плане снабжения намеревается потребить более сорока пяти процентов отечественных товаров и услуг, имея перспективный ежегодный прирост этого показателя в среднем около 0,5 процентных пункта. ТОО «ENRC Management KZ» в прошлом году закупило товаров, выпущенных предприятиями Павлодарской области более чем на два с половиной миллиарда тенге, на треть миллиарда тенге закупила аналогичных товаров Экибастузская ГРЭС-1. В компании «Алюминий Казахстана» ориентир на приобретение отечественных товаров стал основой. Прошлогодние закупки здесь превысили семь миллиардов тенге.

Наращивание объемов отечественных товаров и услуг – эта тенденция напрямую соотносится с положениями Послания Президента «Через кризис к обновлению и развитию», что подчеркивает национальную выгоду от взаимного влияния предприятий крупного бизнеса и субъектов малого предпринимательства. У нас в сфере малого и среднего бизнеса занято более 90 процентов предпринимателей, поэтому успешность экономического и социального развития решающим образом зависит от способности государства последовательно и решительно проводить работу по снижению административной нагрузки на бизнес, дальнейшему упрощению разрешительной системы.

В целях устранения административных барьеров и улучшения бизнес-климата для МСБ в мае 2008 года под председательством Премьер-Министра Карима Масимова создана Комиссия по устранению административных барьеров и улучшению бизнес-климата для малого и среднего бизнеса, рабочим органом которой является Министерство индустрии и торговли. Основными направлениями работы комиссии является усовершенствование разре-

шительной системы (включая лицензирование), порядка проведения проверок, системы регистрации прав на недвижимое имущество и процедур сертификации товаров, работ и услуг.

В ее состав включены представители НЭПК «Союз «Атамекен», Форума предпринимателей, Ассоциации предпринимателей Карагандинской области.

С начала деятельности комиссии принят ряд нормативных правовых актов, направленных на устранение административных барьеров, проанализированы вопросы, касающиеся деятельности МСБ. В том числе: о первоочередных мерах по устранению административных барьеров и улучшению бизнес-климата для малого и среднего бизнеса, в том числе вопросы совершенствования разрешительной системы, целесообразность разработки единого стандарта организации и проведения проверок; об упрощении таможенных процедур.

Также комиссия рассмотрела результаты рейтинга Всемирного банка «Doing business» по Казахстану и определила ответственного исполнителя по взаимодействию с проектом USAID по данному рейтингу.

Распоряжением Премьер-Министра от 1 ноября 2008 года № 264-р создана рабочая группа для выработки предложений по улучшению позиций Казахстана в рейтингах глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума и «Doing Business» Всемирного банка. Также рассмотрены и одобрены проекты Концепции реформирования системы проверок субъектов предпринимательства и Концепции совершенствования разрешительной системы в РК на 2009-2011 годы. Особое внимание уделено возможности использования «метода гильотины» в целях совершенствования законодательных актов РК, а также способы финансирования малого и среднего бизнеса и меры его нефинансовой поддержки в ►

NB

В соответствии с поручением Президента, данного им на заседании Совета иностранных инвесторов в декабре прошлого года, Правительство озабочилось повышением доли отечественных товаров и услуг в закупках. Крупные закупки в стране делятся на четыре категории: это те, которые производятся недропользователями, национальными компаниями, государственными органами и системообразующими предприятиями. Государство намерено контролировать объемы казахстанского содержания во всех названных закупках. Контроль госзакупок за счет бюджетных средств поручен Министерству финансов, закупок недропользователей – Министерству энергетики и минеральных ресурсов, а мониторинг закупок национальных компаний и системообразующих предприятий будет проводить Министерство индустрии и торговли вкупе с Фондом национального благосостояния «Самрук-Казына». Эта работа становится одним из наиболее важных направлений антикризисной политики государства, ее главная задача – стимулирование внутреннего спроса на отечественные товары и услуги. В связи с этим необходима целостная нормативная система стимулирования, мониторинга, регулирования и контроля, направленная на обеспечение интересов казахстанских производителей. Разработана также единая методика расчета казахстанского содержания при закупках товаров, работ и услуг. Утверждено положение о сертификате товаров казахстанского происхождения, который будет удостоверять происхождение продукции и служить основой для предоставления льгот казахстанским производителям. Сертификат будет выдавать Комитет по метрологии и стандартизации МИИТа.

период кризиса.

Принятые меры положительно отразились на бизнес-климате в республике, что подтверждается изменением места Казахстана в рейтинге Всемирного банка «Doing Business». Используемые индикаторы необходимо рассматривать как ежегодную оценку проведенных реформ по улучшению бизнес-среды. В связи с изменением методики проведения рейтинга в прошлом году Казахстан занимал 80-е место (при прежнем методе – 71-е). В настоящее время республика переместилась на 70-е место, то есть имеет ме-

результаты) и определены меры среднесрочного характера.

В отношении упрощения процесса открытия предприятия: предстоят изменения в Закон РК «О нотариате» – для уменьшения единых нотариальных тарифов и их установления в пределах трех тысяч тенге. Сокращаются сроки регистрации до трех дней через внесение изменений в Законы «О государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств» и «О товариществах с ограни-

ченных услуг – электроэнергетики, водоснабжения, телефонных линий.

Регистрация собственности также станет менее дорогой: снизятся затраты на нотариальное удостоверение по учредительным документам покупателя и продавца и договора о купле-продаже до 8 000 тенге путем внесения поправок в Закон «О нотариате». Получение справки о зарегистрированных правах в ЦОНе сократится с трех дней до одного, также через ЦОН сократятся сроки регистрации собственности с 15 до 10 дней.

Названные действия учтены перечнем мероприятий по реализации Плана совместных действий Правительства, Национального банка и Агентства по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций по стабилизации экономики и финансовой системы на 2009-2010 годы. А также включены в План совместных действий Правительства РК и проектов USAID по улучшению бизнес-среды, либерализации торговли и таможенной реформе (для подъема позиций Казахстана в рейтинге «Doing business» на 2008-2010 годы).

Министерством была разработана Концепция проекта Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам упорядочения и оптимизации проверок в сфере частного предпринимательства». Преследуемая цель – снижение административной нагрузки на бизнес и упрощение разрешительной системы. Концепция одобрена и включена в план законопроектных работ на 2009 год. ■



сто улучшение положения на десять позиций в 2009 году по сравнению с 2008 годом.

Заместитель Премьер-Министра Е. Орынбаев поручил министерствам индустрии и торговли, экономики и бюджетного планирования совместно с заинтересованными госорганами – членами рабочей группы рейтинга «Doing Business» вынести на рассмотрение комиссии конкретные предложения по улучшению позиций семи индикаторов рейтинга «Doing Business». Созданы экспертные группы (в их состав вошли представители заинтересованных государственных органов, бизнес-структур и эксперты проектов USAID). Выработаны конкретные предложения по улучшению ситуации в краткосрочном периоде (быстрые

ценной и дополнительной ответственностью).

Что касается получения разрешения на строительство, то будут вноситься изменения в нормативные правовые акты, затрагивающие данные вопросы. В результате произойдет сокращение 38 имеющихся процедур до одиннадцати, и также снижение их стоимости за счет полной отмены платы за подключение всех комму-

NB

Государственные компании обнародовали цифры, запланированные на казахстанское содержание в закупках. Так, по словам управляющего директора ФНБ "Самрук-Казына" Канатбека Сафина, ФНБ уже заключил меморандумы по закупке отечественных товаров и услуг на 103 миллиарда тенге, что предполагает создание не менее 30 тысяч рабочих мест. «Совокупные» планы закупок составляют 1,422 триллиона тенге.



ПРОПИСИ ДЛЯ ОТРАСЛИ



**Николай
РАДОСТОВЕЦ,**
*исполнительный директор РОЮЛ
«Ассоциация горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий», президент
Союза товаропроизводителей
и экспортеров РК,
член Совета предпринимателей
при Президенте РК*

Думается, что в ответ на это Послание Правительство должно скорректировать ряд положений действующего Налогового кодекса в отношении поддержания уровня занятости. К примеру, чтобы предприятия, сохраняющие рабочие места при очень низком уровне рентабельности, могли бы иметь либо отсрочку по налогам, либо вообще освободиться от их уплаты в той части, которая идет на сохранение кадров.

При этом крупные компании должны активно работать, взаимодействовать с малым и средним бизнесом. Они уже имеют опыт по расширению возможности закупки товаров и услуг у отечественных поставщиков. К примеру, корпорация ENRC воспользовалась возможностями информационных технологий, в начале февраля открыв сайт закупок товаров, работ и услуг, одной из целей которого декларируется наращивание казахстанского содержания в таковых. И, надо сказать, тренд к увеличению процентного содержания отечественных товаров в закупках предприятий группы налицо. АО «Казахстанский электролизный завод» в 2009 году в общем плане снабжения намеревается потратить более сорока пяти процентов отечественных товаров и услуг, имея перспективный ежегодный прирост этого показателя в среднем около 0,5 процентных пункта. На пять миллиардов тенге планирует заключить контракты с отечественными производителями ТОО «Казахмыс», еще около двух миллиардов тенге в бюджете гиганта предусмотрены на повышение квалификации сотрудников.

Я считаю, что по целому ряду товарных вопросов нужно объявить тендеры на привлечение мелких и средних фирм в регионах для долгосрочного производства продукции, необ-

Глава государства в своем Послании народу Казахстана очень своевременно поставил вопрос по стимулированию занятости. До сих пор так масштабно и комплексно, с утверждением специальных мер, эта проблема не решалась.

Есть, конечно, меморандумы, которые предприятия добровольно декларировали, подписывали, брали на себя обязательства не сокращать рабочие места. Но жизнь и влияние мирового финансового кризиса диктовали свои условия. В ряде случаев, когда налицо сокращение объемов производства, сохранение численности персонала без адекватных стимулирующих мер со стороны Правительства приводило к ущемлению интересов бизнеса.

ходимой крупным компаниям. Надо поддерживать недропользователей, желающих открыть новые производства на отдаленных месторождениях, которые сейчас используются неэффективно, поскольку в тех районах не развита инфраструктура. Было бы правильно продумать и профинансировать посредством Министерства транспорта и коммуникаций строительство там новых железнодорожных и автомобильных дорог, поскольку реализация таких проектов даст импульс развитию месторождений в частности и областей в целом.

Горно-металлургическая ассоциация очень серьезно рассмотрит Послание Президента и, в особенности, предложения по обеспечению занятости работников с учетом увеличения казахстанского содержания. Однако реальный сектор экономики уже сегодня нуждается в серьезной поддержке Правительства. Горно-металлургический комплекс Казахстана переживает не лучшие времена из-за обвала мировых цен и резкого снижения спроса на продукцию. АГМП разработала и представила в госорганы ряд предложений в рамках антикризисной программы, многие из них учтены при принятии конкретных решений, по целому ряду вопросов мы продолжаем активно работать с министерствами и ведомствами.

По Налоговому кодексу

► Предлагается включить в методику расчета по твердым полезным ископаемым критерий выработанности месторождений аналогично углеводородным.

Основная цель отнесения месторождений к категории выработанных – это дать возможность недропользователю доработать немногочисленные выработанные месторождения и выполнить свои контрактные обязательства.

Необходимо отметить, что с начала разработки любого месторождения несколько раз пересматриваются кондиции (в основном в сторону уменьшения) и переутверждаются запасы с учетом уже вложенных капитальных затрат и фактически сложившейся себестоимости. Вследствие чего происходит прирост запасов, но с худшими качественными характеристиками. В случае существенного снижения рентабельности недропользователь вынужден будет перейти к разработке месторождений с более высоким содержанием и большими запасами. А отработка оставшихся запасов станет неэффективной в связи с увеличением капитальных вложений.

► Изменить порядок оплаты авансовых платежей по корпоративному подоходному налогу на 2009 год.

Действующий порядок выплаты авансовых платежей разрабатывался на основе показателей 2008 года, когда на рынке господствовали высокие цены и большие объемы закупа. Значительный отток средств изымет из годового оборота предприятий огромные суммы, необходимые отрасли для выживания в условиях кризиса.

По Закону «О недрах и недропользовании»

► Снизить ставку НДС для низкорентабельных месторождений горнодобывающей отрасли на период кризиса.

Речь идет о введении послаблений в виде понижающих коэффициентов при исчислении налога на добычу полезных ископаемых. При этом отчисления не должны быть ниже той нагрузки, которая существовала при действии роялти.

► Признать производство железорудных окатышей продуктом вторичной переработки.

► Продлить срок действия контрактов на недропользование с 20 до 45 лет

По Закону «О трансфертном ценообразовании»

Применение отдельных положений Закона «О трансфертном ценообразовании», введенного в действие с 1 января 2009 года, вызывает немало нареканий у предприятий горнодобывающей и горно-металлургической отрасли. Закон принимался в условиях стабильного рынка и направлен на предотвращение потерь госбюджета в международных деловых операциях, а потому существенно ужесточает правила применения трансфертного ценообразования. Предлагаем:

► Установить более взвешенные и справедливые подходы при определении рыночной цены в период нестабильности.

В частности, предусмотреть возможность для экспортеров при определении цены сделки использовать цены на товары за соответствующий котировальный период;

► Признать допустимым для продукции горнодобывающего и горно-металлургического сектора отклонение цены сделки от рыночной до 20 процентов.

► Признать в качестве официального источника информации о рыночных ценах, в том числе, и контракты с независимыми конечными потребителями казахстанской продукции.

Основные пункты, предлагаемые АГМП:

► Исключить норму, устанавливающую требование о предоставлении документа контроля доставки, гарантийного обязательства и краткой декларации

Большие опасения экспортеры связывают с трактовкой и применением нормы закона, касающейся определения «непосредственной взаимосвязанности сделок с международными деловыми операциями». Неоднозначное толкование этой нормы дает налоговым органам возможность отнести внутренние сделки казахстанских предприятий к регулируемым данным законом в том случае, если одна из сторон сделки является экспортером и, таким образом, может нести в себе угрозу нарушения трансфертного законодательства.

Принимать же решение Правительства для установления цены по каждой сделке (согласно подпункту 3) пункта 9 статьи 10 Закона) невозможно.

► Разработать новые требования к техническому обустройству мест временного хранения (МВХ) таможенных и свободных складов, предусмотреть увеличение сроков временного хранения товаров в МВХ.

► Сократить сроки и перечень предоставляемых документов для таможенного оформления

По Таможенному кодексу

Таможенное законодательство Республики Казахстан также нуждается в реформировании.

Учитывая, что в рамках ЕврАзЭС продолжается подготовка законодательной базы для формирования Таможенного союза, а Казахстан ратифицировал Международную конвенцию об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция), необходима разработка нового Таможенного кодекса.

► Ввести понятие «специфические товары»

Положительное решение этих предложений позволит горнодобывающим и горно-металлургическим компаниям сохранить ранее занятые позиции на мировых рынках, и в конечном итоге, обеспечит стабильный уровень поступлений в бюджет государства. ■





Международная выставка
машин, оборудования,
технологий и продукции
металлургической
промышленности
и литейного производства

12-15 мая 2009 г.
Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр»

При содействии
ЦВК «Экспоцентр»



О Р Г А Н И З А Т О Р Ы :



129085, Россия, г. Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-66
E-mail: info@metal-expo.ru
[Http://www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Международная выставка
производителей
труб и трубопроводов



Международная выставка
оборудования, технологий
и продукции из алюминия,
цветных металлов и их сплавов



Messe Düsseldorf GmbH
P.O. Box 10 10 06
40001 Düsseldorf, Germany
Tel.: +49 (0) 2 11/45 60-77 93
Fax +49 (0) 2 11/45 60-77 40
www.messe-duesseldorf.de
WolfgramC@messe-duesseldorf.de

Глобальный кризис, который сотрясает все страны и континенты, ведет к кардинальному переустройству экономических связей, а равно побуждает предприятия к поиску новаторских путей ухода от многократно возросшего риска нестабильности. В связи с этим редакция ГМП адресовала несколько вопросов главному исполнительному директору компании «Казахмыс Рс.» Олегу НОВАЧУКУ.

- Что принес предприятию «Казахмыс Рс.» прошлый, 2008 год, ставший временем разворачивания ипотечного кризиса в США и его преобразования в глобальный кризис экономики?

- Вы правы, 2008 год был очень трудным для всей мировой экономики. Не обошел он стороной и наш сектор. Существенное ухудшение рыночной конъюнктуры вызвало падение цен на медь в последние месяцы года.

Однако, мы все же добились роста производства меди, превысившего результаты 2007 года и наши прогнозы на 2008. Благодаря запуску в эксплуатацию новых рудников и лучшему оснащению оборудованием, мы увеличивали производство меди в течение всего 2008 года. Говоря на языке цифр, мы произвели 340,1 тысячи тонн катодной меди из собственного сырья, плюс 3,5 тысячи тонн меди, реализованной в форме концентрата. Кроме того, мы увеличили производство попутной продукции. В частности, производство цинка в концентрате возросло на три процента, до 137,3 тысячи тонн и золота на 9 процентов до 123,5 тысячи унций. Kazakhmys Power увеличил выработку электроэнергии за год в сравнении с 2007 годом на 17 процентов, до 10 402 ГВтч.

