

№2 (23-24) 2010 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)

Председатель редакционного совета:

А. О. ИСЕКЕШЕВ – председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК

Заместитель председателя редакционного совета:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническим вопросам Eurasian Natural Resources Corporation
Ф. ПАННИР	генеральный директор АО «Арселор Миттал Казахстан»
В. С. ШКОЛЬНИК	президент АО «Национальная атомная компания «КазАтомПром»
А. Л. ТЕКСЛЕР	президент АО «ГМК «Казахалтын»
В. И. ПОЛЫНОВ	генеральный директор АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алел»
Г. Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В. И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М. Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
К. Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Н. К. ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП, и.о. главного редактора
А. КАШКИНБЕКОВ	директор по связям с правительством и общественностью
Л. П. СТАРОСТИНА	АО «Арселор Миттал Казахстан» руководитель пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА	директор по рекламе и развитию
Р. В. ГАВРИЛКЕВИЧ	дизайн, верстка и допечатная обработка
В. ГАРКУША	фотограф

Контактные данные:

010000, Казахстан, г. Астана
ул. Д. Кунаева, дом 12/1, офис 201
тел.: 8 (7172) 689 634, 689 601
факс: 8 (7172) 689 602
e-mail: izdat@agmp.kz

Представитель в г. Москва

А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51
e-mail: info@asiapress.ru

На обложке: плакат, изготовленный ленинградскими художниками
в годы ВОВ, предоставлен филиалом музея
ТОО «Казцинк» (г. Риддер)

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.
Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия
редакции. Публицистические и аналитические материалы прислан-
ные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Тираж 1500 экз.

Журнал выходит один раз в два месяца

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганда, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Редакционная КОЛОНКА

Есть события, которые навсегда вошли в историю всей Земли. Важнейшим из них стал день нашей общей Великой Победы в войне с фашизмом. Память о ней передается казахстанцами из поколения в поколение и не дает забыть героизм старших поколений. Огромный вклад в Победу внесли не только воины-казахстанцы, но и труженики тыла. Трудовые свершения наших земляков во время Великой Отечественной еще ждут своих летописцев.

На территорию Казахстана было эвакуировано более трех сотен заводов и фабрик. В недрах республики добывалась большая часть необходимых фронту стратегических ресурсов. Казахстан давал треть общесоюзной выплавки меди, более 80 процентов свинца, десятую часть цветного проката. Республика стала одним из главных arsenалов фронта. Казахстанский металл и уголь имели исключительное значение в борьбе с фашистскими захватчиками. Каждый трудовой день наших металлургов был новым ударом по врагу.

В начале войны вошел в строй один из «первенцев» металлургии республики - Актюбинский завод ферросплавов, а в 1943-м дал первую плавку Казахский (Карагандинский) металлургический завод. Современный Усть-Каменогорск - центр цветной металлургии Казахстана. Сюда было эвакуировано оборудование завода «Электроцинк» из города Орджоникидзе. Так началось строительство первого в Казахстане цинкового электролитного завода. Актюбинские ферросплавы, чимкентский свинец, балхашская медь, карагандинская сталь, джездинский марганец в значительной степени обеспечили нашу Победу. Документы тех лет свидетельствуют, что у Советской Армии тогда практически не было оружия, в производство которого не вложил бы свой труд Казахстан.

И в наши дни в казахстанской металлургии, как и раньше, работают люди сильные, волевые, упорные, преданные своему нелёгкому делу. Особо запомнились нам слова одного из ветеранов трудового фронта Казахстана, вновь побывавшего на родном предприятии: «Я смотрю на молодых ребят-сталеваров, и сердце радуется: у них «горят глаза», они стремятся сделать больше, лучше. После работы рассказывают, что успели за день, делятся впечатлениями, строят планы. А хорошие перспективы им обеспечены, ведь спрос на хорошую сталь не падает. Пока есть в Казахстане сильные, смелые, ответственные люди, ряды наших металлургов будут расти».

Поколение, испытавшее на себе тяжесть войны - наша гордость. Обращаясь к ветеранам, Глава государства Нурсултан Назарбаев неоднократно отмечал, что без Великой Победы, без жертвенности народа не состоялась бы независимость Казахстана. Новейшая история нашей страны впервые пишется самими казахстанцами и совершенно в иных жизненных реалиях. Но народ помнит героическую летопись Победы, неразрывную связь традиций и самоотверженного служения Отечеству. В Великой Победе - героическое прошлое, созидательное настоящее, благое и светлое будущее казахстанцев.

В День Победы коллектив журнала желает всем казахстанцам здоровья, успехов и новых достижений. Уверены, что страна взяла правильный курс на дальнейшее развитие экономики и успехи металлургии. Так держать и дальше - на благо Казахстана и нашей отрасли!

Содержание

Тулеген МУХАНОВ, Евгений БОЛЬГЕРТ

Программа развития ГМК. Что на выходе?

Стр. **4-7**



Наталья АБСАЛЯМОВА

Карпы... в каналах сброса



Стр. **8-9**

Светлана АБДРАШИТОВА

Minex-2010

Поддержка отрасли гарантирована

Стр. **10-12**

Игорь ПРОХОРОВ

Из тени в свет перелетая

Новая тарифная политика в действии

Стр. **16-17**

Александра ТРИФОНОВА

Формулу успеха знает «БЭМ»

Стр. **14-15**





**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**



Светлана АНТОНИЧЕВА, Марина МАТУЩАК

Биржевая арифметика: уголь в остатке

Стр. **22-24**

Кира ИВАНОВА

Как поссорились тариф с транзитом

Стр. **26-27**



Егор ДМИТРИЕВ

Профсоюз: вторая смена

Стр. **28-30**

Дорога ложка к обеду А если отдать ее на аутсорсинг?

Стр. **32-33**



Наталья РЫЖКОВА

Металл

Великой Отечественной

Стр. **34-37**

г. Астана,
ул. Д. Кунаева, 12/1, офис 201
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru
www.agmp.kz





Дела реальные, индустриальные

Тулеген МУХАНОВ, заместитель исполнительного директора АГМП
Евгений БОЛЬГЕРТ, вице-президент СТЭК

В настоящее время Министерством индустрии и новых технологий (МИНТ) совместно с Республиканской ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) разрабатывается Отраслевая Программа развития горно-металлургической отрасли на 2010-2014 годы, которая станет частью Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ГПФИИР), подписанной Президентом РК 19 марта 2010 года. Основной ее целью является создание металлургических производств последующих переделов, обеспечивающих развитие машиностроения, стройиндустрии и других отраслей промышленности и экспорта.

Успешное развитие горно-металлургической отрасли невозможно без взаимосвязи с программами других отраслей — традиционных потребителей металлургической продукции. Это важное условие разработчики программы постарались учесть наиболее полно. Развитие производства и экспорта металлургической продукции будет осуществляться в рамках программ «Производительность 2020», «Экспорт 2020», кроме того, горно-металлургическая отрасль станет основой республиканской Карты индустриализации.

Для этого государственная политика развития горно-металлургического комплекса (ГМК) страны направлена на стимулирование производства базовых металлов крупными предприятиями и создание производств конечной продукции высоких переделов на основе базовых металлов предприятиями малого и среднего бизнеса.

ТОЧКИ РОСТА

Ожидания, связанные с развитием ГМК, далеко не случайны. Являясь одной из наиболее конкурентоспособных отраслей Казахстана, по итогам 2009 года она произвела 16,9% промышленной продукции страны, ее доля в общем объеме экспорта составляет 19,6%. По данным Агентства РК по статистике в ГМК занято почти 164,5 тысячи человек персонала основной деятельности.

На долю металлургической промыш-

ленности приходится более 35% объема обрабатывающей промышленности. В Казахстане сосредоточено 30% мировых запасов хромовой руды, 25% — марганцевых руд, 10% — железных руд. Запасы меди, свинца и цинка составляют соответственно 10 и 13% от мировых. Среди стран СНГ удельный вес запасов хромитов составляет 90%, вольфрама 60%, свинца и меди 50%, бокситов 30%, фосфоритов 25%, железной руды 15%. Казахстан по производству титана занимает 3 место в мире, цинка — 7, свинца — 8, железной руды — 13, меди — 15, стали — 35.

В настоящее время экспорт продукции ГМК составляет порядка 8,5 млрд. долларов, импорт — около 6 млрд., из которых чуть более 5,3 млрд. долларов приходится на долю продукции высоких переделов.

Согласно проведенным исследованиям Business Monitor International (BMI) «...из 10 крупнейших по площади стран мира Республика Казахстан является лидером в энергично развивающейся горнодобывающей промышленности». Разработаны и добываются большие запасы 29 видов цветных металлов, трех видов черных металлов, два — драгоценных. Горнодобывающая отрасль приносит 30% от общей экспортной прибыли страны и отвечает за 19% всего промышленного производства. Текущий резерв казахстанской меди оценивается зарубежными экспертами в 36 млн. тонн. По запасам марганцевой руды Казахстан

занимает второе место в мире (600 млн. тонн), отмечается в исследовании BMI.

Кроме того, по оценкам британской компании CRU Strategies цены на медь продолжают расти, что вызвано относительным дефицитом и растущим спросом на проволоку и кабель. Цены на свинец должны повышаться в разумном темпе, по мере развития автомобильной промышленности в Китае и Индии, цены на алюминий остаются наиболее стабильными. Спрос на цинк снижается, металл имеется в избытке — намечен ограниченный потенциал роста цен. Перспективы для марганцевых руд благоприятны в мировом масштабе, хотя вряд ли их дефицит, который привел к резкому скачку цен в 2007 г., опять повторится, считают эксперты CRU. Казахстан имеет огромный потенциал по развитию производства ферросплавной продукции, а именно феррохрома. Его преимуществом является высокое качество сырья и исключительно низкочувствительное производство а, следовательно, их минимальная стоимость не будет испытываться обвалом цен.

МЕЖДУ ПРОШЛЫМ И БУДУЩИМ

После установления независимости Казахстана с целью привлечения капиталовложений в отрасль большинство активов горно-металлургической от-

расли было приватизировано, а некоторые из них были проданы иностранным стратегическим инвесторам. В результате образовались крупные компании, представляющие Казахстан на мировом металлургическом рынке и выпускающие продукцию, сертифицированную в соответствии с международными стандартами качества.

Сегодня в Казахстане действуют два крупнейших холдинга – ведущий производитель ферросплавов, окатышей, товарной железной руды и алюминия – Eurasian National Resource Corporation (ENRC) и крупнейший производитель меди – ТОО «Корпорация Казахмыс».

Производство цинка представляет ТОО «Казцинк» – крупный интегрированный производитель с большой долей сопутствующего выпуска меди, драгоценных металлов и свинца.

Крупнейшим сталеплавильным предприятием республики с полным металлургическим циклом является АО «АрселорМиттал Казахстан».

АО «Ульбинский Металлургический Завод» входит в состав АО «НАК «Казатомпром» и является ведущим производителем бериллиевой и танталовой продукции.

К средним компаниям золотодобывающей подотрасли можно отнести: АО «Алтыналмас», ТОО «Данк», СП ФИК «Алел», АО ГМК «Казакхалтын», АО «Маикайынзолото» и АО «Васильковский ГОК» и др.

Важно отметить, что отраслевая программа самым тесным образом увязана с планами развития крупнейших предприятий отрасли, способных вывести нашу страну на качественно новый производственный уровень.

Перспективным инструментом в развитии отечественного финансового рынка является первичное публичное размещение ценных бумаг (IPO). Три казахстанские компании – ENRC, Kazakhmys и KazakhGold уже провели IPO на зарубежных фондовых биржах. Это обстоятельство отражает растущий интерес инвесторов к казахстанским компаниям, является результатом развития практики корпоративного управления и повышения информационной прозрачности деятельности компаний.

В последние годы казахстанские компании активно приступили к приобретению иностранных активов. Содействовать им в этом деле будет и

государственная политика, для чего разработан необходимый комплекс дипломатических и торгово-экономических мероприятий.

ПРОЕКТЫ ПРОРАБОТАННЫЕ, ПЕРСПЕКТИВНЫЕ И «НИШЕВЫЕ»

Мировой кризис с его тотальным падением спроса и цен заставил горно-металлургические компании не только проявлять чудеса финансовой гибкости, но и обратить самое серьезное внимание на модернизацию производств и последующее укрепление бизнес-профиля. Казахстанские предприятия



намерены сделать это за счет реализации масштабных инвестиционных программ, включающих как реализацию новых проектов, так и обновление существующих мощностей. В рамках программы определен перечень проектов, предполагаемых к реализации в ближайший пятилетний период. Проекты ранжированы по степени проработанности и условно разделены на три группы: проработанные, перспективные и «нишевые».

К числу проработанных отнесен проект АО «Васильковский ГОК» по строительству золотоизвлекательной фабрики с объемами переработки до 8 млн тонн руды и производством 15 тонн золота. ТОО «Казцинк» включено в Программу с инновационным проектом по строи-

тельству медеплавильного и электролизного заводов Усть-Каменогорского металлургического комплекса мощностью 70 тыс. тонн катодной меди в год.

Группа ENRC представлена сразу несколькими крупными инвестиционными проектами: строительство завода по производству металлизированного продукта мощностью 1,4 млн тонн горячего брикетированного железа в год и строительство металлопрокатного завода, 75 тыс. тонн в год (АО «ССГПО»), увеличение производства высокоуглеродистого феррохрома с использованием инновационных технологий, до 440 тыс. тонн феррохрома в год (АО «ТНК «Казхром»), а также строительство электролизного завода по производству первично-

го алюминия в Павлодарской области, ввод второй очереди мощностью 125 тыс. тонн первичного алюминия в год запланирован на второе полугодие 2010 г. (АО «КЭЗ»).

В этой же группе расположились проекты ТОО «Корпорация «Казахмыс» по строительству Бозшакольского и Актонгайского ГОКа мощностью 500 тыс. тонн медного концентрата каждый, а также производство по выпуску 25 тыс. тонн катодной меди. Наряду с перечисленными проектами в перечень вошли производство титановых слитков и сплавов в объеме до 16 тыс. тонн в год на АО «УКТМК», строительство мелкосортного прокатного стана в г. Костанай мощностью 450 тыс. тонн металлопроката, воз-

водимого в рамках совместного проекта АО «Caspian Group» (Казахстан) и ООО «ЕвразХолдинг» (Россия).

К числу перспективных разработчиком отнесены проекты черной металлургии, реализуемые АО «Арселор Миттал Казахстан» (Запуск сортовой МНЛЗ (машина непрерывного литья заготовок), ТОО «SBS STEEL» (Металлургический комплекс по производству гранулированного чугуна (iron nuggets) производительностью 500 000 т/год), АО «ТНК Казхром» (проектирование и строительство аглоцеха мощностью 350 тыс. тонн в год агломерата на Аксуском заводе ферросплавов, строительство ГОКа по добыче и переработке хромовой руды месторождения «Восход» мощностью 1,3 млн. тонн в год в Хромтауском регионе) и др.

В программу вошли также перспективные проекты «малой металлургии» реализуемые ТОО «Silicium Kazakhstan», ТОО «Vertex Holding», АПУП «Гефест» и др.

Примечательно, что термин «малая металлургия» ранее в нашей экономике практически не использовался и не имел законодательного закрепления. При реализации программы возникает необходимость обособления данной категории производств, для чего будут внесены дополнения в Закон РК «О частном предпринимательстве».

В цветной металлургии признаны перспективными организация производства медных катодов из Кунрадских отвалов (ТОО «Сарыказна») и ряд других.

При значительном количестве реализуемых и запланированных проектов в горно-металлургической отрасли разработчиками определены «ниши», куда, впоследствии будут привлекаться инвесторы. В черной металлургии среди них можно назвать строительство малотоннажных заводов по производству спецстали в Караганде и Костанае, удовлетворение спроса в качественных марках стали, производства ферромарганца, углеродистого феррохрома марок ФХ800, ФХ900 и ферросиликоалюминия, а также рельсовое и метизные производства.

В цветной металлургии востребованы малотоннажные производства по переработке первичного алюминия (катанка, прокат, профиль), производство металлопродукции из рафинированного цинка (листы, полосы, порошки) и рафи-

нированной меди (трубы, трубки и т.д.), а также строительство аффинажного завода мощностью до 25 тонн золота в год.

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМНЫЕ, МЕРЫ - СЕКТОРАЛЬНЫЕ

На сегодняшний день в горно-металлургической отрасли существуют проблемы системного характера, затрудняющие развитие и требующие комплексного решения. К основным проблемам относятся низкий уровень комплексной переработки минерального сырья, высокая ресурсоемкость и трудоемкость производств, низкий уровень производительности труда, дефицит кадров, неразвитость транспортной и энергетической инфраструктуры, недостаточное государственное финансирование НИОКР на разработку инновационных технологий по обогащению руд, переработку отходов, на повышение комплексности использования сырья, высокая цена заемных средств.

Для решения системных проблем горно-металлургической отрасли разработан комплекс секторальных мер государственной поддержки. Основаны они на предложениях АГМП, внесенных ассоциацией по итогам 2-го Съезда работников горно-металлургической промышленности, который прошел в декабре 2009 года в Астане.

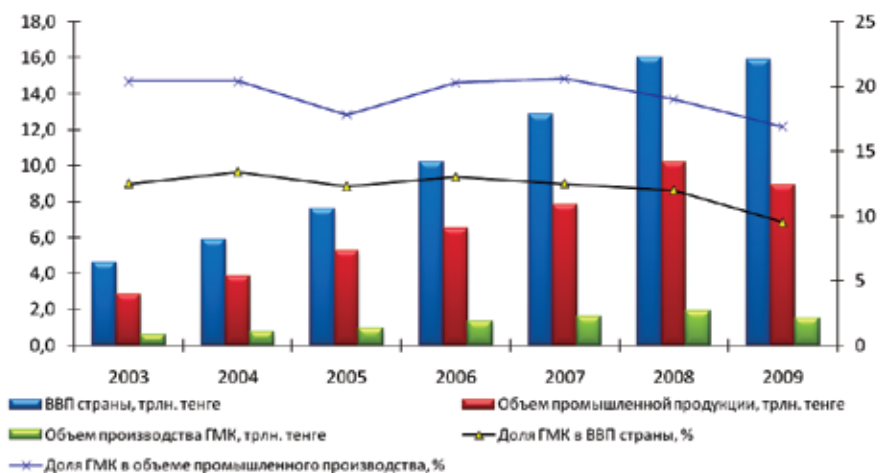
В части обеспечения энергетической инфраструктурой будет проведена модернизация и увеличение мощностей ГРЭС-2 (г. Екибастуз) и ТЭЦ (г. Павлодар). Кроме названных мероприятий требуются решения по конкретным инвестиционным проектам предприятий,

в частности, строительство электросетевых объектов в Хромтауском и Кимперсайском энергоузлах для обеспечения бесперебойного и надежного электроснабжения региона, а также обеспечение газом проекта по производству металлизированного продукта в Костанайской области. Программой ставится задача проанализировать энергобаланс и обеспечение энергомощностями инвестпроектов.

Для развития транспортной инфраструктуры отрасли требуется увеличение пропускной способности железной дороги на станциях Аксу-2 (Павлодарская область), Дон (Хромтау, Актюбинская область), Жинишке (Актюбинская область), «Тобол» (Костанайская область) и расширение Разъезда № 39 (Кызылалдакты).

Потребность отрасли в квалифицированных кадрах будет покрыта за счет подготовки специалистов в вузах и 10 учебных заведениях ТипО, вместе с тем, программой предусмотрено восстановление системы профессионально-технического образования и внедрение системы прохождения производственной практики на предприятиях.

Программа предполагает также комплекс мер, направленных на снятие административных барьеров и улучшение законодательства. Так, предусматривается внесение дополнений и изменений в законодательные акты, регулирующие оборот драгоценных металлов и камней, в частности, в Налоговый кодекс с целью отнесения оборотов от реализации аффинированного золота на территории Казахстана к оборотам, облагаемым по нулевой ставке, а обложение операций с инвестиционным золотом



– к освобожденным оборотам.

Для поддержания конкурентоспособности продукции горно-металлургических предприятий на мировых рынках и создания для них равных экономических условий рассматривается вопрос гармонизации налогового законодательства и законодательства о трансфертном ценообразовании Республики Казахстан в рамках Таможенного союза.

Кроме того, существует необходимость пересмотра критериев отнесения контрактов на недропользование к категории низкорентабельных, решения вопроса дополнений к контрактам на недропользование и упрощения разрешительных процедур.

В целях совершенствования сферы технического регулирования в металлургической отрасли будут разработаны и внедрены новые технические регламенты по металлургии и металлообработке и государственные стандарты Республики Казахстан, гармонизированные с международными требованиями.

Особое внимание уделено в программе развитию отраслевой науки. Стимулирование развития НИОКР предполагается путем сокращения налогооблагаемой базы по корпоративному подоходному налогу на 150% от расходов на внедрение результатов по НИОКР.

