



№4 (27-28) 2010 год

Учредитель:

ОЮП «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)

Председатель редакционного совета

А. О. ИСКЕШЕВ – заместитель премьер-министра РК,
министр индустрии и новых технологий РК

Заместитель председателя редакционного совета

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ	советник президента ТОО «ENRC Kazakhstan»
Ф. ПАННИР	генеральный директор АО «Арселор Миттал Казахстан»
В. С. ШКОЛЬНИК	председатель правления АО «Национальная атомная компания «КазАтомПром»
А. Л. ТЕКСЛЕР	президент АО «ГМК«Каззахалтын»
В. И. ПОЛЫНОВ	генеральный директор АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алел»
Г. Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В. И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М. Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
А. Ж. НУРАЛИН	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Н. К. ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
А. М. БАНЦИКИН	главный редактор
А. КАШКИНБЕКОВ	директор по связям с правительством и общественностью АО «Арселор Миттал Казахстан»
Л. П. СТАРОСТИНА	руководитель пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА	директор
Р. В. ГАВРИЛКЕВИЧ	дизайн, верстка и допечатная обработка
А. З. БИРЖАНОВА	корректор

Контактные данные:

010000, Казахстан, г. Астана
ул. Д. Кунаева, дом 12/1, офис 201
тел. 8 (7172) 689 634, 689 601
факс 8 (7172) 689 602
e-mail: izdat@agmp.kz

Представитель в г. Москве

А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51
e-mail: info@asiapress.ru

На обложке:

Уголь экибастузского бассейна, добытый на разрезе северный.
В номере использованы фото

А. Батурина, В. Гаркуши, С. Федорова, Р. Степановой

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.
Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия
редакции. Публицистические и аналитические материалы прислан-
ные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Тираж 1500 экз.

Журнал выходит один раз в два месяца

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганда, ул. Степная, 62-а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Редакционная КОЛОНКА

Нынешний год, как никогда богат на юбилее. В июле мы отметили 50-летие Казахской «Магнитки», а теперь отмечаем 40-летие разреза «Богатырь», четверть века со дня основания разреза «Восточный» и двадцатипятилетие АО «Шубарколь комир». Примечательно, что обе даты сезонно совпали с профессиональными праздниками – Днем металлурга и Днем шахтера.

Взаимосвязь понятна: металлургия и угледобыча существуют неразрывно – без угля нет металла. Но есть и другая грань взаимозависимости: энергия труда металлургов и шахтеров получает материальное воплощение в ярком свете тонкой вольфрамовой нити в «лампочке Эдисона».

Если с перспективами развития металлургии все более или менее ясно, и на прошедшем в июле Международном конгрессе Minerals&Metallurgy-2010 Президент страны Нурсултан Назарбаев определил цели и задачи, то менеджеры угольной отрасли пока находятся в размышлениях. Презентация отраслевой программы развития выявила существенную проблему. Формировать свои инвестиционные планы угольщики могут только при наличии долгосрочных договоров с энергетиками. Но владельцы ТЭС и ГРЭС отмахиваются, считая невыгодным подписывать контракты с фиксированной ценой. А тут еще прошла информация о том, что углем будут торговать на бирже, что якобы автоматически повлияет на снижение его стоимости... Примечательно, что в обсуждение проблемы включились все: рабочие, инженеры, трейдеры, акционеры предприятий.

Все-таки кризис сыграл свою позитивную роль, объединив всех, кому не все равно, что станет с их предприятием через неделю, месяц, год, десятилетие. И юбилеи становятся уже не только поводом для застолья, но и для обсуждения перспектив развития отрасли. Утвержденная Правительством Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития также стала темой дискуссий в среде всех, кто связан с реальным сектором экономики. Примечательно, что первую скрипку в ней играют шахтеры и металлургии.

С профессиональным праздником вас, коллеги! В эти дни редакция журнала «Горно-металлургическая промышленность» присоединяется к поздравлениям, и желает вам успехов в вашем многотрудном деле!

Содержание

С Днем шахтера!

стр. **4-5**



Равнение на профессионалов.

О мастере своего дела К. Умбеталиеве.

стр. **8-10**



Крепкие мускулы «Богатыря».

Интервью с генеральным директором ТОО «Богатырь комир» В.К. Щукиным.

стр. **12-14**



Энергия свершений.

Интервью с президентом АО «Шубарколь комир» Т.А. Акбаевым.

стр. **18-20**



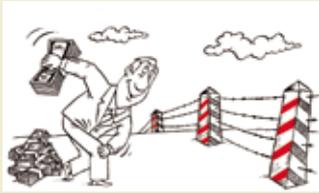
Инвестируйте в шахтера!

Интервью с Председателем профсоюза работников угольной промышленности М.Д. Никифоровым.

стр. **28-30**



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**



**Экспортные
пошлины.
Что будет
завтра?**

Стр. 36-37



**Я этот день люблю
как День шахтера...
История праздника.**

Стр. 44-45



**Ордена дают
не только на войне.
«Шахтерская
слава»: история
и современность.**

Стр. 46-47



**Возрождение
спартакиады
профсоюзов.**

Стр. 48-50



**«Шахтер»-команда
без которой
нам не жить!**

Стр. 52-55

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 65 отечественных и иностранных компаний черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, ул. Д. Кунаева 12/1
тел.: +7 (7172) 689-601
факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: mail@agmp.kz

www.agmp.kz





Уважаемые коллеги!

От лица Министерства индустрии и новых технологий РК примите мои поздравления.

Угольная промышленность и металлургия-это фундамент индустрии Казахстана. Здесь производится почти 17 процентов ВВП страны. Представители этих отраслей одними из первых откликнулись на призыв Главы государства к форсированной инновационной модернизации производства. И мы ожидаем, что запущенные вами проекты завершатся созданием высокотехнического производства конкурентоспособных продуктов высокого передела, востребованных как в Казахстане, так и за рубежом.

Желаю Вам новых достижений и успеха!

Заместитель Премьер-Министра,
Министр индустрии и новых технологий
А.О. ИСЕКЕШЕВ





С Днем шахтера! С Днем металлурга!

Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) поздравляет всех угольщиков и металлургов!

Металлургическая и угольная промышленность являются стратегическими отраслями Казахстана. Наша страна входит в десятку крупнейших мировых производителей твердого топлива, занимает третье место среди стран СНГ по запасам и первое место по добыче угля на душу населения. Мы также являемся одним из крупнейших производителей мира по стали, цинку, меди, титану и другим металлам.

Но как бы не совершенствовалась технология добычи, не росли производственные объемы, главным остается – человек! Металлург у доменной печи и шатер в шахте и разрезе – это мужественные люди, чьим неустанным трудом развивается отечественная экономика.

По мере экономического роста укрепляется социальное партнерство: между Профсоюзами работников угольной промышленности и работников горно-металлургической промышленности, Республиканской ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий и Министерством энергетики подписано Отраслевое соглашение на 2010 год, предусматривающее социальные и трудовые гарантии работникам.

Мы уверены, что трудовой вклад металлургов и шахтеров в общий успех казахстанцев будет расти – с освоением новых мощностей, увеличением объемов добычи, расширением рынка сбыта.

Желаем Вам новых свершений в решении этих задач, с тем чтобы все мы вместе выполнили приоритетную, задачу по форсированному индустриально-инновационному развитию экономики, поставленную Главой нашего государства.

Крепкого здоровья, счастья и благополучия Вам и Вашим семьям!

**Исполнительный директор АГМП
Н. РАДОСТОВЕЦ**



Уважаемые коллеги!

Центральный совет Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности сердечно поздравляет всех горняков и металлургов Казахстана с профессиональными праздниками – Днем металлурга и Днем шахтера!

Ваш труд: и в открытых карьерах, и глубоко под землей, у мартена, и у домны – это повседневный подвиг, самоотверженная отдача во благо не только самих себя и членов Ваших семей, но и во благо процветания всей страны, потому что горно-металлургический комплекс – один из основных бюджетообразующих секторов экономики Казахстана.

В эти дни мы желаем Вам осуществления намеченных планов, которые позволят улучшить условия труда, снизить производственный травматизм, сохранить кадровый потенциал и обеспечить достойный уровень заработной платы работникам отраслей.

Уверены, что рано или поздно, но все вместе мы обязательно добьемся этого!

Успехов Вам в преодолении проблем, удачи и уверенности в будущем! Пусть жизнь дарит Вам как можно больше радости и счастья!

С праздником, дорогие горняки и металлурги!

Председатель профсоюза А. НУРАЛИН



МЕТАЛЛ на высшем уровне

Светлана АБДРАШИТОВА

Горно-металлургическому комплексу отводится ведущая роль в форсированной индустриализации страны. Приоритетные направления развития отрасли на ближайшее пятилетие обозначил Президент Нурсултан Назарбаев на I Международном конгрессе Minerals&Metallurgy 2010. Представительный форум собрал в Астане грандов металлургии десяти стран – Казахстана, Великобритании, Германии, Китая, России, Беларуси, Турции, Украины и Узбекистана.

Конгресс начал свою работу с церемонии награждения. По итогам национального конкурса «Золотой Гефест» Нурсултан Назарбаев единогласно признан персоной года в области металлургии за большой вклад в становление и развитие отрасли. Полвека назад будущий первый Президент Казахстана начинал свой трудовой путь, разливая чугун. Золотую статуэтку Главе государства вручил его старый друг и товарищ Олег Сосковец, с которым они вместе стояли у доменной печи на Казахской Магнитке, ныне возглавляющий Ассоциацию финансово-промышленных групп России. Казахский лидер как профессиональный металлург, не понаслышке знающий ситуацию в горном секторе, поделился с аудиторией планами по развитию отечественного ГМК.

СТАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ

Глобальный экономический кризис нанес болезненный удар по горно-металлургической отрасли. Доходы сократились более чем наполовину, по всему миру произошли сокращения рабочих мест и заработной платы. Большинству компаний пришлось отложить до лучших времен свои инвестиционные программы. Но, несмотря на выпавшие сложности, их казахстанские коллеги продолжали реализацию прорывных проектов: среди них вторая очередь электролизного завода в Павлодаре, золотоизвлекательная фабрика в Кокшетау, медное производство в Усть-Каменогорске, новые промышленные гиганты в Актау и Актобе. ГМК «наращивает мускулы» в соответствии

с трендами глобального и внутреннего рынков. Аналитики прогнозируют, что теперь практически на все базовые металлы будут расти не только цена и спрос, но и требования к качеству. Востребованной окажется инновационная продукция с высокой добавленной стоимостью.

Таким образом, ключевая задача, стоящая сегодня перед Казахстаном, – переход экономики от сырьевой – к перерабатывающей промышленности и затем, к более глубоким переделам. Дальнейший рост экономики в нашей стране связывают с развитием собственных высокотехнологичных производств под эгидой Программы форсированного индустриально-инновационного развития (ФИИР), стартовавшей в начале года.

Глава государства уверен, что горнодобывающие компании должны стать в первых рядах ФИИР. Перед металлургами ставится задача двукратно увеличить объем производства продукции по сравнению с докризисным 2008 годом. В частности, предусмотрен рост выпуска стали до 10 млн. тонн в год, феррохрома – до 440 тыс. тонн в год, алюминия – до 250 тыс. тонн. «Для достижения этих целей у нас есть все резервы, нужно только эффективно их использовать», – считает Нурсултан Назарбаев. Более того, по мнению Президента, за пять лет Казахстан в состоянии не только удвоить выпуск ассортимента ГМК, но и войти в число крупнейших производителей золота в мире.

Важно, чтобы достижение намеченных результатов сопровождалось не экстенсивным ростом добычи сырья, а основывалось на комплексном подходе. То есть горнодобывающие компании должны стать застрельщиками внедрения в стране

новых технологий. К примеру, применение оборудования по обогащению позволит повторно использовать минеральное сырье. Тем самым превратить техногенные отходы в самостоятельную базу металлургии. По официальным данным, в Казахстане накопилось более 30 миллиардов тонн вторичных ресурсов ГМК. Так, в отвалах Экибастузского угольного бассейна лежат бокситы с 25-процентным содержанием глинозема. «Мы считаем их отвалами, а в мире это считается богатейшей рудой – вот где наши резервы», – обратил внимание Нурсултан Назарбаев.

К прочему, чтобы пробудить у инвесторов чувство хозяина, разрабатывается специальная программа развития минерально-сырьевого комплекса, согласно которой права на недропользование получают компании, отвечающие требованиям программы ФИИР. То есть месторождения будут осваивать те инвесторы, чьи проекты предусматривают технологический прорыв, повышение эффективности, сокращение энергозатрат и экологический аспект. Особый акцент казахстанский лидер сделал на вопросе исполнения горнодобывающими компаниями своих контрактных обязательств. При их игнорировании они рискуют лишиться лицензии на право пользования природными богатствами. Ее получают более добросовестные недропользователи.

В СТИЛЕ МОДЕРН

Между тем, выступая перед участниками конгресса, главный исполнительный директор компании ENRC Plc Феликс Вулс предложил сделать незыблемыми



права на недропользование на долгосрочную перспективу. «Если эти права будут заканчиваться в ближайшие несколько лет, то инвесторам не будет иметь смысла строить производства с высокой добавленной стоимостью», – заметил он. Перспективные производственные планы корпорации весьма масштабны: инвестировать в свои активы 5,8 млрд долларов, из них 5,3 млрд. – в Казахстане. При этом в нашей стране ENRC намерена реализовать проекты строительства четвертого плавильного цеха мощностью 440 тыс. тонн ферросплавов на Актюбинском заводе ферросплавов, второй очереди агломерационной фабрики на Аксуском заводе ферросплавов мощностью 350 тыс. тонн. В завершающей стадии находится разработка технико-экономического обоснования по проекту новой обогатительной фабрики на 20 млн. тонн руды и нового цеха обожженных окатышей мощностью 5 млн. тонн в год на Соколовско-Сарбайском горно-производственном объединении.

«Там же мы хотим построить завод по производству горяче-брикетированного железа мощностью 1,8 млн. тонн в год», – сообщил Феликс Вулис. По его сведениям, стоимость данного проекта составит примерно 2 млрд. долларов, однако,

«решения по этому проекту еще нет, но я думаю, что в этом году мы должны его принять». «Мы продолжаем строить завод по производству обожженных анодов в Павлодаре, инвестиции составят примерно 250 млн. долларов, а мощность – 150 тыс. тонн анодов в год: это позволит избавиться от импорта этой продукции из Китая», – сказал г-н Вулис.

Помимо этого, ENRC рассматривает возможность расширения мощностей Аксуской ТЭС. «Мы анализируем сейчас насколько этот проект экономически выгоден, насколько он впишется в энергобаланс страны, в течение этого года нам станет понятно, что и как нужно сделать», – сказал представитель ENRC.

В свою очередь глава представительства Европейского союза в РК, полномочный посол Европейской комиссии Норбер Жюстен считает, что ряд компаний казахстанского ГМК постоянно демонстрирует свои способности к инновациям и устойчивому развитию.

– Это важно для роста экономики и конкурентоспособности Казахстана, важного партнера ЕС. Я уверен, что сотрудничество между Евросоюзом и вашей республикой будет развиваться, процветать, и выигрывают в таком случае обе стороны, – отметил Жюстен.

Генеральный директор министерства минеральных ресурсов и энергетики Южно-Африканской республики Сандил Ногксина также полагает, что металлургия Казахстана играет стратегическую роль для мировой экономики, что особенно важно для «зарождающихся» рынков. По его оценкам, горнодобывающая промышленность – краеугольный камень и для экономики ЮАР. А будущее ГМК в масштабе планеты выглядит «очень оптимистичным», несмотря на то, что рынок еще не «выздоровел» от болезни кризиса.

Примечательно в этой связи, что I Международный конгресс по минеральным ресурсам и металлургии стал не только трибуной для обмена мнениями, но и плацдармом для начала деловых контактов. В рамках форума были подписаны меморандумы о сотрудничестве между отечественными и крупнейшими зарубежными горнодобывающими компаниями. Впрочем, в ходе неформального общения не только заключаются партнерские соглашения, но и возникают контуры стратегических альянсов, которые впоследствии станут весомым конкурентным преимуществом ведущих игроков казахстанского и мирового рынков.



Живет герой СРЕДИ НАС

Ольга ЧЕРНОВА, фото Анатолия БУТЫРИНА

Думаю, у каждого из нас где-то в глубине памяти непременно живет какой-то особенный «кусочек» нашего детства. Тихо так живет-помалкивает, и мы о нем уже давно забыли, а он вдруг явит себя неожиданно и, кольнув ностальгической иглой, растревожит душу.

Когда я заговорила об этом с Канлыбаем, он вдруг задумался. И его лицо озарила светлая улыбка:

- Сколько лет мне тогда было, не припомню. Мы жили на юге - в Джамбульской области. Весна в те края приходит рано. Помню, был теплый солнечный день. Я лежал под тополями, они на юге высоченные - пирамидальные. Мне, еще совсем ребенку, казалось, что они своими острыми верхушками упираются в самое небо. И вдруг над ними я увидел голубое-голубое небо. Оно было такое ярко-голубое! До сих пор помню его цвет. Столько лет прошло, а то ощущение безоблачного, такого неповторимого счастья, которое бывает только в детстве всегда со мной. Больше такого неба я нигде не встречал. Может, экология нынче другая, а может, это и есть вкус моего детства...

То ли он спросил у меня, то ли просто утвердился во мнении. Раздумья... Без малого лет пятьдесят разделяют сегодняшнего Канлыбая от того ребенка, лежащего под южным небом. Чего только не было за эти годы. Воспоминания, воспоминания... Вот он 22-летний мальчишка впервые оказался на «Богатыре».

- Уголь черный, а воспоминания светлые, - шутит Канлыбай. - Когда я впервые увидел разрез, был поражен его величиной, неповторимостью, красотой. Гигант Союза, огромный живой организм, бесконечный процесс. Впечатливо очень сильно. Такая мощь!

Канлыбай пришел на разрез «Богатырь» без опыта. Да и откуда ему было взяться. Свои университеты «горного дела» проходил здесь, и начинались

они для него с малого. Сначала работал монтером пути и параллельно учился на курсах машинистов экскаватора. Окончив их, перешел помощником машиниста экскаватора. Досконально освоил сложную технику, особенно электрическую часть. Это позволило ему сделать еще один шаг по лестнице профессионального роста.

Канлыбай Умбеталиев на разрезе «Богатырь» трудится уже тридцать лет, двенадцать из них - бригадиром роторного экскаватора. Участвовал в монтаже и пуске в эксплуатацию конвейерно-железнодорожного комплекса. На протяжении этих лет он совмещал должность бригадира экскаватора «46-го» и КЖДК. Его коллектив насчитывал около 130 человек. Его коллеги считают, что Канлыбай - бесценный специалист, а производственный процесс, им организованный, работает, как часы. А самое главное - человек он хороший, с людьми ладит. Добропорядочный и надежный, он ценит эти качества и в других людях.

- За безупречный, добросовестный труд, активное участие в общественной жизни коллектива Канлыбаю Умбеталиеву было присвоено звание «Лучший работник компании».

- Костяк нашей бригады сильный, - делится Канлыбай, - на нем все держится. Хотя много молодых ребят. Общаемся на равных, и они понимают проблемы производства, стремятся учиться. Сейчас остро чувствуется смена поколений горняков. Уходят ветераны на заслуженный отдых. Есть у нас в бригаде молодежь и с высшим образованием, но их все равно учить надо. Ведь диплом - это одно, а теоретические знания, под-



крепленные практикой, результат уже другого качества - профессионального. Наш коллектив продолжает традиции, которые были заложены еще в бытность первых бригадиров: Федотова, Мукишева, Омарова. Добросовестно трудиться, не подкачать - это самая главная наша традиция. Ребята справляются. В работе человек сразу проверяется...

Когда шел отбор в бригаду на период монтажа роторного экскаватора, приемная комиссия в первую очередь учитывала мнение Умбеталиева.

- В выборе я не ошибся, серьезных ребят сразу видно, - подытожил он. - С серьезными работать легко, меньше хлопот, волнений доставляют, с полуслова понимают...



Накануне своего профессионального праздника Канлыбай Умбеталиев вместе со своей бригадой, занимается модернизацией «46-го» роторного экскаватора. Дело это новое. Первым прошел модернизацию в прошлом году «43-й» роторный экскаватор. Работа серьезная, трудоемкая. А если еще учесть, что это выполняется практически впервые! Но справляются, бригада стоящая – технари, каждую деталь пропустить через руки – это не так просто, зато надежно. И для экскаватора, и особенно для тех, кто потом, после монтажа, будет на нем работать.

– Модернизация роторных экскаваторов – это большой проект, который очень важен для компании «Богатырь Комир», – рассказывает Канлыбай. – Нашему экскаватору почти тридцать лет. Весьма солидный возраст. Сколько угля он выдал на-гора! Около 100 миллионов тонн!

Для сравнения: такие объемы выдает вся компания ТОО «Богатырь Комир» за три года. Экскаватор-трудяга за эти годы изрядно поизносился.

– Конечно, когда приступали к монтажу, что скрывать – волновались. Но ничего – шаг за шагом – уже выполнили больше половины работ. Теперь все идет в привычном ритме, – говорит Канлыбай. Ведь модернизация техники такого масштаба нечасто проводится. Да и молодым в будущем предстоит работать на этом роторном, каждый узел, каждая деталь которого в прямом смысле проходят через их руки. Думаю, они теперь все больше и больше понимают, что экскаватор – сложнейший механизм. Вот, после такого монтажа его устройство ребята будут знать еще лучше.

Канлыбай – человек семейный. Он считает: создать хорошую семью – это

тоже своего рода профессионализм, только иного рода, которому учатся в семье у родителей, а затем уже «шлифуют» в своей собственной.

– Сыну нашему 19 лет, а я до сих пор помню, как сильно волновался, ждал, пока он родился. Дежурил возле роддома... Это самый счастливый момент в моей жизни.

Тут вдруг Канлыбай умолк, задумался и продолжил:

– Есть и самый грустный... Когда отца не стало. Я на работе был, вдруг остро почувствовал, как в душе поселилась такая тупая, тревожная, не отпускающая боль. Отцу было 96 лет. Солидный возраст – всем бы дай Бог так. Гражданскую прошел, Великую Отечественную. Это он привил мне любовь к технике. Был сельским кузнецом... Я вместе с ним мастеровал в кузне. Потеря близких – это непреходящая боль.

Чего только не было в жизни Канлыбая – и счастья, и горя, и радости, и грусти. Но реалист по натуре, он считает, что все зависит от человека и никогда не поздно наверстать упущенное.

– Моему поколению присуще ностальгическое чувство – по Союзу ССР. Острое чувство сожаления по развалу Союза. Я патриот и горжусь тем, что все мы родом оттуда. Нашим людям, живущим в Казахстане, независимо от национальности, присущи доброта, широта души, гостеприимство, чувство взаимопомощи. Я знаю это на примере своей бригады. Горжусь тем, что живу в Казахстане. Уверен, что у нашей республики – большое будущее.

В декабре прошлого года в жизни Канлыбая случилось очень важное событие. Его наградили орденом «Құрмет», который он получил из рук самого Президента Казахстана Н. А. Назарбаева.

Этот момент Канлыбай до сих пор вспоминает с волнением:

– До этого мне довелось встречаться Президентом, но это было в общей массе трудящихся нашего предприятия, когда Нурсултан Назарбаев на «Богатырь» приезжал. А так, чтобы рядом быть... Руку пожал, когда орден вручал, после приема беседовал – мы неподалеку друг от друга сидели. Подошел к нам, поговорил.

Перед торжественной встречей я тоже, как и все присутствующие, при входе сдал на пропускном пункте мобильный телефон, предварительно отключив его. Не знал, что церемонию награждения сразу будут транслировать по телевидению. Когда же включил, телефон не умолкал, звонок за звонком – столько было их, пропущенных, и SMS-это сообщение. Первыми коллеги написали: «Поздравляем с высокой государственной наградой!». Конечно, приятно. А когда выходил из Акорды – еще сюрприз. Сын Азамат, он студент Астанинского агротехнического университета, ждал меня. Порадовал. Сдал экзамен на «отлично» и сразу примчался в Акорду, чтобы меня поздравить. Для моей семьи, многочисленных родственников – орден – большая радость. По казахскому обычаю собрались мы тогда за семейным дастарханом, конечно же, отметили это событие.