- По оценкам экспертов, мировой кризис может длиться от двух до четырех лет. Каковы, в связи с этим, прогнозы относительно сохранности/соблюдения условий ранее заключенных контрактов?

- Мы считаем, что долгосрочная перспектива рынка меди остается позитивной. Значительное число новых проектов по развитию медного производства по всему миру, по-видимому, будет приостановлено, что приведет к сокращению предложения медной продукции и будет оказывать давление на мировые цены в сторону повышения. Что касается спроса, широкий диапазон применения медной продукции является надежной основой для роста сектора в долгосрочной перспективе. Необходимо отметить, что большинство потребителей нашей продукции работают с нами на долгосрочной основе. На данный момент успешно завершено заключение контрактов на поставку меди в 2009 году.

- Насколько изменились и в какую сторону объемы продаж в связи с влиянием кризиса на деятельность предприятия и наполняемость рынков? Как удастся поддерживать интерес к собственной продукции?

- Мы корректируем свою производственную деятельность с учетом изменения рыночной конъюнктуры. В частности, мы пересматриваем производство такого продукта как медная катанка. Она производится на заказ и, в основном, для китайского рынка. В четвертом квартале прошлого года в сравнении с третьим произошло увеличение ее производства на 71 процент - с

**РЫНОК НЕ ЗАМЕР,
ОН ЖДЕТ ЛУЧШЕЙ
КОНЬЮНКТУРЫ**

целью завершить выполнение всех заказов накануне планового закрытия на техобслуживание в первом квартале 2009 года. Однако производство катанки имеет относительно низкую рентабельность и в текущей ситуации с ценообразованием подвергается пересмотру.

Что касается общего производства медной продукции, как мы недавно сообщали, Казахмыс намерен сократить ее производство в нынешнем году до 300 тысяч тонн.

- Согласны ли вы с сентенцией о том, что в трудные времена следует не меньше тратить, а больше зарабатывать? Как предприятие намеревается нивелировать кризисную волну: ужимая добычу и высвобождая работников, или же разработан план, при котором не придется делать таких шагов?

- Мы завершили объявленный ранее пересмотр производственной деятельности с учетом нынешней рыночной конъюнктуры. В связи с этим будет сокращено производство катодной меди из собственного сырья в 2009 году примерно на 10-15 процентов. Временно приостановлена добыча на трех высокозатратных рудниках - Белоусовском, Северном Нурказгане и Коунраде. В 2008 году на этих рудниках добывалось только 1,3 процента меди в руде. В 2009 году добыча руды также уменьшится по мере сокращения дискреционных капитальных затрат. Капитальные затраты, связанные с производством меди, снижены на 250 миллионов долларов. Планируется сохранить 200 миллионов долларов за счет повышения эффективности производства.

Группа также произвела пересмотр перерабатывающего и плавильного производств. В нескольких регионах транспортировка сырья скорректирована в целях минимизации транспортных затрат. Например, начиная с ноября 2008 года, руда с рудника Нурказган (Карагандинская область) больше не перерабаты-

вается в Балхашском комплексе, а направляется на переработку Нурказганской обогатительной фабрикой.

Работа как перерабатывающих, так и плавильных мощностей может быть временно сокращена в соответствии со снижением добычи руды и с целью увеличения производительности. Работа цинкового завода может быть временно остановлена в связи с тем, что реализация цинкового концентрата может быть выгодней, чем реализация произведенного металла.

Мы уверены, что за счет временной остановки некоторых менее эффективных производственных объектов и значительного снижения капитальных затрат, не влияющих на текущую операционную деятельность, группа хорошо подготовилась к периоду экономического спада, сохраняя при этом гибкость по быстрому запуску и увеличению мощностей при улучшении рыночных условий.

Группа намерена и далее сохранять позиции крупнейшего и надежного работодателя в Казахстане. Мы привержены взятым социальным обязательствам и стремлению не допустить значительного сокращения штата. В связи с этим применяется гибкое штатное расписание, с возможностью перевода сотрудников на другие объекты и временного снижения рабочих часов и оплаты.

- Каков прогноз деятельности группы на текущий год и сколь масштабны перспективные планы?

- В настоящее время ведется разработка плана дальнейшего развития производства на рудниках Космурун и Акбастау. Нурказганская обогатительная фабрика будет временно закрыта в первом квартале текущего года для установки нового оборудования. В целях достижения максимальной эффективности, производственные операции на обогатительной фабрике возобновятся после начала подземной добычи на руднике Западный Нурказган.

Группа продолжает исследования по основным проектам развития - Актогайскому и Божекульскому месторождениям.

Намечены плановые ремонтные работы на некоторых медеплавильных объектах, требующие их приостановки. Возможное перенесение сроков техобслуживания на более раннее время для приведения объемов переработки руды в соответствие с уровнем ее добычи.

Продолжается реализация инвестиционной программы Экибастузской ГРЭС-1, включающая капитальные ремонтные работы основного и вспомогательного оборудования, реабилитацию законсервированных ранее энергоблоков, а также установку электрофильтров, снижающих выброс золы и повышающих эффективность энергогенерации. Все это позволит увеличить производство электроэнергии. Продолжаются переговоры о привлечении партнеров для проектного финансирования данной программы.

- Сколько прорывных проектов насчитывается у Казахмыса, и на какой стадии находится их реализация?

- Как сказано выше, группа занимается развитием двух крупных меднорудных проектов, - это Актогайское и Божекульское месторождения. В настоящее время оба проекта находятся на этапе технико-экономического исследования, и за последний год мы серьезно продвинулись в его подготовку с помощью наших технических консультантов, компании Fluor. Проведена работа по изучению рудных тел, уточнению оценки месторождений и экономической целесообразности разработки. Технико-экономические исследования по обоим проектам планируется завершить в первой половине 2009 года, после чего результаты будут представлены на рассмотрение Совета директоров. Мы не планируем значительных капиталовложений в данные проекты в текущем году. ■

NB

В январе Фонд национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» заявил о том, что готов профинансировать прорывные проекты компаний ENRC и «Казахмыс», начатые до кризиса. По словам главы Фонда Кайрата Келимбетова, соответствующее финансирование может идти как по линии Национального фонда, так и из средств экспортного кредитования. Под экспортным кредитованием, напомнил он, подразумевается привлечение финансирования финансовых институтов той страны, где закупается оборудование или услуги для реализуемого проекта. К примеру, когда идет строительство завода, то оборудование или услуги зарубежных производителей, можно финансировать за счет их финансовых институтов. ФНБ уже договорился об инвестировании с Государственным банком развития Китая, с Эксимбанком Китая и с Внешэкономбанком и Банком развития Российской Федерации. Между тем руководство «Казахмыс Plc.» отказалось от комментариев ГМП на эту тему, отметив, что «компания всегда ищет возможность партнерства для своих основных проектов. Тем не менее, давать какую-либо дополнительную информацию до получения утверждения проектов Советом директоров, слишком рано».



Перемены по всем фронтам

Елена
ЗАБОЛОТСКИХ

Финансовый коллапс наряду с падением фондовых котировок, тотальным распространением банкротства и производственной депрессии все же принес некоторым компаниям позитивные перемены. Речь не идет о приобретении значительно подешевевших активов. По словам генерального директора ТОО «Майкубен-Вест» Олега КОСМЕНЮКА, кризис отчасти способствовал выходу угледобывающей компании на европейский рынок.



- Наиболее удачным для казахстанских угольщиков оказался 1991 год, когда общий объем добычи твердого топлива превысил 130 миллионов тонн. Однако с 1992-го вплоть до 2000 года отрасль переживала не лучшие времена. На начальном этапе спад был обусловлен прекращением госдотаций, низкой сбытовой ценой, устаревшим, либо нерента-

бельным шахтным фондом. После того, как часть предприятий была приватизирована, а другая и вовсе закрыта, новым собственникам понадобилось время на реанимацию угледобывающих предприятий. Затем наметился рост добычи. Но в 2007 году замаячил глобальный передел экономики, который теперь, так или иначе, зацепил все отрасли.

NB

Крупнейшими производителями угля в Казахстане являются: в Павлодарской области – Богатырь Аксес Комир, входящий группу ENRC разрез «Восточный» и принадлежащая корпорации Казахмыс компания «Майкубен-Вест». В Карагандинской области – угольный департамент «Миттал Стил Темиртау» и угольный департамент «Борлы» корпорации Казахмыс. В совокупности эти компании добывают 87,7 процента угля в республике.

- Какие коррективы в деятельность угледобывающего предприятия «Майкубен-Вест» внес прошлый год, ознаменовавшийся замедлением экономического развития во всем мире?

- В 2008 году мировой финансовый кризис каких-то существенных влияний на работу разреза не оказал. Более того, кризис положительно отразился на работе разреза. Если раньше наблюдался дефицит железнодорожного подвижного состава, то с обвалом мировых цен на сырье количество высокодоходных грузов (металлов, руды и так далее) на железной дороге стало меньше. Появились свободные вагоны, которые тут же арендовали угольщики. Это позволило угольным предприятиям выйти на новые рынки сбыта.

Например, в декабре мы провели первую отгрузку Майкубенского угля в вагонах АО НК КТЖ потребителям в Польшу. Если говорить о производственных показателях, то в 2008 году по сравнению с 2007 годом было добыто на 5 процентов угля больше, что в натуральном выражении составило 3 600 тысяч тонн. Объем вскрыши увеличился на 22 процента и составил 5 623 945 кубометров. Столь существенный рост добычи вскрыши говорит о том, что предприятие стабильно работает и действует на перспективу, подготавливая вскрытые резервы на будущее.

- Условия ранее заключенных контрактов соблюдаются?

- Как правило, на предприятии заключаются краткосрочные контракты с потребителями, максимум на год. Если говорить

о контрактах с казахстанскими заказчиками, действующими сейчас, то здесь особых вопросов нет. Проблемы возникли с крупнейшим потребителем майкубенского угля - Южноуральской ГРЭС. С декабря прошлого года российская ГРЭС уменьшила объемы закупа казахстанских, в частности, майкубенских углей, а с февраля 2009 года ГРЭС временно отказалась от поставок угля. Имеющиеся на станции запасы твердого топлива (порядка 400 тысяч тонн) плюс остановка близлежащих металлургических заводов существенно повлияли на снижение объемов закупа угля. Кроме того, ГРЭС получает газ, есть газовые квоты, которые россияне обязаны выбрать. Всю щекотливость ситуации обостряет и политическая составляющая. Так, в январе шахтеры ЧУКовского бассейна устроили демонстрацию перед Южноуральской ГРЭС с требованием игнорировать казахстанский уголь и покупать только отечественное (то есть российское) топливо. В интернете и печатных изданиях тут же появились статьи с недовольными высказываниями шахтеров Челябинской угольной компании в адрес Южноуральской ГРЭС, потребляющей казахстанский уголь.

- Насколько изменился портфель заказов?

- В основном, наши партнеры снизили потребление угля на 5-10 процентов (за исключением Южноуральской ГРЭС) из-за произошедшей во многих странах девальвации национальных валют по отношению к доллару. На Украине, к примеру, гривна обесценилась почти в два раза, и казахстанский уголь на этом фоне соответственно подорожал, поскольку уголь украинскому потребителю продается в долларах. Естественно наша продукция потеряла конкурентоспособность по цене.

Кроме того, тарифная политика, принятая в России, не позволяет казахстанским угольям соперничать

в равной мере с российскими углями. Транспортировка одной тонны российского угля от Кузбасса до станции перехода с Польшей стоит 55 долларов, в то же время перевозка майкубенского угля обойдется уже в 72 доллара, из них две третьих стоимости приходится на транспортировку по территории России.

- Многие компании сейчас снижают объемы добычи, сокращают рабочие места либо переходят на укороченный ра-

оптимистическая версия бюджета. Подписан меморандум с акимом области, где обозначены мероприятия, которые мы неукоснительно выполняем. И, безусловно, все наши действия направлены на то, чтобы сохранить коллектив даже при уменьшении добычи. В настоящее время обстановка стабильная, зарплата выплачивается, все социальные мероприятия, предусмотренные в коллективном договоре, выполняются. Более того, когда предприятие отработало миллион человеко-часов без несчастных случаев, каждый сотрудник получил дополнительную премию. Так что в социальном отношении никаких опасений нет.

По законам экономики кризис рано или поздно закончится. Сейчас мы можем больше заниматься вывозом вскрыши, тем самым, подготавливая задел на будущее. К тому времени, когда начнется подъем экономики, у нас будет сделан большой запас угля, который предприятие сможет выгодно продать.

- А инвестиционная программа на текущий год?

- В нынешнем году по оптимистическому плану разрез собирается добыть 4 миллиона тонн угля, по базовому плану - 3 миллиона тонн при одинаковом коэффициенте вскрыши. Причем инвестиционная программа в обоих случаях различается несущественно. Безусловно, оптимистическая программа более широкая, поскольку предусматривает строительство нового завода по фасованию угля. Вместе с тем, сегодня потребитель заинтересован в покупке дешевого угля, а фасование угля значительно увеличивает его себестоимость.

Что касается поддержания существующего производства и его развития, то все предполагаемые мероприятия в бюджете сохранились. У нас большие планы по электрификации разреза, мы планируем строительство новых железнодорожных веток, покупку думпкаров, электровозов и другое. ■

СПРАВКА

Майкубенский буроугольный бассейн, расположенный в Баянаульском районе Павлодарской области, известен с 1825 года. С 1859 по 1872 год здесь добывал уголь томский горнопромышленник Степан Попов. В 20-е годы прошлого столетия месторождение было передано в концессию английскому промышленнику Лейсли Уркварту. С 1987 года началась плановая разработка месторождения производственным объединением «Экибастузуголь», которое в 1996 году разделилось на 4 самостоятельных угледобывающих предприятия, в том числе и «Майкубен-Вест». Угольный разрез «Майкубен-Вест», представляет собой разрабатываемое открытым способом месторождение угля, расположенное в 110 километрах от Экибастузской ГРЭС. Расчетный срок его эксплуатации - около 30 лет согласно классификации запасов А,В, С1 и в значительной мере, примерно на 20процентов, обеспечивает потребности электростанции в поставках топлива. До последнего времени разрезом владела американская энергетическая корпорация AES. А в 2008 году медедобывающая корпорация «Казахмыс» подписала соглашение с AES о приобретении крупнейшей в Казахстане электростанции «Экибастуз» и прилегающего к ней угольного месторождения «Майкубен-Вест».

бочий режим, дабы минимизировать последствия экономического спада на предприятии. По какому пути будет двигаться «Майкубен-Вест»?

- На нашем предприятии разработан план, согласно которому есть три варианта дальнейшего развития событий: это кризисный бюджет, базовая версия бюджета и

НЕСГОРАЕМЫЕ ДОВОДЫ

*АГМП отстаивала
интересы угольщиков*

Егор
ДМИТРИЕВ

Государственное регулирование цен на уголь окажет негативное влияние на развитие отрасли, – Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий удалось убедить в этом и Правительство, и Парламент. О том, что предприятиям угольной промышленности грозит в этом случае приостановление производства и даже банкротство, представители работодателей и профсоюза работников отрасли заявляли на пресс-конференции еще в январе. Тогда они обратились со своими доводами в Кабмин.

Напомним, Агентство по регулированию естественных монополий предлагало включить в номенклатуру продукции, товаров и услуг, цены на которые регулируются государством, услугу по добыче и реализации угля более 1 000 тонн в месяц. Это, по мнению руководителей предприятий, могло привести к необратимым последствиям в угольной отрасли, которая работает в реальной конкурентной среде и испытывает серьезные трудности, вызванные экономическим кризисом. Как известно, в связи с падением производства у компаний резко сократились объемы заказов, они столкнулись с неплатежами со стороны заказчиков, которые в большинстве случаев находятся за пределами Казахстана. Однако, подписав меморандумы с Правительством о сохранении персонала, угольные предприятия даже в условиях падения добычи не сокращают рабочие места, выполняя все свои обязательства перед коллективами. В целом в отрасли работает около 300 тысяч человек.

– Все предприятия отрасли – градообразующие, и финансируют социально значимые объекты – детские сады, поликлиники, – отмечает заместитель исполнительного директора Ассоциации горно-металлургической промышленности Тулеген Муханов. – Введение госрегулирования цены на уголь означает, во-первых, что все затраты на эти социально значимые объекты будут исключены. Во-вторых, цены на уголь вообще не поднимались в течение длительного времени. Сегодня тонна угля стоит 834 тенге – дешевле, чем тонна щебня. А затраты при его добыче значительно большие.

Разработанный АРЕМом проект постановления Правительства РК «Об утверждении Правил ценообразования на регулируемых рынках» автоматически распространился бы на все угольные разрезы, исключив из сметы расходов целый ряд социально значимых для коллективов мероприятий. Кроме содержания различных объектов, говорят руководители предприятий, это оплата путевок, строительство и содержание жилья, погашение ссуд и оплата дополнительных отпусков женщинам, имеющим детей, а также детского питания в санаториях и лагерях.

– Около 860 миллионов тенге в год мы тратим на социальную сферу, – объясняет генеральный директор ТОО «Богатырь Аксес Комир» Виктор Щукин. – У нас подписано тарифное соглашение, где затраты на одного человека составляют 86 тысяч тенге. Госрегулирование рынка угля исключает



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

часть нынешних социальных затрат, что, я уверен, без энтузиазма воспринял бы трудовой коллектив, профсоюзы. Кроме того, ежегодно на предприятиях осуществляется ряд мероприятий по социальному партнерству с властями города и области. Об этом с принятием постановления тоже можно было бы забыть. А ведь Глава государства одобрил такой опыт работы в этой области.