Чтобы при реализации проектов с участием государства увеличить местное содержание, приоритетное право на поставку металлопродукции будет предоставлено отечественным производителям. При этом определяющими критериями выбора поставщика должно стать качество отечественных товаров, соответствие требованиям и технологическим стандартам производства, а также наличие производства товара (работы, услуги) в Казахстане. Вопросам казахстанского содержания будет посвящен отдельный раздел Программы.

Развитие товарно-сырьевой биржи по металлургии требует взвешенного подхода и открытого обсуждения с бизнес-сообществом. При этом желательно проанализировать потребности внутреннего рынка в металлургическом сырье. Реализация продукции через товарную биржу должна быть основана на реальном спросе и рыночных ценах.

Кроме того, АГМП предлагает рассмотреть вопрос возврата к инвестиционным налоговым преференциям,

действовавшим до 1 января 2009 года. Данная мера должна стать эффективным стимулом для создания новых и модернизации действующих производств углубленной переработки минерального сырья и создания продукции высоких переделов.

В качестве новшества программой предусматривается разработка государством предложений по реализации перспективных инвестиционных проектов субъектами частного предпринимательства. Для этого предварительно будет подготовлен пакет проектной документации, включая ТЭО, разрешительные документы, анализ рынка и т.д.

Инвестиционным проектам необходимо соответствующее ресурсное обеспечение, для чего будет проведена кадастризация техногенных минеральных образований (ТМО) (граншлаки, шлак, щебень и др.) с целью использования в качестве самостоятельной сырьевой базы. По разным оценкам, на территории республики сосредоточено от 14 до 25 млрд. тонн ТМО горно-металлургической отрасли. Для повышения активности их переработки будет проработан вопрос по снижению железнодорожных тарифов на транспортировку ТМО и продукции из них, а также возможность предоставления специальных тарифов на электроэнергию и другие энергоресурсы.

Также предусмотрены решения по обеспечению металлургических производств необходимым количеством черного лома. Потенциал медной подотрасли будет увеличен за счет использования запасов Бозшакольского и Актогайского месторождений для обеспечения сырьем мощностей ТОО «Корпорация «Казахмыс».

Вместе с тем, расширение сырьевой базы будет осуществляться за счет реализации проектов АО «НГРК «Таукен-Самрук» по разведке и добыче руд черных, цветных, редких и редкоземельных металлов, предлагаемых частному бизнесу для совместной реализации.

Кроме того, программа предусматривает комплекс мер по развитию специальных экономических и промышленных зон (СЭЗ и ИЗ). Необходимая правовая база будет обеспечена принятием нового Закона Республики Казахстан «О специальных экономических зонах». В металлургии и металлообработке запланировано создание СЭЗ в

Караганде, ИЗ в Павлодаре, проработка вопроса создания новых ИЗ в Актобе, Усть-Каменогорске и Уральске.

Для дальнейшего развития регионов АГМП предлагает также рассмотреть целесообразность создания специальной экономической зоны в городе Рудном с приоритетными видами деятельности в металлургической, энергетической отраслях и производстве строительных материалов.

Информационная поддержка и обратная связь с бизнес-сообществом выделена в программе в отдельный блок и предусматривает проведение мероприятий по ее разъяснению и пропаганде.

Эксперты сходятся во мнении, что одним из важных условий, которое обязательно необходимо учесть, является соответствие Программы договоренностям в рамках Таможенного союза, а также возможность учета стратегических планов развития горно-металлургических отраслей Российской Федерации и Республики Беларусь.

Эффект от Программы существенно возрастет, если в ее основу будут заложены не только административные механизмы, а, преимущественно, стимулирующие меры. Такой подход позволит создать благоприятные условия для вовлечения предприятий горно-металлургической отрасли в процессы индустриально-инновационного развития страны.

Как видим, реализация Программы рассчитана на решение конкретных проблем ГМК, развитие отраслевой науки, поддержку инвестиционных проектов и стимулирование производства продукции с высокой добавленной стоимостью.

На намеченный период запланировано обеспечить удвоение объема производства и экспорта продукции отрасли к 2015 году. С учетом углубления переработки и создания новых переделов валовая добавленная стоимость металлургии должна вырасти не менее чем на 107 процентов.

Разработанный в реализацию программы план конкретных мероприятий закрепляет сроки и ответственность за их выполнение. Необходимые объемы и источники финансирования в настоящий момент согласовываются с Министерством экономического развития и торговли и будут уточнены в ближайшее время.



ИННОВАЦИИ с мотивацией

Наталья АБСАЛЯМОВА
Астана – Павлодар – Астана

Экологические проблемы могут решаться через технологический рывок. Эффективность подобной формулы на старте второй волны индустриализации исследовала представительная делегация исполнительной и законодательной власти на практике компании ENRC в Павлодарском Прииртышье. Корпорация обладает богатым опытом по коренной модернизации устаревших производств и внедрению «чистых» технологий. При этом сложности, с которыми сталкивается инвестор при перевооружении своих металлургических и энергетических предприятий, типичны для всей отечественной промышленности. Выход деловые круги видят в разработке государственной политики, сочетающей экоконтроль с мерами налогового и иного стимулирования в отношении экологически ответственных бизнес-партнеров.

Надо сказать, что корпорация ENRC выступает активным проводником индустриально-инновационной политики в республике. На первом ее этапе, в 2007 году инвестор запустил казахстанский электролизный завод (КЭЗ) - металлургический гигант нового поколения, выпускающий первый в стране алюминий по безотходным технологиям. В ближайших планах развертывание вокруг КЭЗ сети производств по более глубокой переработке «крылатого» металла. Ускорить организацию высоких переделов, предусмотренных стратегией форсированной индустриализации, возможно, если закольцевать заводскую территорию свободной экономической зоной, предо-

ставляющей металлургам налоговые послабления.

На эти и другие инструменты поддержки со стороны государства частный сектор готов ответить инвестиционными вложениями в развитие и модернизацию реального сектора.

— Индустриально-инновационная программа стала новым импульсом для реализации приоритетов компании, мы прекрасно понимаем, что она может обеспечить не столько экстенсивный, но и в большей мере интенсивный подход, — отметил главный исполнительный директор ENRC plc Феликс Вулис (на снимке). — Поэтому мы основываем свою инвестиционную программу на трех критериях:

это производство продукции более высоких переделов, повышение производительности и экологическая безопасность. Именно Казахстан был и остается нашим приоритетом: из 5,8 млрд долларов, предусмотренных на реализацию среднесрочной программы капитальных затрат, 5,2 млрд будут инвестированы здесь, в республике.

Между тем, руководство корпорации акцентировало внимание депутатов Комитета Мажилиса по вопросам экологии и природопользованию, прибывших в Павлодар во главе с его председателем Ерланом Нигматулиным, что в настоящее время стимулы к внедрению чистых технологий практически отсут-





БИЗНЕС ДОЛЖЕН БЫТЬ МОТИВИРОВАН НА ВНЕДРЕНИЕ ЧИСТЫХ И РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ. ТОЛЬКО ТАКОЙ ПОДХОД СМОЖЕТ ИЗМЕНИТЬ ОТНОШЕНИЕ К ПРИРОДНЫМ РЕСУРСАМ СТРАНЫ



норм не приводят к самому главному – природоохранному эффекту.

Не менее важным аспектом является расходование экологических сборов. Так, общие затраты ENRC на охрану окружающей среды за последние пять лет составили 540 млн долларов. Дискусируется предложение аккумулировать экосредства компаний в специальном фонде экологических платежей, за счет которых будут проводиться природоохранные мероприятия по всей стране. Аким Павлодарской области Бакытжан Сагинтаев усомнился в его эффективности, что подтверждает неудачный опыт дорожного фонда, так и не решившего одну из вечных наших проблем.

– Экологические платежи должны возвращаться в те же населенные пункты и целевым образом вкладываться предприятиями в очистные сооружения, чтобы сократить вредные выбросы, – подчеркнул в свою очередь исполнительный директор Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец. – Их также можно использовать для консервации накопившихся отходов производства.

Похуже, точка в многолетних спорах поставлена. Как заявил вице-министр охраны окружающей среды Мажит Турмаганбетов, от идеи экофонда решено отказаться. Среди первоочередных мер повышения эффективности экономики и улучшения экологической ситуации участники форума назвали подготовку полноценной системы нормативов воздействия на окружающую среду.

Не менее болезненным для недропользователей остается вопрос выплаты налога на добычу полезных ископаемых, промышленная переработка которых еще не начата. На ССГПО это кобальт, на алюминиевом заводе – ванадий. В связи с этим главный финансовый директор ENRC plc Зауре Заурбекова (на снимке) обратилась к законодателям с просьбой предоставить временной лаг, который будет использован для массированного инвестирования в развитие соответствующих технологий. В этой связи логично, если фискальные инструменты начнут действовать с момента развертывания производства.



– Мы понимаем желание государства мотивировать недропользователей к комплексной переработке сырья и поддерживаем эту политику, – заверила Зауре Заурбекова.

Бизнес должен быть мотивирован на внедрение чистых и ресурсосберегающих технологий. Только такой подход сможет изменить отношение к природным ресурсам страны. Первые шаги в этой сфере были связаны с началом использования предельных тарифов на электричество, которые год назад получили возможность устанавливать все казахстанские электростанции. При условии, что вырученные доходы собственники ТЭС вложат в модернизацию своих мощностей. Киловатты населению Павлодарской области, конечно, стали обходиться дороже. Но благодаря обновлению региональных теплоэлектроцентралей Евроазиатской энергетической корпорацией (ЕЭК) (на эту инвестпрограмму вместо запланированных 16,2 млрд тенге было фактически затрачено более 17 млрд тенге) теплоснабжение в регионе заметно улучшилось. Как отметил Бакытжан Сагинтаев, даже минувшей суровой зимой не наблюдалось перебоев ни со светом, ни с теплом. Оправданность новой энергополитики подтвердил и вице-министр индустрии и новых технологий Дуйсенбай Турганов. К слову, живым подтверждением экологической безупречности Аксуской ТЭС являются карпы, которые плавают в теплом канале, куда сбрасывается отработанная теплоэлектростанцией вода (на снимке).

В целом инвесторы настроены на дальнейшие перемены и понимание со стороны властей. Как подчеркнул Ерлан Нигматулин (на снимке сверху), сегодня в нашей стране трудно найти аналог компании, ведущей столь беспрецедентное по масштабам техническое перевооружение своих производств. Создание инновационной экономики одновременно позволит Казахстану оздоровить экологию. При этом вклад частного сектора в экопрограммы стоит рассматривать не только как трату денежных средств на природоохранные мероприятия, но и как стимул для развития регионов и бизнеса, как выгодную сферу вложения инвестиций. Ведь такие капиталовложения позволяют вывести производство на качественно новый технологический уровень, что отвечает интересам и государства, и деловых кругов, и общества.



ВРЕМЯ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Состояние, перспективы и тенденции развития горнорудной промышленности обсудили участники первого форума «Майнекс Центральная Азия-2010», собравшего в Астане порядка 400 представителей крупнейших отечественных и зарубежных геологоразведочных, горнодобывающих и инжиниринговых компаний, органов власти, финансовых и инвестиционных структур. Для ведущих игроков горного бизнеса в казахстанской столице открылась новая диалоговая площадка для профессионального общения.



ниях развития минерального сектора. Поэтому конференция в Астане началась с презентации государственных планов Казахстана по развитию горно-металлургического комплекса (ГМК) – одного из столпов отечественной промышленности. Как подчеркнул в своем выступлении премьер - министр Карим Масимов, горнодобывающая и горно-металлургическая отрасли имеют значительную долю в национальном валовом продукте, экспортных показателях и объемах промышленного производства. Хотя на показателях ГМК серьезно отразились глобальные ка-

В течение ближайших пяти лет отрасль будет развиваться в рамках стратегии форсированного индустриально-инновационного развития (ФИИР), в которой горной металлургии отводится ведущая роль. В эти годы производство и экспорт планируется удвоить. Тем более что по мере выхода из кризиса мировой спрос на ресурсы будет нарастать. В этой связи премьер напомнил о хорошем ресурсном потенциале нашей страны.

- Рост населения в мире и урбанизация будут постоянно повышать спрос на ресурсы, - сказал Карим Масимов. - Казахстан обладает одной из крупнейших баз природных ресурсов в мире, поэтому находится в отличном положении, чтобы отвечать вызовам роста в будущем. Это включает и наши традиционные и развивающиеся рынки, такие как высокорастущие эконо-мики Азии и Ближнего Востока.

КАЗАХСТАН ОБЛАДАЕТ ОДНОЙ ИЗ КРУПНЕЙШИХ БАЗ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ В МИРЕ, ПОЭТОМУ НАХОДИТСЯ В ОТЛИЧНОМ ПОЛОЖЕНИИ, ЧТОБЫ ОТВЕЧАТЬ ВЫЗОВАМ РОСТА В БУДУЩЕМ

СТАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ

Перед ГМК и всей экономикой республики стоит задача набрать новые обороты и повысить конкурентоспособность за счет модернизации производства, инноваций и создания продукции более высоких переделов. В сырьевых отраслях, по словам вице-премьера, министра индустрии и новых технологий Асета Исекешева, ставка делается на энергоэффективность и экологичность применяемых технологий, комплексную переработку минеральных ресур-

«Майнекс» признан экспертами одним из наиболее представительных международных бизнес-форумов, посвященных инвестированию и реализации проектов в области горного дела. Его цель - способствовать внедрению в практику недропользования передовых технологий и информировать горно-геологическое и финансовое сообщество о перспективных направле-

таклизмы, обернувшихся нестабильностью цен, потребительскими шоками, недоступностью капитала, вследствие которых были «заморожены» отдельные проекты и сокращены расходы на разведку. Однако благодаря успешному кризис-менеджменту нашим компаниям удалось вернуться на уровень докризисного периода и отыграть завоеванные позиции.

сов и всемерное сокращение потерь сырья. Правда, на взгляд председателя правления АО «ФНБ «Самрук-Казына» Кайрата Келимбетова, до сих потенциал ГМК не был задействован в полной мере. «Занимая одно из передовых мест в мире по запасам твердых полезных ископаемых, наша страна при этом имеет незначительную долю в мировой торговле горно-металлургической продукцией», заметил он.

Презентация программы индустриализации на форуме как раз была нацелена на привлечение потенциальных инвесторов в проекты ФИИР и поиск дополнительных возможностей для реализации уже намеченных производственных планов. К настоящему времени созданы условия для притока капитала. И бизнес-партнеры, по словам Асета Исекешева, могут рассчитывать на комплексную поддержку со стороны государства в плане обеспечения сырьем для последующей его переработки и выхода на базовые металлы, необходимой инфраструктурой и проведения геологоразведочных работ, которым придается особое значение.

По оценкам исполнительного директора Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николая Радостовца, в Казахстане созданы привлекательные условия для прямых инвестиций в ГМК.

Но, чтобы горняки и металлурги могли ощутить большой стимул к высоким переделам, руководитель АГМП обратился к главе Правительства с просьбой внести поправки в Налоговый кодекс.

- Мы просим некоторые позиции, имеющиеся в российском законодательстве, распространить и на нашем налоговом поле: ввести налоговые каникулы для предприятий, внедряющих уникальные технологии,- пояснил он суть инициатив.- Поскольку предприятия, использующие разработки ученых, на начальном этапе не могут гарантировать сбыт продукции. А по нашим законам они должны сразу начать платить налоги. Мы не против налогов, но после того, как предприятие начнет работать, а технологии - окупаться.

Кроме того, отраслевая ассоциация предлагает унифицировать российское и казахстанское законодательство о трансфертном ценообразовании, учитывая, что создание единого экономического пространства между нашими

странами не за горами. Николай Радостовец призвал также определиться с фискальным режимом свободных экономических зон. В случае предоставления налоговых послаблений, уверен глава АГМП, на территории СЭЗ, развернутых вокруг флагманов металлургической индустрии, можно открыть сеть мелких и средних производств по более глубокой переработке металлов. Профессионалы горного дела рассчитывают, что эти и другие аспекты найдут отражение в отраслевой про-



БИЗНЕС-ПАРТНЕРЫ МОГУТ РАССЧИТЫВАТЬ НА КОМПЛЕКСНУЮ ПОДДЕРЖКУ СО СТОРОНЫ ГОСУДАРСТВА В ПЛАНЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СЫРЬЕМ ДЛЯ ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ И ВЫХОДА НА БАЗОВЫЕ МЕТАЛЛЫ, НЕОБХОДИМОЙ ИНФРАСТРУКТУРОЙ И ПРОВЕДЕНИЯ ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫХ РАБОТ

грамме развития ГМК, которую ассоциация готовит совместно с Министерством индустрии и новых технологий в рамках ФИИР, а также в законодательной базе страны.

МОДЕРНИЗАЦИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ

В свою очередь представители горно-металлургических компаний представили на форуме планы их развития. Так, вице-президент по операционной деятельности ENRC Казахстан Партис Люлье акцентировал внимание участников конференции на необходимость постоянной разработки и внедрения инноваций в производственном процессе. Презентовав лучшие прорывные проекты корпорации – Казахстанский электролизный завод в Павлодаре и новый цех по производству феррохрома в Актобе – г-н Люлье заявил, что компания серьезно относится к исследованиям и разработкам, инновациям и внедрению новых технологий для дальнейшего укрепления своих конкурентных преимуществ.

- В Казахстане есть все компоненты успешного и эффективного развития крупного горнорудного бизнеса,- резюмировал Партис Люлье. - Это и суще-

ственная ресурсная база, и оптимальные условия для инвесторов, и, самое важное, высококвалифицированные кадры. Поэтому в корпорации ENRC одним из приоритетов инвестиционной программы является дальнейшее развитие казахстанских активов.

Инвестиционными планами корпорации «Казахмыс» поделился ее главный исполнительный директор Олег Новачук: в текущем году на развитие технического производства будет направлено 370 миллионов долларов. Кроме того, до конца года предполагается привлечь 2 млрд долларов и партнеров для разработки Актогайского месторождения в Восточно-Казахстанской области. Этот проект направлен на расширение ресурсной базы и производства металла, запуск которого поможет обновить производственные активы и увеличить объем производства катодной меди и медного концентрата. С 2014 года «Казахмыс» нацелен производить на Бозшакольском ГОКе 100 тыс тонн концентрата меди. Сумма капитальных затрат в данный проект варьируется в пределах 1,5-2 млрд долларов. По словам г-на Новачука, основным потребителем будущих объемов цветного металла станет Китай.



ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ ДЕМОНСТРИРУЕТ И УРАНОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ: ПО ИТОГАМ 2009 ГОДА КАЗАХСТАН СТАЛ ПЕРВЫМ В МИРЕ ПО ДОБЫЧЕ СЫРЬЯ И ЛИДЕРОМ ПО РАЗВИТИЮ ПРОИЗВОДСТВА

В текущем году компания продолжит развитие своих проектов, и сконцентрирует усилия на оптимизации активов, дальнейшем росте энергетических активов, усилении бухгалтерского баланса и возобновит выплаты дивидендов.

- Кризис заставил нас пересмотреть наши производственные приоритеты, - сказал Олег Новачук. - Раньше главным для нас было произвести как можно больше металла. Группа извлекла важные уроки из глобального экономического кризиса. Теперь в центре нашего внимания операционная эффективность и снижение себестоимости производства.

Положительную динамику демонстрирует и урановая промышленность: по итогам 2009 года Казахстан стал первым в мире по добыче сырья и лидером по развитию производства. Нарастание показателей, как пояснил вице-президент по производству национальной компании «Казатомпром» Нурлан Рыспанов, связано с наметившимся «ядерным ренессансом» на мировом энергетическом рынке. По прогнозам ведущих аналитических агентств, к 2030 году глобальное энергопотребление

возрастет в полтора раза, количество АЭС увеличится вдвое. При этом до 2024 года, по данным исполнительного вице-президента компании Nukem Inc Тима МакГроу, мировой спрос на уран будет опережать предложение. Для удовлетворения растущих нужд в Австралии, Канаде, Африке, Казахстане и России планируется ввести в строй новые производственные мощности.

Так, по словам заместителя генерального директора ОАО «Атомредметзолото» Александр Бойцова, уже завершены подготовительные работы по проектированию атомной станции с реакторными установками типа В5ЭР-300 на территории нашей страны. Кроме того, «Казатомпром» будет заниматься реакторостроением и участвовать в разработке реакторных технологий в рамках создания вертикально-интегрированной компании со всеми звеньями ядерного топливного цикла (ЯТЦ). И выходить на рынки с экспортно-ориентированной продукцией, имеющей максимально высокую добавленную стоимость. В маршруте движения урана от рудника к АЭС, после первой стадии добычи сы-

рья следующим шагом станет конверсионное производство. Это предприятие будет построено совместно с канадской компанией Cameco на базе Ульбинского металлургического завода. Тем самым, создается полная цепочка ЯТЦ.

Помимо этого «Казатомпром» в партнерстве с российскими и украинскими коллегами ведет проект по обогащению урана и, как ожидается, к 2017 году СП в Ангарске выйдет на полную производственную мощность в 5 млн ЕРР в год. А с французской компанией Areva в ближайшее время начнется возведение завода по изготовлению топливных сборок.