Признается, что эта высокая награда ко многому обязывает.

– Приложу все свои силы, чтобы оправдать доверие, – говорит он.

Слово мужчины! Таков он, Канлыбай Умбеталиев, верный, надежный. Неторопливый. Зато – основательный. Дело свое знает. Именно о таких говорят: герой нашего времени.

ВОПРОС ОБ ЭТП РАССМАТРИВАЕТСЯ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРОДОЛЖАЕТ РАССМАТРИВАТЬ ВОПРОС О ВВЕДЕНИИ ЭТП НА ПРОДУКЦИЮ МЕТАЛЛУРГИИ. ОДНАКО ПРЕМЬЕР-МИНИСТР РК КАРИМ МАСИМОВ УЖЕ НЕ ПРИДЕРЖИВАЕТСЯ ПРЕЖНИХ ПОЗИЦИЙ «ТВЕРДЫХ» ПОЗИЦИЙ В ЭТОМ ВОПРОСЕ.

– Есть ли у правительства расчеты на ЭТП на горнорудную продукцию? И есть

ли ясность, когда будет введена пошлина, по каким металлам? – задался он вопросом на заседании кабинета министров, посвященном итогам первого полугодия.

По словам премьера, «сейчас происходит обсуждение соответствующих министерств с горнорудными компаниями».

– Хочу сказать, что горнорудные компании восторга от ЭТП не испытывают,

но это необходимость, – продолжил премьер. – Мы считаем, что недра все – и руды, и газ, и нефть, и уголь они принадлежат народу Казахстана, и я считаю, что часть природной ренты в виде таможенной пошлины республиканский бюджет должен забирать.

Однако премьер-министр счел нужным добавить: «В то же самое время мы не должны убить курицу, которая несет золотые яйца»

РОСТ ВВП: ЗА ПОЛГОДА ВОСЕМЬ ПРОЦЕНТОВ

ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫМ ДАННЫМ, РОСТ ВВП КАЗАХСТАНА ЗА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2010 ГОДА СОСТАВИЛ ВОСЕМЬ ПРОЦЕНТОВ, СООБЩИЛА 27 ИЮЛЯ 2010 ГОДА НА ЗАСЕДАНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА В АСТАНЕ МИНИСТР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ТОРГОВЛИ РК ЖАНАР АЙТЖАНОВА.

– По предварительным данным за отчетный период (первое полугодие) рост ВВП составил 8 процентов, – сказал Ж.Айтжанова. – Итоги полугодия позволяют говорить о выходе экономики Казахстана на траекторию роста.

Однако министр упомянула, что «отчасти рост произошел на фоне «низкой базы». Айтжанова напомнила, что по итогам первого полугодия 2010 года «падение ВВП составило 2,4 процента, а краткосрочный экономический индикатор снизился на 4,1 процента».

– Несомненно, значительный положительный вклад в восстановление экономики внесли меры, принимаемые правительством по расширению внутреннего спроса и поддержанию деловой активности в стране, в рамках антикризисной программы, – считает глава Минэкономразвития.

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА СЫРЬЕ ПОВЫСИЛИСЬ

ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЭКСПОРТНЫХ ПОЗИЦИЙ КАЗАХСТАНА ОБЕСПЕЧИВАЕТСЯ ЗА СЧЕТ ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕНОВОЙ КОНЪЮНКТУРЫ НА МИРОВЫХ ТОВАРНЫХ РЫНКАХ, КОТОРАЯ СЛОЖИЛАСЬ ЛУЧШЕ, ЧЕМ В СООТВЕТСТВУЮЩЕМ ПЕРИОДЕ ПРОШЛОГО ГОДА, – ЗАЯВИЛА ГЛАВА МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ ЖАНАР АЙТЖАНОВА НА ЗАСЕДАНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА РК.

По ее словам, мировая цена нефти марки Brent сложилась на 17 долларов выше, чем за шесть месяцев 2009 года

и составила 78,9 долларов за баррель. Мировая цена на алюминий выросла на 465 долларов и составила 2130 долларов за тонну, медь подорожала почти на 2000 долларов (7121,5 долларов за тонну). За пять месяцев т.г. внешне-торговый оборот Казахстана составил 34,4 млрд. долл. США и по сравнению с соответствующим периодом возрос на 39,8 процентов за счет значительного увеличения объемов экспорта на 74,1 процентов. По приведенным Ж. Айтжановой данным таможенной статистики, объем импорта снизился на 4,5% и составил 10,3 млрд. США.

ПРЕМЬЕР: НЕСИТЕ ВСЕ НА БИРЖУ!

ПРАВИТЕЛЬСТВО НАСТАИВАЕТ НА ТОМ, ЧТОБЫ ЧАСТЬ СЫРЬЕВЫХ ТОВАРОВ ВНУТРИ СТРАНЫ ПРОДАВАЛАСЬ С БИРЖЕВЫХ ТОРГОВ. ОБ ЭТОМ ПРЕМЬЕР-МИНИСТР КАЗАХСТАНА ЗАЯВИЛ В ХОДЕ ЗАСЕДАНИЯ ПРАВЛЕНИЯ ФОНДА НАРОДНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ «САМРУК-КАЗЫНА».

– Вопросы развития товарных бирж и продажи сырьевых товаров у нас в Казахстане решаются, мягко скажем, не достаточно хорошо, – заявил Карим Масимов. – Много раз мы к этому вопросу подступались, и все время возникает сопротивление со стороны экспортеров сырьевых товаров... Я думаю, что

сейчас самый подходящий момент для того, чтобы к этому вопросу серьезно подойти.

Премьер поручил Министерству индустрии и новых технологий провести совещание и обсудить предложения по развитию товарных бирж и продажи сырьевых товаров. По мнению премьера, все сырьевые товары, которые котируются на Лондонской бирже, «должны в обязательном порядке продаваться только через товарно-сырьевую биржу Казахстана».

– Если нужен законопроект, давайте его подготовим и обратимся к Главе государства, чтобы ускорить прохождение этого закона, – резюмировал Карим Масимов.



Крепкие мускулы «БОГАТЫРЯ»

Разрез «Богатырь», имя которого занесено в Книгу рекордов Гиннеса как самого крупного угольного месторождения в мире, в ноябре 2010 года отмечает 40-летие с начала его пуска в промышленную эксплуатацию. За четыре десятка лет предприятие добыло и реализовало своим потребителям около полутора миллиардов тонн угля. На разработку сегодняшних балансовых запасов, а они превышают полтора миллиарда тонн, «Богатырю» хватит как минимум еще полстолетия.

С какими успехами встречает «Богатырь» свой юбилей, есть ли у него проблемы и каковы перспективы на будущее? На эти и ряд других вопросов отвечает генеральный директор компании «Богатырь Комир» Виктор Щукин.

? – Виктор Константинович, поделитесь, пожалуйста, своими достижениями – ведь впереди праздник...

– Трудовые будни – вот наши праздники. Но, тем не менее, мы планируем широко отметить эту дату. И для этого есть все основания. Несмотря на то что мы еще продолжаем переживать последствия мирового экономического кризиса, все же ситуация на угольном рынке постепенно стабилизируется. К примеру, если в 2008 году мы добыли и реализовали своим потребителям рекордные 46,2 миллиона тонн угля, а в 2009-м произошел резкий спад, мы продали на электростанции всего 34,8 миллиона тонн, то до конца 2010 года мы намерены поставить на электростанции России и Казахстана уже 39 миллионов тонн угля.

? – Поясните, пожалуйста, как связаны между собой разрезы «Богатырь» и «Северный»?

– Несколько лет назад старейший угольный разрез бассейна «Северный», который отметил 55-летний юбилей в 2009 году, вошел в состав

«Богатырского» комплекса компании «Богатырь Комир», и для нас он теперь неотделим от «Богатыря». Говоря о «Богатыре» мы сегодня имеем в виду и разрез «Северный». Проектная мощность обоих разрезов компании сейчас составляет 42 миллиона тонн в год, в том числе разреза «Богатырь» – 32 миллиона тонн, разреза «Северный» – 10 миллионов тонн. Но наши технические и производственные возможности таковы, что уже сегодня мы можем отгружать до 45 миллионов тонн угля в год. Для перевозки такого количества угля потребуется в год более 11 тысяч железнодорожных составов по 66 вагонов в каждом.

? – Вы вскользь упомянули о технических возможностях предприятия, а каковы они на самом деле?

– Компания располагает огромным парком горной техники и занимает ведущее место среди угледобывающих предприятий отрасли по техническому и технологическому оснащению. На вооружении горняков имеются 62 экскаватора, в том числе 9 роторных с теоретической производительностью от 1 250 до 5 000 кубометров горной массы. Уголь и вскрышу из разрезов вывозят 78 локомотивов. Думпкарный парк составляет 520 единиц. В связи с переходом предприятия на циклично-поточную технологию добычи и транспортировки угля мы проводим закупку горной техники. Уже приобрели более

20 большегрузных автосамосвалов известных зарубежных фирм – Caterpillar, Komatsu, БелАЗ, три гидравлических экскаватора Liebherr, а также конвейеры и перегружатели немецкой фирмы TAKRAF.

? – Мне рассказали, что вы, как хорошие и рачительные хозяева, не только покупаете новую горную технику, но и модернизируете старую, продлевая ее жизнь еще как минимум на десяток лет.

– Совершенно верно. У нас разработана и претворяется в жизнь специальная программа по модернизации горной техники. В прошлом году был модернизирован один роторный экскаватор, который на разрезе «Богатырь» добывал уголь в течение почти тридцати лет. Сегодня, можно сказать, это практически новый экскаватор, оснащенный приборами с цифровыми технологиями... В эти дни на «Богатыре» завершаются работы по модернизации еще одного роторного экскаватора. Параллельно совместно с представителями завода-изготовителя – Российского ООО «ИЗ-КАРТЭКС», бывшего Ижорского машиностроительного завода, проводится реконструкция и одноковшовых экскаваторов.

? – Виктор Константинович, скажите, вам выгоднее поставлять уголь в Россию или на электростанции Казахстана?



– «Богатырь» – крупнейший поставщик на рынке энергетического угля стран СНГ. На нем работают 11 электростанций и промышленных предприятий Казахстана и 6 электростанций России. Мы одинаково дорожим каждым из наших потребителей и выстраиваем с ними отношения на долгосрочную перспективу.

? – *А есть ли у вас резервы для расширения рынка сбыта угля или, напротив, возможно его сокращение?*

– К сожалению, рынок энергетического угля нестабилен – подвержен сезонным колебаниям. Поэтому для нас так важно внести во взаимоотношения с потребителями угля определенную ясность. Главная задача – заключение с ними долгосрочных контрактов до 2020 года, так как многие электростанции в ближайшие годы расширяют производство и наращивают свои мощности. К примеру, Экибастузская ГРЭС-2 приступает к строительству третьего энергоблока и уже рассматривает проект четвертого энергоблока. А Экибастузская ГРЭС-1 постепенно вводит в строй энергетические мощности, которые были остановлены в 90-е годы.

Долгосрочные контракты с электрическими станциями позволят нам планировать инвестиции в развитие и расширение производства.

? – *Виктор Константинович, вы уже сказали, что в ближайшие годы разрез «Богатырь» перейдет на циклично-поточную технологию добычи и транспортировки угля. В чем ее преимущество перед действующей сегодня?*

– Эта технология позволит решить давнюю проблему – усреднение угля по

качеству. Полностью откажемся от использования в разрезе железнодорожного транспорта – усредненный уголь будет поступать на погрузку по транспортерным лентам прямо в вагоны, которые находятся на поверхности разреза. За счет этого значительно сократится время оборота вагонов. Внедрение циклично-поточной технологии снизит производственные затраты, увеличит мощность разреза до 50 миллионов тонн угля в год. В реализацию этого проекта в течение 6–8 лет будет инвестировано порядка 600 миллионов долларов США.

? – *В чем преимущество «богатырского» угля перед продукцией других поставщиков?*

– Преимущество «Богатырь Комир» – это стабильное качество угля и надежная транспортная система его поставок. Наша компания имеет соответствующую производственную базу, которая позволяет отгружать уголь потребителям в течение всего года в заявленных объемах.

Для нас вопрос качества угля и соблюдение технологии добычи является приоритетом. Это все находится под серьезным контролем. Базовая калорийность угля составляет четыре тысячи килокалории на килограмм. При этом в «богатырском» угле низок процент летучих веществ, которые при сжигании отрицательно влияют на экологию. Наш уголь имеет низкую влажность – всего пять процентов. А это значит, в зимнее время он не смерзается в вагонах и его легко разгружать.

? – *Вопрос транспортировки угля особый. Как вы решаете эту проблему?*

– У нас есть своя транспортная компания «Богатырь-Транс», которая владеет

более чем четырьмя тысячами полувагонов. Этот парк позволяет перевозить до 18 миллионов тонн угля в год кольцевыми маршрутами по непрерывному заданному графику. Свои вагоны – хороший резерв для ритмичной работы.

В систему транспортного бизнеса также входит и собственная ремонтная база. Она находится в городе Экибастузе, что облегчает процесс ремонта и восстановления поврежденных полувагонов: мы выполняем здесь все виды ремонта, включая капитальный с продлением срока службы вагонов.

? – *Такое впечатление, что у вас совершенно нет проблем. Так ли это?*

– Ну что вы, конечно, есть. Но мы решаем их, как говорится, в режиме он-лайн. Повторю: для стабильной работы предприятия нам необходимо четко определиться на длительную перспективу с потребителями нашего угля и заключить с ними контракты. Решение этой задачи – на сегодня – главный приоритет. И тогда, поверьте, у нас останется больше времени на совершенствование технологии добычи и транспортировки угля, на выполнение социальных программ.

Мы с оптимизмом смотрим в будущее. У «Богатыря» крепкие мускулы. Создание Таможенного союза между Казахстаном, Россией и Беларусью, надеюсь, также поможет решать имеющиеся у нас и у наших партнеров проблемы.

В то же время надо понимать, что технология сжигания на электростанциях, как в Казахстане, так и в России, привязана к определенному углю, то есть в данном случае к экибастузскому, – это как церковный брак, он нерушим. Поэтому, я уверен, что мы никуда друг от друга не денемся: ни наши потребители от нас, ни мы от них.



«Черное золото» ВСЕГДА В ЦЕНЕ

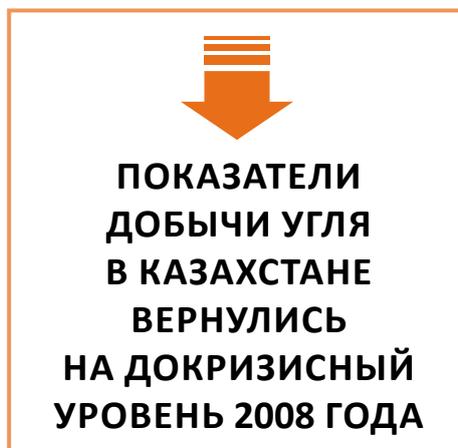
СУММАРНЫЕ ЗАПАСЫ И ЕМКОСТЬ РЫНКА

Казахстан занимает восьмое место в мире по подтвержденным запасам угля всех видов, которые оцениваются в 150-160 млрд. тонн. Это примерно четыре процента от общемирового объема. При этом 62 процента казахстанского «черного золота» приходится на бурые угли, а 38 процентов – на каменные.

Наиболее удачным годом для казахстанских угольщиков был 1991: тогда общий объем добычи составил 130,4 млн. тонн. Однако с 1992-го и вплоть до 1999-го отрасль переживала не лучшие времена, что на начальном этапе было обусловлено прекращением государственной дотации, длительным «замораживанием» цен на уголь, устаревшим либо нерентабельным шахтным фондом. А позже, после того как часть предприятий была приватизирована, а другая попросту закрыта, новым собственникам было необходимо время на «реанимацию» угледобывающих предприятий. И лишь после этого наметился рост объемов добычи угля, который, к сожалению, так и не достиг советских рекордных показателей.

Практически весь уголь, используемый в республике, – казахстанский. Лишь 200 тыс. тонн импортируется из России (для ферросплавного производства Казахстана), так как в некоторые приграничные районы дешевле привезти российский уголь, нежели добываемый у нас.

В целом емкость внутреннего рынка потребления угля составляет около 62 млн тонн в год, но потребности казахстанского рынка в угле в последние годы постоянно возрастают. Если в 1990–1999 годах наряду с сокращением объемов добычи наблюдалось и снижение объе-



мов потребления внутри Казахстана (в 1999 году на 43 процента по сравнению с 1990-м), то уже к 2000 году этот показатель вырос до 37 процентов.

ОСНОВНЫЕ ИГРОКИ

На сегодня в Казахстане работают более 30 угледобывающих компаний. Наиболее крупные из них: ТОО «Богатырь Комир» (БАК), разрез «Восточный» и «Шубарколь Комир», долю в которых

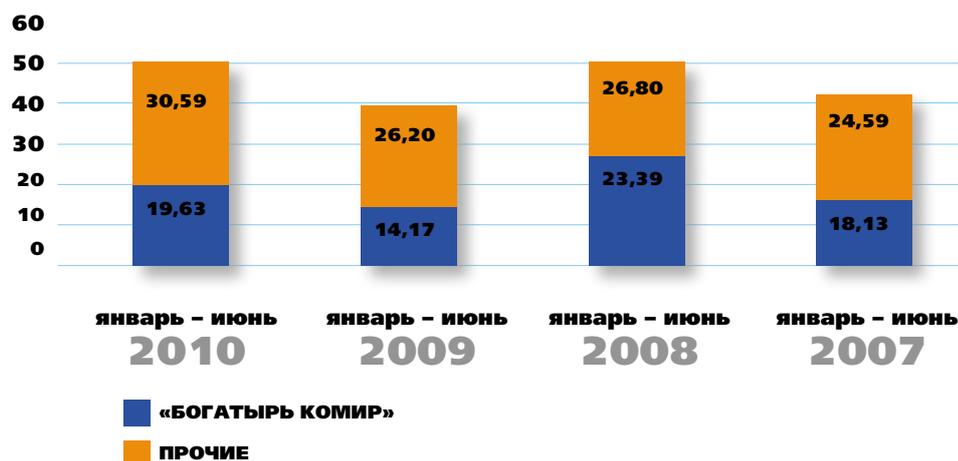
имеет Евразийская корпорация природных ресурсов (ENRC), АО «Майкубен Вест», угольный департамент АО «Испат-Кармет», угольный департамент «Борлы» корпорации «Казахмыс».

На их долю приходится практически 88 процентов добычи угля в республике. Почти все угледобывающие предприятия в Казахстане, за исключением ТОО «Богатырь Комир», являются структурными подразделениями крупных энергетических или металлургических компаний.

Наибольший объем добычи угля приходится на Карагандинскую и Павлодарскую области. В основном уголь добывается открытым (вскрышным) способом, на разрезах. Добыча закрытым (то есть, подземным, шахтным) способом имеет целый ряд издержек и представляет собой весьма дорогостоящее предприятие. Сегодня подземным способом работает только угольный департамент «Испат-Кармет» и некоторые мелкие предприятия.

Небольшая оговорка. Предметом данного материала не является деше-

Добыча угля в Казахстане, млн. тонн



Поставки угля производителям Казахстана		тыс. тонн		
	июнь 10	(+-) к июнь 09, %	январь -июнь 10	(+-) к январь июнь 09, %
Всего	6494,2	61,6	48626,9	20,9
На внутренний рынок,	4 434,40	30,3	33835,5	14,2
в т.ч энергетический уголь	3313,2	63,1	24801,9	12,5
На экспорт	2059,8	234,3	14791,4	39,5

Министерство индустрии и новых технологий Казахстана

вый сегмент розничного рынка бытового угля, но рассматривается лишь уголь «энергетический», то есть предназначенный для энергопроизводящих компаний Казахстана и СНГ.

Основная доля добычи энергетического угля в Казахстане приходится на Экибастузский угольный бассейн. В первой половине 2010 года здесь было произведено около 32,3 млн. тонн угля, что составило 64 процента от суммарной добычи Казахстана. Почти 40 процентов добытого в январе-июне экибастузского угля, – 12,7 млн. тонн, – отправлено в Россию.

На Экибастузском месторождении в настоящее время действуют четыре разреза. «Богатырь» и «Северный» – входящие в состав крупнейшего казахстанского производителя «Богатырь Комир». «Восточный», принадлежащий металлургическому холдингу ENRC. «Экибастузский», который обслуживает АО «Ангренсор». (Еще один участок месторождения каменного угля, так называемое «12-е поле», остается в нераспределенном государственном фонде недр.)

Старейший разрез «Северный» начал разрабатываться в 1954 году. «Богатырь» в этом году отмечает свое сорокалетие. «Восточный» был последним разрезом, построенном до распада СССР.

В УСЛОВИЯХ ЖЕСТКОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Отечественные угледобывающие компании вынуждены играть по жестким условиям высоко конкурентного рынка. Так, «Богатырь Комир» готов увеличивать свои производственные мощности. Но, по словам Генерального директора компании Виктора Щукина, прежде чем приступать к реализации своих планов, предприятие пытается определить спрос на свой уголь в долгосрочной перспективе и ведет переговоры с покупателями. Однако российские генерирую-

щие компании избегают долгосрочных договоренностей по объемам и ценам. Причина понятна: россияне стремятся диверсифицировать источники поставок.

Стремление покупателей находить новых поставщиков с целью добиться более привлекательных цен стимулирует развитие других добывающих компаний в Экибастузе. Например, объемы добычи ТОО «Ангренсор» превысили проектную мощность разреза, составляющую 4 млн. тонн в год. Впрочем, по некоторым данным, компания уже подготовила проект увеличения мощности разреза до 8 млн. тонн угля в год. Примечательно, что «Ангренсор» поставляет уголь только на российские электростанции. В первом полугодии компания добывала 2,55 млн. тонн угля и отправила в Россию 2,45 млн. тонн. Основные покупатели угля «Ангренсора» – «Энел ОГК-5» и «КЭС-Холдинг», однако запросы поступают и от других потребителей.

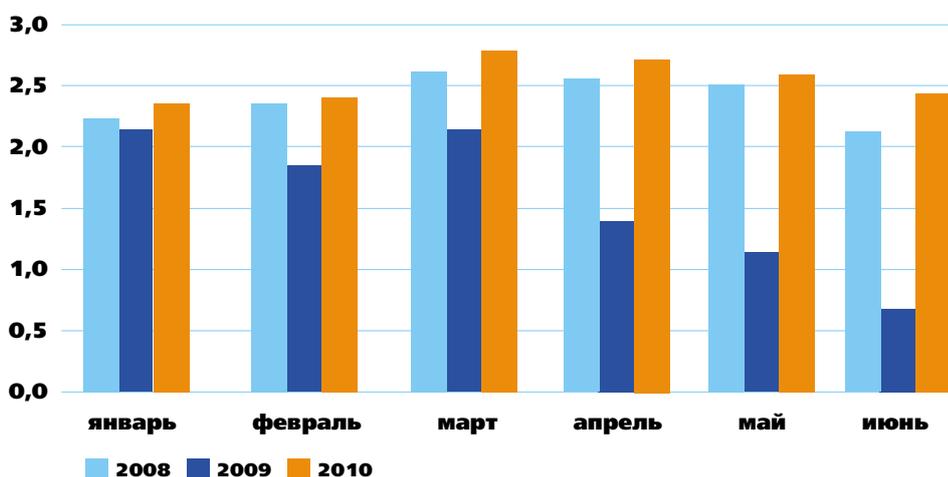
Российский рынок вообще сегодня более привлекателен для угольщиков Казахстана, поскольку цены на такие отгрузки на 20–25 процентов выше, чем при продажах на внутреннем рынке. Кстати, российское правительство под-

твердило потребность в импорте угля из Казахстана в объеме примерно в 20 млн. тонн в год до 2020 года. Это несколько меньше, чем поставлялось ранее, но достаточно, чтобы удовлетворить инвестиционные запросы казахстанских угледобывающих компаний.

Единственная проблема – долгосрочность договоров. Только стабильность контрактов с потребителями и твердые цены в просматриваемой среднесрочной перспективе дадут угольщикам возможность технической модернизации. Так, внедрение циклично-поточной технологии на ТОО «Богатырь Комир» позволит предприятию снизить производственные затраты и увеличить мощность разреза до 50 млн. тонн в год. В реализацию данного проекта в течение шести-восьми лет будет инвестировано около 600 млн. долларов.

