№ 3 (84) март 2015 г.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЖУРНАЛ УЧРЕЖДЕН АССОЦИАЦИЕЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА

СТАЛЬНАЯ АЛЬТЕРНАТИВА ДЛЯ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
ЖУРНАЛ УЧРЕЖДЕН АССОЦИАЦИЕЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА

№3 (84) 2015 год

Учредитель:
ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП)

Издатель:
ТОО «Горнорудная компания Казахстана»

Журнал издается при участии Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК

Председатель редакционного совета
А. О. ИСЕКЕШЕВ – министр по инвестициям и развитию РК

Заместитель председателя редакционного совета
Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

А. Ж. НУРАЛИН	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК
И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ	Главный советник президента ТОО «Евразийская Группа»
Ю. П. ГУСЕВ	вице-президент ТОО «Казцинк»
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М. Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Н. К. ШАШКОВА	директор по корпоративным коммуникациям ТОО «Евразийская группа»
М. В. ПОНКРАТОВА	редактор пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА	директор ТОО «Горнорудная компания Казахстана»
Ю. В. ФОМЕНКО	и.о. главного редактора

Дизайн, верстка и допечатная обработка
Дизайн-БЮРО 818 ***www.818.kz***

Корректорская служба
О. АКСЕНОВА

Адрес редакции:
010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Кабанбай батыра, 11, секция 7, 3-й этаж,
тел. 8 (7172) 689 634, 688 843,
факс 8 (7172) 688 845,
e-mail: izdat@agmp.kz

Представитель в РФ
А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51,
e-mail: info@asiapress.ru

В номере использованы фото:
И. Бургандинова, М. Демченко, С. Егоровой, А. Кратенко, С. Корягиной,В. Машкариной, Е. Прохоренко, М. Рожковой, И. Узаревича

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте www.gmprom.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.,
подписной индекс в каталоге АО «Казпочта» 74112.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия редакции.
Публицистические и аналитические материалы, присланные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Тираж 3 000 экз.
Журнал выходит ежемесячно 12 раз в год
Номер отпечатан в ТОО «ТАиС»
г. Караганда, ул. Степная, 62-а, тел. 8 (7212) 91-26-56

7 *лет с вами!*

Редакционная колонка

Обеспечение экономической, технологической и законотворческой многовекторности горно-металлургического комплекса Казахстана в условиях внешних вызовов является залогом устойчивого развития отрасли, ее интеграции в мировое индустриальное сообщество.

Показателем приверженности этому курсу следует считать проведение в Астане в середине марта VI Горнопромышленного форума MINEX Central Asia 2015, ставшего традиционной демонстрационной площадкой последних достижений в области горного дела. Примечательно, что в центре внимания нынешнего форума оказались современные эффективные методы выявления и разведки новых месторождений твердых полезных ископаемых, а также технологии, обеспечивающие экономически приемлемый уровень обогащения и извлечения полезных компонентов из бедных, упорных и забалансовых руд.

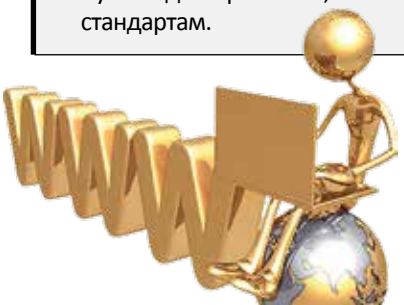
К числу успешных проектов развития сегодня, в частности, можно отнести освоение меднорудных месторождений Бозшаколь и Актогай (компания KAZ Minerals plc.), разработку залежей хромитов в Актюбинской области (ТОО «Восход хром» – «дочка» турецкой Группы Yildirim), золотоносных месторождений (проект «Кызыл» Группы Polimetal International plc.) и т. д.

Одним из реальных результатов многовекторной интеграции страны в мировой финансовый рынок следует считать включение Казахстана в кредитную программу развития проектов горнорудной отрасли Mining High Value Opportunities Program (HVO), осуществляемую под эгидой Министерства торговли и инвестиций Великобритании.

Привлекая зарубежные инвестиции и новые технологии, республика продолжает совершенствовать отраслевое законодательство. В частности, разрабатывается новый Кодекс о недрах, предусматривающий создание благоприятного административного и налогового режима для недропользователей. Планируется перевод отрасли на международные стандарты JORC-2012, внедряются интерактивные методы подачи заявок на разведку и освоение недр.

Ратуя за многовекторную отраслевую интеграцию, республика (и об этом также было заявлено в ходе VI Горнопромышленного форума MINEX Central Asia 2015) продолжает укреплять партнерство с Евразийским экономическим союзом. Так, в рамках евразийской кооперации реализован ряд промышленных инициатив, включающих в себя ввод в Западно-Казахстанской области завода по выпуску стальных труб (ТОО «Казтрубпром»), предприятия по производству мелкосортного проката в Костанайской области (ТОО «ТрансСфера-СП»), строительство в Актюбинской области обогатительной фабрики по переработке медных и медно-цинковых руд.

Именно такой разносторонний подход позволит казахстанским геологам и горнякам не только выработать транспарентную модель развития, но и приблизить отрасль к мировым стандартам.



ЧИТАЙТЕ НАС НА САЙТЕ
www.gmprom.kz

СОДЕРЖАНИЕ СОДЕРЖАНИЕ СОДЕРЖ

Форум
Отрасль в режиме трансформации
На диалоговой площадке Minex Central Asia 2015 обсудили вопросы внедрения современных технологий при разведке новых месторождений, обработки геологических данных, создания в рамках международного сотрудничества инновационных и технологических центров
Юрий ФОМЕНКО
Стр. **6**

Сделано в Казахстане
Закрепить положительную динамику
Развитие местного содержания в товарах и услугах – ключевой показатель экономического благополучия страны
Роза АМАНОВА
Стр. **14**

Интеграция
Хромированное партнерство
Казахстан включен в приоритетную программу развития проектов горно-рудной отрасли Mining high value opportunities program
Артур ПОЛЯКОВ
Стр. **24**

Актуальное интервью
Сейтгали Галиев: «Необходим постоянный процесс накопления преимуществ»
Юрий ВЛАДИМИРОВ
Стр. **28**

В центре внимания
Энергия просит Совета
Менять сложившиеся правоотношения в сфере генерирования, передачи и распределения электроэнергии преждевременно
Марина ДЕМЧЕНКО
Стр. **32**

АНИЕ СОДЕРЖАНИЕ

Задачник
Dura lex, sed lex

Обновленный Закон «О недрах и недропользовании» в целом соответствует потребностям инвесторов и бизнеса. Однако уже сейчас недропользователи видят, что принятые новации не охватывают всех коллизий, возникающих в процессе операционной деятельности по добыче минерального сырья
Алексей БАНЦИКИН

Стр. **36**

Проекты
За сланцем - будущее?

Казахстанские горючие сланцы вполне подходят для получения смолы и синтез-газа
Светлана ЕГОРОВА

Стр. **46**

Инновации
О «бедных» аглогазах замолвили слово...

В результате масштабной модернизации свинцового производства ТОО «Казцинк» создано новое экологически чистое предприятие
Андрей КРАТЕНКО

Стр. **50**

Наука
Отходы могут приносить доходы

Как с минимальными потерями сжечь то, что плохо горит, и не навредить при этом окружающей среде?

Стр. **54**

Быстрее. Выше. Сильнее.
Условия для побед и хорошего настроения

Юниоры проверили силы перед Всемирными летними специальными Олимпийскими играми
Виктория МАШКАРИНА

Стр. **70**

Новости
Стр. **20-23**

Юмор черный и цветной
Стр. **72**

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 95 отечественных и иностранных компаний черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, ул. Д. Кунаева 12/1
тел.: +7 (7172) 689-601
факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: mail@agmp.kz

www.agmp.kz

КӨҢІЛ- КҮЙ ІСКЕРЛІК, БАТЫЛ

ӨНДІРІСТІ ӘРТАРАПТАНДЫРУҒА НЕГІЗДЕЛГЕН ИНДУСТРИАЛАНДЫРУ ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ӨСУ “НҰР ОТАН” ПАРТИЯСЫНЫҢ XVI СЪЕЗІНДЕ ЕЛ ПРЕЗИДЕНТІ НҰРСҰЛТАН НАЗАРБАЕВ ЖҮРГІЗУ БАСТАМАСЫМЕН СӨЗ СӨЙЛЕГЕН ИНСТИТУЦИОНАЛДЫҚ РЕФОРМАЛАР БЕСТІГІНЕ КІРДІ.

■ Анвар АХМЕТОВ

Астанаға басқарушы партияның XVI съезіне алдағы президенттік сайлауға кандидатты ұсынуға қатысты өте жауапты міндетімен екі мыңға жуық, оның ішінде өңірлік конференцияларда сайланған 1 200 делегат келді. Олардың қатарында Парламент депутаттары, мемлекеттік басқару органдарының, ұлттық холдингтер мен компаниялардың басшылары, ғылыми және шығармашылық зиялылар өкілдері, үкіметтік емес ұйымдар басшылары, дипломаттар, қоғамдық қайраткерлер, тілшілер бар.

Съезд ерекше іскерлік, батыл көңіл күймен өзгешеленді. Ерекше белгісі: форум ұйымдастырушылары осындай деңгейдегі іс-шаралар үшін дәстүрлі төралқа мен мінбеден бас тартты. Әрбір спикер отырып сөйледі, бұл ресми емес қарым-қатынас ахуал жасады. Және де бұл түсінікті. Өйткені, “Нұр отан” партиясының әрбір мүшесі үшін сөзсіз және бірауыздан Елбасы атымен байланысты президенттік сайлауға кандидатураны бекітуден басқа, партия мүшелерінің алдында әрекет етуші Елбасының сайлау алдындағы тұғырнамасын талқылап, мақұлдау тұрды.

Ал талқылайтын көп болды. Партия бойынша серіктестерінің алдында сөйлей отырып, Нұрсұлтан Назарбаев елдің бұдан әрі дамуы бойынша басты міндеттер қатарын қойды. Біріншіден, Президент атап өткендей, сыртқы факторлардың мемлекет құрылымына жағымсыз әсер етуіне жол бермеу қажет. Екіншіден, дамудың қол жеткізген қарқындарын сақтап қалу. Үшіншіден, кейінгі даму үшін жайдай дайындау. Төртіншіден, әлемдегі ең дамыған мемлекеттердің отыздығына қарай алға жылжуды жалғастыру.

Президент осы бағыттарды белгілеп, бес институциондық реформаны ұсынып, қазақстандық мемлекеттілікке жаһандық қарсы келуге қалыпты емес және күшті жауап қайтару қажеттілігін атап өтті. Бұл заманауи, кәсіби және дербес мемаппаратты қалыптастыру, заң ұлықтығын қамтамасыз ету, индустрияландыру және әртараптандыруға негізделген экономикалық өсу, біріңғай болашақ ұлты, сондай-ақ транспоренттік және есеп беруші мемлекет. Президент осы реформалар жиынтықта мемлекетті нығайту және әлемнің ең дамыған елдерінің қатарына кіруі үшін жағдай жасайтынына назар аударды.

– Бұл «2050 стратегиясын» іске асыру жолы. Бес институционалдық реформаның әрқайсысы ел үшін зор шақыру және үлкен жұмыс. Осындай реформалардың табыстылығын билік пен халықтың тұрақты еркі болған жағдайда ғана қамтамасыз етуге болады. Ұсынылып отырған шаралар қоғамдық қарым-қатынастың жүйесін түбегейлі өзгертеді. Оларды жүргізу үшін Ел көшбасшысы Жетілдіру бойынша Президент жанындағы Ұлттық комиссияны ұйымдастыруды ұсынды. Оның міндеті реформалардың барлық кешенін жылжыту бойынша күштерді үйлестіру болады.

Осылайша, Елбасының сөзіне қарағанда, алдағы жылдардың негізгі міндеті жоғарыда аталған бес институциондық реформаларды іске қосу және кезеңкезеңмен енгізу болады.

Сондай-ақ, мемлекет Басшысы бірнеше күн ішінде республика азаматтарынан, еңбек ұжымдарынан, білім беру мекемелерінен, қоғамдық бірлестіктерден президенттік сайлауды қолдау және оларға өз кандидатурасын ұсыну өтініші бар көптеген хат алғанын хабарлады.

– Менің Қазақстан мен қазақстандықтардың игілігі жолындағы еңбегіме жоғары баға берген баршаңызға зор рахмет! Өз халқыңның осындай сеніміне ие болудан артық марапат жоқ,-деді Нұрсұлтан Әбішұлы. – Мен алдағы сайлауға «Нұр Отан» партиясынан президенттікке кандидат ретінде түсуге өзімнің келісімімді беретінім туралы мәлімдеймін. Мен сіздерді, менің серіктестерім – нұротандықтарды, барлық қазақстандықтарды қайта бірігіп, жеңіп шығуға шақырамын. Өйткені, біздің ортақ рухани күшіміз және жоғары мақсатымыз - Мәңгілік Ел. Ол біздің XXI ғасырдағы дамуымызды ілгерілеу қуатымен толтырады, - деді Мемлекет басшысы.

НАСТРОЙ ДЕЛОВОЙ, РЕШИТЕЛЬНЫЙ

ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ, ОСНОВАННЫЕ НА ДИВЕРСИФИКАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА, ВОШЛИ В ПЯТЕРКУ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РЕФОРМ, С ИНИЦИАТИВОЙ ПРОВЕДЕНИЯ КОТОРЫХ НА XVI СЪЕЗДЕ ПАРТИИ «НУР ОТАН» ВЫСТУПИЛ ПРЕЗИДЕНТ СТРАНЫ НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ

■ Анвар АХМЕТОВ

С ответственейшей миссией, касающейся выдвижения кандидата для участия в предстоящих президентских выборах, прибыли в Астану на XVI съезд правящей партии почти две тысячи делегатов, в том числе 1 200 избранных на региональных конференциях. Среди них депутаты Парламента, руководители органов госуправления, национальных холдингов и компаний, представители научной и творческой интеллигенции, главы неправительственных организаций, дипломаты, общественные деятели, журналисты.

Съезд отличал особый настрой – деловой, решительный. Характерная деталь: устроители форума отказались от традиционных для мероприятий подобного уровня президиума и трибун. Каждый спикер говорил сидя, что создавало атмосферу неформального общения. И это понятно. Ведь помимо утверждения кандидатуры на президентские выборы, которая для каждого члена партии «Нур Отан» безоговорочно и единодушно связана с именем Елбасы, партийцам также предстояло обсудить и одобрить предвыборную платформу действующего Главы государства.

А обсуждать выпало многое. Выступая перед соратниками по партии, Нурсултан Назарбаев поставил ряд ключевых задач по дальнейшему развитию страны. Во-первых, как отметил Президент, необходимо не допустить негативного воздействия внешних факторов на государственное строительство. Во-вторых, сохранить набранные темпы развития. В-третьих, подготовить условия для дальнейшего роста. В-четвертых, продолжить движение в тридцатку развитых государств мира.

Обозначив эти направления, Президент подчеркнул насущную необходимость нестандартного и сильного ответа на глобальные вызовы казахстанской государственности, выдвинув пять институциональных реформ. Это формирование современного, профессионального и автономного госаппарата, обеспечение верховенства закона, индустриализация и экономический рост, основанный на диверсификации, нация единого будущего, а также транспарентное и подотчетное государство.

Президент обратил внимание, что в совокупности данные реформы создадут условия для укрепления государства и его вхождения в число развитых стран мира.

– Это путь к реализации «Стратегии-2050». Каждая из пяти институциональных реформ – огромный вызов и большая работа для страны. Успех таких реформ может быть обеспечен только при твердой воле власти и народа. Предлагаемые меры кардинально изменят систему общественных отношений. Для их проведения лидер страны предложил создать Национальную комиссию по модернизации при Президенте. Ее задачей станет координация усилий по продвижению всего комплекса реформ.

Таким образом, по словам Елбасы, центральной задачей на предстоящие годы становится запуск и поэтапное осуществление пяти упомянутых выше институциональных реформ.

Глава государства также сообщил, что за несколько дней им было получено множество писем и обращений от граждан, трудовых коллективов, образовательных учреждений, общественных объединений республики со словами поддержки президентских выборов и просьбой выдвинуть на них свою кандидатуру.

– Большое спасибо всем за высокую оценку моего труда на благо Казахстана и казахстанцев. Нет большей награды, чем обладать таким доверием своего народа, – сказал Нурсултан Абишевич. – Я заявляю о своем согласии баллотироваться кандидатом в Президенты от партии «Нур Отан» на предстоящих выборах. И призываю вас, моих соратников-нуротановцев, всех казахстанцев вновь сплотиться и победить. Ведь наша общая духовная сила и высшая цель Мәңгілік Ел – Вечная Родина. Она будет наполнять энергией прогресса наше развитие в XXI столетии, – сказал Глава государства.

ОТРАСЛЬ В РЕЖИМЕ **ТРАНСФОРМАЦИИ**

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОРНОРУДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКОГО РЕГИОНА И РЕСПУБЛИКИ, КЛЮЧЕВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ, ПРИЗВАННЫЕ УЛУЧШИТЬ ОТРАСЛЕВОЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ, А ТАКЖЕ ПРИОРИТЕТНЫЕ ЗАДАЧИ РАЗВЕДКИ НЕДР ОБСУЖДЕНЫ В ХОДЕ СОСТОЯВШЕГОСЯ В АСТАНЕ VI ГОРНОПРОМЫШЛЕННОГО ФОРУМА MINEX CENTRAL ASIA 2015

■ Юрий ФОМЕНКО

Одно из крупнейших отраслевых мероприятий мирового уровня проводится в Казахстане с 2010 года. На его диалоговой площадке рассматриваются вопросы внедрения современных технологий по выявлению новых месторождений, обработки геологических данных, создания в рамках международного сотрудничества инновационных и технологических центров. Наряду с этим форум также способствует привлечению инвестиций в горнорудную отрасль Казахстана и стран Центральной Азии.

А. ИСЕКЕШЕВ,
МИНИСТР ПО ИНВЕСТИЦИЯМ И РАЗВИТИЮ РК

Н. РАДОСТОВЕЦ,
ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АГМП

КОГДА ПОГОДУ ДЕЛАЮТ ЗАКОНЫ

Выступая на пленарной сессии MINEX Central Asia 2015, министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев подчеркнул, что в настоящее время под влиянием глобального экономического кризиса и волатильности сырьевых рынков многие горнодобывающие и геологоразведочные компании испытывают серьезные трудности. Тем не менее следует признать, что в долгосрочной перспективе горнодобывающий сектор остается одним из ключевых факторов роста казахстанской экономики.

– По оценкам ведущих мировых экспертов, Казахстан обладает большим, но не до конца раскрытым потенциалом освоения недр, – заявил министр. – Проведенные совместные исследования позволили определить ряд ключевых факторов, сдерживающих стабильное развитие отрасли, и выработать основные направления системного реформирования.

В частности, по словам А. Исекешева, в отрасли приступили к трансформации системы управления минерально-сырьевым комплексом, созданию условий по улучшению инвестиционного климата, трансферта современных технологий, развитию инфраструктуры и повышению профессионального уровня специалистов.

В первую очередь преобразования коснулись совершенствования законодательной базы. В новый Закон РК «О недрах и недропользовании» внесен ряд позитивных новелл. К примеру, впервые внедрен способ выбора победителя конкурса путем проведения открытого аукциона. Оптимизировано содержание модельного контракта (удалены дублирующие повторы на 98%), более чем наполовину уменьшено количество обязательных экспертиз по контрактам, технико-экономические обоснования исключены из перечня обязательных проектных документов.

Как сообщил министр, впервые принят упрощенный порядок пре-

доставления права на разведку по опыту Австралии, предполагающий сокращение срока заключения контракта до 25 дней (ранее было 540 дней). До месяца уменьшены сроки предоставления геологической информации, в том числе за счет внедрения бонитетной системы для разведочных контрактов.

Тем не менее основная трансформация законодательства в сфере недропользования закладывается в Кодексе о недрах. В частности, с его принятием сроки заключения контрактов на разведку по упрощенному порядку будут сокращены до трех дней. Ожидается, что концепция кодекса, которая разрабатывается с привлечением международных экспертов, будет утверждена Правительством в июне текущего года.

Далее руководитель отраслевого министерства остановился на внедрении международных стандартов. Он констатировал, что действующая система классификации ресурсов и запасов является существенным барьером для привлечения инвесторов. Поэтому в текущем году начинается процесс трансформации системы оценки ресурсов и запасов.

А. Исекешев напомнил, что Главой государства поставлена задача по внедрению в Казахстане принципов и стандартов ОЭСР. В связи с этим в прошлом году министерство совместно с ОЭСР приступило к работе по программе «Отраслевая конкурентоспособность Казахстана: повышение конкурентоспособности и привлечение прямых иностранных инвестиций в отрасль недропользования с учетом развития рынка юниорских компаний».

В рамках этого проекта с целью приведения отрасли в соответствие со стандартами ОЭСР будет разработан план по дальнейшему развитию горнорудной промышленности, предусматривающий обеспечение прозрачности и ответственного ведения бизнеса, наращивание фондового капитала для юниорских компаний, совершенствование их внутреннего управления, законность. Предполагается, что эти комплексные меры к концу второй индустриальной пятилетки приведут

П. МАЙЛЕР,
ПОСОЛ АВСТРАЛИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
И ПО СОВМЕСТИТЕЛЬСТВУ В КАЗАХСТАНЕ

К. БРАУН,
ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЙ И ПОЛНОМОЧНЫЙ ПОСОЛ
ВЕЛИКОБРИТАНИИ В КАЗАХСТАНЕ

к значительному росту инвестиционного рейтинга горнодобывающего сектора страны.

ХАБ ДЛЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Об огромных возможностях по развитию деловых связей в сфере применения передовых технологий и ноу-хау в горнорудном секторе заявила в ходе форума Чрезвычайный и Полномочный Посол Великобритании в Казахстане, доктор Кэролин Браун. Дипломат высказала мнение о готовности британских горнорудных компаний сотрудничать с Казахстаном.

По ее словам, в ходе визита в Казахстан в 2013 году премьер-министра Великобритании Дэвида Кэмерона достигнута договоренность с Президентом РК Нурсултаном Назарбаевым о создании межправительственной комиссии по расширению партнерства в ряде секторов, включая сферу горной добычи.

Тогда же была создана горная подгруппа, призванная способствовать модернизации горнорудного сектора Казахстана с целью последовательного преобразования его в высокоэффективную мировую отрасль. Принят ряд важных шагов к тому, чтобы привлечь технологии и финансы Великобритании в горные проекты Казахстана.

«Страны Центральной Азии имеют значительный минерально-сырьевой потенциал, и Казахстан как наиболее стабильный в регионе может стать региональным хабом по развитию горно-металлургической промышленности», – считает К. Браун.

По ее мнению, в период низких цен на руду и металлы республика должна конкурировать с другими странами в сфере привлечения прямых иностранных инвестиций. С другой стороны, требуется благоприятный инвестиционный климат, прозрачное управление, свободный доступ к геологической информации.

Как сообщила посол, кредитное агентство UK Export finance предложило Правительству Казахстана кредитные линии общим объемом до 1,75 млн. долларов.

На форум также прибыли представители ряда крупных австралийских компаний, высоко оценивающие те перспективы, которые открываются перед ними в Центральной Азии. О вкладе Зеленого континента в развитие горнодобывающего сектора Казахстана рассказал посол Австралии Пол Майлер.

– Мы гордимся тем, что наши компании способствуют укреплению двусторонних отношений и развитию торгово-экономического партнерства с республикой и регионом, – признался посол.

Кстати, убедительный пример такого сотрудничества на форуме продемонстрировала австралийско-британская горнорудная компания Rio Tinto, совместно с АО «НГК «Казгеология» сделавшая официальное заявление о намерении вложить 6 млн. долларов в разведку медного месторождения Коргантас. Также стало известно, что на поисковом этапе будут при-

меняться аэрогеофизические методы исследования недр.

Министр промышленности и новых технологий Таджикистана Шавкат Бобозода на пленарном заседании поделился опытом работы по привлечению инвестиций в сферу недропользования и обозначил основные вехи развития горнорудной отрасли страны, предполагающие, в частности, законодательные реформы, меры по сокращению бюрократических барьеров.

КОНТРАКТЫ, СТАВКИ И СИСТЕМЫ

В среднесрочной перспективе на 2015–2019 годы в Казахстане на финансирование программ геологоразведочных работ планируется выделить из республиканского бюджета около 120 млрд. тенге. При этом, как сообщил заместитель председателя Комитета геологии и недропользования Министерства по инвестициям и развитию РК Акбатыр Надырбаев, бюджетное финансирование на 2015 год составляет 17,2 млрд., из них на региональные геологические исследования – 15,2 млрд. тенге.

Еще 6 млрд. тенге на проведение геологоразведки в рамках государственной программы «Нурлы жол» выделено из Национального фонда. В том числе на поисково-оценочные работы по твердым полезным ископаемым, бурение опорно-параметрических скважин на углеводородное сырье – по 2,1 млрд. тенге.

Кроме того, уровень технологичности отрасли, как подчеркнул А. Надырбаев, уполномоченный орган намерен поднять посредством предоставления инвесторам месторождений в обмен на технологии. Заявки будут приниматься уже с апреля. Всего планируется выставить путем аукциона около ста участков для разведки.

Определить наличие свободных участков можно будет с помощью интерактивной карты, размещенной на сайте отраслевого министерства. Заявки принимаются по электронной почте. Причем, по словам директора департамента недропользования МИР РК Тимура Токтабаева, в течение пяти дней заявка будет находиться на сайте. В случае если на заявленный участок не найдется других претендентов, состоятся прямые переговоры и в течение 25 дней будет заключен контракт. Но вскоре и эту процедуру намечено упростить и ускорить с помощью специального сайта, на котором станет возможной подача заявки в один клик. То есть вопрос, который подчас занимал от полумесяца до месяца, займет несколько секунд, сообщил глава департамента.

Не отходя от компьютера, станет возможным и приобретение геологической информации. База данных сайта пополнится множеством отчетов, дающих представление о территории залегания полезных ископаемых. Их тоже можно будет посмотреть, а при необходимости – купить в режиме on-line.

Ожидается, что этот IT-проект будет осуществлен в течение полутора лет. Цена вопроса – 4,5 млн. долларов, сейчас министерство изыскивает средства, пояснил Т. Токтабаев.

Отдельно следует сказать о ставках на недропользование. В настоящее время в министерстве идет обсуждение данного вопроса. Ведь возможная спекуляция участками способна свести на нет все благие начинания. По мнению Т. Токтабаева, ставка не превысит 2 тыс. долларов за один блок. И ежегодно потребуется вкладывать 10 тыс. долларов в рамках рабочей программы контракта. Но все затраты окупятся, уверен директор департамента, поскольку тот, кто придет первым, имеет шанс получить достаточно хороший участок.

ВОЗМОЖНОСТИ БОЛЬШОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Учитывая многовекторность экономических связей Казахстана, участники форума не обошли стороной и проблемы интеграции горно-металлургической отрасли в рамках Евразийского экономического союза. В своем выступлении на пленарной сессии исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий РК (АГМП) Николай Радостовец, в частности, отметил, что, несмотря на не самое лучшее время для рудной добычи, в Казахстане наблюдается ежегодное увеличение инвестиций в основные средства горнорудной отрасли. Темпы роста инвестиций в добычу твердых полезных ископаемых в течение последних двух лет находятся на уровне 25–30%, что в целом, по мнению выступающего, хороший показатель. В этой связи напрашиваются вопросы: что будет

происходить с горнодобывающим сектором в условиях созданного Евразийского экономического союза и как вообще будут развиваться казахстанские компании?

В прежние советские времена, по словам исполнительного директора ассоциации, отраслевые флагманы республики являлись придатком крупных перерабатывающих производств, сосредоточенных в России и Украине.

Но за два десятилетия многое изменилось, Казахстан научился вести многовекторную политику и имеет широкие рынки сбыта. Однако многие сегодня в связи с образованием ЕАЭС выражают опасения, что отрасль будет вынуждена все теснее связывать свою деятельность с российскими предприятиями и, может быть, даже потеряет определенную самостоятельность.