В свете масштабных производственных замыслов этих и других компаний, работающих на казахстанском рынке, очень важным представляется заявление премьер-министра, сделанное на форуме. Карим Масимов отметил, что Правительство осознает исключительную важность горно-металлургического сектора в программе экономического развития Казахстана и заверил в его максимальной поддержке на благо и процветание всей страны.





БОЗШАКОЛЬ ПЛЮС БОЗЫМЧАК

КАЗАХСТАНСКАЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОРПОРАЦИЯ KAZAKHMYS PLC К 2011 Г. ПЛАНИРУЕТ ПОДГОТОВИТЬ К ПРОМЫШЛЕННОМУ ОСВОЕНИЮ ДВА КРУПНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЯ - МЕДНО-ПОРФИРОВОЕ БОЗШАКОЛЬ В КАЗАХСТАНЕ, И ЗОЛОТОМЕДНОЕ БОЗЫМЧАК В КИРГИЗИИ.

Об этом сообщил ПРАЙМ-ТАСС исполнительный директор компании Олег Новачук.

— Для этих целей мы используем 2,7 млрд долл кредита, который предоставил Китайский банк развития - сказал он.

На развитие медно-порфирового месторождения Бозшаколь в Павлодарской области планируется вложить порядка 1,5-2 млрд долл. В январе текущего года началась подготовка ТЭО, которое будет подготовлено в 4 квартале 2010 г. Начало производства предполагается в 2014 г. Производство меди в концентрате планируется на уровне 100 тыс тонн в год, переработка составит около 25 млн т руды в год с содержанием золота — 0,31 гр/т, серебра - 4,9 гр/т, молибдена 0,008 проц. По предварительным оценкам, срок эксплуатации Бозшаколя оценивается в 40 лет. На золотомедном

месторождении Бозымчак, которое находится в Ала-Букинском районе Киргизии, предварительные затраты на строительство обогатительной фабрики составят 700 млн долл. Здесь будут производиться золото, медь и серебро.

— В настоящее время мы ищем стратегических инвесторов для финансирования еще одного проекта — освоения медно-порфирового месторождения Актогай. Помимо медной руды, оно содержит серебро, золото, молибден, а также алюминий и железную руду, - сообщил О.Новачук.

■ www.advis.ru

МЕТАЛЛЫ БУДУТ ДОРОЖАТЬ

ПО МНЕНИЮ АНАЛИТИКОВ КОМПАНИИ NATIXIS COMMODITY MARKET, ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ В 2011 ГОДУ ВЫРАСТУТ.

Стимулировать рост будет восстановление мировой экономики. Средняя стоимость меди в следующем году составит \$8476 за тонну, что на 7,5% выше прогнозируемого на этот год показателя. Это указывает на резкий скачок

покупательского интереса со стороны китайских игроков, отмечают международные специалисты.

— «Китай в I квартале 2010 года увеличил импорт меди и определенно не собирается на этом останавливаться: местные производители медной продукции сообщили, что их портфели заказов на этот год уже заполнены на 100%», - отметил аналитик «ВТБ Капитала» Виктор Белски.

Между тем, как отметил независимый аналитик Алексей Галанин, среди бенефициаров может оказаться не только медь, но также цинк и свинец. «Вторая половина этого года и весь следующий год окажутся более благоприятными для отраслевых казахстанских компаний. Государственные меры по стабилизации экономики будут стимулировать потребление физического металла», - пояснил эксперт.

■ Profinance.kz

РАСТЕТ ДОБЫЧА ЗОЛОТА

Крупнейший в РФ производитель серебра и один из крупнейших производителей золота ОАО «Полиметалл» планирует к 2013 году довести добычу золота на месторождении «Варваринское» в Костанайской области до пяти тонн, сообщил генеральный директор компании Виталий Несис. «Цель — выйти на «Варваринском» к 2013 году на уровень производства пять тонн в золотом эквиваленте, а в перспективе у нас амбициозная задача — сделать Казахстан не менее значимым в составе портфеля драгоценных металлов, чем Россия», - сказал Виталий Несис. Он сообщил, что в этом году компания намерена инвестировать не менее 20 миллионов долларов в месторождение «Варваринское» для увеличения ресурсной базы и производственных мощностей. Полиметалл намерен интенсифицировать появление новых золотоносных площадей в Казахстане.

■ www.today.kz

новостройки

Астаны и Караганды

www.kn.kz

Полное описание объекта (цена, планировка, схема расположения на карте города, схема проезда к отделу продаж).
Гарантия актуальности информации. Все для планирования верного решения!

www.kn.kz

on-line
НЕДВИЖИМОСТЬ

БЭМ:

**Мы не мечтатели,
мы беремся за то,
что готовы выполнять -
с ясной головой
и четким видением**



Для того, чтобы вписаться в финансовое настроение, компании любого ранга и масштабы необходима всесторонняя юридическая поддержка, анализ рынка, проработка маркетинговых ходов и в целом, разработка пошагового «плана на будущее». В рамках данных направлений способны справиться с этими задачами эксперты консалтинговой группы «БЭМ». И это не просто смелое заявление, слова подтверждают реальные успехи. О них, направлениях своей работы, о планах на будущее наш разговор с Управляющим Партнером консалтинговой группы «БЭМ» **Мадриной СЫПАТАЕВОЙ**.



— У консалтинговой группы «БизнесЭксперт-М» в этом году своеобразный юбилей - пять лет. И судя по тому, что вашими клиентами стали крупные холдинги, заводы, международные и национальные компании, темп вы с самого начала взяли достаточно неплохой. Я бы сказала, что и планы у вас амбициозные - стать ведущей консалтинговой группой на рынке Центральной Азии и России, с офисами в Гонконге и Лондоне. В чем же формула успеха «БЭМ»?

— Никакой такой особой формулы-то и нет. Мы много работаем, но оцениваем себя не за процесс, а за результат, который получают наши клиенты. Наше кредо: «Каждый день нужно в чем-то совершенствоваться». И это касается не только профессиональных и личных навыков наших экспертов, но и новшеств в бизнес-процессах, процедурах взаимодействия с клиентами. На каждом этапе мы всегда ставили перед собой четкую цель: кем хотим стать; знали, кто наши клиенты и где мы ведем бизнес. В момент создания компании уже было видение того, какая она будет через пять лет, хотя стартовали можно сказать, с нуля. Сначала это были

три юриста, которые занимались самыми простейшими юридическими вопросами. Работали с утра до ночи, брались за любую работу, иногда, чтобы доказать свой уровень, делали работу за копейки или даже бесплатно... Постепенно наращивался опыт, квалификация увеличивалась и усложнялись заказы, нам стали доверять... Кстати, мы, всегда двигаемся сами, сохраняя независимость, никогда «БЭМ» не был аффилирован с госструктурами, финансово-промышленными группами.

На сегодняшний день мы сконцентрировались на трех ключевых направлениях: юридический консалтинг, оценочная деятельность, бизнес-планирование и маркетинговые исследования.



**НАШЕ КРЕДО:
«КАЖДЫЙ ДЕНЬ
НУЖНО В ЧЕМ-ТО
СОВЕРШЕНСТВОВАТЬСЯ».**



— Скажите, вы оказываете услуги компаниям в определенных отрас-

лях, т.е. придерживаетесь отраслевой специализации?

— Пока БЭМ еще в стадии роста и стратегия у нас соответствующая - «стратегия охотников». Группа не ограничивает себя строгими рамками - среди наших клиентов есть компании разных отраслей и сфер: это нацкомпании, машиностроительные предприятия, компании из пищевой отрасли, строители, организации финансового сектора, транспортники и, конечно, иностранные компании. Это в целом о группе. Естественно, что в рамках каждого направления есть определенные ключевые специализации, например, в BEM Legal сильные практики корпоративного, налогового и контрактного права, BEM Appraisal особо силен в оценке промышленных объектов, хотя занимается оценкой любых объектов для любых целей, в BEM Consulting очень большой аналитический опыт в сфере АПК (много проведенных исследований, проектов).



— Следующее десятилетие будет в какой то мере подчинено индустриальной направленности нашего государства. «БизнесЭксперт-М» будет подстраиваться к этому процессу?

— Мы уже работаем с рядом проектов, которые вошли в ГП ФИИР. К примеру, в сфе-



МЫ ЗАНИМАЕМ ОЧЕНЬ АКТИВНУЮ ПОЗИЦИЮ, ПОЛНЫ ИДЕЙ, И САМОЕ ГЛАВНОЕ - ГОТОВЫ ПРЕТВОРЯТЬ ИХ В ЖИЗНЬ

ре нефтегазового сектора сопровождаем процесс финансирования в АО «Банк Развития Казахстана» проекта Атырауского нефтеперерабатывающего завода, связанного со строительством комплекса по производству ароматических углеводородов. В этом же секторе ведем правовое обслуживание проекта по строительству битумного завода на базе Актауского завода пластмасс.

Для оператора ФИИР в химической промышленности АО «Объединенная химическая компания» нами уже проведены маркетинговые исследования в области минеральных удобрений, аналитические исследования в рамках мастер плана развития приоритетных подотраслей химической промышленности Казахстана.

В фармацевтической сфере мы сопровождаем процесс финансирования проектов по строительству фармацевтической фабрики в г. Астана по производству твердых лекарственных средств, расширению и модернизации действующих производств по выпуску ампульно-инфузионных растворов в соответствии со стандартами GMP в г. Шымкент. В области машиностроения с 2005 года мы комплексно обслуживаем инвестиционные проекты нашего постоянного клиента АО «Агромашхолдинг». Мы также консультируем проект по строительству Нового университета в Астане.

В ГП ФИИР в качестве приоритетных обозначены и новые сектора экономики «экономики будущего» - космическая деятельность, биотехнологии, альтернативная энергетика, коммуникационные и информационные технологии. В связи с этим мы поставили перед собой задачу - начать постепенное освоение этих сфер.

Также в последние годы БЭМ активно работал с социально-предпринимательскими корпорациями, и сейчас, когда их передали в ведение местных исполнительных органов, нами разработан подробный план их реорганизации, который был одобрен Министерством индустрии и новых технологий и рекомендован корпорациям. В текущее время мы уже активно консультируем несколько акиматов по процедурам реорганизации, построению корпоративной системы управления в новых корпорациях развития бизнеса.

В рамках «Дорожной карты бизнеса» группа «БЭМ» планирует принять активное участие в реализации направления «Сервисная поддержка бизнеса», в рамках которого уже разработали свой механизм и в настоящее время обсуждаем с рядом акиматов и МИНТ.

В общем, мы занимаем очень активную позицию, полны идей, и самое главное - готовы претворять их в жизнь.

— Что значит для БЭМ понятие «корпоративная культура»?

— Корпоративная культура - это своего рода фундамент компании, залог ее коммерческого успеха и процветания.

БЭМ пытается сосредоточиться на основах корпоративной культуры, уделяя особое внимание профессионализму, этике поведения, преданности компании сотрудников. Наши люди должны быть интеллектуалами, уметь работать в любых ситуациях, включая и ситуации неопределенности, быть креативными. Иными словами, нам нужны люди которые знают, что им по силам «изменить мир». Каждый из нас обязан постоянно совершенствоваться, повышать свой уровень квалификации, углублять и развивать свою специализацию. Мы стараемся всегда

Это и есть наша корпоративная культура.

— Как Вы видите дальнейшее развитие БЭМ, каковы Ваши планы на будущее?

— «БЭМ» - это точно не застоявшийся элемент: постоянное развитие, движение вперед - наша суть. Вот и в прошлом году мы провели внутреннюю реструктуризацию, в результате сейчас функционируют три отдельные компании: «BEM Legal», «BEM Appraisal» и «BEM Consulting», и позиционируемся теперь как консалтинговая группа БЭМ. Сейчас, как показало время, это было правильное решение. У каждого направления свои цели, своя стратегия и свой рынок.

Что касается планов? Мы же молоды и полны амбиций (улыбается). Но мы - не мечтатели, а беремся за то, что готовы выполнять - с ясной головой и четким видением, просто планку каждый



быть в курсе актуальных общественных событий, посещаем конференции, бизнес форумы.

Но, нужно сказать, что успешность сегодня определяется качеством проведенного свободного времени, поэтому мы не забываем и про отдых. Часто устраиваем корпоративные мероприятия для поддержания командного духа. У нас стало традицией присуждение ежегодной премии «человек года в БЭМ», которому вручается путевка в зарубежное путешествие.

раз ставим выше (по принципу - сложно, но возможно). В составе группы в ближайшие 2-3 года появятся еще BEM Audit и BEM Invest. В географии бизнеса ориентируемся в первую очередь на азиатские страны (ЦА, Юго-Восточная Азия, арабские страны), планируем создать офис в Гонконге. Стратегия экспансии - «те же услуги, новые рынки». И в ближайшие лет пять мы будем придерживаться именно этой линии.

Александра ТРИФОНОВА



СВЕТ И ТЕНЬ

Игорь ПРОХОРОВ

Минул год, как собственники электростанций получили право самостоятельно устанавливать цены на киловатты при условии, что вырученные средства будут направлены на обновление производства. Насколько оправданным оказалось такое решение, показали проверки, проведенные АРЕМом в Экибастузе.

Главный замысел новой тарифной политики, закреплённой постановлением Правительства «Об утверждении предельных тарифов», заключается в том, чтобы срочно поправить положение дел в энергетике. По прогнозам, к 2015 году в республике дефицит энергии может составить две тысячи мегаватт, учитывая масштабные планы страны по форсированной индустриализации. Тем более что большинство казахстанских электростанций старше 40 лет и оборудование на них из-

ношено от 70 до 80 процентов. Без их модернизации будет поставлено под угрозу развитие энергетики для реализации Форсированной индустриально-инновационной программы.

Кроме того, в ближайшем будущем с проблемами обеспечения электроэнергией столкнется и население. Уже сейчас в производстве и потреблении электроэнергии имеется дисбаланс по регионам страны. Повышение цен на электроэнергию неизбежно, однако принципиально важно не допустить, чтобы это произошло в авральном порядке. С расчетом на модернизацию отрасли государство пошло на беспреце-

дентный шаг, разрешив владельцам электростанций рассчитывать тарифы в рамках предельных. О том, насколько оправдались ожидания, власти выяснили, проведя совещание на Экибастузской ГРЭС-1, где энергетики региона отчитались о своей работе. Но вначале глава АРЕМ Нурлан Алдабергенов уточнил:

- В Казахстане 24 крупных распределительных электросетевых компаний, среди которых создается состязательная среда. Таким образом,



**ГЛАВНЫЙ ЗАМЫСЕЛ
НОВОЙ ТАРИФНОЙ
ПОЛИТИКИ,
ЗАКРЕПЛЕННОЙ
ПОСТАНОВЛЕНИЕМ
ПРАВИТЕЛЬСТВА
«ОБ УТВЕРЖДЕНИИ
ПРЕДЕЛЬНЫХ
ТАРИФОВ»,
ЗАКЛЮЧАЕТСЯ
В ТОМ, ЧТОБЫ
СРОЧНО ПОПРАВИТЬ
ПОЛОЖЕНИЕ ДЕЛ
В ЭНЕРГЕТИКЕ.**



тарифы мы не повышаем, но даем им право самостоятельно оптимизировать свои затраты и задаем параметры. Так, АО «Евроазиатская энергетическая компания», входящая в группу компаний ENRC, брало на себя обязательства по инвестированию в станцию 16 миллиардов 208 миллионов тенге, фактически вложило 17 миллиардов 450 миллионов тенге. Средства были вложены в восстановление энергоблока №2, капитальный ремонт еще двух.

На выездном совещании были также заслушаны руководители и специалисты ГРЭС-2, АО «Павлодарэнерго» и АО «Алюминий Казахстана». Надо отметить, что все они в прошлом году выполнили свои многомиллионные планы по инвестициям, введя как часть объектов, позволяющих нарастить энергетические мощности, так и продолжая сооружать новые. К примеру, блок №8 на Экибастузской ГРЭС-1 и блок №2 на Аксуской ТЭС. Необходимо отметить, что все эти грандиозные планы удалось претворить в жизнь только благодаря введению предельных тарифов. В целом, по итогам первого квартала 2010 года увеличение цен на электроэнергию в целом по Казахстану составило 12,36 процента. Холодная вода подорожала на 10,6 процента - это тоже является следствием роста стоимости электрической энергии, так как в процессе подачи воды в себестоимости треть занимает электрическая энергия. Почти на три процента увеличилась стоимость отопления, примерно на столько же - горячей воды.

Что касается установленной величины потребления электроэнергии (УВП), в пределах которой плата взимается по минимальному тарифу, то она утверждается департаментами АРЕМа и варьирует по регионам. Например, в Астане УВП для потребителей с электроплитами составляет 90 кВт.ч, без электроплит - 70 кВт.ч на человека в месяц. Установленный уровень в Алматы составит 140 и 90 квт.ч соответственно.

По расчетам АРЕМа, такая дифференциация тарифов поможет су-



РАЗ МЫ ПОДНИМАЕМ ТАРИФЫ, ТО НАСЕЛЕНИЕ СТРАНЫ ДОЛЖНО ЧЕТКО ЗНАТЬ, КУДА ИДУТ ЭТИ ДЕНЬГИ. НУЖНА ПРОЗРАЧНОСТЬ В ДЕЛЕ УСТАНОВЛЕНИЯ ТАРИФОВ.

щественно снизить затраты потребителей на электроэнергию при ее потреблении в пределах УВП. К примеру, в Астане при среднем тарифе на электроэнергию в размере 6,62 тенге/кВт.ч без НДС, тариф в пределах УВП для потребителей с электроплитами составил 6,14 тенге/кВт.ч, без электроплит - 6,37 тенге/кВт.ч. Объем, потребляемый населением сверх УВП, оплачивается по максимальному тарифу 7,94 тенге/кВт.ч., что на 20 % выше уровня среднего тарифа.

В тоже время на совещании был поднята проблема о прозрачности деятельности энергопроизводящих компаний.

- Государство предоставило электростанциям право самостоятельно утверждать тарифы в рамках предельных, мы убедились, что этот путь абсолютно правильный, - подвел предварительные итоги Нурлан Алдабергенов. - В конечном итоге, это будет гарантировать надежность работы электростанций. То есть мы не будем иметь перебои с подачей электроэнергии. Вопрос в другом: раз мы поднимаем тарифы, то население страны должно четко знать, куда идут эти деньги. Нужна прозрачность в деле установления тарифов.

Причем, в этом вопросе АРЕМ выступает в единстве с акиматом области. Такую позицию обосновал глава Павлодарского региона Бакытжан Сагинтаев:

- В начале января 2010, когда мы заслушивали промышленные пред-

приятия по вопросам инвестиций, я сказал, что необходимо проверить и то, как энергогенерирующие производства тратят деньги на обновление мощностей, кто контролирует эти программы и какова эффективность вложений.

Это мы сегодня воплотили вместе с АРЕМом и Министерством индустрии и новых технологий. Тем более что в данной сфере сложился такой нюанс: Министерство планирует и подписывает инвестиционные программы, АРЕМ контролирует тарифы, а региональная власть, к которой с претензиями на работу естественных монополистов обращаются жители, остается, как бы в стороне и не у дел. Ситуация такова, что потребители часто не знают, насколько обоснованы тарифы на тепло, воду и электроэнергию, по назначению ли тратятся инвестиционные средства, предназначенные для развития энергетики.

Такое положение необходимо менять в кратчайшие сроки. Вероятно, стоит рассмотреть вопрос о передаче контроля над тарифами и выполнении инвестиционных планов в ведение одного ведомства - АРЕМа, название которого говорит о функциях регулирования работы естественных монополий. Сделать это возможно и по соображениям незаинтересованности АРЕМа что-либо сглаживать в инвестпрограммах, и по той еще причине, что Агентство располагает региональными службами, которые в курсе всего, что делается на местах. Как подчеркнул Нурлан Алдабергенов, ситуация в энергетической отрасли с выполнением инвестпланов и тарифообразования не является драматичной, но вопросы законодательного и технического порядков имеются. АРЕМ над этим поэтапно работает.



Победит ли спрос стагнацию?

Игорь ПРОХОРОВ

Правительства многих стран сворачивают антикризисные меры, полагая, что экономический коллапс уже миновал. Между тем, как отмечают эксперты, есть признаки перегрева китайской экономики, которая плотно связана с США. От Поднебесной, в свою очередь, во многом зависит оздоровление всей мировой экономики. По сути, сейчас есть два варианта развития событий – следует ждать либо второго дна кризиса, либо длительного периода стагнации. Как же лучше поступить в этой ситуации казахстанским металлургам?

Мировой экономике, начавшей выкарабкиваться из рецессии, вряд ли удастся продолжить движение вверх и избежать стагнации. Такое мнение высказывают экономисты российского Центра развития при Высшей школе экономики. По их словам, внешний спрос, обеспечивший первый посткризисный прирост, исчерпан, а внутренний так и не восстановлен. Таковы выводы ученых по итогам I квартала 2010 года. Как полагают аналитики, временно скрасить ситуацию может накопление металлов на складах. Однако и этот эффект будет достаточно быстро исчерпан. Возможно, металлургам нужно готовиться к выживанию в условиях рецессии. Но все ли так безнадежно? Специалисты видят выход в формировании нового спроса, когда металлурги предложат продукцию, которой потребители обеспечены в наименьшей степени.