Попытка зарегулировать угольную отрасль не только могла увести из конкурентной среды хорошо развитый рынок, но и ухудшила бы инвестиционный климат, не позволяя инвесторам с учетом возникающих рисков проводить необходимые мероприятия по дальнейшему развитию угольной базы, считают на предприятиях сектора.

— Многие инвестиционные планы могли быть пересмотрены, — выражает свое мнение исполнительный директор АГМП Николай Радостовец. — В первом квартале текущего года горнорудный сектор переживал очень тяжелое время. Поэтому мы считаем, что ставка налога на добычу полезных ископаемых должна быть вообще отменена на ближайшие три года.

Программа развития энергетики предполагает, что к 2016 году общий объем добычи только на БАК составит 58 миллионов тонн в год. А введение регулирования цены подразумевает дополнительный контроль со ссылкой на то, что в топливно-энергетической составляющей стоимости угля составляет значительную часть.

— АРЕМ собирался регулировать не стоимость угля на электростанциях, а цены на продукцию, которую производят угольные предприятия, — подчеркивает В. Щукин. — Разница между ценой и стоимостью большая. В нее включается железнодорожный тариф, ведь у нас громадные территории. И он составляет до двух третей от стоимости угля. А цена лишь одну треть. Мы знаем, что тарифы в ближайшие годы на железной дороге будут расти, поэтому даже при введении госрегулирования Правительство не сдержит темпов роста электроэнергии.

К примеру, согласно Программе развития энергетики до 2015 года для реализации инвестпрограмм БАК в ближайшие восемь лет предусмотрен порядка 144 миллиардов тенге. Естественно, их возврат был включен в стоимость угля.

— Мы отгружаем часть продукции на экспорт, — поясняет В. Щукин. — По конкурентной цене, которая складывается у потребителя в России. Он вправе выбирать, у кого покупать. Нам не очень понятно, как АРЕМ будет регулировать эти цены. Тем более что у нас уже есть орган, который регулирует техническую и экономическую деятельность отрасли — Министерство энергетики и минеральных ресурсов.

Представители отрасли считают, что

у государства есть действенный рычаг по ограничению роста цен на социально значимые товары, включая уголь. Действующее антимонопольное законодательство позволяет жестко пресекать ценовой сговор и попытки монополистов установить монополично высокие цены, отмечали они.

Агентство по защите конкуренции, у которого есть все необходимые инструменты для контроля над деятельностью производителей и реализаторов угля, вправе вынести предписание о запрете на повышение цен в случае, если доказано, что она является монополично высокой или установлена в результате ценового сговора. Антимонопольный орган эффективно использует механизм сдерживания роста цен через выявление монопольно высокой прибыли, и это положительно зарекомендовало себя на казахстанском рынке.

Угольщики уверены, что никаких оснований для введения госрегулирования угля нет, потому АГМП так упорно шла к избранной цели. Ведь во многих странах с рыночной экономикой угольная отрасль субсидируется государством, а у нас она такой поддержки не получает и, в то же время, в полном объеме обеспечивает внутренних и зарубежных потребителей.

Надо сказать, что приведенные доводы убедили чиновников. В ответ на обращение АГМП Министерство энергетики и минеральных ресурсов выступило с заключением, что введение госрегулирования цен на добычу и реализацию угля не только ухудшит инвестиционный климат в угольной отрасли, но и приведет к сокращению производства и возникновению дефицита топлива на внутреннем рынке, а также появлению еще большего числа посредников и создание теневого рынка.

МЭМР направило в АРЕМ письмо с предложением исключить из проекта постановления этот пункт. Уверенность в том, что госрегулирование цен на твердое топливо создаст новый административный барьер, выказало и Агентство по защите конкуренции. В его заключении также отмечено, что при рассмотрении проекта поправок в законодательство по вопросам деятельности независимых отраслевых регуляторов эта норма была отклонена депутатами.

Свою позицию АЗК задокументировало и передало в АРЕМ. Последние в свою очередь подтвердили слова представителей АГМП о том, что в настоящее время наиболее крупные угледобывающие компании Казахстана включены в Государственный реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение, и их цены контролируются антимонопольным органом. Поэтому в АРЕМ согласились с постановкой «на утрату» ими же подготовленного проекта постановления. ■

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 54 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz



МЕДВЕЖАТНИК «KWINTO» НАУЧИТ ЗАРАБАТЫВАТЬ НА РЫНКЕ. ЕСТЬ ЖЕЛАЮЩИЕ?

Ольга
ЛАНСКАЯ

Ах, как, поди, досадуют некоторые инвесторы и банкиры, прочитав самое популярное предложение на одном из сайтов в Интернете «Научу красивую москвичку зарабатывать на фондовом рынке по 20-30 тысяч в день. Есть желающие?»

Досадуют, не сожалея, впрочем, что не москвички, и что не красавицы. Ибо ответ на вопрос «как это возможно в условиях кризиса?» содержится в нике – имени автора предложения. Молодой человек, видать, не без юмора, подписался: «KWINTO». Молодухам, привлеченным ценой вопроса и фото молодца, этот ник вряд ли что скажет. А вот те, кто помнят знаменитый фильм «Ва-банк» польского режиссера Юлиуша Махульского, могли бы шутке поаплодировать. Если бы так не пахло атмосферой Великой депрессии. Ибо Квинто – по фильму – знаменитый медвежатник Польши, бравший банки в 30-е годы. Впрочем, благородный, опять таки, по фильму, медвежатник. А красивая особа в его деле – приманка для банкира.



В общем, кризис – кризисом, но если шутки на тему фондовых рынков спустились в народ, видать, и терять биржам уже нечего. Или почти. И пресловутое дно рынков вот-вот: оторвавшиеся от реальной сырьевой базы производные бумаги лопаются как мыльные пузыри, и, вероятно, стоимость всего планетарного имущества скоро вновь обретет стартовую цену. Не зря биржевые аналитики уже говорят, что «индексы все чаще поглядывают вверх». Но, по-видимому, весь 2009 год придется вверх только поглядывать и осторожно тестировать рост – короткими и краткосрочными отскоками. Поэтому, как говорит российский экономист Леонид Григорьев, пора переходить от шуток про кризис на позитивный бытовой юмор и не обращать внимания на плохие новости с бирж. В этой фазе кризиса биржи еще должны падать. И ничего с этим не поделаешь. До 2010 года. Один из американских экспертов тоже заявил, что он прогнозирует рост производства... антидепрессантов. Шутник, однако.

Впрочем, и на экономическом Олимпе, еще если и не шутят, то уже иронизируют. Говоря о том, что мировой финансовый кризис отбросил российскую экономику назад на 5 лет, вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин в интервью американской телекомпании CNN,

не преминул отметить, что рынки акций США вернулись на 10 лет назад. В общем, зиму пережили, пора подсчитать осенне-зимние потери.

Второго марта, сообщили мировые СМИ, Dow Jones упал ниже отметки в 7000 пунктов, что стало минимальным уровнем с 1997 года. «Придавили» Dow Jones корпоративные и макроэкономические новости США. В частности, данные о потребительских доходах и расходах за январь, а также об индексе деловой активности в промышленности, которые в январе микроскопически выросли, вопреки прогнозам дальнейшего падения. В итоге первые весенние биржевые торги тенденцию снижения подтвердили: Dow Jones снизился на 153,64 пункта (-2,18%) – до 6909,29 пункта, индекс Nasdaq на 21,56 пункта (-1,56%) – до 1356,28 пункта, а индекс S&P на 17,03 пункта (-2,32%) – до 718,06 пункта.

Третьего марта общеевропейский индекс голубых фишек FTSEurofirst 300 обновил исторический минимум, опустившись до отметки 676,57 пункта. Падению способствовали, как отмечали аналитики, «сохраняющиеся опасения инвесторов по поводу состояния мировой экономики». А беспристрастные статистики напомнили, что предыдущий рекордный минимум был зарегистрирован в марте

2003 года, – тогда индекс опустился до 681,17 пункта.

Примечательный симптом этой весенней сессии: в первые часы торгов подорожали акции компаний горнодобывающего сектора, чему способствовал рост цен на металлы. Лондонский FTSE 100 снизился в этот день на -3,14% до 3 512,09 пункта. Напомню, что его рекордное значение в 6950,6 пункта было зарегистрировано 30 декабря 1999 года. Французский CAC 40 упал на 1,04% до 2 554,55 пункта, немецкий DAX – на 0,52% до 3 690,72 пункта.

На Востоке также отмечено падение. Как сообщил сайт www.k2kapital.com, третьего марта торговая сессия на японском рынке акций закрылась падением ведущих биржевых индикаторов. «По итогам торгов Nikkei снизился на 0,69% до 7229,72 пункта, что стало самым низким показателем за последние 4 месяца. Индекс широкого рынка ToPIX снизился на 1,06% до 726,8 пункта, что стало рекордно низким значением за последние 25 лет», сообщает источник. По данным Ассоциации японских банкиров, начиная с марта 2008 года, индекс Nikkei потерял уже более 42%, а банки понесли 112,92 миллиарда долларов убытков. Причины падения те же: «обострившиеся опасения инвесторов относительно углубления рецессии мировой экономики и со-

ответственного увеличения убытков финансовых компаний».

Тенденцию мировых бирж в первые дни весны поддержал и казахстанский рынок: по итогам торгов акциями на Казахстанской фондовой бирже 3 марта индекс KASE снизился на 23,43 пункта (3,8 %) с 621,36 до 597,93 пункта. Не исторический минимум, но уровень начала 2006 года.

Страны Северной Европы также в первые весенние дни отметились негативной информацией и негативными же прогнозами. Как сообщили СМИ, впервые за многие годы в полосу рецессии вошли: Дания, Норвегия, Финляндия и Швеция. В IV квартале прошлого года шведская экономика сократилась на 4,9%. На текущий год экономисты Центрального статистического ведомства страны прогнозируют снижение на 2,7%. Это станет самым сильным снижением за последние 70 лет. Глава шведского правительства Фредрик Райнфельдт назвал эти цифры драматичными и выразил опасение, что уже наступила вторая фаза кризиса. В Дании снижение экономики по итогам IV квартала составило 3,9%. ВВП Финляндии упал в последнем квартале 2008 года на 2,4%. Экономика Норвегии (без учета нефтегазового сектора) сократилась в IV квартале на 0,2%. Совокупный же ВВП, напротив, вырос на 1,3%. Но Центральное статистическое ведомство страны прогнозирует, что в текущем году этот показатель снизится на 1,7%. Несмотря на падение мировых цен, Норвегия – пятый по величине в мире экспортер нефти, продолжает получать прибыль от нефтедобычи. Однако глава норвежского ведомства по надзору за финансовой деятельностью Бьорн Эрик Орскауг считает, что падение стоимости барреля ниже 40 долларов будет чревато серьезными последствиями для всей экономики страны.

Итак, тенденции, преваляровавшие до наступления весны вновь налицо и понятны. Но самое сложное в устойчивых трендах (как позитивных, так и негативных) заметить смену знака. Это, доказывает опыт нынешнего кризиса, не

дано практически никому. Достаточно взглянуть на рейтинговые оценки большой тройки рейтинговых агентств годовой давности, полистать серьезные экономические журналы с умными статьями и графиками аналитиков, чтобы понять – прогнозы строятся преимущественно на текущей динамике и истории наблюдаемого субъекта, нежели на изучении их потенциала. И если год назад строились графики роста, то нынче преимущественно все меты прогнозов негативны. Впору объявлять Нобелевскую премию тому, кто назовет хотя бы приближенный период разворота рынков и экономик.

Есть ли проблески и предвестники смены тренда? Аналитики видят несколько позитивных моментов. Многие биржевые индексы, пройдя периоды тотальных обвалов, теперь, как барышни у шеста в стрип-барах, укрепились в неких ценовых «коридорах». Все чаще периоды снижения сменяются отскоками вверх с возвратом обратно. Все чаще звучит биржевой термин «коррекция». Он означает чаще одно: медведи слишком продавали рынок вниз, а быки его слегка приподняли. Хотя случается, что эта биржевая пара ролями меняется: медведи – на коррекции. И все чаще в отчетах о торгах звучит фраза, что «котировки акций сегодня большую часть торгов колебались около уровней предыдущего закрытия».

При этом, как правило (еще одна проступающая тенденция), идет явная привязка бумаг, котируемых на биржах, к продукции их эмитентов. Это явно прослеживается по нефтяным, медным котировкам (хотя здесь могут вносить коррективы информации самих компаний, кото-

рые, в или иную сторону, могут отличаться от группы). И этот симптом также отмечают аналитики, резюмируя итоги биржевых торгов.

Стабилизация котировок отмечается в некоторых сырьевых группах. И хотя о стабилизации нефтяных котировок оптимистично еще не говорится, но здесь явно обозначился стабильный ценовой коридор в районе 40 долларов за баррель плюс-минус 2-4 доллара, как на торгах в Европе, так и в США. При этом в равновесном состоянии их удерживают новости рынка одинаковой силы, но разной направленности: например, о снижении деловой активности и углубление рецессии в США и в противовес этому – заявления представителей стран членов ОПЕК о новых снижениях объемов добычи или иных факторах. Один из таковых факторов (со знаком минус), но на повышение котировок барреля может отразиться позитивно: прогноз нарастающего дефицита нефти. Это может случиться через четыре года. Как пишет Галина Старинская в своей статье, ссылаясь на директора Международного энергетического агентства (МЭА) Нобуа Танака, «в 2013 году мир может столкнуться с еще более серьезными экономическими проблемами, чем те, которые наблюдаются сейчас». По мнению эксперта, если спрос на «черное золото» вновь вырастет, стоимость нефти может взлететь до 200 долларов за баррель. Многие нефтяные концерны приостанавливают инвестиции в проекты по разработке новых месторождений. О сокращении добычи нефти уже заявили все крупнейшие страны – экспортеры нефти. Впрочем, Нобуа Танака оппонируют отраслевые эксперты, полагающие, если цены приблизятся к 70-80 долларам за баррель, произойдет быстрый переток инвестиций в нефтяную отрасль, а значит, будут расконсервированы проекты, замороженные из-за падения спроса.

Еще один довод в пользу нарастания дефицита нефти, – заявления нефтяных компаний о снижении своих запасов по международной классификации. Так в начале марта о том же – снижении запасов нефти на 0,7% –





Генеральный
информационный партнер:
специализированный журнал
«Металлоснабжение и сбыт»

10-13 ноября 2009 г.

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»



15-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо '2009



Оргкомитет выставки: тел./факс +7 (495) 734-99-66

www.metal-expo.ru

заявила «Роснефть». Аналитики прогнозируют аналогичную ситуацию по всему сектору. Случайное ли совпадение или нет, но в те же дни «Роснефть» и ВР окончательно отказались от реализации одного из своих совместных проектов по геологоразведке – «Сахалина-4». Как сообщила газета «Коммерсант», компании вернули государству лицензию, так и не начав бурение третьей скважины, посчитав это экономически нецелесообразным. По данным издания, партнеры потеряли на проекте, согласно независимым оценкам, около 100 миллионов долларов.

Но, как бы то ни было, в начале марта рынки дождались первых по настоящему хороших новостей. «В целом запас хороших новостей из реальной экономики есть. Весной мы увидим сезонное увеличение активности бизнеса (например, в секторе химии), и это хорошая новость для фондового рынка. Правда, если нефть будет падать по 10 % каждый день... ростки оптимизма погибнут под снегом», цитировали на Stocknavigator.ru в начале марта директора аналитического департамента компании «Нет-трейдер» Андрея Верникова.

И вот весенний позитив: третьего марта рынок акций США открылся ростом на фоне ожиданий увеличения спроса на сырье со стороны Китая и вслед за сообщением о новой программе ФРС и минфина США кредитования потребителей. Так из Поднебесной пришло известие, что зампреда ЦБ Китая Су Нин заявил о том, что подъем китайской экономики в I полугодии является весьма вероятным, а министр промышленности и информатизации Ли Ичжун отметил, что правительство КНР уверено в росте ВВП на 8% в этом году. Ларчик роста открывался просто: правительственная помощь экономике составит, по информации Bloomberg 585 млрд. долларов. Как отметили СМИ, это сообщение вызвало рост цен на сырье, в первую очередь на медь, а далее по цепочке вызвало рост акций сырьевых компаний.

Китай стал поставщиком позитивных для рынка новостей. Особенно для рынка меди.

Прочитав выдержки сайта Metaltorg.ru. На азиатских торгах третьего марта падение на фондовых биржах продолжалось, однако цены на медь начали стремительный рост.