– Я склонен думать, что этого не произойдет, – заявил Н. Радостовец и привел свои доводы: – Во-первых, для горно-металлургического комплекса республики очень важно, что с 1 января текущего года отечественные компании-экспортеры получили российские внутренние тарифы на железнодорожные перевозки от границы Казахстана до морских портов. Это в разы удешевило казахстанский экспорт за пределы России. В итоге республика получила возможность по конкурентным ценам поставлять тот же уголь не только в Польшу, но даже в Японию…

Говоря об экспортных тенденциях, докладчик подчеркнул, что вопреки отдельным прогнозам по итогам 2014 года роста сырьевых поставок из России в Казахстан не произошло. Соответствующее положение наблюдалось и в нынешнем январе после того, как вступил в действие договор о Евразийском экономическом союзе. То есть оказались напрасными опасения по поводу того, что дешевое российское сырье приведет к банкротству казахстанские рудники. И даже те показатели, что вроде бы не в пользу Казахстана, отражают объективные процессы по структурной перестройке промышленности в рамках интеграционного союза. В частности, снижение экспорта отечественного угля в Россию на 14% объясняется тем, что российские компании, в частности электростанции, перешли на потребление углей Кузбасса и осуществили частичную замену угля на газ. Сыграло определенную роль и снижение (девальвация) курса рубля.

Кроме того, заметно снижен экспорт золотосодержащих руд и концентратов, что обусловлено увеличением переработки данного вида сырья в Казахстане. Что касается торговли металлами, в первую очередь значительно возрос экспорт в Россию лома черных металлов. Но это, по мнению Н. Радостовца, явление временное, поскольку Правительством РК разрабатывается комплекс мер по переработке металлолома внутри республики.

Таким образом, создание ЕАЭС, заключил глава отраслевой ассоциации, открывает широкие перспективы для интеграции. АГМП, по словам ее исполнительного директора, проводит большую работу в рамках Евразийской экономической комиссии, где началось обсуждение проекта основных направлений промышленного сотрудничества в рамках единого экономического союза. При этом выступающий счел необходимым особенно подчеркнуть, что в рамках евразийской интеграции Казахстан сохраняет свое многовекторное развитие. Вот и в разрабатываемом сегодня проекте Кодекса о недрах за основу взят австралийский опыт, позволяющий создать серьезные преимущества для Казахстана. В этой своего рода «отраслевой конституции» должна быть отражена налоговая модель развития ГМК, зафиксирован предел налогооблагаемой базы, выше которого государство не должно ни при каких обстоятельствах повышать налоги или создавать платежи, схожие с налогами.

Отраслевое сообщество хотело бы видеть в кодексе полное раскрытие понятия «кто открыл месторождение – тот имеет право его получить». Конечно, при соответствующих контрактных условиях и заключенном договоре с государством. Здесь должна быть прописана совершенно прозрачная процедура.

Именно такой подход, считает Н. Радостовец, позволит создать механизмы, исключающие коррупционные схемы, непрозрачные теневые отношения и в конечном счете приблизит освоение недр Казахстана к мировым стандартам.

ОТ КРИЗИСА К ИННОВАЦИЯМ

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ В ОБЛАСТИ РАЗВЕДКИ, ДОБЫЧИ И ПЕРЕРАБОТКИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ В КАЗАХСТАНЕ ПРЕДСТАВИЛИ НА VI ГОРНОПРОМЫШЛЕННОМ ФОРУМЕ MINEX CENTRAL ASIA 2015 В АСТАНЕ

■ Марина ДЕМЧЕНКО

Опыт экономически развитых стран показывает, что современные геологоразведочные методы на основе геохимии, комплексной геофизики и лабораторно-аналитических исследований способны выявить ранее скрытые запасы минерального сырья. В настоящее время горно-металлургическая отрасль переживает не лучшие времена. И, по мнению управляющего директора Wardell Armstrong International Ltd. Фила Ньюолла, нынешний 2015 год, вероятнее всего, «останется трудным» для большинства компаний. В этих условиях инвестору необходимо правильно оценить все данные о проекте и выбрать самый перспективный.

НЕДРА, ОТКРОЙТЕСЬ!

Выявлять наиболее перспективные проекты в горнодобывающей отрасли помогают современные геологические исследования, считает главный геолог АО «Национальная геологоразведочная компания «Казгеология» Берикбол Хамзин. По их результатам можно сделать экономическую переоценку месторождений и дать заключение о рентабельности их разработки. Поэтому «Казгеология» активно сотрудничает с крупнейшими мировыми горнодобывающими и инвестиционными компаниями, которые помогают отечественным геологам осваивать новейшие технологии.

«Казгеология» одна из первых в Центральной Азии приступила к аэрогеофизическим исследованиям Центрально-Азиатского региона и республики для поиска полезных ископаемых современными

С. СЫЗДЫКОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ТОО «РАЙГОРОДОК»

Ф. НЬЮОЛЛ,
УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР
WARDELL ARMSTRONG INTERNATIONAL LTD.

методами и технологиями с использованием аппаратуры Geotech последнего поколения. Они дают уникальную цифровую информацию, позволяют районировать исследуемые площади и вести прямые поиски.

Как сообщил Берикбол Хамзин, в 2014 году завершились поисковые работ, – пояснил главный геолог национальной геологоразведочной компании.

Так, по его словам, начато геохимическое картирование Жезказганского региона площадью 137 тыс. квадратных километров, которое должно выявить перспективные площади для восполнения минерально-сырьевой базы области. Для проведения комплексных аэрогеофизических исследований сотрудники «Казгеологии» предполагают собрать «полевые данные с детализацией до 10% от общего объема через 500 метров».

– На больших глубинах месторождения здесь никогда не исследовались. Никогда эта территория так детально не изучалась. Такие высокоточные методы, как спектрометрическая и электромагнитная съемка, не применялись, – подчеркнул Берикбол Хамзин.

До 2019 года будут обследованы территории в Улытауском районе, а также вокруг моногородов Жезказган и Сатпаев Карагандинской области. На этот год запланированы аэрогеофизические исследования для нескольких иностранных компаний, ведущих геологоразведку в Казахстане.

Сотрудничество с южнокорейской национальной компанией Korea Resources Corporation (KORES) предусматривает разведку полиметаллов на участке Дюсембай в Карагандинской области. Медные запасы будут уточнены при изучении Балхаш-Сарышаганской площади, участка Коргантас (совместный проект с Rio Tinto) и Бесшокинской площади (совместный проект с Ulmus Fund) в Карагандинской области. Территории Акмолинской, Костанайской, Северо-Казахстанской областей подвергнут комплексной аэрогеофизической фотосъемке для

НА 2015 ГОД ЗАПЛАНИРОВАНЫ АЭРОГЕОФИЗИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В КАРАГАНДИНСКОЙ, АКМОЛИНСКОЙ, КОСТАНАЙСКОЙ, СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТЯХ. БУДУТ УТОЧНЕНЫ ЗАПАСЫ ПОЛИМЕТАЛЛИЧЕСКИХ И МЕДНЫХ РУД.

и поисково-оценочные работы на участке Каскырказган (Карагандинская область). Результаты геологоразведки позволили уточнить запасы руды (36,6 млн. тонн), меди (165 тыс. тонн), молибдена (4,7 тыс. тонн) и подготовить данные по 20 перспективным участкам, которые можно будет разрабатывать в этом регионе. Обследование железорудных месторождений в Северном Казахстане показало прирост запасов по железу на 25,4 млн. тонн.

– Аэрогеофизические исследования – это опережающие геологоразведочные изыскания, дающие возможность оперативно осуществлять высокоточные цифровые съемки на ранних стадиях поисковых работ. Они позволяют в краткие сроки обследовать обширные территории, а после интерпретации полученных данных определять участки для детальных наземных

Г. ХОДГКИНСОН,
ДИРЕКТОР ПО ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫМ ОПЕРАЦИЯМ
RIO TINTO В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

А. МОРЛИ,
ДИРЕКТОР ILUKA RESOURCES LIMITED
В КАЗАХСТАНЕ

поиска титаноциркониевых месторождений (с Iluka Resources Limited).

Именно эти методы, по словам Берикбола Хамзина, неоднократно использовались в мировой практике для обнаружения аналогичных месторождений минеральных ресурсов. Если в рамках этих трех проектов будут получены положительные результаты, то еще более 65 тыс. квадратных километров будет покрыто аэрогеофизической съемкой.

на флангах, но и на глубоких горизонтах месторождений Южный и Северный Райгородок. Это позволило обнаружить еще несколько перспективных участков и уточнить запасы золота в окисленных и первичных рудах.

– По нашим оценкам, потенциал месторождений очень высок. И сегодня утвержденные Государственной комиссией по запасам полезных ископаемых РК объемы составляют около 1 млн. 100 тыс. унций (порядка 37 тонн). В дальнейшем планируется серьезно прирастить эти запасы. По результатам геологоразведочных изысканий в 2017 году прогнозируется увеличение запасов по Северному Райгородку почти вдвое. Аналогичного результата ожидают и по Южному Райгородку. Приращение произойдет как за счет простирания рудных тел по ширине, так и за счет глубины. К завершению разведки ожидается, что запасы месторождения ориентировочно составят 2,7 млн. тонн сырья, – уточнил Серик Сыздыков.

Новоднепровское рудное поле располагается в 60–70 километрах от Щучинска и в 100 километрах южнее другого, более крупного золоторудного месторождения – Васильковского. Освоение данной территории, по мнению Серика Сыздыкова, достаточно привлекательно, так как в районе есть дорога, линия электропередачи, имеется достаточное количество воды, необходимой для технологических нужд.

В настоящее время операционная деятельность сосредоточена на участке Северный Райгородок, где идет добыча руды с последующей ее переработкой. В скором времени начнется промышленное освоение месторождения Южный Райгородок.

ЗОЛОТОНОСНЫЙ ГОРОДОК

Одним из перспективных направлений является разработка Райгородского и Новоднепровского месторождений в Бурабайском районе Акмолинской области. Как рассказал генеральный директор ТОО «Райгородок» Серик Сыздыков, с первых дней своего прихода на Новоднепровское золоторудное поле компания занялась доразведкой запасов.

Чтобы провести эти работы полноценно и качественно, помимо колонкового бурения и поисковых скважин была проведена аэрогеосъемка, по результатам которой планируется сделать наземную геосъемку. Геологоразведка в настоящее время ведется не только

Сегодня проект разработки Южного Райгородка находится на стадии согласования. Ведутся работы по расширению мощностей на производственных площадках, в том числе модернизация дробильно-сортировочного комплекса. И если в прошлом году было произведено 560 килограммов золота, то в 2015-м с началом разработки Южного Райгородка намечено получить уже более одной тонны драгоценного металла.

ТОО «Райгородок» проводит научные исследования для выбора оптимальной технологии переработки первичных руд. Первые результаты очень обнадеживающие. Приоритетной на сегодняшний день специалисты считают технологию кучного выщелачивания.

ДОРОГОСТОЯЩАЯ ИГРА

Директор по геологоразведочным операциям Rio Tinto в Центральной Азии Гари Ходгкинсон в свою очередь рассказал об интересах Rio Tinto в Казахстане и обратил внимание участников форума на проблемы, стоящие перед компаниями на пути успешного воплощения проектов. По его словам, Rio Tinto осуществляет производственную деятельность в 45 странах мира и хотела бы расширить свои активы как качественно, так и географически. Действующим предприятиям становится труднее работать, так как содержание металла в руде падает, ее становится сложнее добывать. Сейчас в условиях глобального финансового кризиса намного дороже находить новые месторождения. Они становятся глубже. Разведка превращается в довольно дорогостоящее занятие.

Поэтому, заявил Гари Ходгкинсон, необходимо использовать самые лучшие технологии в разведке, которые обеспечат наибольший успех. У инвестора нет права на ошибку. Иногда требуется десятилетие, чтобы идею превратить в решение. В странах Центральной Азии эта задача проблематичная, дорогая и долговременная. Но у Rio Tinto есть свои преимущества в геологоразведке, и поэтому, работая над проектом на Балхаш-Сарышаганской площади и участке Коргантас в Карагандинской области, компания рассчитывает получить хорошие результаты. Как поделился Гари Ходгкинсон, есть вероятность обнаружения глубоко залегающих месторождений.

Другим ценным результатом работы Rio Tinto в Казахстане станет трансферт передовых геологоразведочных технологий и обучение местных специалистов.

ВРЕМЯ РАБОТАТЬ

В ходе горнопромышленного форума стало известно, что уже во втором квартале текущего года начнутся полевые работы на участке Коргантас с применением новейших технологий, в частности аэрогеофизических исследований. Как сообщили нашему изданию в пресс-службе АО «Казгеология», теперь ТОО «Коргантас», обладающее правом недропользования на разведку медно-порфировых руд на участке Коргантас в Карагандинской области, полностью принадлежит совместному предприятию АО «Казгеология» и Rio Tinto. Сумма инвестиций на поисковой стадии составляет порядка 6 млн. долларов.

Напомним, целью данного проекта является разведка, выявление и оценка в пределах участка Коргантас месторождений меди и сопутствующих металлов, экономически целесообразных по Кодексу JORC и достаточных для крупномасштабной и долгосрочной деятельности совместного предприятия.

Директор Iluka Resources Limited в Казахстане Алисон Морли сообщила, что в Казахстане компания сосредоточилась на разведке минеральных ресурсов и верит в возможность их обнаружения. Для поиска титаноциркониевых и оловянных месторождений началось геологическое изучение недр северных областей.

– Все геологи – большие оптимисты. Все хотят сделать открытие, – заявила директор компании-инвестора, занимающегося поисками рудных проявлений в самых удаленных участках мира. По ее словам, специалисты Iluka Resources Ltd. тесно сотрудничают с коллегами из АО «НГК «Казгеология», в том числе и для того, чтобы обучить казахстанских геологов, передать им свой опыт.

ЗАКРЕПИТЬ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ **ДИНАМИКУ**

РАЗВИТИЕ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ В ТОВАРАХ И УСЛУГАХ – КЛЮЧЕВОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ СТРАНЫ

■ Роза АМАНОВА

Почти на 15% за последние пять лет (с 48,2 до 63,1%), по данным АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC», возросла доля казахстанского содержания в закупках, осуществляемых госорганами, национальными компаниями-недропользователями и системообразующими предприятиями. Закрепить позитивную динамику, обеспечить дальнейший ее рост позволят последовательные и системные меры по совершенствованию процедуры закупок, созданию смежных производств вокруг крупных градообразующих предприятий.

Т.МУХАНОВ,
ПЕРВЫЙ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ДИРЕКТОРА АГМП

ПОД ОТЕЧЕСТВЕННЫМ БРЕНДОМ

Для того чтобы привлечь внимание крупных потребителей, в число которых, несомненно, входят компании-недропользователи, к казахстанским товарам, агентство NADLoC разработало специальный логотип «Создано в Казахстане», давая понять, что покупая свое, они вносят вклад в развитие отечественного производства. А чтобы наладить эффективное взаимодействие между государством и субъектами бизнеса и тем самым способствовать повышению конкурентоспособности отечественных товаров, работ и услуг под казахстанским брендом, агентство инициировало проведение форумов, семинаров, конференций и диалоговых площадок.

Об актуальности развития отечественного производства в свете интеграционных процессов и непростой ситуации, сложившейся на мировом рынке металлов, шла речь на заседании «круглого стола», организованного Ассоциаци-

Р.БЕРИКБОЛОВ,
НАЧАЛЬНИК УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС»

Е.НАДЫРГАЛИЕВ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ АО «ТОВАРНАЯ БИРЖА «КАСПИЙ»

Г.УАХИТОВА,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ АО «НАЦИОНАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО РАЗВИТИЮ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ «NADLOC»

ей горнодобывающих и горно-металлургических предприятий РК в рамках состоявшегося в Астане VI Горно-металлургического форума MINEX Central Asia 2015.

Как сообщила в ходе встречи заместитель председателя правления NADLoC Гульмира Уахитова, агентство с целью дальнейшего стимулирования локализации отечественных производств, создания совместных предприятий по выпуску высокотехнологичной продукции, ремонту и сервису поставляемого оборудования, включая обучение местного персонала, разработало законопроект о так называемых офсетных соглашениях. По ее словам, межведомственная комиссия по вопросам законопроектной деятельности при Правительстве РК одобрила включение проекта закона и сопутствующих нормативных правовых актов в правительственный план законопроектных работ на 2015 год. Ожидается, что данный документ будет подписан до конца текущего года.

В то же время, как подчеркнула заместитель председателя, продолжается совершенствование механизма закупок товаров, работ и услуг.

В частности, разработан режим преференций для отечественных товаропроизводителей. Он предусматривает определенные скидки для предприятий горнорудного сектора, возможность закупа товаров из одного источника, если доля местного содержания в них составляет не менее 50%, а также заключения долгосрочных договоров сроком до 10 лет с увеличением срока поставки товара.

Кроме того, совершенствуется система обеспечения информационной безопасности в плане выявления недобросовестных пользователей и инсайдеров среди компаний-заказчиков (недропользователей).

Как уточнила Г. Уахитова, планируется создание функционала поиска и фильтрации данных на сайте NADLoC в разделах «Планы закупок» и «Отчеты» для обеспечения более быстрого получения нужных сведений, а также разработка мобильной и адаптивной версии «Реестра товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию», что откроет доступ к системе посредством мобильных устройств.

Вместе с тем представитель агентства сочла нужным сообщить, что, несмотря на упомянутый выше 15%-ный рост местного содержания в товарах и услугах, мониторинг исполнения контрактных обязательств недропользователями по итогам первой пятилетки ФИИР выявил ряд нарушений. Среди наиболее типичных – непредставление отчетности по товарам, работам и услугам, а также по кадрам и обучению. Так, по 73 контрактам оказались не исполнены обязательства в части местного содержания при закупе горнорудными компаниями товаров, работ и услуг за 2014 год. Аналогичные нарушения коснулись также обязательств по расходам на обучение, повышение квалификации и переподготовку работников, являющихся гражданами Казахстана.

Если приводить конкретные цифры, то объем нарушений, выявленных за период со второго полугодия 2014 года и по первый квартал года нынешнего при приобретении товаров, работ и услуг для нужд недропользования, составил в сумме 19 млрд. тенге.

Все это, по мнению заместителя руководителя агентства, свидетельствует о необходимости дальнейшего усиления мер, направленных на увеличение доли местного содержания в обрабатывающем секторе республики.

ТОВАРНЫЕ БИРЖИ: ЗА И ПРОТИВ

Одной из основных тем обсуждения на заседании «круглого стола» стало развитие биржевой торговли. Если представители Министерства по инвестициям и развитию выступали за ограничение перечня закупок через товарные биржи либо их исключение при проведении операций по недропользованию, то специалисты Министерства национальной экономики – уполномоченного органа по формированию государственной политики в сфере деятельности товарных бирж, напротив, ратовали за усовершенствование процесса проведения торгов.

Так, заместитель председателя правления NADLoC Гульмира Уахитова акцентировала внимание присутствующих на некоторых отрицательных моментах использования механизма товарных бирж для закупок товаров, работ и услуг недропользователями.

По ее мнению, товарные биржи не обеспечивают применение такого инструмента поддержки отечественных товаропроизводителей, как условные скидки при участии в закупочных процедурах, так как отсутствует их законодательное закрепление. При этом закуп осуществляется в обход государственной информационной системы «Реестр товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию, и их производителей», что негативно сказывается на достоверности результатов мониторинга местного содержания. К тому же компании-недропользователи имеют возможность закупить продукцию у любого поставщика, в том числе у нерезидента РК, по тем товарным позициям, по которым в республике налажено отечественное производство.

По итогам 2014 года компании-недропользователи осуществили закуп товаров на общую сумму 382 млрд. тенге, в том числе на 104 млрд. тенге (или 27,3%) через товарные биржи. И это в определенной степени негативно отразилось на социально-экономическом развитии страны, поскольку деньги в основном ушли к зарубежным поставщикам.

– Считаем целесообразным совместно с Национальной палатой предпринимателей и Союзом товарных бирж РК «Отан» проработать вопросы обеспечения дополнительных мер поддержки отечественных товаропроизводителей в рамках закупок через товарные биржи, – подчеркнула Г. Уахитова. Более того, по ее мнению, необходимо провести проверку всех товарных бирж, существующих в республике, на предмет их соответствия нормам законодательства, чтобы сформировать перечень биржевых площадок, которые подобно упомянутому выше реестру NADLoC также будут оказывать отечественным товаропроизводителям меры поддержки.

В ответ председатель совета директоров товарной биржи «Каспий» Елнар Надыргалиев заметил, что закупки через реестр подразумевают государственную систему. Но в целом рыночные механизмы не могут на 100% поддерживаться государством. И в подтверждение привел высказывание Президента Нурсултана Назарбаева о том, что государство должно развивать определенную отрасль, а затем выходить из нее для того, чтобы она стала привлекательной для инвестиций.

– Вопрос постановки, исключения закупок через товарные биржи возник вследствие недостаточной его урегулированности и информированности большей части субъектов закупа недропользователями, – считает глава ТБ «Каспий». – Чтобы механизм работы бирж был более понят-

ным, необходимо чаще проводить встречи на базе NADLoC, Союза товарных бирж.

И, развивая далее тему товарных бирж как инструмента поддержки отечественных товаропроизводителей, бизнесмен счел нужным напомнить, что те меры, которые сегодня предлагают агентство, Национальная палата предпринимателей и Министерство национальной экономики, в частности заключение длительных контрактов, будут нивелированы через 5–10 лет с учетом требований Всемирной торговой организации. А защита отечественных товаропроизводителей через товарные биржи никоим образом не противоречит требованиям ВТО. Нашим предприятиям будет предоставлено широчайшее поле деятельности, на котором они смогут заниматься бизнесом.

О ходе совершенствования биржевого законодательства участников заседания проинформировал заместитель директора департамента по регулированию торговой деятельности Министерства национальной экономики РК Кайрат Ертуганов. По его словам, в 2009 году с целью регламентации общественных отношений, возникающих в процессе деятельности товарных бирж и осуществления биржевой торговли, был принят закон «О товарных биржах». За время действия закона – с 2009 по 2014 год – министерством выданы 22 лицензии товарным биржам и 476 брокерско-дилерским организациям.

На сегодняшний день разработан и представлен на рассмотрение в Мажилис Парламента РК проект закона о внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам регулирования торговой деятельности. В законопроекте, в частно-

сти, предусматриваются нормы по полному переходу к электронным биржевым торгам, чему способствуют технологический прогресс и связанные с ним преимущества в части скорости, стоимости, прозрачности, функциональности.

Этим документом также прописано введение административной ответственности за реализацию товаров, входящих в перечень биржевых, через товарные биржи в случае невыполнения требования по проведению 15% от общего собственного ежеквартального биржевого оборота в режиме так называемого анонимного двойного встречного аукциона.

На товарные биржи будет возложена ответственность за игнорирование правил, связанных с публикацией на собственном интернет-ресурсе информации о результатах биржевых торгов, а также норм, предъявляемых к электронной торговой системе товарных бирж.

– Реализация этих мер позволит товарным биржам страны в процессе своей деятельности обеспечить баланс спроса и предложения на важнейшие стратегические товары путем открытой купли-продажи, упорядочения и унификации правил биржевого рынка. Таким образом, биржи превратятся в своеобразный экономический индикатор свободного ценообразования, – подчеркнул он.

Дискуссия показала, что вопрос дальнейшего развития товарных бирж остается открытым. Ведомствам предстоит сообща прийти к определенному консенсусу и принять решение, которое устроило бы все стороны.

ПОД КРЫЛОМ КОРПОРАЦИИ

Одним из эффективных путей развития местного содержания стало создание новых производств вокруг системообразующих предприятий. Наглядный пример тому – корпорация «Казахмыс». Опытом работы в этом направлении поделился начальник управления по развитию казахстанского содержания ТОО «Корпорация «Казахмыс» Ринат Берикболов.

Он, в частности, сообщил, что работу по поддержке отечественных товаропроизводителей в корпорации начали с создания специализированного подразделения, которое занялось анализом всех закупаемых товаров, работ и услуг. На основе анализа был составлен и распространен среди отечественных товаропроизводителей специальный каталог. Сформирована рабочая группа из числа технических директоров корпорации. Ее члены побывали более чем на 60 предприятиях Карагандинской, Восточно-Казахстанской, Акмолинской, Северо-Казахстанской областей. В последующем на них и были размещены заказы.

После оценки всей закупаемой номенклатуры товаров удалось определить ниши, которые могут занять казахстанские товаропроизводители.

В результате этой работы корпо-

рация смогла заместить полипропиленовые мешки, металлопрокат, трансформаторы, резинотехнические изделия, кабельную продукцию, которые ранее закупались в Российской Федерации, Украине, Словении, Китае.

В рамках оценки мощностей отечественных предприятий корпорация профинансировала ряд компаний Павлодарской области на сумму свыше 500 млн. тенге. В итоге последние смогли закупить оборудование и наладить выпуск продукции, соответствующей потребностям «Казахмыса». Учитывая, что основная доля закупок приходилась на горно-шахтное оборудование, корпорация инициировала создание совместного предприятия «КазБелАЗ» с инвестициями более 10 млрд. тенге.

Вторым проектом стал полноценный завод в Сатпаеве, специализирующийся на восстановлении крупногабаритных шин. Ежегодно здесь получает вторую жизнь примерно тысяча гигантских покрышек, что дает существенную экономию средств и обеспечивает занятость более 90 сотрудников.

Еще одно важное направление – аутсорсинг непрофильных активов. Все, что не связано с основной деятельностью по добыче меди, «Казахмыс» передал в аутсорсинг, в том числе транспортно-логистический комплекс, рабочее питание, услуги по пошиву спецодежды.

Последовательно осуществляя собственную программу по развитию местного содержания, «Казахмыс» организовал в регионах присутствия – моногородах Жезказган, Сатпаев, Балхаш – региональные ассоциации промышленников и предпринимателей. В них вошло более 115 компаний, в которых работают 4,7 тыс. человек.

Ассоциации проводят анализ возможностей региональных предприятий, чтобы в последующем рекомендовать их для размещения прямых заказов корпорации. За последние четыре года деятельности этих ассоциаций «Казахмыс» увеличил закупки у региональных компаний с 4,4 млрд. до 10,4 млрд. тенге.

Деловой площадкой для прямого диалога с отечественными товаропроизводителями стал ежегодно организуемый корпорацией форум «Создаем казахстанское». В текущем году он пройдет 15 апреля уже в шестой раз.

По итогам заседания «круглого стола» принята резолюция, в которой нашли отражение рекомендации, высказанные участниками встречи по вопросам развития местного содержания.

ЗОЛОТОНОСНЫЕ ДАРЫ ЖИТИКАРЫ

Вдвойне успешным оказался первый опыт, обретенный предпринимателями Житикаринского района Костанайской области в рамках проекта ТОО «Брендт» по созданию опытно-промышленной установки кучного выщелачивания окисленных руд Кутюхинского золотосодержащего месторождения. Во-первых, благодаря запуску установки, способной ежегодно перерабатывать до 500 тыс. тонн руды, удалось получить золотые слитки сплава Доре 7 и 8,4 килограмма. А во-вторых, пример «Брендта» активизировал усилия других предпринимателей.

В итоге нынче стартует проект ТОО «Орион Минералс» по строительству на месторождении Комаровское Житикаринского района в срок до 2017 года обогатительной фабрики по извлечению золота ежегодной мощностью 2,5 млн. тонн руды. В настоящее время ведется разработка технико-экономического обоснования.

В ближайших планах золотопромышленников – освоение месторождения Тобольское. В этом году одна из новых золотодобывающих компаний, получившая контракт на недропользование, приступит к вскрышным работам, чтобы уже в 2016 году начать добычу золотосодержащей руды.

По словам акима Житикаринского района Мейрама Утешова, если в минувшем году местные предприятия получили 800 килограммов сплава Доре, то в текущем намерены выйти на тонну драгоценного металла. И начать отгрузку золотосодержащего сырья на Васильковский ГОК и в Степногорск.

Благо, по прогнозам геологов, город Житикара и его окрестности находятся на золотоносных рудных базах, а Костанайская область занимает шестое место в стране по запасам драгметаллов (или более 3% от республиканских).

