

# ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№4 (16-17), август-сентябрь 2009 год

## Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация  
горнодобывающих  
и горно-металлургических  
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

## Председатель редакционного совета:

А.О. ИСЕКЕШЕВ – председатель редакционной  
коллегии, министр индустрии и торговли РК.

## Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,  
доктор экономических наук, профессор

## Редакционный совет:

- И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ** вице-президент по техническому  
развитию Eurasian Natural  
Resources Corporation
- Г.Е. ИРГЕБАЕВ** главный инженер ТОО «Майкубен»
- В.И. ЛАВЕЦКИЙ** технический директор корпорации «Казахмыс»
- Т.М. МУХАНОВ** заместитель исполнительного  
директора АГМП
- М.Д. НИКИФОРОВ** председатель Профсоюза работников  
угольной промышленности
- В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО** вице-президент АО «Алтыналмас»
- В.И. ПОЛЫНОВ** заместитель генерального директора  
по производству АО «Финансово-  
инвестиционная корпорация «Алел»
- С.Г. УСИК** зам. гендиректора по производству  
и технологиям ТОО «БАК»
- В.С. ШКОЛЬНИК** президент АО «Национальная атомная  
компания «КазАтомПром»
- К.Ж. ШУМЕНОВ** председатель Профсоюза трудящихся  
горно-металлургической промышленности

## Редакционная коллегия:

- Николай РАДОСТОВЕЦ** исполнительный директор АГМП,  
доктор экономических наук, профессор
- Тултеген МУХАНОВ** заместитель исполнительного  
директора АГМП
- Надежда ШАШКОВА** заместитель исполнительного  
директора АГМП
- Зульфира  
МУХАМЕДЬЯРОВА** и.о. главного редактора
- Николай КУБРАКОВ** пресс-секретарь, помощник генерального  
директора АО «АрселорМиттал Темиртау»
- Марина КОРЕНЕВА** дизайн, верстка  
и доредакционная обработка

Перепечатка материалов возможна только  
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные  
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры  
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,  
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201  
Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12  
Факс: 8 (7172) 68-96-02

**E-mail:** agmp-pressa@mail.ru

## Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

**E-mail:** info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте  
www.agmp.kz

## Редакционная колонка



В Казахстане появились первые признаки восстановления экономики после кризиса. Базовым основанием для осторожного оптимизма послужил рост мировых цен на основные статьи отечественного экспорта. Самое удачное время для старта масштабной перестройки, главной целью которой должна стать объявленная Президентом форсированная модернизация всей экономики, что поможет республике занять достойное место в посткризисном мире.

В настоящее время госпрограмма промышленной пятилетки находится на стадии проработки и детального планирования, идет совместная подготовка «правил игры» через государственно-частное партнерство. Главный акцент в ней, как ожидается, будет сделан не только на реальном повышении конкурентоспособности национальной экономики и ее устойчивому развитию, но и на консолидации интеллектуальных и материальных ресурсов бизнеса, общества и государственных институтов. Для этого выбран подход по селективной государственной поддержке семи стратегически важных отраслей, способных стать локомотивами роста и структурных преобразований в нашей стране. В заветной семерке значится и металлургия.

Подобный сценарий вполне приемлем, учитывая, что роль госинститутов в регулировании торгово-экономических и производственных отношений сегодня очень сильна. Решение этой сложной задачи началось с формирования институциональной базы верстающей госпрограммы. Для координации деятельности госорганов, институтов развития, госхолдингов, банков второго уровня и отраслевых объединений предпринимателей создан Координационный совет по форсированному индустриально-инновационному развитию. Его участники уже согласовали окончательный список отраслевых направлений и объемы финансирования разработки мастер-планов, который будет вынесен на рассмотрение Госкомиссии по модернизации экономики. В рамках Координационного совета созданы 8 отраслевых рабочих групп, финансовая группа, штаб - рабочий орган.

В одной из таких рабочих групп при самом активном участии Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) обсуждаются перспективы развития металлургии в целом и производства готовых металлических продуктов в частности. А создание обрабатывающих предприятий в горно-металлургическом секторе, базирующихся на инновационных технологиях, как известно, процесс весьма капиталоемкий. Если государство заинтересовано в привлечении инвестиций, то оно определенно должно создавать благоприятные условия для потенциальных и существующих инвесторов, знать их нужды, проблемы и совместно их решать. Особенно в нынешних условиях зыбкой ценовой конъюнктуры и закрытости международных рынков капитала компании вправе ожидать, что им будут сделаны конкретные шаги навстречу, прежде всего, в виде преференционной поддержки. В конце концов, то, как сегодня произойдет совместное формирование программы индустриализации, определит не только перспективы бизнеса, но и облик казахстанской экономики через пять-десять лет.



# Энергия ТВЕРДЫХ РЕСУРСОВ

СВЕТЛАНА АНТОНЧЕВА

«ГОТОВЬ УГОЛЬ ЛЕТОМ, А ТАРИФЫ ЗИМОЙ», ТАК, ПЕРЕФРАЗИРОВАВ ИЗВЕСТНУЮ ПОСЛОВИЦУ, МОЖНО ОХАРАКТЕРИЗОВАТЬ КРУГЛОГОДИЧНУЮ ПОДГОТОВКУ К ОТОПИТЕЛЬНОМУ СЕЗОНУ, ЧЬЯ АКТИВНАЯ ФАЗА НАСТУПАЕТ В СЕНТЯБРЕ.