Между тем, по прогнозам независимых экспертов, нынешняя сырьевая структура экспорта ГМК Казахстана мало способствует развитию отечественной металлургии. Несмотря на принимаемые государством меры, экспорт, по сути, пока остается фактором не столько инновационного развития, сколько его сдерживания. Известно, что сложившаяся экспортная ориентация привела к диспропорции в структуре производства и внутреннего потребления металла. Превалирование добывающих отраслей обуславливает специфику экспорта продукции горной металлургии, около 80 % которой составляют сырье и металлы. Впрочем, для этого есть серьезные основания. Например, если на 1 января 2001 года цена тонны меди на Лондонской бирже металлов составляла

\$1784, то в январе 2007 года она уже превысила \$5670. Цена на цинк за эти же шесть лет сделала скачок с \$900 до \$3500 за тонну. Как результат, более 90% производимой предприятиями ГМК продукции уходит на экспорт. Такая структура производства значительно усиливает экономическую зависимость республики от внешних факторов, особенно в связи непредсказуемостью мировых металлургических рынков.

Мировой экономический кризис 2008-2009 годов привел к значительному падению цен на руду и металлы, но сейчас они восстанавливаются и по-прежнему весьма привлекательны для производителей.

многофункциональных сплавов и материалов. Пока же в республике сохраняется разрыв между горнодобывающей и обрабатывающей отраслями промышленности, отсталость машиностроительного комплекса.

Так, наиболее перспективное производство металлоизделий и сплавов не соответствует внутренним потребностям, что является причиной значительного объема импорта. В Казахстане выпускается большинство цветных и редких металлов, однако наряду с этим практически отсутствует производство специальных сплавов на основе этих металлов. Редкий металл рений, добываемый из уникального минерала



Суть проблемы заключается в эффективном использовании полученных дивидендов для создания качественно нового фундамента развития металлургии. К примеру, завоевать еще не освоенные ниши мировых металлургических рынков, по мнению экспертов, позволят технологии получения

ла джезказганита, к примеру, выпускается в виде соли – перрената аммония. Производство металла высокой чистоты – рения, позволило бы расширить номенклатуру выпускаемой продукции и получать дополнительную прибыль за счет разницы в цене металлического рения и его солей. Сейчас в

республике делаются лишь первые шаги в деле создания современных предприятий, базирующихся на производстве высокоэффективных наукоемких материалов.

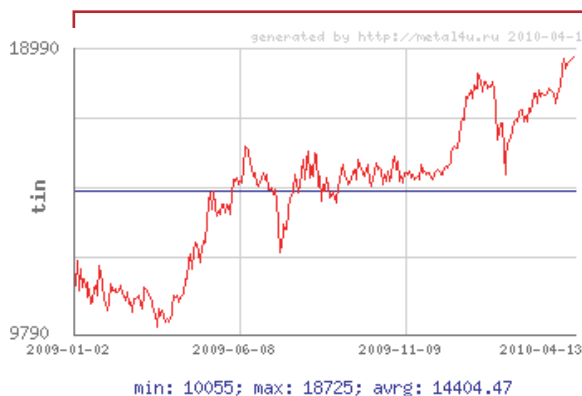
Программа ускоренной модернизации, которая реализуется в республике, нацелена на диверсификацию отрасли. Казахстан планирует реализовать 162 проекта с общим объемом инвестиций в 6,5 триллиона тенге, а это – более 40% ВВП страны. С учетом приоритетов индустриального развития будут развиваться специальные экономические зоны и индустриальные парки. В результате новых инвестиционных вложений через пять лет Казахстан планирует удвоить производство металлов. Но насколько это поможет отрасли избавиться от сырьевого экспорта?

Очевидно, чтобы избежать трансформации Казахстана в типичную страну с сырье-



Цена алюминия
на Лондонской бирже
металлов

ческих стадий, их насыщение инновационным содержанием. С другой стороны, как известно, многие бюджетные траты способствуют росту внутреннего «металлического» спроса. Как правило, он связан со строительством и машиностроением. Ведь как



Цена олова
на Лондонской бирже
металлов

вой экономикой, необходимы обоснованное ограничение развития добывающих отраслей и стимулирование роста перерабатывающих производств. Положительное влияние экспорта может проявиться лишь при условии, если он в большей степени будет представлен продукцией высокой степени переработки. Пока же, приносящий немедленную прибыль экспорт руды и металлов, переманивает в этот сегмент отрасли трудовые, финансовые и технологические ресурсы страны, оттягивает на себя приток иностранных инвестиций.

И все же, будем реалистами. В ближайшее десятилетие, исходя из складывающейся мировой конъюнктуры, структура экспорта казахстанской металлургии кардинально измениться не сможет. Однако, не вызывает сомнений, что сохранение доминирующей в экспорте продажи руды и металлов должно сопровождаться созданием современных обрабатывающих производств. Это, прежде всего, существенное углубление технологи-

бы ни сжимались жилищные программы в условиях кризиса, строительство все равно не остановится. Стимулирование внутреннего потребительского спроса и производства готовой металлургической продукции мера правильная, но где результаты? Значительная часть импорта металлоизделий – это по-прежнему продукция, которую республика вполне могла бы изготовить сама.

К примеру, по данным Агентства РК по статистике, в рекордном по показателям экономического роста 2008 году в Казахстан завезли металлоизделий на 4,3 миллиарда долларов. Только импорт металлических шайб, заклепок, болтов, гвоздей превысил 60 тысяч тонн. И сейчас республика по-прежнему покупает медные прутки, железные уголки, проволоку, вагоны, контейнеры и еще множество металлоизделий, вовсе не требующих для своего производства «космических» технологий.

В тоже время, в стране продолжают вводиться металлургические предприятия.

Так, ТОО «SBS Steel» строит в Актюбинской области металлургический завод, работающий по сталелитейной технологии третьего поколения ITmk3 проектной мощностью 500 тысяч тонн гранулированного чугуна в год. В будущем предполагается создание еще двух аналогичных модулей мощностью по 500 тысяч тонн. Эта технология, по замыслу ее создателей, принесет значительное усовершенствование производства чугуна в чушках. Вопрос в том, найдет ли применение «чудо-чугун» на Родине?

В этой связи необходимо указать, что, к примеру, ранее заявленное создание центра металлургии и зоны высоких технологий в Восточном Казахстане требует серьезной корректировки. К такому выводу пришли специалисты финской компании «Outotec», которые сделали осенью 2009 года предварительную оценку мощностей и ресурсов региона. Как известно, еще в мае прошлого года Президент РК Н.Назарбаев одобрил реализацию пилотного проекта по созданию «Зоны высоких технологий» в Восточно-Казахстанском регионе.

Предварительный план образования центра металлургии, в соответствии с новыми ресурсами, требует ревизии, – отметил один из экспертов компании «Пенти Сотка». Главное, на чем он сделал акцент, необходимость определения стратегии будущего центра и задач, которые будут стоять перед ним. Практическая помощь со стороны «Outotec» Восточному Казахстану может быть оказана в выборе оборудования, планировании и проектировании, а также обучении местных специалистов. После обобщения полученной информации компания выдаст окончательную экспертную оценку и рекомендации, касающиеся создания центра металлургии.

В любом случае, ждет ли мировую металлургию рецессия, подъем или второе дно кризиса, Казахстану необходим скорейший переход к высокотехнологичным производ-



ствам. Такая работа ведется. В 2010 году в Казахстане будет запущено 23 проекта в области металлургии, сообщил вице-премьер - министр индустрии Асет Исекешев. По его данным, общая стоимость проектов составляет 327 миллиардов тенге (2,2 миллиарда долларов). Планируется, что будет создано также 9,7 тысячи рабочих мест. Глава мининдустрии добавил, что в настоящее время по всем проектам идет живая работа. Он пообещал ее завершение в срок, причем она будет считаться завершенной только по достижению запланированной объектом проекта мощности и полного освоения номенклатуры выпускаемой продукции.

Пока же радует, что краткосрочные перспективы мировых металлургических рынков не лишены оптимизма.

- Мы прогнозируем рост на металлургических рынках во втором квартале 2010 года. К сожалению, он основан на параметрах, которые позднее могут отрицательно сказаться на инвестиционных портфелях. Несмотря на кажущееся восстановление мировой экономики, нельзя забывать, что большая часть текущего роста обусловлена эффектом от государственных программ стимулирования активности и потребления, - считает главный экономист Saxo Bank Дэвид Карсбол.

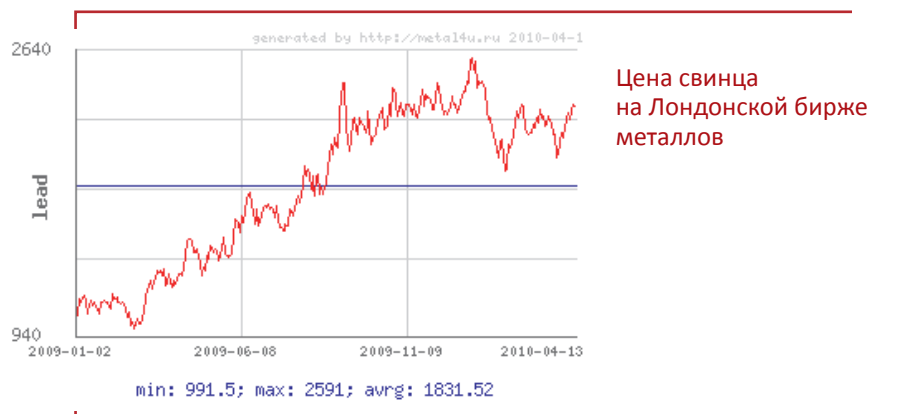
И все же, металлургические компании Евросоюза в нынешнем апреле подняли цены. Стоимость горячекатаных рулонов выросла до 530-550 евро за тонну EXW(самовывоз). Котировки на толстолистовую сталь достигли 580-620 за тонну EXW, а холоднокатаные рулоны предлагались по 620-650 евро за тонну EXW. По оценкам трейдеров, реальные рыночные цены были на 20-40 евро за тонну ниже указанных уровней, тем не менее, европейские металлурги готовят еще одно повышение.

По данным некоторых источников, стоимость горячего проката в мае нынешнего года может подняться до 600 евро (\$804) за тонну EXW, а холодного проката - до 700

евро (\$938) за тонну. С одной стороны, текущая рыночная ситуация никак не оправдывает такого скачка. На фоне стран Восточной Азии и даже США Европа выглядит депрессивным регионом. Экономический рост в странах ЕС в четвертом квартале 2009 года был нулевым, а по сравнению с аналогичным периодом годичной давности вообще произошел спад на 2,3%. Даже самые ярые оптимисты прогнозируют странам Евросоюза не более 0,5-0,7% роста ВВП в текущем году. Средний дефицит государственного бюджета по ЕС оценивается в текущем году в 7-7,5%, что неминуемо означает политику

менее, особого сопротивления повышению цен тоже не наблюдается, тем более, что сталелитейные компании увязывают свои действия с объективным фактором - увеличением затрат на сырье. Характерно, что региональная ассоциация ACEA, объединяющая всех ведущих европейских производителей автомобилей, не стала возражать против роста цен на стальную продукцию, но присоединилась к металлургической ассоциации Eurofer, когда та подала жалобу на не обоснованное, по ее мнению, подорожание железной руды.

Европейским металлургам помогает то, что на рынке нет избытка предложения. Производители, вернув в конце прошлого года в строй часть мощностей, остановленных во время кризиса, отказались затем от дальнейшего расширения выпуска. Объемы импорта из других регионов незначительные, а по ценам импортная продукция не конкурентоспособнее местной. Так, российские компании предлагают горячекатаные рулоны по \$700-710 (т.е. около 522-530 евро) за т FOB, а китайские - по \$780 (582 евро) за т CFR с поставкой в июне-июле. Таким образом, можно предположить, что европейским компаниям удастся снова под-



жесткой экономии и дальнейшее сокращение государственных капиталовложений.

Не разблокирован и европейский кредитный рынок: получение финансирования до сих пор остается проблемой для многих компаний региона, особенно, небольших. В связи с этим, спрос на стальную продукцию в Европе остается относительно низким. Резкое подорожание проката в марте, в отличие от тех же США или Ближнего Востока, практически не оказало влияния на покупательскую активность. Одни компании по-прежнему не хотят создавать запасов, другие просто не в состоянии этого делать из-за нехватки оборотного капитала. Тем не

мать цены, хотя, возможно, и не до тех уровней, на которые они претендуют.

Тем не менее, низкий спрос в ближайшие месяцы будет оставаться «ахиллесовой пятой» металлургических рынков. Многие специалисты по-прежнему прогнозируют на нем спад, хотя теперь сдвигают его на лето. Как сообщает Market Watch, стальная американская компания Nucor Corp. анонсировала, что повышает цены на стальные листы на \$40 за тонну и на толстый лист - на \$60 за тонну. Однако Nucor оставляет неизменными цены на все длиномерные продукты. Решение Nucor аналитики назвали «умным» и отражающим реальный спрос.



DIAMOND
STAR



предлагает расширенный комплекс услуг по эстетической, терапевтической, ортопедической, ортодонтической, детской и хирургической стоматологии.

Клиника оснащена высокотехнологичным оборудованием, гарантирующим точную диагностику и безболезненное лечение на уровне европейских стандартов. Собственная зуботехническая лаборатория оснащена комплексом оборудования для всех видов сложного протезирования.

КАРАБАЕВ А.Н.,
Генеральный директор
Центра Эстетической Стоматологии
«Diamond Star».

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ
3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА
ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ
3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА
ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА ГАРАНТИЯ 3 ГОДА

журнал горно-металлургическая промышленность [www.gornik.kz](#)



Даешь стране угля! Хоть мелкого, но ... через биржу

Светлана АНТОНИЧЕВА, Марина МАТУЩАК

Предприятия горнодобывающей промышленности в первом квартале текущего года выпустили продукции на 1,7 трлн. тенге, что дало индекс физического объема к соответствующему периоду прошлого года на уровне 107,8%. В натуральном выражении добыто 27,4 млн. тонн угля (ИФО 112,4%). Данные Министерства индустрии и новых технологий – лишь «сухая» статистика. Для угольной отрасли конец 2009-го – начало 2010-го стали «знаковым» временем: буквально полгода назад повсеместно говорили о кризисе в промышленности - дескать, он затронул даже самые устойчивые, известные еще с советской эпохи, гиганты. Зима была, без малого суровой, тем не менее, перебоев с отоплением не наблюдалось, а с января пусть небольшой, но рост производства налицо, добыча и поставки стабильны... Сейчас горняков волнуют посткризисные перспективы и пугает возможность включения коммунально-бытового угля в проект перечня товаров, торговля которыми предусмотрена исключительно через биржу с минимальным размером партии 10 тыс. тонн. Но обо всем по порядку.

ЗАПАСЫ НА «ДЕСЯТКУ»

Казахстан – серьезный игрок на мировом рынке угля, завоевать этот статус было непросто, и его поддержание требует усилий. Общие геологические запасы отечественных углей – около 150 млрд. тонн, разведанные объемы превышают 34 млрд., а забалансовые – 28,6. В Карагандинском, Экибастузском, Тениз-Коржанкольском бассейнах, Кушокинском, Борлинском, Шубаркольском и Каражыринском месторождениях сосредоточено 63% ресурсов.

Наша страна входит в десятку мировых стран-лидеров по добыче «твердого» топлива. Выше «по рейтингу» расположились Китай, США, Россия, Австралия, Индия, ЮАР, Германия и Украина. Среди стран СНГ РК занимает третье место по запасам и первое место по добыче угля на душу населения. В последние годы объем добычи у нас составлял 95-100 млн. тонн в год, в основном, уголь потребляется в республике (при этом полностью покрываются потребности электро- и теплоэнергетики, коммунально-бытового сектора, бюджетных организаций, населения). Вывозится – 30%. Экспортные перспективы угольщики связывают с развитием энергосистем России – электростанции Западной Сибири и Южноуральского регионов «живут» исключительно за счет экибастузских поставок.

В Концепции развития угольной промышленности Казахстана до 2020 года определено, что за 10 лет объемы добычи увеличатся до 158,35 млн. тонн (прирост на 60,1% к 2006-му). Потребление также вырастет почти в полноту – на 46,4%.

По данным Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП), в энергетическом балансе страны уголь составляет 78%. В отрасли работает более 20 компаний. Однако крупнейшие производители – это предприятия Павлодарской области: ТОО «Богатырь Комир» (42,8% от общереспубликанской добычи), разрез «Восточный» Евроазиатской энергетической корпорации – 20,7%, «Майкубен-Вест» (3,3%, в том числе 96,6% общереспубликанской добычи бурых углей), а также Карагандинский угольный департамент «АрселорМиттал-Казахстан» (12,3%) и угольный департамент «Борлы» корпорации «Казахмыс» – 8,7%. В целом на эти гиганты приходится 87,7% производства угля в республике.

Кризис шахтеры пережили достойно, буквально за полгода восстановив объе-

мы и запустив вынужденно остановившиеся предприятия. Их руководители смогли избежать массового сокращения рабочих мест, а также отпусков без содержания.

В итоге уже в январе 2010-го, по данным Агентства по статистике, объем добычи в Казахстане вырос на 14,4% по сравнению с январем прошлого года: за месяц в республике было добыто 8,8 млн. тонн каменного угля.

Угледобывающие предприятия сейчас работают в условиях жесткой конкуренции, недостатка железнодорожных вагонов и необходимости планирования добычи и поставок продукции с учетом колебаний спроса по сезонам. Тем не менее, на государственном уровне постоянно муссируется вопрос о появлении рычагов госрегулирования цен на внутреннем рынке. Первоначально Правительство с этим не согласилось.

– Я не думаю, что необходим строгий административный механизм, чтобы удерживать цены. Рынок сам может поддерживать этот баланс. Он вполне конкурентоспособен, и угольщики не имеют прибыли сверх нормы, – прокомментировал глава АГМП Николай Радостовец.

Осенью прошлого года над отраслью «нависла» новая угроза – отраслевое ведомство вознамерилось включить коммунально-бытовой уголь в проект перечня товаров, торговля которыми предусмотрена исключительно через биржу с минимальным размером партии 10 тыс. тонн.

– Это ни в коей мере не ущемляет интересы малого и среднего бизнеса, то есть, фактически они смогут реализовывать партии до 200 вагонов вне товарных бирж, – свидетельствуют инициаторы нововведений. – Партии свыше 10 тыс. тонн – это, как правило, закуп акиматов на отопление областей.

БЛАГОЕ ДЕЛО?

По мнению экспертов от Министерства индустрии и торговли (сегодня – Министерство индустрии и новых технологий – МИНТ), высказанному в ответ на запрос одного из республиканских изданий, включение угля в перечень биржевых товаров – дело благое. Причем для самих же угледобывающих компаний. В ведомстве считают, что деятельность производителей упорядочится: на биржах будут осуществляться не только сделки с реальным товаром, но и фьючерсы – с

поставкой в будущем. Это позволит предприятиям заранее планировать необходимые для реализации объемы, загодя выстраивать отношения с транспортными компаниями, в том числе, государственным предприятием – заказчиком. Учитывая, что уголь имеет срок годности – это весьма своевременная мера, уверены в Мининдустрии.

Невозможно отрицать и опыт международной биржевой практики, которая насчитывает сотни лет, и стоимость тех или иных товаров за рубежом определяется котировками. Ко всему, перечень действует в Беларуси – партнере РК по Таможенному союзу. Перспективы биржевой торговли значительно расширились с началом функционирования ТС. Так, три государства намерены объединить «усилия», создав Евразийскую биржу сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Не исключено, что аккредитация участников и первые торги начнутся уже в будущем году. Перечень товаров, однако, еще не определен. Представители опытной в этом отношении белорусской стороны признались, что технически способны обеспечить куплю-продажу разных товаров, в том числе и промышленно-потребительских, но отметили при этом, что список продукции будет ограничен действующими межправительственными соглашениями.

Точка зрения чиновников – объединение ресурсов бирж позволит более успешно совместить спрос и предложение. Консолидация усилит рыночные позиции, которые сейчас ослаблены сравнительно небольшими объемами торгов, а так появится потенциал для конкурентного прорыва.

...Когда роль регуляторов товаропотоков играют биржи, редко кому в голову придет обращаться за покупкой товаров к посредникам. Руководство министерства апеллирует и к «ценовой политике». Так, по информации представителей Агентства по защите конкуренции (данные – за февраль 2010-го – прим. автора) оптовая цена угля составляет 900-2500 тенге за тонну, а его стоимость при закупке на юге и западе страны для целей отопления уже колеблется в районе семи – десяти тысяч. То есть в результате действий посредников цена твердого топлива возрастает на 50-100%! Маржа же биржи составит 0,2%, брокеров и дилеров – не более 1-2%, при этом весь процесс ценообразования будет полностью прозрачен.

