

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№2 (12-13), март – апрель 2009 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:

В.С. ШКОЛЬНИК – председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК,
доктор физико-математических наук, профессор

Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническому развитию Eurasian Natural Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО	вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ	заместитель генерального директора по производству АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алел»
С.Г. УСИК	зам. гендиректора по производству и технологиям ТОО «БАК»
К.Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Тулеген МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Надежда ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
Зульфира МУХАМЕДЬЯРОВА	менеджер по связям с общественностью филиала компании «Казахмыс Plc.» в РК
Николай КУБРАКОВ	пресс-секретарь, помощник генерального директора АО «Арселор Миттал Темиртау»
Ирина НОС	главный редактор
Татьяна БОЙКО	директор по рекламе и развитию
Елена ЗАБОЛОТСКИХ	ответственный секретарь
Дизайн:	Марина КОРЕНЕВА

**Корректур, верстка,
и допечатная обработка:** Рада РИЗАБЕК

Перепечатка материалов возможна только
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201
Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12
Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz



Редакционная колонка

Государственные расходы растут, поскольку власть поддерживает внутреннее кредитование: деньги через госхолдинг «Самрук-Казына» идут в сектор малого бизнеса, ипотечникам, на пополнение ликвидности банков второго уровня. Правительство пытается расширить количество источников поступления средств в бюджет, и, в первую очередь, обращает взоры на добывающие компании.

Государственные органы считают, что добавочные деньги даст налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Логика ясна: Министерство финансов хочет обеспечить страну стабильными доходами от сырьевой базы, которая по праву принадлежит государству. В том же ряду стоит увеличение расходов добывающих компаний на реализацию социальных проектов, которые государство в кризис не может финансировать самостоятельно, обозначив неуклонный тренд на сохранение социальных выплат – пенсий и пособий. Отсюда вывод: изменения в Налоговом кодексе, введение НДПИ – составная часть политики по усилению роли государства во всех стратегических отраслях экономики.

Власть настаивает: ввод новых налогов преследует не только фискальные цели. Похоже, правительство присматривается к опыту России, где недобросовестных налогоплательщиков-недропользователей заставляли выплатить в бюджет страны все суммы по ранее полученным льготам и преференциям. Тем не менее, и россияне заключили, что НДПИ, став действенным механизмом изъятия сверхдоходов в бюджет в условиях высоких цен на сырье, сейчас оставляет мало шансов для геологоразведки, возобновления и расширения добычи. И уж совсем может прикрыть нерентабельные, низкодебитные месторождения. Поэтому в РФ пошли на обнуление НДПИ сроком на один год, что коснулось и новых месторождений.

А как в схожем налоговом поле сохранить действующие разработки недр, задалась вопросом наша горняки и металлурги? Они обратились в правительство с просьбой о снижении ставки НДПИ для горнодобывающих предприятий на период кризиса, превнося туда и аргументы международного опыта. Их правота в том, что налог был введен в самое неблагоприятное время, когда цены на продукцию упали в два-три раза.

Кабмин, как стало известно, готов рассмотреть предложения по господдержке горнорудной промышленности в комплексе с возможностями республиканского бюджета. Как подчеркнул Премьер, «в этот период надо дать немного кислорода нашим компаниям, чтобы они могли двигаться вперед, 2009 год – очень непростой, с точки зрения низких цен на энергоносители, на все товары, которые мы экспортируем».

Горнякам и металлургам остается ждать живительного вздоха, который также как и у соседей мог бы выразиться в нулевой ставке НДПИ. Хотя бы до момента выхода из кризиса.

ОБЛОЖИЛИ!

Асель
АБЕНОВА

**Правительство
никак не определится
с методикой исчисления
низкорентабельности
месторождений**



Компании горно-металлургического сектора наконец-то дождались выхода в свет постановления Кабмина, предусматривающего налоговые послабления для низкорентабельных месторождений. Казалось бы, вот он повод для оптимизма! Но, увы, долгожданный документ, как выяснилось, не учел ряда существенных для недропользователей моментов. Более того, экономическая эффективность этой антикризисной меры вызывает сомнение у некоторых специалистов.

Был обещан кислород

Реформирование фискальной политики Казахстана, а вместе с ней и ввод нового налога на добычу полезных ископаемых взамен роялти, совпало с наступлением экономических потрясений. Вошедший без стука финансовый кризис попутал все планы компаний, поставив под угрозу дальнейшее развитие горно-металлургической отрасли. Новое налоговое поле с отнюдь не демократическими ставками тут же вызвали массу вопросов и нареканий со стороны налогоплательщиков.

Здравый смысл и текущая экономическая ситуация требовали гибкой и быстрой реакции как руководства предприятий, так и Правительства. Уже

в начале января недропользователи били властям челом, ходатайствуя о налоговых послаблениях на период кризиса. Голос предприятий услышали. Кабинет министров согласился пойти на уступки и рассмотреть предложения по государственной поддержке горно-рудной и нефтяной промышленности. Комментируя это решение, премьер-министр Карим Масимов заявил, что «в этот период надо дать немного кислорода нашим компаниям, чтобы они могли двигаться вперед, 2009 год — очень непростой, с точки зрения низких цен на энергоносители, на все товары, которые мы экспортируем».

Чуть позже министр финансов Болат Жамишев оперировал конкретными цифрами, подсчитав во сколько обойдется бюджету снижение НДС для горно-металлургических компаний. По прогнозам Минфина, налоговая нагрузка на недропользователей должна уменьшиться на 25 миллиардов тенге (что составляет примерно 1 процент от доходной части бюджета на 2009 год).

По словам министра, перераспределение налоговой нагрузки с обрабатывающего сектора на сырьевой не должно в итоге приводить к игнорированию интересов предприятий.

Налогов много не бывает?

Напомним, исчисление НДС производится от стоимости объема добываемых полезных ископаемых

(расчет ведется по мировым ценам). Ставки НДС на добычу металлов на 2009 - 2010 годы в Налоговом кодексе зафиксированы в размерах: на медь - 5,7 и 7 процентов, на цинк - 7 и 8, на свинец - 8 и 8,25, на алюминий - 0,25 и 0,28; на олово и никель - 6; на золото, серебро, платину и палладий - 5 и 5,5. Ставка на добычу хромовой руды составляет 16,2 и 16,8, марганцевой и железомарганцевой руды - 2,5 и 2,8, железной руды - 2,8 и 3,2, урана - 22 и 23 процента.

Недропользователям, разрабатывающим низкорентабельные, малодебетные месторождения, Правительство пообещало предусмотреть льготы в своем постановлении о снижении НДС для горно-металлургического сектора. На подготовку документа ушло несколько месяцев, причем недропользователи принимали активное участие в обсуждении проекта Правил наряду с представителями Минфина, Минэкономики и Минэнерго. Обязательным условием для фискальных послаблений стало сохранение рабочих мест на предприятиях отрасли.

Наконец, в апреле Кабинет утвердил Правила отнесения контракта на недропользование, предусматривающего разработку месторождения твердых полезных ископаемых, за исключением общераспространенных, к категории низкорентабельных. Согласно этому документу, недропользователь — претендент на снижение ставок НДС — должен подать заявку в уполномоченный орган по государ-



ственному планированию в срок не позднее первого ноября календарного года. Решение будет приниматься «коллективно и индивидуально» специально созданной комиссией.

Ставка налога устанавливается на год. НДС, уже начисленный и уплаченный, пересчитывается. Контракт относится к низкорентабельному, если планируемый уровень рентабельности по расчетам, производимым недропользователем самостоятельно, равен или менее нуля процентов.

Нюанс или подвох?

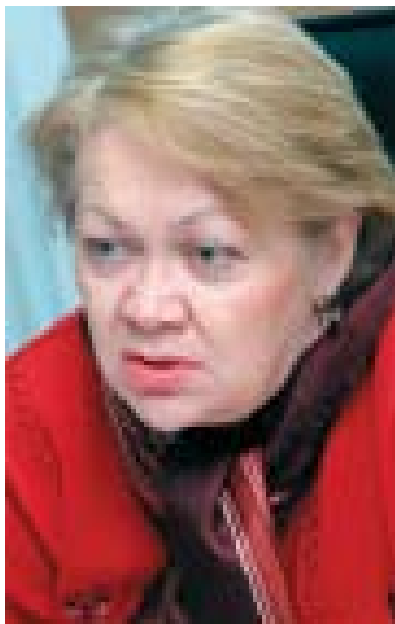
Разработчики не учли главного, НДС рассчитывается в зависимости от стоимости объема добытых руд. Из-за методики расчета в большом проигрыше остаются недропользователи, осваивающие бедные (малодебетные) месторождения. Новыми Правилами смогут воспользоваться только те компании, годовая рентабельность которых не превысит нуля процентов.

К слову, комментарии вице-премьера Ербола Орынбаева по поводу фискальных послаблений еще на стадии обсуждения проекта постановления Правительства, не давали недропользователям повода для обольщения.

- Если есть хоть небольшая прибыль, то они (компании-недропользователи) должны платить налог, здесь никто никого не освобождает. Ко всему, сейчас цены на металл начали расти, в нефтяном секторе ситуация лучше (положительно сказалась девальвация тенге). Может быть, никто и не придет с заявками на понижение ставок, - не исключил и такой возможности заместитель Премьер-Министра.

Такого подвоха представители горнодобывающей отрасли никак не ожидали. По их мнению, даже уровень рентабельности в десять процентов не позволяет предприятиям развивать производство. Директор департамента налоговой политики и прогнозов Министерства экономики и бюджетного планирования Вера Кнюх попыталась умерить «иждивенческие» аппетиты недропользователей, заявив, что предусмотреть все нюансы в одном документе нереально.

- Кому-то десять процентов не хватает, кому-то 15, условия разные, и удовлетворить все запросы невозможно. Поэтому и было принято решение, что только при нулевой рентабельности предприятие имеет право подавать заявку на льготную ставку НДС, - пояснила она. - Разумеется, это постановление не решит



всех проблем горнодобывающего сектора, и количество обратившихся предприятий будет меньше...

Вера Кнюх отказалась озвучить, какие конкретно компании могут попасть в список «на понижение»... Исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец тоже затрудняется с примерами. По его словам, ряд компаний готовит документы, но кто «подойдет» под правительственные критерии, сказать сложно: цены на рынке постоянно меняются.

Работа над ошибками

Еще в начале года аналитики предсказали незначительность антикризисной меры, направленной на снижение ставки НДС, аргументируя свои прогнозы отсутствием положительных новостей с рынков.

Эксперты АГМП разработали свое заключение по принятому постановлению Правительства для дальнейшего его рассмотрения в высших органах управления. Пока многочисленные отклики недропользователей далеки от лестных оценок в адрес новоиспеченных Правил. Так, представители отрасли уверены: Налоговый кодекс позволяет более широко трактовать норму, связанную с отнесением месторождений к низкорентабельным.

Как пояснил Николай Радостовец, действующий кодекс предусматривает снижение ставки для низкорентабельных контрактов. Рентабельность менее нуля предполагает убыточность контракта, рентабельность равная нулю говорит о нерентабельности контракта. «Низкая рентабельность» означает, что предприятие зарабатывает

какую-то прибыль, но она настолько мала, что не позволяет компании нормально функционировать. Поэтому Ассоциация горнодобывающих предприятий предлагает установить шкалу рентабельности и для каждой ее ступени определять понижающую ставку НДС.

Кроме того, согласно пункту 11 Постановления, сумма вычетов при определении налогооблагаемого дохода (который затем участвует в расчете рентабельности) не должна превышать сумму вычетов за предыдущий налоговый год (за исключением вычетов за счет дополнительных налоговых обязательств и роста вычетов, связанных с увеличением тарифов на регулируемые товары и услуги). В АГМП считают это положение «нелогичным и полностью оторванным от практики».

Не капитализируй убытки!

Достаточно категоричен в своих оценках Правил вице-президент АО «Казцинк» Александр Хмелев. В частности, его критику вызвал пункт 12 Постановления, в котором говорится: налогоплательщик, применявший ставку НДС, установленную в соответствии с пунктом 11 Правил, производит расчет показателей рентабельности на основании фактических данных с применением соответствующей ставки, установленной главой 45 Налогового кодекса для соответствующего вида полезного ископаемого. В случае, если по результатам произведенного расчета по контракту будут превышены значения рентабельности, установленные Правилами, налогоплательщик производит перерасчет налоговых обязательств по НДС на основании общеустановленных ставок за весь налоговый год и отражает полученные значения в дополнительной декларации по НДС. Сумма налога на добычу полезных ископаемых, отраженная в данной декларации, является налоговым обязательством 4-го квартала и налогового года и подлежит уплате в общеустановленном порядке.

- В этом пункте налицо переход от рентабельности по недропользованию к общей рентабельности предприятия. При этом речь об общей убыточности предприятий представители Кабинета никогда не вели, - комментирует Александр Хмелев. - Но ведь такой путь заведомо некорректный по отношению к реальной экономике.

Дальнейшее развитие событий вполне очевидно. Предприятия по-



просту начнут перераспределять свои затраты. Если по предварительным расчетам уровень рентабельности окажется выше нуля, то «нормальный» налогоплательщик может за просто на бумаге увеличить затраты по плательщику НДС, за счет привлечения услуг другого предприятия, не являющегося плательщиком НДС. Но однозначно не станет выплачивать в госказну громадные суммы разом. А, поскольку в данном случае речь идет об общей рентабельности по предприятию, то это увеличение услуг не обязательно будет лежать в сфере прямых затрат по недропользованию. Таким образом даже при проверке недропользования едва ли удастся «отловить» данный факт, считает вице-президент «Казцинка».

В настоящее время финансовые операции составляют большой удельный вес в деятельности недропользователей. Для минимизации убытков многие компании начинают продажу нерентабельных активов, долей в предприятиях и так далее. Однако, по мнению Александра Хмелева, правительственные правила напроць отвергают возможность проведения сделок. Рассмотрим для примера такую ситуацию. Недропользователь получил убыток от своей деятельности 100 миллионов, но продал неликвидных активов на 110 миллионов. Значит абсолютная рентабельность у него станет выше нуля, и к существующим убыткам в 100 миллионов по недропользованию добавится еще и полная сумма НДС (например, 10 миллионов). «Занятная» получается экономика.

- Мы отошли от самой идеологии возникновения вопроса. С самого начала говорилось о том, что государство поддержит убыточные месторождения только потому, что с точки зрения экономики их следует закрыть, но мы пытаемся не допу-

стить этой крайней меры, влекущей за собой социальные проблемы. Теперь же государство перекладывает ответственность на предприятия. Но ведь тогда выход будет один - закрыть убыточные месторождения, оставив работать только рентабельную их часть, - резюмирует вице-президент Казцинка.

Неоправданный акцент

В июне Республиканская Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий намерена провести второй съезд горняков и металлургов, где в очередной раз планирует заявить о нелогичности ужесточения налогового бремени в кризисный период. Помимо НДС фискальную удавку на шеях компаний затягивает действующее в Казахстане трансфертное ценообразование, поскольку этот закон принимали в пору расцвета мировых рынков сырья, когда цены демонстрировали абсолютный рост. Но уже в конце прошлого года ситуация кардинально изменилась. Цены на руду и металлы обрушились в два-три раза, и компании с тех пор пытаются отчаянно балансировать хотя бы на уровне себестоимости. Спаси оказавшийся на грани упадка бизнес поможет скорейшее внесение изменений и дополнений в Закон «О трансфертном ценообразовании», утверждает глава АГМП, а от взимания НДС вообще целесообразно отказаться до выхода из кризиса.

Казахстану, по мнению специалистов, необходимо работать в сопредельном с Россией налоговым и трансфертным поле, где законодательно предусмотрено отклонение цены сделки от рыночной в пределах 20 процентов. В противном случае отечественные предприятия обречены на проигрыш в конкурентной борьбе с северным соседом.

20-ти процентный люфт для продукции горнодобывающего и горно-металлургического сектора позволит компаниям сохранить ранее занятые позиции на мировых рынках. Что же касается относительного нового налога на добычу полезных ископаемых, то его время придет, когда появятся более высокие цены.

Вопрос уплаты НДС - это вопрос новых рисков, считает Николай Радостовец. Сейчас их нужно минимизировать, и распространить норму закона, на низкорентабельные производства, как того требует Налоговый кодекс. Иначе у недропользователей

возникнут серьезные производственные трудности и, в конечном счете, промышленность станет развиваться в меньших объемах, а страна недополучит налоги.

В постановлении не был принят во внимание такой важный для горно-рудного сектора критерий, как выработанность месторождений. Специфика горнодобывающей отрасли в том и состоит, что она должна быть прибыльной, чтобы развиваться.

- Сегодня нельзя допустить, чтобы горнодобывающая отрасль осталась без возможности инвестирования средств в развитие производства, проведение вскрышных работ, так как в будущем это приведет к потере высокого уровня добычи. Ведь основная цель отношения месторождений по твердым полезным ископаемым к категории «выработанных» - это дать возможность недропользователю доработать немногочисленные наполовину исчерпанные месторождения, - поясняет исполнительный директор АГМП.

Если же рентабельность добычи снижается, то недропользователь вынужден перейти к разработке месторождений с более высоким содержанием и большими запасами. Отработка оставшихся запасов становится неэффективной из-за увеличения капитальных вложений, и в итоге сходит на «нет».

Однако экономисты и финансисты предпочитают особенно не вдаваться в проблему: мол, показатели выработанности подсчитать очень сложно, а восстановить данные по накопленной добыче и вовсе невозможно. Несмотря на то, что конструктивный диалог с чиновниками пока не клеится, недропользователи не отчаиваются. Эксперты отрасли настаивают на необходимости принятия методики расчета выработанных месторождений по твердым полезным ископаемым, аналогичную методике расчета углеводородного сырья. Все подсчеты выполнимы, заверяют добытчики. Со своей стороны Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий намерена донести до правительственных кругов весь смысл мер антикризисного реагирования, упирающихся, в частности, в реальное, а не номинальное снижение налоговых ставок. При этом ассоциация подчеркивает: государственная поддержка нужна компаниям лишь на время глобального кризиса. Как только котировки на фондовых рынках выбьются из аутсайдерской шкалы, горно-металлургические предприятия будут готовы нести фискальную ношу по полной.