С ОСЕНИ 2008-ГО КОМПАНИИ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИЕСЯ НА ЧЕРНОЙ И ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ, В КАЗАХСТАНЕ ОСТАНАВЛИВАЛИСЬ ПОВСЕМЕСТНО. А В ИЮНЕ ГОДА ТЕКУЩЕГО «СДАЛ» СВОИ ПОЗИЦИИ «БОГАТЫРЬ КОМИР» (ПРАВДА, ДОБЫЧА И ПОСТАВКИ В ПРИВЫЧНЫХ ОБЪЕМАХ ВОЗ-ОБНОВИЛИСЬ РОВНО ЧЕРЕЗ МЕСЯЦ). КАКОВЫ ПЕРСПЕКТИВЫ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В НЕПРОСТЫХ УСЛОВИЯХ ВОЛАТИЛЬНОСТИ НА ЭКСПОРТНЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ? ЧТО ЖЕ ЖДЕТ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ТВЕРДОГО ТОПЛИВА В НОВОМ ОТОПИТЕЛЬНОМ СЕЗОНЕ? ВНЕСЕТ ЛИ В НЕГО СВОИ КОРРЕКТИВЫ МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС, КОТОРЫЙ «ПРОШЕЛСЯ» И ПО ПРЕДПРИЯТИЯМ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ?

## УГЛЕМ ЕДИНЫМ

Общие геологические запасы отечественных углей оцениваются в 150 миллиардов тонн, разведанные объемы твердого топлива категории А+В+С1+С2 превышают 34 миллиарда тонн, забалансовые – 28,6. Шестидесят три процента подсчитанных ресурсов залегает в Карагандинском, Экибастузском, Тениз-Коржанкольском бассейне, а также в Кушокинском, Борлинском, Шубаркольском и Каражыринском месторождениях.

- По «твердым» запасам Казахстан входит в десятку мировых стран-лидеров, уступая лишь Китаю, США, России, Австралии, Индии, ЮАР, Германии и Украине, - констатирует заместитель директора департамента развития электроэнергетики и угольной промышленности Министерства энергетики и минеральных ресурсов (МЭМР) Владимир Клякин. - В течение последних лет объем добычи стабилизировался на уровне 95-100 миллионов тонн в год, экспортные поставки составляют порядка 30 процентов. Основная масса угля потребляется в республике, при этом полностью покрываются потребности электро- и теплоэнергетики, коммунально-бытового сектора, бюджетных организаций и населения...

В республике работают 33 угольных компании, крупнейшие из которых ТОО «Богатырь Комир», разрезы «Восточный» и АО «Шубарколь Комир» Евразийской энергетической корпорации, угольный департамент АО «Миттал Стил Темиртау», угольный департамент «Борлы» корпорации «Казахмыс». За десять лет ими инвестировано в недропользование более трех миллиардов долларов.

Основные поставщики коксующихся углей для внутреннего потребления и экспорта - шахты «АрселорМиттал Темиртау» и предприятия Ассоциации предприятий угольной промышленности «Гефест» в Карагандинском угольном бассейне.

Энергетические угли для снабжения тепло- и электростанций РК, в основном, поставляют Экибастузский каменноугольный бассейн, Майкубенский угольный бассейн, каменноугольные месторождения: Шубаркольское, Каражыринское и Борлинское.

По данным МЭМР, главные импортеры - электростанции Урала и Западной Сибири. Согласно совместному топливно-энергетическому балансу между РК и РФ до 2020 года экспорт, в основном, экибастузского угля, будет выдерживаться в объеме 20-22 миллионов тонн в год.

Согласно прогнозу, отраженному в Концепции развития угольной промышленности Казахстана до 2020 года, объемы добычи увеличатся до 158,35 миллиона тонн к означенному сроку с приростом на 60,1 процента (в сравнении с показателями докризисного 2006-го). При этом потребление казахстанских энергетических углей должно возрасти до 121,3 миллиона тонн (плюс 46,4 процента).

В том же документе утверждается, что даже после обеспечения действующих, расширяемых и новых электро-

генерирующих мощностей, поставок в Россию, свободные ресурсы экибастузских углей составят в 2010 году - 9,78 миллиона тонн, в 2015 году - 7,88 миллиона и в 2020 году - 0,63.

Строительство новых шахт, разрезов, реконструкция и техническое перевооружение с приростом и без производственных мощностей требует значительных объемов инвестиций. «Вклад» в добычу коксующихся углей подземным способом превысит два миллиарда долларов. А инвестиции на развитие добычи открытым способом приравнены к 1,8 миллиарда.

## ШАХТЕРСКИЙ АНТИКРИЗИС

Еще в январе 2009-го руководство Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) утверждало, что отрасль «испытывает серьезные трудности: в связи с падением производства резко сократились объемы заказов, угольные компании столкнулись с неплатежами со стороны заказчиков».

Ко всему, параллельно возросла фискальная нагрузка на реальный сектор. С вводом нового Налогового кодекса, отменено условие стабильности режима контрактов на недропользование. Так, согласно расчетам ТОО «Богатырь Комир», плата за пользование земельными участками в товариществе ▶

**СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ШАХТ, РАЗРЕЗОВ, РЕКОНСТРУКЦИЯ И ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ С ПРИРОСТОМ И БЕЗ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ ТРЕБУЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕМОВ ИНВЕСТИЦИЙ. «ВКЛАД» В ДОБЫЧУ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ ПОДЗЕМНЫМ СПОСОБОМ ПРЕВЫСИТ ДВА МИЛЛИАРДА ДОЛЛАРОВ. А ИНВЕСТИЦИИ НА РАЗВИТИЕ ДОБЫЧИ ОТКРЫТЫМ СПОСОБОМ ПРИРАВНЕНЫ К 1,8 МИЛЛИАРДА.**





увеличивается в 19,9 раза, специальные платежи за природопользование - в 6,7 раза. Общая сумма обязательств перед бюджетом выросла на 46 процентов.

Правительство индустрию, тем не менее, поддерживает: ставка налога на добычу полезных ископаемых для угля составляет ноль процентов.