«Хотя вокруг рушится мировая экономика, китайцы продолжают скупать медь. Если бы не они, очевидно, что цены упали бы до 3000 долларов или даже 2900 долларов за тонну», передает источник слова гонконгского трейдера. К слову говоря, в Замбии китайским инвестором Yunpan Sorreg Group будет налажен полный цикл производства меди – от извлечения руды до выплавки готовой продукции. Компания уже инвестировала в медную индустрию 300 млн. долларов за два с лишним года и обладает 40%-м пакетом акций замбийско-китайского СП, годовая мощность которого в перспективе составит 150 тысяч тонн. Кроме того, корпорация Zijin Mining Group совместно с компанией Xixinghang инвестирует 2 614 млн. юаней в

строительство медеплавильного завода на востоке провинции Фуцзянь. По сообщениям СМИ, планируемая годовая мощность комбината составит 200 тыс. тонн катодной меди, 730 тыс. тонн серной кислоты, 4,5 тонны золота и 113 тонн серебра. Срок реализации проекта – 2013 год. Аналитики объясняют высокий интерес Китая к отрасли в первую очередь ростом внутренних потребностей.

Аналитики BNP Paribas прогнозируют устойчивость цен на цинк. Причина – в сокращении его производства, что привело к тому, что избытка металла на рынке почти нет, а складские запасы, хотя и выросли, но все еще меньше средних объемов последних пяти лет. Все это не позволит ценам снижаться дальше.

Эксперты осторожно говорят о том, что «физический» рынок активизируется. «Хотя еще слишком рано быть уверенным, что импорт отражает реальное возрождение спроса на медь, его признаки обнадеживают, и это может поддержать и другие металлы», считает аналитик Робин Бар из Calyon.

Хорошая же весть из США гласила, что с 25 марта власти запускают программу кредитования для потребителей, которая может быть со временем расширена до 1 трлн. долларов. Глава ФРС США Бен Бернанке, обращаясь к комитету сената по финансам и бюджету, призвал власти действовать агрессивно, чтобы избежать длительной стагнации экономики. Адекватно этим новостям выросли более чем на 7% акции банков Citigroup Inc. и Bank of America Corp.

Еще одна позитивная новость пришла из Германии с ссылкой на Reuters: продажи новых автомобилей в стране выросли в феврале на 21% к февралю прошлого года до 278 тысяч. Это лучший показатель этого месяца за последнее десятилетие. И это первый рост по итогам месяца за последние полгода. При этом объем заказов у местных производителей вырос на 63%. В Германии уже сработали стимулирующие меры правительства, которыми были снижены налоги на более экономичные модели и предложено по 2,5 тысячи евро каждому, кто поменяет свой автомобиль старше девяти лет на новый.

Что общего в этих позитивных сообщениях? Стимулирование спроса, соответственно и производства в трех крупнейших экономиках мира. Безусловно, необходим временной лаг и устойчивое наращивание позитива пусть и менее масштабными намерениями других экономик мира, чтобы, как в сказке о репке, выдернуть из мирового кризиса глобальную экономику. Про сказку тут вспомнилось не в связи с известной строчкой из советской песни, «мы рождены, чтоб сказку сделать былью». Просто припомнился ответ одного российского экономиста на вопрос журналиста канала РБК о том, «когда же это все закончится?». Профессор не стал чертить графики, а просто посоветовал верить в Рождество. Вероятно, в рождество новой мировой экономики, ростки которой через красную территорию бирж все-таки уже пробиваются. ■

5

ЮБИЛЕЙНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА И РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕДР

КАЗАХСТАН, КАРАГАНДА
СПОРТКОМПЛЕКС ЖАСТАР

24-26
ИЮНЯ



Mining Week

KAZAKHSTAN'2009

2009

Opening new market

Открывая новые рынки

Организатор:



Представительство в Казахстане:
г. Алматы, ул. Гоголя, 86, оф. 65-68

Тел./факс: +7 727 250 1999, 250 5511
e-mail: mintek@tntexpo.com
www.tntexpo.kz

При поддержке:



Министерства
Индустрии и Торговли
Республики Казахстан



Министерства Энергетики
и Минеральных Ресурсов
Республики Казахстан



Акимата
Карагандинской
области

ENRC: покупка состоялась

Компания EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (Лондон), простые акции которой находятся в официальном списке Казахстанской фондовой биржи (KASE), сообщила о приобретении 25-процентной доли в АО «Шубаркуль Комир» («Шубаркуль»).

«Шубаркуль» является одним из крупнейших в Казахстане производителей энергетического угля: добыча в 2007 году составила примерно 6,1 миллиона тонн угля или более 6% от общего объема производимого в Казахстане угля в 2007 году. «Шубаркуль» также является местным производителем полукокса. В 2007 году компания реализовала примерно 161 тысячу тонн этого продукта. По состоянию на 1 июля 2008 года и в соответствии с указаниями JORC (Объединенный Комитет по запасам руды), консалтинговая компания SRK сообщила, что у «Шубаркуля» было 1,419 миллиарда тонн измеренных и разведанных запасов угля в пределах ее горного отвода, из которых 0,365 миллиарда тонн являлись прогнозными запасами.

Контрольный пакет акций в «Шубаркуле» принадлежит ЗАО «Евразийская финансово-промышленная компания» («ЕФПК»), частной компании, принадлежащей по праву собственности трем акционерам-основателям ENRC, которые совместно владеют 43,77% выпущенного акционерного капитала ENRC. Данное приобретение составляет «малую сделку связанной стороны» в соответствии с Правилами листинга Управления по листингу Великобритании («UKLA»).

В связи с этим приобретением ENRC заключила с «Шубаркулем» договор о покупке продукции, получила место в Совете директоров «Шубаркуля» и заключила акционерный договор с ЕФПК. Кроме того, ENRC получила право первого отказа вместе с опционом покупателя в отношении всех или части остальных акций в «Шубаркуле», принадлежащих ЕФПК.

Руководство ENRC считает, что эта сделка, совершенная на условиях полной открытости и осведомленности, повышает стоимость акций для всех акционеров ENRC.

Россияне залезли в долги

Российские потребители задолжали за поставленный казахстанский уголь около 6 миллиардов тенге, сообщил министр энергетики и минеральных ресурсов Сауат Мынбаев.

«Только российские потребители задолжали за поставленный казахстанский уголь около 6 миллиардов тенге, и, таким образом, принимать обязательства по увеличению экспортных поставок надо осторожно, с учетом фактических платежей за экспорт», - сказал Мынбаев на коллегии своего ведомства.

При этом он подчеркнул, что внутренние потребители, пусть с некоторым запозданием, но на 100 % расплатились за потребленный уголь.

Тем временем, ТОО «Богатырь Аксес Комир» (БАК) на 10 миллионов тонн по сравнению с прошлым годом снижает добычу угля. По словам исполнительного директора ТОО «БАК» Сергея Опанасенко, ожидается, что годовая реализация угля в этом году составит 36 миллионов тонн. И только при самом оптимальном раскладе объем продажи может достичь 40 миллионов тонн.

Однако, по его оценке, оптимальный вариант маловероятен, так как «российские потребители, ссылаясь на кризис, не только отказались от прежних шести миллионов тонн Экибастузского энергетического топлива, но и задолжали ТОО «БАК» миллиарды тенге за уже поставленную продукцию.

«В этой ситуации руководство «Богатырь Аксес Комир» вынуждено было остановить работу на двух добывающих участках разреза «Северный», констатировал Опанасенко.



Обложили налогом

Правительство Казахстана утвердило ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) по редким и редкоземельным металлам. Соответствующее постановление Кабмина вводится в действие с января 2009 года.

Ставки налога на добычу полезных ископаемых по редким металлам (литий, бериллий, тантал, стронций) составляют 7,7% (от стоимости объема добываемых недропользователем полезных ископаемых, рассчитанной по мировым ценам). Ставка НДПИ по редкоземельным металлам (празеодим, неодим, прометий, самарий, европий, гадолиний, тербий, диспрозий, гольмий, эрбий, тулий, иттербий, лютеций, иттрий) равняется 6%.

НДПИ впервые введен в Казахстане новым Налоговым кодексом, который предусматривает

снижение нагрузки на сырьевой сектор экономики с одновременным повышением отдачи от добывающего сектора. Ранее вместо НДПИ недропользователи платили роялти (периодические выплаты за право пользования на основе фиксированных ставок), при этом ряд недропользователей имел льготы в зависимости от условий соглашений о разделе продукции, заключенных с правительством Казахстана в разные годы.

В соответствии с новым Налоговым кодексом исчисление НДПИ производится от стоимости объема добываемых недропользователем полезных ископаемых, рассчитанных по мировым ценам. При этом для недропользователей, разрабатывающих низкорентабельные, малодобетные месторождения, установлены льготные ставки.

2-ая Казахстанская Международная Конференция «Развитие новых технологий добычи, обогащения руд и минералов и металлургии»



Официальная поддержка:



Министерство энергетики и минеральных ресурсов
Республики Казахстан, Комитет геологии и недропользования

Информационные партнеры:



29 - 30 Апреля 2009 г.



CASPIAN BUSINESS EVENTS

www.caspian-events.kz

г. Алматы
Республика Казахстан

050059, Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Фурманова, 271
Тел/Факс: +7 (727) 270 93 07, e-mail: info@caspian-events.kz



Бизнес Центр “КАСКАД”

*Престижный Бизнес-Центр «КАСКАД»
Это то, что нужно для деловых людей*

*Prestigious Business Center “KASKAD”
Exactly what a businessman needs.*



Характеристика Бизнес Центра:

- ресепшн;
- круглосуточная охрана, система видеонаблюдения;
- система охранной сигнализации;
- пост охраны МВД РК;
- дымовые датчики, система автоматического воздушного сплинклерного пожаротушения;
- первая категория безопасности по электроснабжению;
- автономная система кондиционирования, вентиляции и отопления;
- система климат-контроль в офисах;
- оптико-волоконные телекоммуникации;
- 3 комфортабельных скоростных лифта;
- охраняемая открытая автостоянка (0,144 га);
- двухуровневая охраняемая крытая парковка;
- зал совещаний;
- кафе, прием заказов на вынос;
- химчистка;
- нотариус;
- аптека;
- салон красоты;
- расчетно-кассовое отделение банка.



Characteristics of the Business Center:

- reception;
- 24-hour Security, video surveillance system;
- burglar alarm ;
- guard- post of Ministry of Internal Affairs of the Republic of Kazakhstan ;
- automatic fire alarm, firefighting system with sprinklers;
- first category of safe power supply ;
- free-running system of conditioning, ventilation and heating;
- climate control system in the offices;
- fiber-optic telecommunication;
- 3 comfortable, soft-running high speed elevators;
- secured outside parking space (0,144 Hektar);
- two-storeyed inside parking;
- meeting room;
- cafe, take away service;
- dry cleanning;
- Notary;
- beauty canter;
- drug store,;
- bank.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана
Левый Берег, пр. Кабанбай батыра 6/1.
Тел: +7 7172 925 003
Факс: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

Republic of Kazakhstan, 010000, Astana city
Left Bank, 6/1 Kabanbai Batyr Av.
Tel: +7 7172 925 003
Fax: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

ФИНАНСОВЫЙ... СОПРОМАТ

Мария
ШАГИНА

Девальвация, встроенная в контекст мирового кризиса, была встречена в Казахстане как явление неизбежное: осторожно заговорили о ней в октябре 2008 года. Эти настроения усилились в связи с поэтапной девальвацией российского рубля и ее влиянием на казахстанскую экономику. А укрепились эти ожидания окончательно после назначения на должность главы Нацбанка Григория Марченко. Признаки косвенные, но предыдущий опыт «чтения» между строк население вновь не подвел.

Другое дело, что не все девальвационные ожидания совпали с реальным шагом Нацбанка: кто-то ожидал более щадящих решений и защитных мер для населения, кто-то считает это первым этапом и прогнозирует по мере ухудшения ситуации в экономике второй виток девальвации.

Напомним, что одномоментная девальвация была объявлена 4 февраля 2009 года. В отличие от девальвации 5 апреля 1999 года, когда Нацбанк официально объявил о введении свободно плавающего курса тенге – СПОК, в этот раз был установлен валютный коридор. Десять лет назад курс «скакнул» под влиянием тенденций рынка

практически вдвое: с официального – 87,5 тенге за доллар до 160 тенге при продаже в обменных пунктах. Установленный же Нацбанком в нынешнем феврале на среднесрочную перспективу коридор обменного курса тенге составляет 150 тенге за доллар с колебанием ± 3 процента или ± 5 тенге. Как неоднократно с 4 февраля подчеркивают власти страны, Нацбанк, повторной девальвации не будет, как минимум в течение года. Вероятно, жесткую привязку к этому ориентиру Нацбанк пересмотрит через год также в силу объективных обстоятельств – ситуации на мировых товарных рынках. В ту или иную сторону, в зависимости от того, куда двинутся рынки.

Что логично: смена курса Нацбанка связана в первую очередь не со сменой руководства, а с изменением конъюнктуры мировых цен на основные экспортные товары Казахстана. В первую очередь, нефть и металлы. Снижение цен на них вызывает естественное снижение притока валютной выручки в страну, а, значит, и превалирование спроса на валютном рынке над предложением. Одновременно с финансовым рычагом, имеющим весьма жесткий административный характер, государство прибегает к ряду других, преимущественно административных мер. Например, к управлению ценами. Что, в отличие от удержания Нацбанком валютного коридора, многим аналитикам представляется труднореализуемой задачей. Правда, в их комментариях не учитывается один фактор, который, как представляется, в нынешней ситуации имеет значение: авторитет и репутация самого Григория Марченко – банкира, который знает, что делает. Кредит доверия ему лично, даже если он предлагает непопулярные меры, по-прежнему, весьма высок и у народа, и у Главы государства.

Вначале, объявив о непопулярном шаге, новый председатель Нацбанка постарался разбить аргументацию своих оппонентов – сторонников мягкой постепенной девальвации. Марченко заявил, что в условиях роста давления на обменный курс национальной валюты в последние годы НБ РК прилагал значительные усилия по обеспечению стабильности обменного курса и сохранению неявного коридора в пределах 117-123 тенге за доллар США (120 тенге $\pm 2\%$). По данным НБ



РК, начиная с IV квартала 2008 года и по 4 февраля, Национальный банк потратил 6 миллиардов долларов (включая 2,7 миллиарда долларов в январе 2009 года) на обеспечение стабильности на валютном рынке и поддержание обменного курса в действовавшем до сих пор диапазоне.

Нацбанк наряду с девальвацией предпринял ряд мер, которые в комплексе должны обеспечить экономическую и финансовую стабильность. В частности: с 5 февраля 2009 года ставка рефинансирования снижена до 9,5%. С 3 марта минимальные резервные требования к банкам второго уровня снижены с 2% до 1,5% по внутренним обязательствам и с 3% до 2,5% по иным обязательствам, что позволит предоставить ликвидность банковской системе в размере 50 миллиардов тенге. НБ РК продолжает предоставлять банкам необходимую краткосрочную ликвидность под залог утвержденных инструментов. Кроме того, обменные пункты обеспечиваются достаточным объемом наличной иностранной валюты, как со стороны банков, так и со стороны НБ РК. А сейчас усиливается контроль и активность Нацбанка на рынке, дабы пресечь действия валютных спекулянтов. Филиалы банков второго уровня в регионах обладают значительным объемом наличной иностранной валюты. Национальный банк дополнительно ввез 600 миллионов долларов. Кроме того, Казахстанский фонд гарантирования депозитов с 16 февраля и до конца 2009 года установил ставки вознаграждения по вновь привлекаемым депозитам физических лиц: номинальная ставка вознаграждения по вкладам в тенге – 13,5 % годовых; номинальная ставка вознаграждения по вкладам в иностранной валюте – 8,0 % годовых.

Девальвация – факт свершившийся, но можно напомнить, что очевидную выгоду от этой меры получают экспортеры продукции, производители тех товаров, которые проигрывали из-за курсовой разницы по цене аналогичным зарубежным товарам. Потеряли же от девальвации импортеры и простые потребители, а также вкладчики, хранящие свои сбережения на тенговых депозитах или в домашних тайниках.

Но, как говорят физики, сопротивление материалов – вещь упрямая. Рынок продолжает колыхаться. Отчасти подогреваемый спекулянтами, которые нагнетают ажиотаж, отчасти растерянностью населения, поскольку идут негативные прогнозы не только по национальной валюте Казахстана, но и по доллару, евро, рублю. Мировой финансовый кризис продолжает усугублять негатив: люди с одной стороны боятся тратить, опасаясь потерять источники дохода, с другой, не знают в чем хранить сбережения. В этой ситуации происходит отток депозитов. Так, в первую неделю февраля отток депозитов из БТА Банка, по информации СМИ, составил 700 миллионов долларов.

В отличие от января, когда был зафиксирован исторический для месяца минимум инфляции, в феврале отмечен рост цен, обусловленный девальвацией. И уже объявлено, что годовой рост цен будет не 9,5 процента, как прогнозировалось изначально, а около 11 процентов. Население продолжает скупать доллары. По предварительным оценкам, в обменниках в первые недели после объявления о девальвации тенге было скуплено около двух миллиардов долларов.

Таковы тенденции и финансовый фон националь-

ГАЗОСВАРОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Барнаульский
аппаратурно-
механический
завод

Россия
656031, г. Барнаул
пр. Строителей, 117



(385-2) 62-47-09,
62-78-18, 62-52-38

www.barnz.ru

ной экономики. Поэтому аналитики не спешат с позитивными прогнозами. Так, в еженедельном обзоре HALYK FINANCE (25 февраля 2009 г.) отмечается, что «давление на тенге вновь начало усиливаться. Временное затишье после девальвации, проведенной 4 февраля, длилось чуть больше 2 недель. Давление на тенге вернулось на свой до-девальвационный уровень».