ТАМОЖЕННЫЙ МНОГОГРАННИК

В Казахстане готовится новая версия Таможенного кодекса. Документа многогранного, который должен гармонично вписаться в правила международной торговли, упростив при этом порядок перехода наших границ для фургонов с товарами. Создать второй в новейшей истории Казахстана кодифицированный закон, доверено специальной группе во главе с вице-премьером Ерболом Орынбаевым, куда помимо госорганов вошли представители Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана, Национальной экономической палаты «Союз «Атамекен» и других ассоциаций. Однако пока у авторов проекта и бизнес-сообщества взгляды на будущий документ расходятся.

Гладко было на бумаге

Судьбу кодифицированных законов нашей страны легкой не назовешь. История действующего таможенного законодательства насчитывает недолгих семь лет. Принимался кодекс в 2001 году и также широко обсуждался как в кругах специалистов, так и среди общественных организаций и бизнесменов. От крупных и мелких предпринимателей, вплоть до «челноков» тогда поступило около 3 тыс. предложений и замечаний, часть из которых была учтена. Бердибек Сапарбаев, будучи на тот момент председателем Агентства РК таможенного контроля заверял, что разработчики постарались подготовить законодательный акт максимально прямого действия.

Однако летом прошлого года премьер-министр Карим Масимов объявил, что в нашей республике появится новый Таможенный кодекс. Посылком к тому явились противоречия действующего таможенного права с трехлетним бюджетом и Налоговым кодексом. Более детально познакомиться с имеющимися кодифицированными недочетами широкая общественность получила возможность, когда Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана организовал круглый стол в стенах Министерства экономики и бюджетного планирования, чтобы «сверить часы» по готовящемуся проекту. По сути, он стал первым публичным обсуждением таможенной концепции.

Нынешний кодекс в ходе дебатов подвергся серьезной критике и со стороны властей, и со стороны деловых кругов. Ербол Орынбаев отметил, что в нем содержатся отсылочные нормы на 91 нормативно-правовой акт, что открывает безграничные возможности для неоднозначной трактовки фискалами положений закона, тем самым, участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД) загоняются в угол. Народная статистика – тому порука. По итогам социологического опроса, проведенного по заказу Агентства РК по делам госслужбы, Таможенный комитет лидирует по уровню коррупции и объему теневого рынка услуг. А

в мировом рейтинге свободы ведения бизнеса Казахстан занимает одно из последних мест.

Новый кодекс призван радикально изменить ситуацию, свести на нет бюрократические проволочки и злоупотребления, стимулировать максимальное использование автоматизированных методов контроля. Достигнуть декларируемых целей, как считает Ербол Орынбаев, позволит приведение Таможенного кодекса в соответствие с международными стандартами, а также включение в него норм прямого действия. Предполагается, что впредь список документов, необходимых для перевозки грузов через казахстанскую границу, убавится вдвое и к 2012 году в нем останется 7 справок. Впрочем, глава Национальной экономической палаты «Союз «Атамекен» Азат Перуашев уверен, что вполне достаточно было бы и четырех: контракта, счета-фактуры, товарно-транспортной накладной и в случае необходимости сертификата происхождения товара. Весь остальной внушительный перечень вполне можно либо вообще исключить, либо предусмотреть в основных документах. Учитывая, что на получение одной такой бумаги у бизнесменов иной раз уходит до трех месяцев.

Подобное предложение – далеко не единственное. Деловые круги подготовили большой пакет своих замечаний к разработанной правительственной концепции, продемонстрировав свою активность на деле.

Свет в электронном окне

Коль скоро планируется по максимуму автоматизировать таможенные процессы, дабы снизить коррупционную составляющую, президент Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана Николай Радостовец считает необходимым учесть передовой международный опыт в сфере новых технологий. По данным главы СТЭК, в Сингапуре выдача разрешительных документов занимает всего несколько минут. Благодаря внедренной «азиатским тигром» информационной системе «ТрейдНет», которая позволила связать большинство участников ВЭД в единую сеть



Светлана
АБДРАШИТОВА

передачи данных. А в Швеции, например, выстроена ступенчатая система, классифицирующая бизнесменов по категориям. Добросовестные внешнеэкономические игроки пересекают границу безо всяких остановок. В Соединенных Штатах досмотр ведется путем сканирования товара в портах погрузки.

- Глобальные и региональные интеграционные процессы развиваются очень активно, поэтому требуется унификация таможенного законодательства в соответствии с международными правилами и стандартами, - отметил, выступая перед участниками форума, Николай Радостовец. - Они основываются на положениях Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) Всемирной торговой организации и Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур, в редакции Протокола от 26 июня 1999 года (Киотской конвенции), предусматривающей использование предварительной информации, ее передачу в электронной форме.

Киотскую конвенцию сейчас рассматривает Сенат. Таким образом, есть основания полагать, что наша страна возьмет на себя обязательства привести свой законодательный свод в соответствие с требованиями ее общих положений, а также Генерального и Специального приложений. И впоследствии применит высокотехнологичные решения на практике, дабы разрешить множество имеющихся на сегодня проблем в таможенной сфере.

Хотя заместитель председателя Комитета таможенного контроля Министерства финансов РК Сержан Дуйсебаев признал, что создать на наших рубежах такую же автоматизированную систему, как в Европе или США, сегодня, увы, невозможно. В казахстанском исполнении предлагается иной вариант, предусматривающий открытие Центра оперативного управления (ЦОУ), который поможет наладить интегрированный мониторинг за автоперевозками по периметру границ. Для чего все 60 пунктов пропуска оснастят спецтехникой, которая будет передавать в режиме онлайн информацию о грузопотоках в республике. Иными словами, основной акцент планируется сделать на аналитическую часть, чтобы с помощью информационно-коммуникационных технологий создать базу данных, заблаговременно анализировать информацию и предугадывать возникновение рисков.

В свою очередь эксперты Всемирного банка отмечают, что «для содействия в развитии бизнес-процессов мирового уровня необходимо переместить центр тяжести с физического контроля грузов на пост – таможенный контроль и системный аудит». Свои пожелания выразили и аналитики Центра ООН по упрощению торговых процедур и электронным деловым операциям (СЕФАК ООН), чтобы с помощью ЦОУ была внедрена интегрированная

онлайн система таможенного декларирования по принципу «одного окна» для участников торговых и транспортных операций, дабы они могли пользоваться единым пропускным каналом для импорта, экспорта и транзита. Эту идею также поддерживает НЭПК «Союз «Атамекен».

- Механизм «одного окна» должен исключить хождения декларанта по многочисленным государственным органам для получения и согласования различных разрешительных документов, - поделился видением Азат Перуашев. - Необходимо разработать такую технологическую схему, по которой участник внешнеэкономической деятельности, единожды подав декларацию и пакет документов к ней в один государственный орган - Таможенный комитет, в короткие сроки мог получить из этого «окна» все сопутствующие разрешительные бумаги из всех других государственных учреждений.

Подобная схема, по оценкам аналитика НЭПК «Союз «Атамекен» Хакима Сабирова, позволит минимизировать затраты бизнесменов, в том числе и горно-металлургического сектора, образующиеся вследствие простоя грузов, определения их стоимости, получения разрешительных документов, а сроки доставки продукции - оптимизировать. Пожалуй, самое главное - исключить прямой контакт с чиновниками, уменьшить коррупционное поле и возможности для манипулирования интересами клиента. Государству же такое развитие событий гарантирует прозрачность процесса контроля за исполнением бизнес-структурами налоговых и иных обязательств без создания препятствий для текущей деятельности предприятий.

Перекрестные планы

Не менее важна для предпринимателей гармонизация нашего таможенного законодательства с международными документами, в частности, с Таможенным кодексом, разрабатываемым в рамках ЕврАзЭС для создания Таможенного союза Казахстаном, Россией и Белоруссией. Есть основания предполагать, что идеология одноименного национального кодифицированного закона может не состыковаться со своим общесоюзным тезкой. Если этой гармонизации нет, то пока, как считает Азат Перуашев, проще ограничиться необходимыми поправками в действующее законодательство, а к разработке нового Таможенного кодекса приступить уже после того, как аналогичный документ будет принят в рамках ЕврАзЭС, что, кстати, может произойти уже в текущем году. «Тогда это будет более логично», подчеркнул глава НЭПК «Союз «Атамекен».

Озабоченность казахстанских производителей вызывает проводимая девальвация национальных валют в странах-партнерах, с которыми республика готовится создать еди-



ное таможенное пространство. В результате данных процессов потоки импорта в нашу страну увеличились. В связи с этим, на взгляд Николая Радостовца, существует необходимость защищать интересы отечественной экономики и предприятий.

- Если мы сейчас эти позиции не учтем, я готов утверждать, что многие бизнес-структуры просто будут куплены российскими компаниями или остановят деятельность в силу того, что не смогут конкурировать, - заявил он. - И мы здесь будем вынуждены признать: это ошибки экономической политики, потому что девальвация у нас и в России проведена неодинаково. А если так, значит, нужны другие методы.

Бизнес-сообщество ждет адекватных защитных мер со стороны Министерства индустрии и торговли РК, чтобы оградить свою продукцию от импортного демпинга. До сих пор, по словам председателя Комитета торговли Мининдустрии и торговли РК Айдары Казыбаева, никаких оградительных мер не намечалось, но этот вопрос профильное министерство обещает рассмотреть на отдельной коллегии.

Бизнес-сообщество вынесло таможенной концепции свой вердикт: данный документ не предлагает новаторских решений, системных мер по решению тех вопросов, которые на самом деле беспокоят сегодня предпринимателей.

Проект предполагает больше внешних формальных подходов, которые подсказаны международными институтами.

- Но для нас формальная сторона вторична, - отметил Азат Перушев. - Если бизнес не видит для себя экономических плюсов в этом решении, мы считаем, что можно для экономии времени обойтись поправками в действующий Таможенный кодекс.

Тем более, принятие союзного кодекса диктует последующее упразднение национальных законодательств.

Проверяй, но доверяй

Среди перспективных направлений деятельности рабочей группы, занимающейся подготовкой казахстанского кодекса, Николай Радостовец выделил построение и внедрение системы анализа управления рисками не только для обнаружения нарушений таможенного законодательства, но и подтверждения статуса добросовестного участника ВЭД. Дело в том, что сегодня практикуется принцип «презюмции виновности» декларанта. С момента пересечения таможенной границы, он априори «виновен» перед таможенными органами в том, что находится в зоне контроля, не декларирует товары по условным ценам, не размещает свой груз в месте временного хранения, словом, всех претензий не перечислять. Соломоновым решением для исправления ситуации может послужить применение предварительного декларирования. Оно успешно действует во многих развитых странах и создает благоприятные условия для межгосударственного товарообмена. Показательным примером в этом смысле является Швеция, где таможенные органы оформляют по 5 деклараций в секунду. При этом транспортные средства с товаром не простаивают на пунктах временного хранения, а сразу направляются к владельцу товара.

В общем, коммерческий сектор за «круглым» столом представил довольно многообразный спектр мнений.

- Работу по ступенчатому сокращению таможенной обработки грузов необходимо сбалансировать с объективным состоянием нашей сегодняшней экономики и международной практики, с объективными возможностями участников внешнеэкономической деятельности и таможенной службы, - резюмировал дискуссии председательствующий за круглым столом Николай Радостовец..





Канадская компания Knelson Gravity Solutions - всемирно известный производитель оборудования для гравитационного обогащения минерального сырья заключила в начале 2009 г. соглашение с американской компанией-производителем Delta Valves Industrial и ее международным маркетинговым подразделением – CG Industrial Specialties Ltd. по представлению и дистрибьюции шиберных задвижек Delta на территории России и СНГ.

Отличительными особенностями задвижек Delta является их уникальный дизайн и спектр применяемых конструкционных материалов, позволяющие устанавливать задвижки в наиболее сложных условиях эксплуатации при высоких температурах, высоком давлении, в коррозионных и абразивных средах. Точная подгонка соприкасающихся поверхностей и использование полимерных и эластомерных уплотнений обеспечивает нулевое протекание по обе стороны трубопровода от места установки задвижки.

Диапазон продуктов, на которых могут работать задвижки Delta включает пульпы, суспензии, жидкости, порошки, газы и вакуум. Области применения – от горно-перерабатывающих, металлургических и целлюлозно-бумажных комбинатов до химических заводов и предприятий по переработке сточных вод. Возможности компании-производителя позволяют предложить клиентам задвижки больших и нестандартных размеров и конфигураций, оснастить их любым приводом и автоматической системой управления и контроля положения ножа.

В нижеприведенной статье менеджера компании CGIS г-на Росса Уотерса приводится информация об одном из наиболее сложных примеров применения задвижек на хвостах переработки нефтесодержащих песков.

ЭВОЛЮЦИЯ НОЖЕВЫХ ЗАДВИЖЕК НА ЛИНИЯХ ПЕРЕКАЧКИ ХВОСТОВ

В 1995 году крупная канадская компания, занимающаяся разработкой месторождений и переработкой нефтеносных песков, столкнулась с вопросом долгосрочной ответственности, возлагаемой на нее при утилизации хвостов. Очень мелкие взвешенные частицы в жидкой фазе хвостов не могли осесть в течение долгого времени. Инженеры-обогащители компании вместе с местной инжиниринговой компанией пришли к выводу, что добавление сульфата кальция в пульпу может изменить ионный заряд этих мелких твердых частиц таким образом, что сила гравитации преодолееет электрический заряд, и позволит частицам осесть.

Дизайн линии перекачки хвостов требовал установки девяти задвижек диаметром



Первая в мире ножевая задвижка класса ASME 300 для рабочего давления 50 бар.

500мм PN50 класса ASME 300 для того, чтобы регулировать и отсекал поток хвостов с сульфатом кальция. Проблема заключалась в том, что ни одна компания на тот момент не производила ножовые задвижки для пульпы класса 300 (рассчитанные на работу под давлением 50 бар). Компания CG Industrial Specialties Ltd. (CGIS) обладала проектировочными знаниями по запорной арматуре, которые могли быть полезны для данного задания, и обратилась в компанию Delta Industrial Valves Inc. Компания Delta выступила с предложением модернизировать их ножовую задвижку – очень прочную и надежную, но, тем не менее, более низкого класса PN20 (класс ASME 150), выдерживающую рабочее давление до 20 бар.

Как владелец предприятия по переработке нефтеносных песков, так и инженеринговая компания высоко оценили результат этой работы, и в начале 1996 году клиент приобрел 9 ножовых задвижек Delta. Показатели работы задвижек превзошли все ожидания – они открыли абсолютно новые возможности применения, как на этой первой фабрике, так и на других предприятиях.

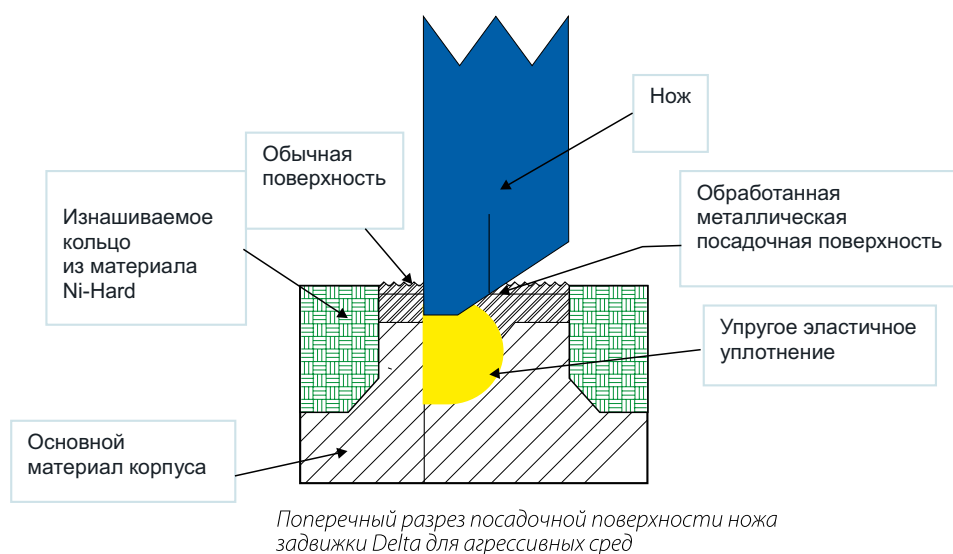
Условиями эксплуатации этой первой в мире задвижки класса PN50 (ASME 300) были: давление 35 бар (540 psig) при 40°C (104°F) со скоростью потока пульпы 3-4 м/с. Содержание твердой фазы в пульпе составляло 57-60%. При этом более 50% частиц превышали размер 160 – 200 микрон, а максимальная крупность частиц доходила до 65 мм.

Пульпа нефтеносных песков является одной из самых абразивных пульп, преимущественно из-за своей естественной формации, крупного размера, высокой степени угловатости и повышенного содержания кварца и кремния. Наличие крупных частиц в пульпе требует ее перекачки при большей скорости, чем скорость перекачки хвостов, получаемых при измельчении питания шаровыми или стержневыми мельницами. Такая пульпа признана повсеместно самой сложной для транспортировки.

Вдохновленные успехом этих ножовых задвижек, способных работать при высоком давлении,

альянс CGIS-Delta приступил к выполнению плана завоевания значительной мировой доли рынка задвижек на линиях хвостов, особенно в таком диапазоне давления, где традиционные ножовые задвижки либо работать не могли, либо испытывали серьезные эксплуатационные трудности. Данный диапазон давления составлял от 10 бар (150 psig) до 50 бар (740 psig).

Задвижка первого поколения класса ASTM A36 была выполнена из конструкционной стали с ножом из нержавеющей стали 304 класса ASTM A240, наконечником из кобальтохромовольфрамового сплава и нихардовой вставкой ASTM A532, установленной на передней поверхности корпуса задвижки. Данная конструкция отвечала всем требованиям владельцев компании, но, тем не менее, CGIS-Delta продолжали внимательно следить за работой задвижек, и пришли к заключению, что основными причинами неполного перекрытия потока были абразивный износ и эрозия в процессе эксплуатации задвижки.