РУДНИКУ ПОЛВЕКА ЖИТЬ

По плану проходят строительные работы на медном руднике «Актогай». С наступлением весны здесь начались поставки основного оборудования, на этапе эксплуатации число работников горнорудного предприятия составит 1 500 человек. Эти и другие цифры, свидетельствующие о масштабах и важности строящегося объекта, сообщил председатель правления Группы KAZ Minerals Олег Новачук.

По его словам, «Актогай» – крупный рудник открытого типа, расположенный в Аягозском районе близ одноименного села. Срок эксплуатации месторождения превысит 50 лет. Капитальные затраты на его разработку составят примерно 2,3 млрд. долларов, что позволяет отнести рудник к одному из крупнейших инвестиционных проектов области.

Освоение месторождения включено в госпрограмму ФИИР и является одним из двух крупных сырьевых проектов компании (второй проект – разработка Бозшакольского месторождения в Павлодарской области). Их запуск даст возможность более чем на 50% увеличить объем производства катодной меди.

По информации департамента корпоративных связей KAZ Minerals, кучное выщелачивание окисленной руды начнется в четвертом квартале текущего года, при этом в течение первых 10 лет средний выход катодной меди составит около 15 тыс. тонн. Производство из сульфидной руды начнется в 2017 году, за первый десятилетний период средний выход достигнет 90 тыс. тонн меди в катодном эквиваленте.

Основные строительные работы ведутся казахстанскими компаниями, в том числе сооружение комплекса по переработке окисленных руд, возведение ЛЭП, прокладка и обслуживание железнодорожных путей, земляные и бетонные работы.

Общая численность рабочих и специалистов, занятых в настоящее время на «Актогае», превышает 1 000 человек, включая жителей близлежащих населенных пунктов.

ДЛЯ СУДОВЕРФЕЙ ЮЖНОЙ КОРЕИ

Первую партию титановых слитков для южнокорейских потребителей планирует до конца года отгрузить усть-каменогорское ТОО «ПОСУК Титаниум» – совместное предприятие АО «Усть-Каменогорский титано-магниевый комбинат» и южнокорейской компании POSCO.

По сообщению пресс-службы АО «УК ТМК», поставка будет осуществлена после завершения всех процедур, связанных с международной сертификацией титановой продукции. Введенный в эксплуатацию в ноябре прошлого года завод ТОО «ПОСУК Титаниум» намерен наладить ежегодный выпуск более 6 000 тонн титановых слитков и слябов, создав около ста постоянных рабочих мест.

С ПРИМЕНЕНИЕМ АЭРОГЕОФИЗИЧЕСКИХ МЕТОДОВ

Австралийско-британская компания Rio Tinto вложит 6 млн. долларов в разведку месторождения Коргантас в Карагандинской области.

Как сообщается в совместном публичном заявлении АО «Казгеология» и Rio Tinto, в феврале текущего года между этими компаниями была завершена сделка, результатом которой стало создание совместного предприятия – ТОО «Коргантас» и наделение его правом недропользования по разведке медно-порфировых руд на территории одноименного месторождения.

Цель данного проекта – разведка, нахождение и оценка в рамках заявленного участка экономически выгодных месторождений меди и металлов, которые отвечают Кодексу JORC, а также достаточны для масштабной и длительной работы совместного предприятия.

Также объявлено, что полевые работы на участке Коргантас стартуют во втором квартале текущего года. При геологоразведке будут применяться новейшие технологии, а именно – аэрогеофизические методы.

Австралийско-британский концерн Rio Tinto Group осуществляет свою деятельность в 20 странах мира. Концерн специализируется на добыче железной руды, меди, угля, урана, алюминия, алмазов и золота, а также производит диоксид титана.

ДЕТАЛИ ИЗ ШВЕДСКОЙ СТАЛИ

Эксклюзивное право на приобретение высокопрочной стали шведской фирмы SSAB и изготовление из нее изделий для местных и зарубежных потребителей получило рудненское ТОО «Завод «Казогнеупор». По мнению руководства предприятия, наметившееся партнерство позволит заводчанам до 70% увеличить долю казахстанского содержания в выпускаемой продукции.

С предложением о сотрудничестве ТОО месяц назад вышло на коллег из Швеции.

По словам главного металлурга предприятия Мурата Калиева, выбор иностранного партнера обусловлен в первую очередь качеством производимой им листовой стали и широким спектром ее применения. Заказанные у SSAB марки стали обладают сверхпрочностью и гибкостью, что, как подчеркнул главный металлург, позволяет использовать изготовленные из нее запчасти в различных отраслях машиностроения. Пока же большинство подобных изделий, включая, к примеру, защиту для двигателей, завозится из-за рубежа.

Интерес к казахстанскому предприятию появился и у шведских производителей, готовых работать на паритетной основе и закупать часть производимых заводом стальных изделий.

Помимо договоренности по поставкам стали, у контрагентов имеются планы, касающиеся совместного обучения казахстанских специалистов. Также прорабатывается вопрос о приобретении современных станков для гидроабразивной резки, позволяющих выпускать изделия из стали любых марок.

Новое предприятие, положившее начало металлургическим переделам и расширению рынков сбыта титановой продукции в Казахстане, обошлось комбинату в 70 млн. долларов. При этом около четверти всех финансовых средств были предоставлены по линии АО «Банк развития Казахстана» (БРК) – дочерней организации АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек».

За счет средств займа БРК также осуществлено возмещение затрат, понесенных ТОО «ПОСУК Титаниум» в 2012–2014 годах на строительно-монтажные работы.

Соучредитель предприятия – компания POSCO поставит первые партии титана судостроительным компаниям Южной Кореи.

В перспективе новые виды титановой продукции могут быть использованы в Казахстане в сферах нефтедобычи на шельфе, в химической промышленности, энергетике, опреснительных установках, производстве сжиженного газа.

ЧТОБЫ БОНУСОВ СТАЛО БОЛЬШЕ

В АО «АрселорМиттал Темиртау» на аутсорсинг в целях экономии переведут ряд непрофильных подразделений, в которых работают около 500 человек.

Об этом руководство металлургического гиганта объявило в ходе специальной пресс-конференции. Как сообщил директор по трудовым ресурсам и трудовым отношениям компании Дмитрий Павлов, передаче в конкурентную среду подлежат подразделения, не являющиеся для АО профильными: участок по переработке шлака доменного цеха, газонаполнительная станция, автобусный цех угольного департамента, участок питьевого водозабора цеха водоснабжения – Сергиопольский водозабор и другие подразделения.

По словам Д. Павлова, проект аутсорсинга на комбинате осуществляется с 2007 года, когда посредством проведения тендера в частные руки было передано первое непрофильное подразделение. При этом для всех рабочих сохранены условия труда, социальный пакет и прочие гарантии.

Свежий пример реализации проекта – передача в аутсорсинг в минувшем году санатория «Жартас», дома отдыха «Шахтер», лесопильно-тарного цеха и охраны металлургического комбината.

По информации пресс-службы компании, в этих подразделениях работали около 2 тыс. человек. Все они переоформили трудовые соглашения с новым работодателем и благополучно продолжают трудиться.

К примеру, уже упоминавшийся выше лесопильно-тарный цех ранее входил в структуру «АрселорМиттал Темиртау». Два года назад он был переведен на аутсорсинг, стал фирмой «ЛесПромТара», занимающейся деревообработкой и торговлей лесом в Темиртау. При этом, не снижая объемов выпуска тары, цех более чем на 10% уменьшил расход древесины.

Как подчеркнул исполнительный директор фирмы Максим Орлов, за два года из цеха не только никого не уволили, но и, закупив новое оборудование, расширили штат. Неоднократно повышалась зарплата рабочим, особенно тем, кто в зимнее время работает на открытом воздухе. Только «зимние» прибавки составили 8%. Сохранены и все прежние бонусы, которых стало даже больше. В частности, подписан коллективный договор с профсоюзом, гарантирующий всем членам коллектива соблюдение их трудовых прав.

ОТ СТАНКА ДО ТРЕНАЖЕРА

Повысить качество подготовки специалистов для предприятий ферросплавной промышленности РК позволит оборудование, недавно пополнившее учебно-производственный парк Аксуского колледжа черной металлургии.

Среди новинок – современный токарный станок с числовым программным управлением, интерактивный тренажер сварщика TEKRI SenSe, стенды для обучения автоматизации промышленных процессов, а также монтажу и наладке контрольно-измерительных приборов.

Все эти технические и электронные средства обучения для колледжа в рамках соцпартнерства приобрел Аксуский завод ферросплавов (АксЗФ) – филиал АО «ТНК «Казхром», входящего в Евразийскую Группу (ERG).

– Постоянное развитие нашего учебного заведения происходит благодаря давнему стратегическому партнерству с Аксуским заводом ферросплавов, – считает директор колледжа Федор Кисенков. – С момента своего основания колледж готовит для градообразующего предприятия рабочих самых востребованных специальностей. На протяжении ряда лет учащиеся закрепляют полученные знания в ходе производственной практики, организуемой на Аксуском заводе ферросплавов, а закончив учебу, пользуются приоритетным правом трудоустройства на предприятии.

И начиная с 2009 года в рамках меморандума о сотрудничестве между акиматом Павлодарской области и Евразийской Группой колледжу ежегодно выделяется более 27 млн. тенге. Эти средства расходуются на благоустройство, укрепление учебно-материальной базы, выплату стипендий, поощрение преподавателей и мастеров производственного обучения.

В текущем году выделенные заводом деньги будут направлены на капитальный ремонт учебного корпуса № 2.

ПО НАИБОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОЙ СХЕМЕ

По китайскому пути решила пойти в Казахстане крупнейшая российская горнодобывающая компания Polymetal International plc., приступив к переговорам с золотопромышленными предприятиями РФ и Казахстана о поставке рудного концентрата на Варваринскую золотоизвлекательную фабрику (схема CIL – цианирование). Таким образом, по мнению отраслевых экспертов, речь идет о создании на одноименном золотомедном месторождении полноценного перерабатывающего хаба, позволяющего, с одной стороны, «разбавить» бедное сырье месторождения, с другой – вовлечь в переработку на договорных условиях золотосодержащий концентрат ряда юниорских компаний, имеющих разведанные проекты для рудной добычи, но не располагающих дополнительными инвестициями для строительства собственных переделов по обогащению сырья и извлечению драгметаллов.

В АО «Варваринское» полагают, что подобная схема сырьевых поставок наиболее реалистична и привлекательна для небольших предприятий.

Аналогичная практика успешно применяется в Китае, и поскольку богатых руд в мире становится все меньше, проблема дефицита золотосодержащего сырья требует адекватных мер в сфере технологий и промышленной логистики.

Из неофициальных источников известно, что в Казахстане Polymetal ведет переговоры с золотопромышленниками из Южно-Казахстанской области.

Как сообщила пресс-служба АО «Варваринское», в настоящее время золотоизвлекательная фабрика (ЗИФ) работает пока только с рудой одноименного месторождения (запасы – 1,9 млн. унций в золотом эквиваленте). Мощности ЗИФ по переработке составляют 4,2 млн. тонн руды в год.

С 2018 года Polymetal намерена начать рудную добычу на новом активе в Казахстане – месторождении Бакырчик (проект «Кызыл») с запасами 6,7 млн. унций золота в упорных рудах, для которых понадобятся либо крупная обогатительная фабрика с переделом флотации, либо автоклав.

Пока же ЗИФ АО «Варваринское» работает на собственном сырье, в котором содержание полезного компонента ниже, чем в среднем по компании. Поэтому варваринцы заинтересованы в том, чтобы «улучшать» руду давальческим сырьем с более высоким содержанием золота.

ЗОЛОТЫЕ ПРОГНОЗЫ

Прогнозные ресурсы золота в Казахстане, по оценкам специалистов Комитета геологии и недропользования Министерства по инвестициям и развитию РК составляют 9,5 тыс. тонн.

В том числе, как заявил в ходе пленарного заседания VI горнопромышленного форума MINEX CENTRAL ASIA 2015 заместитель председателя Комитета геологии и недропользования отраслевого министерства Акбатыр Надырбаев, прогнозы по ресурсам золоторудных месторождений оцениваются в размере 7,7 тыс. тонн, комплексно золотосодержащих – около 2 тыс. тонн.

По его словам, подавляющая часть месторождений золота сосредоточена в центральной, восточной, северной и южной части республики. При этом прогнозные ресурсы категории P1 и P2 составляют порядка 53%.

Напомним, что категория P1 оценивает вероятность прироста запасов при будущей разведке путем увеличения площади и глубины их распространения. Категория P2 определяет потенциальные запасы вероятных для открытия месторождений в пределах рудоносной территории.

УГОЛЬ В УКРАИНУ ДЛЯ СВОИХ

Свыше 722 тыс. тонн казахстанского угля поставила в минувшем году для своих украинских предприятий компания «АрселорМиттал».

По информации, подтвержденной как в Министерстве энергетики РК, так и в лондонском офисе корпорации, «АрселорМиттал Кривой Рог» всегда использовал уголь из Казахстана. Объемы и периодичность этих поставок зависят от рыночной ситуации и потребностей производства.

Сначала конкуренцию казахстанскому битуминозному углю составляли кузбасские активы сталелитейного гиганта. Затем, когда стальной рынок «просел», а железнодорожные тарифы возросли, «АрселорМиттал Кривой Рог» стал использовать более дешевый местный уголь, однако в связи с его нехваткой пришлось перейти на коксующийся уголь из Казахстана.

С начала года в Украину для криворожских сталеваров АО «АрселорМиттал Темиртау» отгрузило 60,5 тыс. тонн каменного топлива.

Как отметили в казахстанском подразделении компании, угольные поставки из Казахстана являются выгодными, особенно сейчас, когда в связи с непростой политической обстановкой в Украине имеют место перебои в обеспечениии металлургических предприятий углем.

Напомним также, что ранее о поставке в Украину 700 тыс. тонн казахстанского угля сообщил Комитет государственных доходов Министерства национальной экономики РК. При этом указывалось, что основная часть поставок пришлась на так называемый битуминозный уголь.

ХРОМИРОВАННОЕ **ПАРТНЕРСТВО**

КАЗАХСТАН ВКЛЮЧЕН В ПРИОРИТЕТНУЮ ПРОГРАММУ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТОВ ГОРНОРУДНОЙ ОТРАСЛИ MINING HIGH VALUE OPPORTUNITIES PROGRAM (HVO), ОСУЩЕСТВЛЯЕМУЮ ПОД ЭГИДОЙ МИНИСТЕРСТВА ТОРГОВЛИ И ИНВЕСТИЦИЙ ВЕЛИКОБРИТАНИИ

■ Артур ПОЛЯКОВ

Совершенствование механизмов правового регулирования в сфере недропользования, привлечение новейших британских технологий геологоразведки и финансирования казахстанских горнорудных проектов – эти и другие вопросы обсуждены в конце февраля текущего года в Лондоне, где состоялось расширенное заседание горной подгруппы казахстанско-британской межправительственной комиссии (Mining subgroup of IGC).

С казахстанской стороны комиссию возглавил Министр по инвестициям и развитию (МИР) РК Асет Исекешев, с британской – Министр торговли и инвестиций Великобритании (UK Trade and Investment) Лорд Ливингстон.

Примечательно, что заседание подгруппы, обеспечивающей общую координацию двустороннего отраслевого сотрудничества, в котором приняли участие свыше 70 британских и международных компаний, совпало с визитом в Лондон казахстанской правительственной делегации во главе с Премьер-Министром РК Каримом Масимовым.

Итогом визита, о чем уже сообщил ряд мировых информагентств, стало подписание соглашения о предоставлении банками ЕБРР и UniCredit сроком на 12 лет совместного кредита в 260 млн. долларов горнодобывающему ТОО «Восход хром» – казахстанской «дочке» турецкой Группы Yildirim.

Соглашение подписано в присутствии президента ЕБРР сэра Сумы Чакрабарти, Премьер-Министра РК Карима Масимова, руководителей Группы Yildirim и банка UniCredit.

Выделяемые финансовые средства будут использованы для модернизации шахты «Восход» (Хромтауский район Актюбинской области), повышения ее эффективности и конкурентоспособности при одновременном соблюдении общих природоохранных норм и стандартов в сфере охраны здоровья и безопасности труда горняков. Бизнес-планом также предусмотрено приобретение у мировых производителей новейшей горнодобывающей техники, расширение производственных мощностей и развитие подземной добычи хромитовой руды.

По информации пресс-службы МИР РК, на сегодняшний день ЕБРР вложил в различные секторы экономики Казахстана около 7 млрд. долларов. За один лишь минувший год банковские инвестиции достигли рекордного уровня в 700 млн. долларов. Нынче впервые Европейский банк реконструкции и развития стал ин-

вестором казахстанско-турецкого проекта по добыче хрома – необходимого элемента для выплавки нержавеющей стали.

Открывая заседание горной подгруппы межправительственной комиссии, Министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев проинформировал собравшихся руководителей компаний и инвесторов о принятии Казахстаном в конце 2014 года важнейшего для горной индустрии Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты страны по вопросам недропользования».

По мнению министра, новый закон обеспечит резкое снижение административных барьеров и создаст надежную правовую основу для привлечения прямых инвестиций в развитие минерально-сырьевого потенциала Казахстана. Основной законодательной нормой для предоставления прав на недропользование станет принцип «первый пришел – первый получил», хорошо зарекомендовавший себя в Австралии, в стране, считающейся лидером мировой горной индустрии. Одновременно с этим Казахстан приступил к созданию высокотехнологичной платформы для обеспечения геологической информацией. Следующим шагом по реформированию горнодобывающей отрасли явится принятие в 2016 году Кодекса о недрах и недропользовании.

Как подчеркнул А. Исекешев, кодекс послужит правовой базой для перехода существующей системы недропользования к западно-австралийской модели выдачи лицензий на разработку месторождений, предоставления доступа к геологической информации и внедрения международного стандарта JORC, используемого при оценке резервов твердых полезных ископаемых.

Более детально о законодательных новациях в горнорудной отрасли Казахстана рассказал на заседании директор департамента недропользования отраслевого комитета МИР РК Тимур Токтабаев.

Как подчеркнул докладчик, западноавстралийская модель недропользования была выбрана не случайно, поскольку именно она наиболее оптимально подходит для претворения в жизнь амбициозных планов развития горнодобывающей отрасли республики.

Территориально Казахстан и Западная Австралия практически равны. Ежегодно на западе Австралийского континента создается до десяти и более горнорудных проектов со средним уровнем рыночной капитализации в 500 млн. долларов. Около 27% территории здесь в рамках полученных лицензий закреплено за компаниями для проведения геолого-поисковых работ. При этом затраты на геологоразведку в десятки раз превышают казахстанские показатели. Вот почему около 90% минерально-сырьевого потенциала нашей страны остается недостаточно изученным. Многие геологические предприятия используют морально устаревшие технологии, разработанные 30–40 лет назад. Вместе с тем ряд крупных зарубежных компаний проявляют большой интерес к возможности развивать свой бизнес в Казахстане. К примеру, недавно знаменитая австралийско-британская компания Rio Tinto подписала соглашение на проведение доразведки на участке в 17 тыс. кв. км, ранее считавшемся бесперспективным. Руководство компании рассчитывает на открытие на данной территории нескольких крупных месторождений твердых полезных ископаемых (ТПИ). По мнению Т. Токтабаева, будущее геологической отрасли Казахстана будет во многом определяться успешной модернизацией предприятий и эффективным использованием передовых технологий.

ОКОЛО 90% МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОГО ПОТЕНЦИАЛА НАШЕЙ РЕСПУБЛИКИ ОСТАЕТСЯ НЕДОСТАТОЧНО ИЗУЧЕННЫМ. МНОГИЕ ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ИСПОЛЬЗУЮТ МОРАЛЬНО УСТАРЕВШИЕ ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТАННЫЕ 30–40 ЛЕТ НАЗАД. ВМЕСТЕ С ТЕМ РЯД КРУПНЫХ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ ПРОЯВЛЯЮТ БОЛЬШОЙ ИНТЕРЕС К ВОЗМОЖНОСТИ РАЗВИВАТЬ СВОЙ БИЗНЕС В КАЗАХСТАНЕ.

Необходимо отметить, что мощный импульс казахстанско-британскому деловому партнерству в сфере рудной добычи и разведки недр придал состоявшийся летом 2013 года первый в истории двусторонних отношений официальный визит в Казахстан Премьер-Министра Великобритании Дэвида Кэмерона. Достигнутые в ходе его договоренности полу-

чили конкретное наполнение год спустя, после ответного визита в Лондон Вице-Министра по инвестициям и развитию Ерлана Сагадиева и представителей Национальной горнорудной компании «Тау-Кен Самрук». Итогом многочисленных встреч и переговоров стало предварительное предложение британского правительства о возможном – через Агентство экспортного кредитования UK Export Finance (UKEF) – предоставлении гарантий по кредитованию казахстанских горнорудных проектов в размере 1,75 млрд. долларов.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ UK EXPORT FINANCE (UKEF) ОТКРЫВАЮТ ДЛЯ КАЗАХСТАНСКИХ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ФИНАНСОВ И ОБЕСПЕЧЕНИЮ КРЕДИТОВ СО СТОРОНЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ.

По предварительным оценкам, кредитные ресурсы предлагалось распределить следующим образом: АО «ФНБ «Самрук-Казына» – 500 млн., Министерство по инвестициям и развитию – 500 млн., АО «Национальная горнорудная компания «Тау-Кен Самрук» – 500 млн., АО «Национальная геологоразведочная компания «Казгеология» – 250 млн. долларов.

Напомним, ранее так называемое экспортное кредитование Казахстан мог получить только от банков Китая. Таким образом, предложения UK Export Finance (UKEF) открывают для казахстанских горнодобывающих компаний новые возможности по привлечению финансов и обеспечению кредитов со стороны Великобритании.

В декабре 2014 года Казахстан был включен в приоритетную программу развития проектов в горнорудной отрасли Mining High Value Opportunities Program (HVO), реализуемую под руководством Министерства торговли и инвестиций Великобритании.

Также участвующий в расширенном заседании горной подгруппы казахстанско-британской межправительственной комиссии директор по международному развитию UKEF Дэвид Тэнг подробно рассказал о предложениях и возможностях кредитования казахстанских горных проектов.

По его словам, UK Export Finance (UKEF) представляет интересы Государственного департамента обеспечения экспортного финансирования Export Credits Guarantee Department (ECGD) и предоставляет финансовые гарантии международным компаниям, планирующим закупки оборудования и услуг в Великобритании.

Обязательным условием для обеспечения экспортного кредитования является производство товаров и предоставление услуг на территории Великобритании. При этом компании, предоставляющие оборудование или услуги, могут быть не только британскими, но и зарубежными. Помимо обеспечения экспортных кредитных гарантий с недавнего времени UKEF начало предоставлять услуги прямого кредитования проектов. В зависимости от проекта срок погашения кредитов может быть от двух до 10 лет. Общая доля британских товаров или услуг должна быть не ниже 20% от общих объемов финансирования. При этом доля местного содержания (в данном случае речь идет о товарах и услугах, произведенных в Казахстане) может составлять до 30% общего объема финансирования.

Проекты, предлагаемые для финансирования с участием UKEF, должны соответствовать стандартам Всемирного банка (по защите и мониторингу окружающей среды) и британскому антикоррупционному законодательству.

В частности, как сообщил Д. Тэнг, в период с 2011 по 2013 год UKEF предоставило 78,4 млн. долларов кредитных гарантий компании Joy Global, поставившей горно-шахтное оборудование для компании СУЭК в России.

В заключение выступившие эксперты ЕБРР представили прогнозы развития казахстанской экономики на 2015 год. Так, ведущий экономист банка Агрис Прейманис подчеркнул, что в текущем году экономика республики будет развиваться в сложных условиях, вызванных, прежде всего, негативными моментами в экономике России. В этой связи специалисты ЕБРР прогнозируют снижение (отрицательный рост) российского ВВП в 2015 году на уровне минус 4,8%.

Другими внешними факторами, замедляющими развитие Казахстана в 2015 году, являются падение цен на нефть, повышение конкуренции в экспортно-импортных отношениях с Россией, а также расхождение в экономических показателях перспективного роста двух мировых лидеров (США и Китая). С учетом этих факторов ЕБРР снизил прогноз экономического развития экономики Казахстана в 2015 году до 1,5% против 5% в 2014 году.

В создавшихся условиях успешное проведение новой экономической политики («Нурлы жол»), объявленной Президентом Нурсултаном Назарбаевым в ноябре 2014 года, а также осуществление ряда программ по финансовому стимулированию экономики являются для республики приоритетными на среднесрочную перспективу.

Для того чтобы Казахстан смог вернуться к прежнему росту ВВП в 5%, Правительству РК надлежит активно продолжать экономическую реформу, расширяя и вместе с тем повышая целенаправленность расходов на развитие инфраструктурных проектов. Надлежит стимулировать инновационное содержание как в низко-, так и в высокотехнологических производственных цепочках, а также поощрять развитие инструментов и институтов частных прямых инвестиций.

KIOSH

Kazakhstan International Occupational Safety & Health Conference

5 лет успеха

www.kiosh.kz

5-я Юбилейная Казахстанская Международная Конференция и Выставка по Охране Труда и Промышленной Безопасности

28-29 апреля 2015

Астана, Казахстан

Конференция · Выставка · Круглые столы · Мастер классы · Конкурс "Корган" · Конкурс "Сенім"

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:

Министерство труда и социальной защиты населения Республики Казахстан

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Раушан Масимова - Менеджер Проекта
тел.: +7 727 258 34 34;
e-mail: raushan.massimova@iteca.kz

Гульжан Солтанбекова - Менеджер Проекта
тел.: +7 7172 58 02 55, 59 19 41
e-mail: Gulzhan@iteca.kz

Сейтгали Галиев: «НЕОБХОДИМ ПОСТОЯННЫЙ ПРОЦЕСС НАКОПЛЕНИЯ ПРЕИМУЩЕСТВ»

КЛАСТЕРНОЕ РАЗВИТИЕ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ВЫЗОВЕТ ВСПЛЕСК ИННОВАЦИЙ И УКРЕПИТ ЕГО СПОСОБНОСТЬ УСПЕШНО КОНКУРИРОВАТЬ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

■ Юрий ВЛАДИМИРОВ

Достижение амбициозной задачи по вхождению Казахстана в 30-ку наиболее развитых стран мира невозможно без становления и роста таких базовых для республики отраслей, как горнодобывающая и горно-металлургическая промышленность, имеющих большой потенциал повышения конкурентоспособности. При этом, по мнению ведущих экспертов, наиболее эффективной формой экономического «возмужания» является создание кластеров, выступающих своеобразными «точками роста» внутреннего рынка и экспортной составляющей. Устойчивое развитие любой национальной экономики сегодня достигается благодаря сильным рыночным позициям отдельных вертикально интегрированных компаний, структурированных по признакам отраслевого кластера. К числу таковых в нашей стране с полным правом относят предприятия Евразийской Группы (ERG). Об особенностях кластерного подхода, его методологии, проблемах ипрогнозах – в беседе с директором горного департамента ТОО «Научно-исследовательский инжиниринговый центр ERG» доктором технических наук, профессором Сейтгали ГАЛИЕВЫМ.

– Сейтгали Жолдасович, в свое время, когда формировалась государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития, в ее рамках намечалось создать пилотные кластеры в черной и цветной металлургии, но процесс этот, скажем так, затянулся. В чем причина? Сказалось ли отставание в разработке научно-методического обеспечения, общая ли неподготовленность отрасли к новым формам организации бизнеса или нехватка специалистов?

–Возможно, отсутствие надлежащей координации в деле кластерного строительства. К примеру, в 2005 году была предпринята попытка создать металлургический и металлообрабатывающий кластер на базе СЭЗ «Сары-Арка». Благо, все предпосылки к тому были: и производственный потенциал, и сырьевая база, которая только по основным видам твердых полезных ископаемых исчислялась в 758,2 млрд. долларов. Запасы же и прогнозные ресурсы карагандинских недр достигали и вовсе колоссальной суммы в 1162,0 млрд. долларов. За время осуществления проекта удалось достичь отдельных положительных результатов, тем не менее, ожидаемого экономического и технологического прорыва не произошло. Спустя семь лет после старт-апа кластер остановился в своем развитии. Главной причиной тому, на мой взгляд, стало смещение акцентов с надлежащего финансирования мероприятий по кластерному строительству на решение текущих производственных задач, а также отсутствие механизма инновационного обмена между различными сегментами кластера. И эти просчеты были учтены отраслевой наукой. В частности, Казахстанским институтом развития индустрии (КИРИ) инициирована разработка научно обоснованной методологии кластерного развития. А его стратегия применительно к отдельно взятой компании ERG предложена научно-исследовательским инжиниринговым центром компании. Суть подобного подхода – обеспечить устойчивый экономический рост предприятий Евразийской Группы, в основном

использующих местное сырье, за счет кооперации новых и существующих производств путем оптимизации и удлинения технологических цепочек, их локализации.