- 2% отдавать брокеру от стоимости продаваемого угля и еще бирже как коммерческой структуре. Кто знает, сколько она запросит?! Это вопрос спорный, - не согласился глава АГМП Николай Радостовец.

Президент АО «Шубарколь комир» Тулеуген Акбаев утверждает, что биржа не решит вопрос с перекупщиками.

- От того, что кто-то его будет покупать и развозить по дворам, мы никуда не уйдем. Я считаю, что биржа ничего не улучшит, а просто добавит свои проценты к цене, - говорит Т. Акбаев...

Напомним, что угольные предприятия включены в «Реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее и монопольное положение» в соответствии с Законом РК «О конкуренции» и находятся под постоянным контролем со стороны антимонопольных органов, что исключает возможность необоснованного повышения цен или злоупотреблений рыночным положением.

Однако именно антимонопольный орган - АЗК - инициировал включение угля в перечень биржевых товаров. И норму эту первоначально поддерживали отраслевые - Министерство энергетики и минеральных ресурсов (нынче - Министерство нефти и газа), но затем дали отрицательное заключение.

АРГУМЕНТЫ «ПРОТИВ»

Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий по-прежнему выступает категорически против включения угля в «списки».

- Я считаю, что надо поставить перед Правительством вопрос о том, чтобы этот перечень не вводить в действие в при-

нудительном порядке, - подчеркнул исполнительный директор АГМП Николай Радостовец. - Согласно законодательству, биржа - это акционерное общество, и цель ее - получение прибыли. То есть созданная в производстве стоимость материального продукта должна будет в принудительном порядке перераспределяться в пользу ничего не производящих коммерческих структур. Это вообще нонсенс - применять административный ресурс и заставлять кого-то продавать товар через биржу. Я, как экономист, могу сказать: если уголь включают в перечень биржевых товаров, это будет отступлением от рыночных принципов.

По его словам, торговля углем таким образом приведет к «разрыву» долгосрочных контрактов и наработанных схем продажи. Тем более, что уголь - сезонное производство: если зимой идут большие партии, то что делать весной и летом? К осени будет возникать ажиотажный спрос на уголь, цены, соответственно, взлетят вверх.

- Удачную схему мы выстраивали очень долго, пытаясь найти потребителей, которые могли покупать уголь внесезонно, - пояснил президент АО «Шубарколь Комир» Тулеуген Акбаев. - Налаженные связи позволяют иметь доход в течение всего года, тем самым выплачивая налоги, зарплату, проводя модернизацию... Эта стабильность может в одночасье быть нарушена. Так, с выходом на биржу мы можем потерять как минимум 650 тыс. тонн. И при этом есть еще опасность «упустить» инвесторов.

Зерновым компаниям и нефтяникам уже удалось избежать включения своих товаров в этот перечень. Открыто выступают против ведомственной «инициативы» НЭПК «Союз «Атамекен», Торгово-

промышленная палата. Работодатели и профсоюз работников угольной промышленности отправили соответствующее обращение в Правительство... Согласно мнению Н. Радостовца, включение в перечень будет не только расходиться с Законом «О частном предпринимательстве»: это противоречит всем канонам экономической науки и мировой практики, где биржа - место свободной, добровольной торговли.

К тому же, в нарушение опять-таки Закона РК «О частном предпринимательстве», проект Постановления Правительства «Об утверждении Перечня биржевых товаров и минимального размера партий, которые реализуются через товарные биржи», не был представлен на экспертизу в АГМП. Угольщики справедливо «обижены» на то, что их мнением просто-напросто пренебрегли. Столь принципиальные вопросы не должны решаться без учета мнения работодателей и тружеников отрасли.

По мнению специалистов - отраслевиков, эксперименты со столь социально значимым товаром в сложный посткризисный период совершенно недопустимы. Это в конечном итоге может негативно отразиться на энергообеспечении потребителей, а также на способности предприятий выполнять свои обязательства по выплате заработной платы, уплате налогов и реализации инвестиционных программ.

Учитывая аргументы, приведенные ассоциациями и угольными компаниями, 19 апреля т.г. вопрос о включении угля в перечень биржевых товаров, реализуемых через товарные биржи, был вынесен на рассмотрение Государственной комиссии по вопросам модернизации экономики под председательством премьер-министра К.Масимова. На заседание были приглашены и представители АГМП. Выслушав мнения противников и разработчиков проекта, глава Правительства поручил государственному органу проработать вопрос дополнительно с учетом мирового опыта работы товарных бирж и, в первую очередь, законодательства стран - членов Таможенного союза.

Со своей стороны АГМП отмечает, что, к примеру, российское законодательство не обязывает своих предпринимателей продавать какие-либо товары исключительно через биржи.

Сегодня вопрос о том, быть ли казахстанскому углю в перечне товаров, реализуемых через товарные биржи, продолжает обсуждаться государственными органами с учетом поручения премьер-министра.





КАЗАХСТАНСКО – ФРАНЦУЗСКИЙ «УКАД»

ВО ФРАНЦУЗСКОМ ГОРОДЕ ЛЕЗ АНСИЗ ПОСОЛ КАЗАХСТАНА НУРЛАН ДАНОЕВ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В ТОРЖЕСТВЕННОЙ ЦЕРЕМОНИИ ЗАКЛАДКИ ПЕРВОГО КАМНЯ НОВОГО КАЗАХСТАНСКО-ФРАНЦУЗСКОГО СОВМЕСТНОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «УКАД», СООБЩАЕТ ПРЕСС-СЛУЖБА МИД КАЗАХСТАНА.

В своем выступлении на церемонии Нурлан Даненов поздравил региональную и местную администрацию, руководство и коллектив компаний Усть-Каменогорского титано-магниевого комбината (УКТМК) и «Обер э Дюваль» с этим знаменательным событием, являющимся конкретным примером реализации договоренностей на высшем уровне. Он подчеркнул, что новое предприятие позволит создать новые

рабочие места как во Франции, так и в Казахстане, обеспечить трансферт технологии, повысить квалификацию наших специалистов, укрепить конкурентоспособность компаний и, в конечном счете, наших экономик. На расширение таких совместных производств направлено казахстанско-французское стратегическое партнерство, усилия президентов и правительств двух стран, цели казахстанской госпрограммы «Путь в Европу». Президент компании УКТМК Багдат Шаяхметов и президент компании «Обер э Дюваль» Жорж Дюваль презентовали имеющиеся производственные возможности и экономические перспективы своих предприятий, что вызвало большой интерес у участников этого мероприятия. Большое внимание этому событию было уделено со стороны местных и региональных властей. На церемонии присутствовали председатель Совета региона Овернь, пред-

седатель Генерального совета региона Пьюи-де-Дом, заместитель префекта, депутаты и сенаторы Парламента Франции, мэры городов Лез Ансиз-Сомп и Сэн-Жорж-де-Монс, руководство местной профсоюзной организации, торгово-промышленной палаты и агентства регионального развития, которые в своих выступлениях отметили большую важность проекта для устойчивого развития региона. Как известно, предприятие создано в соответствии с договоренностями между президентами Казахстана и Франции о совместном развитии титанового производства и Соглашением, подписанным в июне 2008 года между УКТМК с французскими компаниями «Обер э Дюваль» и «ЕАДС-Эйрбас». Казахстанско-французское предприятие будет производить титановые детали для авиапромышленности Франции. Производство планируется начать в 2011 году.

■ www.bnews.kz

МОЛИБДЕНОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО

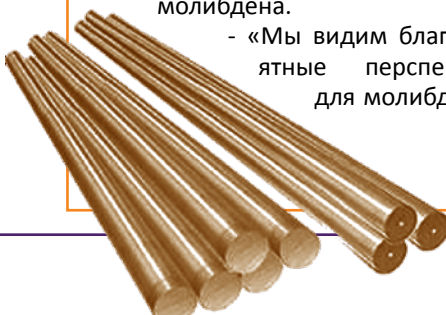
RIO TINTO ИНВЕСТИРУЕТ \$340 МЛН В МОЛИБДЕНОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО KENNECOTT UTAH COPPER

Корпорация Rio Tinto планирует вложить \$340 млн в строительство нового автоклавного предприятия в структуре принадлежащей ей американской компании Kennecott Utah Copper. Благодаря столь значительным средствам, Kennecott Utah Copper сможет перерабатывать более низкосортные концентраты молибдена и повысить тем самым извлечение данного металла из добываемого сырья. Она с 1903 г. производит медь, золото и серебро, а с 1930-х гг. - и молибден, являющейся попутным компонентом меди в рудах месторождения Bingham Canyon. Ежегодно Kennecott Utah Copper выпускает более 13 тыс. т молибдена.

- «Мы видим благоприятные перспективы для молибдена в

связи с быстрыми темпами индустриализации и урбанизации Китая и Индии. Подобное производство делает Kennecott Utah Copper одним из наиболее низкокзатратных поставщиков в мире», - отметил Келли Сэндерз (Kelly Sanders), президент компании.

Молибден нужен для изготовления сплавов и сталей, способных противостоять высоким температурам и агрессивным средам. Он также ключевой компонент в процессах катализа нефти, где применяется для удаления серы. Инвестиции Rio Tinto в данный проект являются частью плана по продлению срока эксплуатации месторождения Bingham Canyon после 2020 г. Строительство предприятия будет проходить в две фазы, первая уже стартовала на площадке между плавильным и рафинировочным заводами Kennecott Utah Copper. Начало выпуска продукции ожидается в четвертом квартале 2012 г., с выходом через год на мощность около 13,600 тыс. т молибдена. Вторая фаза проекта завершится в начале 2015 г. и она доведет производство молибдена до 27 тыс. т.



ИЗЛИШЕК НИКЕЛЯ МОЖЕТ СМЕНИТЬСЯ ЕГО ДЕФИЦИТОМ

Глобальный рынок никеля впервые за четыре минувших года может столкнуться с дефицитом, поскольку мировая экономика оправляется после худшего со времен Второй мировой войны спада, что уже проявляется в росте спроса на нержавеющую сталь. «В 2010 г. мировое потребление никеля, возможно» превысит его производство на 36 тыс. т, - заявил Акира Нозаки (Kira Nozaki), директор дивизиона по продажам никеля и сырьевых материалов японской компании Sumitomo Metal Mining. - В прошлом году излишек был в размере 27 тыс. т». Цены на никель выросли на 50% за последние девять недель, достигнув двухлетнего максимума в связи с расширением спроса на нержавеющую сталь со стороны строительной, пищевой и химической отраслей промышленности.

■ Business Week



Как поссорились ТАРИФ с ТРАНЗИТОМ

Кира ИВАНОВА

Казахстанские горняки и металлурги до сих пор не получили обещанного снижения железнодорожных тарифов на транзит их экспортной продукции

Они крепко помнят, как еще 1 декабря глава «Казахстан темир жолы» Аскар Мамин на заседании Правительства заявил, что КТЖ и «Российские железные дороги» (РЖД) подписали соглашение о снижении транзитных ставок общей суммой в 350 млн. долл., и что страны Балтии и Украина жаждут к этому договору присоединиться. Тем не менее, ничего не изменилось даже к маю 2010 года.

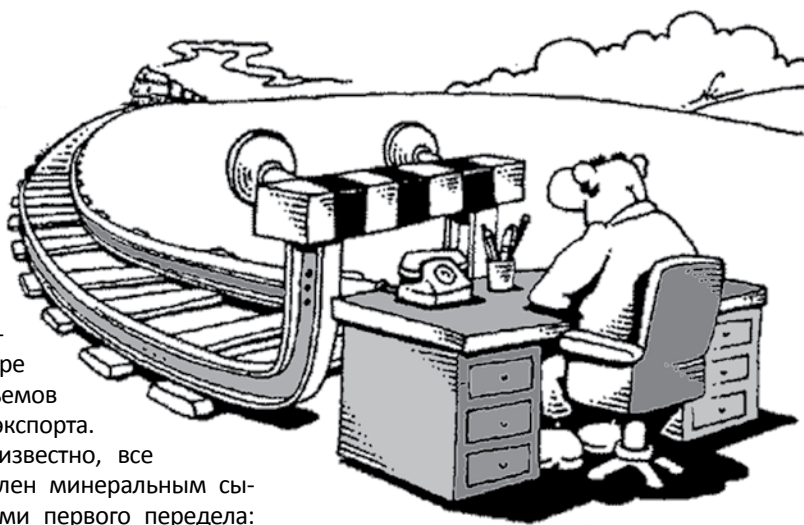
Напомним, эту задачу перед г-ном Маминым поставил премьер-министр Карим Масимов, а перед главой РЖД Владимиром Якуниным, соответственно, глава российского Правительства Владимир Путин. Все это задумывалось в рамках Таможенного союза, чтобы упростить жизнь экспортерам. То есть, удешевив ставку транзита, добавить конкурентоспособности казахстанским товарам на внешних рынках. Г-н Мамин тогда блеснул такой цифрой: общий экономический эффект для национальных экспортеров превысит 400 млн. долларов. И эти миллионы они, по прикидкам чиновников с обеих сторон, должны были начать экономить уже в 2010 году. Не взирая на то, что г-н Путин приструнил г-на Якунина, чтобы тот поставил-таки подпись под соглашением казахстанский премьер тогда заметил, что г-ну Якунину «приходилось где-то себя внутри ломать для того, чтобы это решение принять, поскольку это прямые убытки для РЖД: они от части своих доходов отказались».

Напомним, такие заявления делались к завершению 2009 года. Однако сама тарифная политика при транспортировке транзитных грузов - как застарелая моль. Еще в 2005 году глава Ассоциации

национальных экспедиторов Казахстана Нигматжан Исингарин говорил, что она обретает все большую актуальность по мере наращивания объемов казахстанского экспорта.

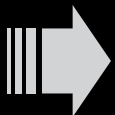
Последний, как известно, все больше представлен минеральным сырьем и продуктами первого передела: структура экспорта за последние пять лет изменилась не слишком. Получатели этих грузов, как правило, находятся в Европе, а потому для казахстанской экономики вообще и экспортного бизнеса в частности, размер тарифа на перевозку товара по российским железным дорогам важен чрезвычайно.

В рамках Таможенного союза на уступки, конечно, идут все стороны. По данным Минтранскома, в 2009 году казахстанские экспортеры перевезли через Россию около 70 млн. тонн груза, а через Беларусь - 860 тыс. тонн. Транспортная составляющая, по словам главы Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических



предприятий и Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана Николая Радостовца, всегда включается в конечную стоимость любой продукции. А экспортных товаров это касается в первую очередь. Среди таковых, к примеру, давно числится и уголь, и в его себестоимости 75 проц., по словам г-на Радостовца, занимает железнодорожный тариф. К концу года стороны Таможенного союза должны полностью унифицировать тарифы, и тогда, дает невеселый прогноз глава АГМП, «подорожают тепло и электроэнергия, а это сильно ударит не только по населению, но и по бюджетной сфере, поскольку в

**ДЛЯ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ
ВООБЩЕ И ЭКСПОРТНОГО БИЗНЕСА
В ЧАСТНОСТИ, РАЗМЕР ТАРИФА
НА ПЕРЕВОЗКУ ТОВАРА ПО РОССИЙСКИМ
ЖЕЛЕЗНЫМ ДОРОГАМ
ВАЖЕН ЧРЕЗВЫЧАЙНО.**



ее расходах велика доля тепла и электроэнергии».

Возможно, участвовавший недавно в «круглом столе» по проблемам Таможенного союза министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко и был прав, когда говорил, что кризис не кончился, и образование ТС для интеграционной тройки - лучший выбор на сегодня. Возможно, правы и эксперты, утверждающие, что общий тариф позволит предпринимательству участвовать в выгодных бизнес-проектах на единой таможенной территории трех стран. По словам независимого эксперта, маркетолога-аналитика Юрия Григорьева, унификация транзитных тарифов сделает яснее правила игры и снизит издержки производителей, поскольку трат на преодоление таможенных барьеров внутри ТС не должно случиться.

Да, Казахстан имеет выгодное географическое положение, что открывает россиянам азиатские рынки, а казахстанским товаропроизводителям упрощает доступ к европейским. Одна не все так радужно, вновь включает холодный душ г-н Радостовец: унификация тарифов явно побудит российских экспортеров сместить казахстанских конкурентов с отечественного рынка. Причиной он называет вектор движения товаров: до сих пор большая их часть шла из России в Казахстан, а

не наоборот, и развернуть его вряд ли удастся в ближайшее время, если не вообще. С трезвым пессимизмом, основанным на фактическом состоянии экономики России и Казахстана, глава АГМП и СТЭК заключает: наши товаропроизводители столкнутся с экспансией. Более того, в спешке выровнять все и вся, что и делают сейчас чиновники трех стран, повторяя то и дело - «была политическая воля» - можно разрушить собственный рынок. Уж слишком споро продвинута унификация тарифов в рамках ТС, тогда как, по мнению экономиста Н. Радостовца, «минимальный срок проведения данной реформы - пять лет».

Что касается горно-металлургической отрасли, то «железнодорожные тарифы, которые будут вводиться в едином таможенном пространстве, должны учитывать, что Казахстан удален от рынков сбыта». Это мнение металлургии готовы отстаивать на самых высоких уровнях принятия решений, и даже считают, что транзитные тарифы «должны быть с понижением». По данным министерства индустрии и новых технологий, в общем объеме казахстанского экспорта доля горно-металлургической отрасли ничуть не меньше 35 процентов.

В КТЖ признают, что «новый порядок предоставления исключительных тарифов должен сократить время рассмотрения обращений казахстанских экспортеров с просьбами о специальных расценках на транзит по РЖД». До сих пор экспортеры-соседи (читай, - казахстанцы) вынуждены были обращаться в транспортное ведомство России, а там, конечно, о скидках готовы говорить лишь в том случае, если они имеют значительный экономический эффект. В КТЖ и СТЭК думают, что одним из способов решения проблемы является взаимодействие рыночных субъектов-грузоотправителей напрямую. То есть считать эффект будет РЖД и хлопотать перед своим министерством - тоже эта компания. В открытом доступе слова начальника департамента по маркетингу грузовых перевозок и тарифной политике ОАО «РЖД» Вячеслава Петренко: «специалисты компании проводят серьезные расчеты и вполне способны доказать их обоснованность, а основанием для скидок должна быть конкурентоспособность продукции на мировых рынках». Правда, это заявление г-н Петренко



**УНИФИКАЦИЯ
ТРАНЗИТНЫХ
ТАРИФОВ СДЕЛАЕТ
ЯСНЕЕ ПРАВИЛА ИГРЫ
И СНИЗИТ ИЗДЕРЖКИ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ,
ПОСКОЛЬКУ ТРАТ
НА ПРЕОДОЛЕНИЕ
ТАМОЖЕННЫХ
БАРЬЕРОВ ВНУТРИ ТС
НЕ ДОЛЖНО
СЛУЧИТЬСЯ.**

сделал с оговоркой, дескать, если при этом «не ущемляются интересы национальных производителей». Напомним, меморандум о сотрудничестве при формировании тарифных условий на грузовые железнодорожные перевозки подписали вице-президент РЖД Валерий Решетников и президент КТЖ Аскар Мамин.

Между тем, по словам главы НЭПК «Союз «Атамекен» Азата Перуашева, воплощение решения о мягких и низких тарифах для горно-металлургической отрасли Казахстана по разным причинам застопорилось. Ответ, похоже, надо искать не только в правительствах Казахстана, России и Беларуси, но и в Комиссии Таможенного союза. А около месяца назад казахстанский эксперт в области экономики Канат Берентаев похвалил унификацию транспортных тарифов за повышение ценовой конкурентоспособности отечественных товаров на европейских рынках, дескать, «по отдельным грузам тарифы могут снизиться в два и более раза». Какие это могут быть грузы, эксперт не называл, однако АГМП, конечно, продвигать будет свои, давно известные Европе бренды горной металлургии. Кстати, недавнее заявление первого вице-премьера Умирзак Шукеева о том, что «экономический эффект функционирования Таможенного союза напрямую зависит от реакции деловых кругов» можно бы считать косвенной поддержкой подобных инициатив.





Седьмой съезд отраслевого профсоюза: за диалог, достойную зарплату и безопасность труда

Егор ДМИТРИЕВ



Предприятия горно-металлургической промышленности в период кризиса сумели удержаться на плаву, практически не было допущено массовых и локальных сокращений рабочих мест. Для выполнения поручений Главы государства разработана и претворена в жизнь антикризисная программа. При сокращении объемов производства работников заняли на ремонтных, подготовительных, вскрышных работах, реализации инвестируемых проектов. И это, пожалуй, главный итог пятилетней деятельности профсоюза отрасли, который был подведен на седьмом съезде организации.

Сегодня горно-металлургический комплекс (ГМК) производит более четверти промышленной продукции страны, его доля в общем объеме экспорта составляет 30%. Почти 30% поступлений в бюджет обеспечивает эта отрасль, где заняты более 300 тыс. работников. Сейчас горно-металлургические компании сохраняют и наращивают инвестиционный потенциал. В ближайшие пять лет в отрасли будут реализованы десятки новых проектов, созданы 10 723 рабочих мест. Принятые меры по снижению негативных последствий финансового кризиса практически полностью выполняются. Обрушение рынков, падение цен на продукцию, отсутствие внутреннего рынка подвергли жесткому экзамену на прочность, в первую очередь, ГМК. Это усугубляется тем, что более 90% горно-металлургической продукции идет на экспорт.