В последующие несколько лет активно собиралась информация о работе сотен ножовых задвижек Delta, рассчитанных на более низкое давление, установленных как на нефтеносных песках, так и на алмазодобывающих фабриках, таких как Ekati и Diavik Diamonds, и работающих на многочисленных абразивных и эрозийных продуктах. Компании CGIS и Delta продолжали активно сотрудничать для того, чтобы увеличить срок службы задвижки при обеспечении абсолютно полного перекрытия потока.

Одним из главных усовершенствований был переход на нож ASTM 17.4 PH C900 со сквозной закалкой. Этот материал был намного прочнее и тверже, чем материал T1 и 304 в ножах, используемых в первых задвижках на линиях хвостов при высоком давлении, и значительно продлил срок службы задвижки. Комплектация ножом 17.4 Rc 44 и вторым изнашиваемым кольцом из материала Ni-Hard Rc 59, устанавливаемым на задней поверхности задвижки, увеличила сопротивляемость абразивному износу и эрозии и позволила владельцам быть уверенными в обеспечении полного перекрытия потока, и полностью исключила необходимость технического обслуживания задвижки.

С увеличением диаметра хвостовых трубопроводов и расширением модельного ряда задвижек Delta, рассчитанных для работы при высоком давлении, преимущества модернизации и усовершенствования задвижек Delta становились всё более привлекательными. Еще в 1996 году самой большой трубопроводной линией класса 300 являлась труба 600мм, но растущие потребности заставили проектировщиков создавать трубы большего размера. Сегодня компания CGIS-Delta поставляет задвижки диаметром 900мм и уже получает запросы на задвижки 1050мм и 1200мм.



Система распределения хвостов на канадском производстве по переработке нефтеносных песков с установленными задвижками Delta.

Приобретение данных задвижек требует значительных капитальных затрат, но возможность их ремонта до состояния «новая» является большим преимуществом. Компания Delta предложила программу, по которой бывшие в употреблении задвижки осматривались и разбирались на составляющие части. Затем на них наплавлялся слой металла, и

они подвергались токарной обработке до «нового» состояния, после чего задвижки опять собирались с установкой, при необходимости, нового уплотнения и ножа. Программа обеспечивала экономию затраченных средств от 50% до 80% по сравнению со стоимостью новых задвижек и гарантировала показатели работы отремонтированных задвижек как у абсолютно новых.

Параллельно с программой ремонта и модернизации компания CGIS-Delta продолжала искать пути продления срока службы задвижек, стараясь при этом максимально снизить капитальные затраты. Срок службы был увеличен путем добавления покрытия из карбида хрома и дополнительного второго изнашиваемого кольца. Такая конструкция, идеальная для сложных условий эксплуатации, позволила увеличить срок службы задвижек в три раза - до 6 (шести) лет при работе в очень агрессивных средах. Если рассмотреть пример задвижек, установленных в Канаде, то на 2000 год удельная стоимость задвижки составляла \$0.0009 на тонну перекаченных хвостов. К 2008 году эта стоимость снизилась до \$0.00036 на тонну.

Корпоративная ответственность компании Delta была очевидна – снижение стоимости при повышении качества. Эта направленная в будущее философия вполне удачно гармонировала с мировоззрением компании CGIS, что стало мощным инструментом для завоевания всё увеличивающейся доли рынка применения задвижек на пульпах.

Стало ясно, что клиент должен покупать продукт, сам получая выгоду в виде снижения эксплуатационных расходов. Компания CGIS-Delta не смогла бы предложить клиентам эти преимущества без активного содействия фабрик, где устанавливались задвижки Delta. Такое стало возможным только при постоянном сотрудничестве, выгодном для каждой из сторон.

Начав с нескольких задвижек в 1996 году, на сегодняшний день альянс CGIS-Delta установил более 6000 задвижек на пульпе по всему миру, значительная часть которых успешно работает в агрессивных средах. Все эти годы мы с гордостью наблюдаем эволюцию задвижек Delta от продукта высокого качества при хороших эксплуатационных показателях до наиболее качественного элемента трубопроводных линий с наивысшими эксплуатационными характеристиками.



Международная выставка
машин, оборудования,
технологий и продукции
металлургической
промышленности
и литейного производства



Международная выставка
производителей
труб и трубопроводов



Международная выставка
оборудования, технологий
и продукции из алюминия,
цветных металлов и их сплавов

При содействии
ЦВК «Экспоцентр»



О Р Г А Н И З А Т О Р Ы :



129085, Россия, г. Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-66
E-mail: info@metal-expo.ru
[Http://www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Messe Düsseldorf GmbH
P.O. Box 10 10 06
40001 Düsseldorf, Germany
Tel.: +49 (0) 2 11/45 60-77 93
Fax +49 (0) 2 11/45 60-77 40
www.messe-duesseldorf.de
WolfgramC@messe-duesseldorf.de

АПРЕЛЬСКИЕ ТЕНДЕНЦИИ: КОД ВОЗВРАТА

Ольга
ЛАНСКАЯ

Апрель - месяц переменчивый. Можно сказать, даже шальной. Вот и нынче выдал цифирь, да все с «чертенятами», то бишь с индексами, равными чертовой дюжине. Например, фондовые индексы Европы в апреле установили абсолютный рекорд роста за последние 13 лет. Подъем Dow Jones Stoxx 600 в апреле составил 13 процентов, что стало его рекордным увеличением с начала отслеживания в 1987 году. Как сообщает «Финмаркет», «Азиатские рынки на оптимизме мировой общественности также рванули к завоеванию вершин 11-летней давности. В апреле показатель вырос на 13 процентов. Здесь мощным стимулом стала статистика японского промпроизводства. «Самый важный вывод заключается в том, что худший период кризиса уже позади», — заявил представитель Daiwa SB Investments Масаюки Кубота».

Нельзя сказать, что товарные рынки слепо копируют рынки фондовые, но оживление отмечено и здесь. Самый авторитетный, по мнению большинства экспертов, показатель Лондонской биржи металлов явно демонстрирует рост. Нервозность сохраняется, но бычий тренд индекса цен на цветные металлы на LME — налицо. Широкий апрельский, пилообразный шаг графика вверх (подъем через коррекцию) в сравнении с годовой динамикой побуждает произнести знаменитую фразу Удава из замечательного советского мультфильма «38 попугаев»: «А в попугаях-то я больше!» (а также выше, оптимистичней и динамичней). Но приходится признавать, что до первомайского прошлогоднего показателя индекса LME — ровно половина пути: почти 360 пунктов против нынешних 180. (Индекс рассчитывается как средневзвешенное значение цен по шести основным цветным металлам — алюминий, свинец, олово, медь, никель, цинк — с учетом стоимости общих объемов их мирового производства). Понятно, что каждый металл из этой группы имеет свою ось, свои факторы влияния, а в перспективе и свой, не связанный с общим падением или поведением рынка, путь, однако общая для группы динамика роста все-таки присутствует.

Индекс цен на цветные металлы
на Лондонской бирже металлов (LME)
(с 1 апреля по 1 мая 2009 года)



Индекс цен на цветные металлы
на лондонской бирже металлов (LME)
(с 1 мая 2008 года по 1 мая 2009 года)



(публикуется по сайту <http://www.metaltorg.ru>)

По данным Quote.ru, и май стартовал миниралли на рынке промышленных металлов. Так, цинк прибавил в цене более 6 процентов. Алюминий вырос на 2,4 процента, медь — на 4,1 процента. Никель подорожал на 1,68 процента, цинк — на 6,13 процента. И, как сообщает агентство Dow Jones, цены на цинк могут восстановиться уже в текущем году.

3-month Forward Prices, LME
(итоги торговой сессии 4 мая):

Металл	Цена закрытия, долл. за тонну	Изменение, %
Алюминий (Aluminium)	1538,0	2,4%
Медь (Copper)	4620,0	4,1%
Свинец (Lead)	1392,25	5,08%
Никель (Nickel)	11825,0	1,68%
Олово (Tin)	12650,0	2,64%
Цинк (Zinc)	1507,0	6,13%



В то время, как складские запасы LME снизились или практически не менялись.

**Складские запасы металлов
на LME по состоянию на 1 мая:**

Металл	Запасы, тонн	Изменение, тонн	Изменение, %
Алюминий (Aluminium)	3792300,0	6075,0	0,16%
Медь (Copper)	398700,0	-7075,0	-1,74%
Свинец (Lead)	72325,0	675,0	0,94%
Никель (Nickel)	114204,0	-270,0	-0,24%
Олово (Tin)	12560,0	125,0	1,01%
Цинк (Zinc)	328950,0	-3325,0	-1,0%

Понятно, что резко «рвануть» вслед за фондовыми рынками товарным не позволяет несколько факторов. Первый – временной тренд: реальный сектор входил в кризис вслед за рынком финансовым с временным лагом. Таким же поэтапным, считают многие аналитики, будет и выход из кризиса. Хотя бы в силу того, что для наращивания производства и спроса на продукцию нужно время. А тут, как шутят юмористы, все так запутано, точнее, так перепутаны причинно-следственные связи, что, поди разберись, какой из секторов выступит локомотивом для рынка металлов. Очевидно, к примеру, если в гору пойдет мировой автопром, то спрос на металлы автоматически поднимется. Но автопром не пойдет в гору, если не пойдет вверх потребительский спрос на эту продукцию. И это – тоже большой вопрос. Ибо автомобили – это последнее по приоритетности, что станут покупать выходящие из кризиса потребители. Поэтому не случайно, во многих странах некоторые антикризисные программы имеют такую важнейшую компоненту, как авто-кредитование. Стимулируют этот интерес на государственном уровне Россия, Германия. Например, Сбербанк России и General Motors заключили соглашение о совместных действиях по розничному кредитованию клиентов на покупку автомобилей Chevrolet, Opel и Saab у официальных дилеров компании. И это – не единственный пример. Ищет свою авто-схему Америка.

Другой фактор роста экономики, способный обеспечивать спрос на промышленное сырье, – дорогостоящие инфраструктурные проекты, реализуемые преимущественно на бюджетные средства. Это более долгая, но проверенная еще во времена Великой депрессии, цепочка: создание огромного количества рабочих мест, рост средних доходов, спрос на технику, оборудование, расходные материалы, развитие сервиса и вспомогательных отраслей. Но здесь главное, уточняют экономисты, чтобы эти проекты имели привязку к реальной экономике. Чтобы проект был не самоцелью, а в последствии приносил пользу и окупался. И приводят в качестве анти-примера советскую дорогостоящую дорогу «в никуда, и к никому» – БАМ.

Кризис на некоторое время затмил позитивные новости. Но между тем жизнь не остановилась. И многие проекты, заложенные еще в докризисные годы, реализуются. В том числе и в нашей республике. Так, в Усть-Каменогорске продолжается строительство медеплавильного и электролизного заводов производительностью 70 тысяч тонн катодной меди в год. Вероятно, если собрать и сложить

позитивные новости со всего мира, то для производителей металлов складывается картина, если и не фанфарно-оптимистичная, то говорящая о перспективах. Одна из свежих новостей в этом ряду – предоставление Всемирным банком Казахстану кредита в размере 2,125 миллиарда долларов на реализацию казахстанского участка проекта международного транзитного коридора «Западная Европа - Западный Китай»: от Жайсана до Хоргоса. Как известно, США запускает ряд инфраструктурных проектов, позволяющих создать миллионы рабочих мест.

Еще один позитивный фактор – наметившаяся тенденция роста промышленного производства в Китае и Индии. По данным брокерской компании CLSA, китайский индекс деловой активности в производственном секторе (Purchasing Managers Index - PMI) вырос до 50,1 в апреле с 44,8 в марте. И именно показатель в 50 пунктов служит своего рода «рубежом», характеризующим ухудшение или улучшение ситуации в производственном секторе. На этот раз индекс играет на поле симптомов оздоровления экономики. И о многом говорящая новость из Поднебесной: Китайский производитель алюминия China Zhongwang Holdings Ltd 30 апреля привлек 1,26 миллиарда долларов в ходе IPO.

Как отмечали СМИ, в начале мая появились долгожданные, но и неожиданные одновременно показатели производственной активности и потребительского доверия в США – максимальные с сентября 2008 года. Индекс деловой активности в производственном секторе (ISM Manufacturing) поднялся в апреле до 40,1 пункта по сравнению с 36,3 пункта в марте. Индикатор потребительского доверия, рассчитываемый экономистами Мичиганского университета, составил 65,1 пункта, увеличившись на максимальную за два года величину по сравнению с мартовским уровнем. Аналитики склонны связывать такой рост с результативностью антикризисных мер, принимаемых ФРС США. В частности, в Интернете цитируется экономист Bank of Tokyo-Mitsubishi Крис Рупки, который полагает, что окончание рецессии, возможно, приближается. И, вероятно, правы эксперты, считающие, что оздоровление глобальной экономики начнется там же, где зародился кризис – в США.

В Великобритании индекс деловой активности PMI CIPS в обрабатывающей промышленности в апреле составил 42,9 пункта против прогнозных 40 пунктов и против 39,5 мартовских, сообщает сайт Forexrf.Ru. В начале мая поддался нарастающему оптимизму Morgan Stanley и пересмотрел ряд своих прогнозов. В частности, по Японии, где предпринятые властями меры для укрепления экономики, «оказались эффективнее, чем ожидали, а процесс корректировки запасов пошел быстрее, чем предполагалось». Кроме того, по прогнозам Morgan Stanley, масштабы мер, предпринятых японскими властями, будут способствовать росту ВВП страны на 1,5 процента. Аналитики банка отмечают улучшение настроений и процесс корректировки промышленных запасов. «Мы полагаем, что уже в марте объем производства в Японии, сократившийся сильнее, чем в других развитых странах, продемонстрирует рост впервые за последние полгода, между тем производительность в мировой экономике также вступает в фазу оживления». Аналитики Morgan Stanley полагают, что, не смотря на то, что мировая экономика тяжело пережила последствия собы-



тий сентября 2008, возможно, что спустя год или, возможно, в 4 квартале 2010 года, начнется рост спроса в Японии и регионе, «который, на фоне мер по финансовому стимулированию, сможет поднять темпы роста выше ожиданий». Еврокомиссия также объявила о том, что конец рецессии в Европе уже не за горами, и восстановление в 27 странах Евросоюза начнется к следующему году. Вопреки кризисным явлениям намеревается реализовать ряд проектов и казахстанская группа ENRC, запланировавшая в 2009 году объем капитальных затрат на уровне 1 миллиарда долларов США.

В числе новостей оптимистичного свойства можно принять и сообщение о запуске в Алматы товарной биржи «Евразийской торговой системы», где в скором времени планируется запустить фьючерсные торги черными и цветными металлами.

Ростки восстановления обнадеживают рынки. Однако болезнь глобальной экономики дошла до столь кризисной фазы, что эксперты призывают не торопить события и не обманываться весенним ростом, поскольку плохих новостей будет еще очень много. Целый блок негатива поступил от многих крупных предприятий отрасли: неважные итоги за первый квартал. Только по России «плохо отчитались»: «Северсталь», «Трубная металлургическая компания», ГМК «Норильский никель». Казахстанские показатели за первые три месяца 2009 года едва ли уступают российским. Практически по всем металлургическим предприятиям Казахстана наблюдается снижение добычи в пределах от 2 до 50 процентов.

Так, производство железной руды и железорудных окатышей на Соколовско-Сарбайском горно-обогатительном комбинате снизилось на 50 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. ТНК «Казхром» сократил выпуск ферросплавов до 253 тыс. тонн, или в среднем на 40 процентов. Пошли на понижение и производственные цифры АО «Арселор Миттал Темиртау», падение по стальному прокату составило 7,8 процентов (всего же с прокатных станов сталелитейного завода за первый квартал 2009 года сошло 719 тыс. тонн стали). Добыча меди корпорацией «Kazakhmys Plc.» снизилась до 80 тысяч тонн, что на 4,2 процента ниже января-марта 2008 года. Незначительно изменились статистические данные АО «Казцинк» по выпуску металлического цинка – разница вылилась в 1,3 процента.

Но – то ли весна тому причиной, то ли явная смена тренда – даже если синдром кризиса проступает в сообщениях, но воспринимается рынком они, скорее как инерционное торможение. И именно этот фактор инерции прежнего негатива позволяет воспринимать существенно более худшие, нежели осенью прошлого года, информации предприятий более позитивно, чем осенние. Ибо, если в экономике существует точка невозврата, то, очевидно, должна быть и точка возврата, отскока, или пресловутое дно рынков, которое, кажется, глобальная экономика уже нащупала. И направила вектор вверх.

Впрочем, апрель, богатый на число 13, мог и пошутить. Посмотрим, кому улыбнется май...

**11-13
НОЯБРЯ
ОМСК
2009**

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:
Министерства промышленной политики,
транспорта и связи Омской области,
Администрации города Омска

СИБИРСКИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ САЛОН



ОМСКПОЛИТЕХ

В объединенной экспозиции выставки:

**ИН-ЭКСПО. ЭКСПОМАШ. ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ
В ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЖКХ. АВТОМАТИКА И ЭЛЕКТРОМЕХАНИКА.
КАБЕЛИ. ЭЛЕКТРОАРМАТУРА. ЭЛЕКТРОНИКА И РАДИОТЕХНИКА.**



Организатор: МВЦ «Интерсиб», тел. (3812) 25-14-79, 25-25-20,
факс (3812) 25-72-02, e-mail: promexpo@intersib.ru, <http://www.intersib.ru>

5

ЮБИЛЕЙНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА И РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕДР

КАЗАХСТАН, КАРАГАНДА
СПОРТКОМПЛЕКС ЖАСТАР

24-26
ИЮНЯ



Mining Week

KAZAKHSTAN'2009

2009

Opening new market

Открывая новые рынки



Министерства
Индустрии и Торговли
Республики Казахстан



Министерства Энергетики
и Минеральных Ресурсов
Республики Казахстан



Акимата
Карагандинской
области

Организатор:



Тел./факс: +7 727 250 1999, 250 5511
e-mail: mintek@tntexpo.com
www.tntexpo.kz

Официальный партнер выставки:



Республиканская ассоциация
горнодобывающих и
горно-металлургических предприятий



УВЕРЕННОСТЬ КРЕПИТ РАБОТА

Казахстанские шахтеры, несмотря на кризис, работают стабильно и готовы решать возникающие проблемы вместе с работодателями, профсоюзами и государством. Уверенность в завтрашнем дне базируется на подписанных отраслевых соглашениях. О том, каково производственное и социальное состояние отрасли нашему корреспонденту рассказал председатель профсоюза угольной промышленности Михаил НИКИФОРОВ.