Но далеко не весь энергетический уголь уходит в Россию. Уголь с разреза «Восточный», напротив, в основном поступает на рынок теплоэлектростанций Казахстана. В первую очередь на электростанции, входящие в состав группы ENRC. В Россию ENRC поставляет уголь только на Омские ТЭЦ, принадлежащие ТГК-11. В этой компании признают привлекательность поставок, чему

Поставки угля в Россию из Казахстана, млн. тонн





ЕЩЕ ОДНА ОСОБЕННОСТЬ НАШЕГО УГЛЯ – НИЗКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ВЛАГИ, В РЕЗУЛЬТАТЕ ЧЕГО ТОПЛИВО НЕ СМЕРЗАЕТСЯ ЗИМОЙ. СНИЖЕНИЕ ВЛАЖНОСТИ УГЛЯ НА 1 ПРОЦЕНТ УВЕЛИЧИВАЕТ ЕГО КАЛОРИЙНОСТЬ НА 80 ККАЛ/КГ.

способствует близкие расстояния – 814 километров. Но для поставок на другие российские электростанции у компании пока нет ресурсов. При портфеле заказов в 24 млн. тонн в год, «Восточный» производит только 20 млн. тонн. Сейчас компанией разрабатываются планы по увеличению мощности «Восточного» на 1 млн. тонн в год к 2014 году.

Несмотря на привлекательность российского экспортного маршрута, торговля на внутреннем рынке Казахстана также вызывает растущий интерес трейдеров. Сейчас, по различным оценкам экспертов, цены на экибастузский уголь для поставок на рынок Казахстана составляют 940–1050 тенге за тонну (200–223 рубля за тонну) на борту разреза без НДС. В первом полугодии 2010 года каменный уголь экибастузского месторождения поступал на российские электростанции по ценам 600–700 рублей за тонну (на условиях даф, на станции погрузки).

Аналитики Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий АГМП считают, что росту цен будет способствовать увеличение спроса со стороны местных электростанций. Во-первых, российская «Интер РАО» уже ведет строительство нового блока мощностью 500 МВт на Экибастузской ГРЭС-2. Во-вторых, летом 2012 года группа «Казахмыс» планирует ввести в эксплуатацию блок № 8 мощностью в 500 МВт на Экибастузской ГРЭС-1. Она же приступила к строительству Балхашской ТЭЦ мощностью 2 640 МВт. Корпорация ENRC также планирует строительство двух угольных блоков по 600 МВт, что потребуют 4 млн. тонн угля в год. По мнению экспертов, эти проекты могли быть реализованы гораздо раньше, но кризис по своему скорректировал планы угольщиков и энергетиков.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ КАЗАХСТАНСКОГО УГЛЯ

Среди основных претензий российских покупателей к казахстанскому углю чаще всего называют высокое содержание золы. В пластах месторождений она колеблется от 34 до 54 процентов. Чтобы обеспечить оговоренное в контрактах содержание золы на уровне 42,6 процента, все производители «усредняют» качество угля. Каждая компания выбирает свою тактику и технологию. На разрезе «Восточный» уголь поступает на

склад, где перемешивается специальной техникой и только после этого подается на погрузку. На «Богатыре» уголь просто завозится машинами на склад с разных участков добычи, а уже затем подается на погрузочную станцию. Иных промышленных способов снизить зольность пока не придумали.

Правительство Казахстана не раз высказывало обеспокоенность проблемой высокого содержания золы в экибастузском угле, понимая, что она ограничивает его сбыт. Министерство индустрии и новых технологий РК считает, что на Экибастузском месторождении следует внедрять селективную добычу, что позволит снизить содержание золы в товарной продукции до 30–35 процентов. Однако производители скептически относятся к этим планам. Они считают, что это приведет к сокращению производства и увеличению себестоимости продукции. По мнению генерального директора ТОО «Богатырь Комир» Владимира Щукина, экономически оправданной считается разработка пластов с содержанием золы до 53 процентов.

Тем не менее Министерство индустрии и новых технологий РК совместно с Еврокомиссией планируют в последних числах сентября провести семинар, посвященный новым технологиям сжигания высокозольных углей.

Однако есть и другое мнение. Группа казахстанских геологов считает, что

распространяемые сведения о высокой зольности угля на руку российским производителям «черного золота» и российскими энергетиками. По мнению специалистов Национального института геологии им. Каныша Сатпаева, на рынке «неправомерно выпячивается информация о высоком содержании золы, и в то же время без внимания оставляется другая – о высоких физико-химических свойствах». Так, установлено, что базовая калорийность экибастузского угля достигает 4 тыс. ккал на кг. В Россию же поставляется уголь калорийностью в 4,1 ккал/кг (некоторые угольные предприятия, например, «БАК» даже получают премию за калорийность). Содержание летучих веществ составляет 24–26 процентов. Еще одна особенность нашего угля – низкое содержание влаги, в результате чего топливо не смерзается зимой. Кстати, снижение влажности угля на 1 процент увеличивает его калорийность на 80 ккал/кг. Это достигается за счет предварительного осушения месторождения дренажными шахтами, которыми располагают многие Экибастузские разрезы.

Анализ подготовлен на основе данных, предоставленных аналитиками республиканской Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий АГМП, и информации ценового агентства «Argus»

Добыча угля в Казахстане				тыс. тонн
	июнь 10	(+/-) к июню 09,%	январь -июнь 10	(+/-) к январю -июнь 09,%
Богатырь Комир	2565,7	2378,94	19631,7	38,5
ENRC				
р.Восточный	1341,4	8,56	10119,4	7,3
Шубарколь Комир	382,6	6,72	2410	24,4
Всего ENRC	1724	8,15	12529,4	10,2
Казахмыс				
Майкубен-Вест	373,7	69,17	2072,7	25,4
Борлы	730,3	8,22	3965,7	5,6
Всего Казахмыс	1104	23,26	6038,4	11,6
Гамма				
Ангренсор (р.Екибастузский)	446	28,90	2536,7	37,0
Гамма (рр. Сарыкольский, Талдыкольский)	1,5	-73,21	217,9	37,9
Всего Гамма	447,5	27,28	2754,6	37,1
Миттал Стил Темиртау	1001	6,49	5429	-4,0
Каражира	183,8	4,37	2111,7	26,9
Гефест (ш.Западная)	94,7	40,09	540,5	492
Прочие	160	na	1150,6	na
Всего	7280,7	76,35	50185,9	24,3
<i>Министерство индустрии и новых технологий Казахстана</i>				



«Шубарколь комир»: ЭНЕРГИЯ СВЕРШЕНИЙ

Беседу вел Игорь КОКАРЕВ

Старейшему угольному предприятию республики – 25 лет! О том, с какими итогами и надеждами встречают угольщики Шубарколя свой «четвертак», мы беседуем с президентом АО «Шубарколь комир» Тулеугеном Акбаевым.

? – *Тулеуген Ашикбаевич, какими достижениями будет ознаменован юбилей предприятия?*

– Развитие предприятия – это итог работы коллектива и акционеров компаний «Евразийская промышленная корпорация» и ENRC, в состав которых входит АО «Шубарколь комир». Могу отметить, что за последние три года инвестиции в развитие производства и социальную сферу составили 7,7 млрд. тенге. Благодаря произведенным капиталовложениям в АО «Шубарколь комир» на разрезе ведется планомерная работа по замене горно-транспортного оборудования на новые высокопроизводительные образцы.

? – *Вы полны оптимизма. Между тем отрасль переживает не самое лучшее время...*

– Знаете, шахтеры не экономисты. Они не привыкли, сидя в глубоких креслах, стенать в ожидании очередного кризиса или возможного ухудшения конъюнктуры цен. Добыча угля – это циклический производственный процесс, который ведется без перерывов на обед и кризис. По нашим прогнозам, потребление шубаркольского угля возрастет в самые ближайшие годы. Об этом говорит и положительная динамика развития электроэнергетики, и ряд других факторов. Мы ожидаем, что потребление возрастет с 6,5 млн. тонн в 2010 году до 10,0 млн. тонн к 2015 году. А к 2020 году – до 16,0 млн. тонн, то есть почти в три раза. Как Вы думаете, есть у нас поводы для уныния?

В настоящее время наша компания определила своей стратегической це-

лью довести объем добычи угля к 2012 году до 10 млн. тонн. Как мы будем достигать этой цели? Трудом и учебой, расширяя объемы добычи и рынки сбыта. Параллельно мы будем вести и даже уже ведем поиски новых технологий переработки угля и создания на его основе новых продуктов, востребованных на рынке. Из числа уже реализованных инновационных проектов отмечу завод по производству спецкокса производительностью до 300 тыс. тонн в год, запущенный в 2006 году. Также нами запланировано строительство мини-ТЭС на коксовом газе мощностью 5,5 МВт. Срок реализации этого проекта – 2011–2012 годы.

? – *Как Вы планируете расширять рынки сбыта? Известно, что в прошлые годы показатели экспорта угля на предприятии резко упали...*

– Видите ли, на динамику поставок угля за пределы республики влияют многие факторы, и некоторые из них от нас практически не зависят. Напомню, что в 2008 году АО «Шубарколь комир» отправило потребителям за пределы Казахстана более 1 429 тыс. тонн угля, в том числе 1 млн. 94 тыс. тонн – в страны дальнего зарубежья. Но в конце 2008 года и на протяжении всего 2009 года поставки угля за пределы Казахстана резко снизились до уровня 595,6 тыс. тонн. Снижение было вызвано объективными причинами: глобальный финансовый кризис затронул и энергетиков и металлургов – наших основных потребителей. Но с начала 2010 года поставки угля в страны дальнего зарубежья возобно-

лись. Сегодня спрос на угли Шубаркольского месторождения растет с каждым месяцем. Причина роста – в высоком качестве угля и приемлемой цене на него. Число потребителей, желающих сотрудничать с нашим предприятием на долгосрочной основе, беспрестанно растет. По предварительным оценкам, спрос на шубаркольский уголь в странах Европы сегодня составляет примерно 2–2,5 млн. тонн в год. Турция, Болгария, Финляндия... География экспорта шубаркольского угля постоянно расширяется

? – *Если не секрет, какие?*

– Необходимо решить вопросы, связанные с транспортировкой угля. Большая удаленность предприятия от морских портов влияет на транспортную составляющую. Важным фактором является и обеспечение предприятия железнодорожными вагонами под погрузку угля, что особенно становится актуальным в осенне-зимний период. Но мы очень тесно и достаточно продуктивно работаем с руководством АО «НК «Казахстан Темир Жолы». Так, недавно нами направлено официальное предложение по снижению транзитных тарифов на перевозку грузов по территории России, где мы представили экономическое обоснование. Мы считаем, что в случае снижения российского тарифа эффективность экспортных перевозок возрастет для обеих стран. Иными словами, ни наши, ни российские железнодорожники не останутся в убытке, поскольку возрастут объемы перевозок.

Но мы также ищем новые ниши в довольно емком и конкурентном рынке угля. Так, в настоящее время нами ве-

дется организационная работа по поставкам шубаркольского угля в Китай. Примечательно, что предприятия Китая готовы принять уголь нашего месторождения в объеме до 2 млн. тонн в год. Учитывая географию наших стран, можно с уверенностью говорить об экономической выгоде данного проекта.

? – *Вы говорили о том, что на предприятии ведется техническое перевооружение. Вы довольны его темпами?*

– Сейчас мы полностью заменили парк большегрузных автосамосвалов: вместо устаревших 110-тонных были приобретены новые 130-тонные «БелАЗы». Парк железнодорожных локомотивов пополнился одним магистральным и четырьмя маневровыми тепловозами. В экскаваторном парке появился новый гидравлический 11-кубовый экскаватор марки «Хитачи». Еще одно приобретение – буровой станок ДМ-45 производства американской фирмы «Атлас Копко». Были также приобретены погрузчики и автогрейдер фирмы «Катерпиллер» и многое другое.

? – *АО «Шубарколь комир» – один самых мощных инвесторов социальной сферы. С чем это связано?*

– «Социальная сфера» – это прежде всего люди. Это наши люди, работающие на предприятии, их жены, мужья, дети, матери... И я кровно заинтересован в том, чтобы мой работник и его семья не испытывали дискомфорта из-за отсутствия света, воды, тепла. Мне важно, чтобы он был здоров и спокоен, выходил на работу вовремя, не теряя времени на лечение и решение бытовых проблем. Именно поэтому предприятием производятся столь крупные финансовые вливания в социальную сферу региона и предприятия. Так, поселок Шубарколь, находящийся на расстоянии 15 километров от разреза, снабжается тепловой энергией за счет АО «Шубарколь комир». Работники разреза получают уголь по льготным ценам. Отдаленность от города и вахтовый метод работы заставляют нас думать над улучшением условий труда и отдыха. Сегодня жилой фонд поселка составляет 54 коттеджа и два пятиэтажных дома. Построен комфортабельный

трехэтажный дом-общежитие для рабочих на 120 мест. Строится еще одно общежитие, новое – на 60 мест. Произведен капитальный ремонт зданий АБК на разрезе, спортзалов в Караганде и в вахтовом поселке, жилых коттеджей вахтового поселка. Введена новая хлебопекарня, дополнительная нить водовода протяженностью 35 километров для снабжения питьевой водой. Могу также упомянуть, что для улучшения отдыха трудящихся нами в 2003 году приобретена и отремонтирована база отдыха на озере Топар. База может одновременно принять 650 отдыхающих в месяц.

Сумма затрат? Да, она значительная: больше 309 млн. тенге. Но, понимаете ли, расходы на «социалку» – это не что-то из ряда вон выходящее. Это норма взаимоотношений работодателя и работника. Еще раз хочу подчеркнуть: нам не все равно, в каком физическом и душевном состоянии шахтер идет на вахту. Мы вообще очень не дежурно смотрим на социальное партнерство. Коллективным договором, заключенным между администрацией предприятия и профсоюзным комитетом, предусмотрен широкий спектр социальных льгот для сотрудников. Все это формирует лояльный микроклимат в коллективе, где уважают ветеранов, поддерживают молодежь, ценят работников.

? – *В прессе часто звучит мнение, что в угольной отрасли не создаются условия для карьерного роста молодежи...*

– Мы поддерживаем молодежь, как только можем! Знаете, среди руководителей наших подразделений около 30 процентов составляют работники в возрасте до 35 лет. Вообще 48 процентов от общей численности компании – сотрудники в возрасте до 40 лет. Приведу лишь несколько примеров. Аймакаев Жанайдар Амангельдиевич пришел на предприятие в 2002 году после окончания Карагандинского государственного технического университета на должность слесаря по ремонту подвижного состава, работал инженером-технологом. Затем прошел курс обучения при МГУ по программе MBA, имеет диплом «мастер делового администрирования». Сейчас работает начальником локомотивно-вагонного депо.

Вот еще пример. Ступак Валерий Владимирович, после окончания Карагандинского политехнического колледжа, имея диплом горного техника и технолога, в 2000 году пришел работать на разрез помощником машиниста бурового станка. Позже был назначен заведующим Стационарным пунктом по изготовлению взрывчатых веществ, горным мастером. Сейчас работает зам. начальника Участка буровзрывных работ.

И таких примеров можно привести по каждому участку, службе, отделу. У нас хорошая, талантливая, трудолюбивая, высокообразованная молодежь! Постоянно проводится повышение квалификации рабочих – на эти цели в бюджете компании запланировано 9,4 млн. тенге. Особое внимание уделяется обучению технике безопасности при производстве опасных работ. Если говорить языком цифр, затраты на обучение составляют 70 млн. тенге, в том числе на обучение сотрудников – 55,2 млн. тенге. В 2009 году принято решение об оплате обучения детей работников, что составило 5,4 млн. тенге.

? – *Что бы Вы хотели пожелать работникам угольной отрасли в День шахтера?*

– От имени коллектива АО «Шубарколь комир» и от себя лично поздравляю коллектив разреза «Богатырь» с сорокалетним юбилеем и коллектив разреза «Восточный» с двадцатипятилетним юбилеем предприятия! В этом году праздник и для нас значим вдвойне, так как совпал с 25-летним юбилеем разреза «Шубаркольский». И я от всей души поздравляю коллектив нашего предприятия с этой замечательной датой! Я горжусь тем, что АО «Шубарколь комир» является одним из лучших угольных предприятий и в Казахстане. Предприятие развивается, наращивает объемы добычи угля, реализует программу, направленную на улучшение качества продукции и расширение рынков сбыта. Сегодня разрез известен не только в Республике Казахстан, но и далеко за ее пределами благодаря своей достойной репутации и безукоризненному соблюдению всех взятых на себя обязательств. И я выражаю чувство глубокой благодарности всем, кто связал свою жизнь с нелегкой шахтерской профессией, и говорю Вам искреннее спасибо за ваш труд и преданность профессии!

Отель Кокшебел Lake Resort

расположен в одном из самых красивых мест Казахстана – курортной зоне Бурабай, на берегу озера Боровое. Наш отель открыл свои двери в июне 2008 года, но он уже широко признан в кругу ценителей удобства, комфорта и качества.

Для Вашего
ПРИЯТНОГО ОТДЫХА
отель предоставит:

- Ресторан
- Караоке-бар
- Бильярд
- Массажный кабинет
- Детская площадка
- Собственный песчаный пляж
- Сауна и бассейн
- Кинозал
- Летнее кафе



Кокшебел Lake Resort ПРИГОТОВИЛ ГОСТЯМ

роскошные гостевые комнаты,
люкс-номера, VIP-коттеджи
и летние деревянные домики.

Также мы готовы обеспечить
организацией конференций, деловых встреч,
банкетов, экскурсий по Боровому.



Адрес:

Акмолинская область, пос. Бурабай, ул. Кенесары 2а
Тел. 8(71630) 71197, (7172) 211353
Электронный адрес: sales-kokshebel@mail.ru, aksa_group@mail.ru

ШУБАРКОЛЬ: КАК ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ

КАЖЕТСЯ, ЭТО БЫЛО ТОЛЬКО ВЧЕРА – ПЕРВЫЙ КОВШ ВСКРЫШИ, ПЕРВЫЙ КОВШ УГЛЯ, ПЕРВЫЙ ТЕПЛОВОЗ, ПЕРВЫЙ ВАГОН, ВСЕ БЫЛО ПЕРВОЕ ТОГДА, В 1985 ГОДУ, НА ШУБАРКОЛЬСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ УГЛЯ. ДА И САМО МЕСТОРОЖДЕНИЕ ТОГДА БЫЛО ТОЛЬКО ОБОЗНАЧЕНО НА КАРТАХ И РАЗРЕЗАХ ГЕОЛОГОВ.

Предсказание о наличии угля в этом районе было сделано известным геологом Г.Л. Кушевым в статье «Кияктинский угленосный район» в книге «Большой Джеккаган» в 1961 году, который писал: «Нужно также иметь ввиду возможность обнаружения в Кияктинском (ныне Нурунском) районе новых крупных месторождений угля под покровом третичных и четвертичных отложений в районе, тяготеющем к полосе Киякты – станция Кзылжар». Однако до поры до времени природа не давала раскрыть свои тайны и в силу многих причин.

Так, геологическое изучение района проводилось во время геологической съемки масштаба 1:200 000, проведенной в 60–70 годах прошлого века. При этом была зафиксирована структура – Шубаркольская грабен-сиклираль, возраст которой был ошибочно определен как пермской палеозойской эры. Так как пермские породы почти не содержат угольных месторождений, то проверку на угленосность этих пород не осуществляли.

В районе Шубаркольской мульды в конце 70-х годов осуществлялась гидрогеологическая съемка масштаба 1:200 000 и по центру мульды была пробурена исследо-



вательская скважина, которая из-за глубокого погружения угленосной толщи не смогла пересечь здесь угольные пласты. Проектные скважины по бортам мульды, где угольные пласты подходят близко к поверхности, из-за экономии средств не бурились.

Примерно в это же время специализированной партией по поискам воды для обводнения пастбищ одной скважиной была подсечена угольная толща. Но из-за того, что бурение осуществлялось без подъема керна и из-за недостаточной квалификации персонала, который по буровому шламу не смог определить ценность перебуриваемого интервала, информация по углям Шубаркольского месторождения оставалась тайной природы.

Однако информация по признакам наличия в этом районе большого месторождения угля постоянно накапливалась. Геофизики в районе Шубаркольской мульды выявили крупную отрицательную гравитационную аномалию и аномалию с повышенным электрическим сопротивлением,

что уже свидетельствовало о близости угля. Поэтому в этом районе были запроектированы работы по детальной геологической съемке 50 000 масштаба.

И вот 16–18 июля 1983 года почти одновременно работниками Шубаркольской геологосъемочной партии (начальник партии Завражных В. Н.), входящей в состав Центрально-Казахстанской экспедиции, сформированной специалистами Московского государственного университета, и работниками Кияктинской геолого-геофизической партии (старший геолог партии Гайдышев В. В.) Джезказганской геологоразведочной экспедиции в керне скважин № 263, 267 и 718 был обнаружен уголь. Первыми документировавшими уголь были техники-геологи Игнатулина Е. А., Кирсанова Г. Т. и инженер-геолог Фролов Д. К.

Но углепроявление – еще не означает месторождение. Для подтверждения угленосности месторождения необходимо было пробурить еще несколько скважин, а объем запроектированных скважин был исчерпан, и буровой отряд отправился в

Караганду. Начальнику партии Завражнову В. Н последовало указание также прибыть в Караганду для закрытия нарядов по освоенному объему бурения.

Но В. Н. Завражнов по договоренности с Гайдышевым В. В. решили дополнительно пробурить на профиле № 13 четыре скважины. И в начале августа 1983 года скважиной №1000 был вскрыт пласт угля мощностью 27 м, что стало основанием для первой оценки Шубаркольского угольного месторождения.

Осенью 1983 года при составлении совместной заявки на открытие месторождения (Шубаркольская и Кияктинская партия) руководство Джезказганской экспедиции предложило дать выявленному месторождению название – Шубарколь (Василь) в честь известного джезказганского геолога Василия Антоновича Богача (позднее в его честь было названо месторождение марганца), а угольному месторождению было оставлено название – Шубарколь.

В 1984 году на месторождении были проведены поисково-оценочные работы (В. М. Бекман, Ю. В. Яковенко), в 1985–1986 годах предварительная и в 1986–1987 детальная разведка месторождения (Г. Б. Карпович, Е. Т. Педаш). Руководили работами по разведке месторождения генеральный директор ПГО «Центрказгеология» Л. Ф. Думлер и старший геолог объединения Н. А. Ко. Благодаря активной поддержке Л. Ф. Думлера месторождение получило высокую оценку для проведения дальнейших геологоразведочных работ в очень короткие сроки.

Столь жесткие сроки для проведения предварительной и детальной разведки удалось удержать благодаря четкой организации работ и энтузиазму геологов. Трудно привести пример, когда решение по освоению месторождения принималось бы на поисковой стадии. Высокие скорости бурения показывали буровые бригады лауреата Госпремии СССР В. В. Гулаева и лауреата Госпремии Казахской ССР Г. А. Русяева. Качественную и быструю геологическую документацию обеспечивали геологи Л. И. Джуряева, Ю. В. Яковенко, Н.И. Мацупко, Л. В. Горячева. Четко организовывали работу начальник Гапеевской экспедиции Г. Б. Карпович, главный геолог Е. Т. Педаш, главный инженер А. Т. Васильев.

Для изучения свойств шубаркольского угля было привлечено семь научно-исследовательских и проектных институтов Москвы, Караганды, Сибири и Украины.



ГЕОЛОГИ – ПЕРВООТКРЫВАТЕЛИ ШУБАРКОЛЬСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ.

Начальник Шубаркольской партии
Завражнов В. Н., начальник отряда Буйнов Н. И.

Государство высоко оценило труд первооткрывателей. В 1988 году Комиссия по делам первооткрывателей признала первооткрывателями Шубаркольского месторождения В. В. Гайдышева, А. А. Герцога, В. Н. Завражнова, Н. И. Буйнова, В. М. Бекмана, Ю. В. Яковенко. А ЦК КПСС и Совет Министров СССР постановлением от 25 октября 1988 года Гайдышеву В. В., Ко Н. А., Карповичу Г. Б., Педашу Е. Т., Коваленко Н. Я., Яковенко Ю. В. Гулаеву В. В., Думлеру Л. Ф., Дрижду Н. А., Завражнову В. Н., Риделю Р. И. за открытие, ускоренную разведку и подготовку к промышленному освоению Шубаркольского угольного месторождения присудил Государственную премию СССР.