Глава АГМП Николай Радостовец констатировал, что продажи коксового угля снизились (а спрос на него зависит от выпуска стали и ферросплавов), и продол-

**ПО СЛОВАМ САМИХ ГОРНЯКОВ, ВОЗВРАЩЕНИЕ К ПОЛНОЦЕННОМУ ТРУДУ И К ПРЕЖНЕМУ УРОВНЮ ДОХОДОВ СТАЛО ДЛЯ НИХ ЛУЧШИМ ПОДАРКОМ КО ДНЮ ШАХТЕРОВ.**

жают падать. Однако кризис практически не сказался на спросе на уголь бытовой для нужд муниципального отопления, поскольку в этом секторе он практически не заменим. Тем временем, свои коррективы «в рынок» внесла погода: зима 2009-го была относительно теплой, и производители не смогли сбыть весь товар...

- С четвертого квартала прошлого года частично либо на длительное время, предприятия стали останавливаться, поскольку значительно снизилось потребление и выработка на электростанциях. Это отразилось на объемах добычи, так как порядка 75 процентов электроэнергии в нашей стране вырабатывается при сжигании угля, - прокомментировал В. Клякин.

Основной «удар» приняла на себя компания «Богатырь Комир». Как свидетельствует информация Минэнерго, за четыре месяца текущего года объем отгрузок к соответствующему периоду 2008-го уменьшился на 33 процента. С мая начались плановые остановки электростанций для ремонта оборудования, в связи с чем на этот месяц были перенесены июньские поставки. Горные работы «затихли» ровно на 30 дней, в ходе которых на предприятии велась полномасштабная ремонтная кампания, а уже с первого июля добыча и отгрузка потребителям были возобновлены в полном объеме – 92 тысячи тонн в сутки.

По уверению специалистов, временная приостановка

«Богатыря» существенно не сказалась на работе электростанций страны, которые полностью были обеспечены запасами топлива, сделанными в предыдущие месяцы.

- Внутренний рынок углем обеспечен полностью, - заявляет руководство ТОО «Богатырь Комир». - И спрос на него будет только расти.

После нескольких месяцев консервации производства на полную мощь в августе вышли шахты «Батыр», «Западная» и «Кировская». Добыча не велась здесь с октября по июнь. В течение этого срока производство готовили к последующему «рывку»: производился ремонт помещений, оборудования, внедрена инновационная система, улучшены условия труда. На шахтах «Кировская» и «Западная» госкомиссия приняла в эксплуатацию новые очистные забои. Уже в июне коллективы шахт «Батыр» и «Западная» сменили сокращенный график на полный рабочий день, в июле к ним присоединились обогатительные фабрики «Лад-Комир» «Каруглересурс», а в августе – шахта «Кировская».

По словам самих горняков, возвращение к полноценному труду и к прежнему уровню доходов стало для них лучшим подарком ко Дню шахтеров. И, конечно же, стабильная работа предприятий «Гефеста» позволит увеличить приток денежных средств в областную казну.

К чести угольщиков необходимо отметить, руководители промпредприятий изначально держали планку социальной ответственности и согласились, что массового сокращения рабочих мест, а также отпусков без содержания надо избежать любой ценой. Письменным доказательством благих намере-

ний стали соответствующие меморандумы о сохранении персонала, заключенные с Правительством.

### СЕЗОН И МЕЖСЕЗОНЬЕ

- На сегодня объем заготовленного угля на электростанциях превышает уровень соответствующего периода прошлого года и можно быть уверенными в том, что мощности угольных компаний обеспечат необходимый запас топлива для энерго-теплоисточников на весь осенне-зимний период, - подчеркнул заместитель директора департамента развития электроэнергетики и угольной промышленности МЭМР Владимир Клякин.

К примеру, «Богатырь» уже заключил договоры с россиянами и определил объемы сезонных поставок. По словам руководства компании, производственные возможности позволяют исполнять заявки потребителей в полном объеме. И роста цен на уголь в ближайшее время не планируется. Ко всему, Правительство приняло решение не увеличивать в этом году железнодорожные тарифы (в некоторых регионах они составляют 70 процентов от доставочной цены угля).

...За последние пять лет стоимость энергетического экибастузского угля увеличилась у производителей на 30 процентов и составила около 800 тенге за тонну (без НДС). На бытовой уголь цены выросли не более чем на треть, до тысячи тенге за тонну (без НДС). Это в два раза меньше, чем стоит тонна щебня.

Агентство по защите конкуренции осуществляет ценовой мониторинг. При

этом ряд производителей («Богатырь Комир», «Евроазиатская энергетическая корпорация», которая владеет месторождением «Восточный», и компания «Шубаркуль Комир») считаются монопольными поставщиками.

Вопрос о появлении рычагов госрегулирования цен на внутреннем рынке угля поднимался не раз. Соответствующее предложение выдвигало Агентство по регулированию естественных монополий. Однако Правительство не пошло на этот шаг.

- Я не думаю, что необходим строгий административный механизм, чтобы удерживать цены. Рынок сам может поддерживать этот баланс. Он вполне конкурентоспособен: дефицита нет, динамика цен весьма стабильная и угольщики не имеют прибылей сверх нормы, - заключил Н. Радовец.

Экспортные перспективы связаны, прежде всего, с развитием энергосистем соседнего государства, а ряд из них запроектирован под сжигание экибастузских «даров» (электростан-

ции Западной Сибири и Южноуральского регионов России).

В прошлом году отечественные производители не могли экспортировать свои угли дальше, в Европу, даже при наличии контрактов. Причина тому - нехватка грузовых вагонов и отсутствие координации между железнодорожными администрациями государств. Однако к началу 2009-го трафик уменьшился, и составы стали более доступными.

По признанию главы АГМП, предприятия «оптимистично смотрят на перспективы продаж в Польшу и Чехию».

Первостепенная задача угольной отрасли и ее куратора в лице Министерства энергетики и минеральных ресурсов сегодня - в полной мере обеспечить собственные потребности страны в твердом топливе высокого качества и его беспрепятственный экспорт его в ближнее и дальнее зарубежье.