– Михаил Дмитриевич, украинские шахтеры готовятся к забастовкам, положение отрасли там сейчас, прямо скажем, неважное. Что у нас? Увольнений нет?

– Мы держимся за счет организации производства. И в России и в Украине ведь угольная промышленность частично дотировалась. А у нас после развала Советского Союза развивалась самостоятельно, поэтому сейчас в Казахстане ситуация лучше.

Вообще картина разнополярная. Страхов пока никаких, но мы начинаем ощущать, что кризис имеет реальную силу. Если взять разрез Каражыра, то он работает в обычном ритме и выполняет план. Заработная плата выплачивается, никаких сокращений не было. В Экибастузе разрез «Богатырь» функционирует с малым снижением объема, но никого не увольняли и трудятся все в полную смену. Заработная плата выдается своевременно и полностью, о чем мы договаривались в прошлом году.

Разрез «Восточный» работает нормально, в конце года там достигли договоренности об увеличении тарифных ставок должностных окладов. В среднем повышение планируется на 23-30 процентов. Увеличение оклада будет происходить в зависимости от стажа работника, квалификации и так далее. В Караганде ассоциация «Гефест», которая объединяет не входящие в «Арселор Миттал» шахты, пошла на сокращенную неделю. Но людей никто не увольнял, это самый главный для нас фактор. Что касается самого «Арселор Миттал», то у них ни по проходке, ни по добыче на шахтах сокращенного режима нет, все нормально работают. Единственно, идет оптимизация на поверхности, по заводам и конторам, – там введен сокращенный режим. Но никого не увольняли. В Шубаркуле тоже ритм нормальный. Наша главная задача сегодня – удержат

людей, чтобы никого не сократили.

Нелегко сейчас на наших заводах и обогатительных фабриках. Они уже с прошлого года не получали денег за отгруженную продукцию. Две обогатительные фабрики Караганды переведены на режим поддержания производства.

– А как сегодня работает отраслевое соглашение между профсоюзами, предприятиями и государством?

– Идеально работает!

– Предприятия выполняют обязательства по подписанным меморандумам?

– В угольной отрасли мы таких уж глобальных меморандумов не подписывали. У нас есть отраслевое соглашение, коллективные договоры. Но что касается областных меморандумов или городских, то, если бы у нас резкий спад возник, мы бы посмотрели, как такие договоренности помогли бы решить проблему. А раз у нас экстремальных ситуаций нет, то нет и необходимости в дроблении меморандумов на уровне области и города.

Но и в этом году мы все равно отслеживаем кризисные явления. На нашей отраслевой трехсторонней комиссии мы уже договорились о подготовке методических материалов, в которых намерены разъяснять, как коллективы должны работать в складывающихся условиях. Рекомендуем удерживать персонал, посмотреть, как можно оптимизировать затраты, сэкономить на чем угодно и как угодно, не уменьшая заработка и не урезая социальных программ. Чтобы не было лишних банкетов, разъездов и так далее. Ну, и рекомендуем людям не брать бездумно кредиты, потому что сейчас не то время....

– Какие у вас прогнозы на ближайшее будущее? Что будет с нашей угольной промышленностью?

– В прошлом году мы добыли 105 миллионов тонн угля. И пока у нас объемы тоже набираются. И удержаться хотя бы в рамках 2008 года будет нормально и для Казахстана, и для нас, угольщиков. К этому мы будем стремиться. Но если начнется падение, естественно придется ужимать какие-то программы, чем-то в социалке жертвовать.

– И чем вы готовы пожертвовать?

– В принципе, ничем! Ведь поймите, если один раз чего-то добились и людям дали, а потом придется это отбирать под предлогом трудного времени, то пойдут ненужные разговоры. Кому это надо? На самом деле, есть ряд моментов, где можно сэкономить. То есть производительность можно поднимать, более четко организовывать производство. Там рычагов очень много! Я добывал уголь не один десяток лет и знаю, как и где это можно сделать. Кстати, мы рассматриваем варианты падения объемов на десять процентов, на двадцать, на тридцать и даже на пятьдесят. Но пятьдесят – это уже обвал. И мы анализируем, как в этих условиях нужно работать с людьми, чтобы они правильно понимали эту ситуацию. И профсоюзы и работодатели решают эти проблемы сообща. Им надо удерживать производство, а нам еще больше.

Девятого апреля 2009 года участники трехсторонней отраслевой комиссии по социальному партнерству обсудили вопросы, касающиеся индексации заработной платы работникам и выплаты пособий по временной нетрудоспособности. Было решено, что работодатель вправе рассматривать повышение заработной платы, исходя из финансово-экономических возможностей (и показателей) предприятия по итогам года, учитывая уровень инфляции. А к обсуждению выплат пособий сотрудникам по временной нетрудоспособности, исходя из стажа их работы, профсоюз угольщиков и работодатели договорились вернуться в январе 2010 года.

– А если и впрямь объемы сократятся на пятьдесят процентов?

– Это будет катаклизм. Но мы постараемся, чтобы такого не случилось. У нас и ситуация лучше, чем в других странах. Надо сказать, что наши шахтеры верят в себя, в мудрость руководителей государства, и готовы решать возникающие проблемы, а не углублять их ненужными эскападами.

Беседовал Егор ДМИТРИЕВ

В ПРОДОЛЖЕНИЕ ТЕМЫ

Профсоюз трудящихся горно-металлургической промышленности, Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий и Министерство индустрии и торговли РК пролонгировали действие трехстороннего отраслевого соглашения 2006-2008 годов до конца 2009 года. Как подчеркивалось на заседании отраслевой комиссии по социальному партнерству и регулированию социальных и трудовых отношений, развивающийся мировой финансово-экономический кризис негативно влияет и на горно-металлургическую промышленность. Из-за уменьшения спроса на металлопродукцию на мировых рынках происходит снижение объемов производства, что отрицательно сказывается на предприятиях отрасли и инвестиционных программах в целом. В таких условиях заключение очередного отраслевого соглашения не гарантирует его исполнения, пришли к выводу подписанты. Поскольку требуется дополнительный мониторинг финансовой ситуации на международном рынке для определения реальных возможностей каждого предприятия в реализации принимаемых социальных программ. Вернуться к рассмотрению проекта трехстороннего отраслевого соглашения на 2010-2011 годы, решено в январе-феврале 2010 года по результатам финансово-экономической деятельности предприятий отрасли за нынешний год. Между тем, для предупреждения возникновения рисков при снижении экономических показателей в отрасли, связанных с продолжающимся мировым финансово-экономическим кризисом, стороны договорились подкорректировать некоторые пункты действующего Отраслевого соглашения. В частности, если на производстве произошли структурные изменения, работодатель может предусматривать переобучение персонала для перевода на вновь создаваемые рабочие места (например: реализация инвестиционных и инфраструктурных проектов) за счет собственных средств. В случае ухудшения финансово-экономических показателей предприятия работодатель может переводить работников на неполный рабочий день и (или) неполную рабочую неделю с оплатой за фактически отработанное время согласно ст. 79 ТК РК (если более высокая оплата не предусмотрена коллективным договором), а также переводить работников на вакантные места в действующих структурных подразделениях предприятия для проведения строительных, строительно-монтажных, ремонтных и других работ. Кроме того, минимальная тарифная ставка рабочего первого разряда на горно-металлургических предприятиях, занятых на тяжелых работах, работах с вредными (особо вредными), опасными условиями труда устанавливается в соответствии с постановлением Правительства РК от 9 июня 2008 года №548 «Об утверждении повышающих отраслевых коэффициентов...»



Ответственность приходит с успехом

Ерлан
ДАРЫН

Социальная ответственность бизнеса – понятие недавнее. Еще несколько лет назад большинство отечественных компаний не имели о ней четкого представления. Но в прошлом году корпоративная социальная ответственность закрепились в повестке дня многих организаций. Факты налицо: в республике разработан и введен в действие с учетом международного опыта государственный стандарт «Социальная ответственность», в двух последних Генеральных соглашениях включены разделы, направленные на внедрение 10 принципов Глобального договора ООН по корпоративной социальной ответственности бизнеса (КСО).

На первом Республиканском форуме по социальной ответственности бизнеса в Жезказгане с участием Главы государства между Министерством труда и социальной защиты населения, социально ориентированными бизнес-структурами подписано Соглашение по продвижению принципов Глобального договора ООН и дан старт республиканской акции «Заключите коллективный договор». В том же году, в республике вошла практика заключения Меморандумов по реализации социальных проектов и сохранению рабочих мест, предотвращению массового высвобождения работников. К слову, республиканская акция «Заключите коллективный договор» способствовала внедрению внутренней социальной ответственности бизнеса на уровне организаций. Коллективный договор – самая простая форма, в которой рождается КСО. С одной стороны он включает затраты, которые несет компания. Они сказываются на себестоимости продукции и поэтому в большой степени влияют на ее конкурентоспособность. Бизнес впитал понятия «человеческий капитал», «достойная заработная плата»,

«развитие человеческих ресурсов», «социальный пакет».

Кроме того, в соответствии с Трудовым кодексом введена норма по обязательному внесению в коллективные договоры ряда пунктов, касающихся социальных гарантий работникам, создания здоровых и безопасных условий труда и быта. Осознание этих аспектов и формирует горизонты КСО. Общественная значимость коллективных договоров состоит и в том, что они выступают механизмами контроля государства за работодателями в случае возникновения коллективных трудовых споров. За время проведения акции число коллективных договоров выросло более чем в два раза. К настоящему времени их количество составляет более 40 000 или 28,5 процента от общего числа действующих предприятий.

Индикаторы Глобального договора ООН легли в основу критериев, характеризующих результаты балльной системы оценки деятельности претендентов конкурса «Парыз» по двум номинациям «Лучшее социально ответственное предприятие» и «Лучший коллективный договор». Сегодня к этому соглашению присоединились Евразийская корпорация природных ресурсов, Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана, Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен», а также более 300 предприятий республики.

Прогрессивная часть делового сообщества уже не считает, что КСО – это благотворительность или вложения компаний в собственный PR. Сейчас она понимается как система управления рисками в рамках долгосрочной стратегии развития бизнеса и это большой шаг вперед. Также в стране получила развитие практика заключения меморандумов и соглашений по социальной ответственности бизнеса. По состоянию на первое января 2009

года, заключено около четырех тысяч меморандумов на сумму более 74 миллиардов тенге.

Инвестиции предпринимателей стали заметно влиять на социальное развитие регионов: возводятся новые школы, учреждения здравоохранения, реабилитационные центры, объекты культуры, спорта и социальной защиты, осуществляется поддержка малообеспеченных граждан.

Так, Корпорация «Казахмыс», лидер социальной ответственности 2008 года, на крупный благотворительный проект – строительство профессионально-технического лицея для детей-сирот на 300 мест в Астане выделила более четырех миллиардов тенге. Она финансирует деятельность более 150 крупных объектов социальной сферы. Только в 2008 году на решение социальных вопросов корпорацией выделено 92 миллиона долларов.

КСО постепенно получает широкое распространение в регионах среди субъектов малого, среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей. К примеру, на собственные средства они построили школу на 240 учащихся, ввели в эксплуатацию детский комплекс для сирот, построили школы и детский сад.

Прошедший год стал самым прорывным годом для социальной ответственности, когда впервые были проведены Форум по социальной ответственности бизнеса, Трудовой Форум, республиканский конкурс «Парыз».



БЕЛАРУСЬ ВЫПЛАВИЛА БОЛЬШЕ

По итогам первого квартала 2009 года белорусские металлурги превысили прошлогодние показатели за аналогичный период по выплавке стали на 2,3 процента.

Предприятия черной металлургии за первые три месяца нынешнего года произвели 675,8 тысячи тонн стали. Прокат черных металлов возрос на 6,4 процента, до 647,9 тысячи тонн. Производство проволоки обыкновенного качества увеличилось почти на 7 процентов и составило порядка 60 тысяч тонн. Вместе с тем выпуск стальных труб упал на 48,4 процента до 22,4 тысячи тонн, производство стальной проволоки снизилось до 21,3 тысячи тонн, металлокорда – до 22,4 тысячи тонн или на 6,4 и 6 процентов соответственно.

По данным Белстата, запасы стальных труб на 1 апреля 2009 года составили 104,2 процента среднемесячного объема производства, проката черных металлов – 6,5 процента, проволоки обыкновенного качества – 49,6 процента. Всего по отрасли запасы готовой продукции составили почти 60 процентов среднемесячного объема производства.



ГОСПРЕДПРИЯТИЯ КИТАЯ ВЫШЛИ НА ДОКРИЗИСНЫЙ УРОВЕНЬ

Государственные китайские предприятия демонстрируют докризисные показатели производства. По данным агентства «Синьхуа», в марте 2009 года их прибыль увеличилась на 26 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Это свидетельствует о благоприятных перспективах выхода китайской экономики из кризиса и является результатом действий антикризисного плана, принятого правительством КНР, полагают аналитики. Напомним, в ноябре 2008 года власти Китая объявили об антикризисном плане объемом в 4 триллиона юаней (586 миллиардов долларов), направленном на стимуляцию внутреннего потребления и снижение зависимости от экспорта. Позже к этому плану добавились значительные налоговые послабления различным видам китайских фирм-производителей.

Официальный Пекин ожидает, что в нынешнем году экономика страны вырастет на 6,5 процента. Это меньше роста, зафиксированного в 2008 году на уровне 9 процентов, но, тем не менее, если прогноз оправдается, станет лучшим результатом на фоне других стран, экономики которых в 2009 году будут переживать спад.

Правда, чуть раньше премьер госсвета КНР Вэнь Цзябао озвучивал, что экономика Поднебесной может вырасти на 8 процентов. Его прогноз основывался на проведенном Центром исследований и развития при госсвете КНР анализе нынешней экономической ситуации в стране и возможных последствий антикризисных мер, принятых китайским руководством. Между тем эксперты Всемирного банка считают, что в Китае спад экономики может закончиться уже в текущем году и страна начнет выходить из кризиса. А в совокупности это окажет позитивное влияние на экономику стран азиатского региона.

ТРУБЫ ПРЕЖНИХ ВЕЛИЧИН

В середине апреля в Москве прошло открытое заседание Совета РСММ (Российский союз поставщиков металлопродукции), в котором участвовали металлотрейдеры и производители металлопродукции. Из выступлений участников сложилась картина нынешнего состояния российского рынка металлов.

Так, поставщики проката черных металлов отметили падение объемов отгрузок в первом квартале 2009 года на 40-60 процентов, в зависимости от региона присутствия. Причем интерес к металлопродукции упал значительно больше в регионах, нежели в крупных городах. Малые предприятия и частный сектор яв-

ляются основными потребителями металлопродукции. Крупные же корпорации в большинстве регионов свернули свои строительные проекты. В большей степени от кризиса пострадал сектор строительства промышленных зданий и сооружений, а также коммерческой и офисной недвижимости. Из-за упадка производства в автомобильной промышленности и ряде отраслей машиностроения серьезно пострадал спрос на оцинковку и листовую горячекатаную и холоднокатаную сталь.

В то же время потребление стальных труб демонстрирует стабильность, объемы реализации этой продукции остаются на уров-

не прошлых периодов. При этом основные отрасли-потребители стальных труб существенно снижают объемы производства. В частности, прогнозируется, что машиностроение в 2009 году покажет результат на 50 процентов ниже, чем в 2008 году, строительство сбавит обороты на 60 процентов. Чуть лучше обстоят дела у заводов энергетического машиностроения, которые в настоящий момент загружены заказами. Держится на плаву и ТЭК: здесь незначительно снизились объемы потребления нефтепроводных труб, выросло потребление обсадных, насосно-компрессорных и буровых труб.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ПОВЕРХНОСТЕЙ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Безопасность и надежность эксплуатации любого промышленного оборудования, в том числе и насосов, целиком и полностью зависит от грамотного и качественного ухода. Вопросы долгосрочности эксплуатации и восстановления изношенного оборудования с металлической поверхностью, сегодня актуальны для любого промышленного предприятия как никогда раньше.

Компания Henkel, являющаяся одним из лидеров на мировом рынке промышленных смесей, разработала уникальные полимерные композиции Loctite® Nordbak®, предназначенные для ремонта, восстановления и защиты промышленного оборудования, увеличения срока его службы и эффективности, а также для уменьшения срока простоев.

Данная статья посвящена примерам применения продуктов Loctite® Nordbak® при ремонте и восстановлении металлических поверхностей в реальных условиях.

РЕМОНТ НАСОСОВ

Состояние изношенного корпуса насоса (рисунок справа) было настолько плохим, что требовалась его замена. Тем не менее, насос был отремонтирован с помощью продуктов Loctite® Nordbak® и запущен в эксплуатацию с повышенными защитными характеристиками при минимальных затратах.

Перед началом ремонта поверхность была тщательно подготовлена. Далее, во избежание коррозии и загрязнения, кистью было нанесено керамическое покрытие Loctite® Nordbak®. Затем для формирования центральной поверхности, которая полностью корродировала, был использован проволоочный каркас.

Этот каркас был заполнен износостойкой шпатлевкой Loctite® Nordbak® 7222. Изношенные кольцевые канавки были восстановлены путем нанесения Loctite® 3478 Superior на поврежденную поверхность. Затем, для создания формы канавок были установлены кольца, предварительно обработанные разделительной смазкой. Излишки продукта удалены. После отверждения продукта и удаления колец была получена необходимая форма канавок. Места точечной коррозии были заполнены износостойкой шпатлевкой Loctite® Nordbak® 7222.