- И в этой ситуации мы ориентировали

профорганизации на компромисс, поиск путей сохранения как специалистов, так и жизнедеятельности предприятий, - отметил в отчетном докладе на съезде экс-председатель Профсоюза трудящихся ГМП РК Кайдаул Шуменов. - Тут мы нашли взаимопонимание практически всех металлургов и горняков отрасли. За что им общая наша признательность. Конечно, без потерь не обошлось. В забое и у печи заработка естественно, больше, чем на ремонтных и подготовительных работах. Шли на сокращение режима рабочего времени. Следствием этого явилось то, что в 2009 году заработная плата в целом по ГМК по сравнению с 2008 годом снизилась на 10-12%.

Вместе с тем, есть вопросы, требующие своих решений как в трудовых коллективах через переговоры, социальный диалог, так и требующие принятия правительственных решений. Это

старение кадрового потенциала. Причина - низкий уровень заработной платы, особенно, работников вспомогательных служб, высокий уровень производственного травматизма и отмена льготного пенсионного обеспечения на вредных и опасных производствах. И в этой связи работники отрасли настоятельно просят внесения изменений в Трудовой кодекс по представлению пенсионных льгот данной категории работников, дополнений в список должностей и профессий, занятых во вредных условиях труда.

По словам К. Шуменова, перед профсоюзом отрасли стоит несколько задач. Надо продолжить выстраивать взаимоотношения на основе действующих законов, через социальное партнерство, консолидироваться и работать во имя выхода из кризиса с наименьшими потерями. Усилить роль социальных диалогов в условиях кризиса. Вести работу по принятию упреждающих мер по

недопущению снижения уровня социальной защищенности работников, выполнению обязательств колдоговоров. Добиваться получения достоверной информации от менеджмента по объемам реализуемой продукции, ценам и прибыли.

Как отмечалось на съезде, кризис четко показал, что альтернативы диверсификации экономики нет. Так, в ближайшее время завершится строительство медеплавильного, электролизного заводов на ТОО «Казцинк»; ведется строительство завода по выпуску титановых слитков и сплавов на АО «УКТМК», производства металлургической продукции на АО «ССГПО», второй очереди «Казахстанского электролизного завода», Актогайского и Бозшакульского ГОКов (ТОО «Казахмыс»).

Из 26 республиканских отраслевых объединений трудящихся профсоюз ГМП по численности занимает третье место после профсоюзов образования и здравоохранения. На начало текущего года количество членов в нем составило 211 079 человек - 93,7% от всех работающих. И депутаты Парламента, и работники министерств, и работодатели, и акционеры крупнейших компаний, и исполнительные органы констатируют, что в деятельности этого профсоюза позитивов гораздо больше, чем негативов.

Одним из главных своих достижений в области законотворчества отраслевой профсоюз не зря считает принятие Трудового кодекса, который предусматривает:

- минимальный размер заработной платы металлургов и горняков, работающих во вредных и опасных условиях труда, устанавливается с учетом повышающего отраслевого коэффициента;

- минимальная доля тарифной части в общем объеме заработка – 75%, (ранее она составляла от 33 до 60%, что давало возможность лишать стимулирующую часть зарплаты по малейшему поводу и как правило это проводилось в конце месяца в целях экономии фонда заработной платы);

- оплата времени простоя по вине работодателя устанавливается не менее 50% заработной платы;

- расторжение трудового договора с работниками, являющимися членами

профсоюза, производится с учетом мотивированного мнения профсоюзного органа;

- повышение заработной платы включает индексацию заработной платы.

Кроме того, по настоянию профсоюза ограничение месячного пособия по временной нетрудоспособности в размере десятикратного месячного расчетного показателя увеличено до 15-кратного. Принято постановление Правительства «О государственном специальном пособии лицам, работающим на подземных и открытых работах, на работах с вредными и тяжелыми условиями труда (Список №2)», внесены дополнения, предусматривающие выплаты спецпособия в размере 8 МРП.

Для дальнейшего развития принципов социального партнерства, демократизации трудовых взаимоотношений в декабре 2005 года создан единый орган работодателей отрасли – Республиканская Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП). Социальное партнерство в отрасли сейчас осуществляется полноценным участием трех сторон (МИИнт, АГМП, Профсоюз).

Вместе с тем, есть некоторые вопросы в сфере оплаты труда, требующие своего решения. Так, единичны примеры индексации заработной платы, исходя из



Асылбек Нуралин
председатель
отраслевого профсоюза

стойкой заработной платы металлургов и горняков, есть задачи на предстоящие годы, такие как внесение коррективов методики расчетов прожиточного минимума; увеличение размера повышающего отраслевого коэффициента; установление единых отраслевых норм по величине межразрядного коэффициента, учитывающего уровень квалификации работника и величины коэффициента класса условий труда.

Несмотря на принимаемые меры со стороны работодателей и профсоюзных органов по обеспечению здоровых

ОДНИМ ИЗ ГЛАВНЫХ СВОИХ ДОСТИЖЕНИЙ В ОБЛАСТИ ЗАКОНОТВОРЧЕСТВА ОТРАСЛЕВОЙ ПРОФСОЮЗ НЕ ЗРЯ СЧИТАЕТ ПРИНЯТИЕ ТРУДОВОГО КОДЕКСА, КОТОРЫЙ ПРЕДУСМАТРИВАЕТ: ЧТО МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ МЕТАЛЛУРГОВ И ГОРНЯКОВ, РАБОТАЮЩИХ ВО ВРЕДНЫХ И ОПАСНЫХ УСЛОВИЯХ ТРУДА, УСТАНАВЛИВАЕТСЯ С УЧЕТОМ ПОВЫШАЮЩЕГО ОТРАСЛЕВОГО КОЭФФИЦИЕНТА



уровня инфляции, в соответствии со статьей 124 Трудового кодекса РК; до сих пор остается низким уровень оплаты труда слесарей, механиков, электриков, хотя об этом говорится много, даже есть обещания отдельных руководителей с высокой трибуны.

Кроме того, в свете достижения до-

и безопасных условий труда, производственный травматизм снижается в отрасли очень медленно. Основные причины: высокий уровень износа оборудования, нарушения правил безопасной эксплуатации, нарушения производственной и трудовой дисциплины.

В свою очередь, заместитель испол-



В ОТРАСЛИ НАЛАЖЕНО РЕАЛЬНОЕ ТРЕХСТОРОННЕЕ СОТРУДНИЧЕСТВО, А ПРЕДПРИЯТИЯ ГМК ЯВЛЯЮТСЯ ХОРОШИМ ПРИМЕРОМ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, ЧТО НЕОДНОКРАТНО ОТМЕЧАЛ ГЛАВА ГОСУДАРСТВА

нительного директора АГМП Тулеген Муханов добавил к емкому выступлению К. Шуменова тот факт, что впервые в республике с участием Профсоюза трудящихся ГМП, Министерства индустрии и торговли и АГМП было подписано Отраслевое соглашение на 2006-2008 годы. В июне 2006 года ее опыт работы по социальному партнерству был рассмотрен и одобрен на заседании Республиканской трехсторонней комиссии. В сентябре 2007 года в Актобе одобрен и рекомендован к распространению среди предприятий отрасли опыт заключения коллективных договоров в АО «Транснациональная компания «Казхром», а в сентябре 2008 года в Усть-Каменогорске — эффективной деятельности титано-магниевого комбината в вопросах безопасности и охраны труда, итогом которой является нулевой производственный травматизм на данном предприятии. В октябре 2009 года проведено выездное заседание отраслевой трехсторонней комиссии на Арселор Миттал Казахстан, где обсужден коллективный договор этого предприятия.

- В настоящее время вместе с представителями отраслевого профсоюза мы активно обсуждаем в рабочей группе Министерства труда и социальной защиты населения продиктованные временем изменения и дополнения в Трудовой кодекс, - сказал Т. Муханов. - Все это говорит о том, что в отрасли налажено реальное трехстороннее сотрудничество, а предприятия ГМК являются хорошим примером в сфере социальной ответственности, что неоднократно отмечал Глава государства. Это стало возможным и благодаря активной, принципиальной позиции отраслевого профсоюза, постоянно подвигающего работодателей на действенный диалог и четкое выполнение социальных обязательств.

Между тем на съезде был избран новый председатель отраслевого профсоюза. Им стал руководитель профсоюзной организации компании «Каззахмыс» А. Нуралин. Трудовую деятельность он начинал сменным мастером чугунолитейного цеха «Востокмашзавод» в Усть-Каменогорске. В 1982 году перешел на работу сменным мастером литейно-механического

завода Жезказганского горно-металлургического комбината имени К. И. Сатпаева. Руководил комплексной бригадой очистного забоя Восточно-Жезказганского рудника. Есть в его трудовой биографии работа инспектором горнотехнической инспекции, инструктором Никольского горкома партии, секретарем парткома Южно-Жезказганского рудника. Профсоюзной деятельностью Асылбек Нуралин занимается почти двадцать лет.

Съезд утвердил основные направления деятельности отраслевого про-

фсоюза на ближайшие пять лет. Среди них обеспечение достойной заработной платы работников; повышение производительности труда; предоставление добровольным профессиональным пенсионным взносам статуса обязательных; содействие отмене ограничительной даты 1 января 1998 года в Законе Республики Казахстан «О государственном специальном пособии лицам, работавшим на подземных и открытых горных работах, на работах с вредными и тяжелыми условиями труда»; исключение двойного налогообложения любых выплат членам профсоюза из профсоюзных взносов, кроме расходов на оплату труда работников профсоюза, через соответствующие дополнения и изменения в Налоговый Кодекс РК; осуществление выплат из накопительных пенсионных фондов вкладчикам, которым установлена инвалидность вне зависимости от группы и продолжительности нахождения на инвалидности, а также при временной нетрудоспособности свыше 2-х месяцев; обеспечение активного участия представителей профсоюза в проведении объективной аттестации производственных объектов по условиям труда; продолжение практики заключения трехсторонних меморандумов совместно с ассоциацией работодателей и Министерством в целях сохранения кадрового потенциала отрасли и другие.



**ПО НАСТОЯНИЮ
ПРОФСОЮЗА
ОГРАНИЧЕНИЕ
МЕСЯЧНОГО ПОСОБИЯ
ПО ВРЕМЕННОЙ
НЕТРУДОСПОСОБНОСТИ
В РАЗМЕРЕ
ДЕСЯТИКРАТНОГО
МЕСЯЧНОГО РАСЧЕТНОГО
ПОКАЗАТЕЛЯ
УВЕЛИЧЕНО ДО
ПЯТНАДЦАТИКРАТНОГО**



Компания

ООО «Профессионал»

ЭКГ, Terex, Liebherr, O&K, Hyundai, Doosan, Hitachi, Komatsu, Caterpillar, Volvo, JCB, Case, Kobelco.

является крупнейшим
в России производителем
навесного оборудования
для экскаваторов
и бульдозеров импортного
и отечественного
производства

ЕЖЕМЕСЯЧНО
мы производим
от **100** до **150-ти** единиц
навесного оборудования для предприятий
дорожной, горной, нефтяной, газовой и
строительной отрасли России и стран СНГ.

Мы выпускаем серийно и под заказ:

- ▲ Ковши всех видов и модификаций с применением износостойких сталей HARDOX 400 и 450.
- ▲ Рыхлители и стойки рыхлителя для экскаваторной и бульдозерной техники.
- ▲ Отвалы для бульдозеров и грейдеров.
- ▲ Стрелы и рукояти для экскаваторов.
- ▲ Грейферы копающие, многочелюстные грейферы для металллома, грейферы для погрузки леса.
- ▲ Занимаемся ремонтом и восстановлением ковшей, стрел и рукоятей.

Мы являемся официальными представителями южнокорейских производителей гидромолотов DAEMO и ProfBreaker на территории России.

Производим и монтируем переходные плиты под гидромолот, быстросъемные крепления.

Поставляем любые запасные части и расходные материалы для дорожно-строительной техники: гидравлика Bosch Rexroth (гидромоторы хода и поворота, гидронасосы, распределители), редукторы хода, катки опорные, катки поддерживающие, траки, звездочки, оси, пальцы, втулки, РВД и прочее.

ООО «Профессионал» является единственной компанией в России, которая имеет право применять товарный знак HARDOX In My Body для подтверждения того, что все износостойкие части ковшей марки ПРОФЕССИОНАЛ изготовлены из HARDOX.

Сертификат HARDOX In My Body подтверждает, использование технологий сварки и обработки сталей HARDOX в изготавливаемой продукции, собственного производства.

Теперь каждый ковш, рыхлитель, ковш-рыхлитель и т.д. компании ПРОФЕССИОНАЛ имеет индивидуальную наклейку с 8-значным идентификационным номером.

Компания «Профессионал» - мы повысим надежность и производительность вашей техники.

Caterpillar 5090 B (5,7 м³)



ПРОФЕССИОНАЛ

Ведущий производитель в СНГ

**производство навесного
оборудования для спецтехники
запчасти для импортной техники**

+7-915-843-86-16 www.profkovsh.kz

Аутсорсинг корпоративного и индустриального питания – быть или не быть?

В последние годы неоспоримым становится тот факт, что правильная организация питания на промышленных предприятиях и, прежде всего, предприятиях крупных, является одной из важнейших составляющих современных корпоративных технологий. По мнению аналитиков, именно грамотная организация корпоративного питания способствует сокращению потерь рабочего времени, повышению производительности труда и сохранению здоровья людей, занятых на производстве.

На сегодняшний день можно выделить несколько подходов к организации питания на предприятиях: организация питания собственным структурным подразделением предприятия (комбинат питания), дочерним предприятием питания, торговой компанией и профессиональным подрядчиком. У каждого из подходов существуют свои преимущества и недостатки.

В любом случае, рабочее питание должно соответствовать трем неизменным критериям: быть недорогим, разнообразным и полноценным. Практика показывает, что в полной мере справиться с подобной задачей могут только те компании, которые профессионально занимаются организацией корпоративного и индустриального питания. Высокую заинтересованность к работе с профессиональными подрядчиками крупные предприятия Казахстана проявляют и благодаря качеству оказываемых услуг, разнообразию блюд, современным технологиям, а также видимого экономического эффекта для предприятия.

Однако на сегодняшний день просто успешного выполнения всех правил оказания услуг общественного питания недостаточно. На первый план выступают человеческое отношение, понимание и забота: это и доброжелательный повар в красивой форме, встречающий с улыбкой, и вежливость, и чистота, и комфорт, и уют...

В Казахстане одними из первых к услугам профессиональных подрядчиков в производственно-хозяйственной сфере обратились металлурги. Так, с 2007 года Корпорация Казахмыс полностью отдала на аутсорсинг питание своих работников казахстанскому подразделению крупной российской сервисной компании «КорпусГрупп»,



которая с конца 1990-х годов считается ведущим подрядчиком на постсоветском рынке индустриального питания.

Приходя на производственный объект, компания «КорпусГрупп» разрабатывает и внедряет новые методы производства, современные концепции оформления помещений и организацию обслуживания. Специальные программы питания, различные акции и конкурсы, а также красочные и костюмированные Дни национальной кухни вносят немного яркости и разнообразия не только в ассортимент блюд, но и в повседневную жизнь рабочих.

На промышленных предприятиях Казахстана компанией «КорпусГрупп» успешно внедрена и эффективно действует система диетического и лечебно-профилактического питания (ЛПП), учитывающая все отраслевые и региональные особенности. ЛПП – особый рацион для профилактики и предупреждения возможных нарушений в организме человека под воздействием вред-

ных производственных факторов. Основой современного построения ЛПП является оценка пищи как источника биологически активных веществ, способных выполнять защитную роль при неблагоприятных влияниях на организм человека.

У профессиональных сервисных компаний есть, пожалуй, и минус: организация питания для них является основным бизнесом, а значит, и не может идти речи о плановой убыточности, в отличие от комбинатов питания и в дочерних структур Предприятий. Но все же руководители крупных предприятий выбирают именно данный подход, который предоставляет им высокий уровень оказания услуг, оптимизацию и прозрачность затрат, повышение конкурентоспособности предприятия и работоспособности его сотрудников.

Как же происходит процесс перехода на другую форму организации питания на промышленных предприятиях? Является

ли «шоком» для сотрудников резкая замена одного поставщика услуг питания на профессионального подрядчика?

Производственно-хозяйственный аутсорсинг – это уже зарекомендовавшая себя во всем мире модель оптимизации непрофильных видов деятельности крупных компаний. Ведущие аутсорсинговые компании выработали четкий, основанный на многолетнем опыте и проверенный практикой, алгоритм успешной реализации проектов по передаче непрофильных функций предприятия в управление внешним подрядчиком.

Опыт компании «КорпусГрупп», 3 года успешно работающей в Казахстане, можно рассматривать как показательный пример процесса взаимодействия аутсорсинговых компаний и их партнеров – ведущих металлургических предприятий Казахстана.

Любая программа по аутсорсингу непрофильной деятельности состоит из двух основных этапов: проектного обследования и непосредственно запуска услуги, то есть перехода на аутсорсинг де-факто. Проектное обследование помогает предприятию оценить потенциальные возможности и выгоды оптимизации, а аутсорсинговой компании дает возможность рассчитать будущие затраты на оказание услуг и предоставить партнеру максимально полную информацию для принятия решения. При этом профессиональная аутсорсинговая компания никогда не выставит Клиенту счет за проведение подобного обследования и, при желании Клиента, подпишет соглашения о конфиденциальности до начала работ над проектом.



ление зон ответственности аутсорсинговой компании, формализацию критериев качества обслуживания, сравнительный анализ стоимости услуг подрядчика и расходов на содержание собственного подразделения по непрофильному виду деятельности. Кроме того, одной из важных составляющих проектного предложения является обсуждение условий перевода персонала и предоставления социальных гарантий.

После рассмотрения Заказчиком и согласования всех нюансов проекта: объема оказываемых услуг, графика обслуживания, финансовых условий контракта, – стороны подписывают договор о сотрудничестве и ряд дополнительных документов, в частности, соглашение о качестве обслуживания, регламенты контроля качества и т.п. С этого момента наступает этап запуска, который осуществляет специальная группа, в состав которой входят высококвалифицированные специалисты по профильным

с ее деятельностью в других областях и регионах, рассказывают о кадровой политике и возможностях профессионального роста, проводят профессиональное тестирование и адаптационное обучение. Цель данных мероприятий – снижение социальной напряженности в переводимом в штат другой компании коллективе.

Вторая задача группы запуска – постановка бизнес-процессов регионального подразделения: внедрение четких стандартов выполнения всех видов работ и регулярного контроля. Все производственные отношения формализуются, любые действия производятся строго по инструкции и в рамках заключенного договора. Устанавливается жесткий контроль за соблюдением корпоративных стандартов качества, техники безопасности, санитарных правил, ГОСТов и отраслевых стандартов.

Когда персонал обучен, а графики работы составлены, компания официально приступает к оказанию услуг, при этом исполнение непрофильных функций предприятия не прекращается ни на один день, и переход на аутсорсинг осуществляется совершенно безболезненно.

Оценить все выгоды и положительный эффект от передачи непрофильных функций на аутсорсинг предприятие может уже в течение первого года сотрудничества. Для этого достаточно сравнить затраты на непрофильное подразделение за прошедший и предыдущий годы. В металлургической отрасли затраты, как правило, сокращаются на 10-12%. В масштабах крупной компании это означает экономию сотен тысяч долларов в год.



ОПЫТ КОМПАНИИ «КОРПУСГРУПП» МОЖНО РАССМАТРИВАТЬ КАК ПОКАЗАТЕЛЬНЫЙ ПРИМЕР ПРОЦЕССА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ АУТСОРСИНГОВЫХ КОМПАНИЙ И ИХ ПАРТНЕРОВ – ВЕДУЩИХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА.

По итогам проектного обследования аутсорсинговая компания готовит проект оптимизации непрофильной деятельности и разрабатывает модель оказания услуги. На их основании оформляется коммерческое предложение, включающее в себя: краткое описание модели оказания услуг, расчет стоимости проекта, опреде-

услугам, по работе с персоналом, по закупкам, учету, маркетингу.

Одна из первоочередных задач, которую решает группа запуска, – перевод в штат аутсорсинговой компании сотрудников непрофильных подразделений предприятия. Новых работников знакомят с компанией, ее историей,



Виктория ШЕВЧЕНКО.
Риддер-Усть-Каменогорск.

МЕТАЛЛ Великой Отечественной

В те грозные сороковые подсчитали, что каждую десятую пулю Великой Отечественной войны отливали из серебристого металла Лениногорского свинцового завода, который находился в центре Рудного Алтая. Факт, что и говорить, показательный. Вообще, из центральных регионов СССР, попавших в зону боевых действий, в Казахстан эвакуировалось оборудование 107 предприятий. К нам были перемещены десятки важнейших научно-исследовательских учреждений, переехали тысячи выдающихся ученых и специалистов. Из 25 видов важнейшего стратегического сырья для оборонных заводов страны, 20 – поставлял Казахстан. Значительная доля производства падала на Восточно-Казахстанскую область, особенно, на героический Лениногорск – город свинца и цинка.