Казахстан - серьезный игрок на мировом угольном рынке, и этот статус необходимо поддерживать. ■





# Праздник шахтерской славы

**ИНЕШ АБИЛОВА** По традиции, заведенной еще в середине прошлого столетия, в последнее воскресенье августа свой праздник отмечают работники одной из самых рискованных «мирных» профессий - шахтеры. Дата была выбрана вовсе не случайно: в ночь с 30 на 31 августа 1935 года горняк Алексей Стаханов установил свой знаменитый рекорд. Примеру рабочего последовали его коллеги, после чего «стахановское движение» стало одним из ключевых факторов развития всей промышленности. После обретения нашей страной независимости отечественная угольная промышленность продолжает оставаться одной из стратегических отраслей Казахстана, входящей в десятку крупнейших мировых производителей твердого топлива, а среди стран СНГ занимающей третье место по запасам и первое место по добыче угля на душу населения. О последних событиях и тенденциях в горном секторе в канун профессионального праздника нашему корреспонденту рассказал председатель Профсоюза работников угольной промышленности **Михаил Никифоров**.

**ГМП: Михаил Дмитриевич, мировой кризис, как известно, существенно сузил рынки сбыта, и конкуренция на них резко обострилась. Этот процесс болезненно переживает металлургия, а финансовое здоровье металлургов - основа благополучия шахтеров. В каком положении, на Ваш взгляд, сегодня находится угледобывающая отрасль Казахстана?**

**М.Д.:** Несмотря на кризис, казахстанские шахтеры работают относительно стабильно. Скажем так, наши коллеги в России и Украине оказались в более тяжелом положении.

**ГМП: В чем причина?**

**М.Д.:** Прежде всего, в организации производства. У нас после развала Союза отрасль развивалась самостоятельно, без дотаций, с привлечением иностранных инвесторов. А в России и Украине угольная промышленность частично дотировалась. Есть еще множество вопросов, от решения которых зависит климат в коллективах. От подобных проблем мы практически избавились. И в нашей стране более эффективно ведется работа с инвесторами в плане социального партнерства.

**ГМП: Какие вехи в выстраивании модели социального треугольника «профсоюзы - власть - бизнес» Вы могли бы выделить особо?**

**М.Д.:** Определяющую роль в ее создании сыграл Закон «О социальном партнерстве». Следующим шагом на этом пути стало подписание Отраслевого соглашения с работодателями и коллективных договоров на его основе. С нашей точки зрения важно, чтобы инвестор и профсоюз исполняли эти регламентирующие документы, вот и все.

**ГМП: А как Вы можете оценить эффективность отраслевого соглашения на сегодняшний день?**

**М.Д.:** Соглашение сторон выполняется практически полностью. Экстремальных ситуаций нет, а если они возникают, разрешаем их в процессе переговоров. Но мы все равно в этом году отслеживаем кризисные явления. На нашей отраслевой трехсторонней комиссии мы уже договорились о совместной подготовке методических материалов, в которых будем разъяснять, как коллективы должны трудиться в сегодняшних условиях. Мы рекомендуем руководителям и коллективам предприятий, как

удержать персонал, оптимизировать затраты, сэкономить, не уменьшая заработка и не урезая социальных программ. Рекомендуем и убеждаем наших работников не брать бездумно кредиты, потому что сейчас из-за них можно залететь в долговую яму.

**ГМП: Экстремальных ситуаций, может быть, и нет. Но нынешним летом на экибастузском разрезе Богатырь на месяц останавливалась добыча и отгрузка продукции. Значит ли это, что у крупнейших угольных предприятий в Казахстане тоже не все гладко?**

**М.Д.:** Картина в компаниях разнополярная. Однако страхов пока никаких нет, хотя мы начинаем ощущать, что кризис реален. Если взять разрез Богатырь, то с 30 июля он уже начал работать после месячного простоя. На этот период персонал задействовали на ремонтных работах, отправляли в оплачиваемый отпуск, но никого не увольняли. Работодатель совместно с нами заблаговременно оповестил коллектив о режиме труда и отдыха, со всеми смежниками провел переговоры. Тем самым, получил поддержку коллектива. Сейчас работа возобновилась с плановыми нагрузками и перспективой на будущее.

Остальные предприятия угольной промышленности работают практически аналогично. Ассоциация «Гефест», которая объединяет шахты, не входящие в «Арселор Миттал», пошла на сокращенную неделю. Но людей никто не увольнял, работающие получали зарплату, эквивалентную отработанному времени и объемам. Это - самый главный для нас фактор. Что касается угольного департамента «Арселор Миттал», то мне бы хотелось, чтобы они в переговорах приняли решение вернуть прежде достигнутый уровень зарплаток.

Наша главная задача сегодня - удержать людей, чтобы никто не остался не у дел. Сложности возникали и на наших заводах и обогатительных фабриках. Однако сегодня все работают и это радует. Не все гладко, ну, как говорится, прорвемся.

**ГМП: А если смотреть на перспективу, какие у вас прогнозы?**

**М.Д.:** В прошлом году угольщики добыли 105 миллионов тонн угля. И пока перспектива быть рядом с этим показателем. Удержаться наша задача хотя бы в рамках 2008 года - это будет нормально для нас угольщиков и для Казахстана. К этому мы будем стремиться. Но если будет падение... ►



**ГМП:** А чем в этом случае готовы пожертвовать?

**М.Д.:** В принципе ничем! Ведь поймите, если один раз чего-то добились и работники заслуженно это получают, а потом придется это отбирать, то пойдут естественные процессы недовольства с последствиями, социальные разговоры нехорошие. Кому это надо? Есть ряд моментов, где можно сэкономить. Производительность можно поднимать путем более четкой организации производства. Там рычагов море, я добывал уголь более десяти лет и знаю, как и где это можно сделать.

Кстати, мы рассматриваем варианты падения объемов на десять процентов, на двадцать, на тридцать и даже на пятьдесят. Но пятьдесят – это уже обвал. И мы анализируем, как в этих условиях нужно работать с людьми, чтобы они правильно понимали эту ситуацию. И профсоюзы и работодатели решают эти проблемы сообща. Им надо удерживать производство, а нам еще больше, чтобы наши работники имели рабочие места.