Свой вклад в теоретическое и нормативно-правовое обеспечение кластеризации экономики вносят и государственные органы. Так, на сегодняшний день утверждены две концепции – формирования перспективных национальных кластеров республики до 2020 года и индустриально-инновационного развития страны, а также – госпрограмма ИИР на 2015 – 2019 годы. Таким образом, можно констатировать, что важность кластерного подхода осознается и переценивается на всех уровнях управления отраслью. И к вопросу о квалифицированных кадрах... Был бы государственный интерес – а кадры будут.

– В том, что компания ERG – флагман отечественной индустрии, стала своего рода испытательной площадкой для апробации принципов кластерного развития, усматривается определенная логика. Но какое именно подразделение Группы – угольное, железорудное, алюминиевое, ферросплавное – взято вами за основу и почему?

– Мировой опыт показывает, что формы объединения, похожие на кластеры наиболее глубоко и всеобъемлюще восприняты алюминиевым бизнесом. Обычно такие формы кооперации позиционировали себя как «вертикально интегрированные компании». А по сути, кластеры можно считать пулом предприятий-участников рынка, связанных долгосрочными контрактными обязательствами по эффективному использованию сырьевых и энергетических ресурсов и накоплению специфических преимуществ с целью совместного осуществления предпринимательских проектов. При этом одной из основных особенностей кластерного пула (что, кстати говоря, нашло наиболее яркое отражение именно в алюминиевой отрасли), является наличие стратегического планирования. Оно определяет некие этапы стратегии развития, порядок взаимодействия с субъектами кластера.

Алюминиевое подразделение компании ERG представляет собой вертикально интегрированную технологическую цепочку, включающую в себя как добычу сырья (Краснооктябрьское и Тургайское бокситовые рудоуправления), так и его переработку до стадии глинозема (Павлодарский алюминиевый завод) и, наконец – металлургический передел (АО «Казахстанский электролизный завод») по выпуску металлического алюминия. Разумеется, каждый из этих сегментов, работающих на конечный результат, одинаково заинтересован и в сохранении собственных рыночных преимуществ, и в выработке единой стратегии развития, направленной на повышение конкурентоспособности. Вот почему наряду со стратегическим планированием для подразделения, ориентированного на внедрение элементов кластера, так важен непрерывный обмен экономической, технологической, научной информацией, обеспечивающей быстрое распространение новшеств по цепочке поставщиков и потребителей. Инструментом такого информационного взаимодействия, как правило, становятся современные автоматизированные системы корпоративного управления.

Напомню, в 2013 году в АО «ТНК «Казхром» приступили к осуществлению проекта «Стрела», целью которого является автоматизация и усовершенствование бизнес-процессов, а в конечном итоге – интеграция всех структурных подразделений. В минувшем году Научно-исследовательский инжиниринговый центр ERG рекомендовал к внедрению

другой программный продукт – автоматизированную систему корпоративного управления геотехнологическим комплексом с рабочим названием «Джетыгара», который со временем, возможно, в чем-то дополнит большой IT-проект Группы.

Опыт кластерного развития алюминиевого подразделения ERG послужит локомотивом для внедрения элементов кластера в других отраслевых пулах – ферросплавном, железорудном, угледобывающем. Взять то же Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение, дающее сегодня в виде окатышей до 90% всего железорудного сырья, получаемого в республике. Кто запрещает пойти дальше, удлинить технологическую цепочку и наладить выпуск продукции с более высокой добавленной стоимостью – металлизированных брикетов? Планы такие имеются, над их осуществлением в компании работают.

– Означает ли это, что кластерный подход универсален и может быть полезен не только в рамках отдельных дивизионов отдельной Группы, но и для ряда других горно-металлургических компаний? Каковы, на Ваш взгляд, «горизонты масштабирования» принципов кластерного строительства?

– Давайте исходить из того, что без повышения конкурентоспособности в условиях мирового финансового кризиса отрасли просто не выжить. Только широкое внедрение инновационных технологий, энергосбережение и сокращение затрат способны сделать продукцию отечественного ГМК востребованной на внешних рынках. В этих условиях кластеры – лучшая форма освоения инвестиций, направленных на инновационное переоснащение предприятий. То есть, речь нужно вести не о каком-то конкретном кластере, но о применении принципов кластерного развития. Объект уже не столь важен. Эти принципы одинаково приемлемы и для АО «НАК «Казатомпром», и для ТОО «Казцинк», и для «KAZ Mineralsplc».

Другое дело, что кластер формируется сугубо на добровольной основе. Для того, чтобы он состоялся как эффективная организация, кроме инициативы «снизу» необходимо еще наличие инноваций, информационного обеспечения, интеграции и экономического интереса. Субъекты кластера, прежде всего, должны осознавать, для чего они должны объединиться, выработать некую договорную базу своих взаимоотношений, сообща взаимодействовать, помня при этом и о своей конкретной выгоде, и об общей задаче. Затем предстоит решение чисто технических вопросов по структурному оформлению кластера. А далее, когда на определенном этапе индустриального развития горно-металлургическая отрасль республики будет представлена кластерами в основных своих видах производства, продумать систему их взаимодействия и регулирования на новом, более высоком уровне.

Если говорить о горно-металлургическом комплексе в целом – это задача государства. И во главе такого, скажем так, мега-кластера,

исходя из опыта Канады, должен стоять отраслевой министр. Причем, помимо групп предприятий в кластерное сообщество должны быть включены научные институты, вузы и возможно даже юридические фирмы, занимающиеся анализом законодательной базы и подготовкой отраслевых законопроектов. Все эти субъекты в рамках единой структуры, допустим, отраслевого совета, каждый по своему направлению будут вносить предложения и рекомендации, которые станут предметом совместного обсуждения и выработки конкретных решений. Разумеется, для оперативного доведения принятых решений до всех участников мегакластера надлежит сформировать эффективно функционирующую информационную систему. Какую информацию предоставлять, в каком объеме и кому, – все это должно быть четко взаимоувязано и согласовано со структурой управления и регулирования. Вот, вкратце, ответ на ваш вопрос о «горизонтах масштабирования» кластерного подхода.

– Отрадно, что в Ваших рассуждениях о перспективах кластерного развития учреждения науки мыслятся как непременный сегмент любого кластера. В чем, по Вашему мнению, заключаются задачи отраслевой науки на современном этапе и какие шаги организационного характера надлежит предпринять, чтобы повысить экономический эффект научных разработок?

– Тесное взаимодействие науки и производства, это, если хотите, тренд отечественной индустриализации. Собственным исследовательско-инжиниринговым центром обзавелась Евразийская Группа, АО «НАК «Казатомпром» имеет в своем составе Институт высоких технологий. Тесные деловые контакты с Восточно-Казахстанским техническим университетом поддерживает компания «Казцинк», и подобные примеры можно множить…

Все это свидетельствует о возросшем понимании того, что без инноваций конкурентоспособность отрасли не поднять. А модернизация производства на инновационной основе невозможна без стимулирования отраслевой науки. Напомню, когда формировался мастер-план развития горно-металлургического комплекса до 2030 года, в него было включено до 800 (!) различных проектов, как действующих, так и уже сформированных и готовых к реализации. Ясно, что все их нужно оценивать и продвигать. Для этого важно установить хотя бы взаимопонятные принципы и правила. Значит, необходим проектный офис, действующий в режиме on-line. Целесообразно формирование комплекса информационных технологий, которые позволят обрабатывать всю информацию по проектам каждого кластера и последовательно их осуществлять, увязывая с основными целями и задачами кластерного развития горно-металлургического комплекса.

ОПЫТ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ АЛЮМИНИЕВОГО ДИВИЗИОНА – САМОГО МОЩНОГО В ERG, – ПОСЛУЖИТ ЛОКОМОТИВОМ ВНЕДРЕНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ КЛАСТЕРА В ДРУГИХ ОТРАСЛЕВЫХ ПУЛАХ – ФЕРРОСПЛАВНОМ, ЖЕЛЕЗОРУДНОМ, УГЛЕДОБЫВАЮЩЕМ…

Важно, чтобы инновации были казахстанскими, а не так, как на сегодняшний день: львиная доля всех отечественных инноваций имеет зарубежное происхождение. В лучшем случае мы их как-то «районируем», приспосабливаем. И делаем это, следует признать, не очень эффективно. Адаптация зарубежных инноваций должна осуществляться на высоком уровне, а не на самом низком – эксплуатационном, когда обучили, как какой-либо конкретной технологией пользоваться – и вперед! В идеале ее следовало бы модернизировать, а лучше на этой основе разработать что-то принципиально новое, свое. Вот тот путь, который позволит республике войти в тридцатку наиболее развитых стран. Если жить за счет чужих инноваций, трудно рассчитывать на то, что станете самостоятельными и перспективными…

Мировой опыт свидетельствует, что национальная экономика может быть конкурентоспособной, если не менее 70% ее продукции находит внутреннее потребление. Предвижу возражения, мол, Казахстан имеет малую емкость внутреннего рынка. Но дело, думается, не в этом. Важно обеспечивать этот «стержень самостоятельности». Внутреннее потребление нужно организовывать.

И было бы хорошо, если б Казахстан, наращивая рыночные преимущества, работал не на себя, а обеспечивал экспорт продукции высоких переделов.

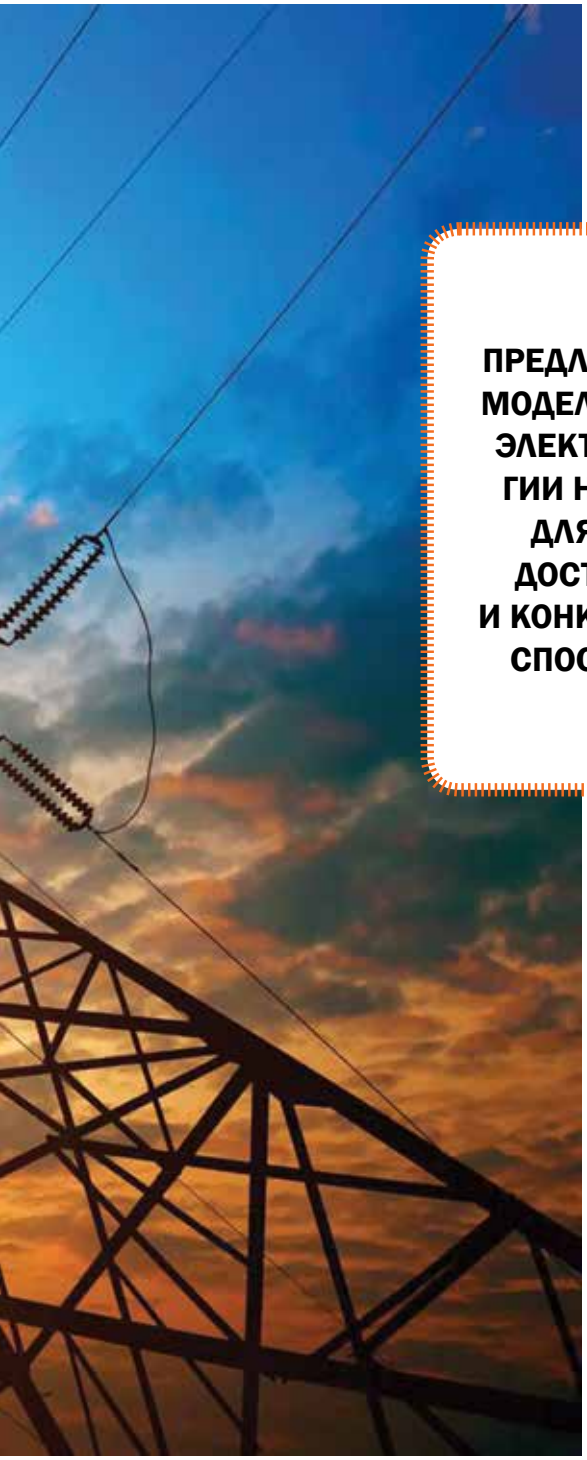
Но это пожелания. А вот прогнозы. В случае соблюдения в рамках кластерного подхода апробированных международным опытом принципов развития (научно-инновационный приоритет, объем финансирования на уровне 3-4% от ВВП) доходы горно-металлургического комплекса страны к 2030 году могут превысить 15 трлн. тенге.

Комплексное развитие отрасли, начиная от укрепления минерально-сырьевой базы и до верхних уровней передела минерального сырья (металлургических и других) позволит довести внутреннее потребление продукции ГМК до требуемых 60-70% и увеличить доходы от экспорта до 500-700 млрд. долларов.

ЭНЕРГИЯ ПРОСИТ СОВЕТА

■ Марина ДЕМЧЕНКО

МИНИСТЕРСТВОМ ЭНЕРГЕТИКИ РК ОБНАРОДОВАН ЗАКОНОПРОЕКТ «О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ В НЕКОТОРЫЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ РК ПО ВОПРОСАМ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ», КАСАЮЩИЙСЯ ТАКЖЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ. ПРЕДЛОЖЕННЫЕ НОВАЦИИ ВЫЗВАЛИ СЕРЬЕЗНЫЕ ДИСКУССИИ. НА ВЗГЛЯД ОТРАСЛЕВЫХ ЭКСПЕРТОВ, НАМЕЧАЕМЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ МОГУТ ПОРОДИТЬ СЕРЬЕЗНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПОТОМУ ТРЕБУЮТ ОБЪЕКТИВНОГО И ВЗВЕШЕННОГО ПОДХОДА



ПРЕДЛАГАЕМАЯ МОДЕЛЬ РЫНКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НЕ БУДЕТ ДЛЯ ВСЕХ ДОСТУПНОЙ И КОНКУРЕНТНОСПОСОБНОЙ.

В пояснительной записке к проекту закона утверждается, что его принятие не приведет к каким-либо негативным последствиям, а, напротив, позволит регулировать международные перетоки электроэнергии в пользу внутренних потребителей. Следовательно, по мысли разработчиков, документ, созданный для упорядочивания взаимоотношений между субъектами энергетического рынка, установит эффективные и прозрачные «правила игры», послужит совершенствованию механизма энергетического контроля.

В свою очередь эксперты ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП) считают, что менять сложившиеся правоотношения в сфере генерирования, передачи и распределения электроэнергии преждевременно. По крайней мере до тех пор, пока не будут устранены все подводные камни на этом рынке. Большинство руководителей горнометаллургических предприятий сомневается, что предлагаемая отраслевым министерством модель рынка электроэнергии будет для всех доступной и конкурентноспособной.

В соответствии с проектом закона намечалось также создать Совет энергетического рынка и коллегиально определить национального оператора в сфере производства электроэнергии.

Предполагалось, что Совет станет постоянно действующим консультативно-совещательным органом, чьи решения, при всем их рекомендательном характере, будут конструктивны и компетентны.

Эта своего рода совещательная площадка могла бы послужить и механизмом мониторинга и контроля деятельности создаваемого рынка электроэнергии.

В ее рамках специалисты сообща бы рассматривали инвестиционные программы предприятий энергетики, а при необходимости совершенствовали бы нормативно-правовые акты, исходя из приоритетных направлений отрасли.

Еще год назад создание Совета активно обсуждалось отраслевыми специалистами. В его состав предлагалось включить представителей субъектов рынка электроэнергии, госорганов и общественных организаций.

Казалось бы, именно с создания такого органа и начнутся крупномасштабные изменения в отечественной электроэнергетике. Но о Совете поговорили, и дальше разговоров дело не пошло…

Да, время от времени по-прежнему вспоминают эту идею, не вдаваясь, впрочем, в ряд сопутствующих вопросов, касающихся структуры и состава Совета, а также конкретных прав его участников.

На первый взгляд вроде бы все ясно: в него должны войти ключевые компании горно-металлургического комплекса, производители и потребители электроэнергии, знающие о ситуации не понаслышке, способные дать предложения по модели электроэнергетического сектора, которая должна развиваться как конкурентный рынок.

Между тем, не спрашивая совета у отраслевых экспертов, Министерство энергетики РК решило начать внедрение рынка мощностей с шагов, в сущности, антирыночных: с создания нового государственного монополиста в лице так называемого национального оператора, который бы в единственном лице ведал экспортом и импортом электроэнергии. Логика инициаторов очередного передела полномочий проста и незатейлива, как канцелярская скрепка: мол, в Республике Беларусь и в Российской Федерации такие операторы по внешним перетокам есть, значит, нам тоже не помешает... Но не помешает ли?

В настоящий момент за экспорт/импорт электроэнергии в Казахстане отвечает АО «KEGOC», субъект рынка, и в случае появления национального оператора, в чем будет состоять разница между ними?

На наш взгляд, только в том, что у KEGOC уже наработаны связи с приграничными энергосистемами, подписаны соглашения и договоры с импортерами. К тому же сейчас любая электростанция может заключить договор с тем же ОАО «ИнтерРАО» на экспорт или импорт электроэнергии в частном порядке.

Зачем же огород городить и соз-

давать что-то новое, если то, что уже имеется, работает хорошо и слаженно? К тому же, если это новое не улучшает, а, возможно, даже ухудшает конкурентную среду, о развитии которой так любят говорить разработчики законопроекта?

Все дело в том, как именно распределить полномочия. Одно дело создать орган, который будет проводить торги мощностями, регистрировать межгосударственные сделки, заниматься финансовыми расчетами, как это и планировалось в одном из ранних вариантов Концепции совершенствования электроэнергетики Казахстана.

Совсем другое – отдать контроль над всей куплей-продажей энергии одному субъекту. Результат получится совершенно разный. В первом случае придем к модели разумного регулирования конкурентной среды. Во втором создадим абсолютного монополиста в сфере экспорта/импорта электроэнергии, а следовательно, искореним здоровую конкуренцию.

На взгляд экспертов, неважно, кто станет национальным оператором – АО «KEGOC» или АО «Самрук-Энерго» (именно их рассматривают как потенциальных претендентов на этот статус). Каждое из них и так обладает достаточно крупными активами в энергетическом секторе, а также необходимым уровнем компетенции. Наделение кого-нибудь из этих АО еще и полномочиями национального оператора для ведения импортно-экспортных операций на порядок усилит его позиции на рынке, сделает сильнее в переговорах с контрагентами об условиях поставок электроэнергии. И, приобретя немалое рыночное преимущество, компания-«избранник» вряд ли удержится от соблазна диктовать свои правила игры…

По данным специалистов рынка, создание национального оператора затруднит владельцам генерирующих мощностей заключение сделок по экспорту/импорту электроэнергии. Ведь следует напомнить, что в некоторых регионах республики электрические линии не имеют прямой связи с национальной сетью. В таких случаях для продажи электроэнергии через национального оператора может использоваться только оборудование энергогенерирующей компании, присоединенное к национальной сети.

Здесь сразу возникает коллизия: как быть, если обладающий исключительным правом на экспорт/импорт электроэнергии национальный оператор не имеет возможности использовать это право во всех регионах страны? И что делать предприятиям энергетики, по закону имеющим право на экспорт/импорт электроэнергии, если они

будут такой возможности лишены?

На взгляд экспертов, запрет электростанциям экспортировать излишки электроэнергии является нецелесообразным. К тому же создание монополиста на трансграничном рынке электроэнергии «обнуляет» все заявления о развитии здоровой конкуренции в рамках Таможенного союза, способной поддерживать высокие темпы развития экономики, эффективное производство и стимулировать рост энергетического экспорта/импорта.

Таким образом, компания, претендующая на статус национального оператора, должна настаивать на формировании более открытого рынка экспорта/импорта, а не стремиться к закрытому варианту.

ГОСУДАРСТВО НЕ ВПРАВЕ ПУСКАТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЫНКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА САМОТЕК.

При обсуждении темы рыночных отношений и конкуренции в электроэнергетике невольно напрашивается вопрос об органе, регулирующем эти отношения. Должно ли государство контролировать действия монополистов, что неизбежно подразумевает контроль цен на конечную продукцию, или же участники рынка сами должны определять ценовую политику?

Ответ очевиден: поскольку отечественная индустрия по-прежнему остается довольно энергоемкой, государство не вправе пускать деятельность рынка электроэнергии на самотек.

К тому же, согласно законопроекту, в Казахстане для оптовых потребителей (к примеру, предприятий горнодобывающего и металлургического секторов) предполагается введение абонентской платы за электроэнергию.

На взгляд предпринимателей, в конечном счете эта мера приведет к увеличению тарифа для потребителей, следовательно, к росту цен на промышленные товары.

Как следствие, пострадают предприятия сырьевого сектора экономики, являющиеся не только крупными потребителями электрической энергии, но и крупными налогоплательщиками, несущими на себе бремя социальной ответственности.

Стремление энергетиков в условиях экономических неурядиц создать себе этакую подушку безопасности за счет абонплаты, а точнее – энергетических поборов, стабильно взимаемых с основных потребителей, вполне понятно. Ведь в настоящее время региональные электросетевые компании загружены на 15–20%.

К сожалению, разработчики законопроекта не учли элементарного. Как быть, если потребитель не получает, получает в неполном объеме товар/услугу или законсервировал производство? В нынешней редакции проекта закона на этот счет без вариантов: имеешь присоединенные мощности – плати!

Словом, представленный документ, на взгляд экспертов, имеет существенные недоработки, противоречия и не затрагивает ряд вопросов, требующих внимания.

В частности, разработчиками не полностью изучена законодательная база для регулирования правоотношений в электроэнергетике. Кроме того, не решены проблемы прозрачного формирования тарифов при введении абонентской платы.

К тому же оставлена без внимания деятельность ТЭС комбинированного типа, которые производят не только электрическую, но и тепловую энергию.

Вот и выходит, что предлагаемая в проекте закона концепция построения конкурентного рынка электроэнергии пока несовершенна.

Прошедшие годы показали, что с наскока, одним законодательным актом решить сразу несколько проблем сферы электроэнергетики невозможно. Нельзя объять необъятное. Да, необходимы последовательные эффективные меры, но форсирование перемен с использованием пресловутого административного ресурса чревато еще большими проблемами. Известно же: ломать – не строить.

Чтобы устранить недочеты законопроекта, Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) предлагает крупным потребителям электрической энергии, руководителям генерирующих станций, электросетевым компаниям и заинтересованным госорганам собраться за «круглым столом» и выработать приемлемые условия для всех участников рынка электроэнергии.

DURA LEX, SED LEX

ОБНОВЛЕННЫЙ ЗАКОН «О НЕДРАХ И НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ» В ЦЕЛОМ СООТВЕТСТВУЕТ ПОТРЕБНОСТЯМ ИНВЕСТОРОВ И БИЗНЕСА, ОДНАКО НУЖДАЕТСЯ В СЕРЬЕЗНЫХ ДОПОЛНЕНИЯХ. ТАК СЧИТАЮТ ПРЕДСТАВИТЕЛИ КОМПАНИЙ-НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ И ЭКСПЕРТЫ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ АССОЦИАЦИИ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (АГМП)

■ Алексей БАНЦИКИН

Пакет поправок, внесенных в законодательство о недрах и недропользовании, обрел юридическую силу. Теперь предстоит процесс приведения всех существующих подзаконных актов (постановлений Правительства, приказов министра и т. д.) в соответствие с текстом закона. Однако уже сейчас недропользователи видят, что принятые новации не охватывают всех коллизий, возникающих в процессе операционной деятельности по добыче минерального сырья.

Впрочем, это было понятно еще на стадии разработки. Стремясь создать универсальный законодательный акт, единообразно описывающий правила игры в недропользовании вообще, разработчики (специалисты бывшего Министерства индустрии и новых технологий РК) слили воедино разнородные направления деятельности.

И вопросы геологии, и вопросы непосредственно добычи углеводородов или твердых полезных ископаемых, и вопросы подготовки сырья к дальнейшей переработке – все выступило под одним понятием «недропользование». А между тем каждое из этих направлений, изобилующих технологическими нюансами, заслуживает отдельного законопроекта.

И в итоге получился один закон, очерчивающий лишь самые общие представления и требующий дополнительных уточнений в подзаконных актах.

НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

По мнению участников рабочей группы по недропользованию при АГМП, закон по-прежнему изобилует отсылочными нормами, фактически относящими целые отрасли права на усмотрение Правительства и уполномоченного органа.

Юристы предупреждают, что результатом может стать размывание закона многочисленными постановлениями, приказами, решениями и проч. Практика показывает, что накопление «критической массы» таких подзаконных актов (часто противоречащих друг другу) объективно способно привести к подмене ими норм закона.

Складывается впечатление, что законопроект верстался исходя лишь из одной задачи – максимально облегчить процесс государственного администрирования отрасли профильным министерством. При этом интересы инвестора-недропользователя, как-то «само собой» отошли на второй план.

Из этого не следует, что законодательство не содержит новаций, облегчающих участь тех, кто, презрев кризис и глобальное падение цен на сырье, вознамерился все же вложиться в разработку недр Казахстана. По сравнению с предыдущей редакцией сегодняшний закон примерно на 60% сократил обязательные экспертизы контрактов на недропользование. Отменена экономическая экспертиза Министерства национальной экономики РК на разведку (но осталась аналогичная экспертиза на добычу). Значительно сокращен объем модельного контракта.

Серьезные изменения коснулись деятельности инвесторов, рискнувших вложить свои деньги в геологоразведку. Внедряется новый вид предоставления прав недропользования по принципу конкурентных торгов – в виде аукциона по английскому методу. Внедрен упрощенный «австралийский» порядок предоставления прав недропользования первому обратившемуся инвестору.

Увы, все эти прогрессивные изменения коснулись лишь тех, кто еще только намеревается прийти на наш рынок и заключить контракт на недропользование. Деятельности действующих компаний они практически не затронули.

Но даже те немногие новации, которые в какой-то мере снижают зависимость состоявшихся инвесторов от всевидящего ока контролирующих органов, воспринимаются как великое благо. Так, действующее законодательство дает разработчику месторождения твердых полезных ископаемых право не согласовывать изменения в рабочих программах, касающиеся сокращения объемов добычи. Правда, и тут есть одно условие – сокращение должно составлять не более 20% от проектных показателей. Таким образом, недропользователь получил законное право снижать объемы добываемого сырья, не сверяясь с цифрами плановых показателей, установленными задолго до падения цен на металлы, и не ставя об этом в известность уполномоченный орган.

ВЕЧНАЯ ИГРА В СОГЛАСОВАНИЯ

«Если где-то убыло, то где-то и прибудет» – примерно так формулируется известный нам со школьной скамьи закон сообщающихся сосудов. Как ни странно, он в пол-

ной мере касается не только физики, но и такой деликатной сферы деятельности, как взаимодействие с государственными органами. Стоит только в одном месте отсечь контрольную функцию государства, как она тут же вырастает где-нибудь еще.

Упоминавшееся выше сокращение экспертиз, к сожалению, касалось только экономических аспектов. А между тем любой контракт и рабочая программа, обязательно прилагаемая к нему, подвергаются еще и правовой, и экологической, и ряду других экспертиз. Более того, положение об обязательной экспертизе касается не только вновь заключаемых контрактов на недропользование, но и различных изменений и дополнений, вносимых уже состоявшимся недропользователем в свою рабочую программу.

А вот здесь существующие пробелы в законодательстве дают контролирующим органам карт-бланш на расширенное толкование несуществующих норм. Это где-то далеко на Западе разрешено все, что не запрещено. У нас же все обстоит с точностью до наоборот. Так, например, с этого года представители Министерства юстиции, ссылаясь на 62-ю статью Закона «О недрах и недропользовании», требуют от компаний-недропользователей обязательного согласования с ними всех вносимых дополнений в рабочие программы. Причем даже в тех случаях, когда речь не идет о правовых вопросах.