Все удивительно в истории нашего края. Риддер (затем – Лениногорск, а уж в наше время снова – Риддер) уникальное место, в котором щедрость природы воистину безбрежна, безгранична. Поражают могучие горные хребты с белками ледников под самыми небесами, радуется тайга синими пихтами и пушистыми кедром, развесистыми березами, альпийскими лугами, где трав и цветов – по пояс, реками с говорливыми перекатами и студеной прозрачной водой. И воздух, которым не напьешься...

ключено – даже в каменном веке, о чем свидетельствуют каменные орудия труда, найденные археологами на территории города. О том, что край богат полезными ископаемыми, вспомнили при царствовании российской императрицы Екатерины II.

История города «пишется» с 1786 года, когда издается царский Указ о необходимости начать поиски «не только руд, но и всякого рода камней и минералов полезных». В начале мая 1786 года на Алтай были отправлены девять поис-

та, Филипп Риддер родился в 1759 году. Двадцати лет от роду он блестяще заканчивает Санкт-Петербургское горное училище, где обучался маркшейдерской науке и направляется на Колывано-Воскресенские заводы.

Филипп Риддер открыл не только богатейшие залежи руд, но и 59 сортов поделочных камней. Из риддерских яшм и брекчий изготавливали великолепные вазы, шкатулки, пьедесталы, колонны. В Санкт-Петербургском Эрмитаже экспонируются некоторые из этих произведений искусства.

За заслуги в поисках месторождений руд и цветных камней в 1786 году он получает повышение в чине и удостоивается высоких наград: ордена Святого Иоанна Иерусалимского, ордена Святого Владимира 4-й степени...

Уникальность руд Риддерского месторождения неоднократно отмечалась специалистами различных уровней и комиссий. Оно стало известным далеко за пределами России. В 1850 году риддерские руды получили самую высокую оценку на Всемирной Лондонской выставке, а в 1879 году образцы их вошли в «коллекцию музея Стокгольмского королевского технического института».

Поселение Риддерский рудник становится селом Риддерским, затем поселком, а с 1 января 1932 года обретает статус города. Накануне войны происходит переименование Риддера в город Лениногорск.

Промышленное строительство в те

В СОВЕТСКИЕ ВРЕМЕНА, ПО СУТИ ДЕЛА, В ЭПОХУ ПОСЛЕ ГРАЖДАНСКОЙ РАЗРУХИ, НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО СВИНЦОВОГО ЗАВОДА. ПРИЧЕМ – В СРОКИ, УДИВИТЕЛЬНЫЕ И ДАЖЕ НЕМЫСЛИМЫЕ И СЕГОДНЯ

А в недрах – другая потрясающая картина. В Тишинском руднике на одном из горизонтов, к примеру, при свете фонарей высокий свод переливается тысячами бликов. Содержание металлов достигает сорока процентов. Да каких металлов?! Цинк, медь, серебро, золото и, безусловно, свинец.

К природным богатствам Рудного Алтая подступили давным-давно. Эти изобильные места человек облюбовал еще в незапамятные времена. Не ис-

ковых партий, одну из которых возглавил 27-летний горный офицер Филипп Риддер. 31 мая 1786 года он открывает богатейшее месторождение, содержащее золото, серебро, полиметаллы. Летом этого же года были поставлены первые постройки, и поселение получило название Риддерский рудник.

Интересна судьба первооткрывателя. Внук шведского военного лекаря, плененного русскими под Полтавой, сын обрусевшего швейного фабрикан-



**Герой Советского Союза
Тулеген Тохтаров**

годы получило широкий размах. В советские времена, по сути дела, в эпоху после гражданской разрухи, начинается строительство свинцового завода. Причем – в сроки, удивительные и даже немыслимые и сегодня. Вдумайтесь: в 1926 году принимается совнаркомовское решение о возведении предприятия, в ноябре 1927 году – уже первый свинец в количестве 27 пудов разливается черпаком в требуемые формы. Кстати, из первого металла была отлита и двухкилограммовая чушка свинца с надписью «И.В. Сталину» и отправлена в Москву. Каково?! Индустриализация «медвежьего угла» осуществлялась поистине гигантскими шагами. Помимо плотин на горных реках проложена железнодорожная ветка из Рубцовска до Шемонаихи, прокладываются дороги для транспортировки грузов, строится жилье и формируется город. Трудно сейчас поверить, но по инициативе Серго

Орджоникидзе при выделении средств на развитие свинцового завода в количестве 50-70 миллионов рублей, на жилье запланировано отправить порядка 345 тысяч и на благоустройство улиц (!) ещё 260 тысяч рублей.

На базе школы Фабрично-заводского обучения (ФЗО) был открыт горно-металлургический техникум.

Все это способствовало тому, что Лениногорск накануне войны являлся могучим арсеналом Страны Советов. Недаром его называли «парящим крылом

**барельеф
Филиппа Риддера**



**общий вид
свинцового завода
в 60-е годы**



Строительство свинцового завода

Рудного Алтая». Свинцовый завод выдавал 50 процентов высококачественного боевого металла, получаемого во всей стране. Три пули из пяти, выпущенных по захватчикам, были отлиты из лениногорского свинца. Каждый 10-й лениногорец с оружием в руках защищал Родину от ненавистного врага. 12 500

лениногорцев сражались в рядах защитников Родины, 6245 сложили головы на полях сражений.

Из 500 казахстанцев - Героев Советского Союза 7 лениногорцев: Тулеген Тохтаров, Виталий Безголосов, Лев Рошин, Александр Колчин, Андрей Сумин, Дмитрий Ефремов, Сергей Гуляев. Их именами названы улицы города. На одном из центральных проспектов установлен

бюст Тулегену Тохтарову, где каждый год проходят митинги и торжественные мероприятия.

Высокими наградами Родины был отмечен труд и тех, кто самоотверженно трудился в тылу. Девчушки и матери в годах заменили у станков, на рудниках, заводах и фабриках ушедших на фронт отцов, мужей, братьев, сыновей. Они работали на самых трудных и ответственных участках производства. 3700 женщин работало в годы войны на предприятиях Лениногорска, 2000 представительниц «слабого пола» стали ударницами труда, 108 – стахановками.

13 600 наших земляков награждены орденами и медалями. 10 тысяч – это боевые награды, 3600 – награды за доблестный труд в годы войны. Только 500 металлургов за доблестный труд в годы войны были отмечены орденами и медалями...

Война, безусловно, внесла свои коррективы в производство. Выпуск металлов резко увеличился. Производство свинца возросло на 21 процент, цинка в концентрате – на 8, серебра – на 12, золота – на 26 процентов. При всем-при том, что на фронт в первые же месяцы ушли 3652 рабочих. На их места, в том числе и в горячих цехах, встали женщины и совсем безусые парнишки... Тот, 41-й, для свинцового завода Лениногорска памятен и тем, что здесь был поставлен рекорд по выплавке металла высоких марок. В забоях рудников жены и сестры фронтовиков управлялись на славу. К примеру, в ночь с 26 на 27 января 1942 года бурильщица Сокольного рудника Н. Давыденко отбила 195 тонн руды! Только не о рекордах думали те измотанные труженицы. «Все - для фронта, все – для победы»!

Лениногорцы, получившие закалку у металлургических печей, на фронтах войны так же проявляли себя несгибаемыми воинами. Одним из первых высокого звания Героя Советского Союза (посмертно) был удостоен Тулеген Тохтаров. В цехе рафинации, где он работал до войны, друзья-металлурги взяли повышенные обязательства. И выполняли их!

Наверное, каждый день и год того времени – неповторимая и героическая страница в истории свинцового завода и его коллектива. Вот фантастическая (по нашим временам) и обыденная (по тем временам) история, о которой рассказа-

ла Почетный гражданин города Лениногорска Прасковья Тихоновская.

«К Октябрьскому празднику 1942 года лениногорцы решили послать подарки бойцам Панфиловской дивизии. Нагрузили подарками 60-ти тонный вагон, который сопровождал старший мастер свинцового завода Алмазин Булгаков. Непростыми маршрутами шел вагон с подарками. И никто, наверное, представить не может, как сложно было «протолкнуться» в те времена по железной дороге, которая работала исключительно по законам военного времени. Но ведь подарки были доставлены на передний край, в Старую Руссу. Деталь: обратно с линии фронта до первого города почтенный казахстанский металлург прошел пешком. О себе уже можно было не заботиться. Хотя была зима и морозы под сорок»...

Огромное влияние на судьбу Лениногорска - Риддера, его градообразующего предприятия — полиметаллического комбината оказал Д. Кунаев. Здесь он начал свой трудовой путь. В 1939 году Динмухамед Ахметович работал на Риддерском комбинате «Алтайполиметалл» заместителем главного инженера, затем директором Риддерского рудника. В ноябре 1940 года Риддерскому руднику было присуждено Красное Знамя.

Особенную трудовую доблесть лениногорцы проявили уже в первые месяцы

Великой Отечественной войны. К примеру, из получаемого здесь свинца без обогащения металлической сурьмой пуля для солдатской винтовки не была бы отлита. Но сурьма поставлялась из Бельгии и Чехии. Война, конечно, оборвала эти связи. Однако ж, требования Ставки Верховного Главнокомандования никто отменить не мог. Тогда группа специалистов, возглавляемая опытным инженером К. Симаковым, сконструировала специальную установку, позволившую в кратчайшие сроки получать металлическую сурьму на месте.

За заслуги в обеспечении Советской Армии и Военно-Морского флота в годы Великой Отечественной войны Лениногорский Полиметаллический Комбинат 30 мая 1966 года был награжден орденом Трудового Красного Знамени, 4 мая 1985 года – Орденом Отечественной войны 1-ой степени. В год своего 200-летия Лениногорск награжден 14 июля 1986 года Орденом Дружбы Народов за успехи трудящихся, достигнутые в хозяйственном и культурном строительстве, за их вклад в борьбу с немецко-фашистскими захватчиками в годы Великой Отечественной войны.

Новейшая история Лениногорского свинцового завода тоже удивительна. В 1996 году он «умер». Реанимация произошла год спустя, и стал он называться Риддерским свинцовым заводом ЗАО

«Каз-Тюмень». Да-да, в качестве реаниматоров выступили российские деловые круги. В прошедшем году предприятие вернулось под «крылышко» состоятельной компании «Казцинк».

Но как бы ни строились производственно-финансовые отношения, героическая история завода никогда не предавалась забвению. Участникам Великой Отечественной войны Риддера обязательно поздравляют, вручают подарки. Не в стороне и труженики тыла. Конечно, когда они были в здравии, мы организовывали теплые встречи, гремела музыка, чарочку наливали...

Да, война и время безжалостно догоняют солдат Великой Отечественной. И многочисленных праздничных колонн уже не увидеть. Но в этот памятный день на улицах города гремит музыка, как никогда, улыбающиеся лица, сердечные приветствия и особенное внимание тем, на чьей груди поблескивают ордена и медали. По устоявшейся в Риддере традиции один из предпринимателей города Владимир Климов выставляет прямо на улице гигантский самовар и угощает ароматным и горячим чаем всех, кто вышел на улицу отмечать великий праздник Победы.

**ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД
НАЧАЛА 60-х**





Маршрутами Великого

Нет у горняков и металлургов такого коллектива, где бы не готовились к празднику Победы. На предприятиях отрасли мероприятия в честь фронтовиков и тружеников тыла начались задолго до 9 Мая. Об этом рассказывают сообщения с мест.

ТОО «КАРАЖИРА ЛТД»

Уже второй год подряд по своей инициативе и под эгидой организации «Семей-Орманы» работники ТОО «Каражира ЛТД» выходят на расчистку сгоревшего ленточного бора вдоль трассы Семей-Павлодар. В этом году здесь посажены сотни молодых саженцев сосны. Это начинание работники ТОО «Каражира ЛТД» посвящают 65-летию со Дня Победы. По словам председателя профсоюзного комитета Юрия Николаевича Матвеева, руководство предприятия договорилось о закреплении данного участка за предприятием, чтобы в дальнейшем работники выезжали на расчистку, прополку и ухаживание за молодыми саженцами. От имени членов профсоюза ТОО «Каражира ЛТД» Ю. Матвеев обратился ко всем организациям - членам АГМП с призывом об аналогичном содействии в поддержку окружающей среды. «Память – дело хорошее, экология – дело живое» - сказал Юрий Николаевич.



АО «КАЗЦИНК»

По 20 000 тенге каждому из участников войны и по 10 000 тенге приравненным к ним лицам выделено в качестве материальной помощи дирекцией и профкомом ТОО «Казцинк» и входящего в него Усть-Каменогорского металлургического комплекса. Кроме денег, ветераны получили еще и подарки, и продовольственные наборы.

8 мая в Усть-Каменогорском Дворце культуры металлургов для участников войны, тружеников тыла, ветеранов труда и работников УК МК состоялся праздничный вечер. В его программе были духовой военный оркестр, фронтовая каша у настоящей фронтовой землянки, поздравления и концерт.

Организационную подготовку мероприятия провел Совет ветеранов ТОО «Казцинк».

9 Мая ветераны и работники предприятия приняли участие в городских мероприятиях, посвященных юбилею Победы.

СЕКИСОВСКОЕ

«Горнорудное предприятие «Секисовское» компании Hambledon Mining Company Limited образовано в 1998 году. Численность его работников на 29 апреля 2010 года составляет 247 человек, а суммарно с ТОО «Алтай Кен-Байыту» - около 440 человек. Из них только жителей села Секисовка около 150 человек, не считая прилегающих поселков и п. Белоусовка. Приблизительно 65 % работников – жители Глубоковского района.

В соответствии с контрактными условиями предприятие перечислило на развитие социальной сферы региона 1,5 млн. тенге и полностью выполняет все обязательства по развитию социальной инфраструктуры Глубоковского района. Обоими предприятиями ведется шефская помощь школе, а также посильная помощь малообеспеченным жителям с. Секисовка.

- Финансовая помощь оказана нам со стороны ДТОО «ГРП Секисовское» и для организации встречи ветеранов в честь 65-летия Победы в Великой Отечественной войне, - рассказывает Л.И. Бунина, председатель Совета ветеранов.

Кроме того, ко Дню Победы в селе Секисовка отреставрирован памятник героям Великой Отечественной войны, благоустроена площадка у обелиска.



1943

праздника

1944



ENRC

Евразийская корпорация природных ресурсов (ENRC) и «Казахстанская правда» продолжают международный проект «Батырлар жолымен» – «Дорогой славы», посвященный 65-летию Великой Победы. Главная задача юбилейной акции – установка и реставрация памятников казахстанцам, погибшим в Псковской области Российской Федерации.

Сегодня основные ремонтные работы идут в Невеле и Новосокольниках, где установлены памятники Героям Советского Союза Алие Молдагуловой и Маншук Маметовой. Начата реставрация постаментов, для облицовки которых используется уникальный по техническим характеристикам кордский гранит. Реконструкция памятников согласована с их автором – знаменитым казахстанским скульптором Маратом Айнековым.

В Невеле на центральном воинском захоронении планируется установить мемориальные стелы легендарным бойцам сотой казахской стрелковой бригады – Маншук Маметовой, Абылхаиру Баймульдину, Ибраиму Сулейменову.

Известный петербургский скульптор Борис Сергеев работает сейчас над бронзовым бюстом Алие Молдагуловой, который будет установлен у средней школы села Насва Новосокольнического района. По предложению российской стороны центральной площади города Невеля в канун юбилея планируется присвоить имя Алие Молдагуловой.

Продолжается благоустройство всех территорий, прилегающих к памятникам. В литейно-механическом цехе АО «Алюминий Казахстана» изготовлены чугунные изгороди, это же предприятие взяло на себя транспортировку всех грузов до Псковской области. Строительными работами на российской территории занимается подрядная организация Актюбинского завода ферросплавов «Стройкомплект». Поэтапное участие в юбилейном проекте принимают все предприятия Евразийской корпорации.

В патриотическую акцию ENRC активно включились псковские власти и общественные объединения. Главы Невельского района и Новосокольников Александр Ващенко и Николай Наумов поддержали казахстанскую инициативу по восстановлению памятников, готовятся к торжественным мероприятиям представители казахской общины Псковской области.

2010



АРСЕЛОР МИТТАЛ КАЗАХСТАН

В рамках ежегодного Меморандума о совместной деятельности с акимом Карагандинской области компания Арселор Миттал Казахстан оказал материальную помощь 507-ми ветеранам Великой Отечественной войны в размере 50 000 тенге каждому. Нуждающимся в лечении предоставлено 100 санаторно-курортных путевок. Кроме того, в международный День волонтера сотрудники компании помогли ветеранам по хозяйству.





01.07-02.07.2010
Казахстан, г. Астана
Выставочный Комплекс «Корме»



AMM



ASTANA MINERALS AND METALLURGY

CONGRESS

СТРУКТУРА КОНГРЕССА:

- Форум
- Отраслевая выставка
- Техническая конференция
- Музей
- Центр развития
- Церемония награждения
- Гала-прием

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



Правительство
Республики Казахстан



Акимат
города Астаны

ОРГАНИЗАТОР:

EXPO.KZ

Казахстанская выставочно - конференционная
компания ТОО "EXPO.KZ"

СО-ОРГАНИЗАТОР:



Казахстанская Ассоциация
Природопользователей для
Устойчивого Развития (КАПУР)

+7 (727) 258 10 11, 258 10 12

www.amm.kz

www.expo-kz.kz

Уважаемые Дамы и Господа!

1-2 ИЮЛЯ 2010 ГОДА В СТОЛИЦЕ РЕСПУБЛИКИ ГОРОДЕ АСТАНА ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И АКИМАТА АСТАНЫ ПРОЙДЕТ 1-ЫЙ КАЗАХСТАНСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС ПО МИНЕРАЛЬНЫМ РЕСУРСАМ И МЕТАЛЛУРГИИ «ASTANA MINERALS & METALLURGY – AMM 2010». ОРГАНИЗАТОР – КАЗАХСТАНСКАЯ ВЫСТАВОЧНО-КОНФЕРЕНЦИОННАЯ КОМПАНИЯ ТОО «EXPO.KZ», СО-ОРГАНИЗАТОР - КАЗАХСТАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ (КАПУР).

ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ КОНГРЕССА

- Создание в Астане промышленного события нового формата, основанного на последних достижениях мирового выставочного бизнеса;
- Содействие привлечению инвестиций в сектор минеральных ресурсов и металлургии РК. Содействие переходу от сырьевой направленности экономики в сторону технологических наукоемких услуг в промышленности РК;
- Усиление потенциала Астаны как площадки взаимодействия государственных органов и бизнес – структур (G 2 B Government to Business – Правительство для Бизнеса);
- Поддержка казахстанского производителя и промышленности в целом.

КОНГРЕСС СОСТОИТ ИЗ СЛЕДУЮЩИХ МЕРОПРИЯТИЙ:

- Форум
- Отраслевая выставка
- Техническая конференция
- Музейная экспозиция
- Отраслевой конкурс «Золотой Гефест»
- Церемония награждения лауреатов премии «Золотой Гефест» и Гала-Прием

Жюри Конкурса состоит из руководителей профильных министерств, государственных структур и отраслевых ассоциаций, почетных представителей и независимых экспертов горно-металлургического комплекса Республики Казахстан. Итоги голосования будут оглашены на Торжественной Церемонии Награждения лауреатов премии, которая пройдет 2 июля в гостинице «Radisson SAS», г.Астана. В тот же вечер будет организован праздничный Гала-Прием с конкурсами, лотерейными розыгрышами, музыкальной шоу-программой, поздравлениями Партнеров и VIP-гостей Конгресса и др.

В свете основной темы Форума: «Рост и трансформации мировой металлургической отрасли», обсуждение будут касаться таких тем, как

- Стратегическое видение роли металлургического сектора в трансформации мировой экономики
- Роль развивающихся рынков в структуре мировой металлургии
- Инновационное развитие металлургического сектора
- Изменение соотношения между производством и потреблением металлопродукции
- Основные факторы, влияющие на развитие и конкурентоспособность металлургического сектора
- Устойчивое развитие и эффективность металлургического бизнеса

Техническая Конференция пройдет параллельно с основными сессиями Форума и предложит программу семинаров и презентаций компаний, представляющих свои технологии, оборудование и услуги для горно-металлургической отрасли. Слушатели Конференции являются посетителями выставки в лице потенциальных потребителей оборудования, технологий и услуг. Слушатели Технической Конференции могут ознакомиться с краткими тезисами и сопроводительными иллюстрациями докладов в Зоне Стендовых Докладов.

Организация Выставки содержит последние эффективные мировые приемы, технологии и новшества по повышению деловой эффективности работы участников и посетителей: услуга планирования деловых контактов, on-line регистрация участия и посещения, услуга «Event & PR Services», удаленное обучение экспонентов, заочное посещение, и др. Форум, выставка, техническая конференция и музейная экспозиция будут размещены на единой площадке, что позволит всем делегатам и VIP гостям Конгресса свободно посещать экспозиционную часть Конгресса.