Здесь необходимо отметить огромную целенаправленную работу генерального директора ПО «Карагандауголь» Н. А. Дрижда по преодолению различных барьеров на пути начала освоения месторождения. В то время процедура строительства горных предприятий была строго очерчена этапами – геологоразведочные работы – утверждение запасов месторождения – проектирование и начало строительства предприятия. Без прохождения предыдущих этапов никто не давал разрешения на начало следующего. И только благодаря настойчивости и энергии Н.А. Дрижда удалось скоординировать параллельную работу геологов, проектировщиков и строителей.

И вот 7 мая 1985 года Совет Министров СССР вынес распоряжение о строительстве разведочно-эксплуатационного разреза «Шубаркольский», и с этого времени начинается отсчет времени по развитию предприятия. Генпроектировщик – институт «Карагандагипрошахт» предусматривал создание на Шубаркольском месторождении трех разрезов общей мощностью 22 миллиона тонн угля в год: «Центральный» – мощностью 12 млн. тонн угля в год, «Западный» – мощностью 6 млн. тонн угля в год и «Восточный» – с мощностью 4 миллиона тонн угля в год.

В первые годы строительства были построены многие объекты – железнодорож-



ная ветка и автомобильная дорога от станции Кзылжар – до разреза «Шубарколь», линия электропередачи напряжением 110 кВт, вахтовый поселок. Ежедневно на стройку выходило около двух тысяч человек. Основной объем строительных работ осуществлялся трестом «Карагандауглестрой» по руководством управляющего В. Ю. Чернявского, подразделения которого (ШСУ-4, ШСУ-6, ШСУ-8, ШСУ-9) перевыполняли сменные задания в несколько раз. Также необходимо отметить четкую работу строителей треста «Карагандашахтострой», дорожников ДСУ-19 и многих других. Большинство вопросов решалось, как говорят, с чистого листа. К примеру, энергопоезд, обеспечивающий первой электроэнергией в начале стройки, был доставлен по зимней степи на санях.

В итоге за шесть лет напряженного строительства были построены основные объекты разреза, а также вспомогательной инфраструктуры – железнодорожное депо, ремонтные боксы для автомобилей и спецтехники, подстанции, водовод, групповая котельная и многое другое.

А в нескольких километрах от разреза по прибалтийскому проекту строились красивые дома поселка угольщиков Шубарколя, которые, как марево, возникали в ковыльной степи.

Может не все получилось так, как предусматривалось генеральным планом, но в целом был сформирован и построен Шубаркольский разрез, который сейчас является одним из лучших угольных предприятий на бывшем постсоветском пространстве. Поэтому, честь и слава тем людям, первооткрывателям и первостроителям, которые пришли в знойную летом и морозную зимой степь, чтобы разведать недра и построить предприятие, которым мы сейчас гордимся

Этапы диверсификации
переработки углей

ШУБАРКОЛЬСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Программа диверсификации, принятая и одобренная Президентом РК Н.А. Назарбаевым в Послании народу Казахстана, открывает новые возможности для развития перерабатывающих отраслей промышленности.



Угольный разрез АО «Шубаркольский мир», отмечающий в эти дни свое 25-летие, еще пять лет назад являлся только сырьевым предприятием, занимаясь добычей и реализацией угля. Разработки казахстанских и российских ученых выделяли шубаркольский уголь как ценное сырье для химической и перерабатывающей промышленности.

В 2005 году при личной поддержке Президента РК, выполняя программу импортозамещения кокса, получаемого из России и Китая, и по инициативе ЕПА (ныне ENRC) открыт завод ТОО «Сары-Арка Спецкокс» по производству спецкокса из углей Шубаркольского разреза – восстановителя для ферросплавной промышленности. Производство спецкокса налажено по китайской технологии низкотемпературной сухой дистилляции в составе 6 квадратных печей общей производительностью 300 тыс. тонн в год. Данное производство является уникальным для Казахстана, стран СНГ и пока не имеет аналогов. Численность предприятия более 200 человек. На предприятии имеется аттестованная химическая лаборатория, ежедневно контролирующая качество выпускаемой продукции. На все виды товарной продукции разработаны Стандарты предприятия, имеются сертификаты соответствия.

Основным продуктом, получаемым на предприятии, является спецкокс, который для удобства потребителей рассеивается на фракции: 0–10 мм; 10–25 мм, 25–40 мм и 10–60 мм.

Потребителями спецкокса являются крупнейшие предприятия Казахстана (ферросплавные заводы АО ТНК «Казхром», АО «Казфосфат», АО «Казцинк»), России (Серовский завод ферросплавов); Украины (Никопольский завод ферросплавов).

Повышенная востребованность спецкокса активизировала в последнее время работу по наращиванию производственных мощностей завода. С учетом потенциального спроса производство спецкокса может быть увеличено в 2012 году на 120 тыс. тонн; в 2013-м на 520 тыс. тонн. В настоящее время ведутся проработки по выбору наиболее приемлемой технологии с учетом современных требований по экологии и автоматизации.

Оценка получаемого из Шубаркольского угля спецкокса свидетельствует о том, что по техническому составу он близок к российскому и китайскому металлургическому коксу, импортируемому на ферросплавные заводы Республики Казахстан, при меньшей стоимости. Качественные характеристики спецкокса характеризуют его как активный восстановитель.

Спецкокс из Шубаркольского угля применяется как для полной (при производстве кремнистых ферросплавов и ферросиликомарганца), так и для частичной (производство высокоуглеродистого феррохрома, фосфора) замены металлургического коксового орешка, применяемого в настоящее время, а в перспективе может выступать как заменитель древесного угля.

С запуском завода завершен 1-й этап диверсификации на Шубаркольском угольном разрезе.

Попутными товарными продуктами производства спецкокса являются: смола каменноугольная и масло каменноугольное, которые могут быть использованы при специальной подготовке в качестве заменителей топочных мазутов, в деревообрабатывающей промышленности для пропитки древесины, а также как ценное сырье для химической промышленности. Другим не менее важным попутным продуктом является коксовый газ, имеющий калорийность порядка 2 000 ккал/м³, вполне пригодный не только для извлечения ценных продуктов (бензола), но и как энергоноситель при сжигании.

В настоящее время расширяются объемы и география поставок спецкокса и каменноугольной смолы как в Россию, так и на Украину.

Каменноугольная смола имеет сложный углеводородный состав и включает в себя такие ценные продукты, как фенолы, крезолы, ароматические и полиароматические углеводороды.

На ближайшую перспективу запланировано еще 2 этапа диверсификации производства, связанных с переработкой смолы и использованием коксового газа:

1) извлечение из смолы ценных высококипящих углеводородных продуктов;

2) утилизация коксового газа с выработкой электроэнергии.



**РАЗРАБОТКИ
КАЗАХСТАНСКИХ
И РОССИЙСКИХ
УЧЕНЫХ ВЫДЕЛЯЮТ
ШУБАРКОЛЬСКИЙ УГОЛЬ
КАК ЦЕННОЕ СЫРЬЕ
ДЛЯ ХИМИЧЕСКОЙ
И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТЕЙ**

Специалистами ТОО «Сары-Арка Спецкокс» с начала открытия завода ведутся совместные исследовательские работы с научными сотрудниками КарГУ им. Е. А. Букетова, возглавляемого профессором Кубеевым Е. К. В марте 2010-го. Аким Карагандинской области С. Ахметов посетил КарГУ, в частности химико-технологические лаборатории и другие научные подразделения, которые благодаря пристальному вниманию ректора оснащены современным оборудованием и сформирован костяк специалистов, решающих сложные задачи, возложенные Президентом РК на нашу науку в условиях инновационно-индустриального развития государства. Акимом области выражено одобрение тех перспективных направлений, которыми занимается КарГУ, обещана поддержка прорывных проектов ученых, связанных с промышленным производством, особенно в сфере переработки угля, и высказана просьба об ускорении работы в этом перспективном и нужном для республики направлении.

Исследования в области переработки угля, которые ведутся специалистами КарГУ и ТОО «Сары-Арка Спецкокс», являющимся дочерним предприятием АО «Шубаркольский мир», в течение длительного времени находятся на постоянном контроле технической службы разреза. В 2007 году здесь создано целое подразделение «Отдел перспективного развития», курирующее все инновационные проекты в соответствии с



планом технического развития и этапом диверсификации производства.

Специалистами химического факультета КарГУ по результатам исследования химического состава каменноугольной смолы получены интересные, с практической точки зрения, результаты, открывающие перспективы для второго более углубленного этапа диверсификации – извлечения из смолы ценных высококипящих углеводородных продуктов: фенолов, ароматических и полиароматических соединений и др.

Извлечение фенолов и их реализация имеют коммерческое значение, так как связаны с продажей химического продукта по высокой цене. С практической точки зрения, очистка смолы от фенола открывает новые возможности ее потребительской привлекательности.

В смоле, обработанной по предложенной рекомендации (экстракция специальными растворами), как показали исследования, содержание фенолов снижается в пять раз, а поэтапная обработка приводит к полному обесфеноливанью смолы. Концентрация ценных углеводородов в каменноугольной смоле после кавитационной обработки с применением технологически недефицитных катализаторов увеличивает содержание в ней, к примеру, бензолов (до 20%) и нафталина (до 10%).

После обработки на диспергаторе каменноугольная смола приобретает свойства мазута, не уступая последнему, по таким качественным показателям, как содержание влаги, теплопроводная способность, температура вспышки. Проводятся промышленные испытания топлива котельного коксохимического из каменноугольной смолы производства ТОО «Сары-Арка Спецкокс», которые показывают положительные результаты.

На топливо котельное коксохимическое разработан стандарт предприятия и получен сертификат соответствия.

В настоящее время сотрудниками КарГУ по договорной теме «Разработка способа и выдача технологического задания на проектирование установки по удалению фенолов из каменноугольной смолы ТОО «Сары-Арка Спецкокс» ведутся исследовательские работы, по завершению которых будет предложена технология извлечения

фенолов с использованием инновационных подходов, разработано технологическое задание на проектирование установки и проработан маркетинг по реализации фенолосодержащих компонентов. Реализация 2-го этапа диверсификации позволит предприятию выйти на рубежи углубленной переработки угля с извлечением высококипящих химических продуктов.

С 2008 года в АО «Шубарколь комир» проводится комплекс исследований, связанных с возможностью разработки использования коксового газа для утилизации в газопоршневых установках при выработке электроэнергии, а также тепла и пара – третий этап диверсификации. Сложность использования коксового газа производства ТОО «Сары-Арка Спецкокс» заключается в отличии его качественных характеристик (низкая калорийность до 2 000 ккал/м³, наличие серосодер-



ОСНОВНЫМ ПРОДУКТОМ, ПОЛУЧАЕМЫМ НА ПРЕДПРИЯТИИ, ЯВЛЯЕТСЯ СПЕЦКОКС, КОТОРЫЙ ДЛЯ УДОБСТВА ПОТРЕБИТЕЛЕЙ РАССЕИВАЕТСЯ НА ФРАКЦИИ: 0–10 ММ; 10–25 ММ, 25–40 ММ И 10–60 ММ.



жащих продуктов сероводорода H₂S на уровне 0,52% и сернистого ангидрита SO₂=0,04%, неоднородный состав, наличие смолистых веществ до 20 г/м³) от коксового газа, произведенного при выработке металлургического кокса.

В настоящее время проводится энергетический и технологический аудит на предприятии, по результатам которого (параметры и расход коксового газа) будет предложена эффективная система очистки газа и подобраны газопоршневые установки. По предварительным данным, на 1-м этапе будет запускать-

ся установка общей мощностью по вырабатываемой электроэнергии – 1,1 МВт в 2011 г., на II этапе – 5,5 МВт в 2012 году - до 17 МВт (2013 г.), что позволит полностью покрыть с учетом наращивания мощностей все потребности по АО «Шубарколь комир» и ТОО «Сары-Арка Спецкокс». Ориентировочный срок окупаемости проекта составит 7–8 лет при себестоимости выработки 1 кВт несуществующей отпускной цены на электроэнергию. Кроме того, решается проблема полной утилизации коксового газа.

Слияние науки и производства открывают новые возможности развития диверсификации на промышленных предприятиях, благодаря которым Казахстан уверенно будет двигаться по пути вхождения в 50 самых конкурентоспособных стран мира. Все это крайне важно в свете Послания Президента «новое десятилетие – новая экономическая политика – Новые возможности Казахстана».

Комплексные решения в области метрологии и измерений



Компания "Tek Know Holding Aps" работает в Казахстане, России и странах СНГ с 1995 года и является эксклюзивным представителем ведущих производителей метрологического и измерительного оборудования, таких как ASL, Flexim, Flonidan, GE Druck, GE General Eastearn, GE Ruska, Isotech, Hioki, HT Italia, Raytek, Magnetrol, Optris, Pressurements, Scansense, Transmille, Bruel & Kjer, United Electrics.

Компания оказывает весь комплекс услуг для решения метрологических задач: от анализа потребностей предприятия до обучения персонала. "Tek Know Holding Aps" поставляет широкую номенклатуру оборудования для измерения, поверки, калибровки и контроля СИ давления, влажности, температуры, Электрических сигналов, уровня, расхода и параметров окружающей среды для различных областей применения.

Поверочное оборудование, поставляемой нашей фирмой, широко представлено в территориальных органах Госстандарта. Мы обеспечиваем сервисное обслуживание поставленной аппаратуры. Наши специалисты прошли стажировку на предприятиях-изготовителях и имеют соответствующие сертификаты.

Постоянными клиентами холдинга являются «Казцинк», «Казахмыс», «ТенгизШевроил», «Казатомпром», «Миттал Стил Темиртау», «КазХром» и другие ведущие предприятия металлургической, химической, целлюлозно-бумажной, горно-добывающей и пищевой отраслей промышленности.



Цифровые мультиметры



Многофункциональные калибраторы



Цифровые манометры



Сигнализаторы уровня
и уровнемеры



Грузопоршневые
манометры



Ультразвуковые
расходомеры



Калибраторы давления



Регистраторы сигналов



Реле давления
и температуры



Инфракрасные пирометры



Тепловизоры



Цифровые термометры

Казахстанский Филиал Иностранной Компании «Tek Know Holding ApS»
050009, г. Алматы, пр. Абая, 155, офис 11, 12, тел. (727) 250 74 42, факс (727) 250 50 48
e-mail: sales@tekknow.kz www.tekknow.kz



Михаил Никифоров:

«Хотите прибыли? Инвестируйте в шахтера!»

Беседу вел Алексей БАНЦИКИН

День шахтера – замечательный повод для того, чтобы поразмышлять не только о судьбе угледобывающей отрасли, но и о людях, создающих основу для работы топливно-энергетического комплекса. Как сегодня живется и дышится тем, кто каждый день спускается под землю? О проблемах, стоящих перед шахтерами, мы беседуем с председателем профсоюза работников угольной промышленности РК Михаилом Никифоровым.

? – *Михаил Дмитриевич, аналитики отмечают, что кризис миновал острую фазу. Как этот тяжелый период пережили шахтеры?*

– Без потерь и конфликтов. Отмечу, что все это время работодатели и профсоюзы вели активный диалог, позволивший избежать массовых увольнений, сокращения численности работающих и решить ряд других социальных проблем. Сегодня мы вошли в период стабильной работы. Социально-экономическая ситуация улучшилась. На многих предприятиях угледобывающей отрасли восстановлено финансирование социальных программ и даже проиндексирована заработная плата. Могу сказать, что кризис способствовал сближению позиций работодателей и профсоюзов по многим вопросам. Регулярно работает наша отраслевая комиссия по социальному партнерству. Мы постоянно в динамике решаем все наши насущные проблемы. Замечу, не только социальные. Профсоюз работников угольной промышленности принимал активное участие в создании и обсуждении отраслевой программы развития до 2015 года.

? – *На Ваш взгляд, каковы ближайшие перспективы развития отрасли и как они отразятся на программах социального партнерства?*

– Одно могу сказать точно: падение объемов добычи остановилось. Более того, мы готовимся к росту. В планах этого года зафиксирована добыча на уровне 99,3 млн. тонн угля, но добудем, видимо,

около 100 миллионов. Но, не скрою, нас беспокоит точность прогнозных показателей внутреннего потребления угля на отечественных энергостанциях. Мы понимаем, что по мере выхода из кризиса промышленность и население будут наращивать потребление электроэнергии. Хотелось бы иметь более полное представление о перспективах развития электроэнергетики до 2015 года, с учетом мощностей, планируемых к строительству и к вводу в эксплуатацию. Естественно, что мы ожидаем увеличения потребления угля, что позитивно отразится на всех направлениях нашей деятельности. Чем больше угля потребляет рынок, тем больше работы у предприятия. Чем больше объемов у предприятия, тем больше новых вакансий, новых рабочих мест...

? – *А разве сейчас на рынке труда в угольной отрасли наблюдается избыток рабочих кадров?*

– Скорее, недостаток. Причем речь идет и о недостатке кадров, и о недостатке рабочих мест. Сегодня отрасль столкнулась с рядом системных проблем, порожденных еще в первые годы независимости Казахстана, после развала Советского Союза. В первую очередь речь идет о проблеме старения кадров. Сегодня средний возраст казахстанского шахтера – 47 лет. На некоторых предприятиях он вообще приближается к 51 году. По старым, еще советским меркам, в таком возрасте шахтеры выходили на заслуженный отдых. Сегодня же мы не можем доказать государству, что это физиологически обоснованная норма.

? – *Что на это говорят медики?*

– Медики нас поддерживают. Последнее полученное нами экспертное заключение, полученное по заказу Министерства здравоохранения, кстати, которое уже по счету! еще раз подтвердило наши опасения: к 50-и годам организм шахтера полностью вырабатывает свой ресурс. Именно поэтому мы настаиваем на снижении существующего пенсионного ценза. Шахта реально старит! Немыслимо, чтобы человек оставался в шахте до 63 лет!

? – *Но ведь сейчас никто не держит, можно уйти и раньше? Можно сменить профессию, например...*

– Куда уйти? Какой выбор предлагает нам нынешний рынок труда? Чем пожилой профессиональный шахтер займется в иной сфере? Сегодня найти хорошую работу не всегда под силу и молодому выпускнику вуза. Впрочем, уходят от нас и шахтеры. Отток кадров из отрасли уже ни для кого не новость. Заработная плата шахтера сегодня вполне сопоставима со средним заработком таксиста в областном центре, или розничного торговца на мясном рынке. Какой, скажите, смысл молодому мужчине спускаться в шахту, подвергая ежедневной опасности жизнь и здоровье, если те же деньги можно заработать иным путем, менее затратным?

Именно поэтому сниженный возрастной ценз всегда служил дополнительным стимулом к тому, чтобы люди шли в угольную отрасль. Я несколько не ностальгирую по советскому времени. Я лишь указываю на то, что даже такой «пустяк», как возраст



СЕГОДНЯ СРЕДНИЙ ВОЗРАСТ КАЗАХСТАНСКОГО ШАХТЕРА – 47 ЛЕТ. НА НЕКОТОРЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ОН ВООБЩЕ ПРИБЛИЖАЕТСЯ К 51 ГОДУ. ПО СТАРЫМ, ЕЩЕ СОВЕТСКИМ МЕРКАМ, В ТАКОМ ВОЗРАСТЕ ШАХТЕРЫ ВЫХОДИЛИ НА ЗАСЛУЖЕННЫЙ ОТДЫХ.

выхода на пенсию имел экономическую целесообразность, прежде всего там, где работа была связана с серьезным физическим напряжением и риском смерти. Держать шахтера в шахте до 63 лет – бесперспективно. Все знают, что в шахте человек со сниженной реакцией, зрением и слухом просто опасен для окружающих, да и физически бесполезен на такой работе. Какой прок от него работодателю?

Хорошо, можно, учитывая опыт, поставить шахтера-профи на руководящую должность среднего звена. Но в этом случае человек будет держаться за свое место до достижения пенсионного возраста, не давая развиваться творческому потенциалу и карьерным амбициям молодых и энергичных коллег. А бывает и так: уходит человек, а следом за ним сокращают и его должность. Уже сейчас мы сталкиваемся с дефицитом не только профессиональных рабочих, но и менеджеров-производственников, инженеров, маркшейдеров, мастеров. Складывается ситуация, при которой молодые люди, получая на деньги угольного предприятия высшее профессиональное образование, уходят из этой сферы вообще. Причина – нет перспектив карьерного роста!

? – Но можно найти и другие стимулы?

– Какие? Высокая оплата труда и социальный пакет – самый весомый стимул привлечения в отрасль людских ресурсов. Хотите прибыли? Инвестируйте в шахтера! В конечном счете, не техника, а люди формируют продукт, приносящий прибыль... Но я прекрасно понимаю наших работодателей. Они попали в сеть исторически сложившихся проблем, нерешенных еще на заре независимости. Представьте себе, если Правительство послушает нас и в одностороннем порядке разрешит шахтерам выйти на пенсию в 50 лет? Шахты оголятся примерно на треть, если не больше. Работать некому станет...

? – Но разве профсоюз, заключая отраслевое (тарифное) соглашение, не может заявить о необходимости повышения заработной платы? И приток кадров бы стимулировали, и шахтер получал бы достойно!

– И чего мы этим добьемся? Сегодня мы можем твердо рассчитывать на постепен-

ное повышение заработной платы по мере развития предприятия. А потребуем всего и сразу, инвестор просто соберет чемоданы и попрощается с нами. Не стоит винить во всем владельца предприятия. Кстати, недавняя индексация заработной платы в угольной промышленности – это пример, опровергающий миф о работодателе, как о «хищнике-капиталисте». Проблема в том, что инвестор опутан инвестиционными займами, налогами и... мерами антимонопольного регулирования! Посмотрите, как реагируют контрольно-надзорные органы на любое заявление угольных предприятий о необходимости повысить цены. На них немедленно ополчаются проверки. Пресса винит нас в стимулировании роста цен на электроэнергию и коммунальные услуги. Госорганы заявляют о возможном скачке инфляции. А между тем все тщательно обходят стороной тот факт, что в стоимости угля на электростанции прочно сидят высокие тарифы железнодорожников и маржа посредников-трейдеров. И если, скажем условно, добытая тонна угля на предприятии будет стоить тысячу тенге, то в процессе покупки-продажи-транспортировки цена ее возрастет до десяти тысяч. Мне самому неоднократно приходилось участвовать в публичных обсуждениях тарифов на электроэнергию и доказывать, что наши расценки на это никак не влияют! Товар стоит столько, сколько он стоит! А если удерживать его цену административными методами и при этом не снижать налогового бремени, то инвестор неизбежно придет к необходимости экономии на фонде заработной платы. Что мы сегодня и наблюдаем. А на чем ему еще экономить? На ремонте техники – нельзя, снизится добыча. На налогах? Тем более нельзя – посадят! На невыплате кредитов? Потеряешь репутацию и сам, в конце концов, уйдешь с рынка. Вот и выходит, что единственный способ снижения всех прочих издержек – это экономия на заработной плате. Конечно, мы этого не одобряем! Конечно, мы побуждаем работодателя к повышению заработной платы. Но решать эту проблему следует комплексно, а не так, как сейчас – отдельно налоги, отдельно социальное партнерство, отдельно ценовое регулирование.

? – Для наведения порядка с ценами Правительство предлагает самый эффективный рыночный инструмент – биржу! Как раз сейчас обсуждается вопрос о включении угля в перечень товаров,

которые будут торговаться через биржу.

– Лично мне не кажется, что цена станет более справедливой и низкой, если уголь проведут через биржу. Во-первых, биржи берут плату за свои услуги, взимая проценты от стоимости контракта. Во-вторых, свой процент снимают брокеры. О каких долгосрочных и стабильных контрактах можно говорить в этой ситуации? Сейчас угледобывающие предприятия имеют налаженную схему поставки угля своим основным потребителям в сезон. С внедрением же новых правил биржевой торговли эта схема будет нарушена. На практике это может привести к дефициту угля в отопительный сезон. А рынок известно как откликается на любой дефицит – спекулятивным повышением цен. Вот тут-то мы и получим и виток инфляции, и скачок цен на коммунальные услуги – в полный рост! Замечу также, что сегодня уголь составляет 78 процентов в энергетическом балансе страны. Это социально значимый товар и любые эксперименты в этой сфере могут обернуться самыми непредсказуемыми последствиями.