Для создания гладкого покрытия с низким коэффициентом трения на внутренние поверхности при помощи кисти был нанесен продукт Loctite® Nordbak® 7227 Brushable Ceramic.



Пример точечной коррозии Восстановление полностью изношенной поверхности



Оборудование отремонтировано и готово к сборке

ЗАЩИТА ПОВЕРХНОСТЕЙ НАСОСОВ НА МЕДНЫХ РУДНИКАХ

На медных рудниках оборудование подвергается воздействию агрессивных сред. Повреждение или выход из строя оборудования может вызвать дорогостоящий простой, влекущий за собой большие убытки. На одном из медных рудников, насосы, работающие без защитных покрытий, сильно изнашивались и корродировали (Рис.1). Для предотвращения дальнейших повреждений, увеличения эффективности и срока службы во всех новых насосах лучше всего применять полимерное композитное покрытие Loctite® Nordbak®.

После подготовки поверхности (Рис. 2), корпус и лопасти покрываются Loctite® Nordbak® 7227 Brushable Ceramic Grey (Рис. 4). На поверхности, подвергающиеся наибольшему износу, был нанесен 1.5 мм слой износостойкого компаунда (Рис.3). В профилактических целях раз в год, должна проводиться проверка состояния и, при необходимости, обновление покрытия поверхности насосов.

Компания Henkel создаёт свои продукты, принимая во внимание различный уровень профессиональной подготовки, для тех, кто использует эти продукты в дальнейшем. Продукты Loctite® Nordbak® обеспечивают не только исключительное сопротивление сжатию и обладают прекрасными защитными характеристиками, но и не требуют специальных навыков и термообработки. Поэтому составы Loctite® Nordbak® могут применяться не только на больших промышленных предприятиях, но и в обслуживании менее специфических объектов (котельни, бытовые насосные станции).



Рис. 1 Коррозионный износ



Рис. 2 Поверхность, подвергнутая абразивной обработке до достижения шероховатости 75 мкм



Рис. 3 Покрытие насоса Loctite® 7227



Рис. 4 Полное покрытие поверхности, после частичного отверждения наносится второй слой

Россия обнулила ввозные пошлины

Правительство Российской Федерации приняло постановление №299 «О временных ставках ввозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов металлопродукции, а также лома и отходов медных». Согласно этому документу с 5 процентов до нуля уменьшены ставки импортных пошлин на лом и отходы рафинированной меди (код ТН ВЭД 7404 00 100 0), сплавов на основе меди и цинка (латуни) (код ТН ВЭД 7404 00 910 0) и прочих медных сплавов (код ТН ВЭД РФ 7404 00 990 0). Постановление вступает в силу по истечении одного месяца со дня его официального опубликования.

Отходы – в доходы!

Германское правительство готово потратить 5 миллиардов евро на стимулирование национального автопрома. В начале апреля кабинет министров в Берлине выделил дополнительные 3,5 миллиарда евро на «премии за металлолом»: владелец машины, возраст которой превышает девять лет, при покупке новой получает 2,5 тысячи евро.

Всех этих средств должно хватить на 2 миллиона желающих приобрести новую машину. По подсчетам экспертов, на разделку в лом поступит около 1,8 миллиона тонн металла.

Нынешнее решение властей подтверждает успех этой акции, стартовавшей в начале года. С января более миллиона владельцев старых машин подали заявки на получение премиальных, то есть в два раза больше ожидаемого. Программа по стимулированию автопродаж будет действовать в Германии до конца года. Правда, власти подчеркивают, что не собираются бесконечно тратить деньги налогоплательщиков на этот проект.

Демпинг не уместен

Семь американских стальных компаний, включая U.S. Steel Corp., направили петицию в американское торговое агентство, обвиняя Китай в нелегальном демпинге цен на трубы, используемые для газовой и нефтяной промышленности, сообщает агентство Bloomberg. В своем обращении американские стальные компании отмечают, что китайские производители труб используют преимущества от субсидий для труб нефтепромыслового ассортимента, которые продаются на территории США. Вице-председатель China Iron and Steel Association пока никак не комментирует ситуацию. По словам председателя профсоюзов трубной промышленности США Гарри Хаббарда, около трети производителей труб в стране, сейчас переживают временные сокращения производства и рабочих мест. Между тем Китай продолжает направлять свою продукцию на американский рынок.

- Если мы не остановим это, мы никогда не восстановим наши производственные мощности, считает Гарри Хаббард.



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 54 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свой ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz



Компания «Industrial Vostok Engineering AG»

*Industrial Vostok
Engineering*

«**Industrial Vostok Engineering AG**» европейская инжиниринговая компания, зарегистрированная в Швейцарии, оказывающая комплексные услуги в сфере поставок оборудования на мировом промышленном рынке.

Путем консолидации опыта и энергии высококвалифицированных технических специалистов, менеджеров среднего и высшего звена, **мы предлагаем профессиональные решения задач любого уровня сложности в области промышленных систем вентиляции, газоочистки, шумоглушения и звукоизоляции.**

Главный офис компании располагается в Швейцарии, г.Aldorf. Представительства для работы с Россией и странами СНГ открыты в Москве, Уральском и Западно-Сибирском регионах (г.Екатеринбург, г.Новосибирск), Республике Казахстан.

Направление нашей деятельности:

- работы по обследованию состояния оборудования на производстве, разработка проектов по его модернизации или замене на новое, с использованием современного тягодутьевого оборудования, уникальных фильтрующих материалов, систем регенерации;
- поставка, монтаж, ввод в эксплуатацию и последующее сервисное обслуживание поставляемого оборудования, от вентиляторов и фильтров до комплексных систем промышленной вентиляции.

Компания готова предложить удобные для клиентов пути финансирования инжиниринговых проектов.

Сфера применения наших систем и оборудования – все отрасли, где образуются дымовые газы, производственная пыль, твёрдые частицы, которые необходимо отделить для

дальнейшей утилизации или использования в качестве вторичного сырья.

Это практически все отрасли промышленности, от горнодобывающей промышленности (шахтная вентиляция), черной, цветной металлургии, энергетики, производства строительных материалов до переработки отходов (заводы по переработке биологического сырья и твердых бытовых отходов), входят в рамки наших возможностей.

Нашими партнерами являются ведущие мировые производители промышленной вентиляции и фильтрации Германии, Финляндии, Швеции.

9 декабря 2008 был подписан договор о долгосрочном сотрудничестве «**Industrial Vostok Engineering AG**» в качестве эксклюзивного представителя с компанией **Konrad Reitz Ventilatoren GmbH&Co.KG**, крупнейшим мировым поставщиком комплексных систем промышленной вентиляции.

Неоценимый опыт этого сотрудничества расширяет наши возможности в области продаж технологического оборудования компании **Konrad Reitz Ventilatoren GmbH&Co.KG** на промышленном рынке России и стран СНГ.

Компания является эксклюзивным представителем групп компаний **Industri Textil Job Oy, (Sweden- Finland)**-крупнейшего европейского производителя оборудования газоочистки и фильтрации.

Всё поставляемое оборудование сертифицировано силами московского представительства компании «Industrial Vostok Engineering» в соответствии с международными стандартами и имеет разрешение на применение Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору.

«Industrial Vostok Engineering» (г.Москва) имеет сертификат по системам менеджмента качества ИСО 9001, лицензии на проведение проектных и строительных работ.

Мы постоянно стремимся расширять сферу своей деятельности. Сегодня мы имеем возможность обеспечить доставку оборудования от производителя до конечного пользователя, включая организацию транспортировки, таможенного оформления, складирования и иные логистические операции.

Выполняя свою работу, мы всегда стремимся предвидеть и максимально полно удовлетворять желания наших клиентов, принимать решения, обеспечивающие максимальную эффективность капиталовложений, надежность и долговечность проектов, созданных с нашим участием.

От концепции проекта до окончания срока службы оборудования происходит непрерывное сотрудничество с клиентом, включающее технические консультации, помощь в управле-

нии проектом и поддержку по всевозможным вопросам.

За десятилетия нашей работы реализованы десятки сложных проектов. Нашими клиентами стали более 20 крупных промышленных компаний из разных регионов России и стран СНГ, среди них: Оскольский электрометаллургический комбинат, Криворожсталь, Лебединский ГОК, Гомельский химический завод, цементные заводы в Красноярске и Воскресенске, Казаньоргсинтез, предприятия группы Лукойл, Норильского Никеля, Кольской ГМК, Пермский Пемос а также на предприятиях черной и цветной металлургии Швеции, Финляндии, Чили, ОАЭ, Эстонии и Китая.

Сегодня инжиниринговая компания **«Industrial Vostok Engineering AG»** успешная компания, занимающая уверенные позиции на мировом промышленном рынке.

Надеемся на успешное сотрудничество.

Компания «Industrial Vostok Engineering AG»

Industrial Vostok
Engineering

REITZ
VENTILATOREN



Мы являемся эксклюзивными дилерами REITZ в России и странах СНГ

Профессиональные решения в области промышленных систем газоочистки, вентиляции, шумоглушения и звукоизоляции

- Проводим обследование предприятий с выдачей рекомендаций по реконструкции-модернизации фильтровальных и вентиляционных установок. Располагаем собственной проектной группой технических специалистов.
- Предлагаемые нами системы фильтрации обеспечивают очистку пыли до 5 мг/м^3 при рабочей температуре 250°C у рукавных фильтров и 1000°C у кассетных фильтров.
- Обеспечиваем послегарантийное обслуживание, поставку запасных частей, оказываем услуги по логистике.

Наша компания сертифицирована по системам менеджмента качества ИСО 9001.

119361, Москва ☎ Тел./Факс: +7 (495) 437-99-78, 735-64-63, 735-64-45 ☎ info@industrial-vostok.ru ☎ www.industrial-vostok.ru
Екатеринбург, Тел.: +7 (343) 973-4079 ☎
Новосибирск, Тел.: +7 (383) 211-1317 ☎
Казахстан, Алматы, Тел.: +7-705-565-3447



ARCELORMITTAL ЭКОНОМИТ НА ИНВЕСТПРОЕКТАХ

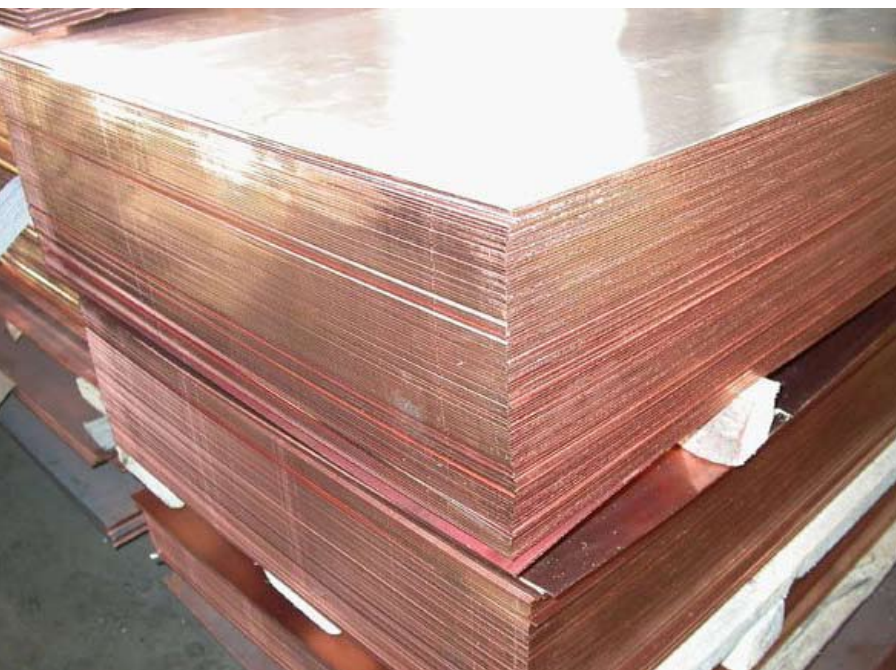
Корпорация ArcelorMittal решила отложить строительство двух металлургических предприятий в Индии. Стоимость проектов оценивается в 20 миллиардов долларов. Возобновить свои планы по их реализации, компания сможет не ранее 2011-2014 годов. Несмотря на то, что индийское правительство одобрило для строительства заводов ArcelorMittal два участка, концерн уже на протяжении длительного

времени не может завершить процесс выкупа этой земли. Согласно предварительным оценкам специалистов, объемы производства на каждом из проектов компании должны были составить порядка 6 миллионов тонн стали.

Из-за финансового кризиса, пошатнувшего позиции крупнейшего металлургического гиганта, ArcelorMittal вынужден сокращать производство металла в Европе на 50 процентов. Такой

информацией поделился представитель одного из профсоюзов французских предприятий корпорации Жак Лапланш:

– В связи с возникшим кризисом компания намерена снизить производственные затраты и будет осуществлять меры по концентрации производства на нескольких площадках. Планируется, что завод в Льеже (Бельгия) и во Флоранже (восток Франции) будут полностью остановлены.



MINMETALS И CODELCO ИЩУТ МЕДЬ ПОВСЮДУ

Китайский государственный трейдер Minmetals и чилийская медная компания Codelco в настоящее время прорабатывают различные варианты по созданию совместных горнодобывающих предприятий в Азии и Латинской Америке. В прошлом году Minmetals объявила о желании сотрудничать с Codelco, хотя до этого отказалась от приобретения половины акций комплекса Gaby.

– Обе компании пока не ведут никаких геологоразведочных или добывающих работ, но мне точно известно, что они анализируют отдельные проекты в различных частях мира, – утверждает министр

горного дела Чили Сантьяго Гонсалес.

Codelco уже открыла свой офис в Шанхае, который будет вести исследования горной промышленности в Азии. Китай является крупнейшим в мире потребителем меди, Чили же – крупнейшим производителем. В прошлом году в Чили было выпущено 5,33 миллиона тонн меди, из которых 1,2 миллиона тонн отправлено в КНР. Учитывая свою зависимость от ввоза меди, Поднебесная стремится получить прямой доступ к месторождениям «красного металла», чтобы обеспечить себе гарантированные объемы поставок сырья.

АЛЮМИНИЙ ТЕРПИТ ПОРАЖЕНИЕ

Объединенная компания РУСАЛ в первые три месяца 2009 года снизила объем производства алюминия на 7,2 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до одного миллиона тонн.

Добыча бокситов в январе-марте упала на 34,2 процента по сравнению с первым кварталом 2008 года и составила 3 миллиона тонн. По прогнозам компании, дальнейшее сокращение добычи бокситов до конца года составит 5,6 миллиона тонн. Объем производства глинозема уменьшился на 25,3 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 2,1 миллиона тонн. К концу года объем производства глинозема будет уменьшен в целом на 3,9 миллиона тонн. Оптимизация производства глинозема будет полностью завершена во втором квартале 2009 года.

РУСАЛ отмечает, что средняя себестоимость производства алюминия к марту была сокращена на 23 процента, расходы на электроэнергию снижены более, чем на 19 процентов, расходы на сырье уменьшены на 35 процентов, управленческие затраты – на 60 процентов. К четвертому кварталу этого года компания планирует добиться снижения себестоимости еще на 26 процентов. По итогам первого квартала законтрактровано более 80 процентов металла, производимого РУСАЛом. Стратегическая цель компании – увеличить долю продаж конечным потребителям, которую по итогам 2010 года планируется довести до 60 процентов от общего объема продаж. РУСАЛ – лидер мировой алюминиевой отрасли. Продукция компании экспортируется клиентам в 70 странах мира. На долю алюминиевого гиганта приходится около 12 процентов мирового рынка алюминия и 15 процентов рынка глинозема.



Бизнес Центр “КАСКАД”

*Престижный Бизнес-Центр «КАСКАД»
Это то, что нужно для деловых людей*

*Prestigious Business Center "KASKAD"
Exactly what a businessman needs.*



Характеристика Бизнес Центра:

- ресепшн;
- круглосуточная охрана, система видеонаблюдения;
- система охранной сигнализации;
- пост охраны МВД РК;
- дымовые датчики, система автоматического воздушного сплинклерного пожаротушения;
- первая категория безопасности по электроснабжению;
- автономная система кондиционирования, вентиляции и отопления;
- система климат-контроль в офисах;
- оптико-волоконные телекоммуникации;
- 3 комфортабельных скоростных лифта;
- охраняемая открытая автостоянка (0,144 га);
- двухуровневая охраняемая крытая парковка;
- зал совещаний;
- кафе, прием заказов на вынос;
- химчистка;
- нотариус;
- аптека;
- салон красоты;
- расчетно-кассовое отделение банка.