Здесь, пожалуй, стоит пояснить, что подача документов на экспертизу – удовольствие недешевое. Компания должна подготовить проект вносимых дополнений, для чего ей необходимо обратиться в независимый проектный институт (зачастую, связанный с уполномоченным госорганом) и, оплатив расходы проектантов, получить заключение. Затем с этим заключением и проектом недропользователь обращается в исследовательский институт при министерстве…

И так все выше, и выше, и выше по лестнице инстанций, где каждый шаг сопровождается непроизводительными расходами на бумагу, печати, заверения, авиационные билеты, курьерскую почту и т. д. Инвесторы вынуждены с печалью констатировать, что с введением нового законодательства о недропользовании, ситуация в сфере согласований ничуть не улучшилась…

ПОЛЕ БИТВЫ – ЗЕМЛЯ…

Вопрос о предоставлении недропользователю земельного участка стал одним из самых актуальных. Казалось бы, здесь все оговорено: государство, предоставляя инвестору право на недропользование, автоматически предоставляет ему и свободный участок земли.

Но, как говорится, «гладко было на бумаге…». Местные исполнительные органы власти имеют на сей счет свое мнение. Начнем с того, что земля для любого акима – источник пополнения бюджета за счет земельного налога. С этой точки зрения ему выгодно, чтобы недропользователь вне зависимости от результатов геологического изучения участка оформил право на пользование землей сразу на всю подконтрактную территорию и ежегодно выплачивал налог. Ну а коли не так, то аким всегда вправе заключить договор на 40 или 99 лет с десятком крестьянских хозяйств, которые будут использовать землю

над месторождением минералов как обычное пастбище или пашню. В этом случае недропользователю будет крайне непросто выдворить сельчанина с земли, которую государство отдало инвестору по контракту.

Проблема в том, что компания-недропользователь не использует весь земельный участок сразу. Вскрытый карьер расширяется по мере увеличения объемов добычи сырья (руды, угля и проч.). А если так, то какой смысл платить земельный налог за участок в 5 тыс. квадратных километров, когда ты еще и километра не освоил?

По словам директора департамента подготовки проектов ТОО «Евразийская Группа (Eurasian Resources Group)» Ларисы Мамиконян, в нынешнем Земельном кодексе предусмотрены механизмы резервирования земельных участков за недропользователем. Однако нормы эти распространяются лишь на те контракты, которые были заключены во время последних редакционных изменений кодекса, а для «старых» соглашений недействительны.

– На наш взгляд, в земельном законодательстве должно быть четко прописано, что недропользователь имеет право оформлять права на землепользование поэтапно, то есть по мере выполнения своей рабочей программы в рамках контрактной территории, – считает специалист.

По мнению вице-президента по работе с государственными органами ТОО «Казцинк» Валерия Доскалова, для решения этого вопроса требуется корректировка не только Земельного кодекса, но также и Закона «О недрах и недропользовании», и Закона «О местных государственных исполнительных органах». Представитель компании убежден, что в вопросе недропользования приоритеты должны быть отданы общегосударственным, а не региональным интересам.

ГРИМАСЫ НДПИ

Так получилось, что в процессе обсуждения нынешнего Закона «О недрах и недропользовании» большинство предложений, поступивших от АГМП и металлургических компаний, осталось без рассмотрения. К их числу относится и крайне болезненный вопрос о юридическом разграничении понятий «добыча» и «первичная переработка».

Компании-недропользователи убеждены, что «добыча» – это извлечение сырья, содержащего полезные элементы, на поверхность земли. «Первичная переработка» подразумевает различные химические и физические методы увеличения концентрации этих элементов в руде (включая процесс обогащения) с последующей переработкой в полуфабрикат (передел).

Узкотехническая дискуссия на самом деле имеет фискальную подоплеку. На каком этапе платить налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ)? Вопрос этот задавали представителям Налогового комитета Минфина РК. Но налоговики всячески уклоняются от ответа. Зато на местах частенько возникают ситуации, когда представители финансового ведомства дважды облагают налогом один и тот же объем добытого сырья: один раз на стадии добычи, другой на стадии обогащения.

– Это крайне болезненный вопрос, требующий немедленного решения в плоскости определения и закрепления юридических терминов, – считает Валерий Доскалов. – К сожалению, наши предложения не прошли…

Очевидно, что существующее законодательство о недрах вряд ли удовлетворяет запросы металлургических компаний страны. Сверстанный «на живую нитку» группой административных работников, не имеющих конкретных знаний в сфере геологии и горно-металлургического производства, закон преследует только одну цель: создать максимально комфортные условия для работы профильного министерства.

И тем не менее закон есть закон. Вне зависимости от нашего к нему отношения мы вынуждены руководствоваться им в своей ежедневной деятельности. Возможно, серьезных изменений стоит ожидать от Кодекса о недрах. По информации заместителя исполнительного директора республиканской Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Ербола Закариянова, уже в первом полугодии 2015 года Министерство по инвестициям и развитию РК должно представить в межведомственную комиссию при Правительстве страны черновой вариант концепции будущего Кодекса о недрах. Сам важный для недропользователей документ в форме законопроекта должен быть представлен в Парламент не позднее 2017 года.

МАЛЫЙ СПРОС ВЫНУЖДАЕТ СБАВЛЯТЬ ОБОРОТЫ

В МАРТЕ НА МИРОВЫХ ТОРГОВЫХ ПЛОЩАДКАХ ПРОДОЛЖАЛСЯ СПАД

■ Игорь ПРОХОРОВ

Главная причина спада по-прежнему – в слабости китайского рынка стали, где малый спрос на металл вынуждает производителей сбавлять обороты. В то же время выпуск металлопродукции в КНР сократился не столь значительно, чтобы сбалансировать спрос и предложение.

Рынок нержавеющей стали в Восточной Азии тоже слаб. Китайские новогодние каникулы завершились, а цены так и не вернулись к «допраздничной» отметке.

После вступления новых правил по возвратам налогов на экспорт для некоторых стальных продуктов упал китайский стальной экспорт. В начале весны Китай экспортировал стальной продукции почти на четверть меньше по сравнению с январем.

Китайские экспортные цены на стальной лист остаются без изменений. Базовая цена сделок по хромсодержащему стальному листу с доставкой в апреле удерживается на рекордно низком уровне в $380–390 за тонну.

По словам трейдеров из Шанхая, покупатели не намерены переплачивать, поэтому едва ли будут размещать крупные заказы, пока рыночный тренд не прояснится.

На мировые рынки продолжает поступать достаточное количество дешевого китайского проката, который способен удерживать там цены от роста, а то и провоцировать их дальнейшее снижение.

В начале марта железная руда снова «упала». Теперь уже ниже $60 за тонну вслед за новостью о том, что в новом году правительство КНР снизило прогноз экономического развития страны (впервые за последние 15 лет) до 7%, вместо объявленных ранее 7,5%.

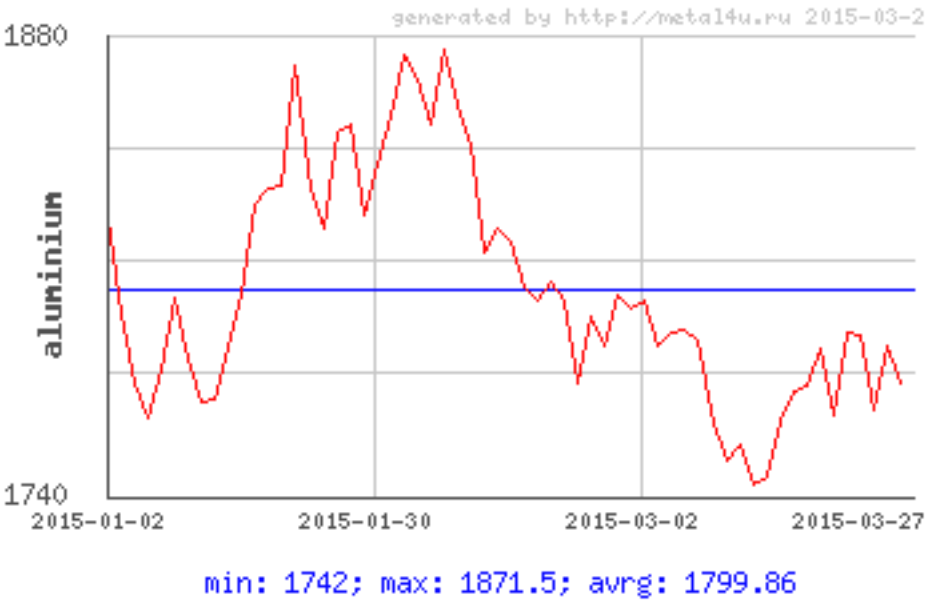
Спотовые цены на железную руду с содержанием Fe 62% уменьшились до $59,73 за тонну, то есть достигли самого низкого уровня с мая 2009 года.

По мнению Ren Xinlei, аналитика из Luzheng Futures Co, снижение китайского роста дает рынку сигнал о слабости спроса на железную руду в будущем. А растущие поставки – потенциальная причина для снижения железорудных цен.

Напомним, что на протяжении всего 2014 года предложение обгоняло спрос. Растущие поставки руды подталкивали мировые цены вниз, и по итогам прошлого года железная руда подешевела в цене на 47%.

Все больше потребителей про-

■ Цена алюминия на Лондонской бирже металлов



гнозируют рост предложения сырья с низкой себестоимостью добычи. В BHP Billiton отметили, что впредь ожидают низких котировок на руду, поскольку продолжает увеличиваться производство дешевого сырья. На фоне высоких запасов в портах заводы воздерживаются от покупок, а металлурги ждут активизации в строительной отрасли.

По оценкам Goldman Sachs Group, избыток предложения руды на рынке возрастет с 47 млн. тонн в текущем году до 260 млн. тонн к 2018 году. Средние цены реализации составят нынче $66 за тонну.

Стальной рынок Латинской Америки также вял. В марте стальных сделок было заключено немного, поскольку рост цен в конце зимы на сталелитейную продукцию снизил интерес покупателей. В то же время стальные рынки в Чили и Аргентине акцентировались на снижении запасов.

Ожидается, что цены останутся на прежнем уровне (г/к рулон $690–730 за тонну, арматура $642–660 за тонну), так как пока ощутимого прироста потребления незаметно.

Турецкие экспортные цены на арматуру, наоборот, уже в начале марта пошли вверх вслед за подорожанием лома. Производители предлагают арматуру по $450 за т. FOB и рассчитывают, что сделки будут заключаться на таком же уровне и выше.

Японский выпуск нерафинированной стали подрос в марте на 5%, а закупки лома – на 6%.

В нарастающей ценовой войне на рынке железной руды появились новые жертвы. Слабые продажи вынуждают многие китайские стальные компании сокращать производство и удерживаться от закупок сырья. Все больше компаний уходит из отрасли, в первую очередь закрываются производства с высокой себестоимостью добычи.

– Я боюсь, что наши конкуренты уже приготовили огромные инвестиции в очередное расширение мощностей, – отметил генеральный директор австралийской BHP Billton Andrew Mackenzie, комментируя 35%-ное падение базовой прибыли железорудного дивизиона BHP.

Анализируя конъюнктуру, он пришел к выводу, что и дальше на рынке сохранится профицит предложения, а цены будут идти вниз.

Остается напомнить, что сама BHP Billiton намерена сфокусироваться на нефти и меди, а инвестиции в железную руду практически завершила.

Японские производители пошли по другому пути и переключаются с ферромолибдена на оксид молибдена, поскольку разница в цене между ними все растет. Использование оксида молибдена позволяет сократить издержки примерно на 300–400 иен ($2,50–3,33) за килограмм продукции.

Тем не менее аналитики Всемирного банка (World Bank) не унывают и прогнозируют, что в текущем году средние цены на железную руду поднимутся до $75 за тонну и смогут продержаться до 2016 года. Ситуация на рынке выправится.

– Как учит опыт железорудного и других рынков сырья, должно пройти как минимум два года избыточных поставок, прежде чем цены вернутся в нормальное положение, – отмечает John Baffes, главный экономист банка.

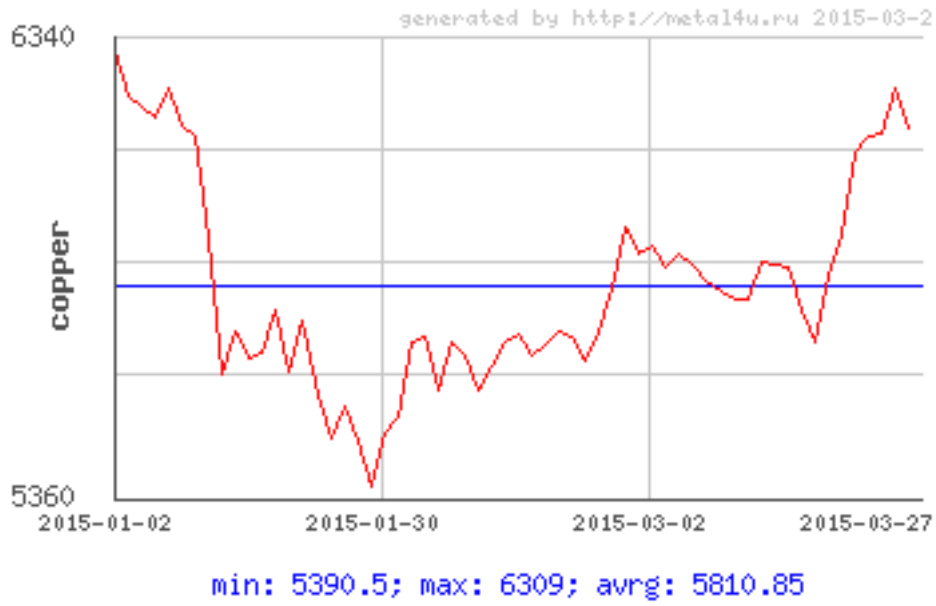
Эксперты полагают, что вслед за стабилизировавшимися ценами на черный металлопрокат выровняются котировки на железорудное сырье и нержавейку. Сейчас они на границе пяти-, шестилетних минимумов, а значит, шансы на стабилизацию цен на ЖРС и нержавеющий прокат достаточно высоки.

Мировой рынок металлов продолжает штормить вслед за сменяющими друг друга оптимизмом и паникой на рынке финансовом. Спрос на металлы определяют не потребители, а биржевые спекулянты и многочисленные посредники, для которых контракты на сырьевые товары являются одним из важных инструментов извлечения прибыли.

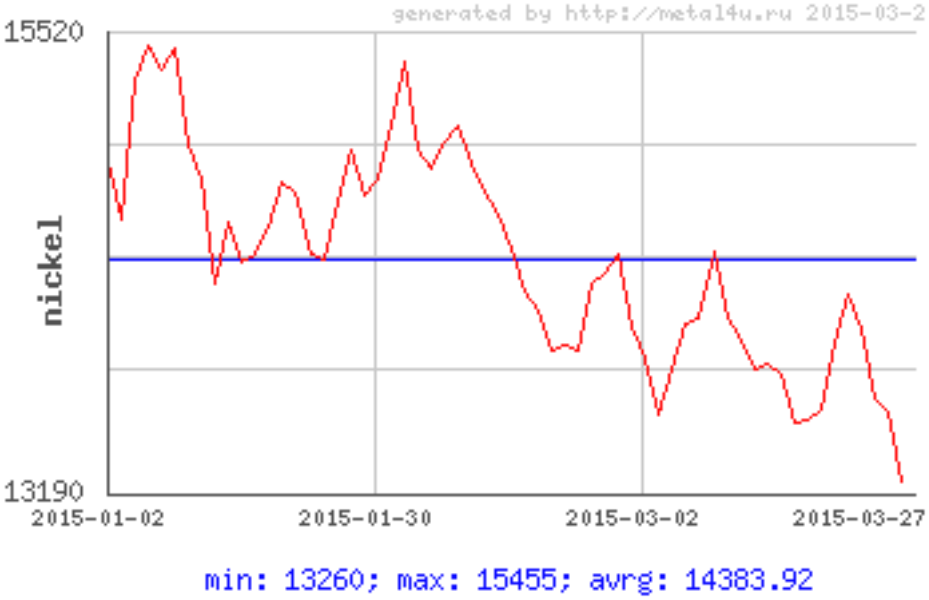
Поэтому цены на такие разные товары, как нефть, алюминий и медь, изменяются синхронно. Расценки на цветные металлы падают вслед за укреплением доллара. И замирают каждый день в ожидании ключевых данных по американской и китайской экономикам.

– После периода удручающей динамики с прошлого лета у рын-

■ Цена меди на Лондонской бирже металлов



■ Цена никеля на Лондонской бирже металлов



ка меди наконец образовался кластер драйверов, который будет двигать цену вверх в более устойчивом динамическом режиме, – полагают аналитики TD Securities.

Уже в первой декаде марта на Лондонской бирже металлов стоимость медных фьючерсов начала повышаться после опубликования лучших, чем ожидалось, китайских финансовых сводок. На новостях об активизации кредитного рынка в Китае и разговорах о возможных монетарных послаблениях со стороны Центробанка цены на медь медленно поползли вверх. Контракт на медь с поставкой через три месяца подрос в цене на LME до $5 844 за тонну, а уже через пару дней – до $5 870.

■ Цена олова на Лондонской бирже металлов

Инвесторы позитивно отреагировали и на макроэкономические новости из Китая. Китайский экспорт вырос в феврале на 48% по сравнению со спадом на 3,3% в январе. Импорт сократился приблизительно на 21% в годовом исчислении. Вместе с тем импорт меди в Поднебесную снизился в феврале до 280 тыс. тонн, то есть достиг самого низкого уровня с мая 2011 года.

Такой разрыв между экспортной и импортной статистикой, уверены эксперты, является сигналом к тому, что Поднебесная в ближайшие месяцы начнет восполнять резервы меди. Снижение объемов импорта заставляет надеяться, что китайский Центробанк запустит программу стимулирования, чтобы экономика могла достичь запланированного на 2015 год прироста в размере 7%.

– Мы наблюдаем растущий запрос на продвижение программы стимулирования, это и обеспечит поддержку меди, – констатировал старший брокер RJO Futures Боб Хаберкорн.

По мнению брокера Logic Advisors Билла О'Нейла, это очень хорошие данные и весьма конструктивный сигнал для рынка.

Кроме того, цену меди поддерживают уменьшение прогноза мирового производства металла вследствие засухи в Чили и ожидание сокращения выработки меди на принадлежащем BHP Billiton австралийском руднике Olympic Dam из-за технических проблем. Как резюмировал аналитик CMC Markets Джаспер Лоулер, медь ведет себя стабильно, поскольку снижение темпов экономического развития Китая уже учтено ценами.

На волне разговоров на рынке, что Китай сократит производство никеля, подорожали никелевые фьючерсы. На LME контракт на никель с поставкой через три месяца в разные дни уходил по $13 950–14 525 за тонну.

– При таких ценах китайские производители, вероятно, существенно снизят объемы производства, что уменьшит предложение на мировом рынке и будет стиму-

лировать цены на никель к росту в течение всего года, – утверждают аналитики Commerzbank. – В прошлом году рынок никеля был неожиданно серьезно насыщен товаром, несмотря на запрет экспорта никелевой руды из Индонезии, и это оказывало давление на цены. Однако теперь китайские заводы, вероятно, больше не прибыльны на текущих ценовых уровнях.

Алюминий тоже не теряет надежды, что продажи активизируются. Применение алюминия в автомобилестроении расширяется такими темпами, что некоторые производители прогнозируют дефицит «крылатого металла» уже в этом году. Опасаясь этого, автомобилестроители планируют нарастить долю вторичного алюминия в автолисте. К примеру, Jaguar намерен разработать к 2020 году новый алюминиевый сплав, который будет содержать до 76% вторичного металла. По мнению экспертов Citi, такие разработки могут уменьшить потребность в первичном алюминии у производителей автолиста более чем наполовину.

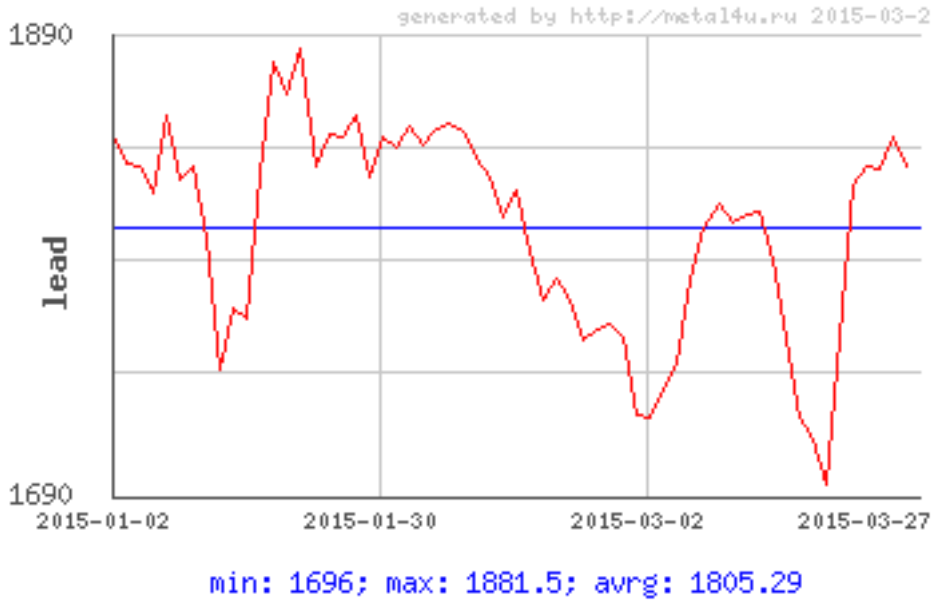
За ними подтянулись цены на цинк, свинец и олово. Цена марганцевой руды в марте вышла из нисходящего тренда, зато кадмиевые фьючерсы упали до 10-летнего минимума. Производители снизили ценовые предложения, чтобы избавиться от материала, так как трейдеры продали по долгосрочным контрактам меньше кадмия, чем ожидали.

Складские цены на кадмий класса 4N снизились до 71–75 центов за фунт, причем нижняя граница диапазона достигла самого низкого уровня с января 2005 года, тогда как цена кадмия класса 3N5 упала до 67–71 цента за фунт.

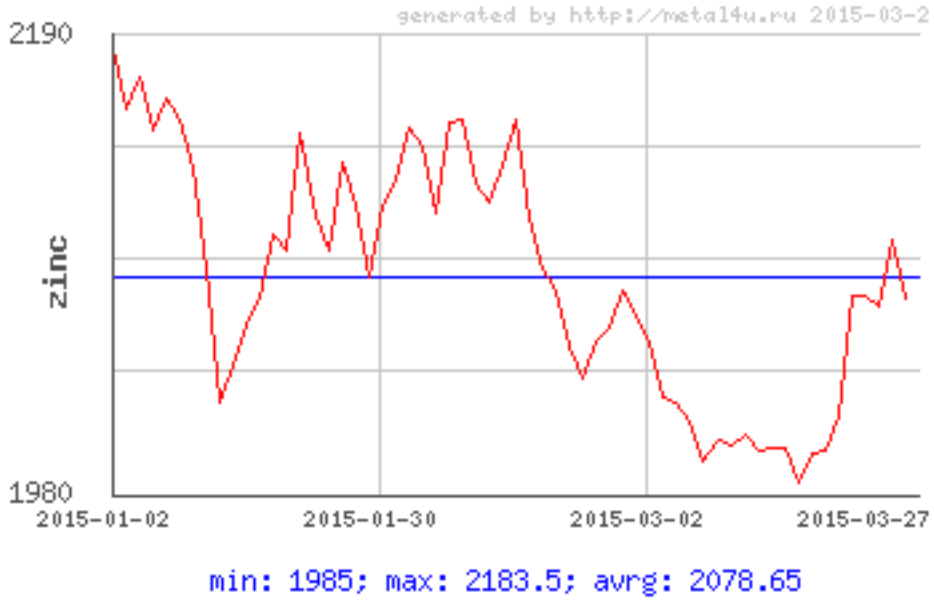
Подводя итоги, нужно отметить, что мировые финансовые рынки продолжают оказывать решающее влияние на стоимость как черных, так и цветных металлов. Неутешительные новости с экономических фронтов в конце 2014 года сначала ввергли производителей в депрессию, но положительные сводки в начале марта стали потихоньку выправлять цены на биржах. При этом никто из экспертов не берется предсказать дальнейшее направление движения рынка.

Таким образом, нынешняя рыночная ситуация может стать началом новой волны кризиса, обваливая котировки сырьевых товаров в разы, как это уже было в 2008 году. В этом случае ФРС США, напуганная подобным сценарием, зальет рынки потоками дешевой ликвидности, которая еще больше раздует стоимость активов, в том числе и расценки на цветные металлы. В любом случае неспокойная жизнь потребителям и продавцам сырьевых товаров обеспечена надолго.

■ **Цена свинца на Лондонской бирже металлов**



■ **Цена цинка на Лондонской бирже металлов**



В РАМКАХ ПРОГРАММЫ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ В ТОВАРАХ И УСЛУГАХ ПРЕЗЕНТОВАНЫ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СПИРАЛЕШОВНЫХ ТРУБ

КАЧЕСТВЕННАЯ АЛЬТЕРНАТИВА ДЛЯ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ

■ Светлана ЛОГИНОВА

Широкий круг вопросов, касающихся дальнейшего развития сферы использования продукции, выпускаемой отечественными предприятиями, рассмотрен на состоявшемся в марте текущего года в Астане республиканском форуме, организованном Комитетом индустриального развития и промышленной безопасности Министерства по инвестициям и развитию (МИР) РК при поддержке АО «ArcelorMittal Tubular Products Aktau». В рамках встречи ее участникам – представителям государственных структур, национальных компаний и отечественных предприятий была презентована экспозиция, раскрывающая возможности применения спиралешовных труб в теплосетях.

Как отмечалось в ходе форума, на данный момент в среднем загруженность казахстанских трубных заводов составляет 45,8%. Поэтому предложение компании «ArcelorMittal Tubular Products Aktau» шире использовать отечественные спиралешовные трубы в тепловых коммуникациях при транспортировке горячей воды и пара является весьма актуальным.

Организаторы мероприятия поставили перед собой цель: наладить конструктивный диалог между казахстанскими производителями и потребителями, а также повысить доверие к трубной продукции АО «ArcelorMittal Tubular Products Aktau». В частности, предпринята попытка по налаживанию деловых связей между казахстанским производителем труб и потенциальными потребителями, такими как АО «Астана-Теплотранзит», ТОО «МАЭК-Казатомпром», Isoplus Central Asia и другими компаниями.

Комментируя ситуацию, создавшуюся в отрасли, заместитель председателя Комитета индустриального развития и промышленной безопасности МИР РК Канат Баитов сообщил, что по итогам 2013–2014 года импорт труб достиг почти двух миллионов тонн.

– В итоге при проектной мощности отечественных предприятий 690 тыс. тонн наши казахстанские трубные производства загружены всего лишь на треть, – подчеркнул Канат Баитов. – Вот почему вопрос местного содержания является приоритетным для Правительства. В условиях экономического кризиса, когда промышленность РК вынуждена простаивать, Глава государства призывает покупать и использовать казахстанские продукты, чтобы дать возможность предприятиям сохранить рабочие места, тем самым защитить социальную сферу.

В свою очередь компания «ArcelorMittal Tubular Products Aktau»

выступила с предложением шире закупать отечественные спиралешовные трубы для нужд коммунального теплового транзита. А из технических спецификаций к тендерной документации исключить пункт, регламентирующий применение исключительно прямошовных труб. Проектная мощность завода АО «ArcelorMittal Tubular Products Aktau» составляет 60 тыс. тонн в год. Соответственно, внутренние мощности имеют возможность обеспечить внутренний рынок трубами большого диаметра. Что касается равнозначности замены прямошовных труб спиралешовными, генеральный директор АО «ArcelorMittal Tubular Products Aktau» Женис Утегенов пояснил:

– Спиралешовные трубы не только являются хорошей альтернативой прямошовным, но и имеют ряд преимуществ. К числу таковых, в частности, относятся высокая степень точности по диаметру и кривизне, идеальная геометрия труб при формовке, высокая жесткость. В качестве исходного материала для трубного производства используется стальной прокат АО «АрселорМиттал Темиртау», что обеспечивает более 95% местного содержания в выпускаемой продукции.