? – Возвращаясь к нашей теме: что же можно предпринять, чтобы оздоровить ситуацию в отрасли?

– Универсальных рецептов мы не даем. Но одно ясно наверняка: необходима комплексная оценка возможностей отрасли и инвесторов. Думаю, что государству нужно всячески поощрять инвестора к закладке новых шахт, нарезке новых полей, освоению новых угольных месторождений, к экспорту высококачественных коксующихся углей, несомненно, востребованных на внешних рынках. Валовой прирост добычи угля должен достигаться не увеличением глубины существующих шахт, что в принципе небезопасно, а закладкой новых. Мы понимаем, что огромный объем вскрышных работ потребует больших инвестиций. Конечно, эти вложения вернуться лишь через десять-двадцать лет. По-другому в угольной отрасли, увы, не бывает. Но все это окупится сторицей. А главное, что оживление инвестиционной активности придаст мощный стимул к развитию человеческих ресурсов. И, может быть, тогда нам удастся вернуть имидж и привлекательность профессии шахтера.

Хочу поздравить всех своих коллег с этим трудным, но заслуженным праздником – Днем шахтера! В этот день мы помянем тех, кого с нами нет, и искренне порадуемся за тех, кто жив. Счастья, удачи, благополучия вам и вашим семьям, коллеги!

miningworld

UZBEKISTAN



21 - 23 Сентября 2010

Узэкспоцентр
Ташкент, Узбекистан

5-я Юбилейная Узбекская Международная Выставка
ГОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ДОБЫЧА И ОБОГАЩЕНИЕ РУД И МИНЕРАЛОВ



Место для больших колес БИЗНЕСА



ITE Uzbekistan

Узбекистан, 100015, Ташкент, ул. Ойбека, 20

Тел.: +(998 71) 113 01 80, Факс: +(998 71) 252 51 64

E-mail: post@ite-uzbekistan.uz

www.mining.uz

Казахстанское содержание: ПРОЕКТЫ И ПРОЖЕКТЫ

Сергей КЕЛЬ

Идея Президента страны о государственной поддержке отечественного товаропроизводителя путем расширения закупок по-прежнему является предметом жарких дискуссий. Инвесторы пытаются понять чиновников, а чиновники не понимают инвесторов.

АО «Казахстанское контрактное агентство» реорганизовано в АО «Национальное агентство по развитию местного содержания» (НАРМС). Об этом в первых числах августа СМИ сообщили на пресс-конференции, посвященной итогам первого заседания совета директоров.

Примечательно, что функции и полномочия нового государственного учреждения существенно расширены. Агентство будет играть регулируемую роль в вопросах взаимодействия отечественных производителей и компаний-недропользователей с участием иностранного капитала.

Чем же конкретно будет заниматься новое агентство? В первую очередь соблюдением интересов отечественных производителей в конкурсах на приобретение товаров, работ и услуг при проведении операций по недропользованию на территории Республики Казахстан. Также агентство будет выполнять функцию содействия казахстанским предприятиям и организациям в создании новых производств с привлечением передовых технологий. Также НАРМС станет осуществлять мониторинг местного содержания и оказывать консультационные услуги центральным и местным исполнительным государственным органам.

Но самое главное, для чего задумывалось агентство, это осуществление детального разбора совместных с иностранными инвесторами проектов с тем, чтобы еще на стадии технико-экономического обоснования застолбить в проекте нишу для отечественных производителей.

– Как все это делалось в Норвегии, на опыт которой мы постоянно ссылаемся, – поясняет руководитель НАРМС

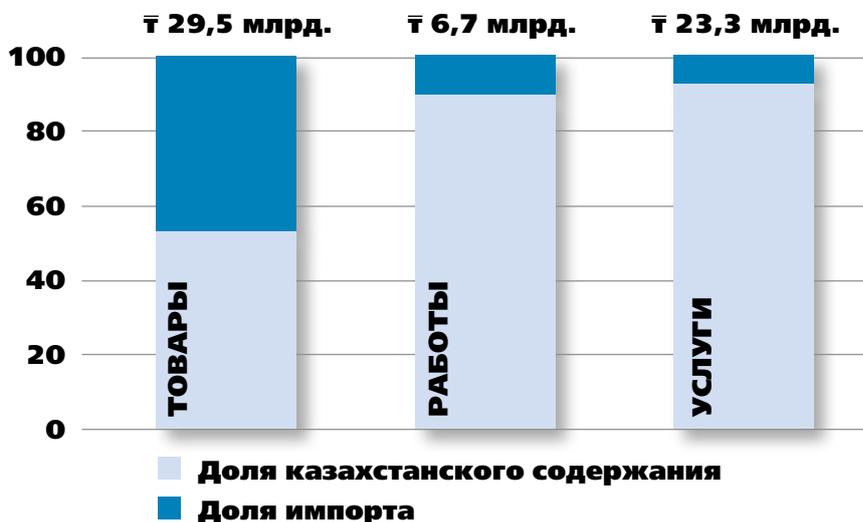
Жандарбек Какишев. – Очень просто! За анализ контракта на недропользование садятся бородатые инженеры и говорят: вот это здесь мы можем сделать сами, а вот этого не можем. И вот, исходя из этого, считаются проценты местного содержания.

Проценты упоминаются не случайно. Чем выше процент участия казахстанского бизнеса в реализации проекта добычи полезных ископаемых, тем меньше претензий государства к инвестору. Но сегодня сам процесс определения этого «процента» стал головной болью. Выведенная прежним руководством АО «КазКонтракт» формула местного содержания, необходимая для получения сертификата ST KZ, не под силу даже Михаилу Перельману! Впрочем, в НАРМСе этого тоже не отрицают

– Недавно, на семинаре в Костанаве один из участников заявил: «У меня девять тысяч поставщиков. Чтобы понять эту «формулу» нужно девять тысяч профессоров математики!», – рассказывает Жандарбек Какишев. – Конечно, формулу нужно упрощать, и мы сейчас над этим работаем.

С этим трудно поспорить: работа действительно ведется. «Круглые столы», семинары, конференции и заседания рабочих групп, посвященные разработке будущего законодательства о казахстанском содержании, проводятся еженедельно. Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) по праву считается самым активным участником обсуждения. Из 50 предложений АГМП рабочая группа одобрила 46! Но какие из них пройдут мелкое сито экспертных комис-

Структура закупа товаров, работ и услуг государственными органами за первое полугодие 2010 г.



По данным АО «Национальное агентство по развитию местного содержания»

сий при Правительстве и рабочих групп Парламента – бабушка надвое сказала.

Между тем заявленные металлургами аргументы имеют все основания быть услышанными. В частности, эксперты АГМП обращают внимание, что для инвестора основным стимулом развития казахстанского содержания являются ...административные наказания. Их будут к ним применять в случае невыполнения определенных требований уполномоченного органа. Эксперты выражают опасение, что развитие казахстанского содержания будет ограничено рамками, устанавливаемыми государством. Примечательно, что даже в законопроекте не содержится ни одного упоминания о налоговых инвестициях и преференциях в отношении предприятий-недропользователей, расширяющих местное содержание.

На уже упомянутой пресс-конференции вице-министр индустрии и новых технологий Берик Камалиев заметил, что компании, которые не зарегистрированы в информационной системе «Реестр товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию», и не укладываются в стандарты «КазКонтракта» ждет суровое взыскание. Правда, список этих компаний МИНТ пока не торопится оглашать.

По мнению чиновников, страх административных мер побуждает недропользователя к активным закупкам у

отечественного производителя. Правда, активность показывают пока лишь государственные органы. Так, за прошедшие полгода государственные органы и структуры Фонда «Самрук-Казына» заключили около 300 тыс. договоров о государственных закупках на сумму 59,3 млрд. тенге. При этом казахстанское содержание товаров, работ и услуг (согласно формуле «КазКонтракта») составило 44,2 млрд. тенге (74,5%). Товаров приобретено на 29,4 млрд. тенге (55,1%). Работ выполнено на 6,6 млрд. тенге (90,8%) и услуг оказано на 23,2 млрд. тенге (94,5%).

Цифры закупок «Тенгизшевройла», «Карачаганак Петролеум оперейтед» и других совместных компаний официально не приводятся. И не трудно понять почему. За редким исключением казахстанский производитель сегодня не может предложить продукцию, соответствующую высоким технологическим стандартам предприятий добывающей отрасли. Согласитесь, зачем покупать то, что невыгодно и большей частью не нужно? Спрос рождает предложение – это закон рынка. Но что делать, если предложения не существует как такового? Инвесторы подчас вынуждены закупать необходимое оборудование за рубежом. И в сложившейся ситуации попытки «продать» интересы ряда казахстанских предприятий путем административного нажима вряд ли приведут к инновационной активности ка-

захстанского бизнеса. Очевидно, здесь нужно искать иные подходы.

Но государство действует по уже проверенной схеме, создавая еще один контрольно-надзорный орган. Примечательно, что НАРМС образовано не в форме государственного учреждения, – такого как, скажем, как Агентство РК по защите конкуренции, – а в форме акционерного общества. Естественно, что такое положение обеспечивает НАРМС возможность оказания консультативных и иных услуг на платной основе. Уже сейчас недропользователи вынуждены направлять своих бухгалтеров на дорогостоящие курсы и семинары бывшего КазКонтракта. Именно здесь счетоводам объясняют тонкости исчисления «процентовой» местного содержания. Как в этой ситуации воспринимать слова руководителей НАРМС о заинтересованности агентства в упрощении формулы?

Есть и еще одно обстоятельство, вызывающее серьезные опасения инвесторов. Если «Казконтракт» работал только с недропользователями, то агентство станет «мониторить» все предприятия, действующие в рамках Программы форсированного инновационно-индустриального развития, то есть охватывает практически все отрасли экономики. Приведет ли создание новой надстройки к реализации идей развития, можно только догадываться.

СБОР НАЛОГОВ «ПРЕВЗОШЕЛ ОЖИДАНИЯ»

НАЛОГОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БЮДЖЕТ КАЗАХСТАНА ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ ПРЕВЫСИЛИ ЗАПЛАНИРОВАННЫЙ УРОВЕНЬ НА 6,7 ПРОЦЕНТА, СООБЩИЛ МИНИСТР ФИНАНСОВ БОЛАТ ЖАМИШЕВ, ВЫСТУПАЯ ВО ВТОРНИК НА ЗАСЕДАНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ.

– Налоговых поступлений собрано на 1 триллион 260 миллиардов тенге или с ростом на 6,7 процента по сравнению с планом, - сообщил Б. Жамишев.

В частности, по его данным, «корпоративного налога при плане 370,1 миллиарда тенге в бюджет поступило 375 миллиардов тенге или 101,3 процента». Перевыполнение сложилось в связи с поступлением разовых платежей и уве-

личения авансовых платежей, пояснил глава Минфина. По его данным, НДС поступил в объеме 303,1 миллиарда тенге или 106,4 процента, «в том числе НДС на товары внутреннего производства выполнен на 139,7 процента, налоги на международную торговлю и внешние операции поступили в объеме 100,6 миллиарда тенге или 136 процента «за счет ввозных таможенных пошлин в связи с введением единого таможенного тарифа, а также за счет довызыскных таможенных пошлин на вывозимые товары в результате посттаможенной проверки по нефти». Жамишев также отметил, что «наблюдается рост социального налога, исполнение которого составило 104,1%, в бюджет поступило 114,9 миллиарда тенге».



Здоровье нации и индустриально-инновационное развитие Казахстана

Программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан предусматривает не только высокие темпы внедрения новых проектов, но и высокую ответственность работодателей в области охраны труда.

Несмотря на то что горно-металлургическая промышленность по-прежнему остается одним из важнейших секторов экономики, где сосредоточены огромные средства, возможности и трудовые ресурсы, работа в нем была и остается одной из самых опасных и трудных. Условия, в которых работают люди, близки к экстремальным. Это обусловлено природными условиями, тяжестью и напряженностью трудового процесса, загрязненностью воздуха рабочей зоны, воздействием агрессивных сред и многих других вредных производственных факторов. Помимо этого, руки рабочих горной и металлургической промышленности постоянно подвергаются воздействию самых агрессивных веществ, которые активно применяются в производственных процессах, при работе с машинами и механизмами.

При всем множестве проводимых мероприятий по охране труда, мерам защиты кожи, к сожалению, до сих пор не придается достаточного значения. Одной из причин такого невнимания является тот факт, что многие агрессивные рабочие материалы не вызывают немедленных негативных

реакций кожи и потому не принимаются всерьез специалистами по охране труда. Однако длительный контакт с подобными веществами ведет к развитию кожных заболеваний, которые по-прежнему занимают лидирующие позиции в списке профзаболеваний. Очень многие используемые в производственных процессах вещества оказывают серьезное воздействие на кожу, вызывая огрубение и даже омертвление. У работников отрасли медики постоянно фиксируют случаи возникновения дерматитов, экзем, фолликулитов, вызванных агрессивным воздействием производственных загрязнителей.

У нас существуют Правила обеспечения работников специальной одеждой, специальной обувью и другими средствами индивидуальной и коллективной защиты, санитарно-бытовыми помещениями и устройствами за счет средств работодателя утвержденные и. о. министра труда и социальной защиты населения Республики Казахстан от 31 июля 2007 года, № 184 – п, согласно которым работникам за счет работодателя должны выдаваться:

4) лечебно-профилакти-

ческие средства – моющие средства, мыло, различные крема, пасты и другие дезинфицирующие средства, для защиты открытой части тела работника (рук, лица) от воздействия химических производственных факторов.

10) Месячная норма выдачи лечебно-профилактических средств работнику отработавшему полностью определенную на этот период норму рабочего времени, не может быть ниже 500 граммов.

Но что реально необходимо применять для защиты кожи горно-металлургической промышленности? Компания Evonik Stockhausen GmbH, входящая в состав крупнейшего химического концерна Evonik Industries, является ведущим в Европе производителем средств защиты, очистки и ухода за кожей, подвергающейся профессиональным нагрузкам. Более чем 70-летняя традиция в производстве и применении продуктов – убедительное свидетельство особой компетенции компании Evonik Stockhausen GmbH в области профессиональной защиты кожи. Продукты STOKO® отличаются оптимальной переносимостью, наилучшей эффектив-

ностью и высокой экономичностью.

Компания Evonik Stockhausen GmbH использует в рецептуре своих кремов натуральные, экологически чистые компоненты. В качестве скраба в очищающих пастах применяется молотая скорлупа грецкого ореха, которая адсорбирует грязь с поверхности кожи, обеспечивая эффективную очистку и не повреждая ее.

Специалисты научно-исследовательского центра компании разрабатывают и тестируют продукты в отношении дерматологических, экологических и косметических аспектов с учетом новейших научных достижений и при участии независимых институтов. Продукты STOKO® отвечают микробиологическим нормам, действующим в отношении лекарственных средств, хотя они и не являются лекарствами. Основными критериями при выборе сырьевых материалов являются их переносимость кожей и как можно более низкая аллергенность.

Производство компании Evonik Stockhausen GmbH аттестовано по международным стандартам ISO 9001 и ISO 14001. Ассортимент компании весьма многообразен, а эффективность средств многократно проверена на практике и высоко оценена такими потребителями, как «Даймлер

Крайслер», «Ауди», «Фольксваген», «БМВ», «Гудьер», «Ай-Би-Эм», «Электролюкс», «Шелл», «Бритиш Петролеум», «ТиссенКруп» и др. В России – ГАЗПРОМ, ЛУКОЙЛ, РАО «ЕС России», Российские железные дороги, Норильский Никель, РусАл и др.

Для казахстанских предприятий, нам представляется, наиболее интересен опыт соседней России. Поэтому можно более подробно рассмотреть, как продукция STOKO используется на РусАл. В этой корпорации множество подразделений нуждается в эффективной защите кожи. Вот например анодники, специфика работы которых такова, что газ, проникая под одежду, раздражает кожу. Здесь применяется крем, эффективно предотвращающий раздражение, такой, например, как крем Arretil гидрофильного действия. Этот крем эффективно защищает от воздействия паров в алюминиевом производстве и черной металлургии. Крем содержит большое количество органических твердых веществ (тальк и каолин), которые образуют на коже надежный защитный слой и вместе с другими высококачественными составляющими продукта снижают проникающую способность вредных веществ в кожу. Крем не содержит жиров, ароматизаторов и красящих веществ.

Если говорить об очистке, то шахтеры, ремонтники участка плавильных печей, слесари, обслуживающие тепловые сети, по ремонту техники, как никто нуждаются в эффективной очистке от масел и смазок. Здесь очищающая паста Solopol – оптимальное решение. Это средство для очистки рук от сильных загрязнений (масло, нефть, жир, сажа, графит, металлическая пыль,

смазочные вещества) с натуральным абразивным средством (порошок скорлупы грецкого ореха), защитным средством (сульфатированное касторовое масло) и системой очистки (натуральное масло и ПАВ). Паста хорошо переносится кожей, а содержащееся в ней касторовое масло предотвращает шелушение. Она не содержит мыла и растворителей и имеет слегка кислый уровень pH, совпадающий с pH кожей человека (5,5), что служит естественной защитой от бактерий и грибковых инфекций.

Будет не лишним упомянуть об еще одной проблеме. Практически на каждом производственном участке страдают ноги. В резиновых сапогах или специальных ботинках они не дышат в течение целого рабочего дня. В такой ситуации требуется средство, способное решить все проблемы в комплексе. Stoko foot care – новинка от компании Evonik Stockhausen GmbH, эффективно предотвращает появление грибка, запаха, разбухание кожи стоп, а эфирные масла эвкалипта, шалфея и ромашки смягчают и дезодорируют ноги.

Если говорить об уходе, то в нем нуждается большинство работающих, чьи руки подвергаются воздействию вредных веществ. Важно помнить о том, что уход – не косметическая процедура, но эффективная профилактика профзаболеваний. Чтобы снять нагрузку на кожу от постоянного действия вредных факторов и помочь коже восстановить свои защитные функции в перерыве между сменами, нужно использовать регенерирующие кремы. Крем STOKOLAN® не содержит силикона, легко наносится на кожу, быстро впитывается, не образуя на коже жирной пленки.



STOKO® skin care

Представительство
ООО «ЭВНИК ХИМИЯ»
в Республике Казахстан
г. Алматы, пр. Сейфуллина, 531
офис 805
Тел.: +7 701 111 93 57, +7 700 111 93 57
Факс: +7 7272 722073
e-mail: arman.yelchibayev@evonik.com

STOKO FOOT CARE®

Спрей для ног: Защищает ноги от последствий чрезмерного потовыделения, способствует предупреждению грибковых и других микробных заболеваний.

TRAVABON® / TRAVABON® S

Специальный продукт, защищает кожу при работе со смолами, а также органическими растворителями и при работе с масляными рабочими средами; повышенное защитное действие благодаря защищающим кожу пигментам.

STOKODERM®

Защищает кожу при смене рабочих сред (водорастворимые/водонерастворимые вещества), быстро впитывается.

SOLOPOL®

Очиститель для рук с абразивными частицами при сильных загрязнениях сильная очищающая способность. Запатентованная формула.

STOKOLAN®

Быстро впитывающийся крем по уходу за кожей лица и рук. Подходит для кожи, подвергающейся большим нагрузкам. Действует на кожу успокаивающе, с высоким увлажняющим эффектом.

Линейка специальных продуктов STOKO производство компании Evonik Stockhausen GmbH (структурное подразделение концерна Evonik Industries (Германия):
– разработан с учетом специфических особенностей различных отраслей промышленности;
– охватывают весь спектр вредных для кожи производственных факторов;
– отвечают стандартам на антибактериальную чистоту установленными фармацевтами Германии для медицинских препаратов.

STOKOLAN® успешно применяется на практике для профилактики профессиональных заболеваний кожи и оказывает дополнительную поддержку при их лечении. Крем уменьшает раздражение и успокаивает кожу.

Наша кожа – орган, функционирующий в единстве со всем организмом. Потому так важно заботиться о ней, используя специальные защитные, очищающие и увлажняющие средства. Только высококачественные кремы и пасты способны предотвратить развитие профзаболеваний – к сожалению, неотъемлемого атрибута многих предприятий.

Средства защиты кожи продукты Evonik Stockhausen GmbH – безопасны сами и делают безопасной

работу людей!

Уважаемые руководители компаний, занятых в горно-металлургической промышленности, специфика вашей отрасли такова, что для предприятия значительно выгодней вкладывать средства в профилактику профессиональных заболеваний, нежели оплачивать больничные высококвалифицированных работников. Кроме того, вы стоите в авангарде индустриально-инновационного развития страны и несете ответственность за здоровье членов трудовых коллективов, а следовательно, за Здоровье нации. Желаем Вам успехов и процветания!

Представительство
ООО «Эвоник Химия»
в Республике Казахстан.

«Королевская парочка»

Кира ИВАНОВА

Горняки и металлурги озадачены ЭТП и желают прозрачности Таможенному кодексу Таможенного союза

Две летние топ-новости волнуют предпринимателей, построивших свой бизнес в горно-металлургической отрасли: обсуждаемое во власти введение экспортной таможенной пошлины на продукцию ГКМ и Таможенный кодекс Таможенного союза. Если кодекс игроки объединенного рынка Казахстана, России и Беларуси приняли как данность и лишь потребовали от власти разъяснений, то вероятность введения ЭТП для горно-рудного сырья чрезвычайно болезненна.

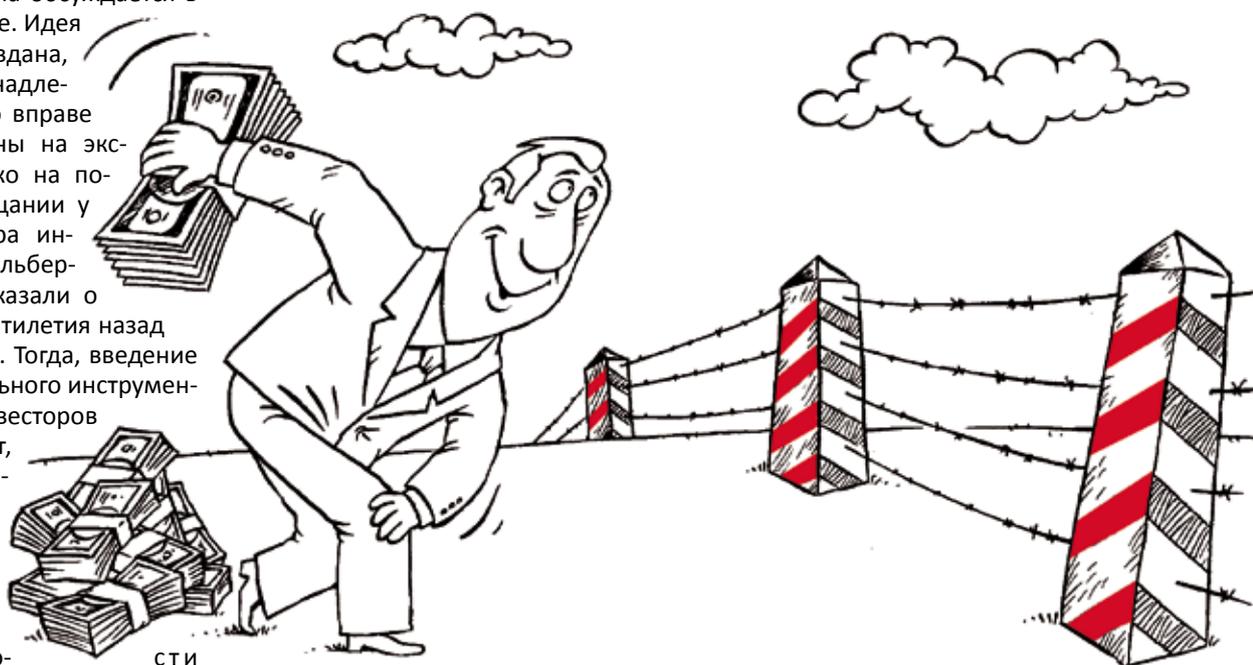
На пресс-конференции по итогам полугодия премьер-министр Карим Масимов попробовал снять почти все вероятные вопросы представителей предприятий горно-металлургического сектора, подтвердив журналистам, что появление экспортной пошлины – дело времени, а ее величина обсуждается в профильном ведомстве. Идея власти, вроде бы оправдана, дескать, недра принадлежат государству и оно вправе устанавливать пошлины на экспорт добытого. Однако на посвященном ЭТП совещании у первого вице-министра индустрии и торговли Альберта Рау эксперты рассказали о сложившейся два десятилетия назад ситуации в Австралии. Тогда, введение ЭТП в качестве фискального инструмента привело к уходу инвесторов из страны, а это значит, что в случае положительного решения по ЭТП Казахстан ждут не только экономические проблемы...