**ГМП:** А если и, правда, объемы на пятьдесят процентов упадут?

**М.Д.:** Ну, это будет катаклизм. Люди выйдут на улицы, начнутся забастовки, как мы видим, в других государствах это уже происходит. Постараемся, чтобы этого не было. Шахтеры ведь ребята такие, долго тянуть не станут. Но у нас все не так страшно, конечно. Мы верим в мудрость и знание наших работодателей, которым не безразличен шахтерский труд, верим в социальный диалог. Мы верим работникам угольной отрасли, их терпению, разуму, стойкости.

**ГМП:** В ближайшие годы перед угольной отраслью стоит непростая задача по увеличению доли угольной генерации нового поколения в общем энергобалансе республики, что продиктовано планами руководства страны по началу форсированной индустриализации экономики. Как вы считаете, за счет чего могут быть достигнуты намеченные цели?

**М.Д.:** В государственной программе развития угольной отрасли на долгосрочную перспективу практически нет планов по освоению новых месторождений. Значит, будут модернизироваться технологии на базовых угольных предприятиях (разрезах, шахтах) и за счет этого наращиваться добыча угля.

**ГМП:** В праздник не принято говорить о проблемах. Но, учитывая, что тема безопасности шахтерского труда в последние два года вновь обострилась, не могу не спросить: гибель шахтеров, на Ваш взгляд, случайность или все-таки трагедии происходят из-за низкого уровня техники безопасности на предприятиях?

**М.Д.:** Здесь много факторов. Главный вопрос в том: заинтересован ли работодатель вкладывать деньги в науку, модернизацию, обучение, и так далее. Вся система направлена на получение прибыли любой ценой. Не исключен и человеческий фактор.

**ГМП:** Михаил Дмитриевич, сколько человек у нас работают в горном секторе? Можно ли сказать, что они обладают каким-то особым характером?

**М.Д.:** Работников угольной отрасли около восьмидесяти тысяч. Из них те, кто работают под землей – люди, конечно, очень мужественные и стойкие, труд у них тяжелый и опасный. Это может оценить только тот, кто сам хоть немного окунался в их работу. Шахтерам должна быть слава во веки веков, почет и высокая заработная плата за этот риск. Уход на пенсию в 50 лет с достаточными деньгами, с тем, чтобы хоть немного отдохнуть и порадоваться жизни.

**ГМП:** Если бы вам сейчас предложили поработать недельку мастером на угольном разрезе, то смогли бы?

**М.Д.:** Да, смог бы.

**ГМП:** В завершение беседы хотелось бы услышать Ваше поздравление с Днем шахтера...

**М.Д.:** Во всех шахтерских городах и поселках этот праздник отмечается широко и бурно не только горняками, но и всеми жителями этих регионов. Потому что все семьи к нему причастны через мужей, жен, детей. Для меня он, допустим, как Новый год, а может еще лучше. Мы радуемся тому, что этот праздник еще есть и мы живы, а многих на этом празднике уже нет, кто погиб, кто умер от болезней, нажитых на работе. Вечная им память!

Однако я поздравляю всех работников угольной отрасли Республики Казахстан, своих коллег с нашим общим праздником – Днем шахтера. И желаю всем Вам, а также родным и близким крепкого здоровья, счастья, мирного неба над головой, а заработную плату мы все вместе заработаем. ■



# ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ШАХТНОЙ ЭЛЕКТРОАППАРАТУРЫ



## ДЛЯ РУДНИКОВ, ШАХТ И КАРЬЕРОВ НЕ ОПАСНЫХ ПО ВЗРЫВУ ГАЗА И ПЫЛИ СТЕПЕНЬ ЗАЩИТЫ IP54 ИСПОЛНЕНИЕ РН-1

РАЗРАБОТКА ПРОЕКТИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВО

Компания «ШЭЛА» - специализированное предприятие по разработке и производству электропусковой низковольтной аппаратуры и электрооборудования 6-10 кВ в рудничном исполнении для шахт, разрезов и предприятий горнорудной промышленности.

Компания «ШЭЛА» - работает на рынке горно-шахтного электрооборудования с 1998 года. За время работы компании объемы производства возросли в десятки раз, ассортимент предлагаемой продукции увеличился до 60 наименований.

Технический персонал компании имеет многолетний опыт эксплуатации электрооборудования и аппаратуры автоматизации на шахтах Подмосквовного угольного бассейна, что позволяет специалистам компании разрабатывать аппаратуру, отвечающую высоким требованиям заказчика, эксплуатирующего электрооборудование в жестких условиях: повышенной влажности, запыленности и агрессивности среды горнорудных предприятий.

Отличительной особенностью выпускаемого компанией электрооборудования является высокое качество, которое обеспечивается тщательным контролем на каждом этапе производства, конечным испытанием готовых изделий и применением комплектующих повышенной надежности от передовых мировых фирм в области производства электроаппаратов (Schneir Electric, ABB, OEZ, Finder) и оптимальностью технологических и конструкторских решений.

Сегодня с компанией «ШЭЛА» успешно сотрудничают более 100 производственных предприятий и коммерческих структур во всех субъектах Российской Федерации и странах СНГ.

Выпускаемое компанией электрооборудование в исполнении РН-1 позволяет заменить на шахтах и рудниках, не опасных по взрыву газа и пыли, экономически неоправданно применяемое электрооборудование во взрывобезопасном исполнении РВ, что в конечном итоге влияет на снижение материальных и технологических затрат при эксплуатации оборудования.

Пускатели рудничные серии «Компакт» на токи до 800 А закрывают свободную нишу в секторе рудничных пускателей на токи 160÷800 А, что особенно актуально с внедрением горнодобывающего оборудования высокой энерговооруженности.

Электрооборудование сертифицировано и имеет разрешение Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору.

Компания «ШЭЛА» всегда открыта для новых партнеров, гарантируя им надежное электрооборудование, поставки в согласованные сроки, товарный кредит, рекламную, информационную и техническую поддержку.