Для того чтобы понять обоснованность этого заявления, рассмотрим следующие аргументы: АО «ArcelorMittal Tubular Products Aktau» – единственный в Казахстане изготовитель стальных труб большого диаметра, предлагающий казахстанским теплоэнергетикам стальные спиралешовные трубы диаметром 480–1 420 мм и толщиной до 19 мм для строительства тепловых сетей, систем отопления и магистральных водоводов.

По мнению ряда отраслевых экспертов, к преимуществам использования спиралешовных труб также относится большая прочность на разрыв и изгиб, так как спиральный шов обеспечивает более высокую надежность при сжатии, снижая вероятность разрыва трубы в области шва. Следует добавить, что подобно трубам с прямым швом, спиралешовные точно так же проходят гидроиспытания и полный цикл неразрушающего контроля, включая ультразвуковой контроль на расслоение, ультразвуковой и рентген-контроль сварного шва, ультразвуковой контроль фаски и концов труб.

Современные методы сварки обеспечивают качество сварного шва, которое позволяет превосходить механические свойства основного тела трубы. Таким образом, сварной шов имеет гарантированно высокое качество по всей его длине. Добиться этого удается без специальных операций, ухудшающих механические свойства трубы, таких как экспандирование и калибровка концов труб, которые обязательны при производстве прямошовных труб.

Применение спиралешовных труб снижает потери при аварийном разрушении трубопроводов, так как спиральный шов препятствует распространению продольных магистральных трещин в трубопроводах.

А расположение сварного шва вне основного потока транспортируемого теплоносителя рассматривается как важное преимущество прямошовной трубы.

Между тем спиралешовные трубы предлагают дополнительное преимущество благодаря созданию положительного вращающего момента водному потоку.

Установлено, что они обладают более высокой (в 3 раза) усталостной прочностью по сравнению с прямошовными, в связи с более благоприятной ориентацией спирального сварного шва относительно главных напряжений в трубе. При испытаниях спиралешовных труб циклическим внутренним давлением и изгибающим моментом, трубы выдерживали без разрыва 12 000 циклов, что равнозначно 30–35 годам безаварийной эксплуатации!

Наконец, трубы со спиральным швом обладают повышенной статической прочностью на изгиб и сжатие благодаря заводскому термоупрочнению за счет объемной термообработки. Проведение термообработки труб адекватно повышению толщины их стенок с исходной маркой стали на 10–15%.

ЗА СЛАНЦЕМ – БУДУЩЕЕ?

НОВАЯ ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ ИНДУСТРИЯ ПОЗВОЛИТ ДОПОЛНИТЕЛЬНО СОЗДАТЬ СВЫШЕ 1 000 РАБОЧИХ МЕСТ

■ Светлана ЕГОРОВА, фото автора и из архива А. Нурумгалиева

Комплексным анализом сланцев Центрального Казахстана в настоящее время занимаются ученые Карагандинского государственного индустриального университета. В самое ближайшее время специалисты дадут оценку возможного использования местных горючих сланцев в промышленности, разработают технологию их переработки путем пиролиза с получением коксового газа, сланцевого масла и алюмокремниевого сплава, чего раньше не было в Казахстане.

Лабораторные изыскания по этой теме идут второй год. Проводятся они поочередно в Карагандинском государственном индустриальном университете (КГИУ), на коксохимическом производстве АО «АрселорМиттал Темиртау» и в Химико-металлургическом институте. Специальная руднотермическая печь в скором времени должна появиться в КГИУ, что ускорит работу. Дело осталось за малым – все зависит от финансирования.

А началось все с того, что около двух лет назад к ученым КГИУ обратились представители Шубаркольского угольного разреза с проблемой: что можно сделать со сланцем, который остается в больших количествах после добычи угля? Эти техногенные отходы накапливаются, складируются, занимают большие площади и, что, наверное, самое серьезное, со временем при хранении самовозгораются. Ученые КГИУ дали ответ после того, как провели комплексные исследования физико-химических свойств исходных компонентов, составляющих шихтовые материалы (термические воздействия, электрофизические

свойства и др.), полный термодинамический анализ (ПТА) в системе Fe-Si-Al-O-C, а также исследовали взаимодействия карбида кремния с оксидами кремния и алюминия в зависимости от изменения составов исходной шихты и температуры.

– Однозначно уже можно сказать, что получится коксовый газ и смола, а также сплав ферросиликоалюминия, выплавляемый из твердых остатков, – говорит профессор Асылбек Нурумгалиев, возглавляющий лабораторию инженерного профиля «Электронная микроскопия и нанотехнологии» КГИУ. – На сегодняшний день мы получали первичные результаты пока только в лабораторных условиях. Теперь надо работать по извлечению и увеличению выхода вышеперечисленных трех компонентов и совершенствованию технологии. Подойти нужно комплексно, отработать еще несколько вариантов. Во время испытаний мы добавили в незначительных количествах и среднезольный уголь Шубаркольского месторождения. Сделали это для того, чтобы производство было безотходным. Мы провели две серии опытных тигельных плавок с использованием сланца и шубаркольского угля в различных соотношениях.

Лабораторные исследования и пиролиз были проведены по стандартной методике в лаборатории, имеющей специальное оборудование: реактор, систему конденсации, газометры, газоанализаторы, а также возможности экспресс-оценки анализа газов, смолы и золы. Выплавка алюмокремниевого сплава из сланцев АО «Шубарколь комир» прошла в лабораторной и крупнолабораторной печах мощностью 32 и 200 кВА, в результате чего был получен сплав с содержанием кремния 55–60% по массе: алюминий – 15–20, остальное – железо. Анализ смолы проводился в лаборатории коксохимического производства АО «АрселорМиттал Темиртау». Было определено, что смола в основном содержит конденсированные ароматические углеводороды.

По утверждению Асылбека Нурумгалиева, при переработке горючих сланцев ущерб экологии будет наноситься минимальный, потому что при данном процессе в атмосферу выделяются только CO и CO_2 – в принципе не особо опасные газы, которые в последующем тоже

можно будет утилизировать. В качестве восстановителя в процессе используется собственный углерод сланца, и недостаток углерода решается добавлением среднезольного угля Шубаркольского разреза.

– В цветной металлургии в атмосферу обычно поступают газы с повышенной концентрацией серы и фосфора, а у нас такого нет, – поясняет Асылбек Хабадашевич. – Конечно, можно было бы установить и электрофильтры, чтобы исключить вредные выбросы, как это делается в европейских государствах, но здесь нужно исходить из объемов переработки сланцев, поскольку это очень дорогостоящее оборудование.

В Казахстане достаточное количество разведанных запасов угля и горючих сланцев, которые имеют большую ценность. Для ряда регионов использование сланцев может быть экономически оправдано в ближайшее время. Для синтеза ценных химических продуктов наиболее перспективной стадией переработки сланцев является термическое воздействие с целью получения смолы и синтез-газа.

Как подчеркнул наш собеседник, во что перерабатывать горючие сланцы – в смолу (сланцевую нефть) или газ – зависит от состава сырья и потребностей каждой страны. Если ставится задача максимального получения сланцевой нефти, предлагается одна технология, с одной температурой пиролиза. Если нужен высокий выход сланцевого газа, соответственно, требуется совсем другая технология с иным температурным режимом. При пиролизе в неподвижном слое получается около 5% газа, а в подвижном – в два раза больше. Наиболее прогрессивной считается сейчас технология с твердым теплоносителем (пиролиз сланца в подвижном слое, где он нагревается за счет собственной золы).

Работы по горючим сланцам ведутся в КГИУ и дальше. Дело, с какой стороны ни посмотри, серьезное: идет утилизация отходов производства, но, правда, и энергоемкость процесса немаленькая, поскольку затрачивается дополнительная электроэнергия. Ученые будут продолжать работать над решением следующих вопросов: что еще можно получить при переработке горючих сланцев и как снизить энергозатраты при производстве? Для стабилизации технологического режима, выбора рациональных составов ферросиликоалюминия и улучшения технико-экономических показателей процесса необходимо продолжить исследования с проведением серий испытаний в крупнолабораторных и полупромышленных печах 200 кВА и 1 200 кВА. Впоследствии этот проект будет защищен патентом. Внедрение технологии утилизации сланцев принесет существенный экономический эффект для развития потенциала Центрального Казахстана.

– В настоящее время переработка горючих сланцев возможна на действующих металлургических комбинатах в руднотермических печах, имеющихся в Аксу, Павлодаре и Актобе, – говорит Асылбек Хабадашевич. – В перспективе, согласно нашим планам, – создание более 1 000 дополнительных рабочих мест, в результате чего будет налажен выпуск конкурентоспособных целевых продуктов, необходимых республике.

ufi Approved Event

Mining Week
KAZAKHSTAN'2015

XI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА И РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕДР

Min Tek

Metal Tek

24-26 июня 2015
Стадион «Шахтёр», г. Караганда, Казахстан

Организатор:

TNT PRODUCTIONS, LLC

Представительство в Республике Казахстан:

г. Алматы, ул. Наурызбай батыра 58, оф. 65

Тел.: +7 (727) 250-19-99. Факс: +7 (727) 250-55-11. E-mail: mintek@tntexpo.com

www.miningweek.kz

О «БЕДНЫХ» АГЛОГАЗАХ ЗАМОЛВИЛИ СЛОВО...

ДВЕ СЛОЖНЕЙШИЕ ЗАДАЧИ – УКРЕПЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ТОО «КАЗЦИНК» И СНИЖЕНИЕ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ НА ПРИРОДУ – НАШЛИ ОТРАЖЕНИЕ В ЗАВЕРШИВШЕЙСЯ РЕКОНСТРУКЦИИ СВИНЦОВОГО ПРОИЗВОДСТВА

■ Андрей КРАТЕНКО, фото автора

Самые смелые ожидания специалистов компании превзошли итоги длившейся 17 лет в Усть-Каменогорске масштабной модернизации свинцового завода. По сути, создано принципиально новое предприятие с более высокими показателями экологичности.

На встрече с журналистами начальник службы экологии Усть-Каменогорского металлургического комплекса ТОО «Казцинк» (УК МК) Вадим Кушнарев представил итоги многолетней программы по снижению выбросов сернистого газа. По его словам, с момента своего образования в 1997 году компания «Казцинк» одним из приоритетов считает решение экологических проблем. Важнейшим направлением природоохранной деятельности цинкового флагмана является обезвреживание серосодержащих газов УК МК. При общих экологических затратах «Казцинка» более чем в 65 млрд. тенге инвестиции, направленные на борьбу с сернистым ангидридом, за 17 лет составили 41,5 млрд. тенге.

Как пояснил В. Кушнарев, до начала реконструкции основным источником загрязнения воздуха диоксидом серы оставалось свинцовое производство.

Дело в том, что существовавшая на предприятии традиционная металлургическая технология, по которой, кстати, до сих пор в мире получают до 90% металла, основы-

валась на процессах агломерации шихты, шахтной плавки агломерата и пирометаллургическом рафинировании чернового свинца.

Главным экологическим изъяном подобного способа, как известно, является возникновение на агломерационном переделе огромных объемов сернистых газов, имеющих низкую (от 1 до 3%) концентрацию и потому не пригодных для утилизации в сернокислотном производстве.

А поскольку в отрасли отсутствовала технология по переводу «бедных» аглогазов в товарный продукт – серную кислоту, специалисты компании подошли к решению проблемы сернистого ангидрида комплексно, для чего разработали специальную корпоративную программу, разделив ее на три этапа.

На первом этапе (1997–2003 гг.) были восстановлены мощности ранее существовавшего сернокислотного цеха. В результате удалось обеспечить полную утилизацию газов цинкового передела. На втором (2002–2004 гг.) построена установка Haldor Topsoe (Хальдор Топсе), давшая возможность обезвреживать «богатые» отходящие газы свинцового производства.

На третьем этапе (2006–2015 гг.) в рамках проекта «Новая металлургия» осуществлена коренная реконструкция свинцового завода, заменена технология производства свинца. Взамен схемы «агломерация – шахтная плавка» впервые в Казахстане был применен процесс Isasmelt (Айзасмелт), разработанный компанией Xstrata Technology (Австралия).

При технологии Isasmelt используется стационарная печь с огнеупорной футеровкой и одна погружная фурма для создания высокотурбулентной ванны.

В печь непрерывно загружают концентраты, топливо и флюсы. Воздух, обогащенный кислородом, подается через погружную фурму. Преимуществом данного процесса являются совмещение нескольких технологических операций в одной установке, гибкость при переработке сырья, высокая удельная производительность в совокупности с низкими капитальными и эксплуатационными затратами.

Важными показателями эффективности процесса следует считать вовлечение в переработку большего объема вторсырья (которое без последующей промышленной утилизации создает экологическую

угрозу) и минимизацию потребности транспортировки промежуточных продуктов.

Процесс плавки Isasmelt наиболее экономичен в отношении топлива, позволяет вырабатывать вторичные энергоресурсы (пар), которые используются для технологических нужд компании. Современное оборудование и полная автоматизация технологической цепочки – от подготовки шихты до плавки – значительно сокращают долю ручного труда, исключая работу персонала в опасных условиях.

Большое внимание в проекте было уделено газоочистке. Общий объем очищаемых аспирационных газов цеха Айза-плавки свинца сегодня превышает 300 тыс. кубометров в час, эффективность же очистки от пыли достигает 99,9%, что соответствует лучшим мировым стандартам.

Серосодержащие газы печи Isasmelt проходят многоступенчатую очистку. При этом они имеют высокую концентрацию и вполне пригодны для переработки в сернокислотном производстве.

Что касается действующего сернокислотного завода, то на нем освоены три технологические схемы, позволяющие наиболее эффективно получать серную кислоту из газов с различными характеристиками. Это классическое производство контактным способом, технология Haldor Topsoe и новая сернокислотная установка для получения кислоты по схеме двойного контактирования – двойной абсорбции. При остановке одной из них две другие линии могут быть использованы в качестве дублирующих (заменяющих) для переработки газов свинцового завода.

По информации начальника службы экологии УК МК Вадима Кушнарева, с выводом всех участков обновленного производства на проектную мощность выбросы сернистого газа будут снижены с 69 тыс. тонн (как в 1997 году) до проектной 21 тыс. тонн в год.

Но уже сегодня содержание диоксида серы в атмосфере Усть-Каменогорска, по данным государственного мониторинга, снизилось с 4,7 ПДК до допустимой нормы в 1 ПДК (СанПиН № 168 от 25.01.12 г.).

В течение 2014 года прошла инвентаризация всех существующих выбросов. Выяснилось, что показатели эмиссии сернистого газа составляют не более 21,8 тыс. тонн. В 2015 году будет достигнут целевой показатель на уровне 21,0 тыс. тонн, что и было предусмотрено проектом реконструкции.

Следует также подчеркнуть, что ТОО «Казцинк» остается верным принципу прозрачности своей экологической деятельности.

В минувшем году на УК МК была завершена программа по оснащению основных источников газовой эмиссии (труб сернокислотного и медного заводов) приборами автоматического контроля в режиме on-line.

Компания также выделила 40 млн. тенге для запуска Региональной автоматизированной информационной системы производственного экологического мониторинга (РАИСПЭМ). По инициативе цинкового флагмана информация о состоянии атмосферного воздуха в областном центре теперь стала доступной для всех пользователей Интернета.

Несомненным достоинством автоматизированной системы экологического мониторинга можно считать отсутствие пресловутого человеческого фактора, что позволяет проводить независимый анализ: кто и какой «вклад» вносит в загрязнение атмосферы Усть-Каменогорска. ТОО «Казцинк» оплачивает даже ночные и «праздничные» замеры «Гидромета», то есть делает все для того, чтобы партнеры по мониторингу давали объективную экологическую информацию.

ОТХОДЫ МОГУТ ПРИНОСИТЬ ДОХОДЫ

БОЛЬШИНСТВО ТЕПЛОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ КАЗАХСТАНА ИСПОЛЬЗУЮТ ДЕШЕВОЕ НИЗКОСОРТНОЕ ТВЕРДОЕ ТОПЛИВО ОТКРЫТОЙ ДОБЫЧИ – ЭКИБАСТУЗСКИЙ УГОЛЬ. СЖИГАНИЕ ВЫСОКОЗОЛЬНЫХ ЭКИБАСТУЗСКИХ УГЛЕЙ В КОТЛАХ С ТРАДИЦИОННЫМИ ФАКЕЛЬНЫМИ ТОПКАМИ ПРИВОДИТ К ЗНАЧИТЕЛЬНЫМ ВЫБРОСАМ ЗОЛЫ, ОКСИДОВ СЕРЫ И АЗОТА В АТМОСФЕРУ, А ТАКЖЕ К СНИЖЕНИЮ НАДЕЖНОСТИ РАБОТЫ КОТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ. КАК С МИНИМАЛЬНЫМИ ПОТЕРЯМИ И НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНО СЖЕЧЬ ТО, ЧТО ПЛОХО ГОРИТ, И СНИЗИТЬ ПРИ ЭТОМ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ?

■ К. СУЛЕЙМЕНОВ, д.т.н., Т. ДЮСЕХАНОВ,
ТОО «Научно-исследовательский инжиниринговый центр ERG»

Анализ развития электроэнергетики республики показывает, что в перспективе теплоэнергетика сохранит и укрепит свои лидирующие позиции в производстве электро- и теплоэнергии. В настоящее время топливные станции производят более 90% электричества, при общей выработке около 90 млрд. кВт•ч/год. Львиную долю тепловых электростанций ТЭС (82%) составляют станции, работающие на угле, генерирующие более 66 млрд. кВт•ч ежегодно. На угольных ТЭС каждый год сжигается 50 млн. тонн угля. При этом 80% его составляет дешевый экибастузский уголь.

Компактное расположение Экибастузского бассейна (всего 115 кв. км.), открытая разработка мощного угольного пласта и применение при добыче мощных роторных экскаваторов позволяют значительно снизить стоимость добываемого угля. Однако на поверхность выходит продукт далеко не совершенный. По своим теплотехническим и физико-химическим свойствам экибастузский уголь относится к низкосортным: низкореакционным, высокозольным и низкокалорийным. Сильная «перемятость» угля затрудняет его обогащение. При сжигании экибастузского угля при высоких температурах, которая характерна для котлов с факельными топками, образуется высокоабразивная зола с высоким содержанием муллита и кварца.

Сжигание высокозольного экибастузского угля в традиционных факельных топках приводит к весьма серьезным технологическим и экологическим проблемам. В первую очередь снижается надежность работы котлов, котельно-вспомогательного и пылеприготовительного оборудования. Из-за высокой абразивности золы быстро изнашиваются ширмовые и конвективные поверхности нагрева котлов, газоходов, пылеулавливающего оборудования и дымососов. В атмосферу выбрасывается большое количество твердых зольных частиц. Снижение надежности работы котлов и котельно-вспомогательного оборудования приводит к повышенным затратам на ремонт оборудования. Низкая реакционная способность и «перемятость» требуют более тонкого помола топлива, что ведет к повышенному расходу электроэнергии и мелющих органов на подготовку угля.

Эффективнее применять экибастузский уголь в отечественной энергетике помогло бы использование продукта меньшей зольности, то есть, угля селективной добычи или обогащенного угля. Однако проведенные исследовательские работы по обогащению экибастузского угля и расчеты показывают, что при его обогащении до зольности концентрата 30-35% стоимость продукта существенно возрастает, что приводит к его неконкурентоспособности на угольном рынке Казахстана и России. Сжигание полученного концентрата с использованием традиционных технологий неизбежно приведет к удорожанию производимой ТЭС электро- и теплоэнергии. А, значит, и к другим сопутствующим социально-экономическим проблемам.

Не стоит забывать и о том, что с учетом отходов обогащения могут многократно возрасти угольные отходы. Существенно вырастет экологическое давление на природный ландшафт, увеличатся затраты на транспорт и складирование отходов обогащения и добычи, потребуются дополнительные отводы земли под отвалы. Ежегодно на разрезах «Восточный» АО «Евроазиатская энергетическая корпорация», входящего в ERG, «Богатырь», «Северный», в отвалы вывозится 7 млн. тонн углистых пород с зольностью выше 55% (средняя зольность - 60-70% с калорийностью 2100 ккал/кг).

На наш взгляд наиболее оптимальным решением проблемы использования экибастузского угля является использование технологии классификации, сочетающее технологию обогащения всего добываемого экибастузского угля, включая

углистые породы, с классификацией (разделением) по зольности на две партии без образования каких-либо отходов и их раздельное сжигание в соответствующих топках котлов. Мы полагаем, в этом случае стоимость производимого концентрата значительно уменьшится, так как часть затрат на обогащение войдет в стоимость используемой высокозольной части угля как товара. Назовем данное технологическое решение – технологией классификации угля.

Сжигать высокозольные угли можно, применяя технологию низкотемпературного циркулирующего кипящего слоя (ЦКС). В 80-е годы прошлого века в КазНИИ Энергетики (г. Алма-Ата) были успешно проведены опыты по сжиганию высокозольных углей и углистых пород экибастузского угля зольностью Ad с 34 до 74,2% на экспериментальной установке, которые показали эффективность данной технологии для сжигания таких углей.

Возможность сжигания высокозольных углей в котлах ЦКС объясняется устойчивостью тепловых режимов горения при малых концентрациях горючих веществ в кипящем слое.

Учитывая все вышесказанное, мы предлагаем использовать технологию классификации угля для более полного и эффективного использования в энергетике всего добываемого экибастузского угля, включая углистые породы.

На ТЭС с факельными технологиями сжигания было бы целесообразно поставлять уголь с меньшей зольностью, чем поставляется в настоящее время. Это повысит надежность и срок работы генерирующего и котельно-вспомогательного оборудования станции, увеличит его производительность и решит ряд других проблем, о которых уже говорилось выше.

Чтобы полностью оценить эффект применения технологии классификации угля на ТЭС, необходимо исследовать влияние зольности сжигаемого экибастузского топлива на показатели работы станции. Тем не менее, учитывая меньшую стоимость классифицируемого угля в сравнении с обогащенным, а также повышение надежности котельного оборудования, а соответственно и больший объем вырабатываемой электроэнергии, мы полагаем, что себестоимость производимой на малозольном угле электроэнергии не будет критически высокой.

В свою очередь, высокозольные отходы вполне можно было бы сжигать на новых электростанциях, оборудованных котлами с топками циркулирующего кипящего слоя (ЦКС), построенных вблизи угольных разрезов. Стоит отметить, что технология ЦКС за последние годы достигла значительных успехов. Сконструированы энергоблоки электрической мощностью до 600 МВт с КПД более 40% с суперкритическими параметрами пара. К примеру, в Китае в 2013 году запущен и надежно работает подобный энергоблок. Наряду с этими достоинствами, технология ЦКС эффективно обеспечивает снижение эмиссии оксидов азота и серы в объеме топки, без каких-либо газоочистных сооружений.

Использование технологии ЦКС при сжигании высокозольных экибастузских углей решит многие экологические и технологические проблемы. Благодаря низкой температуре горения в топке ЦКС (800-900 ^{0}С) процесс муллитизации в золе не происходит, а образующиеся отходы состоят из метакаолинита. В результате зола ЦКС малоабразивна, что позволяет уменьшить габариты котла в его конвективной части по сравнению с котлом пылеугольным.

Без специальных газоочистных сооружений котлы ЦКС позволят резко снизить эмиссию оксидов азота и серы. Так, низкие температуры и ступенчатый процесс сжигания экибастузского угля в ЦКС приведут, как показали ранее проведенные опыты на экспериментальных установках КазНИИ Энергетики, к снижению эмиссии оксидов азота до 250-400 мг/нм^3 в зависимости от режимных параметров. Активные сорбенты, содержащиеся в золе (Ca, Mg, Na, K и др.), улавливают до 40-45% оксидов серы при сжигании экибастузского угля без подачи известняка в топку. Концентрация диоксида серы SO_2 в дымовых газах составляет около 1100 мг/нм^3 при избытке воздуха 1,2 – 1,25. Добавка известняка в слой в количестве 0,5 от стехиометрически необходимого снижает эмиссию SO_2 вдвое, что гарантирует соблюдение необходимых санитарных норм для нового оборудования.

На основании имеющихся результатов исследований по обогащению экибастузского угля рассчитаем баланс продуктов обогащения в зависимости от зольности концентрата, выход продуктов углеобогащения и ожидаемую выработку электроэнергии. Начиная с 1948 года, специалисты выполнили более двадцати работ по исследованию возможности обогащения экибастузского угля, созданию технологических схем и сооружению обогатительных фабрик (ОФ). Так, институт «Сибгипрошахт», основываясь на экспериментах по обогащению высокозольных экибастузских углей Московского института обогащения твердого топлива, разработал технические решения для ОФ, перерабатывающих угли второй группы зольности (>48%). Расчеты показывают, что ожидаемый выход концентрата с зольностью 25, 30, 35 и 40% от исходного угля составляет, соответственно, 37,2; 61; 66,1 и 75,8%

НАША СПРАВКА:

- ЭКИБАСТУЗСКИЙ УГОЛЬНЫЙ БАССЕЙН – КРУПНЕЙШЕЕ УГОЛЬНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ КАЗАХСТАНА.
- ЭКИБАСТУЗСКИЕ УГЛИ ОТЛИЧАЮТСЯ ВЫСОКОЙ ЗОЛЬНОСТЬЮ (БОЛЕЕ 40%) И НИЗКОЙ КАЛОРИЙНОСТЬЮ. НИЗШАЯ РАБОЧАЯ ТЕПЛОТА СГОРАНИЯ (QH P) - 17,38 МДЖ/КГ.
- ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ЗАПАСЫ ЭКИБАСТУЗСКОГО УГОЛЬНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ КАМЕННОГО УГЛЯ (МАРКА УГЛЯ – СС) СОСТАВЛЯЮТ 12,5 МЛРД. ТОНН.
- БАЛАНСОВЫЕ ЗАПАСЫ – 9,7 МЛРД. ТОНН.

ТАБЛИЦА 1. ОЖИДАЕМЫЙ БАЛАНС ПРОДУКТОВ ОБОГАЩЕНИЯ ПО ВАРИАНТАМ ЗОЛЬНОСТИ КОНЦЕНТРАТА (ПО ДАННЫМ ИНСТИТУТА «СИБГИПРОШАХТ»)

	Варианты зольности концентрата							
	Ad= 25%		Ad= 30%		Ad= 35%		Ad= 40%	
	Вы-ход,%	Ad ,%	Вы-ход,%	Ad ,%	Вы-ход,%	Ad ,%	Вы-ход,%	Ad ,%
Концентрат	**37, 2**	**25, 6**	**61, 04**	**31, 8**	**66, 1**	**35, 2**	**75, 8**	**39, 3**
Промпродукт	**23, 91**	**41, 5**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**
Отходы	**38, 89**	**72, 9**	**38, 96**	**72, 9**	**33, 9**	**72, 3**	**24, 2**	**74, 4**
Итого:	**100**	**47, 8**	**100**	**47, 8**	**100**	**47,8**	**100**	**47, 8**

В таблице 2 представлены данные по выходу продуктов углеобогащения и выработке электроэнергии с использованием всех продуктов обогащения, учитывая приведенные в таблице 1 результаты. Мы предполагали, что для обогащения используется рядовой уголь зольностью Ad= 50%, а мощность обогатительной фабрики – 20 млн. т/год. При этом не учитывалось сжигание углистых пород, вывозимых в настоящее время в отвалы. Если же еще и эту возможность принять во внимание, то современная ТЭС с новой технологией сжигания может производить дополнительно 6-6,5 млрд. кВт•ч/год электроэнергии, что эквивалентно мощности новой станции не менее 1000 МВт.