Почему рынок объединяет эти ново-

– возможное введение ЭТП на продукцию сектора и старт единого таможенного кодекса? Причиной эксперты видят явно неглубокую проработку положений последнего. Хотя, по уверениям заместителя председателя Таможенного комитета Министерства финансов Игоря Тена, «в целом действующий ТК ТС полностью базируется на нормах Международной конвенции об упрощении таможенных процедурах (Киотской конвенции), при этом в нем также учтена международная и внутренняя практика». Из недр комитета вышло и разъяснение нормы, касающейся закрепления декларирования товаров по принципу национального резидентства. В статье 368 кодекса прописано, что до издания отдельного решения Межгосударственного совета Евразийского эконо-

номического сообщества на уровне глав государств – членов ТС, декларация на товары будет подаваться таможенным органам той страны, в которой зарегистрировано либо постоянно проживает лицо, являющееся декларантом.

По словам независимого маркетолога-аналитика Юрия Носа, декларанты – казахстанские юридические лица и индивидуальные предприниматели, как и сейчас, будут декларировать товары только таможенным органам РК. Причина проста – в Таможенном союзе унифицировано пока только таможенное законодательство, а гражданское, банковское и налоговое остаются национальными. По его предположению, заявленное в ТК право для экспортеров-резидентов может распространиться и на совместные предприятия, которые





**В АВСТРАЛИИ ВВЕДЕНИЕ
ЭТП В КАЧЕСТВЕ
ФИСКАЛЬНОГО
ИНСТРУМЕНТА ПРИВЕЛО
К УХОДУ ИНВЕСТОРОВ
ИЗ СТРАНЫ, А ЭТО
ЗНАЧИТ, ЧТО В СЛУЧАЕ
ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО
РЕШЕНИЯ ПО ЭТП
КАЗАХСТАН ЖДУТ НЕ
ТОЛЬКО ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПРОБЛЕМЫ...**

будут открыты сторонами Таможенного союза в разных экономических секторах. К тому же аналитик, указывая на возможное введение ЭТП для горно-рудного сырья и в связи с вступлением единого таможенного кодекса в действие, прогнозирует вероятное возникновение реэкспорта продукции казахстанского ГМК. По его словам, этот механизм может на практике выразиться пополнением не казахстанского, а, к примеру, российского бюджета.

Что касается иностранных товаров, ввезенных в любое из государств – членов ТС и помещенных в нем под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления (предусматривающую получение товарами статуса «товаров Таможенного союза»), то они могут свободно обращаться на всей территории ТС. Как известно, предприятия горно-металлургической отрасли нуждаются в технике и оборудовании, которое до сих пор не производится ни в одной из стран интеграционной тройки. Например, для компании «Арселор Миттал Темиртау» поставку и установку нового оборудования (блок разделения воздуха, предназначенный для выработки кислорода, азота и аргона, нужных для производства чугуна, стали и металлопроката, ведет немецкая фирма Linde. Понятно, что обеим сторонам контракта стоит протестировать новые положения единого таможенного кодекса Казахстана, России и Беларуси, дабы не ввергнуть самих себя в таможенные разборки...

По замечанию независимого аналитика г-на Носа, такое же право свободно обращаться на всей территории Таможенного союза с первого июля 2010 года получили товары, происходящие из РК, РФ и РБ и те, что на тот момент признавались отечественными в каждой из стран ТС. Но есть и исключение: в Таможенном комитете корреспонденту ГМП разъяснили, что его составляют товары, в отношении которых на территории ТС применяются ставки ввозных таможенных пошлин меньшей величины, чем ставки ввозных таможенных пошлин, установленных Единым таможенным тарифом. Это касается 409 товарных позиций, в отношении которых до первого июля 2011 года Казахстан будет применять ставки ввозных таможенных пошлин меньше установленных ЕТТ.

Итак, «королевская парочка» – ЭТП и ТС – сильно озадачила игроков горно-металлургического рынка. Председатель Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец по поводу ЭТП считает, что она «не способствует диалогу инвесторов и правительства, зато отрицательно повлияет на приток инвестиций в отрасль». Гендиректор ENRC Феликс ВУЛИС на I Казахском международном конгрессе по минеральным ресурсам и металлургии и вовсе заявил, что «таможенная пошлина из регулирующего инструмента превращается в обычный фискальный механизм изъятия оборотных средств металлургических компаний в бюджет». Споры по поводу единого таможенного кодекса меньше, но, как опасаются сами таможенники и прогнозируют эксперты, только потому, что сохранен некий переходный период. Тем временем ответственный секретарь Комиссии Таможенного союза Сергей Глазьев уверен, что «особенную выгоду получают предприятия, которые заняты в сфере производственной кооперации», и горняки с металлургами в Казахстане, России и Беларуси сразу стали просчитывать процент кооперации друг с другом. А российский вице-премьер – министр финансов Алексей Кудрин «успокоил» сразу всех заявлением, что ЭТП в рамках объединения экономик продержится только год-полтора, дескать, «экспортные пошлины при поставке внутри Таможенного союза будут сохранены до создания единого экономического пространства».

Повысьте производительность вместе с приводами ABB



Приводы ABB. Сила в движении.



Искусство танца имеет много общего с применением частотно-регулируемого привода

на предприятии. Все дело в управлении скоростью, точности движений и экономии энергии. Также, как и множество различных движений в танце, о которых вы никогда не слышали, существуют сотни различных применений низковольтных частотных приводов в горнодобывающей промышленности: от конвейеров и дробилок до насосов и вентиляторов. Приводы ABB просты в установке, настройке и обслуживании. Сервис приводов ABB - это одна из лучших сетей технической поддержки в мире с сервисными центрами практически во всех странах. Все в мире совершенствуется. Сделайте шаг к лучшему - свяжитесь с ABB.

Посетите наш стенд 15-17 сентября 2010 года на выставке MiningWorld Central Asia 2010, в г. Алматы, комплекс «Атакент», павильон 9 В, стенд В -60.

www.abb.kz

Power and productivity
for a better world™

ИЗДЕРЖКИ атакуют СПРОС

Игорь ПРОХОРОВ

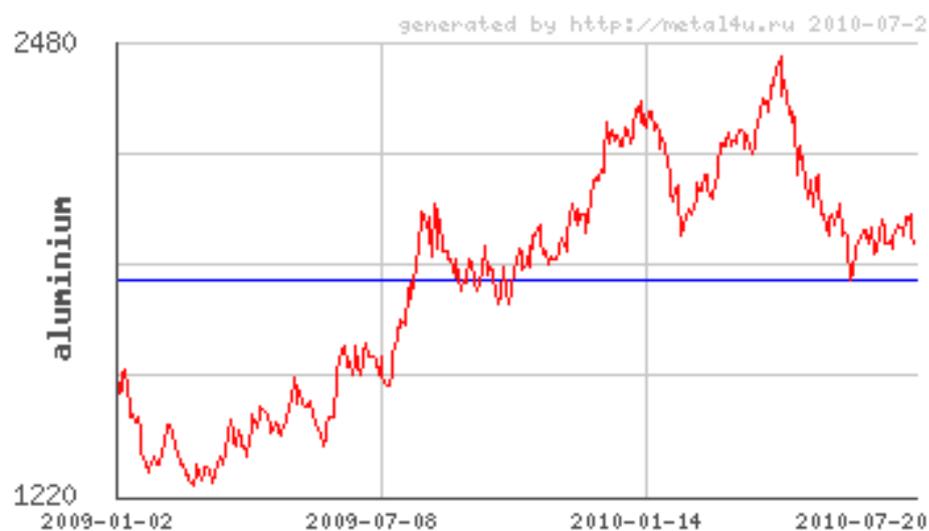
Недавнее повышение цен на стальную продукцию во всем мире обусловлено прежде всего ростом затрат металлургов на сырье. По оценкам экспертов, в нынешнем году металлолом, железная руда и коксующийся уголь будут обходиться производителям стали значительно дороже.

Как отмечают аналитики, одной из причин подорожания сырья стал Китай, который стал не только производителем почти половины стали в мире, но и крупнейшим импортером. Еще несколько лет назад Китай не был столь крупным игроком на мировом рынке металлолома. Однако в прошлом году ситуация радикально изменилась. С одной стороны, резкое увеличение производства стали привело к соответствующему расширению спроса на металлолом. С другой, китайские трейдеры исчерпали запасы легкодоступного вторсырья, из-за чего сборы перестали расти.

Таким образом, Китай, опередив Турцию, превратился в крупнейшего в мире импортера лома, компенсировав падение спроса в других странах. В нынешнем году китайцы, очевидно, не станут уменьшать закупки за рубежом, в то время как из-за посткризисного восстановления металлургической промышленности в западных странах потребность в металлоломе в США, Европе и Японии возрастет.

В то же время на мировом рынке еще не создались условия для существенного расширения производства. Как известно, многие крупные металлургические компании в прошлом году отложили инвестиционные проекты, отложили закупку нового оборудования, а потребители отложили на будущее дорогостоящие покупки. К тому же снизили производство металлообрабатывающие заводы. Соответственно, упали поступления как бытового, так и промышленного лома. К настоящему времени экономика западных стран

Цена алюминия на Лондонской бирже металлов



min: 1253.5; max: 2447.5; avrg: 1823.29

пока не вышла из кризиса. Конечно, ситуация на потребительском рынке улучшается, но весьма медленно. Причем спрос на сталь восстанавливается раньше, чем сборы металлолома, что может привести к обострению дефицита вторсырья.

По мнению ряда экспертов, средний уровень мировых цен на металлолом в этом году превысит показатели 2009 года на 15–25%, т. е. стоимость, например, американского материала HMS №1&2, считающегося эталонным, может достигнуть \$320–360 за тонну.

Похожая картина складывается и на рынке железной руды. В прошлом году спрос на нее со стороны Китая увели-

чился почти на 40%. В частности, по итогам января – ноября поставки данного сырья в страну достигли 565,9 млн. т, что на 38% превышает показатели аналогичного периода предыдущего года. Это более чем компенсировало, примерно, 30% сокращение закупок другими крупными импортерами и позволило ведущим поставщикам железорудного сырья восстановить полную загрузку производственных мощностей уже в третьем квартале. В 2009 г. на Китай пришлось более двух третей глобальных трансокеанских поставок руды – 610–615 млн. тонн из 900 млн. тонн.

В нынешнем году австралийская

Цена меди на Лондонской бирже металлов



компания Masquarie Group прогнозирует расширение оборотов морской торговли железной рудой на 12,5% – до одного млрд. тонн, из которых на долю Китая придется 654 млн. тонн. Однако этот прогноз выглядит слишком консервативно. Предпосылок для резкого увеличения собственного производства железорудного сырья, равно как и падения темпов роста производства в китайской металлургии пока не видно. Так что не исключено, что по итогам 2010 года Китай закупит за границей порядка 660–690 млн. тонн железорудного сырья и его дефицит может обостриться.

В целом эксперты предсказывают, по итогам 2010 года, подорожание железной руды в среднем на 20%. Между тем спотовые цены к концу прошлого декабря достигли рекордного показателя за 2009 г. – \$110–115 за тонну. Некоторые специалисты прогнозируют дальнейшее увеличение до \$120–130 за тонну.

Вместе с металлоломом и железной рудой вверх, как ожидается, пойдут и цены на коксующийся уголь. По прогнозу японской компании Nomura, рост цен по сравнению с 2009 годом может составить до 40%. И здесь велика роль Китая, который из крупнейшего в мире экспортера кокса превращается в нетто-импортера. В прошлом году китайские компании экспортировали около 500 тыс. тонн кокса, сократив поставки более чем в 20 раз по

сравнению с аналогичным периодом годичной давности. Китайские коксохимические заводы увеличили производство на 9%, тогда как выплавка чугуна прибавила более 12%, при этом ввод в строй новых мощностей практически был компенсирован закрытием устаревших предприятий. Аналогичные процессы происходили в китайской угледобывающей отрасли, где за последние годы власти закрыли около 11 тысяч небольших шахт. Спрос на уголь (включая коксующийся) в Китае растет быстрее, чем его добыча, в результате страна,

ранее экспортировавшая это сырье, превратилась в его импортера. В ближайшие годы Китай останется самым крупным потребителем сырья и металлов и центром наиболее динамичного развития отрасли. Продолжится расширение зарубежной сырьевой базы и размещение новых металлургических производств за пределами Поднебесной.

В целом подорожание металлолома, железной руды и коксующегося угля может привести к увеличению себестоимости выплавки стали в мире. Кроме того, в нынешнем году более дорогими стали природный газ и электроэнергия. Вследствие расширения мировых торговых потоков возросли затраты на перевозки.

Таким образом, перед металлургическими компаниями всего мира стоит задача компенсации этих расходов за счет повышения цен на стальную продукцию.

Решить эту задачу, по заключению экспертов, можно будет только при условии ограничения объемов выпуска и недопущения нового перепроизводства. Пока эта опасность выглядит не слишком серьезной, но металлургам надо будет еще преодолеть период снижения спроса, когда потребители и трейдеры будут использовать накопленные запасы. В тоже время недостаточные темпы экономического роста в западных странах и на Ближ-



Цена никеля на Лондонской бирже металлов



Цена олова на Лондонской бирже металлов



нем Востоке не смогут оказать весомую поддержку рынку.

Тем не менее, альтернативы подорожанию стальной продукции нет. Это понимают все участники рынка. В тоже время, узнав о росте цен, наметившимся на металлы после глубокого спада на рынках, в ряде стран уже подумывают, как избавить карманы своих металлургов от «лишних» денег. К примеру, в России в этом году намечено повысить экспортную пошлину на никель, предполагается также обложить солидным налогом и остальной металлургический экспорт. Устанавливать пошлину предполагается на основании биржевых котировок. Шкалы с расценками на алюминий, медь и олово пока нет, но главное – принципиальная возможность использования прогрессивной ставки. Такую позицию чиновники объясняют необходимостью пополнения государственного бюджета для выполнения социальных программ.

В ответ на возможное введение экспортных пошлин и повышение налоговой нагрузки, российские металлурги предложили заключать долгосрочные контракты на свою продукцию с потребителями. Цены на ресурсы регулярно изменяются, и это соответствующим образом сказывается на стоимости конечного продукта, например, труб для нефтяных компаний, которые в свою очередь вынуждены пересматривать

собственные бюджеты уже в процессе их выполнения.

Такой подход разделяют многие специалисты, которые считают, что именно практика заключения долгосрочных контрактов может помочь стабилизировать рынок. Его участники получают возможность эффективно планировать производство, включая финансовую составляющую.

– Долгосрочное планирование является альтернативой введению экспортных пошлин и повышению налоговой

нагрузки. Оно обеспечит большую стабильность и снизит риски как для металлургов, так и для потребителей, – уверен, к примеру, аналитик Банка Москвы Юрий Волов. В целом специалисты советуют не спешить с введением пошлин в отрасли, поскольку нынешнее снижение объемов производства на рынке стали определяет снижение потребления сырья. Известно, что ряд государств уже не раз применяли соответствующие методы регулирования товарно-сырьевых потоков, преследуя собственные интересы. Так, под давлением Евросоюза и США два года назад Китай ввел экспортные пошлины на некоторые виды своей стали, что подстегнуло рост цен на экспортную продукцию. Китай пошел на такую меру во многом для того, чтобы навести порядок на собственном рынке, способствуя исчезновению неэффективных и нерентабельных предприятий. Планировалось также этой мерой стимулировать производство продукции с высокой добавленной стоимостью внутри страны. Однако избыток стали на внутреннем китайском рынке привел лишь к коррекции цен. Как следствие, экспорт из Китая существенно снизился.

Повышение таможенных пошлин предполагает дополнительную финансовую нагрузку на металлургов, что, безусловно, приводит к удорожанию товара. Нельзя забывать и о

Цена свинца на Лондонской бирже металлов



том, что увеличение издержек металлургов превосходит рост цен на их конечную продукцию, и глобальные инвесторы могут пересмотреть отношение к отрасли, сократив позиции в ней. В результате введения экспортных пошлин российские компании понесут потери – им придется либо платить пошлину, либо переориентироваться на внутренний рынок, где цены, безусловно, снизятся. Однако будет ли их товар востребован на внутреннем рынке в таких количествах?

По общему признанию экспертов, пошлины не рыночный механизм и потому они должны носить временный характер. «Если компания неконкурентоспособна в глобальном масштабе, она не выдержала бы конкуренции в долгосрочной перспективе», — заключает аналитик «Уралсиба» Николай Сосновский, полагающий, что самое главное в подобных инструментах «не перегибать палку». В металлургической отрасли России показатели восстановления по итогам года незначительно уступили общемировому уровню, но заметно превзошли результаты ряда ведущих стран Запада. При этом россияне не допустили значительных нарушений работы основных предприятий, в целом успешно решали вопросы оптимизации численности персонала и активно действовали на экспортных рынках. Меры господдержки, нацеленные на укрепление спроса, расширение экспорта металлопродукции и продвижение инвестиционных проектов, а также защиту национального рынка, принесли определенный положительный эффект, хотя правительство придерживалось консервативного курса и не оправдало надежд бизнеса на принципиальные изменения законодательства в сфере налогообложения и недропользования.

В Казахстане пока не предусматривается введение экспортной таможенной пошлины (ЭТП) на металлы. Но, как известно, правительство Казахстана заявляло о планах ее введения еще относительно недавно – в 2008 году. Принятие такой меры объяснялось потребностью увеличения доходной части госбюджета. Тогда, в письме в правительство 16 крупнейших горно-металлургических

Цена цинка на Лондонской бирже металлов



компаний назвали планы по введению пошлины барьером на пути продвижения казахстанских товаров на внешние рынки. Как отметили предприниматели, эта мера затормозила бы вступление Казахстана в ВТО, и, кроме того, противоречила Соглашению о Таможенном союзе. В обращении говорилось, что под угрозой срыва могла бы оказаться реализация прорывных проектов, поскольку все они носят экспортный характер. К примеру, вице-президент АО «Казцинк» Андрей Коломыцев, сообщив о планируемом запуске в 2008 году компанией медеплавильного завода, выразил тогда же сомнение в реализации этого намерения при введении столь неблагоприятной для металлургов меры. По его словам, несложно подсчитать, что при введении таких таможенных пошлин предприятие за четыре года должно будет дополнительно выплатить сумму, равную стоимости строительства нового медеплавильного завода. Естественно, что при введении таких пошлин резко бы снизились возможности всех металлургических предприятий по реализации проектов нового строительства.

В завершение стоит отметить, что, несмотря на сложности, привлекательность металлургического бизнеса сохранится. Наряду с этим продолжится усиление конкуренции

и антидемпинговой активности, особенно по отношению к производителям из Китая, России, Украины и Турции. Продлится удорожание горнорудных и металлургических активов. Сокращение количества новых разведанных ресурсов поддержит интерес к сделкам слияния и поглощения. Как представляется, Китай останется локомотивом мировой металлургии, однако его доля в производстве металлов снизится от уровней, достигнутых в период пика кризиса.



**ДОЛГОСРОЧНОЕ
ПЛАНИРОВАНИЕ
ЯВЛЯЕТСЯ
АЛЬТЕРНАТИВОЙ
ВВЕДЕНИЮ
ЭКСПОРТНЫХ ПОШЛИН
И ПОВЫШЕНИЮ
НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ.
ОНО ОБЕСПЕЧИТ
БОЛЬШУЮ
СТАБИЛЬНОСТЬ
И СНИЗИТ РИСКИ**

ИНЖЕНЕРНО-АНАЛИТИЧЕСКАЯ ГРУППА – ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ

Система учета энергоресурсов является основой энергосбережения. И это очевидно – невозможно оптимизировать энергозатраты, не имея точной их картины. Но, к сожалению, не всегда установка системы учета приводит к тому, что предприятие получает экономический эффект. О том, как достичь поставленной цели, рассказывает начальник Управления проектов НПО «МИР» Денис КОВАЛЬ.

ИАГ – основа энергосбережения

При создании автоматизированной системы учета энергоресурсов Очень часто существует угроза того, что Заказчик получит красочные графики и отчеты на мониторе компьютера, не зная, как использовать эту информацию, как превратить ее в эффективные управленческие решения. Ведь система сама по себе ничего не экономит. Это всего лишь инструмент, для использования которого нужны умелые руки и голова.

Базой предлагаемого НПО «МИР» решения, помимо собственной автоматизированной системы, является специализированное подразделение, которое контролирует процесс энергосбережения на предприятии – инженерно-аналитическая группа (ИАГ). Основу такой группы на первых порах могут составить квалифицированные сотрудники НПО «МИР», а впоследствии – подготовленные ими специалисты предприятия-заказчика.

Цель ИАГ – это получение результата в области энергосбережения у Заказчика. Метод достижения цели – создание в рамках существующих технологических и производственных процессов системы, заставляющей сотрудников предприятия заказчика заниматься энергосбережением и помогающей им в этой работе.

Какие задачи должны стоять перед ИАГ для достижения поставленных целей?

Основных – три:

1. Разработка показателей энергоэффективности

технологических процессов и автоматизация их расчета при помощи АСТУЭ.

2. Анализ существующих организационных процессов предприятия с точки зрения решения задач энергосбережения и разработка Стандарта предприятия по энергосбережению.

3. Непрерывный мониторинг показателей энергоэффективности и бизнес-процесса энергосбережения на соответствие Стандарту, разработка и реализация необходимых мер в рамках Программы энергосбережения предприятия.

Для достижения этих целей ИАГ взаимодействует с различными службами как при разработке и исполнении Программы и Стандарта предприятия в области энергосбережения, так и при оценке достигнутых результатов, и выработке корректирующих мер.

Используя терминологию стандарта системы менеджмента качества ИСО-9001, ИАГ стандартизует процесс энергосбережения, рассчитывает показатели его результативности и эффективности (ведет расчет показателей нормативного и фактического удельного расхода электроэнергии по технологическим процессам), осуществляет мониторинг, измерение и улучшение процесса энергосбережения. Таким образом, ИАГ становится основным механизмом повышения энергоэффективности предприятия.

Процесс энергосбережения. Как это работает?

При помощи специалистов НПО «МИР» на предприятии выстраивается бизнес-процесс энергосбережения, входной информацией для которого служат показания автоматизированной системы учета. Владелец процесса становится ИАГ, которая обеспечивает движение этой информации по структуре предприятия, формирует необходимые мероприятия по энергосбережению, в том числе и обучающие, документирует этот процесс. ИАГ управляет бизнес-процессом энергосбережения на всех уровнях организационной структуры предприятия.

Для правильного расчета показателей энергоэффективности группе необходимы данные нескольких систем: от АСТУЭ – фактическое потребление энергии, от корпоративной информационной системы – объемы выпускаемой продукции по технологическим процессам, от АСУ ТП – параметры и режимы работы технологического оборудования. К тому же в течение работы меняются расчетные алгоритмы, вносятся изменения, дорабатывается корпоративная информационная система, системы учета и управления. Поэтому к задачам ИАГ относится также контроль измерительного режима автоматизированной системы учета и управление расчетными алгоритмами.

ИАГ как необходимость

Как правило, в крупных компаниях руководители и ведущие специалисты перегружены. Однако, несмотря

СХЕМА ПРОЦЕССА ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ



на это, постоянный рост тарифов вынуждает руководителей предприятий заниматься энергосбережением. Поэтому для экономии их ресурсов НПО «МИР» и предлагает услуги специалистов своих инженерных центров для создания и поддержания работы ИАГ как на временной, так и на постоянной основе.

Сегодня инженерно-аналитические группы созданы и функционируют на предприятиях, входящих в структуры таких холдингов как ТНК-ВР, «Газпромнефть», «Лукойл». На их счету десятки миллионов сэкономленных для заказчика рублей.

В конечном итоге, вслед за созданием современной системы учета и нача-

лом работы ИАГ вместе с улучшением экономических показателей последуют такие шаги, как оптимизация организационной структуры предприятия, улучшение культуры производства, изменение отношения персонала к проблемам энергосбережения.