Надеемся, что указанная продукция заинтересует Вас и найдет применение на Вашем предприятии. Для получения более полной информации, уточнения и детализации Вашего заказа Вы можете проконсультироваться со специалистами нашей компании.

Каждое Ваше обращение важно для нас, мы готовы рассматривать различные предложения по сотрудничеству в нашей сфере, убеждены, что успех может быть только взаимным, и мы приглашаем к сотрудничеству всех наших партнеров.

С уважением,  
Руководство компании «ШЭЛА»

### ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ШАХТ, РУДНИКОВ, КАРЬЕРОВ

#### Электрооборудование низковольтное 0,4-0,69-1,14 кВ

- фидерные автоматические выключатели от 160А до 1250А
- пускатели рудничные прямого включения, а также с плавным пуском и частотным регулированием на токи от 10А до 800А
- аппараты осветительные шахтные АОШ-5,0кВА 660-380\220-127В
- аппарат пускозащитный рудничный АПР5,0кВА 660-380\220-127В
- станции управления электроприводами задвигек
- шкафы АВР от 100 до 1000А

#### Электрооборудование среднего напряжения 6-10кВ

- комплектные трансформаторные подстанции КТП-РН 160-630кВА
- передвижные комплектные трансформаторные подстанции карьерные КТПК-РН 160-630кВА
- комплектные распределительные устройства КРУ-РН
- комплект оборудования плавного пуска высоковольтных электродвигателей
- комплект силовой аппаратуры и автоматизации главных водоотливных установок

- реверсор высоковольтный вакуумный РВВ6-400-У3

#### Электрооборудование и аппаратура для электровозной откатки

- автоматизированные тяговые преобразовательные установки АТПУ-500\275 и АТПУ-1250\275
- тяговые подстанции ТСП160кВА 6\0,23кВ и ТСП400кВА 6\0,23кВ
- аппаратура управления стрелочными переводами типа АУСП-1П
- выключатели рудничные постоянного тока ВАРП- 500А и ВАРП-1000А

#### ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ И АППАРАТУРА АВТОМАТИЗАЦИИ ДРОБИЛЬНО-СОРТИРОВОЧНЫХ ЗАВОДОВ

- блок-контейнеры- (операторские, электрощитовые)
- шкафы ввода и распределения электроэнергии
- станции автоматического управления конусными дробилками
- шкафы и станции автоматизации технологического процесса АСУ
- датчики положения, технологические и безопасности
- металлоконструкции для прокладки кабеля



г. Киреевск, Тульская обл.  
ш. «Владимирская»  
(48754) 5-39-78  
www.shela71.ru  
sheka@shela71.ru



г. Тула  
Технический центр  
(4872) 35-56-09  
www.shela.ru  
shelatula@mail.ru



г. Москва  
Торговый дом  
(495) 777-24-15  
www.tdshela.ru  
info@tdshela.ru

### **HORSEHEAD CORP ПЕРЕЗАПУСТИТ ЗАВОД РОКВУД**

Компания Horsehead Corp, американский производитель цинка, объявила, что планирует возобновить функционирование завода Роквуд (Rockwood), на котором получают металл из вторичного сырья. Для этого в середине сентября 2009 г. будет запущена одна из печей завода и из вынужденных отпусков будут вызваны примерно 30 сотрудников.

Работа предприятия была остановлена в связи с экономическим кризисом, больно ударившим по металлургии США. «Рост выпуска стали в США сопровождается увеличением объемов собранной

пыли из дуговых электропечей, являющейся сырьем для наших рециклинговых заводов. Мы надеемся на улучшение ситуации в экономике страны», - отметил Джим Хенслер (Jim Hensler), президент Horsehead Corp.

Horsehead Corp является ведущим американским производителем цинка из вторичного сырья. Она управляет семью металлургическими предприятиями на территории США, в ее штате занято свыше 800 человек. Компания образована в 2003 г. в результате слияния компаний New Jersey Zinc и St. Joe Resources.

### **ЕВРАЗ РАЗДУМАЛ ИДТИ В КИТАЙ**

Evraz Group S.A. сообщила о прекращении действия опциона на приобретение до 51% акций Delong Holdings Limited. Опцион на увеличение доли в Delong, подписанный 18.02. 2008 г., содержал условие одобрения сделки антимонопольными властями КНР. Поскольку необходимое условие сделки так и не было выполнено, опционы на покупку и продажу акций Delong согласно договору утрачивают силу и прекращают дальнейшее действие. «Евраз» сохраняет заинтересованность в развитии бизнеса в Китае и продолжает рассматривать различные возможности - говорится в материалах компании.

### **ДОБЫЧА УГЛЯ В КАЗАХСТАНЕ СНИЗИЛАСЬ НА 16,8%**

В Казахстане добыча угля снизилась на 16,8% в январе-июле 2009 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, следует из данных Агентства РК по статистике. В январе-июле, по данным статистиков, в республике добыто 49,299 миллиона тонн угля, что на 16,8% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. В том числе, в июле произведено угля в объеме 7,781 миллиона тонн. Казахстан входит в десятку крупнейших производителей угля на мировом рынке, а среди стран СНГ занимает третье место по запасам и первое место по изготовлению угля на душу населения. Угольная отрасль республики обеспечивает выработку в Казахстане 78% электроэнергии. Крупнейшими производителями угля в Казахстане являются предприятия Павлодарской области: ТОО «Богатырь Аксес Комир» (42,8% от общереспубликанской добычи), разрез «Восточный» ОАО «Евразиазиатская энергетическая корпорация» (20,7%), ЗАО «Майкубен-Вест» (3,3%, в т.ч. 96,6% общереспубликанской добычи бурых углей) и Карагандинской: Угольный департамент ОАО «Миттал Стал Темиртау» (12,3%) и Угольный департамент «Борлы» корпорации «Казахмыс» (8,7%). На них приходится 87,7% производства угля в республике.