ТАБЛИЦА 2. ВЫХОД ПРОДУКТОВ УГЛЕОБОГАЩЕНИЯ И ВЫРАБОТКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ПРИ МОЩНОСТИ ОФ = 20 МЛН. Т/ГОД

	Ad= 25%			Ad= 30%		Ad= 35%		Ad= 40%	
	к-т	пп	отх	к-т	отх	к-т	отх	к-т	отх
Ad , %	**25, 6**	**41, 5**	**72,9**	**31,8**	**72,9**	**35,2**	**72,3**	**39,3**	**74,4**
Ar , %	**24, 1**	**38,6**	**67,8**	**29,9**	**67,8**	**33,1**	**67,2**	**36,9**	**69,2**
Wr , %	**5**	**6**	**7**	**6**	**7**	**6**	**7**	**6**	**7**
Q	**5210**	**4040**	**1850**	**4773**	**1850**	**4533**	**1892**	**4244**	**1745**
$В_{пуо}$	**7, 44**	**4,78**	**7,78**	**12,2**	**7,8**	**13,22**	**6,78**	**15,16**	**4,84**
КПД ТЭС, %	**40**	**40**	**40**	**40**	**40**	**40**	**40**	**40**	**40**
$Э_{ТЭС}$	**18,0**	**9,0**	**6,7**	**27,1**	**6,7**	**27,9**	**6,0**	**29,9**	**3,9**
$В_{зол}$	**1,79**	**1,84**	**5,27**	**3,65**	**5,29**	**4,37**	**4,56**	**5,6**	**3,35**

Обозначения:

- Продукты углеобогащения: к-т – концентрат, пп – промпродукт, отх– отходы;
- Ad, Ar ,Wr, % – зольность и влага на сухую и рабочую массу;
- Q, ккал/кг – теплота сгорания продуктов углеобогащения;
- Впуо, млн. т/год – выход продуктов углеобогащения;
- КПД ТЭС, % – коэффициент полезного действия электростанции при производстве электроэнергии;
- ЭТЭС, млрд. кВт•ч/год – выработка электроэнергии на ТЭС;
- Взол, млн. т/год – выход золы на ТЭС.

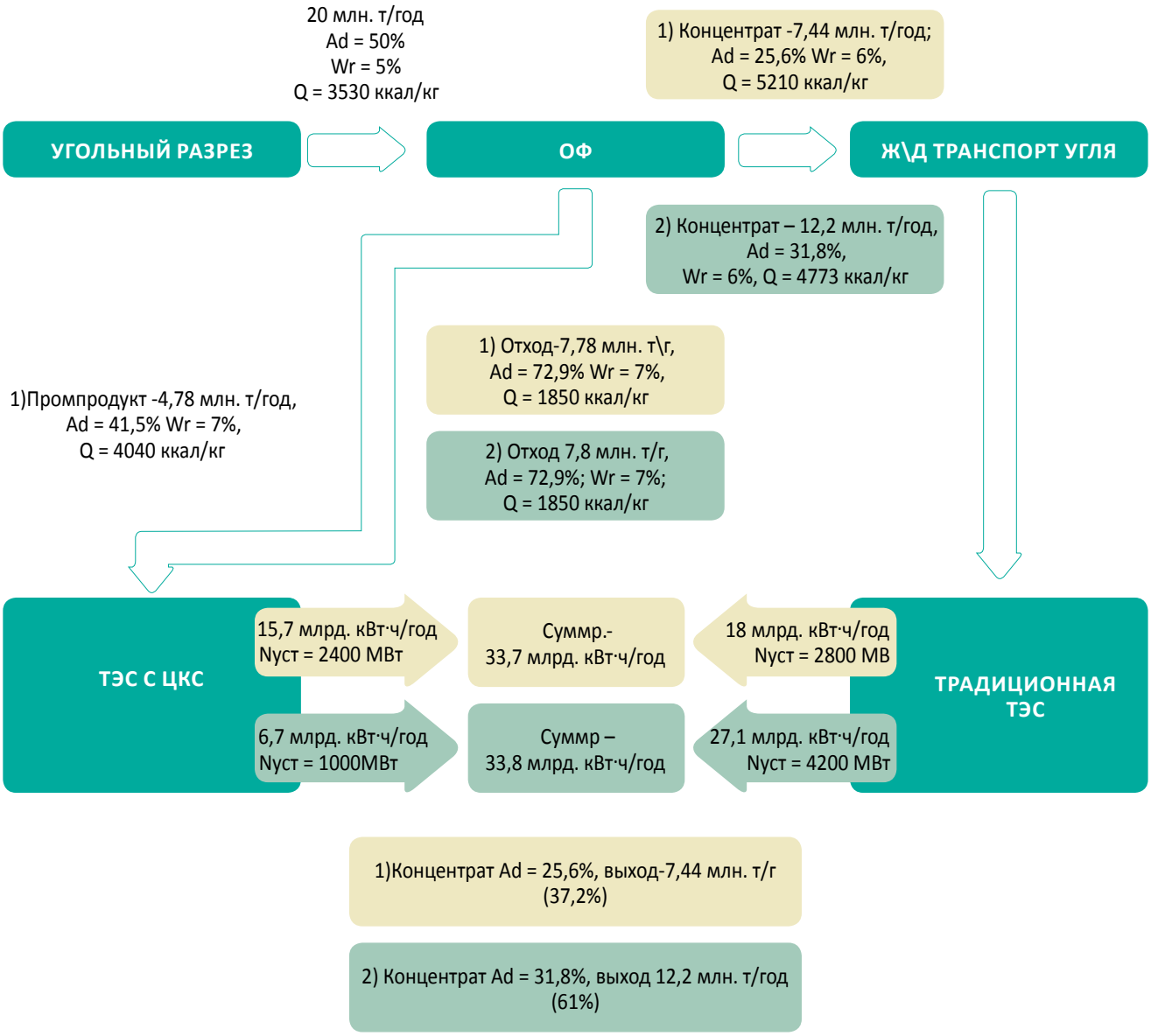
Как видно из таблицы 2, использование отходов углеобогащения позволяет дополнительно производить весьма значительное количество электроэнергии. Так, сжигая за год 12,2 млн. т полученного концентрата (зольность 30%) на электростанциях суммарной мощностью 4500 МВт, оснащенных котлами с пылеугольными топками, можно выработать 27 млрд. кВт•ч/год электроэнергии. При этом, используя ежегодно образующиеся 7,8 млн. тонн отходов углеобогащения на ТЭС с котлами ЦКС, можно произвести еще до 7 млрд. кВт•ч электроэнергии.

При производстве концентрата 25% зольности можно получать каждый год 18 млрд. кВт•ч/год и 15,7 млрд. кВт•ч/год электроэнергии, соответственно.

Остается добавить, что институты «Сибгипрошахт» и «Карандагипрошахт» в 1991 году подсчитали, что на строительство одной обогатительной фабрики, способной перерабатывать 17-19 млн. тонн сырья в год, потребуется 295 млн. долларов, а с учетом проведения внешних коммуникаций – 530 млн. долларов. Себестоимость переработки одной тонны угля на таком предприятии составит 700-800 тенге. Не исключено, что для ее снижения на фабрике может быть применена другая, более эффективная технология обогащения, например, сухая, которая уже хорошо зарекомендовала себя в мире.

Таким образом, для предупреждения безвозвратных потерь добываемого топлива и самовозгорания отвалов, отходы углеобогащения и углистые породы необходимо утилизировать на тепловых электростанциях с котлами ЦКС. Предлагаемая технология не только позволит пустить отходы на выработку электроэнергии, но и существенно снизить их загрязняющее воздействие на окружающую среду.

ПОТОКИ ПРОДУКТОВ ОБОГАЩЕНИЯ УГЛЯ
И ВЫРАБОТКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ



ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ДУАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

В ПЕРВЫЕ ТРИ ГОДА РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЕ ПОКИДАЮТ ОКОЛО 10% ВЫПУСКНИКОВ КОЛЛЕДЖЕЙ

■ Дмитрий ГУСАК, начальник ОК АО «ССГПО»

Лишь в конце работы мы узнаем, с чего ее нужно было начать…

(из законов Мерфи)

Одним из приоритетных направлений развития системы технического и профессионального образования является обеспечение доступности обучения специальности для всех желающих. Данный момент связан с поручением Главы государства Нурсултана Назарбаева, озвученным в Послании народу Казахстана: в течение двух-трех лет сформировать в стране ядро национальной системы дуального технического и профессионального образования и в перспективе предусмотреть переход на гарантированное государством получение молодыми людьми технического образования. Это большая задача, обусловленная требованием времени: Казахстан вступил в новый этап модернизации, который предусматривает форсированную индустриализацию и требует достаточного количества специалистов технического профиля.

Международный опыт показывает, что инвестиции в подготовку кадров являются надежным вложением капитала. Поэтому воспитание нового поколения специалистов

– задача не только государственных органов, но и бизнеса.

У Казахстана есть опыт работы в данном направлении. В разное время к решению вопроса подходили по-разному. Сегодня внедрение системы дуального образования в республике предполагает ликвидацию разрыва между теорией и практикой. Вот почему в этой статье мне хотелось бы взглянуть на дуальное обучение с точки зрения промышленника. Рассмотреть не только широко обсуждаемые плюсы, но и минусы, о которых мы порой забываем.

В чем же новизна и преимущество дуального обучения в сравнении с классическим преподаванием в колледжах? Прежде всего, это обучение по системе «сэндвича», когда теория и практика идут одновременно. Согласитесь, очень удобно – все, что учащийся сегодня изучит в теории, завтра будет закреплено на практике. Именно по такому принципу работает дуальная система в Германии, чей опыт и был взят за основу при внедрении этой программы в Казахстане. Нужно отметить, что в Германии в технические колледжи приходят выпускники школ в возрасте 18–19 лет, прошедшие полный школьный курс, в наши же колледжи – выпускники

9-го класса в возрасте 15 лет, которые в течение первых полутора лет 90% учебного времени осваивают школьную программу. Поэтому в первые полтора года по дуальной программе у ученика еще нет теоретической базы, необходимой для закрепления на практике в цеху. Этот вопрос требует обсуждения.

Ежегодно в АО «ССГПО» проходят практику 1 200–1 400 учащихся второго и третьего курсов. В случае введения дуального обучения их численность вырастет на треть, что повлечет за собой рост затрат предприятия на содержание студентов: спецодежда, дополнительное питание, кроме того, за студентами закрепляются наставники. Сейчас это один наставник на 3–5 человек, который без отрыва от производства осуществляет контроль работы практикантов, так как они имеют удостоверение по профессии, полученное в колледже, и допущены к самостоятельной работе. При дуальном обучении необходимо будет создавать учебные мастерские, закреплять за учащимися мастеров-наставников, полностью отвлекая их от выпуска продукции. Для того чтобы на выходе мы получили хороших специалистов, наставник должен иметь высший разряд по профессии и большой стаж работы на предприятии. Исходя из нынешнего количества практикантов, количество мастеров-наставников должно достигать 350–400 человек – полноценный производственный цех. Все это потребует капитальных вложений в оборудование рабочих мест, приобретение инвентаря и расходных материалов, рост затрат на оплату труда наставникам.

А как этот вопрос решается в Германии? Там государство компенсирует предприятию около трети его затрат на обучение. К сожалению, у нас пока механизма компенсации не существует, все расходы ложатся на предприятие. К тому же законодательно не закреплена обязательная отработка молодого специалиста, получившего на руки диплом, на предприятии, где его обучали.

По нашим данным, сейчас процент «невозвращенцев» составляет 20, а в первые три года работы предприятие покидают около 10% выпускников колледжей.

Озвучу предложения, которые, по моему мнению, помогут развитию дуального обучения в Казахстане. Прежде всего, необходимо, чтобы колледжи осуществляли набор в группы под конкретные заявки предприятий с заключением трехсторонних договоров «предприятие – колледж – учащийся». В них будут прописаны обязательства предприятия в необходимости дать практические навыки учащемуся, а потом и трудоустроить его. Учащийся, со своей стороны, будет обязан устроиться и отработать какое-то время именно на том предприятии, которое затратило на него свои ресурсы, а колледж получит гарантию не только набора группы, но и последующее стопроцентное трудоустройство выпускников, так как предприятие будет заинтересовано в отдаче вложенных в этого ученика средств.

Эта схема поможет решить и проблему привлечения в обучение малый и средний бизнес: ведь теперь все выпускники будут «закреплены» за предприятиями, и, не получив с рынка подпитку в виде молодых специалистов в течение двух-трех лет, малый и средний

бизнес сам придет в колледжи для заключения договоров по обучению специалистов.

Теперь хочу вернуться к возрасту приема в колледжи. Напомню, что обучение в колледжах Германии по дуальной системе осуществляется на базе полного среднего образования, за этот счет продолжительность обучения сокращается от года до полутора лет с учетом 60–70% практических занятий. То есть в колледж приходит совершеннолетний дееспособный молодой человек, который обучается только специальным дисциплинам и получает практические навыки на предприятии. Считаю, что в Казахстане такое тоже реально. Предприятие может заключить договор с совершеннолетним учеником, молодой человек осознанно выбирает специальность, колледж преподает только специальные дисциплины, и дуальное обучение становится насущной необходимостью как для колледжа, так и для предприятия. Конечно, для этого необходимо, чтобы дети учились до 11-го класса в школах. Но ведь не секрет, что в связи с малой рождаемостью наши городские школы, тем более сельские, загружены не полностью, а из детей, остающихся в 10–11-х классах, формируют один, максимум два выпускных класса. На мой взгляд, решение вышеперечисленных проблем не только позволит сделать дуальное обучение востребованным, но и даст возможность предприятиям как крупного, так и среднего бизнеса повысить квалификацию своих работников и, как следствие, будет способствовать снижению безработицы в нынешнее непростое время. И самое главное – это будет происходить с активным участием и заинтересованностью в конечном результате не только колледжей, но и предприятий.

В заключение хочется сказать, что все вышеперечисленные предложения опираются на реальный опыт училища № 1 города Рудного, которое являлось базовым учебным заведением АО «ССГПО» в 70–80-е годы минувшего века. Именно в нем наш комбинат построил работу по системе «практика – учеба – практика»: мы принимали детей после десятилетки и готовили высококлассных специалистов на нашей производственной базе. Выпускники этого училища до сих пор востребованы на всех горнорудных предприятиях страны. Достаточно сказать, что конкурс в это училище был два-три человека на место, что превышало конкурс абитуриентов в Рудненский институт на некоторые специальности.

Надеюсь, что те предложения, которые я вынес на суд читателя, найдут свое отражение в законодательных актах и позволят нам полноценно внедрить в Казахстане дуальное обучение.

Нурсултан Назарбаев сказал: «Если человек работает руками, то он – труженик. Если человек работает руками и головой – это уже мастер. А если он работает и руками, и головой, и сердцем – это художник. Все добытое трудом приносит счастье и благополучие. Мы вместе трудимся, развиваем страну, улучшаем нашу жизнь». Без рядовых рабочих будней не бывает праздника побед!

Задачи, которые стоят перед нами по внедрению дуального обучения, масштабны, но решаемы. Настойчивость, планомерность и инициатива в работе обязательно приведут к успеху.

АККУМУЛЯТОР **ЛЮБВИ**

ЗА ПРОХОДНОЙ ОНА НЕ ВОДИТ МАШИНУ, ЗАТО НА ЗАВОДЕ, ВЫУЧИВШИСЬ ЛОВКО МАНЕВРИРОВАТЬ ПОГРУЗЧИКОМ, ПОЛУЧИЛА СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА

■ Иван АНДРЕЕВ

Женщина в горно-металлургической отрасли, скорее, исключение. Тяжелый, сопряженный с риском труд горняков и металлургов не для прекрасной половины человечества. И все же даже здесь представительницы слабого пола сумели занять свою производственную нишу – помощницы, хранительницы, рачительные хозяйки…

Как правило, на рудниках женщины работают маркшейдерами, а на обогатительных фабриках – флотаторами. Имя нашей героини Вера Куликова. По должности она старший аккумуляторщик бригады № 4 участка № 2 УКП ТОО «Казцинк-Ремсервис».

Задача этого сервисного ТОО – поддержание средств производства заказчика в рабочем состоянии. Предприятие ремонтирует и производит техническое обслуживание энергетического, химического, горно-шахтного, металлургического, бурового и геологоразведочного оборудования, подъемных сооружений, котлов, сосудов и трубопроводов, работающих под давлением. И сегодня ТОО «Казцинк-Ремсервис» – самое крупное среди дочерних предприятий «Казцинка».

Свою металлургическую карьеру Вера Варфоломеевна начала после того, как 20 лет отработала в теплицах поселка Новая Согра – в пригороде Усть-Каменогорска. Предприятие закрылось, и овощеводу Куликовой пришлось менять профиль – перейти на работу в компанию «Казцинк», где на цинковом заводе Усть-Каменогорского металлургического комплекса работала контролером ее дочь Юлия. Сначала Вера Варфоломеевна отвечала за чистоту и порядок в цехе рафинирования свинца свинцового завода УК МК, потом освоила профессию аккумуляторщика. Она быстро стала профессионалом с большой буквы, точнее, старшим аккумуляторщиком. Этот «чин» она заслужила благодаря ответственному отношению к работе, вниманию к окружающим и уважению в коллективе.

Алексей Суетов, мастер участка № 2 УКП ТОО «Казцинк-Ремсервис», говорит о ней:

– Вера Варфоломеевна – человек доброй души, истинный профессионал. Авторитет у нее не только среди молодых, но и опытных рабочих. Я горжусь тем, что работаю с таким человеком…

– И я очень рада, что осталась работать в родной «рафинации», – признается Вера Куликова. – Освоить новое дело мне помогли наши мастера Борис Николаевич Лихобабин и Евгений Анатольевич Родин, а также моя наставница Татьяна Анатольевна Рыльская. Коллектив у нас самый лучший, мы как одна семья.

В обязанности аккумуляторщика входит обслуживание электропогрузчиков марки Toyota, используемых в цехе рафинирования свинца.

В перечне функций также зарядка и чистка «авто», замена неисправной техники, приготовление электролита нужной плотности и многое другое. За заводской проходной Вера Куликова не водит машину, зато на работе получила специальные права, научилась уверенно управлять и ловко маневрировать погрузчиком.

В коллективе все удивляются невозмутимости Веры Куликовой.

– В работе, – размышляет она, – да и в жизни нельзя вести себя так, будто у тебя семь пядей во лбу. Не нужно якать, напоминать всем, что ты здесь старший. В любой ситуации надо оставаться человеком. Ясно формулировать задания, спокойно, без горячки и фанатизма контролировать процесс. Может, поэтому девчата и выбрали меня старшей?

С нежностью Вера Варфоломеевна говорит о своих детях:

– Юлечка теперь живет в Алматы. Сын Роман работает в кислородно-аргонном отделении сервисного цеха УК МК. Он женат, живет отдельно, но все свои выходные я провожу с внуком Тимошкой. Дети – мое счастье. Они у меня очень хорошие. Если счастливы они, счастлива и я.

Вера Куликова не только любящая мать и бабушка, она еще и хорошая дочь – успевает заботиться о 84-летнем отце. На вопрос о мечте отвечает так:

– Главное, чтобы дети были здоровы и счастливы, чтобы внуков больше было и чтобы на работе все было отлично!

ПЕРВЫЙ СВОЙ ГОНОРАР, ПОЛУЧЕННЫЙ ОТ УПРАВЛЯЮЩЕГО ЮЗОВСКИМИ УГОЛЬНЫМИ КОПЯМИ, 15-ЛЕТНИЙ САМОУЧКА ПРОКАТАЛ НА ЯРМАРОЧНОЙ КАРУСЕЛИ, А ПОЛВЕКА СПУСТЯ В РИДДЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОТДАЧА ОТ ЕГО РАЦПРЕДЛОЖЕНИЙ СТАЛА ИСЧИСЛЯТЬСЯ ШЕСТИЗНАЧНЫМИ ЦИФРАМИ…

ЗОЛОТОЙ РАЦИОНАЛИЗАТОР

■ Михаил НЕМЦЕВ

Нелегким было его, уроженца Полтавской губернии, ранее детство. Родился в 1892 году в семье отставного солдата, участника русско-турецкой войны и крестьянки села Крупского. Отец, как водится, летом батрачил на зажиточных односельчан, а зимой нанимался работать каменщиком в городе. Мать вела нехитрое домашнее хозяйство, воспитывала детей (кроме младшего Федора в семье росли три старших сына и дочь). Несмотря на скромный достаток, будущему изобретателю-самоучке удалось получить начальное образование, он закончил четыре класса земской школы.

По достижении положенного возраста Федора отдали в обучение мастеру немцу, который за малейшие промахи имел манеру бить своих учеников мокрой тряпкой. Однако ж обучил недурно слесарить и плотничать.

Поскольку своей земли у старого солдата Ефима Калины не было, сыновья, повзрослев, ушли в город на заработки. Младший Федор тоже последовал их примеру и в 1906 году уехал в Одессу, на Пересыпь, где устроился работать подносчиком заклепок. Через год в Донбассе (Юзовке, впоследствии Сталино, ныне Донецк) поступил на шахту №8 Юзовских угольных копей, которыми владела франко-германская компания. К этому времени юноша осиротел и, рассчитывая лишь на себя, брался за любую работу: был коногоном, откатчиком, саночником. То есть надевал обшитую вокруг пояса лямку, пропускал ее между ног и возил на себе сани, груженые по сорок пудов угля, и высыпал в вагонетку.

Пройдет расстояние в двадцать пять метров, нагрузит вагончик – заработает шесть копеек.

Здесь у него тоже был свой учитель – штейгер...

Как-то управляющий Юзовскими копями спустился в шахту и спрашивает у молодого работника:

– Машинист, почему навалу (угля) много?

¬– Вагончиков не хватает в забое!

– А где их можно найти?

– На конюшенной-продольной, семь верст. Надо поставить беспалый канат.

– Как?!

Федька тотчас начертил на россыпи угля небольшую схемку.

– Как фамилия?

Штейгер, стоявший рядом, ответил за него:

– Калина. Это сирота, просился на простую черновую работу, а теперь – машинист! Запишите его номер – 00075.

Так первое предложение будущего рационализатора выполнили, и труд рабочих под землей намного облегчился.

Перед Первой мировой войной способный юноша стал забойщиком на врубмашине. И вот однажды подходит к нему десятник:

– Машинист первого вруба, марш на-гора!

Калина дошел до ствола, его одного посадили в клеть и подняли наверх.

Стволовой-десятник принял Федора и отвел к управляющему.

Оказалось, за предложение и схемку выписали ему целых 150 рублей! Но на руки выдали 20.

С деньгами пошел Калина в балаган, к артельщику, там и отметил первый свой гонорар...

Вскоре в одной из подземных аварий Федору помяло сошедшей крепью грудь и повредило руку, за что в 1913 году дали ему отсрочку от ополчения. Но через год все же забрали в армию, в 20-й запасной батальон.

После двухмесячной подготовки отправили на фронт. В одном из первых боев Федор Калина получил пулевое ранение. Вылечился в госпитале и снова был возвращен в строй.

В 1917 году его полк снялся с позиций и прибыл в Москву, где влился в Красную гвардию под названием 65-го Петроградского. Под командованием большевика Федорова полк участвовал в октябрьских боях с контрреволюционерами.

Но и будучи «человеком с ружьем», Калина не забывал о своей склонности к технике. И когда представилась возможность, поступил в военную школу, где выучился на шофера.

После установления советской власти был демобилизован по ранению и в декабре 1919 года выехал в Павлодар к брату.

Однако до мирной жизни оказалось куда как далеко. По дороге пришлось примкнуть к красным повстанцам, воевавшим против атамана Анненкова, захватившего Славгород. В составе отряда Мамонтова принял участие в бою с эскадроном белых. Во время этой схватки Федор Ефимович, защищаясь от удара клинком, потерял пальцы правой руки. Однако Красной армии в то время были нужны опытные механики. И квалифицированного, а главное – преданного делу революции рабочего снова вернули в Москву – в броневой дивизион.

Пожалуй, единственный раз в жизни будущий «золотой рационализатор» проявил «несознательность»: в 1922 году, уступив желанию своей невесты – Юлии (Ульяны) Павловны Задорожной, сочетался с ней браком по церковному обряду...

И, демобилизовавшись по увечью, вместе с женой по командировке Совдепа выехал в Зыряновск, где был назначен механиком рудника. Директором тогда работал инженер Мишарин, главным механиком – английский подданный Брукс.

Семь лет спустя, осенью 1929 года, Федор Ефимович решением Семипалатинского губернского обкома партии был откомандирован в Риддер для восстановления сгоревшей обогатительной фабрики. И как всегда, не чурался любой работы. Приходилось быть строителем, монтажником, вместе с ударником металлургической промышленности Рыбченко налаживал соревнование среди горнорабочих, обогатителей и плавильщиков. Кстати, в этот год Федор Калина заново и уже по новым советским законам оформил свой брак с женой в Риддерском отделе ЗАГСа.

Первым его рацпредложением того времени (1929 год) стала конвейерная схема строительства, состоящая из цепи аппаратов и механизмов (пескомойка, гравиемойка, цементоподатчик, бетономешалка, элеватор для подачи бетона на высоту 14 метров и оттуда по трубам к месту укладки). Это решение ускорило строительство новой фабрики на два с половиной месяца и дало более миллиона рублей экономии. За что инженер-самоучка был награжден костюмом, хромовыми сапогами и 500 рублями премии от управления строительства.

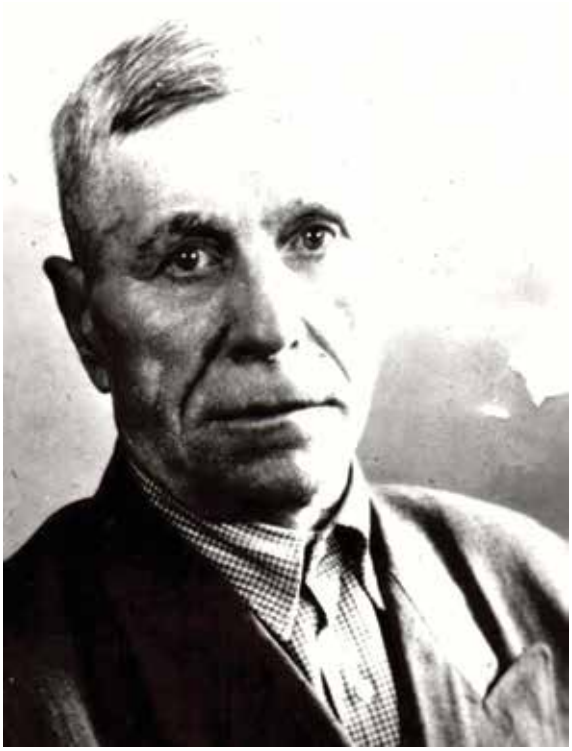
Тогда же, во время самой стройки, изобретатель предложил использовать механический известкогаситель (авторское свидетельство № 22540).

4 ноября 1929 года сооружение новой обогатительной фабрики было завершено, начат пробный пуск аппаратуры, а 21 ноября вся фабрика введена в эксплуатацию.

Калина стремился досконально изучить предприятие, освоить процесс обогащения. Поэтому становился то дробильщиком и машинистом насосов, то фильтровальщиком и флотатором.

По предложению профессора С. Александрова, в то время – заместителя директора по науке Московского института цветных металлов и золота, Федор Калина стал строить на фабрике технологические линии для попутного извлечения драгметаллов.

Новая сфера деятельности захватила изобретателя с головой. При поддержке московского ученого он продолжил подавать рационализаторские предложения, которые подчас приводили в изумление образованных инженерных работников.



Сгустители и пыльники Федор Ефимович лично устанавливал на места, все их нужно было обязательно красить… по ночам.

Промышленные стоки со старой фабрики сбрасывались в речку Филипповку, в них было много пены. Калина собрал ее в емкость, высушил, развел олифой и все, что необходимо, покрасил. Анализируя «калиновскую» краску небесного цвета, специалист Г. Берлин признал ее огнеупорной. На что директор фабрики А. Симонов предложил исследовать ее в химической лаборатории.

Оказалось, в килограмме краски 700 граммов серебра, 80 граммов золота, 25 граммов – цинка и 20 граммов – свинца. Симонов возмущенно заявил Калине:

– Нас за эту краску расстреляют!

– Ну тогда давайте извлекать металлы, – невозмутимо ответил Федор Ефимович, – построим металлоулавливатель.

…В 1932 году Федор Калина стал членом партии. В преддверии начала работы XVII съезда ВКП (б) в статье «Вторую секцию – в подарок партсъезду», вот что писала о нем городская газета «Риддерский рабочий»: «Заведующий золотой секцией изобретатель тов. Калина взял на себя целый ряд конкретных обязательств по улучшению работы первой золотой секции и форсированной установки второй. Кроме того, тов. Калина внес ценнейшее рационализаторское предложение – начать делать грохот для рассортировки продуктов, что, во-первых, значительно увеличит производительность мельниц, и, во-вторых, на золотую секцию будет обеспечена подача качественно хорошего продукта».