Денис Коваль, начальник УПР.

АМГУЗМА

Широкий выбор дробильно-измельчительного оборудования для строителей, заводов ЖБИ, геологов, горно-обогатительных комбинатов, старательских артелей:

- ДРОБИЛКИ
- МЕЛЬНИЦЫ
- ГРОХОТЫ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОТК
- ПРОБОРАЗДЕЛОЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
- ПРОБОРАЗДЕЛОЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

Украина, г. Днепродзержинск
WWW.AMGUZMA.COM
 e-mail: amguzma@ua.fm
 +38 (056) 744 24 99;
 +38 (056) 371 37 20;

«ТЕHNOIN-AUTO»SRL

Молдова, г. Кишинев,
 ул. Бурбиста, 76, оф. 2
 Тел (+373-22) 63-85-25
 Факс (+373-22) 63-85-25

Моб (+373-79) 51 18 91
 КУКУРУЗА
 Владимир Михайлович
 (руководитель предприятия)
 Моб (+373-79) 68 77 88
 КУКУРУЗА
 Юрий Владимирович (менеджер)

«Tehnoin-Auto»SRL
 - специализированная фирма,
 занимающаяся продажей запасных частей
 и комплектующих для польских погрузчиков
Stalewa Wola (L-34), немецких экскаваторов **ATLAS**
 (1304, 1404, 1704, 1804), чешских погрузчиков
ZETOR (UN-053, UNC-060, UNK-320),
 грузовые автомобили **TATRA** 815(UDS).

www.tehnoin.md
 E-mail: tehnoin-auto@mail.ru

«Я этот день люблю, как День шахтера!»

Юз Алешковский

В последнее воскресенье августа свой профессиональный праздник отмечают мужественные люди, чей нелегкий труд — залог успешного развития экономики. Более полувека Казахстан отмечает эту дату, отдавая должное самоотверженному труду славной многотысячной армии горняков.

Считается, что начало развития угольной промышленности было положено во второй половине XV века, когда в 1491 году первая экспедиция рудознатцев была отправлена из Москвы на Урал для поисков полезных ископаемых. Открытый неизвестным геологом каменный уголь представлял собой альтернативу углю древесному, весьма дорогому топливу, изготов-

ливавшемся полукустарным затратным способом. К концу XIX века добыча угля заняла главное место в ряду других отраслей промышленности на территории нынешнего СНГ.

В связи с развитием металлургии, железнодорожного и водного транспорта потребность в угле резко повысилась. Началось строительство угольных шахт в Донбассе, на Урале, в Подмосковном и Кузнецком бассейнах, на Дальнем Востоке. К началу XX века добыча угля возросла с 121 тыс. тонн в 1860 г. до 12 млн. тонн в 1900 г., а в 1916 г. достигла 34,5 млн. тонн. В 30-е годы прошлого века началось освоение залежей Экибастуза и Караганды. С вводом в строй Темиртауского металлургического комбината возросла роль Карагандинского угольного бассейна, история которого неразрывно связана с именем великого казахстанского ученого, геолога Каныша Сатпаева.

Шахтеры дают жизнь промышленности, несут свет и тепло в дома. Но обычай всенародно чествовать добытчиков «черного золота» появился только в середине прошлого века.

Согласно официальной версии, в ночь с 30 на 31 августа 1935 шахтер Алексей Стаханов установил рекорд (добыл 102 тонны угля при норме в семь тонн), послуживший началом стахановского движения. Правда, некоторые историки угольной промышленности опровергают официальную версию, заявляя, что даже самый мастеровитый шахтер не способен в одиночку вырубить в забое такое рекордное количество угля. Очевидно, что уголь добывался всей бригадой, а уже потом «время потребовало героя» и из Стаханова сделали человека-легенду. Но с тех самых пор праздник отмечается на всей территории бывшего Советского Союза.

Официально он был утверждён в СССР с подачи министров угольной промышленности Д. Г. Оника и А. Ф. Засядько 10 сентября 1947 года. Первое празднование Дня шахтера состоялось 29 августа 1948 года. В начале года был издан приказ «О подготовке к празднику День шахтера». В нём отмечалось, что все работники угольной промышленности должны встретить праздник производственными достижениями и... улуч-



70-е годы XX века. г. Караганда, стадион «Шахтер», празднование Дня шахтера.

шением жилищно-бытовых условий! Да-да, и никак иначе! Шахтерам предлагалось «дать отпор проявлениям бытовой антисанитарии», повисить прозрачность процесса распределения коммунального жилья, увеличить ввод в эксплуатацию новых квадратных метров и т. п.

Также в приказе были определены меры по укреплению трудовой дисциплины, вводу в работу новых машин, ускорению строительства и реконструкции шахт, даны задания по подготовке материалов для награждения особо отличившихся в труде шахтёров. В День шахтёра в Москве было проведено торжественное заседание, на котором было принято обязательство добиться в 1949 году новых успехов в работе. (Увы, сам основатель стахановского движения долгие годы отмечал этот праздник в рудниках карельской Инты, куда его сослали по доносу.)

В современном уже Казахстане этот день официально внесён в приложение к Указу Президента РК № 1226 от 15 ноября 2003 года «Перечень профессиональных и иных праздников в Республике Казахстан» за подписью Президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева.

В далекое прошлое ушли паромы и паровозы. Центральное отопление уверенно вытесняет печь. Но угледобывающая отрасль не потеряла своего решающего значения для экономики.

По запасам угля Казахстан занимает восьмое место в мире, в недрах республики содержится четыре процента от общемирового объема запасов. Угледобычу ведут 33 компании, в том числе 28 отечественных. Ежегодно в стране добывается 97 миллионов тонн сырья. Угольная промышленность обеспечивает выработку почти 80 процентов электроэнергии страны.

В текущем году всеми угледобывающими компаниями республики добыто 50,2 млн. тонн угля, что на 9,8 млн. тонн, или на 24,3 процента больше, чем за соответствующий период прошлого года. Поставки угля на внутренний рынок составят 33,5 млн. тонн, что на 3,9 млн. тонн больше чем за первое полугодие прошлого года. Экспорт угля по сравнению с соответствующим периодом прошлого года возрос на 4,2 млн. тонн и составил 14,8 млн. тонн.

До конца текущего года, согласно программам развития горных работ угледобывающих компаний, утвержденным Министерством индустрии и новых технологий, прогнозируемый объем добычи угля составит около 99 млн. тонн, против 94,3 млн. тонн в прошедшем году. Темп роста – 103,9 процентов! Приrost добычи планируется за счет увеличения потребления угля электростанциями Казахстана и Российской Федерации, стабилизации деятельности промышленных предприятий республики.

В свой профессиональный праздник лучшие работники угольной промышленности получают правительственные почетные грамоты. В этот день во всех республиках бывшего Советского Союза чествуют ветеранов отрасли, проходят торжественные встречи, выпускаются документальные фильмы о шахтерах. Для некоторых городов бывшего Союза День шахтера остается главным праздником и отмечается концертами под открытым небом и народными гуляниями.

В Караганде – шахтерской столице Казахстана – этот день всегда отмечали с особенным размахом. В 60-е годы прошлого века была жива традиция праздничных шествий трудовых



коллективов, собиравшихся на стадионе «Шахтер». А в концертных залах города тружеников отрасли своим искусством радовали Леонид Утесов, Эдита Пьеха, София Ротару, Иосиф Кобзон. Существует легенда, что в августе 1977 года в городе был проездом бард Владимир Высоцкий, оставивший песню «Марш шахтеров (Черное золото)».

**Любой из нас - ну, чем не чародей?
Из преисподней наверх уголь мечем.
Мы топливо отнимем у чертей.
Свои котлы топить
им будет нечем!**

**Да, сами мы, как дьяволы, в пыли.
Зато наш поезд не уйдет порожний.
Терзаем чрево матушки-Земли,
Но на земле теплее и надежней.**

**Вот вагонетки, душу веселя,
Пронесятся, как в фильме о погонях.
И шуточку «Даешь стране угля!»
Мы чувствуем на собственных
ладонях.**

Сегодня сюда по-прежнему приезжают выступать известные на всю страну музыкальные коллективы, а завершается торжество традиционным праздничным салютом.

«Шахтерский орден»

ОРДЕНА ДАЮТ НЕ ТОЛЬКО НА ВОЙНЕ. В РАЗНЫХ СТРАНАХ СУЩЕСТВУЮТ РАЗЛИЧНЫЕ НАГРАДЫ ТЕМ, КТО, ПОДВЕРГАЯ ЖИЗНЬ ЕЖЕДНЕВНОЙ ОПАСНОСТИ, ТРУДИТСЯ НА САМЫХ СЛОЖНЫХ УЧАСТКАХ.

Даже на Западе, отличившихся в «трудных баталиях» награждают не только денежными премиями. В Британии существует памятный знак шахтерам, пережившим аварию, и королевская медаль «50 лет под землей» – эта редкая награда вручается шахтерам, уходящим на заслуженный отдых. В Германии есть шеврон заслуженного деятеля отрасли. В Китае и в Северной Корее, где некоторые отрасли промышленности находятся под негласным патронажем военного ведомства, учреждены специальные государственные ордена и медали для шахтеров. Их обладатели приравнены в правах к офицерам и солдатам, награжденным боевыми наградами.

В странах бывшего Советского Союза тоже есть отличительный знак профессиональной доблести. Знак «Шахтерская слава» учрежден в 1956 году приказом Совета Министров СССР и внешне остался без изменений и по сию пору. Положение о «шахтерской славе» также сохранилось в своем первоначальном виде во всех инструкциях стран СНГ, не меняясь по форме. Этот шахтерский «орден» имеет три степени, из которых высшей является первая. Награждение производится, как правило, последовательно: знаком III степени, знаком II степени, знаком I степени.

Знаком «Шахтерская слава» награж-

даются работники угольной промышленности и шахтного строительства за безупречную работу и выслугу лет: рабочие, руководители и специалисты, постоянно занятые на подземных и открытых работах в действующих и строящихся угольных (сланцевых) шахтах и разрезах при непрерывном стаже работы: для III степени — не менее 5 лет, для II степени — 8 лет, для I степени — 10 лет; другие работники отрасли, обеспечивающие деятельность предприятий угольной (сланцевой) промышленности и шахтного строительства, могут награждаться при непрерывном стаже работы: для III степени не менее 10 лет, для II степени — 15 лет, для I степени — 20 лет.

В отдельных случаях, за особые достижения в создании, внедрении и освоении новой техники и технологии, прогрессивных форм организации труда и управления, за мужество и инициативу, проявленные при ликвидации аварий и спасении людей, и другие заслуги награждение знаком «Шахтерская слава» может производиться без учета непрерывного стажа работы.

Знаком «Шахтерская слава» могут награждаться работники других отраслей народного хозяйства, органов государственной власти и управления, иностранные граждане за активное сотрудничество и содействие в развитии угольной промышленности.

Работникам, награжденным знаком «Шахтерская слава», вручается нагрудный знак установленного образца, выдается удостоверение на право его ношения, в трудовую книжку вносится соответствующая запись с указанием даты и номера приказа о награждении.

В независимом Казахстане положение о знаке «Шахтерская слава» было утверждено приказом и.о. министра энергетики и минеральных ресурсов

Республики Казахстан от 18 июля 2006 г. N 198. «О ведомственных наградах, работников угольной промышленности Республики Казахстан».

Официально законодательство не предусматривает каких-либо бюджетных выплат и льгот награжденным этим знаком профессиональной чести. Но фактически на многих предприятиях установлено, что обладатели «Шахтерской славы», вышедшие на пенсию по возрасту или в результате травмы, получают доплату от работодателя. Эта норма прописана в ряде коллективных договоров, заключаемых работодателем с профсоюзами предприятий и в Отраслевом (тарифном) Соглашении между Министерством энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан, Профсоюзом работников угольной промышленности Республики Казахстан и Республиканской ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП).

Когда заходит речь о «Шахтерской славе» неизменно встает вопрос о том, кто первым из казахстанцев получил эту высокую награду. По мнению создателя Карагандинского музея шахтерской славы, ветерана труда Ивана Чехова, им был представитель «старой гвардии» шахтеров-стахановцев Мустафа Айткулов, чей трудовой путь начался в 1933 году на шахте 8/9 им. Горбачева, где молодой шахтер устроился откатчиком и затем долгие годы возглавлял комбайновую бригаду.

В годы Великой Отечественной войны Мустафа Айткулов стал инициатором развернувшегося в бассейне социалистического соревнования за выполнение каждым горняком двух норм в смену. В послевоенные годы бригада под его руководством продолжала трудиться ударно, занимая передовые места. За 30 лет шахтного труда Мустафа Айткулов



обучил не один десяток горняков передовым методам выемки угля из забоя по циклическому графику. В 1948 году в горняцкий праздник День шахтера ему первому в Казахстане было присвоено звание Героя Социалистического Труда. Почетный шахтер награжден орденами Ленина и Трудового Красного Знамени, многими медалями и почетными грамотами.

Имя Дмитрия Обухова также хорошо известно карагандинцам. Оно связано с борьбой за большой уголь, внедрение и освоение новой горной техники, механизацию и автоматизацию наиболее трудоемких и тяжелых процессов горных работ. Прибывший с Донбасса инженер-горняк был назначен начальником шахты № 31 треста «Кировуголь», а с 1945 года руководил шахтой № 20 треста «Ленинуголь».

Дмитрий Обухов снискал славу талантливого руководителя с незаурядными организаторскими способностями. В его бытность модернизировался шахтерский труд. Конвейерная откатка была заменена более производительной, вместо однотоновых вагонеток шахта перешла на большегрузные вагонетки. Три участка стали работать по графику цикличности, что позволило значительно увеличить добычу угля. Дмитрий Обухов работал управляющим трестом «Октябрьуголь», начальником комбината «Карагандауголь», начальником гортехнадзора округа. Награжден медалью Героя Социалистического Труда, орденами Ленина, орденом Трудового Красного Знамени и орденом «Знак почета», тремя знаками «Шахтерская слава».

Еще одно известное имя в истории шахтерского края – горняк-стахановец, почетный шахтер Адильбай Минжанов. В 1935 году он начал работать на шахте им. Калинина сначала крепильщиком в лаве, затем врубмашинистом. С 1946-го по 1970 год трудился на шахте им. Горбачева помощником комбайнера. Его подземный стаж – 35 лет. Опытный шахтер обучал молодых горняков новой прогрессивной технологии выемки угля и слесарному делу. Адильбай

Минжанов награжден орденом Ленина и двумя орденами Трудового Красного Знамени, медалью «За доблестный труд в Великой Отечественной войне 1941–1945 гг.». Ему одному из первых в 1947 г. ему было присвоено звание Почетного шахтера.

В историю становления и особенно технического перевооружения угольных предприятий Экибастузского бассейна имя Ивана Федотова вписано поистине золотыми буквами. Начиная с 1955 года, когда он стал главным инженером треста «Иртышуголь», он был главой того мозгового центра, который внедрял и новую технику, и новую технологию. И дело не только в привлечении талантливых инженеров и техников. Это было движение новаторов, в котором участвовали тысячи как инженеров, так и рабочих.

Во многом по его идеям были разработаны и осуществлялись комплексные планы технического перевооружения, совершенствования технологии горно-транспортных работ. Известно, что при испытаниях экскаватора типа ЭРГ-400 Д команда Федотова сделала несколько десятков усовершенствований основных узлов. Рекомендации «мозгового центра» во главе с И. П. Федотовым были учтены также при создании роторного гиганта ЭРШРД-5000 и других типов отечественных экскаваторов, а также при изготовлении для Экибастуза роторных экскаваторов на заводах ГДР.

В 1978 году Ивану Петровичу Федотову в числе других работников объединения «Экибастузуголь» была присуждена Государственная премия СССР. Соавтор 12 крупных научно-исследовательских работ, автор девяти монографий, не замыкался в узко технических вопросах. Его перу принадлежит книга «Твердая поступь Экибастуза», рукопись которой он лично принес для печати и в городскую газету. Это был результат долгой и кропотливой работы в различных архивах Советского Союза. В итоге была написана не история развития угледобычи в Экибастузе с 1866 по 1988 год, но вся история города и горожан.

За большой вклад в развитие Экибастузского бассейна Иван Петрович был награжден орденом Ленина, двумя орденами Трудового Красного Знамени, орденом «Знак Почета», он полный кавалер знака «Шахтерская слава»..

Из числа кавалеров «Шахтерской славы» трех степеней можно упомянуть и о Николае Дрижде, прошедшем путь от горного мастера до генерального директора производственного объединения «Карагандауголь». Но и сегодня Почетный горняк Республики Казахстан, Герой социалистического труда и доктор технических наук передает свои знания будущим поколениям работников отрасли в Карагандинском Государственном техническом университете.

К числу действующих шахтеров можно отнести кавалера славы трех степеней Тулеугена Акбаева – президента АО «Шубарколь Комир», работников Шубарколя Нуридена Ештаева, Жусипулы Кабдуллина и многих других. Полными кавалерами «славы» – Владимир Лаптев и Роберт Ридель и карагандинский защитник прав шахтеров-регрессников Дулат Аккошкарлов.

Значительный вклад в развитие предприятий Экибастузского угольного бассейна внесли полные кавалеры знака «Шахтерской славы» Анатолий Витт, Сергей Зубко, Анатолий Шишлов, Александр Бабкин.

Как здесь уже упоминалось, знаком «Шахтерской славы» награждаются не только действующие работники отрасли, но также топ-менеджеры и политические деятели, внесшие вклад в развитие угольной промышленности. В числе награжденных почетным профессиональным знаком – депутат мажилиса Парламента РК Мухтар Тиникеев, председатель правления Евразийского банка развития Александр Машкевич, экс-премьер-министр Республики Казахстан Даниал Ахметов и ряд других лиц.

Отметим, что среди казахстанских носителей «Шахтерской славы» нет ни одного, кто получил бы эту награду «авансом», в качестве поощрения за какие-то будущие заслуги перед отраслью. Так, в среде украинских шахтеров очень неоднозначно было воспринято известие о награждении знаком «шахт-славы» известного политического деятеля Юлии Тимошенко...



ПРОФСОЮЗЫ На старте

Второй год подряд проводится возрожденная Спартакиада Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК. Вот и в этом году она проходила с 24 по 27 июня в городе Аксу (Павлодарская область) на спортивной базе Аксуского завода ферросплавов. В спартакиаде приняли участие более 400 участников из разных городов страны.

Парад участников открыли капитаны восьми команд-участниц, которым доверили внести на стадион эмблему спартакиады. После исполнения Гимна Республики Казахстан перед участниками соревнований со словами приветствия и пожеланиями спортивных успехов выступили аким города Аксу Оразгельды Каиргельдинов и председатель Профсоюза работников горно-металлургической промышленности Асылбек Нуралин.

Торжественным моментом праздника стала церемония зажжения чаши огня Спартакиады. Факел был привезен от главной печи Аксуского завода ферросплавов, а ведущим спортсменам завода – мастеру спорта Республики Казахстан, чемпиону мира по гиревому

спорту Владимиру Батышеву и кандидатам в мастера спорта по армрестлингу Асылбеку и Батырбеку Нурпеисовым – была оказана честь зажечь чашу.

В спартакиаде приняли участие сборные команды семи предприятий отрасли. В их числе команда АО «АрселорМиттал Темиртау», занявшая первое командное место на предыдущей спартакиаде, команда АО ТНК «Казхром», костяк которой состоял из спортсменов Аксуского завода ферросплавов и команды ТОО «Корпорация «Казакмыс», АО «Алюминий Казахстана», ТОО «Оркен» (рудник Кентобе), АО «ГМК «Казакхалтын», СП ТОО «Новацинк». Команды двух последних предприятий впервые приняли участие в отраслевой спартакиаде.

Соревнования проходили по одиннадцати видам спорта – мини-футболу, волейболу, настольному теннису, перетягиванию каната, легкой атлетике, гиревому спорту, шахматам, плаванию, армрестлингу, баскетболу и городкам.

С первого дня соревнований основная борьба развернулась между четырьмя главными претендентами на звание чемпиона – спортивными коллективами АО «АрселорМиттал Темиртау», ТОО «Корпорация «Казакмыс», АО «Алюминий Казахстана» и хозяевами соревнований – АО ТНК «Казхром». Главная интрига состояла в том, что команда из Темиртау являлась победителем трех предыдущих спартакиад.





Старт соревнованиям дали легкоатлетические забеги, где мужчины соревновались на двухкилометровой, а женщины – на километровой дистанциях. Лидером на беговых дорожках стала команда темиртауцев, второе место – у павлодарских алюминщиков, третье – у сборной «Казхрома».

В соревнованиях шахматистов свое первенство успешно доказали спортсмены-интеллектуалы АО «Алюминий Казахстана», второе место у «АрселорМиттал Темиртау», третье – у корпорации «Казахмыс».

На водных дорожках фаворитами вновь стали пловцы из Темиртау. «Казхром» завершил борьбу, став серебряным призером, со вторыми местами в эстафете и в личном зачете. Замкнула тройку лидеров команда корпорации «Казахмыс».

Второй день спартакиады продолжился состязанием гиревиков. Этот вид спорта всегда был сильной стороной атлетов «Казхрома», которые блестяще оправдали возложенные на них надежды. Одержав победы в шести из семи весовых категорий, сборная «Казхрома» стала победителем общекомандного зачета. Второе место оставили за собой атлеты «Арселор Миттал Темиртау», третье – у команды «Алюминий Казахстана».

К городошным соревнованиям тройка лидеров подошла с равным количеством очков, что обострило противостояние. Команде «Казхрома» в упорнейшей борьбе вновь удалось доказать свое лидерство и обыграть представителей «АрселорМиттал Темиртау» со счетом 35:34. Сборная корпорации «Казахмыс» замкнула тройку призеров.

Футбольными баталиями ознаменовался третий, предпоследний день спартакиады. После предварительных игр победитель вновь определился в противостоянии команд «Казхрома» и «АрселорМиттал Темиртау». Игра, как и ожидалось, была очень сложной, напряженной и непредсказуемой. Стараясь не допускать ошибок, обе сборные начали крайне осторожно, не позволяя мячу надолго задерживаться на своей половине поля. В завершении столь вязкой игры решение тренера команды «Казхром» заменить вратаря пятым полевым игроком, как оказалось, было единственно верным. За две минуты до финального свистка, после удачного розыгрыша и стремительной атаки, сборной «Казхрома» удалось забить мяч в ворота темиртауцев. В матче за 3–4 места, где встретились сборные АО «Алюминий Казахстана» и карагандинского «Оркена», победу одержали павлодарские алюминщики.

В противостоянии на баскетбольной площадке дружина «Казхрома» в очередной раз продемонстрировала прекрасную подготовку. Однако темиртауцы и здесь не сдались без

ожесточенного сопротивления. Исход встречи вновь решил последний бросок, который и повлиял на судьбу первого места: счет 61–60 укрепил лидерство хозяев площадки. В борьбе за 3–4 места вновь играли сборные АО «Алюминий Казахстана» и «Оркена».

**НА ПАРАДЕ
ЗАКРЫТИЯ
СОСТОЯЛОСЬ ЧЕСТВОВАНИЕ
ПОБЕДИТЕЛЕЙ – УЧАСТНИКОВ
ДВЕНАДЦАТОЙ
СПАРТАКИАДЫ ПРОФСОЮЗА
ТРУДЯЩИХСЯ ГОРНО-
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ
РЕСПУБЛИКИ
КАЗАХСТАН**

И здесь победу одержали павлодарцы.

Изящной игрой порадовали зрителей женщины-волейболистки. Представительницы прекрасной половины сборной «Казхрома», хоть и проиграли стартовую партию своим основным соперницам – команде темиртауцев – все же сумели обыграть в оставшихся двух встречах своих конкуренток и с общим счетом 2:1 стали победителями. Замкнули тройку призеров представители АО «Нова-Цинк». Команда предприятия впервые приняла участие в отраслевой спартакиаде и завершила его с неплохим для дебютантов результатом. Правда (хотя, может быть, это и не важно), в женском волейболе были представлены только три команды.

В мужском разряде волейбольная команда АО «Алюминий Казахстана», закаленная в играх Высшей лиги страны, всегда была явным фаворитом. Не произошло сенсации и здесь. «Казхром»

С ПЕРВОГО ДНЯ СОРЕВНОВАНИЙ ОСНОВНАЯ БОРЬБА РАЗВЕРНУЛАСЬ МЕЖДУ ЧЕТЫРЬМЯ ГЛАВНЫМИ ПРЕТЕНДЕНТАМИ НА ЗВАНИЕ ЧЕМПИОНА

занял почетное второе место, «Арселор Миттал Темиртау» – на третьем.