Сайт ИА Новости-Казахстан, www.newskaz.kz

### **ВНР BILLITON: ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ ДОЛЖЕН УСТАНОВЛИВАТЬ РЫНОК**

Один из руководителей компании ВНР Billiton считает, что цены на железную руду должны быть более прозрачными, что могло бы способствовать предотвращению таких ситуаций, как арест в Китае четырех сотрудников австралийской Rio Tinto по обвинению в шпионаже, сообщает Associated Press.

Финансовый директор крупнейшей в мире горнодобывающей компании Алекс Ванселлоу (Alex Vanselow) гово-

рит, что ВНР Billiton придерживается рыночного ценообразования на железную руду. В настоящее время стоимость этого сырья устанавливаются ежегодно в результате закрытых переговоров между крупнейшими поставщиками, такими как ВНР Billiton и Rio Tinto со своими клиентами, среди которых важную роль играют китайские государственные предприятия черной металлургии. При этом, цены на большинство других метал-

лов устанавливаются рынком и меняются ежедневно.

Что касается задержания в Китае четырех сотрудников Rio Tinto, обвиняемых в краже государственных секретов, касающихся переговоров КНР с ведущими поставщиками о ценах на железную руду, то Ванселлоу отказался напрямую комментировать этот случай. Однако он отметил, что при прозрачном ценообразовании такого рода ситуации станут просто невозможными.





**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ  
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И  
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ  
ПРЕДПРИЯТИЙ**

## **“КАЗАТОМПРОМ” НАЧИНАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО СЕРНОКИСЛОТНОГО ЗАВОДА В КЫЗЫЛОРДИНСКОЙ ОБЛАСТИ**

В Жанакорганском районе Кызылординской области в понедельник состоялась закладка капсулы в фундамент нового серноокислотного завода, сообщила пресс-служба нацкомпании “Казатомпром”.

В торжественной церемонии приняли участие президент АО “НАК “Казатомпром” Владимир Школьник, аким Кызылординской области Булат Куандыков, представители компаний-инвесторов Marubeni, TEPCO, Uranium One, генеральный директор ТОО “СКЗ-У” Мадихан Бекжанов, представители подрядных организаций и общественности.

Новый серноокислотный завод является инновационно-прорывным проектом Кызылординской области и осуществляется с участием иностранных инвесторов - Marubeni Corp., TEPCO (Япония), Uranium One (Канада) в рамках реализации “Программы развития урановой промышленности Республики Казахстан на 2004-2015 годы”. Проектная мощность завода составит 500 тыс. тонн серной кислоты в год или 1500 тонн в сутки. Ввод в эксплуатацию намечен на четвертый квартал 2011 года.

Основными потребителями серной кислоты станут два новых рудника подземного выщелачивания в Жанакорганском районе – Хорасан-1 и Хорасан-2, а также рудники в поселке Шиели - Ирколь и Карамурун.

Сырьем для производства серной кислоты служит комовая сера компании ТОО “Тенгиз Шевройл”, с которой заключен двадцатилетний контракт на поставку объемом 180 тыс. тонн в год. Основным поставщиком оборудования и технологии является итальянская компания Desmet Ballestra, построившая десятки подобных объектов в мире. Используемая технология Monsanto соответствует мировым стандартам и обеспечивает минимальные нагрузки на окружающую среду, отмечает пресс-служба.

Как отмечается, к закладке капсулы приурочен ввод в эксплуатацию инфраструктурных объектов на площадке СКЗ: подъездная автодорога IV категории протяженностью 9 км; железнодорожная ветка протяженностью 1,8 км; одноцепная линия электропередач ВЛ 35 кВ протяженностью 8,8 км и временная ТП 35/04 кВ; мобильные городки для персонала ТОО “СКЗ- У” и компании Desmet Ballestra; водозаборная скважина; узел спутниковой связи и Интернет.

По сведению пресс-службы, в состав СКЗ входит энергокомплекс мощностью 18 МВт, включающий паротурбогенераторную установку фирмы General Electric. 10 МВт будут подаваться в общую сеть, что полностью покроет потребность Жанакорганского района в электроэнергии. В октябре прошлого года по просьбе жителей аула Кейден была построена водозаборная скважина, теперь населенный пункт обеспечен чистой питьевой водой. Также планируется, что серноокислотный завод обеспечит работой 227 человек, 70% которых местные жители.

ТОО “СКЗ-У” создано в августе 2007 с целью реализации проекта по строительству серноокислотного завода в Жанакорганском районе Кызылординской области проектной мощностью 500 тысяч тонн в год. Учредителями ТОО “СКЗ-У” являются - ТОО “ГРК” (дочернее предприятие АО “НАК “Казатомпром” - 49%), SAP-Japan Corporation (Япония - 32%) и Uranium One (Канада – 19%). Основными потребителями серной кислоты ТОО “СКЗ-У” станут рудники “Хорасан-1” и “Хорасан-2” совокупной производительностью 5 тысяч тонн урана в год.

АО “НАК “Казатомпром” – национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Основными направлениями деятельности компании являются: геологоразведка, добыча урана; производство продукции ядерного топливного цикла; реакторостроение, атомные электростанции; цветная металлургия и производство конструкционных материалов; энергетика; наука; социальное обеспечение и подготовка кадров. На сегодняшний день в компании работает свыше 25 000 человек. Казатомпром входит в число ведущих уранодобывающих компаний мира.

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 54 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1  
Тел.: +7 (7172) 689-601  
Факс: +7 (7172) 689-602  
e-mail: export\_union@mail.ru

[www.agmp.kz](http://www.agmp.kz)





# УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ERP-СИСТЕМА ДЛЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

## ДЛЯ ЧЕГО НУЖНА УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ERP-СИСТЕМА?

**Enterprise Resource Planning System** - система управления и планирования ресурсами предприятия, призванная объединить все структурные подразделения организации в единое информационное пространство.