Characteristics of the Business Center:

- reception;
- 24-hour Security, video surveillance system;
- burglar alarm ;
- guard- post of Ministry of Internal Affairs of the Republic of Kazakhstan ;
- automatic fire alarm, firefighting system with sprinklers;
- first category of safe power supply ;
- free-running system of conditioning, ventilation and heating;
- climate control system in the offices;
- fiber-optic telecommunication;
- 3 comfortable, soft-running high speed elevators;
- secured outside parking space (0,144 Hektar);
- two-storeyed inside parking;
- meeting room;
- cafe, take away service;
- dry cleaning;
- Notary;
- beauty canter;
- drug store;;
- bank.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана
Левый Берег, пр. Кабанбай батыра 6/1.
Тел: +7 7172 925 003
Факс: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

Republic of Kazakhstan, 010000, Astana city
Left Bank, 6/1 Kabanbai Batyr Av.
Tel: +7 7172 925 003
Fax: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

8-11 сентября 2009, Красноярск, Россия
**ПЕРВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС И ВЫСТАВКА
«ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ СИБИРИ-2009»**

в составе

**XV Международной Конференции-Выставки «Алюминий Сибири»
III Научной Конференции «Металлургия цветных и редких металлов»
V Симпозиума «Золото Сибири»**



ОРГАНИЗАТОРЫ

- ▶ Российская академия наук
- ▶ Правительство Красноярского края
- ▶ Министерство природных ресурсов и экологии РФ
- ▶ Объединенная компания «Российский алюминий»
- ▶ ОАО «ГМК «Норильский никель»
- ▶ ОАО «Полус Золото»
- ▶ ОАО «Красноярский завод цветных металлов имени В.Н. Гулидова»
- ▶ Сибирский федеральный университет
- ▶ ФГУП Государственный научный центр РФ «Институт «ГИНЦВЕТМЕТ»
- ▶ Институт химии и химической технологии СО РАН
- ▶ ООО «Легкие металлы»

СЕКЦИИ КОНГРЕССА

- ▶ Минерально-сырьевая база цветных металлов
- ▶ Производство глинозема и алюминия
- ▶ Производство цветных и редких металлов
- ▶ Производство благородных металлов
- ▶ Литье и вторичная металлургия цветных металлов
- ▶ Экология и охрана труда в цветной металлургии
- ▶ Круглые столы по актуальным темам

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- ▶ Сырье и материалы
- ▶ Инструменты и оборудование
 - технологическое
 - силовое и энергетическое
 - кузнечное и литейно-прессовое
 - пневматическое и гидравлическое
 - аналитическое и лабораторное
 - гидрометаллургическое и фильтрационное
- ▶ АСУТП
- ▶ Ремонт и обслуживание оборудования
- ▶ Транспорт и логистика
- ▶ Экология, переработка и утилизация отходов
- ▶ Охрана труда и промышленная безопасность
- ▶ Консалтинг, инжиниринг, инвестиционные проекты
- ▶ Человеческий ресурс: кадры
- ▶ Научные исследования и новейшие научно-технические разработки

Оргкомитет Конгресса:

Телефон/факс: +7(391) 269-56-47, 269-56-48, 269-56-53, 269-56-57

e-mail: nfmsib@nfmsib.ru, web-site: www.nfmsib.ru



Инвестиционный симпозиум по минеральным ресурсам России и СНГ

“ Симпозиум станет уникальным для Лондона событием, посвященным международному обсуждению перспектив, открывающихся для международных инвесторов и горных компаний в СНГ. ”

Д.э.н. Крис Хайнд

Директор редакции журнала «The Mining Journal»

18-19 ИЮНЯ 2009

Лондон, Великобритания



Финансирование и стратегии в горном бизнесе СНГ - главная тема этого инновационного события, призванного в сложных экономических условиях объединить усилия горных компаний и международных финансистов и инвесторов в поиске путей освоения огромного минерального потенциала стран СНГ.

Главным организатором Симпозиума выступает компания **Aspermont UK**, издающая «The Mining Journal» - старейший и самый читаемый горный журнал в мире, а также являющаяся основателем международных инвестиционных выставок - конгрессов «Mines & Money» (Рудники и Финансы). Со-организатором Симпозиума выступает компания «**Адвантиск**», являющаяся одним из главных учредителей «Майнекс» - крупнейшего в России и СНГ горно-геологического форума.

Организуемый в Лондоне Симпозиум станет самой представительной международной площадкой общения между глобальными инвесторами и горно-металлургическими компаниями, работающими в России, в странах центрально-азиатского региона и на Украине.

Обсуждаемые вопросы

- ✓ Как долго будет продолжаться кризис мировых цен на минерально-сырьевых рынках?
- ✓ Смогут ли горнодобывающий сектор стран СНГ выйти из рецессии раньше, чем остальные рынки мира, благодаря снижению затрат и реорганизации производства?
- ✓ Как международное сообщество оценивает инвестиционную привлекательность горно-металлургических рынков России, Центральной Азии и Украины?
- ✓ Когда реальные деньги вернутся в горную отрасль?
- ✓ Какие условия финансирования и финансовые инструменты доступны сегодня для горных компаний на международных и отечественных рынках капитала?

Контакты

За информацией по вопросам участия в Симпозиуме в качестве докладчика, спонсора, экспонента, делегата или информационного партнера, пожалуйста, обращайтесь по адресам:

ASPERMONT UK Лондон

Лиза Хатгинс
Тел: +44 (0) 20 7216 6080
lisa.huggins@aspermontuk.com

АДВАНТИКС Лондон

Ирина Юхтина
Тел: +44 (0) 207 520 9341
ira.y@advantix.co.uk

МАЙНЕКС Москва

Евгений Тарасов
Тел: + 7 (499) 503 1873
Тел/Факс: +7 (495) 510 8693
MoscowOffice@minexforum.com

ЕВРАЗИЯ КЭПИТАЛ МЕНЕДЖМЕНТ Алматы

Жилдыз Садыралиева
Тел: +7 (727) 311 1080
zhyldyz.sadyralieva@eurasiacm.com

ДЕЛИЛИСЬ ОПЫТОМ

БИЗНЕСМЕНЫ РАССКАЗАЛИ НА ФОРУМЕ,

Карлыгаш
ИМАНТАЙ

На совместный с бизнесом поиск путей посткризисного развития экономики рассматривает Премьер-Министр Карим Масимов, и этот посыл набрал полную силу на Региональном форуме предпринимателей, состоявшемся в конце апреля в Кызылординской области. Встреча власти с бизнесом, в которой принял участие также руководитель администрации президента Аслан Мусин, показала, что в республике создан и активно функционирует институт социального партнерства. Напомним, что первый форум по социальной ответственности бизнеса – республиканского уровня – провел Президент Нурсултан Назарбаев в январе прошлого года в Жезказгане.

По информации организаторов кызылординской встречи – первым среди них значится Министерство труда и социальной защиты населения – в форуме приняли участие представители более трех десятков компаний из Кызылординской, Жамбылской и Южно-Казахстанской областей. В Шиелі также приехали председатели областных трехсторонних комиссий по соцпартнерству, руководители республиканских объединений работодателей и работников, бизнесмены. Это перекликается с отраженной в решениях жезказганского форума «необходимостью продвижения принципов Глобального договора ООН в сфере социально-трудовых отношений». И ведущий мотив для делового мира в этом году – формирование неконфликтной социальной среды. За этим подразумевается, конечно же, сохранение рабочих мест, гарантированное предоставление социального пакета работникам, соблюдение экологических норм.

Понимание ситуации в полной мере отразила брошюра «Передовой опыт выполнения социальных обязательств и сохранения рабочих мест работодателями в период кризиса». Ее специально к форуму выпустили Министерство труда и социальной защиты, Федерация профсоюзов РК, Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана, – как подписанты Генерального соглашения на 2009-2011 годы, – и Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий. ТОО корпорация «Казахмыс», АО

«НАК «Казатомпром», ENRC, ТОО «Богатырь Аксес Комир», АО «АрселорМиттал Темиртау» отчитываются в ней о выполнении меморандумов, заключенных между Министерством индустрии и торговли, акиматами и работодателями на время кризиса и рассказывают, как им удастся избежать тотальной остановки производства и сокращения персонала. Хотя в повестке дня форума не было выступлений руководителей названных компаний, представители работодателей все же нашли оптимальный способ – печатное слово – для демонстрации цивилизованных экономических и социальных взаимоотношений между работодателями и обществом, работодателями и трудовыми коллективами в лице профессиональных союзов.

ТОО Корпорация «Казахмыс» делает акцент на успешной производственной деятельности, которая и позволяет компании проводить активную социальную политику. На содержание объектов социальной сферы корпорация выделяет более 150 миллионов долларов ежегодно. В зоне социальной ответственности корпорации – поддержка инфраструктуры городов, где базируются филиалы ТОО, поэтому подписаны меморандумы о взаимном сотрудничестве между акиматами Карагандинской, Восточно-Казахстанской областей и корпорацией «Казахмыс» более чем на 26 миллионов долларов. В прошлом году корпорация инвестировала социальные объекты на 37 794 тысячи долларов. А только на содержание санаториев и профилакториев, медицинских учреждений, детских оздоровительных лагерей, дошкольных учреждений в 2008 году затрачено почти 23,5 миллиона долларов.

Между тем, министр труда и социальной защиты населения Гульшара Абдыкаликова в своем выступлении на форуме подчеркнула, что к началу 2009 года меморандумов и соглашений по социальной ответственности бизнеса в стране заключено более чем на 74 млрд. тенге. Она также сообщила, что



РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ

КАК СОХРАНЯЮТ ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

у нас в стране разработан и введен в действие Государственный стандарт «Социальная ответственность».

Ему однозначно соответствует деятельность Евразийской корпорации природных ресурсов (ENRC), на предприятиях которой трудятся около 65 000 работников. ENRC – ведущая диверсифицированная группа компаний в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых, с полностью интегрированными горнодобывающими, перерабатывающими, энергетическими, транспортными и маркетинговыми предприятиями. В нее входят такие предприятия, как «ГНК Казхром», «Алюминий Казахстана», Казахстанский электролизный завод (КЭЗ), Жайремский горно-обоганительный комбинат, Соколовско-Сарбайское горно-обогательное производственное объединение (ССГПО), Евроазиатская энергетическая корпорация (ЕЭК), Серовский завод ферросплавов, ENRC Logistics и ENRC Marketing & Sales, а также Xinjiang Tuoli Taihang Ferro-Alloy Co. (Туоли) и Bahia Minerals BV (BML). Напомним, что ENRC стала одной из первых крупных промышленных компаний Казахстана, еще шесть лет назад поддержавших инициативу власти касательно заключения меморандумов о взаимном сотрудничестве. С акиматами областей, на территориях которых располагаются предприятия корпорации, подписываются соответствующие документы, и в одном только 2008 году сумма обязательств по меморандумам превысила 3 миллиарда тенге. А в январе прошлого года, по итогам Жезказганского форума по социальной ответственности бизнеса, ENRC выступила одним из подписантов Соглашения между Министерством труда и социальной защиты населения Республики Казахстан, социально ориентированными бизнес-структурами Казахстана по продвижению принципов Глобального договора ООН в сфере социально-трудовых отношений. При этом ежегодные затраты Евразийской корпорации на выполнение обязательств, связанных с КСО, достигают 30 миллиардов тенге. Они включают в себя расходы на социальные программы (социальный пакет; содержание социальной сферы; обучение и повышение квалификации; благотворительность и спонсорство), затраты на программы по охране здоровья и безопасности труда, финансирование экологических программ.

Деятельность корпорации в сфере КСО отмечена первой премией в номинации «Лучшая социально-ответственная компания» по итогам республиканского конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз». Заслуженно,

поскольку в период кризиса одним из приоритетов является максимальное сохранение кадрового потенциала корпорации. Предприятия ENRC одними из первых в республике подписали с акиматами областей Меморандумы о взаимном сотрудничестве по обеспечению трудовых прав, социально-экономических интересов и гарантий работников. Более того, несмотря на последствия кризиса, группа ENRC сохранила все льготы и выплаты, предусмотренные Коллективными договорами, продолжается также реализация собственной жилищной программы.

Социальная ответственность ТОО «Богатырь Комир» по отношению к персоналу отражается в защите здоровья работников на рабочих местах. В соответствии со статьей 339 Трудового кодекса РК во всех крупных структурных единицах ТОО «Богатырь Комир» созданы подразделения по охране труда и технике безопасности, которые руководствуются «Единой системой профилактических работ по охране труда». В ТОО регулярно проводится аттестация производственных объектов с замерами на рабочих местах опасных и вредных факторов (запыленность, загазованность, вибрация, шум) и в 2008 году аттестовано 560 рабочих мест. Ежегодно разрабатываются мероприятия по улучшению условий труда и созданию системы безопасности на рабочем месте. На внедрение мероприятий по охране труда в 2008 году израсходовано 316,2 миллиона тенге.

Более 10 миллиардов тенге с 2005 по 2008 годы на социальные проекты потратило АО «НАК «Казатомпром», при этом ежегодно финансируется текущее содержание реализованных социальных проектов более чем на 1,7 миллиардов тенге. К моменту проведения форума «Казатомпром» завершил реализацию более 50 социальных проектов. И именно в 2008 году эта деятельность наиболее показательна – осуществлено социальных проектов на 4,5 миллиарда тенге. Результатом стало получение Золотой статуэтки в номинации «Лучший социальный проект года» общереспубликанского конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз», утвержденного Главой государства.

В АО «Арселор Миттал Темиртау» нашли немного иной подход к принципам КСО, сделав акцент на социальной защите работников, стимулировании инвестиционной и инновационной активности на предприятии, обеспечении стабильной работы производственного комплекса и сохранении необходимых объемов производства основных видов металлопродук-



ции. В том же ряду – сохранение рабочих мест на производстве, стабилизация и устойчивое функционирование энергетического комплекса. Стоит напомнить, что в ноябре 2008 года «АрселорМиттал Темиртау» совместно с Министерством индустрии и торговли, акимом Карагандинской области, АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» и ОО «Профсоюзная организация АО «АрселорМиттал Темиртау» подписали пятисторонний меморандум «О взаимном сотрудничестве по вопросам стабилизации производственных процессов и социальной защиты работников». Все предусмотренные мероприятия выполняются. Факты таковы: на базе существующих структурных подразделений создано единое ремонтно-монтажное управление, чтобы перераспределить людей с основного производства, где трудоустроено 284 человека с перспективой увеличения численности. Они будут задействованы в реализации инвестиционного проекта по модернизации с увеличением производства стали до 10 миллионов тонн в год. В рамках данного проекта планируется построить новый учебный центр и современную школу, где будут так же заняты сотрудники АО. В период кризиса руководство комбината целенаправленно пошло на такие меры как переподготовка и перепрофилирование работников. В 2008 году было обучено 9422 человека, а это более 40 процентов от численности работников. В нынешнем году количество обучающихся практически не изменится. В 2008 году АО «АрселорМиттал Темиртау» выполнило все обязательства по социальным проектам, общая сумма которых превысила пять миллиардов тенге. АО «АрселорМиттал Темиртау» подписало меморандум с городским профсоюзом и советом работодателей подрядных организаций Темиртау о поддержке работников этих организаций. В документе закреплены обязательства трех сторон по социальной защите монтажников и ремонтников подрядных организаций, работающих на объектах металлургического комбината. Это тысячи квалифицированных рабочих и специалистов монтажных фирм таких как «Уралдомнаремонт», «Казмеханомонтаж», «Ремэкология», которые в свое время были созданы для комбината. По словам генерального директора «АрселорМиттал» в Казахстане Франка Панира, подписав меморандум о сотрудничестве, АО не только обеспечивает постоянной работой десятки местных подрядных организаций, но и более качественный ремонт металлургического оборудования.

В прямой связи с содержанием отчетов крупнейших компаний-работодателей было выступление на форуме вице-премьера Серика Ахметова. По его информации, казахстанская доля в проектах республики все еще невелика. В 2008 году всего в стране куплено товаров и услуг на 3,5 трлн.тенге. Это лишь немногим более 22 процентов от ВВП. Г-н Ахметов не преминул напомнить бизнесменам о том, что наращивание

доли казахстанского содержания в закупках национальных компаний и недропользователей – поручение Главы государства. Такую задачу Президент РК ставил перед участниками 20-го заседания Совета иностранных инвесторов. С. Ахметов признал, что конкурировать с зарубежными товарами и услугами нашим аналогам мешают подчас законодательные неувязки. По его словам, позиционируя собственную экономику открытой и рыночной, уважающей правила международной торговли, страна будет – без излишнего протекционизма – поддерживать собственные товары и услуги.

Премьер-Министр Карим Масимов в формате делового разговора с партнерами назвал сам факт наличия четырех тысяч меморандумов на 74 миллиарда тенге суммарным показателем зрелости отечественной деловой среды. Констатацией факта прозвучало определение: отечественный бизнес стал организованным. Премьер напомнил слова Президента о необходимости формирования «крепкого, здорового предпринимательского класса, который является оплотом развития любого государства». Первоочередной задачей К. Масимов назвал увязанное с сохранением рабочих мест наращивание казахстанского содержания в закупках. Своему заместителю С. Ахметову Премьер-Министр поручил контролировать, как соглашения и протоколы намерений перерастают в контракты. В поле зрения вице-премьера, таким образом, окажутся и подписанные в завершение форума документы.

В день проведения форума глава Правительства посетил урановый рудник Хорасан-1 («Казатомпром» построил его за три года, тогда как обычно от старта работы на подобных объектах до их запуска проходит вдвое больше времени), где запустил новый производственный комплекс. По информации его пресс-службы, с 2014 года комплекс ежегодно будет производить 3 тысячи тонн химического концентрата урана. Уже в нынешнем году Хорасан, как объяснил глава «Казатомпрома» Мухтар Джакишев, выдаст первые 190 тонн продукции, а в 2010 году его мощность доведут до тысячи тонн. Рынок сбыта обширен: Россия, Япония, Китай и страны ЕС.

...Итак, лидеры бизнеса на протяжении нескольких лет развивают социальные, экологические и партнерские программы в регионах присутствия своих предприятий, причем при реализации этих программ используется все более системный подход. Их примеру следуют и другие компании. В последнее время отечественные предприятия стали выбирать для поддержки определенные социальные проекты, как правило, на тех территориях, где ведут основную деятельность. Причем, логично поддерживаются те направления, которые интересны бизнесу с точки зрения его позиционирования в обществе, продвижения на рынок, создания позитивного имиджа.



19-22 МАЯ 2009

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



ШЕСТНАДЦАТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ
**ЭНЕРГЕТИКА И
ЭЛЕКТРОТЕХНИКА**
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

БОЛЬШОЙ ПР. В. О., 103 ■ ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС «ЛЕНЭКСПО» ПАВИЛЬОНЫ 7, 8, 8А

информационные спонсоры



генеральный интернет-спонсор



+7 (812) 3208092, 3038868
energo@restec.ru
www.restec.ru/power



+7 (812) 3212632, 3212630
smetan@mail.lenexpo.ru
www.energetika.lenexpo.ru



Генеральный
информационный партнер:
специализированный журнал
«Металлоснабжение и сбыт»

10-13 ноября 2009 г.

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

МЕТАЛЛ-ЭКСПО

15-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо '2009

Мы вместе 15 лет!