В состязаниях мастеров малой ракетки победителями также стали спортсмены АО «Алюминий Казахстана». Второе место у теннисистов «Казхрома», третье – у представителей г. Темиртау. ▶▶▶



Украшением и долгожданным финалом спартакиады стали соревнования по перетягиванию каната. Столь азартные и эмоционально насыщенные состязания по народному виду спорта всегда собирают огромное количество зрителей. Здесь вновь победу одержали представители команды «АрселорМиттал Темиртау», по праву считающиеся сильнейшими в республике. Силачи «Казхрома» были вторыми, корпорации «Каззахмыс» – третьими.

Подводя итоги спартакиады, судьи оперативно подсчитали очки. 11 набранных баллов уверенно свидетельствовали о первенстве команды «Казхром». За последние 12 лет это первый серьезный успех сборной компании на спартакиадах горно-металлургического комплекса страны. Второе место у сборной «Арселор

Миттал Темиртау», набравшей 13 очков. Третье место завоевали представители АО «Алюминий Казахстана» (18 очков). Корпорация «Каззахмыс» на четвертой строке итоговой турнирной таблицы.

На параде закрытия состоялось чествование победителей — участников двенадцатой Спартакиады Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности Республики Казахстан. Ценными призами были отмечены не только лучшие игроки каждой из команд, но и тренеры, ветераны спорта.

Два приза, учрежденные Центральным советом профсоюза (цифровые фотоаппараты) по праву достались

дебютантам соревнований — командам ТОО «Оркен» и АО «Нова-Цинк». Их наградили за волю к победе, проявленную в борьбе с командами-корифеями, закаленными в спортивных баталиях и представлявших предприятия-гиганты. Одним словом, без памятных подарков не осталась ни одна команда. Представители делегаций горячо благодарили организаторов за теплый прием, радушие и гостеприимство на этом празднике спорта и дружбы.

■ «Казпрофметинформ»



ENRC В ПРИБЫЛИ

ENRC ПОДВЕЛА ИТОГИ СВОЕЙ РАБОТЫ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ ТЕКУЩЕГО ГОДА. В ЧАСТНОСТИ, ДОБЫЧА БОКСИТОВ ПО СРАВНЕНИЮ С УРОВНЕМ АНАЛОГИЧНОГО ПЕРИОДА 2009 Г. ВЫРОСЛА НА 7 ПРОЦЕНТОВ ДО 2,645 МЛН. ТОНН, ПРОИЗВОДСТВО ГЛИНОЗЕМА — НА 3 ПРОЦЕНТА ДО 794 ТЫС. ТОНН, ПЕРВИЧНОГО АЛЮМИНИЯ — НА 69 ПРОЦЕНТОВ ДО 103 ТЫС. Т.

Кроме того, было добыто 729 тыс. т медной руды и из нее выпущено 9,237 тыс. т катодной меди. Добыча кобальтовой руды составила 479 тыс. т, выпуск

товарного кобальтового концентрата 3,902 тыс. т.

Выручка по подразделению глинозема и алюминия ENRC увеличилась на

76,5 процента до \$443 млн, EBITDA — на 617,6 процента до \$122 млн. По подразделению других цветных металлов (меди и кобальта) выручка составила \$218 млн, EBITDA - \$36 млн. В число реализуемых ENRC проектов входят строительство цеха по выпуску обожженных анодов (\$240 млн, срок завершения — 2011 г.), расширение производства глинозема до 1,7 млн т в год (\$305 млн, срок завершения — 2011 г.).

ПОВЫШЕНИЯ НЕ БУДЕТ!

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ РФ АНОНСИРОВАЛО 23 ИЮЛЯ, ЧТО НЕ ИМЕЕТ ПЛАНОВ УВЕЛИЧИВАТЬ НАЛОГИ В СТАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ, НЕСМОТРИ НА ТАКИЕ ТРЕБОВАНИЯ ОТ ДРУГИХ СЕКТОРОВ, ВКЛЮЧАЯ ТРУБОПРОВОДНУЮ МОНОПОЛИЮ СТРАНЫ.

«В настоящее время министерство финансов не изучает предложений рассмотреть бремя налогов в сталелитейной промышленности. Мы полагаем, что это преждевременно», — отметил представитель министерства финансов С. Шаталов. Как известно, разговоры о повышении

налогов в стальной отрасли появились после того, как представители компании «Транснефть» обратились к премьер-министру Владимиру Путину с просьбой поднять налоги в сталелитейной отрасли и снизить импортные таможенные пошлины на трубы.



Вентиляторы фирмы РАЙТЦ

Более 60 лет вентиляторы фирмы РАЙТЦ благодаря своей высокой надежности гарантируют функциональность современных промышленных установок по всему миру в различных отраслях

- стандартные вентиляторы
- вентиляторы специальной конструкции
- вентиляторы большой мощности для технологических процессов
- вентиляторные системы с регулированием числа оборотов
- звукоизоляция и комплектующие

Каждый вентилятор фирмы РАЙТЦ представляет собой продукт комплексного процесса, включающего в себя определение потребностей клиента, разработку профиля его требований, инженеринговые работы, изготовление и интеграцию оборудования в конкретную установку.



Эксклюзивный дилер по продаже вентиляторов фирмы РАЙТЦ в России и странах СНГ:
Индастриал Восток Инжиниринг

■ 119361, Москва, ул. Озерная, 46
ТЕЛ./ФАКС: +7 (495) 437-99-78, 735-64-63, 735-64-45
info@industrial-vostok.ru || www.industrial-vostok.ru

■ Екатеринбург, ТЕЛ: +7 (343) 973-4079
Новосибирск, ТЕЛ: +7 (383) 211-1317
Казахстан, Алматы, ТЕЛ: +7-705-565-3447





В этом году клубу из угольной столицы РК исполняется уже 52 года. Престижный статус мастеров «горняки» обрели в далёком 1958 году – на четыре года позже алматинского «Кайрата». «Шахтёр» стал вторым казахстанским клубом, получившим право представлять республику в главных футбольных турнирах СССР. Именно благодаря неординарной игре футболистов Караганды и Алматы болельщики других советских республик узнали о казахстанском футболе.

«ШАХТЕР»: команда мечты и победы

Сергей КИКОЛЕНКО

СТАРОЖИЛ КАЗАХСТАНСКОГО ФУТБОЛА

История «Шахтера» как футбольной команды началась еще до Великой Отечественной Войны. В то время карагандинский клуб именовался «Угольщиком». Однако выступать в серьезных советских турнирах он начал только в 50-х годах прошлого века. Тогда «горняки» стали участниками первенства Всесоюзного центрального совета профессиональных союзов (ВЦСПС), проходившего в Донецке и в Одессе. В этом турнире выступили 16 команд, и карагандинские «горняки» заняли четвертое место.

Первым тренером «Шахтера» был мастер спорта Петр Герасимович Попов, который в свое время возглавлял московский «Спартак» и в 1939 году приводил его к «золотому дублю» – победам в Чемпионате и Кубке СССР.

Дебют «Шахтера» во всесоюзных турнирах получился очень удачным. Карагандинцы впервые в своей истории померились силами с маститым профессиональным клубом: на своем поле сыграли против ленинградского «Зенита». «Горняки» не

дрогнули и дали настоящий бой именитым гостям, уступив им с минимальной разницей в счете - 2:3.

До получения звания профессионалов карагандинские «горняки» успели завоевать еще несколько футбольных наград. В 1953 году «Шахтер» занял второе место в Кубке Средней Азии и Казахстана. А в 1957-м карагандинский клуб стал третьим призером финального этапа чемпионата Казахской ССР по футболу.

17 апреля 1958 года «Шахтер» уже в качестве команды мастеров провел свой первый матч в чемпионате СССР среди клубов класса «Б». Соперником карагандинцев в дебютной игре был челябинский «Локомотив». Интерес болельщиков к первой встрече «Шахтера» в чемпионате СССР просто зашкаливал! Шахтеры из соседствующих со стадионом шахт примчались на матч с «Локомотивом» буквально из забоя, даже не задержавшись в душевой. Забыв про все на свете, с черными от угольной пыли лицами, они увлеченно следили за футбольным действием. И хотя «горняки» в том матче уступили «железнодорожникам» (0-1), в следующих домашних играх «Шахтера» карагандинский стадион ломился от огромного количества болельщиков. После первого сезона горняцкой дружины в чемпионате СССР в

1978 год.
«Шахтер» – «Динамо» (Киев) 1:1. Товарищеский матч. Петр Асылбаев исполняет свободный удар. Перед штрафной «горняков» дежурит Олег Блохин.

Караганде появились тысячи новых футбольных болельщиков.

ПОБЕДЫ «ГОРНЯКОВ»

В течение трех лет карагандинский клуб обживался в клубном футболе СССР. А в 1961 году к «Шахтеру» пришли первые успехи – горняцкая дружина заняла второе место в своей зоне, набрав лишь на три балла меньше, чем победители турнира из кутаисского «Гантиади». Столь высокий результат «горняки» смогли показать, выступая под руководством Владимира Котлярова – одного из самых удачливых тренеров в истории клуба. Уже в следующем сезоне этот грамотный наставник привел вверенную ему команду к победе в зональном турнире. В начале 60-х, собрав в карагандинском клубе сплоченный и боеспособный коллектив, Владимир Котляров помог игрокам «Шахтера» реализовать свои сильные стороны в рамках современных командных схем. В 1962 году в чемпионате страны «горняки» нокаутировали сразу несколько сильных соперников: «Химик» (Чирчик) – 6:0, «Нефтяник» (Фергана) – 5:0, «Строитель» (Ашхабад) – 3:1, «Алга» (Фрунзе) – 3:0. В нападении «Шахтера» в то время уверенно действовал Геннадий Костюченко. Ключевыми игроками «горняков» были также непробиваемый вратарь Гелий Шершевский и изобретательный полузащитник Вениамин Чуваков. Впоследствии эти игроки стали культовыми фигурами карагандинского клуба.

На пути в класс «А» – лигу сильнейших – «горнякам» оставалось провести два последних и самых важных матча за право выступать в элите. В этих встречах карагандинскому клубу противостоял белорусский (гомельский) «Локомотив». Оба матча состоялись на нейтральном поле, в Одессе. В первой игре «Шахтер», благодаря голу будущего кумира карагандинских болельщиков Виктора Абгольца, добился победы со счетом 1:0. Значение этой победы невозможно было переоценить. (Кстати, автор решающего мяча в той

Сергей
Мищенко
слева.



встрече, воспитанник карагандинского футбола В. Абголец в дальнейшем играл в рядах алматинского «Кайрата», в составе которого даже поражал ворота великого «железного голкипера» Льва Яшина!)

Во втором поединке «горняков» и «Локомотива» была зафиксирована нулевая ничья, выгодная, естественно, «Шахтеру». Одолев по сумме двухматчевого противостояния мощный «Локомотив», карагандинцы к радости своих болельщиков пробились в элитный дивизион чемпионата СССР. Сбылась мечта многотысячной армии поклонников «Шахтера»! Карагандинские болельщики уже предвкушали встречи любимой команды с московскими «Спартаком» и ЦСКА, киевским «Динамо»... Еще несколько лет назад они и представить себе такое не могли! В аэропорту сотни болельщиков «Шахтера» встречали возвратившихся из Одессы «горняков» как настоящих героев – с цветами и духовым оркестром.

Но выступить в высшей лиге первенства СССР карагандинцам не дали. Волевым решением советского футбольного руководства перед сезоном-1963 количество команд выступавших в классе «А» было сокращено с 22 до 20. При этом занявший 20-е место алматинский «Кайрат» оставили в элите первой группы класса «А».

В течение трех следующих сезонов «Шахтер» выступал в чемпионате СССР с переменным успехом. В актив «горняков» на этом отрезке их истории можно занести победы над такими командами, как «Шинник» (Ярославль) – 3:2, «Черноморец» (Одесса) – 2:1, «Жальгирис» (Вильнюс) – 3:1, «Терек» (Грозный) – 5:1, «Кайрат» (Алматы) – 3:0. Несколько приятных сюрпризов «Шахтер» преподнес своим болельщикам во встречах Кубка СССР - 1966. Здесь карагандинские футболисты разгромили харьковский «Авангард» (3:0), и выбили из розыгрыша турнира знаменитый ереванский «Арагат».

Ну а в игре 1/16 финала футболисты «Шахтера» сотворили самую настоящую сенсацию. Соперником карагандинского клуба на этой стадии Кубка СССР было могучее московское «Торпедо», являвшееся действующим чемпионом страны. В 1966 году за автозаводцев выступали настоящие звезды советского футбола: Эдуард Стрельцов, Валерий Воронин, Валентин Иванов, Виктор Шустиков... Игра с «Торпедо» проходила в Караганде при переполненных трибунах, с трудом вместивших 35 тысяч зрителей. В напряженном матче

На тренерском
мостике
Шахтёра -
Пётр Асылбаев
третий слева.



«горняки» одолели гранд-мастеров футбола со счетом 1:0. Эту победу можно назвать одной из важнейших в истории карагандинского клуба. Победный мяч в ворота легендарного голкипера Анзора Кавазашвили в той игре забил форвард Вадим Храповицкий, перешедший в стан «горняков» из ленинградского «Зенита». Болельщики со стажем до сих пор не перестают удивляться успеху футболистов «Шахтера» в матче с московским клубом, поскольку «золотой» состав московского «Торпедо» середины 60-х эксперты и по сей день считают одной из самых техничных за всю историю советского футбола.

ИГРОКИ С БОЛЬШОЙ БУКВЫ

В середине 60-х одним из лидеров «Шахтера» был талантливый защитник Владимир Асылбаев. После нескольких удачных сезонов, проведенных в команде «горняков» этот игрок пополнил ряды выступавшего в элите алматинского «Кайрата» и сразу же был признан лучшим дебютантом высшей лиги чемпионата СССР. В 1967 году «Шахтер» снова остановился в шаге от высшего эшелона советского футбола. Выиграв турнир во второй группе класса «А», карагандинцы уступили в переходных матчах.

С 1970 по 1973 год «горняки» выступали в первой лиге чемпионата СССР, в которую попали сильнейшие дружины второй подгруппы класса «А». «Горняки» занесли себе в актив победы над «Локомотивом» (Москва) – 3:1, «Динамо» (Ленинград) – 4:2, «Рубин» (Казань) – 3:0, «Жальгирис» (Вильнюс) – 1:0. В 1972 году первый матч за «Шахтер» сыграл Петр Асылбаев, в свое время успешно выступавший за юношескую сборную СССР.

В сезоне 1979 года карагандинский клуб провел свой очередной международный матч. В родном городе футболисты «Шахтера» сыграли со сборной командой профсоюзов Мексики, которую, что называется, «разделали под орех» – 6:1. В том сезоне в составе «горняков» дебютировал Сергей Мищенко, выступавший за родной клуб на протяжении двадцати лет и в итоге ставший рекордсменом команды по количеству сыгранных матчей.

В 1982 и 1983 гг. «горняки» выигрывали зональный турнир второй лиги чемпионата СССР. В сезоне-83 о себе заявил одаренный форвард «Шахтера», выпускник карагандинской школы футбола Эдуард Сон, которому в будущем удалось стать чемпионом СССР вместе с днепропетровским «Днепром», а затем продолжить свою карьеру в чемпионате Франции. В 1984 и 1985 гг. «горняки» занимали в зональном турнире второй лиги соответственно второе и третье места. Одним из главных героев футбольной Караганды в 70–80-е годы был супербомбардир Николай Игамбердиев, наколотивший в ворота соперников 182 мяча (!) и навсегда застолбивший за собой первую строчку в списке лучших снайперов в истории «Шахтера».



ФК
«Шахтер» –
2010

В НОВОМ ЧЕМПИОНАТЕ

В начале 90-х в связи с распадом СССР в жизни как «Шахтера», так и всего казахстанского футбола началась новая эпоха. Карагандинский клуб стал участником первого чемпионата суверенного Казахстана. В том первенстве «горняки» заняли седьмое место. Прямо по ходу сезона-92 в «Шахтере» произошла тренерская рокировка – Станислава Каминского сменил Серик Бердалин бывший игрок команды. Заняв пост главного тренера карагандинского клуба, Серик Сарсембаевич со знанием дела занялся строительством новой команды. В 1995 году карагандинский клуб выиграл бронзовые медали чемпионата страны. Вместе с ветераном Сергеем Мищенко игру «Шахтера» в то время определяли Руслан Иманкулов, Аскар Абильдаев, Андрей Курдюмов, Игорь Хоботов.

В 1997 году «Шахтер» добился высокого результата, выступая уже под руководством другой знаковой фигуры карагандинского футбола – Петра Мауленовича Асылбаева. «Горняки» до последнего боролись за медали чемпионата Казахстана и в конце концов финишировали на почетном четвертом месте. В начале XXI-века большой объем организационной работы в «Шахтере» проделал курировавший клуб ветеран Великой Отечественной войны Малик Имашевич Имашев. Придя к руководству в футбольном клубе, Малик Имашев очень многое сделал для развития команды «горняков».

В 2005 и 2006 гг. карагандинский клуб был близок к тому, чтобы выиграть награды первенства страны – в двух подряд чемпионатах «горняки» занимали четвертое место. В 2007 году горняцкая дружина выступила удачнее и во второй раз в своей истории поднялась на третью ступеньку пьедестала почета. Столь высокий результат карагандинцы показали, выступая под руководством Реваза Дзодзуашвили – одного из лучших защитников советского футбола в 60–70-х гг.

Перед началом сезона-2009 на должность исполнительного директора клуба «Шахтер» был назначен известный в прошлом форвард карагандинцев Аскар Абильдаев. В это же время к работе в качестве главного тренера «горняков» приступил бывший игрок ко-

манды – Владимир Чебурина. Помощником Чебурина стал еще один экс-футболист «Шахтера» Олег Корниенко, до этого в течение нескольких лет являвшийся безоговорочным лидером и капитаном карагандинского клуба.

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Сезон-2009 получился для «горняков» удачным. В чемпионате страны карагандинский клуб выглядел более чем уверенно. «Шахтер» навязал серьезную борьбу претендовавшим на чемпионство «Актобе» и столичному «Локомотиву». По ходу чемпионата «горняки» одержали немало красивых побед, завоевав сердца новых болельщиков. В прошлом году футболисты «Шахтера» в третий раз в своей истории стали обладателями бронзовых медалей чемпионата. К этому достижению они приплюсовали и более чем уверенную игру в Кубке страны. «Горняки» добрались до финала данного турнира, став его вторыми призерами. В нынешнем 2010 году футболисты «Шахтера» также готовы решать серьезные задачи, связанные с попаданием в тройку лучших команд Премьер-лиги и удачным выступлением в Кубке страны. Первый этап чемпионата Казахстана они завершили в числе шести сильнейших коллективов. Это значит, что на втором этапе первенства «горняки» оспорят самые высокие места в итоговой таблице. При этом на первом этапе подопечные Владимира Чебурина смогли два раза одолеть (на родном поле, и в гостях) действующих чемпионов РК – игроков «Актобе». В этом сезоне на протяжении большей части турнирной дистанции «горняки» шли в тройке лидеров казахстанской премьер-лиги.

Сейчас в расширенный список лучших бомбардиров первенства входят сразу три игрока карагандинской команды – один из самых результативных форвардов «Шахтера» за все время существования клуба Андрей Финонченко, универсальный боснийский легионер Алдин Джидич и литовский полузащитник Гедиминас Вицюс. Солидное представительство карагандинцы имеют и в первой сборной Казахстана. Сегодня игроками главной команды страны являются вратарь Александр Григоренко, защитник Александр Кислицын, полузащитники Сергей Скорых и Вадим Боровский, а также

1972 год.
Юношеская
сборная СССР –
юношеская
сборная ФРГ.
Международный
турнир
в Ашхабаде.
С мячом – Пётр
Асылбаев.



нападающий Андрей Финонченко. Еще четыре игрока «горняков»: Аян Кусаинов, Григорий Дубков, Игорь Пикалкин и Евгений Горячий вызываются в молодежную сборную Казахстана. В Кубке страны «Шахтер» пробился в восьмерку сильнейших, на стадии 1/8 финала разгромив своих географических соседей из карагандинского «Гефеста».

Карагандинская команда «горняков» всегда была связана прочными нитями с угледобывающими предприятиями своего региона. Официальным спонсором «Шахтера» на протяжении многих лет остается АО «АрселорМиттал Темиртау». Сегодня в чемпионате Карагандинской области по футболу участвуют команды четырех шахт. В составах некоторых из них блистают бывшие звезды «Шахтера». К примеру, честь команды шахты «Абайская» с успехом защищает именитый Руслан Иманкулов. Его партнером по нападению является еще один бывший форвард «горняков» - Георгий Сиоридзе. В должности главного тренера команды шахты «Абайская» уже не первый год плодотворно трудится заслуженный ветеран карагандинского футбола – Геннадий Костюченко. Под руководством Костюченко футболисты одной из самых известных карагандинских шахт несколько раз выигрывали чемпионат области. В игре команды «Горняк», представляющую шахту «Шахтинская» многое определяют экс-защитники «Шахтера» Роман Прилепов и Айдос Сайтиев, а также в свое время защищавший ворота «горняков» голкипер Виталий Редькин. Благодаря эффективным действиям этих игроков футбольная дружина из Шахтинска является лидером областного первенства.

Работники карагандинских шахт искренне переживают за команды, представляющие их угледобывающие предприятия. Но их главной любовью остается все же карагандинский «Шахтер». Представители сложных и опасных профессий – шахтеры и металлурги во все времена являлись самыми преданными болельщиками клуба, выступающего в традиционных оранжевых цветах. Сегодня тысячи работников горно-металлургической и угледобывающей сферы всей душой переживают за «Шахтер» и ждут от своей команды новых побед.

в атаке - кумир
карагандинских
болельщиков
Андрей
Финонченко.



Pewag Austria GmbH

pewag



**Известный мировой
производитель цепей
и их компонентов
на протяжении
нескольких столетий.**

Шинозащитные цепи **pewag
для колесных погрузчиков, бульдозеров,
ПДМ, шахтных и карьерных самосвалов,
скреперов и грейдеров.**

ПРОДЛЕВАЮТ СРОК СЛУЖБЫ ШИНЫ В 3-8 РАЗ.

ОБЕСПЕЧИВАЕТ ЭФФЕКТИВНУЮ ЗАЩИТУ ПРОТЕКТОРА И БОКОВИН ШИНЫ ОТ ПРЕЖДЕВРЕМЕННОГО ИЗНОСА, ПОРЕЗОВ И ПРОКОЛОВ, ОТСЛАИВАНИЯ ПРОТЕКТОРА ПРИ РАБОТЕ ТЕХНИКИ В АГРЕССИВНЫХ СРЕДАХ (ГОРНЫЕ ПОРОДЫ СРЕДНЕЙ И ВЫСОКОЙ КРЕПОСТИ, ОСТРЫЕ ОБЛОМКИ СКАЛЬНЫХ ПОРОД, СТЕКЛО, СТРОИТЕЛЬНЫЙ МУСОР, МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ СКРАП, ВЫСОКАЯ ТЕМПЕРАТУРА...).

ПРИМЕНЕНИЕ ШИНОЗАЩИТНЫХ ЦЕПЕЙ ПОЗВОЛЯЕТ ИМЕТЬ ЗНАЧИТЕЛЬНУЮ ЭКОНОМИЮ СРЕДСТВ (ДО 45-65%) ЗА СЧЕТ СНИЖЕНИЯ ЗАТРАТ НА ЗАКУПКУ ДОРОГОСТОЯЩИХ КРУПНОГАБАРИТНЫХ ШИН, И ЗА СЧЕТ ИСКЛЮЧЕНИЯ ПРОСТОЯ ТЕХНИКИ НА ЗАМЕНУ ШИН.

пр. Алтынсарина 1-12

050062 Алматы

Казахстан

тел: +7-701-7810040

сайт: www.pewag.com

e-mail: office-kz@pewag.com

**БЕЗОПАСНОСТЬ,
УДОБСТВО
для пользователей
и качество
продукции –
главные цели
компании**