4 марта 1931 года в семье Федора и Юлии наконец-то родилась дочка Валентина, а 24 августа 1933 года – Тамара, до этого родителей радовали четыре сына – Петр, Михаил, Анатолий и Владимир. Воспитывался и приемный сын Васильев Федор. Семья была большая и очень дружная. Мальчишки хорошо учились, все решили поступать в институты. Это очень радовало родителей.

Второе рацпредложение, за которое Калина получил авторское свидетельство

№ 32450 от Совета Труда и Обороны страны, касалось переработки промышленных стоков фильтровального отделения. Народный умелец предложил направлять их не в речку, а в котлован, оставшийся после фабричного строительства. За два года (1931–1933 гг.) в котловане отстоялось восемьсот тонн высококачественного концентрата стоимостью 680 тыс. рублей. Общая экономия не требовавшего затрат предложения составила 3 млн. рублей!

В ту пору технологический процесс рудного обогащения был несовершенным, и часто в отвалы уходило много металла. Ведь не случайно эти «хвосты» (отходы), в которых было не менее 70–80% золота (информация взята из расчетов Ф. Е. Калины. – Авт.), до 1937 года за валюту экспортировались в Германию.

По себе зная, сколь тяжек труд горняков, Федор Ефимович не мог мириться с существующим положением и в 1932 году предложил построить специальные каналы для улавливания металлов, не осевших в сгустителях: один для цинковых отходов, другой для свинцовых.

К сожалению, удалось построить лишь один металлоулавливающий канал («канал Калины»), давший только за четыре месяца 1933 года около 300 тыс. рублей экономии (канал эксплуатировался «Алтайполиметаллом», а затем – Лениногорским полиметаллическим комбинатом до 1952 года).

Рацпредложение по замене ленточного щепоуловителя барабанным дало экономический эффект в 225 тыс. 450 рублей. А за участие в совершенствовании технологии переработки окисленных и смешан-

ных руд северо-восточной части Риддерского (Лениногорского) рудного района Калина был премирован денежной суммой в две тысячи рублей. Кроме того, его участие и работа по внедрению бесцианидной технологии положительно сказались на осветлении сточных вод выводом и экономией большого количества циансплава.

За активное участие в социалистическом строительстве республики в 1935 году он был награжден знаком «15-летия Казахстана».

С одобрения научно-исследовательской бригады профессора С. Александрова и настоятельного требования горкома партии в 1936 году руководство комбината «Алтайполиметалл» приступило к строительству гидрофлотационной установки, именовавшейся «хвостовой фабрикой Калины». Уже в 1938 году еще недостроенная установка перерабатывала тысячу тонн «хвостов» в сутки. В 1940 году – полторы тысячи тонн, с каждым годом улучшая показатели получаемых продуктов и давая большую экономию комбинату. В 1939 году за успехи в труде и активную жизненную позицию «золотой изобретатель» Ф. Е. Калина был удостоен медали «За трудовую доблесть».

23 августа 1939 года, согласно заключенному между СССР и Германией пакту о ненападении, Риддерский комбинат «Алтайполиметалл» должен был поставлять в Германию свой концентрат. Это обязательство советская сторона выполняла неукоснительно, однако зарубежный контрагент отказался расплачиваться за ценное сырье валютой, и Риддер перестал вывозить его за границу. Около 14 тыс. литров нирита (концентрированного раствора рудного минерала) вернулось тогда к Федору Ефимовичу на промывку.

С началом Великой Отечественной войны возникла острая необходимость в товарном свинце. А так как первая – самая старая обогатительная фабрика выработала свой ресурс и находилась в аварийном состоянии, руководство предприятия без согласования с Минцветметом решило использовать

площади под недостроенной гидрофлотационной установкой. Саму же установку демонтировали, а на ее месте наладили переработку богатых (вместо «хвостов») окисленных руд.

Рационализатора же перевели на рудник «Березовский» начальником

строительства и монтажа оборудования еще одной обогатительной фабрики. Калина знал, что ликвидация его установки была большой ошибкой, но фронт требовал металла любой ценой...

Военное лихолетье принесло Федору Ефимовичу не только гибель его любимого технического детища. Он потерял двух родных сыновей, Владимира и Анатолия, и приемного сына Федора. А сам вынужден был сменить несколько регионов для проживания и работы. Дальний Восток, Колыма, Донбасс – везде нужны были его умения и опыт. Как и в Риддере, переименованном к тому времени в Лениногорск, ему приходилось быть строителем и слесарем, обогатителем всех специальностей, бригадиром и даже возглавлять небольшую фабрику.

Лишь в 1950 году Калина вернулся в Лениногорск, устроился бригадиром обогатителей-шлюзовщиков на передел золотоулавливания.

Затем с 1955 по 1961 год возглавлял бригаду измельчительного отделения обогатительной фабрики № 2, где снова занялся рационализаторством.

Все годы существования Казахского республиканского Совета ВОИЗ Федор Ефимович значился в списках особо выдающихся изобретателей республики, он был одним из зачинателей и организаторов массового рабочего изобретательства в Казахстане. Об его изобретениях неоднократно писалось в газетах – центральных, республиканских, местных...

Отдав горно-металлургической отрасли почти полвека, в 1961 году Ф. Е. Калина ушел на пенсию, но продолжал трудиться на фабрике до 1968 года.

Поистине «золотым финалом» его рабочей биографии следует считать эксперимент, который изобретатель провел, договорившись со старыми товарищами по работе. Тогда, установив без ведома начальства свои усовершенствованные улавливатели металла, за сутки он извлек для комбината из жидких промышленных отходов до шести кило неучтенного золота!

...23 апреля 1973 года Федор Ефимович ушел из жизни, похоронен он на городском кладбище Первого района рядом со своей женой Юлией (Ульяной) Павловной. Имена трех его сыновей высечены на каменных плитах городского мемориала риддерцев, погибших в годы Великой Отечественной войны.

СОЗИДАТЕЛЬНЫЙ ПАФОС И ИСКРЕННОСТЬ

ЖИЗНЕННЫЕ ИДЕАЛЫ ОБЩЕСТВА, СТРЕМЯЩЕГОСЯ К РАЗВИТИЮ, ДОЛЖНЫ БЫТЬ НЕРАЗРЫВНО СВЯЗАНЫ С МЫСЛЬЮ О ТРУДЕ

■ Гульзира МОЛДАШЕВА, старший научный сотрудник

Одним из значимых проектов Государственного музея искусств РК им. А. Кастеева в 2015 году стала выставка «Труд – цель, идея, жизнь…», проведенная в рамках выполнения задач, изложенных в Послании Президента РК Нурсултана Назарбаева «Общество Всеобщего Труда» (в рамках программы «Социальная модернизация Казахстана: 20 шагов к Обществу Всеобщего Труда»). Основная цель представленной экспозиции – пропаганда реального производительного труда, повышение авторитета труженика, знакомство зрителей с полотнами, посвященными производственной тематике.

В XX веке в бывшем Союзе тема созидания занимала большое место в творчестве советских художников, в том числе и казахстанских.

Характер рабочего, его способности, упорство и целеустремленность полнее всего раскрываются в труде. И не случайно через все творчество живописцев проходит

КРЫЛОВ В. 1928-1978 ГГ.
«УТРО ИНДУСТРИАЛЬНОЙ КАРАГАНДЫ». 1958-1960

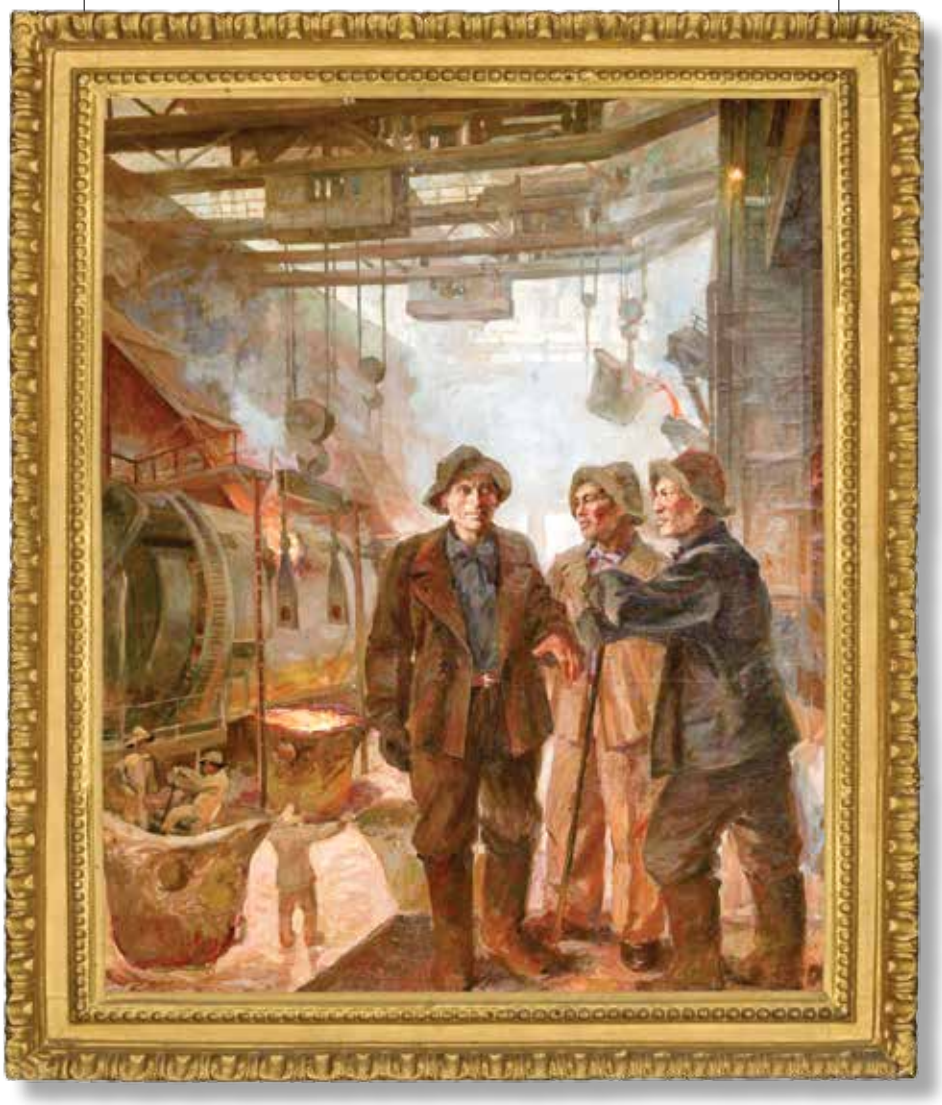
образ человека-созидателя, творца. Художников вдохновляли энергичные, разгоряченные работой лица металлургов, горняков, шахтеров, строителей, усердие колхозников, занятых на току и в поле. Изображение современников у доменных печей, прокатных станов и механических молотов давало возможность художникам показать величие труда, его впечатляющую энергию. Герои этих картин – сильные, красивые люди, пышущие задором молодости, готовые на новые трудовые свершения. Наши мастера кисти изображали в своем творчестве жизнь народа, стремясь ярко и убедительно запечатлеть, как стремительно меняется облик республики.

В экспозиции музея были представлены лучшие произведения живописи и скульптуры 60–70-х годов из фонда ГМИ РК им. А. Кастеева, посвященные строителям нового – справедливого и гуманного социалистического общества. Это работы известных мастеров изобразительного искусства Казахстана – А. Кастеева, Н. Нурмухаммедова, К. Шаяхметова, А. Черкасского, С. Айтбаева, Ж. Шарденова, Н. Крутильникова, А. Галымбаевой, С. Саносяна, А. Мотузко и др.

Партнером в этом проекте выступил единственный не только в Казахстане, но и в Центральной Азии Музей истории горного и плавильного дела, располагающийся в поселке Жезды Карагандинской области.

Им представлены уникальные архивные фотоматериалы о развитии металлургии в Казахстане, а также исторические экспонаты – спецодежда горнового, рабочего печи по выплавке чугуна, орудия труда, документы, грамоты и книги. Многие из событий, отраженные в архивной фотодокументалистике, связаны с деятельностью Первого Президента РК Нурсултана Абишевича Назарбаева, начинавшего свой трудовой путь в качестве горнового.

Немало живописных работ выставки оказалось посвящено труженикам сельского хозяйства, таких как «Жатва» Абылхана Кастеева (1957 г.), «Земля и люди» Салихитдина Айтбаева (1974 г.), «Прицепщица» Молдахмета Кенбаева (1961 г.), «Трикотажницы» Айши Галымбаевой (1951 г.), «На полевом стане» Абрама Черкасского (1976 г.). Но



КРУТИЛЬНИКОВ Н. (1896-1961)
«ГРУППОВОЙ ПОРТРЕТ СТАХАНОВЦЕВ БАЛХАША». 1940 Г.

своеобразный костяк экспозиции составили полотна, посвященные промышленному производству: «Портрет мастера горячих кладок Макаева» Николая Крутильникова (1954 г.), «Домна девятой пятилетки» Саркиса Саносяна (1975 г.), «Шахтеры Караганды» Виктора Крылова (1977 г.) и многих других.

На картинах – разные типажи и различные художественные трактовки. И хотя искусство прошлого века порой напоминает плакатную пропаганду, призывающую к труду, сегодня в нем отчетливо видится и другое: колорит времени, живописность, лиризм…

Творчество живописцев второй половины XX века было неразрывно связано с жизнью страны, и тема труда занимала в нем большое место. Ведь бывший Союз считался страной рабочих и крестьян. Таким образом, трудящийся человек был провозглашен главным героем нового искусства.

Следует также пояснить, что представленные работы – результат творческих поездок художников на промышленные объекты, в колхозы и совхозы. Полотна наполнены искренним отношением к жизни, к тем значительным переменам, которые происходили на их глазах. Созидательный пафос и искренность в передаче увиденного – это то, чего сегодня так не хватает в современном казахстанском искусстве.

По словам директора музея профессора Гульмиры Шалабаевой, за последние годы общество (в том числе и мировое сообщество) во многом утратило понимание производительного труда как основы государственного прогресса и процветания. Создавшийся вакуум и сдвиг интереса общества привели к подмене понятий и предпочтений, где на первое место вышли гламурный глянец и показушный блеск. Вместе с тем уважение к труду и осознание его значимости должны, как того требует время, занять свое достойное место в рейтинге общественных приоритетов.

Большой круг вопросов, связанных с необходимостью в дальнейшем развивать тему труда в художественном творчестве, продолжать практику проведения подобных выставок не только в крупных городах Казахстана, но и на промышленных предприятиях, в образовательных учреждениях, обсудили участники расширенного заседания «круглого стола», ставшего итоговым мероприятием выставки «Труд – цель, идея, жизнь…».

Собравшиеся, а в числе приглашенных были специалисты по социокультурной проблематике, искусствоведы, художники, дали самую высокую оценку уникальному по своему содержанию и формату проекту. При этом было отмечено, что тема трудовых подвигов до сих пор близка многим. А значит, актуальными остаются вопросы дальнейшего развития темы труда в современном искусстве. Ибо становится все сложнее понять, а как, собственно, учить современного художника и чему? Что понимать под профессионализмом? Сложность создавшейся ситуации состоит еще и в том, что в последнее время музеи вынуждены «перепрыгивать» через целые периоды развития искусства. Потому как пласт изобразительного искусства постперестроечного периода 90-х годов прошлого века полностью выпал из вида. Открытыми также остаются вопросы сотрудничества предприятий и представителей инженерно-технических профессий с музеями и творческими организациями. Но прежде чем приступить к их решению, необходимо также переосмыслить – без постсоветских ярлыков и клише – такое сложное явление, как «советское искусство» и «соцреализм». Ведь в лучших своих образцах – это не только высокий уровень изобразительной

КАЛИМОВ М.1931-2002
ПЕРЕДОВЫЕ РАБОЧИЕ АЗТМ. 1976 Г.

техники, но и яркий, убедительный документ ушедшей эпохи.

А закончить хотелось бы цитатой из программной статьи Президента страны Нурсултана Назарбаева «Социальная модернизация Казахстана: 20 шагов к Обществу Всеобщего Труда»: «В конечном счете, все ценности мировой цивилизации, все экономические и культурные богатства создаются человеческим трудом, а не виртуальными финансовыми институтами». Поэтому, по мысли Главы государства, «труд – как решающий национальный фактор в условиях XXI века, в условиях глобальной конкуренции – должен быть выдвинут на первый план». Справедливые и своевременные слова.

БРИГАДА ЗАСЛУЖЕННОГО МЕТАЛЛУРГА КМЗ БИТЕНОВА Н.

МЕТАЛЛУРГ ИГЕБАЕВ

АНДРИЮК П. (1923-1992)
«НА МАГНИТКЕ». 1960

УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОБЕД И ХОРОШЕГО НАСТРОЕНИЯ

ВОЛЕЙБОЛЬНЫЙ ТУРНИР ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ, ОРГАНИЗАТОРОМ КОТОРОГО ВЫСТУПИЛО ОБЩЕСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ SPECIAL OLYMPICS ПРИ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ ЕВРАЗИЙСКОЙ ГРУППЫ (ERG), ПРОШЕЛ В ПАВЛОДАРЕ

■ Виктория МАШКАРИНА, фото автора

Назвать эти соревнования, состоявшиеся в спортзале павлодарской СДЮШОР № 2, рядовым событием из спортивной хроники – значит погрешить против истины и атмосферы неподдельного азарта, упорной борьбы за каждую волейбольную подачу и горячего желания победить.

150 воспитанников детских коррекционных школ собрались в последних числах февраля на республиканский турнир по волейболу. Устроить турнир такого масштаба в регионе удается нечасто. Последние соревнования по программе Special Olympics проводились здесь два года назад. Нынче, кроме юных павлодарцев, в волейбольных состязаниях приняли участие спортсмены из Уральска.

– Когда соревнования для наших ребятишек проводятся в Павлодаре, мы стараемся привлечь как можно больше воспитанников местных школ-интернатов, – говорит старший методист учебно-практического центра физкультуры Павлодарской области Татьяна Повстьян. – В выездных турнирах участвует максимум одна команда, а для наших детей очень важны подобные мероприятия, потому что они жаждут общения, новых знакомств и, конечно, хотят показать себя.

Надо сказать, это им удается. В свои совсем еще юные годы спортсмены убедительно доказывают, что восхождение к спортивному олимпу может стать для них совсем не легкой прогулкой, но непростой дорогой к самореализации и самоутверждению. Тем более что ни у одной команды школы-интерната нет необходимой тренировочной базы. Проще говоря, мальчишки и девчонки играют в волейбол в совсем не подходящих для этого вида спорта условиях.

Чего не скажешь о спортивной детско-юношеской школе № 2, по праву названной лучшей для проведения подобных соревнований. Здесь и прекрасная площадка, и комфортабельные раздевалки, и даже профессиональный судейский состав, придающий этому празднику спорта статус «всамделешного».

Спортсмен команды гостей из Уральска Серик Мукашев с восторгом делится своими впечатлениями о турнире, правда, считает, что победа им досталась очень уж легко. Сам

парень волейболом занимается четвертый год – говорит, что это особенная игра, мужская, в ней есть адреналин, позитив и выход эмоций.

Тренер одной из самых сильных команд турнира – Павлодарской областной СОШИ Нажмиден Махамбетов уже седьмой год подряд готовит спортсменов к подобным турнирам.

– Для детей с ограниченными возможностями эти соревнования очень важны, – рассказывает физкультурник. – Они горят желанием соревноваться, показать себя, стремятся стать лучшими. Поэтому я благодарен организаторам и спонсорам, неравнодушным к проблемам наших ребят, которые дарят им веру в себя.

Напомним, что турнир по волейболу прошел под эгидой международного общественного движения Special Olympics, основателем и генеральным директором которого в Казахстане является Ольга Бахарева.

Первая специальная олимпиада в республике была организована в 1991 году.

Ее участниками по пяти видам спорта стали около 500 воспитанников коррекционных школ. На сегодняшний день в процессы тренировок и соревнований по 20 видам спорта вовлечены более 18 тыс. воспитанников школ-интернатов, а также детей, проживающих в семьях.

С 1995 года атлеты Special Olympics Казахстан (СОК) принимают участие в Европейских и Всемирных специальных Олимпийских играх. Ведется работа в 16 филиалах по всей республике.

Общественное движение СОК не имеет государственного финансирования, поэтому единственной возможностью для организации всех спортивных мероприятий является привлечение спонсорских средств. Вот и нынешний республиканский турнир по волейболу в Павлодаре, прошедший согласно календарному плану движения на 2015 год, профинансирован Корпоративным благотворительным фондом Евразийской Группы (ERG) «Комек». Фонд взял на себя расходы, связанные с приобретением экипировки для специальных атлетов, проездом команд, наградной атрибутикой.

По результатам турнира среди парней от 16 лет и старше почетное место заняла команда Павлодарской специализированной школы-интерната № 1 для глухих и слабослышащих детей, среди ребят 14–15 лет лучшими стали спортсмены из Уральска. Среди женских команд дипломом за первое место награждены волейболистки областной специализированной школы-интерната из Павлодара.

Нынешние волейбольные соревнования следует рассматривать как проверку сил перед предстоящими Всемирными летними специальными Олимпийскими играми, которые пройдут с 21 июля по 3 августа в Лос-Анджелесе, США. В составе сборной команды Казахстана – 110 человек, из них 72 спортсмена, которые примут участие в состязаниях по 15 видам спорта. Что касается павлодарцев, то они поборются за олимпийские награды в гонке на роликовых коньках.

Все свои победы юные спортсмены Special Olympics Казахстан в 2015 году посвящают Первому Президенту РК Нурсултану Назарбаеву.

МУЖЧИНА ПРЕСЛЕДУЕТ ЖЕНЩИНУ ДО ТЕХ ПОР, ПОКА ОНА ЕГО НЕ ПОЙМАЕТ

СЕГОДНЯ ПОЧТИ КАЖДАЯ И КОНЯ НА СКАКУ ОСТАНОВИТ, И В ГОРЯЩУЮ ИЗБУ ВОЙДЕТ… ЛИШЬ БЫ НЕ СТИРАТЬ, НЕ ГЛАДИТЬ, НЕ ГОТОВИТЬ!

■ Олег АХМЕТОВ

Когда в воскресенье в шесть часов утра у меня зазвонил телефон, звонок этот чем-то напомнил приглашение на казнь. Я обреченно снял трубку и услышал бодрый голос моего соседа Серика:

– Все дрыхнешь, засоня? Проснись и пой!

– Заткнись и спи, – раздраженно ответил я. – Между прочим, спать так же великолепно, как и есть. Только еще и бесплатно!

– Не злись, сосед, лучше заходи ко мне – угощу тебя праздничным наурызкоже, – миролюбиво предложил наш доморощенный сибарит.

Я категорически отказался:

– Не пойду. На улице холодно – на душе муторно. А зима в марте вообще уже надоела…

– Не хандри! Смотри, все быстротечно: Новый год отметили, в проруби понырялли, блинов поели… Осталось отведать наурыз-коже, крашеными яйцами побиться, и вот оно – лето!

– А еще доесть цветы, подаренные жене на 8 Марта, – ехидно ввернул я.

Серик усмехнулся:

– 8 Марта – это вообще единственный день в году, когда даже самые толковые мужики тратят свои заначки самым бестолковым образом!

Затем серьезным тоном поведал, что весна подействовала даже на него – наш философ вдруг решил найти свою половину. На мой вопрос, с чего это он решился на такие кардинальные действия, тот глубокомысленно изрек, что мужчине нужна жена, потому что не все в жизни можно свалить на правительство. Кроме того, у каждого мужчины наступает такой момент, когда чистые носки уже проще купить.

– В моей холостяцкой квартире даже бутылка «Фейри» и та грязная, – вздохнул сосед.

– Помяв рубашку, не торопись жениться. Попробуй сначала погладить сам, – возразил ему я.

Но тут Серик задал неожиданный вопрос:

– А вот ты, например, чем рубашки стираешь: «Лоском» или «Тайдом»?

– Я стираю женой, – честно признался я.

– Теперь ты понял, почему мне вдруг ужасно захотелось поужинать с кем-нибудь при свечах? – вздохнул Серик.

– Проблема состоит в том, чтобы найти ту самую – единственную.

И сосед признался, что долго не решался жениться, потому что, глядя на семейную жизнь своих друзей, сделал вывод: брак – это особая форма мазохизма, при которой испытывается потребность отдавать годы жизни, здоровья и деньги в обмен на неуважение и вечные упреки.

– Интересно, кто сказал: «Чтобы сразить женщину, ей нужно всего лишь внимание»? Он хоть представлял себе, что значит это «всего лишь»? Нужно делать ей комплименты, ласкать, целовать, заботиться о ней, развлекать, защищать, добывать для нее деньги, угощать деликатесами, говорить с ней, поддерживать ее, доставать для нее звезды с неба, приносить ей кофе в постель, покупать красивые наряды. Тогда как ей, чтобы сразить тебя, достаточно приготовить яичницу и… раздеться.

Как оказалось, в отношениях с противоположным полом нашему философу в жизни фантастически не везло. С первой девушкой, которая понравилась Серику, знакомство как-то не сложилось. На вопрос: «Что бы вы сказали мне, если бы я предложил вам выйти за меня замуж»? Девушка попросила немного подождать: «Ты будешь последним, за кого я выйду замуж».

«Если девушка чересчур долго перебирает принцев на белом коне, рано или поздно ей придется перебирать коней», – язвительно заметил Серик. На что красавица незамедлительно парировала: «Найти принца на белом коне вовсе не трудно. Они обычно гарцуют на стоянке между «Лексусов».

Со следующей дамой мой сосед был более осторожен. Он вежливо спросил: «Девушка, вы не меня ждете»? «Парень, ты так замечательно куда-то шел», – так же вежливо ответила девушка.

И Серик пошел куда глаза глядят, но очень быстро уперся взглядом в большой женский бюст. Однако после того, как на его вопрос: «Девушка, а что вы делаете сегодня вечером?», услышал в ответ: «Позвоните мне завтра утром. Я вам расскажу», вдруг, увидел, что эта девушка была похожа на апельсин – этакий колобок с целлюлитом…

– А если женщина не следит за собой, мужчина начинает следить за другой женщиной, – констатировал мой сосед.

Следующей избраннице наш философ снова сразу предложил руку и сердце. Но она сказала, что не будет жить с бессердечным одноруким инвалидом.

– Знаешь, сосед, какая девушка способна отказаться от здорового, сильного, умного парня? – спросил меня Серик и вздохнул: – Да, именно та, в которую ты влюбился.

Я решил поддержать соседа:

– Умные люди говорят, что в 20 лет женщина перед знакомством сама себя спрашивает: «Каков он»? В 30 лет: «Кто он»? В 40: «Где он»? И вообще, вчера я видел, как девушка бежала по городу в свадебном платье. Вот это я понимаю, что значит – человек в активном поиске!

Как известно, настоящий мужчина должен сразу научить свою жену, как им правильно командовать. Неудивительно, что нашу беседу прервала моя проснувшаяся благоверная.

– С утра по телефону болтаешь, – начала она свой утренний монолог.

– Милая, я так плохо сегодня спал! – пытался сказать я в свое оправдание.

– А что ты вообще умеешь хорошо делать?

Я понял, что ситуация накаляется, и быстро пошел на кухню – готовить завтрак. И когда снова позвонил Серик, то я пожаловался ему на свою жену.

– Понимаешь, сосед, считается, что семья – это цемент общества. А женщины по своей сути – ангелы. И когда мужчины пытаются обломать им крылья, они летают на метле, – прокомментировал Серик.

На что я ему компетентно возразил:

– Красивая женщина – это пир для глаз во время чумы для ушей. И вообще, сосед, не женись. Ты только представь: женщина мужчину сначала окрыляет, потом окольцовывает, а затем ощипывает.

– Нет, я все равно найду себе супругу, – заявил наш доморощенный философ. – Только теперь попытаюсь найти свое счастье среди дам, работающих в нашей металлургической отрасли.

И перед тем как повесить трубку, Серик вдруг сказал:

– А знаешь, сосед, почему в Индии самые крепкие браки? Потому что на свадьбу жениху дарят ружье, а невесте на лбу рисуют красную точку!