Несмотря на жесткое нормирование тенговой ликвидности происходит конвертация оставшихся в экономике тенге.

Казалось, что массовая продажа тенге 3-5 февраля удовлетворила спрос на доллары, но похоже, что ненадолго. После недели затишья в течение которой, как мы предполагаем, участники рынка выводили тенге из менее ликвидных активов, рынок опять был в состоянии продавать тенге. По нашим оценкам, валютные интервенции выросли с почти нулевых (9-13 февраля) до 100 миллионов долларов в день (16-20 февраля), а затем до 200 миллионов долларов в день (23-24 февраля). Между тем обменный курс 23 февраля перевалил через отметку 150 тенге.

HALYK FINANCE соглашается с мнением рынка относительно вероятности и сроков повторной девальвации. «Если и в самом

деле последует ослабление тенге в течение 1-2 месяцев, то, мы ожидаем, что повторная девальвация будет больше, чем 20% и, вероятно, произойдет раньше, чем рынок предполагает».

Мы считаем, что снижение курса тенге произойдет в рамках смены режима валютной политики. Если это случится, то сегодняшняя политика НБ РК предстанет как переходная политика, направленная на решение тактических проблем правительства, связанных с риском набега вкладчиков и кредиторов на банки.

Одной из таких проблем является вопрос об ускорении выплат по внешним обязательствам БТА и Альянс Банка. Маловероятно, что Правительство рискнет предпринять какое-либо действие, которое может помешать переговорам с кредиторами. До окончания переговоров девальвация, скорее всего, не произойдет.

Среди всех возможных вариантов нового режима обменного курса, наиболее устойчивой является политика свободного обменного курса, совмещенная с таргетированием соответствующим образом определенного показателя инфляции».

Пока же власти и НБ РК, повторюсь, отвергают даже самую мысль о

втором витке девальвации. А тема инфляционного таргетирования, о которой говорил Григорий Марченко будучи первым раз главой Нацбанка, пока не звучит.

Как сойдутся в этом непростом году такие важные макроэкономические показатели, как курс национальной валюты, стоимость энергоресурсов, инфляция? Это сейчас волнует многих. Весьма реалистичными представляются в этом плане два сценария, которые подготовили специалисты «Казкоммерц Секьюритиз»:

«Первый – базовый». Установление цены на нефть на уровне 60 долларов за баррель, что позволит экономике вырасти по итогам года на 2,5 %. Девальвация тенге. Потребительская инфляция будет замедляться под воздействием сжатия денежной массы, произошедшего во второй половине 2008 года, а также из-за серьезного снижения цен на сырьевых рынках. В то же время достаточно существенное повышение тарифов и рост цен на импортируемые товары не позволит инфляции опуститься ниже 10%;

Второй – пессимистичный. Глубокая рецессия в мировой экономике и более продолжительный паралич мирового кредитного рынка. Среднегодовая цена нефти составит 40 долларов за баррель, что неизбежно приведет к более существенному снижению курса тенге. Рост ВВП в лучшем случае окажется не больше единицы.

В целом эксперты считают, что полноценный экономический кризис уже случился в 2008 году, и базис трендов 2009 года объективно заложен в ушедшем году».

Выходит, вне зависимости от того, по которому из этих сценариев будет развиваться ситуация, ослабление тенге прогнозируется в обоих случаях. То есть, финансовая система выйдет на тот же круг – по ленинской спирали, только вниз, когда вновь в точке вынужденной девальвации сфокусируются те же аргументы, к которым прибег Нацбанк 4 февраля 2009 года. И, получается, что второй этап девальвации – всего лишь вопрос времени (или той самой среднесрочной перспективы – через год). Если, конечно, жизнь не напишет третий, самый желаемый сценарий разворота мировой экономики в траекторию роста. ■



Мнения & Комментарии

Траектория движения цен на сырьевые товары стала еще одной предпосылкой к проведению девальвации в Казахстане. Ослабление тенге по отношению к доллару Правительство и Нацбанк рассматривали как создание равных условий для отечественной продукции, которая из-за обвала национальных валют в разных странах, стала автоматически неконкурентоспособной ввиду высокой себестоимости. Для предприятий-экспортеров случившаяся девальвация оказалась весьма желаемой и логичной мерой.

**Генеральный директор
ТОО «Корпорация «Казахмыс»
Эдуард ОГАЙ:**

— Девальвация положительно скажется на производстве и поможет снизить себестоимость наших затрат.

Корпорация выполнит все имеющиеся обязательства перед Правительством и Президентом страны: не сокращать рабочие места и сохранить объемы производства.

Кроме того мы оставим размер заработной платы на предприятиях на уровне 2008 года для всех работников, занятых на основных и вспомогательных производствах.

Сейчас «Корпорация «Казахмыс» рассматривает целесообразность возобновления работы рудников, законсервированных в прошлом году. В частности, рудников Конырат и Нурказган.

Рудник Нурказган, расположенный близ Темиртау - самый крупный медный рудник в стране, а месторождение считается одним из самых богатых в мире по содержанию меди и золота. Его проектная мощность - 4 миллиона тонн руды в год.

**Генеральный директор
АО «АрселорМиттал Темиртау»
Франк Паннир:**

— Решение о временном ослаблении национальной валюты — мощный шаг для укрепления нашего бизнеса, всей экономики и позиции всех экспортеров Казахстана. Украина этот шаг уже сделала. Россия также предпринимает шаги в этом направлении, что, безусловно, уже сказалось на конкурентоспособности продукции этих стран. Очень правильное и очень своевременное решение Правительства Казахстана также даст свои результаты и скажется на работе экспортеров. В условиях кризиса это позволяет нам быть более уверенными в своем бизнесе, помогает крепче стоять на ногах.

NB

В конце января, во время посещения Премьер-Министром Каримом Масимовым АО «АрселорМиттал Темиртау» Франк Паннир, посетовал Масимову на то, что «конкуренты в России и Украине только выиграли от обесценивания местной валюты и все чаще рассматривают возможность применения торговых акций, таких как введение антидемпинговых пошлин». В связи с этим глава предприятия попросил Правительство РК принять во внимание позитивный эффект послабления национальной валюты. По словам Франка Паннира, это усилит казахстанские отрасли индустрии, ориентированные на экспорт,

а также поможет компаниям в борьбе против торгового протекционизма, инициированного правительствами других стран.

**Председатель совета
директоров АО «Казцинк»
Геннадий Зильберберг:**

— Реально существенного влияния на наше предприятие девальвация национальной валюты не окажет. Но мы рады за коллег-производственников, поскольку мера эта очень своевременна. Если бы девальвацию не осуществили, более дешевые товары из стран СНГ вытеснили казахстанскую продукцию, сделав ее неконкурентной по цене. Следовательно, встали бы предприятия, начались сокращения... Но такой путь для страны неприемлем. Снижение стоимости казахстанского труда путем девальвации позволит сохранить конкурентоспособность многих предприятий. Девальвация приведет доходы населения в соответствие с упавшей экспортной выручкой страны, будет стимулировать производство и экспорт товаров, затормозит импорт, снизит дефицит платежного баланса и потери валютных резервов. Без девальвации этот процесс занял бы несколько лет, потребовал бы снижения зарплат или разрыва трудовых контрактов, а значит, сопровождался бы потерей рабочих мест и доходов.

Мы приложили максимум усилий для того, чтобы деятельность «Казцинка» при текущих ценах была рентабельной или хотя бы неубыточной. Для этого пришлось прекратить добычу руды с низким содержанием металлов на отдельных участках Греховского рудника, остановили реконструкцию свинцового производства в Риддере. Отказались от всех проектов по капитальному строительству, модернизации, которые реально могут подождать улучшения рыночной ситуации. Только два крупных проекта «Казцинка» продолжают финансироваться - это строительство медного производства в Усть-Каменогорске и запуск обогащательной фабрики Васильковского ГОКа, где мы являемся соучредителями. Это жизненно важные для нас проекты, и чем скорее мы их запустим, тем быстрее начнет выравниваться ситуация для нашего предприятия. Мы перестанем выдавать полупродукт, реализуемый по сравнительно низким ценам, и станем получать конечный - по мировой цене. Сейчас крайне сложно предугадать, как поведет себя рынок дальше. Все текущие затраты, без которых не обойтись, мы урезали. Дальнейшее их сокращение невозможно.

Ерлан ЗАКАРИН

ОПЫТ ЗРЕЛОСТИ

Наталья
РЫЖКОВА

Это опыт из пережитого за полгода. Помнится, осенью на пресс-конференции с журналистами, обеспокоенный «беспорядком на мировом финансовом рынке» и резким снижением сбыта продукции АМТ, генеральный директор АО Франк Паннир говорил о том, что «значительное число работников, которые не заняты в производствах нижнего передела, будет временно отправлено в отпуск». Тогда возникла тяжелая ситуация, реалии которой могли обернуться социальной напряженностью.

Правительство и областной акимат справедливо настаивали на создании руководством АО такой программы развития предприятия в условиях кризиса, которая позволила бы сохранить общественное спокойствие в городе металлургов и способствовала постоянной занятости всех работников комбината. В Темиртау, в АО, по заданию Президента страны приехал вице-премьер Умирзак Шукеев. Ему дирекция представила план мероприятий по стабилизации производственных процессов и социальной защите работников «Арселор-Миттал Темиртау». Проект стал прообразом прогнозной карты вынужденных увольнений, разработанной областным акиматом для всех градообразующих предприятий.

Снижение текущих затрат, реализацию инновационных проектов, занятость персонала с ожидаемым объемом и отгрузкой готовой продукции – администрация АМТ показала, что учла все. Оптимистичная картина обещала полную занятость при отгрузке в месяц свыше 200 тысяч тонн и полной занятости работников. Безрадостный пессимистичный прогноз влек за собой ежемесячную отгрузку 150 тысяч тонн и незанятых в основном производстве 3300 человек. Базовый, срединный по результатам, расклад оставлял не удел 2100 человек и сбывал на мировом рынке 200 тысяч тонн металла в месяц. К чести производителей, они представили вице-премьеру и акиму области и тактику профессионального обучения и переобучения работников.

А через четыре дня АО «АрселорМиттал Темиртау» подписало с Министерством индустрии и торговли РК, акиматом Карагандинской области, Фондом национального благосостояния «Самрук-Казына» и профсоюзной организацией комбината меморандум о взаимном сотрудничестве по вопросам стабилизации производственных процессов и социальной защите работников компании. Все пять сторон главной задачей в документе обозначили обеспечение стабильной работы производственного комплекса, сохранение рабочих мест и стимулирование инвестиционной и инновационной активности на предприятии.

Меморандум, по мнению гендиректора АО «АМТ» Франка Паннира, дал возможность не только обеспечить занятость людей, но и, не-

смотря на низкие объемы отгрузки продукции, не отступить от ранее намеченных амбициозных планов. Действительно, государство сделало важный шаг, главной целью которого стала защита людей от негативного влияния



мирового финансового кризиса. Потребовалась специальная подготовка людей, о чем докладывали при встрече в январе Премьер-Министру Кариму Масимову.

Сегодня из-за отсутствия сбыта плановое производство не поднимается до желаемого уровня. Планировали выпускать 300 тысяч тонн в месяц продукции, но прогноз на апрель

И ПОСТОЯНСТВА

показывает, положение хуже, чем в феврале и марте. В связи с этим люди не полностью загружены. Что же делается руководством комбината для того, чтобы обеспечить их занятость?

— Наша компания сокращения не планирует, потому что она социально направленная. В феврале часть людей (4349 человек в стальном и 3490 в угольном департаменте) мы перевели, согласно коллективному договору, на неполную, четырехдневную рабочую неделю. За пятый рабочий день они получали 50 процентов от среднего заработка. Недействовавших людей, а это около двухсот человек, мы ежемесячно, согласно законам

Около двухсот человек, в основном женщин, имевших строительные профессии, пополнили строительный цех. Они давно работали на предприятии. Ремонтные цеха работают по всему комбинату, и мы предложили ряду людей перевестись в ремонтную службу.

С апреля в АО «АМТ» вступает в силу новая схема добровольного увольнения — СДУ, уже получившая признание в Темиртау. Это тоже одна из форм соцзащиты. Не так давно на комбинате действовала СДУ для тех, кому за 50 лет. Им разрешили уволиться по собственному желанию, и за это — деньги на проживание. Надо сказать, неплохие, если вы ветеран или работали на вредном производстве.

Сумма высчитывалась так: за каждый год работы полагался среднемесячный заработок или оклад, плюс, если не пенсионер, еще 10 зарплат либо окладов. За большой стаж прибавлялись еще три ставки. То есть максимально можно было получить 10 тысяч долларов, на которые можно жить до законных пенсионных дней. Люди в возрасте могут воспользоваться этой схемой. И профком даже просит, чтобы чаще включали эту схему.

— Статистика показывает, что у нас на пенсию практически не уходят, — говорит Дмитрий Павлов. — В стальном департаменте в прошлом году на заслуженный отдых проводили всего 13 человек. Остальные воспользовались СДУ. Эта схема действует в стальном департаменте с 2003, в угольном — с 2007 года. За это время девятью СДУ воспользовались 5933 человека.

Интересно, что схема предназначена абсолютно для всех рабочих, от водителя трамвая и до начальника производства. Единственное ограничение — возраст не моложе 50 лет. Но отправляют на добровольный отдых тоже не всех. Две комиссии — цеховая и заводская рассматривают заявление, учитывают надобность каждой конкретной персоны. Если человек оказался нужен как специалист, если он физически здоров, то ему не дают согласия на увольнение. Таких «отказных» на комбинате, по последней схеме добровольного увольнения, набралось 183.

Руководитель пресс-службы АО «АМТ» Николай Кубраков, смог привести в пример не один случай, когда потерявший здоровье, но еще не пенсионер по возрасту, работник нашел себе более легкую работу. А начисленной по СДУ компенсации ему вполне хватило до получения официальной пенсии, которую исправно отчисляет предприятие.

Два года назад на АО «АМТ» по аутсорсингу обеспечили рабочими местами занятых в обслуживающих подразделениях.

— Мы вывели из состава предприятия тех, кто занимался уборкой производственных



республики, переводим на ремонтные работы в другие цеха в связи с производственной необходимостью, — открыл базу данных из таблиц и цифр заместитель генерального директора по кадрам Дмитрий Павлов. — Кроме того, 184 работника, не задействованных в основном производстве, переведены на постоянную работу в ремонтно-монтажное управление.

18 - 20 МАРТА 2009
ОМСК

ПАРТНЕР ФОРУМА:
Международный союз «Металлургмаш»

ПРОМТЕХЭКСПО

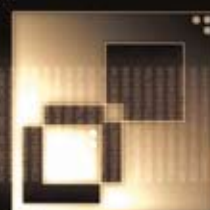
СИБИРСКИЙ ПРОМЫШЛЕННО-ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Министерство промышленности и торговли РФ
Министерство энергетики РФ
Сибирский Федеральный округ
Правительство Омской области
Администрация города Омска

в объединенной экспозиции выставки:

**СИБМАШТЭК
СИБЗАВОД
ЭНЕРГОСИБ
АГРЕГАТЭКСПОСИБ**



Генеральный
информационный
спонсор:

**Промышленные
страницы Сибири**

специализированные салоны:

**ТЕХНОЛОГИИ
БЕЗОПАСНОСТИ.**

**АВТОМАТИЗАЦИЯ.
ЭЛЕКТРОНИКА**

**СВЯЗЬ. ИТ ТЕХНОЛОГИИ
В ПРОМЫШЛЕННОСТИ**



Организатор: МВЦ "Интерсиб", 644033, г. Омск, ул. Красный путь, 155, корп. 1,
тел./факс (3812) 25-25-20, 25-14-79, E-mail: fair@intersib.ru, http://www.intersib.ru

6-я Международная выставка **НЕДРА - 2009** Изучение. Разведка. Добыча



9 - 11 апреля 2009, Москва
Центральный Выставочный Зал "Манеж"

При поддержке:

Комитета Совета Федерации по природным ресурсам и охране окружающей среды,
Комитета Государственной Думы по природным ресурсам, природопользованию
и экологии и Торгово-промышленной палаты Российской Федерации
Организаторами выставки являются:
Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации,
Федеральное агентство по недропользованию,
ООО «Экспоброкер».

Научно-техническая конференция
«Перспективы создания новых горнорудных районов
на Урале, в Сибири и на Дальнем востоке».
5-й Фестиваль авторской геологической песни
«Люди идут по свету».

Контактная информация:

Тел./факс: 8(499) 760-31-61, 8(499) 760-26-48
E-mail: expo-salon@rambler.ru; www.nedraexpo.ru



бань, рабочих и служебных помещений, – привел факт Дмитрий Павлов. – Разделили всю территорию на части, а чтобы создать конкуренцию, пригласили две компании. Передали одной часть территории и людей, и – другой. И максимально постарались обезопасить всех пятисот работников. В контракте каждого из них оговорили все условия: от получения молочных талонов до сохранения прежних размеров отпусков. Гарантировали им и тот же уровень средней зарплаты. Люди очень довольны. Они социально защищены благодаря коллективному договору.