Оргкомитет выставки: тел./факс +7 (495) 734-99-66

www.metal-expo.ru

LOCTITE®**Nordbak®**

Составы для восстановления, ремонта и защиты промышленного оборудования



Крупные шероховатости

Сопротивление износу и коррозии

Износостойкий компаунд

7218/7219

Мелкие шероховатости

Износ мелкими частицами

Для пневматических систем

7226

Сопротивление абразивному износу мелких частиц при высокой температуре

Для пневматических систем. Высокотемпературный

7229

Защитное покрытие для нанесения кистью

Керамические продукты, наносимые кистью

7227/7228

Химическая стойкость

Химостойкое покрытие, наносимое кистью

Химостойкое покрытие

7221



Loctite® Nordbak® 7218/7219

Двухкомпонентные, наносимые шпателем износостойкие компаунды с керамическим наполнителем, разработанные для защиты, ремонта и восстановления сильно изношенных поверхностей промышленного оборудования. Рекомендуются для поверхностей, подвергающихся ударам и абразивному износу.

Примеры применения:

- Корпуса циклонов и сепараторов
- Пылесборники и вытяжные системы
- Трубопроводы и лопастные колеса
- Лопасти и корпуса вентиляторов
- Мусоропроводы и бункеры
- Колена и области перехода
- Линии грязевых насосов
- Рабочие колеса насосов



Loctite® Nordbak® 7226

Двухкомпонентный износостойкий компаунд с наполнителем из мелких керамических шариков и карбида кремния для защиты промышленного оборудования от износа при воздействии мелких абразивных частиц. Пастообразный, пригоден для нанесения на вертикальные и потолочные поверхности, а также на поверхности сложных форм.

Примеры применения:

- Коленчатые патрубки
- Желобы
- Циклоны
- Трубопроводы пневмосистем



Loctite® Nordbak® 7229

Двухкомпонентный износостойкий компаунд с наполнителем из мелких керамических шариков. Разработан для защиты оборудования от износа при воздействии мелких частиц при высоких температурах. Требуется дополнительная термообработка для увеличения эффективности и термостойкости.

Примеры применения:

- Нанесение защитного покрытия на внутренние поверхности пневмотранспортных систем
- Ремонт и обеспечение защиты от износа в:
 - коленчатых патрубках
 - желобах
 - циклонах
 - пылесборниках



Loctite® Nordbak® 7227/7228

Эпоксидное покрытие с керамическим наполнителем, обеспечивает гладкую блестящую поверхность с низким коэффициентом трения. Применяется для защиты от кавитационного и абразивного износа. Герметизирует и защищает оборудование от износа и коррозии.

Примеры применения:

- Внутреннее покрытие емкостей и желобов
- Корпуса смесителей
- Теплообменники – дроссельные клапаны
- Испарители
- Ремонт рабочих колес охлаждающих насосов



Loctite® Nordbak® 7221

Эта двухкомпонентная эпоксидная смесь разработана для защиты оборудования от сильного химического воздействия и коррозии. Образует гладкую, глянцевую, обладающую низким коэффициентом трения поверхность, защищающую от турбулентности и кавитации. Может быть нанесен с помощью кисти или распылением под давлением.

Примеры применения:

- Лопасти, дроссельные клапаны и кавитационные насосы
- Корпуса валов и осей
- Внутренние покрытия емкостей и желобов
- Защита поверхностей от воздействия агрессивных сред

Увеличение срока службы и уменьшение простоев Вашего оборудования

ООО «Henkel Central Asia & Caucasus»
 («Хенкель Централ Эйша энд Коукакас»)
 050012, Казахстан, г. Алматы, ул. Масанчи, 78.
 Тел.: +7 (727) 244 33 99
 Факс: +7 (727) 244 33 90
 e-mail: info@kz.henkel.com
 www.loctite.com
 www.henkel.com



ЭВОЛЮЦИЯ ВАЛЮТЫ

Карлыгаш
ИМАНТАЙ



Финансовый кризис требует радикальных действий и основательной к ним подготовки. Доллар, как мировая валюта, обречен и нуждается в операции. Подобные тезисы в разной интерпретации витали на самых разных уровнях обсуждения антикризисных мер до апрельской встречи руководителей стран G-20, не утихли разговоры и теперь.

В преддверии саммита G20 Китай и Россия выступили с предложением о введении мировой наднациональной валюты, обосновав практическими выкладками и разбавив их теорией. Однако президент США Барак Обама заявил, что США является страной с самой сильной экономикой и прочной политической системой, а доллар силен как никогда.

Напомним, международная регламентация обменного курса, содержащаяся в первоначальном уставе Международного валютного фонда, основывалась на системе золотого паритета (стоимости валюты в весе золота). При вступлении в МВФ государство должно было объявить паритет своей валюты и придерживаться его в международных сделках. Пределы отклонения официальных курсов не превышали одного процента, а изменения могли производиться только по согласованию с МВФ. Поскольку цены товаров выражались в золоте, то паритет покупательной способности, по сути, определялся золотым паритетом – соотношением весового содержания золота в денежных единицах различных стран. И именно он определял реальную ценность национальной денежной единицы, делая ее стабильной валютой. При золотом паритете ни одна из 160 валют мира не обладает привилегированным положением.

Аналитики рынка говорят, что отказ от золотого паритета, а затем и спровоцированный глобальным кризисом развал мировой финансовой системы, пробудили идеи о создании собственной валютной системы либо в географически определенных регионах, либо в определенной валютной зоне. После азиатского кризиса 1997 года по миру гуляют мысли о появлении как наднациональной мировой валюты, так и региональных валют типа амеро, афро, аку, динар, евраз, сукре...

Но будут ли они выполнять функции меры стоимости и средства обращения? Экономические законы требуют, чтобы они, прежде всего, являлись товаром, способным обмениваться

на другой товар. Эта форма стоимости всего лишь означает заменитель 160 валют мира в отношении к доллару, то есть, вместо валют стран в их относительной форме к доллару как к эквиваленту, мы получим синтетические валюты, заменившие национальные.

Такая замена имеет смысл, если, например, евраз будет выражением глубоко интегрированных экономик стран, перешедших на эту валюту. Пока очень трудно представить, каким образом, например, тенге, рубль, сом и прочие отдадут свои функции евразу. Однако экономисты сразу отдали должное идее Президента Нурсултана Назарбаева, который обоснованно настаивает на том, что введение новых денег снизит кризисную нагрузку «генетически дефектной мировой валюты» на экономику стран ЕвразЭС. Единая межгосударственная безналичная расчетно-платежная единица «евраз» пригодится для расчетов как государственных субъектов, так и юридических и физических лиц в странах общества. По замыслу лидера Казахстана, курс общей валюты «не должен зависеть от колебания мировых валют».

С критикой доллара с начала года выступали Президент РК Нурсултан Назарбаев, Премьер-министр РФ Владимир Путин и лидеры ряда других государств. Новая валютная система, как заявлялось, обеспечит странам сообщества «стабильное инфраструктурное финансирование». Нурсултан Назарбаев предложил создать рабочую группу для согласования конкретных вопросов по введению «евраз», поскольку речь пойдет о стремлении стран к суверенитету, свободе выбора модели экономического развития, монетарной политики, торговых партнеров.

По замыслу, получившему неожиданное для США расширение, введение единой валюты будет закономерным этапом развития Таможенного союза Казахстана, России и Белоруссии, если тот будет развиваться в направлении дальнейшего углубления интеграции.

18 – 22 МАЯ 2009 года
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

MAY 18 – 22, 2009

Crocus Expo International Exhibition Centre

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

20 SUCCESSFUL YEARS!

MASHEX – the leading Russian exhibition in the machine building industry.

Held since 1989. Annually since 2007.

In 2008 companies from 20 countries participated in the exhibition.

The MASHEX exposition occupied over 30.000 sq.m.

For 20 years Mashex has been supported by different governmental bodies, industrial associations and unions.

МАШИНОСТРОЕНИЕ МЕТАЛЛООБРАБОТКА

СТАНКИ / MACHINE TOOLS • КОМПЛЕКТУЮЩИЕ / COMPONENTS • ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ / INFORMATION TECHNOLOGIES
 ЭЛЕКТРОТЕХНИКА / ELECTRIC ENGINEERING • ПОДШИПНИКИ / BEARINGS • ЛИТЬЁ / MOULDING



MASHEX METALWORKING



20 УСПЕШНЫХ ЛЕТ!

MASHEX – главная выставка
 станкостроительной отрасли в России.

Проводится с 1989 года.

С 2007 года ежегодно.

Выставка одобрена Всемирной Ассоциацией Выставочной Индустрии (UFI). Имеет Знак Российского Союза выставок и ярмарок.

В 2008 году в выставке приняли участие компании из 20 стран.

Экспозиции Masheх заняли более 30 000 кв.м.

На протяжении 20 лет MASHEX поддерживается государственными структурами, отраслевыми объединениями, ассоциациями, союзами.

Дирекция выставки /
Exhibition Management:

(+7 495) 982 50 69

e-mail: mashex@mvk.ru

www.mashex.ru

Московская торгово-промышленная палата, Союз машиностроителей России и ЗАО «МВК» приглашают Вас принять участие в выставке **МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX-2009**, посвященной металлообработке, станкостроению, машиностроению и промышленным технологиям.

Moscow Chamber of Commerce and Industry, Russian Engineering Union and JSC "IEC", MVK are pleased to invite you to take part in the International Specialized Exhibition **MASHEX-2009**, the only show that will deliver the entire metalworking, machine building and machine tools market in a single venue.



МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX



ИНТЕХМАШ / INTECHMASH



ПОДШИПНИКИ (ИНБЕТЕК) / INVBETECH



ЛИТЭКСПО / LITEXPRO



**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ И СКЛАДСКОЕ
 ОБОРУДОВАНИЕ / HANDLING EQUIPMENT**



РЕТЕКМАШ / RETECHMASH

Организатор / Organizer:
 ЗАО «Международная Выставочная Компания» /
 JSC "International Exhibition Company", MVK

При поддержке /
 Supported by:



Информационный спонсор /
 Media sponsor:



ОАО "Издательство
 "МАШИНОСТРОЕНИЕ"

Свое видение на новацию озвучил известный экономист Института мировой экономики и политики Канат Берентаев. По его мнению, более глубокая интеграция в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС включает в себя индексирование курса валют, введение условной расчетной единицы, а затем и реальной единой валюты. Но, поскольку рынок на стороне доллара, то решение о переходе к использованию какой-то иной валюты в качестве региональной или созданию новой единой валюты на практике придется принимать на основе политического императива.

«Евраз» мог бы позволить проводить платежи между странами-соседями без участия долларов, что снизило бы спрос на них как средство платежа в международном товарообмене: приводит мнение директора Центра раннего обнаружения экономических и финансовых потрясений Сары Алпысбаевой. Если «евраз» будет иметь силу как международная ликвидная валюта, то со временем она может служить и резервной валютой.

В России, как это обрисовано в СМИ, с любопытством восприняли идею введения «евраз», поскольку она полностью уложилась в концепцию предложений, адресованную российским руководством саммиту G20. Финансовые аналитики во мнении жестоки: доллар обречен, и обвал его неизбежен, поскольку тот не имеет стоимости в научном понимании этого слова. И выдвигают следующее обоснование: США более не может бесконечно расплачиваться долговыми обязательствами, располагая при этом самыми большими запасами золота в объеме 8133,5 тонны, что составляет 27 процентов мировых запасов в центробанках мира. Доллар может сохраниться, отказавшись от притязаний на мировую валюту. Аналитики рынка вспомнили даже материалы «Золотой Комиссии», образованной экс-президентом США Рональдом Рейганом в 1981 году и заговорили о возможности возврата к золотому стандарту. Но, как бы ни называлась валюта – евро, евраз, доллар – она

должна выражать состояние экономики, воплощать в себе общественно-необходимые затраты человеческого труда, обладать материально ощутимыми свойствами товара, быть всеобщим эквивалентом. Создание новой валютной зоны, например, евраз, предполагает, что участники этой валютной зоны должны представлять собой небольшие открытые экономики, которым выгодно зафиксировать курсы своих валют.

В 1991 году по всем странам мира циркулировало около 1,8 миллиарда единиц стодолларовых купюр. К 1996 году их общее количество достигло 2,5 миллиарда единиц, а в 2008 году стодолларовых купюр уже насчитывалось 4,5 миллиарда единиц (из них 75 процентов находится в обращении в США).



В марте Россия договорилась с Монголией о взаиморасчетах между собой в национальных валютах. Последние несколько месяцев Китай заключал сделки по валютным свопам с центробанками Южной Кореи, Малайзии, Индонезии, Гонгконга, Белоруссии и Аргентины на общую сумму 650 миллиардов юаней и это стало практическими шагами превращения юаня в региональную валюту.

Подготовлено с использованием материалов Интернета

NB

Поиск путей преодоления проблем, возникших в результате мировых финансовых неурядиц, расчет новых возможностей и стратегий для национальных экономик стали во главу угла на II международном юридическом форуме «EuroLawyer-2009». На лондонскую диалоговую площадку прибыли делегаты из антимонопольных ведомств стран СНГ и Старого Света. В их числе были и представители Агентства РК по защите конкуренции во главе с его председателем Мажитом Есенбаевым. Эксперты в области антимонопольной политики совместно с топ-менеджерами лидирующих консалтинговых компаний рассматривали международные и национальные правовые вопросы, в том числе последние тенденции в антимонопольной сфере. Представляя зарубежным коллегам свое ведомство, Мажит Есенбаев остановился на положениях закона «О конкуренции», цель которого заключается в создании условий для дальнейшего развития инвестиционно-предпринимательской активности, стимулировании притока в нашу страну инноваций и инвестиций, поддержке малого и среднего бизнеса. Живой интерес у участников «EuroLawyer-2009» вызвало тезисное изложение статьи Президента РК Нурсултана Назарбаева «Ключи от кризиса». В частности, предложения главы нашего государства о вводе единой валюты и создания под эгидой ООН наднационального валютного антимонопольного органа.



РАЗВИВАТЬ МЕТАЛЛУРГИЮ НА КИТАЙСКИЕ ЮАНИ

В условиях финансового кризиса требуется срочно разработать и внедрить программы по инвестированию и кредитованию металлургической отрасли стран СНГ со стороны китайских банков и финансовых корпораций. Такое предложение в ходе второй Казахстанской металлургической конференции высказал заместитель гендиректора ГК «Русмет» Лев Чесалов.

По словам Л. Чесалова, сегодня Китай усиленно ищет рынки сбыта металлургической продукции. Несмотря на кризис, по итогам прошлого года черной металлургией КНР произведено 502 млн. тонн. Для сравнения в Российской Федерации – 68,5 млн. тонн, Казахстане – 4,3 млн. тонн, а в целом по СНГ объем продукции черной металлургии составил 114 млн. тонн. В 2008 году в Поднебесной было произведено 3,7 млн. тонн меди, в то время как в Казахстане лишь 400 тыс. тонн, цинка – 3,9 млн. тонн и 366 тыс. тонн соответственно, выпуск свинца в КНР составил 3,3 млн. тонн, в Казахстане – 100 тыс. тонн.

В первом квартале 2009 года производственные показатели ГМК существенно снизились и во всем мире за исключением Китая имеют отрицательную динамику по сравнению с прошлым годом.

Официальным партнером Конференции в Республике Казахстан выступила Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Казахстана (АГМП). Участники мероприятия – эксперты отрасли и аналитики затронули целый ряд актуальных для ГМК проблем: кредитование в условиях кризиса по примеру стран с богатой минерально-сырьевой базой, обсудили возможности финансового сотрудничества Казахстана, России и Китая в области металлургии и развития сырьевых рынков. Кроме того, эксперты поделились данными, касающимися выпуска продукции горно-металлургического сектора, а также попытались спрогнозировать развитие отрасли в Казахстане и СНГ.



**КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ
ЦЕНТРОВ СЕРТИФИКАЦИИ,
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И
КОНТРОЛИРУЮЩИХ
ЛАБОРАТОРИЙ**

- ➔ Цельнометаллическая лабораторная мебель
- ➔ Лабораторное оборудование
- ➔ Оборудование для подготовки проб
- ➔ Аналитическое оборудование: электрохимические приборы, анализаторы размеров частиц, газоанализаторы, спектрофотометры, атомно- абсорбционные спектрометры, хроматографы, рентгенфлуоресцентные анализаторы производства Shimadzu, Jenway, Fritsch
- ➔ Металлографические микроскопы Micros
- ➔ Лабораторная посуда и аппараты из стекла
- ➔ Химические реактивы, стандартные образцы, индикаторные трубки, ГСО ионов

Два торговых зала в г. Алматы:

ул. Амангельды, 52, офис 103
т./ф. (7272) 583-585

8 мкр., д.4-А, офис 424
т./ф. (7272) 583-788

филиал в г. Астана:

мкр. 3, ул. Фабричная, 34, т./ф. (7172) 580-151

altey@nursat.kz , info@labtorg.kz , www.altey.kz

КОРРЕКЦИЯ ПЛАНОВ

Инвестиционные проекты Костанайской области, вошедшие в программу «30 корпоративных лидеров Казахстана», не реализованы в запланированные сроки. Основной причиной срыва, по утверждению заместителя исполнительного директора АГМП Тулегена Муханова, является падение мирового спроса на продукцию металлургических предприятий. Так, АО «ССГПО» намеревалось построить завод по производству металлургического продукта с содержанием железа не менее 90%. Но сейчас работы на предприятии приостановлены. Другой проект, включающий в себя строительство комплекса по переработке никельсодержащих руд на Шевченко-месторождении в Житикаринском районе, признан экономически непривлекательным.

Вместе с тем, руководство ENRC Plc. принимает меры по сохранению и использованию, имеющихся преимуществ. Несмотря на влияние экономического кризиса, компания намерена продолжить инвестирование в обновление основных фондов, финансирование которых достигнет приблизительно 2,4 млрд. долларов к 2012 году. Как сообщил Т.Муханов, ENRC Plc. планирует ряд важных инвестиций на ближайшую перспективу. В частности, запланирован ввод в эксплуатацию второй очереди электролизного завода, запуск которого намечен на 2010 год, строительство второго завода по производству окатышей мощностью 700 тысяч тонн в год на Донском ГОКе.