Выставочная площадь Конгресса включает в себя, помимо отраслевой выставки, зону «Юбилей года» с размещением стендов юбиляров отрасли 2010 года и «Медиа Сити» с насыщенной программой и экспозицией медиа - поддержки Конгресса.

В рамках Конгресса AMM - 2010 будут организованы две благотворительные акции в поддержку Детских Домов города Астаны и заслуженных ветеранов и многодетных семей ра-

ботников горно-металлургической отрасли Казахстана, а также несколько экологических акций.

Конгресс запускает совершенно новый интеллектуальный продукт - «Центр Развития «Temir Kazyk. Intel™» (TKI™), организаторами которого являются официальные партнеры проекта AMM – 2010 - компании «Хас Шебер» и «Human Capital Lead». TKI™ аккумулирует комплекс информационных продуктов и видов деятельности по теме обучения, развития человеческого капитала и интеллектуальных инноваций в горно-металлургическом секторе Казахстана и зарубежья. TKI™ состоит из конкурса «Битва Титанов» между ветеранами горнодобывающей отрасли и представителями «золотой» горнорудной молодежи, проекта «Шебер Керуені» с Караваном встреч с Мастерами, программы «Есть Контакт!» с уроком инновации в горном деле и металлургии для молодежи и детей с применением современных технологий, а также насыщенной программой тематических круглых столов, семинаров и презентаций.

Проект AMM-2010 закладывает основу для формирования постоянно действующего музея минеральных ресурсов РК в городе Астана, посвященного, в том числе горно-металлургическому комплексу (ГМК) Республики Казахстан. На Конгрессе будет представлена Музейная Экспозиция из макетов, экспонатов, образцов, публикаций, фотографий и фильмов по ГМК РК. Экспозиция после завершения AMM – 2010 будет передана Акимату города Астана для дальнейшей организации Музея.

Впервые в Казахстане в рамках Конгресса AMM – 2010 будет проводиться Национальный Ежегодный Отраслевой Конкурс на звание лучшего в горном деле и металлургии Республики Казахстан «ЗОЛОТОЙ ГЕФЕСТ - 2010». Конкурс состоит из 12 номинаций:

1. Специалист года
 - а) Профессионал- практик
 - б) Ученый-педагог
2. Проект года
3. Лучшая экологическая программа
4. Лучшая социальная программа
5. Лучшая инновационная программа
6. Прорыв года
7. Персона года
8. Лучшая журналистская работа
9. Лучшая студенческая дипломная работа
10. Юбилей года
 - а) Профессионал
 - б) Компания

Данное событие предоставит возможность встреч с Премьер-министром РК, руководителями государственных уполномоченных органов РК, главами национальных отраслевых холдингов, первыми лицами крупных коммерческих компаний отрасли.

Конгресс посетит Президент Казахстана. К участию в AMM-2010 приглашены руководители Правительства России.

К участию в Конгрессе приглашаются все сегменты горно-металлургического комплекса Казахстана, России, Украины, Белоруссии, и других стран СНГ и дальнего зарубежья: профильные государственные структуры, производители и поставщики промышленного оборудования и технологий, сервисные компании, финансовые институты и инвестиционные группы, международное профессиональное сообщество, научные исследовательские и проектные институты, профильные учебные структуры, специализированные СМИ и др. Общий формат Конгресса - G2B (Government to Business – Правительство для Бизнеса) – формат взаимодействия исполнительной власти и коммерческих структур с целью наиболее эффективного сотрудничества.

По всем вопросам участия обращайтесь в Оргкомитет Конгресса по тел: +7 (727) 258 10 11, - 12, www.expo-kz.kz Контактное лицо: Аида Гильманова, руководитель проекта, a.gilmanova@expo-kz.kz, Инна Казанова, менеджер проекта, i.kaganova@expo-kz.kz, Малика Рахматуллина, Менеджер по бартерам со СМИ, m.rakhmatullina@expo-kz.kz



**Группа предприятий
РАЙТЦ**





Более 60 лет вентиляторы фирмы РАЙТЦ благодаря своей высокой надежности гарантируют функциональность современных промышленных установок по всему миру в различных отраслях

- стандартные вентиляторы
- вентиляторы специальной конструкции
- вентиляторы большой мощности для технологических процессов
- вентиляторные системы с регулированием числа оборотов
- звукоизоляция и комплектующие

Каждый вентилятор фирмы РАЙТЦ представляет собой продукт комплексного процесса, включающего в себя определение потребностей клиента, разработку профиля его требований, инженеринговые работы, изготовление и интеграцию оборудования в конкретную установку.

**Industrial IV Vostok
Engineering**

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР ПО ПРОДАЖЕ ВЕНТИЛЯТОРОВ ФИРМЫ РАЙТЦ В СТРАНАХ СНГ:

Индастриал Восток Инжиниринг

119361, Москва, ул. Озерная, 46 **TEL./ФАКС:** +7 (495) 437-99-78, 735-64-63,
735-64-45 **info@industrial-vostok.ru** **www.industrial-vostok.ru**

Екатеринбург, **TEL.:** +7 (343) 973-4079 **Новосибирск, TEL.:** +7 (383) 211-1317

Казахстан, Алматы, **TEL.:** +7-705-565-3447



СВАРКО
ПАВЛОДАРСКИЙ ЗАВОД
СВАРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

**ЕДИНСТВЕННЫЙ В КАЗАХСТАНЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
СВАРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ**

СВАРОЧНЫЕ ВЫПРЯМИТЕЛИ
СВАРОЧНЫЕ ТРАНСФОРМАТОРЫ
СВАРОЧНЫЕ ПОЛУАВТОМАТЫ
ТРАНСФОРМАТОРЫ ДЛЯ ПОДОГРЕВА БЕТОНА
ПОНИЖАЮЩИЕ ТРАНСФОРМАТОРЫ
РЕОСТАТЫ

КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ ЦЕНТРОВ СЕРТИФИКАЦИИ, ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И КОНТРОЛИРУЮЩИХ ЛАБОРАТОРИЙ



Аналитическое оборудование:
электрохимические приборы,
анализаторы размеров частиц,
газоанализаторы, спектрофотометры,
атомно- абсорбционные спектрометры,
хроматографы, рентгенфлуоресцентные
анализаторы производства Shimadzu,
Jenway, Fritsch, Young Lin Instrument

Цельнометаллическая лабораторная
мебель

Лабораторное оборудование

Оборудование для подготовки проб

Металлографические,
поляризационные
микроскопы

Лабораторная посуда
и аппараты из стекла

Химические реактивы,
стандартные
образцы,
индикаторные
трубки, ГСО ионов

ТОО «Лабор Фарма»
Два торговых зала в г. Алматы:
ул. Амангельды, 52, офис 103
т./ф. (7272) 583-585
8 мкр., д. 4-А, офис 424
т./ф. (7272) 583-788
altey@nursat.kz, info@labtorg.kz
www.altey.kz



**АЛЕКСАНДРОВСКИЙ
МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД**
ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
ГОРНО-ШАХТНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Ленточные конвейеры с шириной
ленты до 2000 мм, для подземных
работ и работ на поверхности

Погрузочные машины 1ППНБ

Питатели пластинчатые второго
типоразмера с шириной полотна
1200мм, 1500мм, 1800мм

Вагонетки УВО 0,8, ВГ-1,2, ВГ-2,2,
ВГ-3,3, ВГ-4,5, ВГ-6

Электровозы контактные
К4, 7КРМ1, К10, К14М

Дизельвозы рудничные Д10Г

Цилиндрические редукторы
общепромышленного назначения

Формирование и ремонт
колесных пар

Нестандартное оборудование
по индивидуальному заказу

Производитель: ОАО «Александровский машиностроительный завод»
Тел. +7 (34274) 327-45. Факс +7 (34274) 319-75
E-mail: amz2007@yandex.ru www.amz.perm.ru

Поставщик: ООО «Торговый дом «Александровский машиностроительный завод»
Тел. +7 (342) 217-47-80. Факс +7 (342) 217-47-83. E-mail: tdamz@yandex.ru

MinTech-2010

8^{ая} МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

**ОБОРУДОВАНИЯ И ТЕХНОЛОГИЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ,
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ И УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

8th INTERNATIONAL EXHIBITION

**OF EQUIPMENT AND TECHNOLOGIES OF MINERAL,
METALLURGY & COAL MINING INDUSTRIES**



26-28 **МАЯ**
MAY

г.КАРАГАНДА
KARAGANDA

Организаторы:
Organizers:

МВК "КАЗЭКСПО" и "ВМ EXPO"

Казахстан, 050000, г.Алматы, ул.Казыбек би, 50, оф.52-54,
тел./факс: +7 (727) 261-02-97, 250-75-19, 272-95-31
e-mail: kazexpo@kazexpo.kz, веб-сайт: www.kazexpo.kz

KAZEXPO IEC and BM EXPO

of.52-54, 50, Kazybek Bi Str., Almaty, 050000, Kazakhstan
tel./fax: +7 (727) 261-02-97, 250-75-19, 272-95-31
e-mail: kazexpo@kazexpo.kz, web-site: www.kazexpo.kz



Российский рабочий достоин — а казахстанский?



АЛЬБРЕХТ
 Эдуард Густавович –
 Генеральный директор
 ООО «Эвоник Химия».

Республика Казахстан в посткризисный период перестраивает свою экономику, и становится на инновационный путь развития. При этом мы понимаем, что основной движущей силой данного процесса будет Казахстанский рабочий. Именно поэтому, во всех последних выступлениях Президента страны подчеркивается особая **значимость социальной защиты рабочих, охраны труда и управления производственными рисками**. Следует отметить, что подобные тенденции наметились и в соседних странах, и нам особенно интересен их опыт в связи со схожестью процессов, происходящих в обществе. Ниже мы приводим выдержки из статьи опубликованной в «Вестнике Ассоциации СИЗ РФ» №2 (6) 2008 года. В данной статье затрагивается один из наиболее значимых аспектов социальной работы – защита кожи рук **производственного персонала, работающего с агрессивными химическими материалами, УФ-излучением и перепадами температур**.

Отечественная культура производства, охрана труда, гигиена труда, характеризующие отношение в нашем государстве к российскому труженику, во все времена отличались от западных стандартов. Забота о здоровье наших рабочих, занятых на «вредных производствах», и в далеком, и в недалеком прошлом обеспечивалась бесплатно выдаваемым хозяйственным мылом, молоком «за вредность» и комплектом спецодежды. О моющих, защитных, восстанавливающих средствах для рук, лица, тела, волос – так называемой промышленной косметике, появившейся на западе с развитием химической отрасли – не было и речи. Сегодня ситуация изменилась. И, прежде всего, потому, что продукция известных мировых фирм, специализирующихся на производстве защитных средств, стала доступна, появились различные предложения. Более того, с появлением свободного рынка в Россию пришли сами западные производители. С другой стороны, крупные национальные промышленные компании, вышедшие на международный уровень, вынуждены сегодня вести свой бизнес в соответствии со сложившимися в мире понятиями корпоративной культуры, в том числе в вопросах отношения к персоналу.

Концерн EVONIK Industries (до конца 2007 г. – DEGUSSA), лидер мирового рынка продуктов специальной химии, известен своей промышленной косметикой марки STOKO® сегодня и российскому потребителю. Представитель концерна – ООО «ЭВНИК ХИМИЯ» – успешно осваивает российский рынок, предлагая индивидуальный подход каждому предприятию той или иной отрасли промышленности. Несмотря на недавнее слияние концерна DEGUSSA с группой RAG и образование нового бренда EVONIK Industries, марка продукции STOKO® останется в линейке профессиональных дерматологических средств защиты кожи человека незаменимой – ее популярность основывается на 70-летнем опыте работы компании-производителя. О том, каковы стратегические планы ООО «ЭВНИК ХИМИЯ» в России с журналом поделился его генеральный директор Эдуард Альбрехт.

– **Корр.:** г-н Альбрехт, как давно в России существует представительство концерна EVONIK Industries, известного, собственно, не только промышленной косметикой STOKO®, но и традиционными продуктами специальной химии?

– **Г-н Альбрехт:** Вы удивитесь, но официально представительство концерна

Degussa AG – а с недавнего времени Evonik Industries – на постоянной основе существует в России с начала 80-х годов прошлого столетия. Концерн активно сотрудничал тогда с Министерством химической промышленности, и все контракты для нужд промышленного комплекса бывшего Советского Союза заключались с этим Министерством. Правда тогда концерну не было известно, как распределялась и как использовалась произведенная им продукция нефтехимии. Но, тем не менее, можно сказать, что наш бизнес был успешным, и нас всегда интересовал российский рынок.

– **Корр.:** Ваша промышленная косметика известна во всем мире. В России по достоинству ее уже смогли оценить такие крупные государственные и частные компании как Газпром, РЖД, РАО ЕЭС, Лукойл. С какими другими предприятиями и отраслями Вы готовы сегодня работать?

– **Г-н Альбрехт:** Продукция под маркой STOKO®, которую производит компания Evonik Stockhausen – 100% дочка концерна, позволяет нам работать со всеми отраслями промышленности Российской Федерации. Фактически нет такого предприятия, где работающие

на нем люди в рамках охраны труда не нуждались бы в наших продуктах. Это предприятия и металлургии, и угольной промышленности, химии, нефтехимии и машиностроения – на них мы теперь будем делать акцент.

Сейчас мы разработали новую линейку средств для нужд российских предприятий, потому что помимо таких уважаемых компаний как Газпром, РАО ЕЭС, РЖД, Лукойл существует еще огромное количество средних и мелких фирм, у которых тоже есть рабочие, и которым тоже требуются наши продукты. Я считаю это нашей большой инновацией, на данный момент никто из наших конкурентов не объявлял, что под нужды России что то реально разработал, мы единственные. Это, полагаю, достаточно весомое свидетельство того, что концерн пришел сюда не просто продавать то, что везде продает, а действительно соответствовать потребностям российского рынка.

– Корр.: Ваша корпорация является признанным лидером в производстве специальных защитных средств для кожи. Скажите, как компания позиционирует себя на российском рынке? Приходится ли Вам работать здесь в конкурентной среде?

– Г.н Альбрехт: DEGUSSA и STOKO фактически создали рынок продуктов индивидуальной защиты в плане дерматологических средств. Это произошло лет 5 тому назад, когда мы занимались еще законодательными актами распределительного плана, то есть создания норм по распределению средств индивидуальной защиты. И еще 5 лет назад мы были практически единственной компанией, которая работала на российском рынке.

В настоящее время все наши европейские конкуренты находятся здесь, на территории Российской Федерации, и пытаются успешно или менее успеш-

но предлагать свою продукцию. Таким образом, можно сказать, что в России в области защиты труда мы работаем в условиях цивилизованного рынка, сравнимого с европейским.

– Корр.: В чем преимущество Вашей продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов? В чем особенности работы компании с российскими клиентами?

– Г.н Альбрехт: Преимущества нашей продукции по сравнению с продукцией наших европейских конкурентов в том, что ингредиенты, используемые в наших продуктах, на 100% биологически безопасны. Это основное наше преимущество. Все наши продукты проходят проверку на эффективность применения в независимом аккредитованном Центре дерматологических исследований д-ра Савко Василева в г. Крефельд / Германия. Помимо всего прочего наши технологические центры в Германии и США позволяют достаточно быстро и эффективно разрабатывать новые марки и типы продуктов, что позволяет концерну быть законодателем мировой моды в средствах индивидуальной защиты кожи.

При необходимости мы можем адаптировать продукты к потребностям российского рынка. В частности, если говорить о защите работающих в металлургической промышленности, например, в том же «Норильском никеле», то мы предлагаем индивидуальные решения: наши специалисты выезжают на производственные площадки, смотрят и оценивают условия труда, а потом разрабатывают продукты под конкретного конечного потребителя. Это тоже отличает нас от всех других компаний.

Что касается наших российских конкурентов, которые также пытаются производить кремы, то вряд ли они составляют нам конкуренцию. Российские производители по уровню качества и

Глава Представительства
ООО «Эвоник Химия» в РК
ЕЛЬЧИБАЕВ Арман Арсенович,
адрес: 050000, РК, г. Алматы
проспект Сейфуллина 531 офис 805,
телефоны **+7 727 272 20 73,**
+ 7 701 111 93 57,
+ 7 700 111 93 57.
arman.yelchibayev@evonik.com,
e.arman61@gmail.com.
www.evonik.com
www.stoko.ru

эффективности своих продуктов пока находятся ниже западных. Тем не менее, мы наблюдаем за тем, что делают российские производители.

– Корр.: Г.н Альбрехт, продукция под брендом STOKO® довольно разнообразна. Все ли выпускаемые типы защитных средств Вы представляете в России? Чем ограничивается ассортимент Ваших продаж здесь? И каковы Ваши планы по продвижению еще не продаваемых в России продуктов?

– Г.н Альбрехт: Сегодня фасуется 4 основных продукта, которые в больших количествах продаются в России. Производить и фасовать здесь весь ассортимент в данный момент не имеет смысла, поскольку в России отношение к охране труда и, в частности, к здоровью кожи трудящихся, мягко сказать, не такое, как на Западе. Всему нужно свое время.

С ростом рынка мы сможем в достаточном объеме нарастить количество производимой продукции: это простая экономика – пока нам выгодней ввозить кремовую массу и производить окончательные продукты путем фасования. Фасовочная линия в Подольске – это первый этап, ко второму и третьему этапу – смешиванию из различного рода компонентов – мы приступим ..., через год, по мере развития нашего бизнеса.

В приведенном нами материале, видно, что в соседнем государстве аспект защиты кожи рабочих, опережает состояние дел на Казахстанских предприятиях. Пока законодательством РК предусматривается только бесплатная выдача рабочим мыла. При этом мы понимаем, что глубокие загрязнения нефтью, битумом, угольной пылью, химическими реагентами, не только влияют на здоровье кожи, **но также могут проникать в кровоток и далее во внутренние органы человека.** В результате у работников могут развиваться серьезные заболевания. Применение мыла не решает этих проблем. И так, в России пишут, что их рабочий достоин STOKO – а, как же наш, Казахстанский?

Предприятие выполняет научно-исследовательские работы по утилизации отходов промышленных предприятий, по выпуску новых видов продукции, разрабатывает технологические линии, изготавливает и поставляет оборудование, осуществляет монтаж и сдачу «под ключ».

АМГУЭМА имеет опыт разработки, проектирования и внедрения технологий обогащения руд цветных, редких и благородных металлов, в частности, рудоподготовки и предварительной концентрации руд северо-востока России. Это особенно актуально в связи с ухудшением качества сырья, разработкой удаленных и мелких месторождений, требующих гибких технологий. Поэтому разработка и изготовление оборудования осуществляется на основе проведения технологических исследований по обогатимости сырья, что является оптимальным с точки зрения затрат и эффективности технологических процессов.

Глубокое понимание процессов, происходящих при переработке различных видов сырья, способствовало тому, что предприятие эффективно разрабатывает и изготавливает оборудование для различных отраслей, от горно-рудной до пищевой, фармацевтической, сельскохозяйственной.

В настоящее время, в связи с возникновением проблем урбанизированных городов, предприятие выпускает передвижные установки для переработки материалов старых зданий, строительного мусора на щебень, а также стеклобоя, пластика и др.

Конкурентоспособность предприятия обеспечивается невысокой стоимостью оборудования и учетом максимально возможных требований заказчика в процессе выполнения заказов.

ОСНОВАН В 1992 ГОДУ.
ОСНОВНЫЕ
НАПРАВЛЕНИЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

- изготовление дробилок, мельниц, грохотов и другого технологического оборудования;
- оборудование для ОТК горно-рудных и других предприятий (дробилки, истиратели, смесители, разделители, сократители, классификаторы и т.д.);
- приборазделочные комплексы для лабораторий, геологических служб;
- научно-исследовательские, опытно-конструкторские и пуско-наладочные работы в горнорудной, угольной, строительной, химической и др. отраслях промышленности;
- разработка и внедрение экологически чистых технологий переработки отходов промышленных предприятий.

**ШИРОКИЙ ВЫБОР
ДРОБИЛЬНО-ИЗМЕЛЬЧИТЕЛЬНОГО
И ДРУГОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ, ЗАВОДОВ ЖБИ,
ГЕОЛОГОВ, ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫХ
КОМБИНАТОВ, СТАРАТЕЛЬСКИХ
АРТЕЛЕЙ И ДР.**

СО СКЛАДА В АСТАНЕ И ПОД ЗАКАЗ

**ИЗГОТАВЛИВАЕМ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ
СТРОИТЕЛЬНОГО МУСОРА НА ЩЕБЕНЬ,
СТЕКЛОБОЯ, ПЭТ-БУТЫЛОК И ДР.**

49026, Украина, г. Днепропетровск, ул. Обоянская, 2/21

e-mail: amguema@ua.fm
www.amguema.com

тел.: +38 (056) 744 24 99
+38 (056) 371 37 20