По этому опыту с первого марта персонал трамвайного парка, фабрики «Ак текс» и гостиничного комплекса «Steel», – а это 570 специалистов, выделены в самостоятельное подразделение. Долго и подробно совместно с профсоюзом рассматривали контракт. И сумели сохранить людям все, что они имели до перехода на другое предприятие. И места, и зарплату. Работники остались в составе профсоюза и пользуются всеми льготами, определенными колдоговором.

– Несмотря на кризис, в этом году мы обучим более девяти тысяч человек. В феврале переподготовку прошли 120 человек, вторую профессию получили 94, повысили квалификацию 485 человек, – сыплет цифрами Дмитрий Павлов. – Кроме того, мы не забросили обучающие программы. Зная недостатки заочного образования, совместно с нашим металлургическим университетом организовали вечерний факультет. И мы оплачиваем университету дополнительные часы за регулярную работу преподавателей. Результаты не заставили себя ждать. Мы провели тестирование. И те, кто учится на вечернем отделении, имеют средний балл существенно выше, чем те, кто учится заочно. Следующим этапом станет отбор 20 наиболее успевающих студентов, которые будут обучаться в вузе бесплатно за счет компании.

Так что, не смотря на кризис, компания думает о будущем предприятия, и ни один из социально значимых проектов не закрыла. ■

г. Караганда

ВСЕ ПОД КОНТРОЛЕМ!

О социально-экономическом положении работников горно-металлургического сектора рассказывает председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК Кайдаул ШУМЕНОВ:

Принятые Правительством меры по снижению негативных последствий финансового кризиса на предприятиях горно-металлургического сектора выполняются. Все горнодобывающие и горно-металлургические компании присоединились к меморандуму, заключенному между Министерством индустрии, акиматами и работодателями. Действует Генеральное соглашение между Правительством РК, республиканскими объединениями работников и республиканскими объединениями работодателей на 2009-2011 годы.

Таким образом, работодатели взяли на себя обязательства по сохранению социальных условий, оплаты труда. Вопреки сложившимся экономическим условиям, компаниям горно-металлургической отрасли удастся избежать тотальной остановки производства и сокращения персонала, тем

самым они удерживаются на плаву.

Так, в АО «Арселор Миттал Темиртау» по заявлению работника практикуется досрочное предпенсионное увольнение. Если человеку до выхода на пенсию осталось менее 8 лет, компания идет сотруднику навстречу, ему также выплачивается единовременное пособие в размере до 10 тысяч долларов в зависимости от стажа и суммы заработка.

Аналогичная программа действует и на предприятиях АО «Казцинк». Во избежание сокращения работников по согласованию с профсоюзными организациями на большинстве предприятий практикуется перевод на неполный рабочий день или рабочую неделю с оплатой по фактически отработанному времени. В основном, такие меры распространяются на топ-менеджмент.



На тех предприятиях, где из-за падения цены на металлы за рубежом снижены объемы производств, (а в Казахстане около 90 процентов металлопродукции шло на экспорт) создаются ремонтные, строительные бригады, участки, управления для недопущения безработицы и увольнений, где трудоустраивают тех, кто остался без работы.

Текущая социальная обстановка в отрасли обсуждалась на очередном пленуме ЦС профсоюза.

В целом могу сказать, что ситуация находится под контролем, как профсоюзов, так и госорганов.

ВАЛИДНОСТЬ — (от фр. valide — законный, действительный) — применительно к исходной статистической информации, используемой в экономических исследованиях: надежность информации, отсутствие в ней ошибок из-за неточности выбранной методики сбора данных.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ НА ОСНОВЕ ЭФФЕКТА МАСШТАБА — теория, объясняющая торговый обмен между странами дифференцированной продукцией одной отрасли тем, что им выгодно специализироваться на торговле товарами, при создании которых они получают экономию на масштабе производства.

ВАЛОРИЗАЦИЯ — (от франц. valorisation) — спланированное, организованное повышение цены товаров, курса ценных бумаг, валюты, имеющее место в результате, вследствие мероприятий, проводимых государством, правительством.

ВАЛЬВАЦИЯ — (от франц. évaluation — оценка) — установление курса (стоимости) иностранной валюты в национальной денежной единице. В отличие от валоризации термин «вальвация» не включает тенденции к понижению или повышению курса, для этого применяются понятия ревальвация и девальвация.

ВАЛЮТНАЯ КОРЗИНА — определенный набор валют, по отношению к которому исчисляется средневзвешенный курс одной валюты. Служит базой определения курса валют на основе перехода от долларového к многовалютному стандарту. Принято включать в валютную корзину: доллар США, марку ФРГ, японскую иену, французский франк и английский фунт стерлингов; определение удельного веса каждой из этих валют проводится с учетом доли страны в международной торговле.

ВАЛЮТНЫЙ БЛОК — группировка нескольких стран с целью установления валютной гегемонии и проведения единой валютной политики по отношению к другим странам.

ВКСЕЛЬ — (нем. Wechsel — обмен) — письменное долговое обязательство строго установленной законом формы, выдаваемое заемщиком (векселедателем) кредитору (векселедержателю), предоставляющее последнему безусловное, поддерживаемое законом право требовать с заемщика уплаты к определенному сроку суммы денег, указанной в В. В. бывают: простые; переводные (тратта); коммерческие, выдаваемые заемщиком под залог товаров; банковские, выставляемые банками данной страны на своих загранич-

ных корреспондентов (иностранные банки); казначейские, выпускаемые государством для покрытия своих расходов. Простой В. удостоверяет обязательство заемщика, векселедателя, уплатить заимодавцу, векселедержателю, положенный к возврату долг в оговоренный срок. Переходный В., именуемый траттой, выписывается векселедержателем (трассантом) в виде письменного поручения, приказа векселедателю (трассату) заплатить заимствованную сумму с процентами третьему лицу (ремитенту). Тем самым ремитент становится новым векселедержателем. Например, кредитор Иванов предоставил деньги в долг Сидорову, но перевел полученный от Сидорова вексель на имя третьего лица — Михайлова, которому Сидоров и должен вернуть долг. В данной ситуации Иванов — первичный векселедержатель, трассант, Сидоров — векселедатель, трассат, а Михайлов — вторичный векселедержатель, ремитент.

Существуют следующие типы В.:

Безусловный В. — В., который подлежит оплате наличными по предъявлении.

Бронзовый В. — «дутый», не имеющий товарного покрытия и никакой ценности, выставляемый предпринимателями друг другу с целью получения банковских ссуд.

Гарантийный В. — В., выданный в обеспечение хозяйственной сделки без получения векселедержателем от векселедателя указанной в нем суммы.

Домицилированный В. — с оговоркой о том, что он подлежит оплате третьим лицом — домицилиантом по месту жительства плательщика, либо в другом указанном месте. Казначейский В., выпускаемый государством для покрытия своих расходов.

Коммерческий В. — выдаваемый заемщиком под залог товара.

Опротестованный В. — по которому нотариально удостоверен векселедержателем отказ должника от оплаты.

Предъявительский В. — который подлежит оплате немедленно по требованию предъявителя.

Срочный В. — с фиксированным сроком.

Финансовый В. — выдаваемый одним банком другому банку для получения взамен него денег.

Частный В. — выписываемый частным лицом.

ВЕНДЕР — вендор (англ. vender) — 1) организация или физическое лицо, владеющие или использующие торговую марку; 2) торговый автомат.

ВЕРИФИКАЦИЯ — проверка и подтверждение подлинности материалов, документов.

18 – 22 МАЯ 2009 года
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

MAY 18 – 22, 2009

Crocus Expo International Exhibition Centre

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

20 SUCCESSFUL YEARS!

MASHEX – the leading Russian exhibition in the machine building industry.

Held since 1989. Annually since 2007.

In 2008 companies from 20 countries participated in the exhibition.

The MASHEX exposition occupied over 30.000 sq.m.

For 20 years Mashex has been supported by different governmental bodies, industrial associations and unions.

МАШИНОСТРОЕНИЕ МЕТАЛЛООБРАБОТКА

СТАНКИ / MACHINE TOOLS • КОМПЛЕКТУЮЩИЕ / COMPONENTS • ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ / INFORMATION TECHNOLOGIES
 ЭЛЕКТРОТЕХНИКА / ELECTRIC ENGINEERING • ПОДШИПНИКИ / BEARINGS • ЛИТЬЁ / MOULDING



MASHEX METALWORKING



20 УСПЕШНЫХ ЛЕТ!

MASHEX – главная выставка станкостроительной отрасли в России.

Проводится с 1989 года.
 С 2007 года ежегодно.

Выставка одобрена Всемирной Ассоциацией Выставочной Индустрии (UFI). Имеет Знак Российского Союза выставок и ярмарок.

В 2008 году в выставке приняли участие компании из 20 стран. Экспозиции Mashex заняли более 30 000 кв.м.

На протяжении 20 лет MASHEX поддерживается государственными структурами, отраслевыми объединениями, ассоциациями, союзами.

Дирекция выставки /
Exhibition Management:

(+7 495) 982 50 69

e-mail: mashex@mvk.ru

www.mashex.ru

Московская торгово-промышленная палата, Союз машиностроителей России и ЗАО «МВК» приглашают Вас принять участие в выставке **МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX-2009**, посвященной металлообработке, станкостроению, машиностроению и промышленным технологиям.

Moscow Chamber of Commerce and Industry, Russian Engineering Union and JSC "IEC", MVK are pleased to invite you to take part in the International Specialized Exhibition **MASHEX-2009**, the only show that will deliver the entire metalworking, machine building and machine tools market in a single venue.



МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX



ИНТЕХМАШ / INTECHMASH



ПОДШИПНИКИ (ИНБЕТЕК) / INVBETESH



ЛИТЭКСПО / LITEXPO



ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ И СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ / HANDLING EQUIPMENT



РЕТЕКМАШ / RETECHMASH

Организатор / Organizer:
 ЗАО «Международная Выставочная Компания» /
 JSC "International Exhibition Company", MVK

При поддержке /
 Supported by:



Информационный спонсор /
 Media sponsor:



ОАО "Издательство
 "МАШИНОСТРОЕНИЕ"

ИМПОРТ НЕ ПРЕДЛАГАТЬ

Валихан
КАСЫМ

Ориентир на казахстанское содержание в госзакупках – это жизненная необходимость. С прошлого года госорганы вкупе с Фондом «Самрук-Казына» активно включились в гонку по обеспечению отечественных товаропроизводителей гарантированными заказами.

Если учесть, что под крылом ФНБ «Самрук-Казына» собрано около пятисот предприятий, то можно представить каковы масштабы ежегодно проводимых закупок. По оценкам экспертов, общая сумма инвестиций, предназначенных в 2009 году для закупки товаров, работ и услуг в

пяти крупнейших нацкомпаниях («КазМунайГаз», «Казакстан темир жолы», «Казакхтелеком», «Казпочта» и KEGOC») превышает 685 миллиардов тенге.

На первом общенациональном форуме казахстанских производителей товаров, работ и услуг государственные компании уже доложили Премьеру о цифрах, запланированных на казахстанское содержание. Так, «Самрук-Казына» отчитался Премьер-Министру о заключении меморандумов по закупке отечественных товаров и услуг на 103 миллиарда тенге, что предполагает создание не менее 30 тысяч рабочих мест.

Между тем, по утверждению министра энергетики и минеральных ресурсов Сауата Мынбаева, в сфере недропользования особо хвастаться нечем. Здесь больше проблем, чем достижений. В качестве примера, он рассмотрел деятельность 190 компаний, работающих по 268 контрактам по твердым полезным ископаемым и углеводородам. По итогам прошлого года доля казахстанского содержания в закупках этих предприятий составляла 9,3 процента по товарам, и 82,1 – по работам и услугам. (Всего же в Казахстане деятельность недропользователей осуществляется по девяти сотням контрактов). Насколько эта статистика объективна, является загадкой даже для самого Министерства энергетики.

- У нас нет уверенности, что приведенная статистика соответствует действительности, - заявил глава ведомства.

Получается, любая компания вправе предоставлять удобные ей статистические данные, поскольку законодательно в этом плане никаких ограничений или требований нет. Методику исчисления казахстанского содержания в контрактах на недропользование, утвержденную приказом МИИТ, совершенной тоже не назовешь. Она не требует обязательного подтверждения происхождения товара. В итоге нередки случаи, когда импортное оборудование, покрашенное на казахстанском предприятии, автоматически получает отечественный паспорт.

Только 394 контракта из 900 (или 43 процента) контрактов с недропользователями содержат обязательства по казахстанскому содержанию. Сейчас Минэнерго договаривается с остальными компаниями о поэтапном увеличении отечественной составляющей в закупках. Из оставшихся 503 контрактов, уточнил он, в 40 уже внесены изменения. В частности, объем казахстанского содержания по товарам недропользователей должен вырасти с 30 до 40 процентов, а в отношении работ и услуг - с 70 до 100 процентов.



GROUP ALTEY

**КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ
ЦЕНТРОВ СЕРТИФИКАЦИИ,
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И
КОНТРОЛИРУЮЩИХ
ЛАБОРАТОРИЙ**

- Цельнометаллическая лабораторная мебель
- Лабораторное оборудование
- Оборудование для подготовки проб
- Аналитическое оборудование: электрохимические приборы, анализаторы размеров частиц, газоанализаторы, спектрофотометры, атомно- абсорбционные спектрометры, хроматографы, рентгенфлуоресцентные анализаторы производства Shimadzu, Jenway, Fritsch
- Металлографические микроскопы Micros
- Лабораторная посуда и аппараты из стекла
- Химические реактивы, стандартные образцы, индикаторные трубки, ГСО ионов

Два торговых зала в г. Алматы:

ул. Амангельды, 52, офис103
т./ф. (7272) 583-585

8 мкр., д.4-А, офис 424
т./ф. (7272) 583-788

филиал в г. Астана:

мкр. 3, ул. Фабричная, 34, т./ф. (7172) 580-151

altey@nursat.kz , info@labtorg.kz , www.altey.kz



В противовес жестким административным методам Кабмина, исповедующего офсетную политику, МЭМР ставит экономическую заинтересованность самих предприятий.

Заставить недропользователей предоставлять объективные данные по закупкам можно с помощью стимулирующего законодательства и контрактных обязательств, считает Сауат Мынбаев. Однако в этом вопросе важно не переусердствовать. Не стоит исключать и того, что, взяв курс на импортозамещение, многие добывающие компании могут столкнуться с отсутствием конкурентных по цене-качеству оборудования и услуг отечественного происхождения.

Хотя прогрессивно настроенные товаропроизводители, выпускающие конкурентоспособную продукцию, в Казахстане есть. Единственный нюанс – им не хватает полноценной информации о потребностях отечественного нефтяного и горнодобывающего секторов. Без учета внутреннего спроса казахстанским поставщикам товаров и услуг весьма проблематично двигаться дальше.

Некоторые позитивные подвижки, надеются в МЭМРе, могут произойти с внесением поправок в законодательство. Сейчас в Парламенте обсуждается законопроект о недрах и недропользовании, который вводит административную ответственность за непредставление данных по предстоящим закупкам недропользователей. На этой основе Минэнерго предполагает создать полноценную базу данных по закупкам. Имеющийся перечень должен облегчить планирование деятельности отечественных производителей.

По мнению вице-премьера Умирзак Шукеев-

ва, иностранные компании должны по определению помогать казахстанской экономике.

- Иностранные поставщики товаров и услуг, особенно на наши сырьевые предприятия, будут брать на себя обязательства по предоставлению отдельных выгод экономике Казахстана в обмен на право исполнения этого казахстанского заказа. Выгоды могут выражаться в организации производства комплектующих или трансфере технологий, сервисе поставляемого оборудования, обучении местного персонала.

Собственно в этом и выражается идея офсетной политики государства. Поясним. Офсет - вид торговых операций, по которым происходит обмен товарами и услугами, ценными бумагами; вложение средств в капитал в виде имущества, оборудования, комплектующих. Инвестиции помогут оживить впадающий в депрессию внутренний рынок.

Более того, Правительство разработало перечень системообразующих предприятий, в отношении которых планируется вести мониторинг казахстанского содержания.

- В закупках мы будем смотреть, сколько эти предприятия импортируют оборудования и материалов. И будем заставлять их покупать внутри страны, у субъектов малого и среднего бизнеса, - озвучил достаточно жесткую позицию Правительства Умирзак Шукеев.

Правда, точка зрения Сауата Мынбаева недропользователям ближе: содействовать развитию конкретных производств, продукция которых действительно востребована. По мере их становления, будет расти и доля казахстанского содержания, поскольку бизнес – содержательный обоюдовыгодный процесс. ■



ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ В АЛМАТЫ

10-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА ЭНЕРГЕТИКИ И ЭЛЕКТРОТЕХНИКИ

"POWER-KAZINDUSTRY"

**POWER KAZ
INDUSTRY**

**20-22
Мая
2009**

**КАЗАХСТАН
АЛМАТЫ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
"АТАКЕНТ"**

"MACHINE-BUILDING AND METALL WORKING"

3-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА
ПО МАШИНОСТРОЕНИЮ И МЕТАЛЛООБРАБОТКЕ



**20-22
Мая
2009**

ОРГАНИЗАТОР:



Республика Казахстан
050057 г. Алматы, ул. Тимирязева, 42
тел./факс: (727) 274 79 26, 258 25 35
E-mail: power@exhibitions.kz
www.exhibitions.kz

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:

Министерство промышленности и торговли
Республики Казахстан



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР В РОССИИ:



ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР:



ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР:





МАГНИТКА СБИВАЕТ ЦЕНЫ

Магнитка с первого января 2009 года покупает железную руду по 50 долларов за 1 тонну вместо 85 долларов, указанных в контракте, действие которого истекает в апреле. Главным поставщиком Магнитогорского комбината выступает холдинг ENRC. По словам основного владельца ММК Виктора Рашникова, преваляющую роль в переговорах с казахстанской стороной сыграли запасы сырья, созданные на комбинате.