Будет реализован проект «Ворота в Китай», а также строительство и эксплуатация 300 километров железнодорожной линии Коргас-Жетыген в Юго-Восточном Казахстане.

Проекты по расширению деятельности будут пересмотрены, когда позволят экономические условия, уточнил заместитель исполнительного директора АГМП.



miningworld RUSSIA



15 - 17 апреля 2009 • Россия • Москва •  Крокус Экспо

Международный выставочный центр

13-я Международная выставка

"Горное оборудование, добыча и обогащение руд и минералов"



Всегда в центре событий!

Организаторы:



primexpo



ITE GROUP INC

тел.: +7 (812) 380 60 16

факс: +7 (812) 380 60 01

E-mail: mining@primexpo.ru

www.miningworld-russia.ru

КАЗАХСТАНСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО германского концерна ERLAU AG



предлагает горным предприятиям:

**ШИНОЗАЩИТНЫЕ ЦЕПИ
ДЛЯ КОЛЕСНЫХ ПОГРУЗЧИКОВ,
БУЛЬДОЗЕРОВ, ПДМ.**

Применение защитных цепей позволяет иметь значительную экономию средств за счет снижения затрат на дорогостоящие и остродефицитные крупногабаритные шины. Стальная «кольчуга» защитной цепи надежно закрывает протектор и боковины шин, защищая их от порезов, проколов, отслаивания протектора. Там, где незащищенная шина имеет срок ходимости 500-600-1000 мото-часов, цепи Erlau прослужат как минимум по 8000-9000 - 14 000 мото-часов.

Представительство производит прямые поставки цепей и запасных частей с завода, расположенного в Германии. Монтаж, ремонты, техобслуживание цепей - в 24 часа после получения заявки.

101301 г. Сатпаев, ул. Улытауская, 96, 63,
тел\факс: 7 1063 3-87-40 e-mail: erlau123@yandex.ru
Представитель Erlau AG в Казахстане Григорий Бадю

КУПИ ЦЕПЬ - ЗАБУДЬ ПРО ШИНЫ!

СТАНДАРТЫ И КАЧЕСТВО

WIKAI

**Ваш надежный партнер в измерениях
давления и температуры**

Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование



WIKAI

050050, Алматы
Райымбека 169
Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz
info@wika.kz

ОСНОВАТЕЛЬ ШКОЛЫ

«Богатейшее будущее заложено в недрах Казахстана, и разумное их использование определит материальное благосостояние и культурный уровень народа, его экономическое и социальное развитие»

К. САТПАЕВ

12 апреля 2009 года исполнилось 110 лет со дня рождения ученого-геолога с мировым именем, первого президента Академии наук КазССР, академика Каныша Сатпаева. Это сегодня нефть, газ и металлы – основная статья, пополняющая бюджет страны. А в 30-е годы прошлого века горный инженер-геолог Сатпаев сумел точно спрогнозировать, где и какие запасы находятся в недрах казахстанской земли.

Всю свою жизнь он посвятил поискам природных богатств.

КАЗАХСТАНСКОЙ ГЕОЛОГОВ

Каныш Сатпаев родился 12 апреля 1899 года в семье казаха-кочевника в ауле № 4 Баянаульского района Павлодарской области. Смышленный мальчик учился в аульной школе, затем в русско-казахском училище Павлодара, а по окончании Семипалатинской учительской семинарии в 1918 году работал учителем естествознания на педагогических курсах в Семипалатинске, его однокашниками были Мухтар Ауэзов и Алькей Маргулан. В 1920 году его назначили народным судьей. По просьбе Сатпаева Семипалатинский ревком в 1921 году направил его в Томский технологический институт. Успешно сдав приемные экзамены, он становится

студентом геологоразведочного отделения горного факультета.

Впоследствии сибирская школа геологов, научные идеи и знания учителя и наставника профессора М. А. Усова легли в основу всей творческой деятельности Сатпаева. Осенью 1926 года, проработав некоторое время в Москве после завершения учебы, молодой инженер-геолог Каныш Сатпаев уезжает в Карсакпай. На его долю выпала нелегкая задача организации и проведения первых стационарных геологоразведочных работ на медном Жезказганском и угольном Байконурском месторождениях. Отсюда начинается история обнаружения запасов полезных ископаемых

во всем Жезказган-Улытауском районе. Уже через два года плодотворной работы Каныш Сатпаев пришел к выводу о том, что Жезказганский район представляет собой одну из богатейших провинций меди, в пользу которой в будущем, быть может, уступят пальму первенства не только месторождения Урала, но и большинство известных медных провинций Америки. Его слова оказались пророческими.

Свою встречу с Сатпаевым в 1929 году в жезказганских степях в поселке Карсакпай, где базировалась тогда геологоразведочная станция, писатель Сабит Муканов описывает в книге «Школа жизни»: «Я пробыл у Каныша Имантаевича довольно долго. Он



рассказывал мне о Жезказгане. Вот что я узнал от него... Жезказганская медная руда местами выходит прямо на поверхность. Содержание чистой меди в такой руде достигает 10-15 процентов. Бывало, бьешь молотком, и руда, вместо того чтобы рассыпаться, только сжимается. В эпоху ранней бронзы здесь обитал человек. И жезказганскую руду, особенно ту, что выходит на поверхность, вполне могли добывать горняки бронзового века и средневековья... Каныш рассказывал мне о геологических поисках здесь англичан. О том, что они копались на поверхности, не проникая в глубину».

Под руководством талантливого ученого молодой коллектив геологов – разведчиков за небольшой срок (1928-1931 годы) смог добиться куда более плодотворных результатов, чем долгие поиски англичан.

– Я уверен, – говорил Сатпаев, – запасы жезказганской

медной руды самые большие во всей стране. Похоже на то, что наш меднорудный бассейн потягается с крупнейшими мировыми бассейнами.

Благодаря научной прозорливости ученого, геолого-разведочная группа увеличила уже известные запасы меди Жезказгана более чем в 600 раз по сравнению с данными англичан и вывела это месторождение в разряд самых крупных в мире. С тех пор Жезказган прочно занял первое место среди медных месторождений бывшего Союза.

В 1938 году власти приняли решение о строительстве горно-металлургического комбината и железной дороги Жарык – Жезказган протяженностью около 400 километров. Разумеется, не все было гладко, трудности возникали на каждом шагу, не хватало специалистов и техники, масла в огонь добавляли и схватки с недоброжелателями. Однако активная поддержка выдающихся ученых-академиков В. А.

Обручева, И. М. Губкина, А. Д. Архангельского и «железного наркома» Г. К. Орджоникидзе помогли отстоять стройку.

В 1940 году за выдающиеся достижения в геологическом изучении Жезказган-Улытауского района К. И. Сатпаев был награжден орденом Ленина. Молодой горный инженер-геолог Каныш Сатпаев пятнадцать лет возглавлял комплексную геологическую службу в Жезказган-Улытауском районе. Осенью 1941 года Сатпаева назначают заместителем председателя, а через год председателем Президиума Казахского филиала Академии наук СССР.

На юбилейном собрании Академии наук Каныш Сатпаев оказался главным докладчиком. В своем выступлении он рассказывал о богатствах казахстанских недр. По реакции аудитории он понял, что доклад удался, – лица ученых выражали заинтересованность и сосредоточенное внимание. Множество людей – и знако-



мые, и те, кого он знал понаслышке, – выражали Сатпаеву свое удовлетворение и признательность. Когда круг поздравлявших геолога несколько поредел, к нему подошли ученые Н.Г. Кассин и М.П. Русаков.

- За пятнадцать лет уединения в такой глуши, как Жезказган, можно было сделаться замшелым провинциалом, – с улыбкой сказал Михаил Петрович Русаков. – Но ты превратил эту дыру в геологическую столицу Казахстана. Ты говорил с такой авторитетностью, словно сам исходил всю степь вдоль и поперек, будто сам бил шурфы во всех уголках вашей степи.

Незадолго перед тем при казахском филиале АН СССР был организован Институт геологических наук. Правительство республики решило поставить во главе его специалиста с хорошей научной подготовкой, опытного, хорошо знающего богатства казахских степей. После долгих обсуждений было названо имя Сатпаева. Но у него даже не было никакой научной степени. Всего лишь рядовой геолог, начальник одной из 38 геологических служб Казахстана. А в новом институте будут работать десятки кандидатов, даже доктора наук. Руководство филиала высказывало сомнение в отношении предложенной кандидатуры, поговаривали, что в научном мире имя Сатпаева мало известно... Доклад его превзошел все ожидания. Авторитетная и строгая аудитория слушала выступление с напряженным вниманием и высоко оценила его. Спустя некоторое время Сатпаев получил предложение Президиума академии занять должность директора нового геологического института.

Среди важнейших проблем, решаемых геологами республики под руководством Сатпаева в военные годы, было бесперебойное снабжение фронта металлом, углем, нефтью. Война потребовала перестройки деятельности КазАН. В это тяжелое время по инициативе Каныша Сатпаева наращивается выплавка меди на Балхашском заводе за счет вовлечения в переработку руд Жезказгана, он

умело направлял деятельность отечественных исследователей и активно участвует в работе по расширению и оптимизации сырьевой базы металлургических предприятий Рудного Алтая и Южного Казахстана.

Пожалуй, самым крупным по стратегическому значению после медной руды было открытие Жездинского и Найзатасского месторождений марганца, которые в годы Великой Отечественной войны сыграли важную роль в разгроме фашистской Германии.

Немецкие войска захватили единственное действующее тогда Никопольское марганцевое месторождение на Украине, перекрыли дороги к Чиатуре на Кавказе и уральские танковые заводы оказались без сырья для производства броневой стали. В начале 1942 года была получена шифрованная телеграмма за подписью председателя государственного комитета обороны И. Сталина, обязывающая геологов срочно найти месторождение марганца, требовавшегося для выпуска броневой стали. В тот же день в Дом правительства пригласили всех геологов и ученых, находившихся в Алма-Ате, дали от имени первого секретаря ЦК задание – к утру следующего дня прийти с готовыми предложениями по этому поводу. Каково же было удивление повторно собравшихся специалистов, молчаливо сидевших в зале, когда с места поднялся их коллега Сатпаев и вполне ответственно заявил о том, что нужная для фронта ферромарганцевая руда в достаточном количестве имеется в местечке Жезды, всего на расстоянии 45 километров от станции Жезказган. После недолгой проверки рудных образцов доселе неизвестного месторождения началась подготовка к добыче руд, не прерывавшаяся ни на минуту круглые сутки. На строительных площадках трудились тысячи людей. Напряжение нарастало с каждым днем. Государственный комитет обороны, как с фронта боевых действий, ежедневно получал сводки от строителей Жезды. В результате принятых



жестких мер и героических усилий жезказганцев через 38 дней с начала подготовительных работ были отгружены первые тонны драгоценной марганцевой руды, за три месяца была завершена постройка железной дороги, заодно рудника и рабочего поселка. В 1942-1945 годах с Жездинского месторождения страна получила свыше 1500 тысяч тонн руды, необходимой для выплавки броневой стали. Какое значение придавалось этому процессу, свидетельствует тот факт, что во время войны ежедневно ровно в 21 час из Москвы в Жезды звонил и интересовался отгрузкой руды лично Сталин.

Апофеозом научной работы жезказганского периода жизни ученого стала его монография «Рудные месторождения Жезказган-Улытауского района», которая в 1944 году была удостоена Государственной премии.

Жезказгану и его проблемам Каныш Сатпаев оставался верен всю жизнь. Он не только заботился о судьбе геологической службы региона в целом, но и держал в поле зрения отдельные вопросы. Академик часто приезжал сюда, знакомился с новыми геологическими объектами, проводил научные сессии, консультировал коллег, исполнял свои обязанности народного

избранника, будучи депутатом Верховного Совета КазССР от этого региона.

Первого июня 1946 года была учреждена Академия наук Казахской ССР, на торжественном открытии которой Сатпаев был избран первым президентом, оставаясь при этом и директором Института геологических наук. Основание национальной Академии наук явилось историческим актом большой политической важности и огромным скачком в развитии науки и культуры казахского народа. К этому времени в научном центре республики уже насчитывалось свыше 1500 человек, в том числе 78 докторов и профес-



соров, около 200 кандидатов наук. Одна из выдающихся заслуг Сатпаева – это создание «казахстанской школы геологов», почерк которой и поныне уверенно проглядывает в геологической науке и практике. За короткий срок этой молодой организацией было разработано и передано для внедрения в народное хозяйство более 200 работ, автором и соавтором многих из которых был Каныш Сатпаев. Открылся ряд новых академических институтов: ядерной физики, математики и механики, гидрогеологии и гидрофизики, химии нефти и природных солей в Атырау, химико-металлургический в Караганде, Алтайский горно-металлургический в Усть-Каменогорске, ихтиологии и рыбного хозяйства в Балхаше, экспериментальной биологии, экономики, философии и права, литературы и искусства, языкознания и другие.

Каныш Имантаевич был членом многих государственных комитетов и комиссий,

редакционных коллегий научных журналов, политических и научных обществ. Немало сил и энергии отдавал становлению и развитию международных связей Академии наук Казахстана, укреплению и углублению сотрудничества ученых с коллегами из России, Украины, Узбекистана, Грузии, Киргизии, Таджикистана и других республик. Сатпаев очень много писал. Его перу принадлежат свыше 800 печатных работ, опубликованных на русском, казахском, китайском, арабском, английском и других языках.

Горный инженер-геолог заставил заговорить о себе весь мир. Он и еще семеро казахстанских ученых создали новую методику поиска полезных ископаемых – прогнозно-металлогеническую карту. С легкой руки Сатпаева металлогеника – раздел геологии, исследующий региональные условия формирования и закономерности размещения рудных месторождений, стала

самостоятельным направлением науки. А карта прогнозирования позволила геологам всего мира определять залежи металлических руд. За эту разработку Каныш Сатпаев и его коллеги в 1958 году были удостоены Ленинской премии.

Основатель Республиканской геологической службы и Национальной Академии Наук в истории казахского народа остался не только как феноменальный провидец тайн земных недр и выдающийся ученый-геолог, но и как крупнейший общественный и государственный деятель, внесший неоценимый вклад в цивилизованное индустриальное развитие Казахстана.

Заслуги первого казахского ученого инженера-геолога высоко оценены мировой общественностью. Год 100-летнего юбилея Сатпаева был объявлен ЮНЕСКО Годом его памяти. Этот юбилей в 1999-м отметили не только в Казахстане и СНГ, но и во всем мире.

Подготовила Мария Шагина

Из воспоминаний старшей дочери академика Ханисы Канышевной САТПАЕВОЙ

«Когда семья переехала из Карсакпая в Алма-Ату, отец возглавлял геологический институт, руководил всей геологической службой республики. Он заложил первый камень в здание Национальной академии наук Казахстана, это было его детищем. Ш. Чокин, который позже возглавил НАН, рассказывал, что, когда в Канаде проводилась международная выставка, к нему на прием пришел какой-то японец. Вошел, остановился и спрашивает: «А где Сатпаев?». И когда узнал, что того уже нет в живых, заплакал. Оказалось, что он вместе с другими военнопленными строил нашу академию, а Каныш Имантаевич всегда приходил к ним поговорить, угощал их папиросами. И когда этот японец (он после войны жил в каком-то маленьком канадском

селе) услышал, что сюда приехала делегация из Казахстана, то приехал «поговорить с Сатпаевым».

У отца была любимая пословица: «Упорный труд дает хорошие плоды». Помню, о нем в журнале «Наука и техника» опубликовали статью, и внизу на казахском языке – эта пословица. Это было принципом его жизни, работал он очень много. Придет с работы уставший, пообедает, немного отдохнет и идет в кабинет – снова работать. А во время войны они пропадали в академии до поздней ночи. Тогда их развозили на бричках, автомобилей не было, слышу, среди ночи копытами по дороге «цок, цок», значит, папа с работы вернулся. А утром опять на работу. И никогда ни на кого не роптал, никого не ругал, – ни сотрудников, ни домочадцев».



СПЕЦИАЛИСТЫ ЗНАЮТ – СТТ ВЫСТАВКА №1 В МИРЕ!*

СТТ – крупнейшая в мире ежегодная выставка строительной техники и оборудования



Закажите
БЕСПЛАТНЫЙ
пригласительный билет
на сайте выставки
www.mediaglobe.ru



10-я Международная выставка Строительная Техника и Технологии'2009

2 – 6 июня 2009 года Москва. МВЦ «Крокус Экспо»

- Впечатляющая динамика роста количества экспонентов, выставочных площадей и посетителей
- Ведущие мировые и отечественные производители
- Тысячи единиц строительной техники на площади более 120 000 м² *
- Более 800 экспонентов *

*по статистике СТТ 2008

Организатор:



ВЫСТАВКИ И ЖУРНАЛЫ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

При поддержке:



Генеральный
информационный спонсор:



Информационные спонсоры:





miningworld

CENTRAL ASIA



15-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Выставка и Конференция

ГОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ДОБЫЧА И ОБОГАЩЕНИЕ РУД И МИНЕРАЛОВ

16 - 18 сентября 2009 | КЦДС "Атакент", Алматы, Казахстан



ваш шелковый путь

к горной индустрии Центральной Азии

Отметьте в своем календаре MWCA 2009 и готовьтесь встретить покупателей и руководителей предприятий Центральной Азии, **которые стремятся сотрудничать с Вами.**

За дополнительной информацией, обращайтесь в Itasca (Алматы)

Тел.: +7 727 2583430 Факс: +7 727 2583444

E-mail: mining@iteca.kz; www.miningworld.kz

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2009 г. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:

ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)
010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»
РНН 620 200 302 596
р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»
БИК 195 301 304

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки на 2009 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	8 400		
5	Ветераны отрасли	6 500		
6	Физические лица	8 200		
	ИТОГО			

* стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____