«Мы готовили на зиму запасы железорудного сырья из расчета производства (стали) от одного миллиона тонн в месяц до 1,1 миллиона. Когда объемы упали до 400 000 тонн, стало очевидным, что этих запасов Магнитке хватит еще не на два-три месяца», - отметил он.

Корпорация ENRC, в которую входит Соколовско-Сарбайское ГПО, закрывает порядка 80 процентов потребностей ММК в железной руде. В 2007 году компании заключили 10-летний контракт, по его условиям цена на поставку сырья может пересматриваться один раз в год. По мнению экспертов, руду с Соколовско-Сарбайского ГПО выгоднее всего везти именно на Магнитку.

Между тем, Магнитогорский металлургический комбинат добивается скидок и от других поставщиков. В конце прошлого года комбинат договорился о снижении цен с поставщиками угля и металлолома на 30 и 70-процентов соответственно.

Всеэти меры, по подсчетам В.Рашникова, помогут выйти Магнитке на уровень рентабельности и уже в марте получать прибыль.

Из-за падения прибыли ММК в очередной раз срезал инвестпрограмму на 2009 год. Комбинат планирует сосредоточиться на завершении проекта строительства комплекса по выпуску толстого листового проката (стан 5000). На это уйдет 15 миллиардов рублей (1 рубль = 4,25 тенге). Ранее инвестпрограмма ММК составляла более 40 миллиардов рублей.



СТАНДАРТЫ И КАЧЕСТВО

WIKAI

Ваш надежный партнер в измерениях давления и температуры

Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование



WIKAI

050050, Алматы
Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz
info@wika.kz

ИМПОРТНЫЙ КОКС ОБЛОЖАТ ПОШЛИНОЙ

Вопрос о повышении импортных пошлин на коксующийся уголь рассмотрит правительственная комиссия по защитным мерам во внешней торговле РФ. Увеличение ставок на импорт кокса может произойти с 5 до 15 процентов, сообщается в «Ведомостях».

По данным издания, с просьбой о повышении пошлины в правительство РФ обратилась российская горнодобывающая компания «Мечел». Комментируя данную инициативу, аналитик «Уралсиба» Дмитрий Смолин отметил, что просьба «Мечела» логична, и остальные участники рынка, по его мнению, с необходимостью увеличения пошлин согласятся, так как в настоящее время угольные компании загружены лишь на 30-40 процентов мощностей. В свою очередь, гендиректор «Белона» Андрей Добров заявил, что в России наблюдается переизбыток собственного угля, поэтому необходимо защищать свой рынок.



АЛЮМИНИЕВОЕ АВТОШОУ

Несмотря на нарастающую стагнацию мирового рынка цветных металлов, для алюминия все же сохраняются благоприятные перспективы. Например, согласно недавнему сообщению Алюминиевой ассоциации (Aluminium Association), автомобильные компании постепенно увеличивают степень использования «крылатого металла» при производстве транспортных средств. В нем отмечается, что средний уровень применения алюминия в автомобиле составляет 8,6 процента от его массы. Кроме того, использование алюминия в грузовиках малой грузоподъемности к 2020 году достигнет почти 11 процентов (от массы машины).

Расширяющийся спрос на автомобили, потребляющие меньшие количества топлива, стимулирует автопроизводителей применять материалы малой массы, к числу

которых и относится алюминий. В настоящее время в автомобилях используются преимущественно алюминиевые сплавы серий 5000 и 6000.

Кроме того, в сообщении Алюминиевой ассоциации отмечается, что Северная Америка является мировым лидером по использованию алюминия в автомобилях, пикапах и микроавтобусах, причем степень его применения выросла в период с 2006 года по начало 2009-го. В настоящее время свыше 50 процентов всех транспортных средств, произведенных в Северной Америке, содержат свыше 10 процентов алюминия (от массы машины).

При этом к 2020 году примерно 50 процентов всего алюминия, используемого в автопроме, будет представлено вторичным металлом.

«ТАЛКО» СОКРАЩАЕТ ОБЪЕМЫ

Дефицит электроэнергии заставил «Таджикскую алюминиевую компанию» («Талко») перейти на жесткий режим экономии энергоресурсов во всех подразделениях компании. Автоматически на предприятии сокращаются и объемы выплавки алюминия.

По информации ИА «Азия-Плюс» уже остановлена работа более ста электролизных ванн, потребление энергии дошло до 15 миллионов кВт-ч в сутки. Ранее «Талко» потребляла 21 миллионов кВт-ч в сутки.

Кроме того, в целях оптимизации затрат на рабочую силу при сохранении рабочих мест руководство ГУП (государственного унитарного предприятия) приняло решение о сокращении трудового дня на один час в сутки. Также в компании предпринимаются действия по сокращению представительских расходов и затрат, связанных с эксплуатацией транспорта.

«Руководство ГУП «Талко» отмечает, что начавшийся в стране энергетический кризис дополнил давление, оказываемое на деятельность предприятия со стороны мирового финансового кризиса. В создавшейся ситуации менеджмент компании предпринимает все возможные антикризисные действия, которые должны позволить ей сохранить жизнедеятельность, стабильность и производственный потенциал», - заключила пресс-секретарь.



КИТАЙ СНИЖАЕТ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

Совокупный объем мощностей для производства стали в Китае к концу прошлого года составил 660 миллионов тонн. Это существенно больше фактического годового производства на уровне 500,5 миллиона тонн стали. Такие данные озвучила Китайская ассоциация чугуна и стали (CISA), которая подтвердила объем выпуска, но никак не прокомментировала цифры, касающиеся объема мощностей. Отмечается, что прямая и непрямая зависимость китайской металлургии от экспорта составляет около 23 процентов, что указывает и на ее зависимость от мировых экономических процессов. По прогнозам CISA, в нынешнем году Китай произведет порядка 490–500 миллионов тонн стали. А это меньше, чем в 2008 году. В любом случае окончательный показатель будет сильно зависеть от условий, как на внутреннем, так и на международных рынках.

В январе Китай стал единственной страной, где был зафиксирован рост производства стали до 41,5 миллиона тонн. Увеличение произошло на 2,4 процента по сравнению с показателем января 2008 года. Благодаря китайским сталепромышленникам мировое производство стали поднялось по сравнению с декабрем прошлого года на 4,5 процента и составило 86,79 миллиона тонн.



ИРАНСКОЕ ЛИТЬЕ

Иран планирует учредить два металлургических консорциума с частичным государственным участием мощностью около 10 миллионов тонн стали в год каждый. Проекты будут реализованы в рамках программы официального Тегерана по увеличению общего объема сталелитейных мощностей страны до 55 миллионов тонн в год к 2025 году. Информацию о них обнародовало национальное министерство промышленности и горнорудного дела. В состав консорциумов будут входить добывающие предприятия, обогатительные фабрики, окатышные заводы, производства чугуна и стали, а также прокатные линии.

— Согласно нашим прогнозам, к 2013 году объем производства стали в Иране достигнет уровня 35 миллионов тонн, а к 2025-му — 55 миллионов тонн, — сказал Мохаммад Байат, вице-президент по социальным проектам

и трудовым ресурсам Иранской организации развития и реноваций в горнодобывающей индустрии (Imidro).

По его словам, инвестиции в два новых консорциума достигнут 16 миллиардов долларов, «сумму, которую частные инвесторы сами не потянут. Государственные вливания в их развитие будут осуществляться посредством различных госфондов». Так, доля Imidro, которая также намерена инвестировать в консорциумы, составит в них 20 процентов.

ТИТАН ВПАДАЕТ В СПЯЧКУ

Мировой рынок титана, оставшийся стабильным в течение большей части прошлого года, начал проявлять признаки стагнации – произошло снижение объемов заказов на этот металл со стороны предприятий авиакосмической промышленности. Хотя участники рынка считают, что основные международные промышленные проекты, отличающиеся значительным уровнем потребления титана, продолжают реализовываться, тем не менее, малая часть новых проектов готова к запуску.

В то же время титан из государственных резервов США продается примерно в диапазоне 34,250–36,700 тысячи долларов за тонну, тогда как металл, поставляемый из КНР, в пределах 26,500–26,550 тысячи. Однако качество китайского титана несоизмеримо с качеством японского или американского.

Кроме того, японские заводы в минувшем году увеличили предложение титановой продукции на рынке США, что особенно проявилось в сегменте теплообменников. Вообще, японский

титан часто продавался в США по цене выше, нежели у американского, однако, наблюдатели полагают, что политика властей по стимулированию национального производства позволит устранить диспаритет.

При этом титановые листы не снизились в цене сильнее, нежели плиты. В настоящее время китайские плиты продаются по цене меньше чем 22 тысячи долларов за тонну. Правда, участники рынка надеются на рост потребления титана вследствие строительства АЭС в ряде стран.

miningworld RUSSIA



15 - 17 апреля 2009 • Россия • Москва •  КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

13-я Международная выставка

"Горное оборудование, добыча и обогащение руд и минералов"



Всегда в центре событий!

Организаторы:



primexpo



ITE GROUP LLC

тел.: +7 (812) 380 60 16

факс: +7 (812) 380 60 01

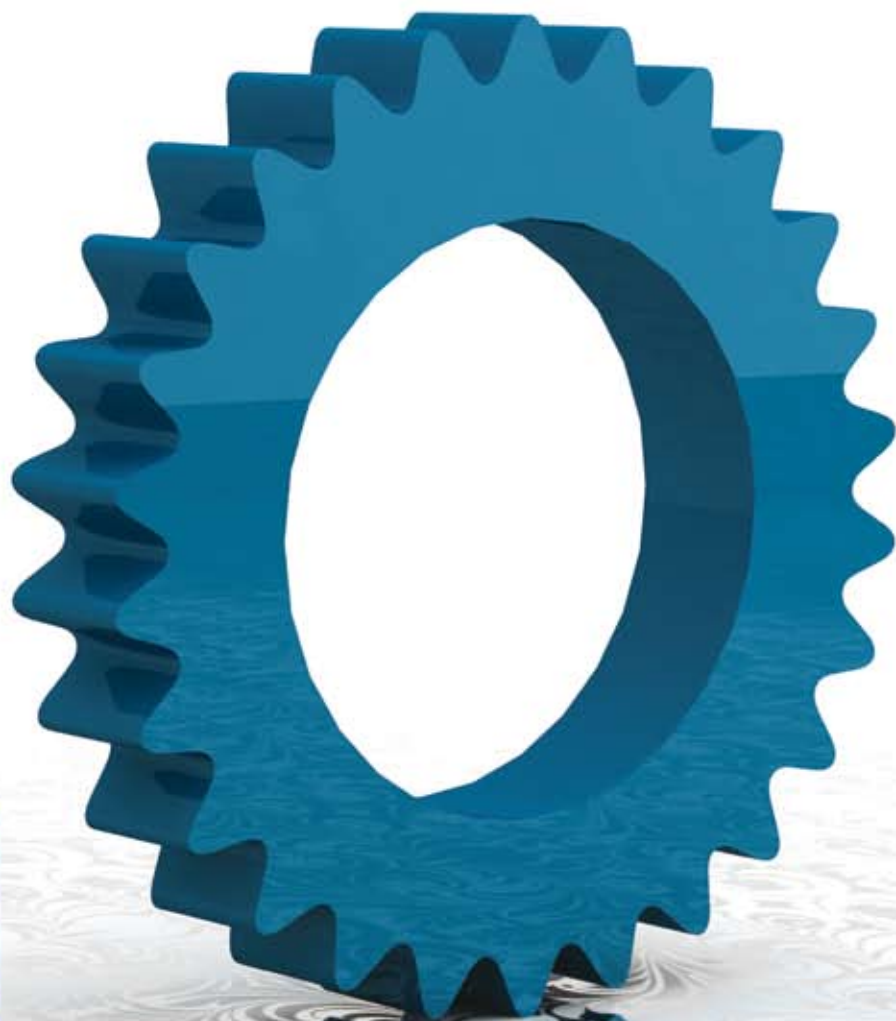
E-mail: mining@primexpo.ru

www.miningworld-russia.ru

V ЕВРО-АЗИАТСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ФОРУМ

Металлообработка.
Инструмент.
Компрессорная техника.
Приводы.

Подшипники.
Подъемно-транспортное
оборудование.
Горное дело.



**24-26
марта
2009**



тел.: (343) 355-51-95
370-33-74 (75)
vystavka@r66.ru,
www.uv2000.ru

место проведения



ЦМТЕ

г. Екатеринбург, ул. Куйбышева, 44

*По своим масштабам и социально-экономической значимости прогресс Казахстана в освоении минеральных ресурсов сравним с развитием Рура, Эльзаса, Лотарингии в Европе, освоением Северной Америки в годы «золотых» и «нефтяных» лихорадок.
(из готовящейся к изданию книги мемуаров К. Утепова)*

ВЛАСТЕЛИН ГОРЫ

ИЗ ДОСЬЕ:

Уроженец Восточно-Казахстанской области. В 1951 году окончил Казахский горно-металлургический институт. Это был первый послевоенный выпуск горных инженеров, которыми комплектовались горно-рудные предприятия Казахстана, республик Средней Азии, стран социалистического лагеря. По направлению работал в Узбекистане на предприятиях Чибаргатинского рудоуправления, относившегося к профильному, горно-металлургическому ведомству СССР. Здесь прошел путь от начальника смены до директора предприятия. В 1957 году по настоятельной просьбе был переведен на родину, в Казахстан, начальником шахтостроительного управления Джезказганского комбината, но в связи с ликвидацией министерств и образованием совнархозов перевод не состоялся. От предложенной должности директора Такопского свинцово-цинкового комбина-



та в Таджикистане К. Утепов отказался, самостоятельно трудоустроившись в Казахстане. В 1958 году К. Утепов работал в Госплане, на должности начальника отдела комплектации пусковых объектов Главоборудования. В 1959-1963 годах заведовал отделом Госгортехнадзора Казахской ССР. 1964-1978 годы - в Комитете народного контроля возглавлял отдел химической промышленности, цветной и черной металлургии. С 1978 году

К. Утепов работал в ЦК Компартии КазССР, на должности заместителя заведующего отделом тяжелой промышленности. С 1981 по 1990-й годы - заместитель председателя Госкомстата Казахской ССР. Награжден орденами и медалями СССР и суверенного Казахстана.

*Редакция журнала ГМП поздравляет
Карла Шариповича Утепова с 80-летним юбилеем!
Желаем здоровья и творческих успехов!*

ПЕРЕД ВЫБОРОМ

...Ранней весной 1957 года я получил из профильного министерства официальное уведомление о переводе из Узбекистана в Казахстан, чего долго добивался. Мне предложили пост начальника Жезказганского шахтостроительного управления. Это предприятие мне было знакомо еще по студенческой практике: в 1950 году мне довелось поработать начальником смены на одной из шахт комбината. Перевод туда был для меня, конечно же, наиболее желаемым вариантом. Однако проходили дни, а замену мне все не присылали. Оказалось, я не учел ситуацию, складывающуюся к тому времени: началась ликвидация министерств, создавались совнархозы.

В один из дней я, наконец, получил служебную телеграмму, которая удивила и озадачила меня. В ней мне предлагалось срочно выехать в Таджикистан для ознакомления с работой Такопского свинцово-цинкового комбината и заключения договора о социалистическом соревновании между нашими коллективами. Таким образом, мне, по-видимому, предлагалось рассматривать эту поездку не только с позиции заключения соцдоговора.

Однако, этот вариант, возможно, и неплохой, все же не устраивал меня. После шести лет работы в Узбекистане я твердо решил вернуться к себе на родину, где были сосредоточены крупнейшие, хорошо оснащенные техникой предприятия страны. Хотелось дальнейшего совершенствования знаний, приобретения передового опыта. Казахстан в этом плане для горных инженеров всегда оставался предпочтительным. Именно на предприятиях республики вырастали национальные кадры инженеров-управленцев высочайшей квалификации, прославившие нашу страну, и в свое время оказавшие неоценимую помощь в становлении отраслей тяжелой промышленности Узбекистана, Киргизии, а также в странах сотрудничества – Чехословакии, Болгарии и Польше.

Итак, во главе делегации я прибыл в Таджикистан. Такопский свинцово-цинковый комбинат, расположенный у самого Варзобского перевала, среди высочайших гор Памира, нам поначалу очень понравился. Это крупное предприятие вблизи столицы Таджикистана Душанбе располагало большими запасами богатых свинцово-цинковых руд и отрабатывалось штольнями, что значительно упрощало ведение горных работ. Близость от столицы республики практически решала все

трудные вопросы не только соцкультбыта, но и обучения молодежи – в профессионально-технических училищах, техникумах и институтах. Я невольно подумал тогда: не о таком ли предприятии мечтал все последние годы?

Тогда мне представилась хорошая возможность для ознакомления с еще одним горным объектом, учебы, критической оценки достоинств и недостатков в работе. Такой обмен опытом весьма полезен горным инженерам. Разнообразие горно-геологических условий залегания рудных тел, глубина, крепость вмещающих пород и ценность полезных ископаемых требует применения самых разных способов их вскрытия и разработки. Практически в природе не встретишь одинаковых залежей. Их можно квалифицировать лишь по ряду схожих основных показателей.

Я уточнял с геологами имеющиеся промышленные запасы и их прирост за последние годы. С маркшейдерами рассматривал чертежи горных работ. Вечерами изучал финансовое состояние предприятия, проекты разработки Такопского месторождения. Несколько раз побывал в шахте, беседовал с шахтерами.

Велся тщательный анализ ситуации на предприятии, и выводы, к которым я пришел, были неутешительными. На мой взгляд, истинное положение дел на комбинате оказалось катастрофическим: имелись случаи невосполнимых потерь полезных ископаемых, были нередки развал и досрочная отработка предприятий из-за упрощенного видения на искусство горного инженера. Таким предстал перед нами Такопский комбинат.

Оказывается, прежний его руководитель, любитель фанфар и фанфаронства, систематически выкачивал подготовленные другими, до его прихода, запасы руд в блоках, не утруждая себя своевременной подготовкой новых горизонтов. В запущенном состоянии были все виды горных работ. Начался необратимый процесс самообрушения многих отработанных камер. По основным горизонтам возникла необходимость списания большого количества руды. Усиленная добыча готовых запасов, без опережающего развития горно-подготовительных работ, не могла продолжаться вечно. Предприятие постепенно снижало объемы добычи руды и, как бывает в таких случаях, коллектив месяцами не получал заработную плату. Специалисты постепенно покидали комбинат.

Горе-директор к тому времени

благополучно уволился, и приводить комбинат «в чувство» приходилось другим. Известно, что горные работы, в отличие от других отраслей народного хозяйства, являются самыми капиталоемкими. Если построенные металлургические заводы, текстильные фабрики, судостроительные, машиностроительные и другие сооружения работают десятки лет, то в горной промышленности положение иное. Вместо отработанного блока, горизонта, шахты для нормальной работы должна быть заранее подготовлена новая шахта со всеми блоками. Следующая, тем временем, должна находиться в стадии строительства. Процесс этот непрерывный.

Не хотелось приписывать бывшему руководителю комбината незнание такой простой истины, известной любому студенту-старшекурснику, но приходилось удивляться тому, что плановые проверки министерства в течение ряда лет не выявляли нарушений. Недаром говорят: факты – вещь упрямая, но статистика сговорчива... В основе всех тех нарушений, конечно же, лежало чувство безответственности и безнаказанности, принижение роли Горного надзора и, соответственно, ослабление требовательности к соблюдению правил технической эксплуатации месторождений.

Между тем, даже во времена Петра Первого за умышленные или совершенные по незнанию преступления руководителей всенародно пороли розгами или надевали кандалы. Стоит подумать и сейчас: а не назрела ли настоятельная необходимость ужесточить требовательность к недропользователям, лишать лицензии и ликвидировать договоры при выявлении хищнической выборочной отработки богатых руд месторождений, ведущей к потерям запасов и безработице?

А тогда с Такопского комбината мы уезжали в угнетенном состоянии. Однако, совместно с инженерно-техническими работниками комбината, разработали перечень первоочередных, неотложных, мер. Медлить было нельзя: вывод такого крупного предприятия на нормальный уровень длится годами и требует больших дополнительных средств.

Мы сочли нужным организовать многозабойные скоростные методы проходки горных выработок; форсировать работы по расширению до нужных объемов складочного хозяйства. На фланге месторождения предложили изменить систему разработок на более рациональную, а также ускорить работу по наращиванию мощностей энергоснабжения предприятия. До ►

выделения дополнительных ассигнований мы рекомендовали временно приостановить строительство новой гравитационной фабрики и эти средства направить на первоочередные мероприятия. Все предложения и ряд других требующих капиталовложений легли в основу докладной записки, направленной нами в министерство.

Тогда я не раз спрашивал себя: а взялся бы сам за реанимацию комбината? Пожалуй, согласился бы взвалить эту работу на свои плечи и, думаю, справился бы с ней, если бы подобное предложение поступило хотя бы годом раньше. Но в то время я всеми помыслами был в Казахстане...

ШАХТЕРСКИЕ БЫЛИ

Весна в Алма-Ате выдалась на редкость холодной, но вот, после затяжных дождей пришло тепло. Студенты Казахского горно-металлургического института, успешно сдав экзамены, готовились к поездкам на горные предприятия. Выбор был широк: страна восстанавливала народное хозяйство, ускоренными темпами строила новые рудники, фабрики, заводы.

Ускенов Асет, студент-старшекурсник, решил воспользоваться предоставленной возможностью, чтобы съездить на рудники Северного Урала. Ему давно хотелось познакомиться с веками копившимся опытом организации горного производства Урала, ведь тамошние специалисты высоко ценились в Казахстане. С их участием создавались гиганты цветной и черной металлургии, шахты и карьеры Карагандинского и Экибастузского угольных бассейнов, знаменитые фосфоритовые месторождения Каратау, Жанатаса и многие другие предприятия республики. Уговорить друзей-однокашников не составило труда. Доводы Асета в пользу поездки показались убедительными и его другу Булату Байдильдину, ведь парни обычно вместе проходили практику и успели поработать на ряде крупных горных предприятиях республики. Они хорошо дополняли друг друга, — одаренный, живой и отзывчивый Асет и спокойный, трудолюбивый Булат.

Получив сопроводительные документы, группа казахстанских студентов выехала в Свердловск. В столице Урала довелось пробыть недолго, далее путь пролегал на медные рудники Левихинского рудоуправления. Мелькали за окнами вагона горы, луга, широкие долины, плавно несшие свои воды реки и говорливые речушки. Казахские студенты смогли по достоинству оценить несравненную

красоту этих мест, где могучий горный хребет прорезает с севера на запад необозримые просторы русских равнин. Это Урал — колыбель русской тяжелой промышленности и русской металлургии.

Приезд на Левиху большой группы студентов из Казахстана и Украины оказался значительным событием в размеренной жизни горняцкого поселка. Уровень подготовки молодых был достаточно высок. Скоро завершилась производственная практика, многие студенты засобирались домой. Асет и Булат по просьбе руководства шахты остались поработать еще на некоторое время — до начала занятий в институте. Левихинское месторождение медно-песчанистых руд было сильно подработано за годы Великой Отечественной войны. Выборочная отработка более богатых руд, применяемые в те годы, привела к резкому снижению содержания меди в целом по месторождению, значительно ухудшила технико-экономические показатели работы предприятия. Ко всему, многие смены опускались в забой неукomплектованными. Планы по добыче руды, даже значительно заниженные на эти месяцы, выполнили с большим напряжением. В повседневных трудовых буднях заканчивался очередной месяц.

Над горняцким поселком, уютно расположенном на излучине тихой реки, опускались сумерки. Вдали виднелись копры многочисленных шахт, а над теми, что успешно выполнили суточные задания, по старой горняцкой традиции загорались рубиновые звездочки. В тот тихий, теплый вечер со всех концов поселка стекались горняки к шахтам на трудную ночную смену. Там, глубоко под землей, вгрызаясь в толщу горных пород, они выдадут на гора тысячи тонн медной руды, столь необходимые народному хозяйству. За окраиной поселка друзья растались: Асет отправился на фланг месторождения, где его смена отработывала оставленные ранее рудные запасы на верхних горизонтах, Булат — к основному стволу шахты, чтобы спуститься по клету на глубокие горизонты. Они и в этот раз договорились о встрече после смены: Асет спускался на нижние горизонты со своего участка и по соединительной сбойке выходил на рудничный двор к ожидающему его Булату. Такой путь был значительно короче.

Ту соединительную сбойку отыскал Асет во время обследования отработанных блоков, в поисках различных самоцветов, на который чрезвычайно богаты недра Урала. Желание добраться до редчайших

кристаллов, друз горного хрусталя, чтобы собрать коллекцию, было настолько велико, что студенты пошли на явное нарушение правил техники безопасности. К сожалению, никого не оказалось рядом, кто мог бы одернуть, да и примерно наказать за самовольные вылазки в отработанные горизонты.

Смена Асета в тот раз была во всех отношениях трудной. Много времени отняла ликвидация пробки (закупорки) руды. Остатки невыбранной предыдущей сменой руды по видимому, спрессовались и зависли в 7-8 метрах выше люков нижнего горизонта. Бригада Асета, не ведая о том, продолжала заполнять 50-метровый колодец. Связка патронов аммонита, брошенная сверху в колодец, взорвалась, но не пробила массу. Пришлось вызывать желающих поставить взрывчатку снизу и, как принято в таких случаях, пообещать большие премиальные. Но люди отводили глаза. Огромная масса руды могла в любую минуту рухнуть, придавив смельчака. Идти решил Асет.

Спустившись на нижний горизонт, он, по двум связанным лестницам, с шестом в руках, на котором была прикреплена взрывчатка, медленно, затаив дыхание, поднимался вверх. Дойдя до цели, поднял голову и почувствовал, как горячая волна прошла по телу: огромная серая масса руды висела над головой. Слышался какой-то шорох, скрип, невнятный шум. Мелкие песчинки изредка сыпались на каску. Установив шест у основания спрессованной массы, парень спустился на штрек и дал команду на взрыв. Под конец смены, когда пришла бригада взрывников, Асет искал способ сообщить Булату, чтобы тот не ждал его, как договаривались. Но где его найдешь? И Асет решил спускаться на нижний горизонт.

Через несколько минут в пятидесятиметровом колодце стали слышны взрывы. Началась отпалка блоков, проходческих забоев на участке. Это означало, что теперь Асет не сможет вернуться на свой горизонт, тот будет загазован. Однако тревоги от этой мысли не было: он не раз ходил по маршруту, воздух здесь был чист. По расчетам Асета, к моменту его спуска на следующий горизонт взрывные работы наверху должны были закончиться. Но, спрыгнув на штрек следующего горизонта, он окунулся вдруг в густое облако газа. Дышать было нечем, газ разъедал глаза. А впереди — неопределенность, и, возможно, смертельная опасность. Асет почувствовал, что лицо наливается кровью, стучало в висках, требовался глоток свежего воздуха. И единственное место, где мог



быть воздух, только выработка, с которой он сошел. Быстро поднявшись выше, он отдышался и попытался разобраться в ситуации. Сверху - газ, снизу - газ. Оставалась слабая надежда отсидеться в образовавшейся воздушной пробке, пока шахта полностью не проветрится. Но и она вскоре исчезла: серо-бурые клубы газа начали медленно подниматься.

Диспетчер рудоуправления, Борис Петрович Дягилев направлялся в контору рудоуправления, чтобы по устоявшейся привычке по рапортам предыдущих смен проанализировать состояние дел, подготовиться к ночной смене. Встречные, независимо от возраста, почтительно раскланивались, чувствовалось, что он пользуется большим уважением у жителей горняцкого поселка. В конторе Борис Петрович застал многих руководителей, они были обеспокоены тяжелым положением, складывающимся на предприятии. Планы выполнялись с большим напряжением, и объяснялось это, в основном, недостатком горнорабочих и инженерно-технического персонала. Эта проблема возникала ежегодно на предприятиях Северного Урала, потому приезд студентов, будущих горных инженеров, был кстати. Но это значительно повышало ответственность руководства за использование на должностях начальников смены недипломированных пока специалистов.

Борис Петрович работал со студентами из Казахстана. Эти ребята нравились ему своей целеустремленностью, дисциплинированностью и коммуникабельностью. Однако Дягилев решил, несмотря на уговоры руководства, подать заявление об уходе с предприятия. Долгие годы работы в тяжелых условиях подземелья не могли не сказаться на здоровье. Он чувствовал, что все труднее дается беспокойная работа диспетчера. Раздавшийся в тиши кабинета особенно громкий, как показалось, телефонный звонок, прервал ход мыслей. Дягилев интуитивно почувствовал, что за ним кроется что-то недоброе, поскольку смены завершили работу, и вышли на-гора, а новые шахтеры еще не подошли.

- Борис Петрович! Из шахты вышли все, не отметился лишь Ускенов, начальник смены первого участка из числа студентов, - послышался голос в трубке. - Из соседней шахты звонил однокурсник Ускенова Байдильдин, интересовался местонахождением друга. Тот должен был по сбойке между шахтами подойти к нему на участок, но в назначенное время не вышел.

Дягилев понял, что сменный остался в шахте. На какое-то время

он защищен от проникновения газов, воздух там, правда, затхлый, но отсидеться при аварийной ситуации возможно. Но медлить нельзя, надо вводить в действие аварийный план.

Первым в списке аварийного плана стоит фамилия главного инженера, на которого возлагается руководство всеми спасательными работами. Такого в то время на предприятии не было, потому первый звонок раздался у директора рудоуправления Семенихина Петра Федоровича. Телефонную трубку поднял его супруг, и, услышав в столь неурочный час знакомый голос диспетчера, встревожилась.

Федор Петрович дал ряд указаний, предупредив, что вскоре будет у себя в кабинете, и повесил трубку.

- Ты не очень волнуйся! - тихим голосом, чтобы не разбудить детей, попросил он супругу. - Ребята из Казахстана приехали опытные, уже поработали на многих крупных предприятиях. Я надеюсь, мы скоро отыщем его.

СПАСАТЕЛИ

Через пятнадцать минут в кабинете директора уже находились руководители подразделений, поднятых по сигналу тревоги. Выслушав краткую информацию Бориса Петровича, все склонились над планом горных работ. После недолгого изучения чертежей, Федор Петрович обратился к начальнику горноспасательного отряда Родионову Александру Сергеевичу:

- В данной ситуации, ты это сам понимаешь, основная работа по поиску ложится на тебя. Вся шахта загазована. Времени нет, отряжай своих бойцов. В первую очередь пусть обследуют участок, где работал Ускенов. Второе звено пусть пройдет по сбойке между шахтами, третьему следует осмотреть аварийные выходы. Результаты сообщать незамедлительно.

Бойцы горноспасательного отряда беглым маршем устремились к стволам шахты. Дорога была каждая минута. Аппараты работали исправно, манометры показывали нормальное давление кислорода. Все горноспасатели прекрасно понимали, что теперь пригодились их бесконечные изнурительные тренировки, огромные физические нагрузки.

Первый звонок поступил к руководству через 20 минут. Отделение В. Кузнецова, осмотревшее сбойку на четвертом горизонте, между шахтами, не обнаружило студента. Следов пребывания там человека нет. Через пять минут пришло сообщение от гор-

носпасателей, осмотревших участок, где работал Ускенов, там тоже его не оказалось. Молчало пока отделение, проверяющее основной выход из шахты. Наконец, позвонили и они. Студента не нашли.

Дягилев, не участвовавший в обсуждении поисковых работ, внимательно изучал планы горных работ. Он несколько лет назад работал в этом районе и был уверен, что у Асета другого пути следования не могло быть. Это подтверждали и взрывники смежные, часто видевшие сменного уходящим на соседнюю шахту, к товарищу. И Борис Петрович понял: тот не смог дойти до сбойки, искать надо во всех колодцах одновременно! Надо срочно развернуть все звенья и обследовать тот район.

Поднимаясь по лестнице все выше и не находя выхода, Асет не мог упорядочить мысли, хотя и был парнем не робкого десятка. Не раз ему приходилось участвовать в опасных операциях, но тогда рядом были товарищи.

Сейчас же он один. Асет начал понимать, что единственно возможный путь для спасения - возврат к своему загазованному участку. Его ищут, горноспасатели пройдут по всем выработкам. - Только Булат может подсказать, где искать, - подумал Асет.

В слабом свете аккумуляторной лампы он увидел клубы газа над головой. Быстро встал и, сделав большой вдох, бросился вверх. Молодое тренированное тело быстро преодолеvalo полки. Легкие разрывались от боли, Асет не мог больше сдерживать дыхание. Судорожно глотнув несколько раз загазованный воздух, он выскочил на свой участок и, растирая слезящиеся от газа глаза, спотыкаясь и падая, устремился в сторону конторки, где находились самоспасатели. Он бежал и бежал, изредка захватывая легкими тяжелый сладковатый газ. Его бросало из стороны в сторону...

Звено горноспасателей Володи Кузнецова, поднимаясь по колодцу, в котором недавно находился Асет, быстро обнаружило его следы. Они ускорили и без того высокий темп подъема. Поднявшись на штрек, уже обливаясь потом, все двинулись бегом. И вскоре увидели потерявшегося в нескольких метрах поодаль, он стоял, держась обеими руками за стену штрека, не в силах двигаться. Увидев горноспасателей, медленно повернулся и, потеряв опору, опрокинулся на спину... ■



УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2009 гг. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:

ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)

010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»

РНН 620 200 302 596

р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»

БИК 195 301 304

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки на 2009 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	8 400		
5	Ветераны отрасли	6 500		
6	Физические лица	8 200		
	ИТОГО			

*стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____