Унифицированный процесс планирования от объема полученных заказов от клиента к определению необходимого объема производства по номенклатурным позициям и далее «назад» к оптимизации загрузки оборудования, оптимизации запасов сырья, комплектующих и полуфабрикатов, оптимизации закупок и транспортных расходов должен обеспечивать снижение производственных и транзакционных издержек, ускорение выполнения заказов, снижение складских и транспортных расходов, в ряде случаев, сокращение затрат на персонал и т.п.

Также ERP-системы полезны и как источник информации для топ-менеджмента. Поскольку все операции проходят только через информационную систему и фиксируются в ней «навсегда», у руководства появляется возможность разобраться в том, что же происходит с предприятием на самом деле.

Таким образом, внедренная в промышленную эксплуатацию ERP-система должна стать для пользователей источником полной, своевременной и достоверной информации обо всех экономических аспектах деятельности предприятия, средством оптимизации всех затрат и доходов предприятия, а также инструментом проведения корпоративной политики и соблюдения корпоративной стратегии.

## ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЕНИЯ ДЛЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ:

Решенные задачи отрасли, отраженные в системе:

Заявочная кампания - детальная многоступенчатая система планирования снабжения и закупок, учитывающая сроки поставок и критические величины ТМЦ на складе; Управление казначейством - 3-ступенчатая система планирования и контроля

платежей организации; Учет в разрезе договор недропользования; Учет ГСМ; Учет автошин для горной техники; Регистрация плана и факта горных работ; Мониторинг производительности горной техники; Регистрация движений растворов и смол, навесок и проб; Распределение вспомогательной техники; Управление ремонтами техники; Процедура расчета себестоимости готовой продукции, учитывающая отраслевую специфику; Специализированная отчетность;

## КОМПОНЕНТЫ РЕШЕНИЯ:

Справочник номенклатуры, доработанный с учетом требований заявочной кампании; Функционал для ввода плановых потребностей подразделений; Функционал для контроля за исполнением бюджета и одобрением потребностей; Функционал по созданию закупок на основе годового плана потребностей; Функционал для настройки и выполнения процедуры закрытия производственных счетов и расчета себестоимости готовой продукции; Казначейство (Платежный календарь; Заявки на оплату; Реестр платежей); Расчет амортизации расходов будущих периодов производственным методом; Справочник единиц техники, соответствующий отраслевой специфике; Регистрация ТО и ремонтов единиц техники; Регистрация простоев горной техники; Регистрация работ горной техники; Мониторинг производительности горной техники; Регистрация плана и факта горных работ; Регистрация движений растворов и смол; Регистрация анализов пробирно-аналитической лаборатории.

## Предприятие, использующее данное решение – АО «Васильковский ГОК», РК

*Решение для горнодобывающей промышленности (частный случай - золотодобыча), разработано компанией **New Dimension, Microsoft Gold Certified Partner**, на базе Microsoft Dynamics AX.*

*По всем вопросам, просьба обращаться к **Мирасу Касымову**, управляющему партнеру компании **New Dimension**, [miras.kassymov@newdimension.kz](mailto:miras.kassymov@newdimension.kz), моб.: +7 701 7540564*

# ОСТОРОЖНО, риски!

## ЗАТРАТЫ, КОНСОЛИДАЦИЯ ОТРАСЛИ И ДОСТУПНОСТЬ КАПИТАЛА ВОЗГЛАВЛЯЮТ СПИСОК РИСКОВ ДЛЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ И ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ.

По итогам ежегодного исследования «Эрнст энд Янг» угрозы, связанные с ростом затрат, консолидацией, доступностью и структурой капитала, возглавляют список десяти основных рисков для компаний металлургической и горнодобывающей отраслей, говорится в распространенном 24.08.09 пресс-релизе «Эрнст энд Янг».

Майкл Эллиотт, руководитель международной практики «Эрнст энд Янг» по оказанию услуг компаниям металлургической и горнодобывающей отраслей, отмечает, что предприятия оказались в затруднительном положении, когда из-за мирового финансового кризиса цены на металлы упали, а источники капитала иссякли.

«Если в 2008 году первое место в списке десяти основных стратегических бизнес-рисков занимали проблемы недостатка квалифицированного персонала и ограниченные возможности инфраструктуры, то в этом году на передний план вышли вопросы финансирования и движения денежных средств», — пояснил М. Эллиотт.

Причину этого М. Эллиотт видит в том, что во время бурного роста компании пытались повысить объемы производства любыми средствами, однако применение данного подхода привело к необоснованным затратам металлургических и горнодобывающих предприятий, и поэтому сейчас в ситуации падения цен на сырье снижение затрат стало главной стратегической задачей компаний данных отраслей.

В связи с процессом вертикальной интеграции компаний консолидация занимает второе место в списке основных стратегических бизнес-рисков. Азиатские металлургические и горнодобывающие компании выступают на рынке крупными инвесторами, приобретающими стратегически важные активы.

Вследствие мирового финансового кризиса новый ключевой риск, связанный с доступностью и структурой капитала, занял третье место в списке.

«Задачи привлечения финансирования для новых проектов и рефинансирования существующих становится все труднее решать, и эти проблемы стоят особенно остро перед отраслями, которые зависят от непрерывного притока капитала», — сообщил М. Эллиотт.

Так выглядит список 10 основных областей риска компаний горнодобывающей и металлургической отраслей в 2009 году, составленный по результатам исследования «Эрнст энд Янг» в области стратегических бизнес-рисков (в скобках указана позиция в списке прошлого года):

1. Рост затрат (6)
2. Консолидация (2)
3. Структура и доступность капитала (новый риск)
4. Социальная ответственность (в том числе в рамках соблюдения требований лицензии) (4)
5. Изменение климата (5)
6. Недостаток квалифицированных кадров (1)
7. Доступ к объектам инфраструктуры (3)
8. Бесперебойное энергоснабжение (9)
9. Национализация ресурсов (8)
10. Сокращение разведанных ресурсов (10)

Майкл Эллиотт убежден: существует вероятность того, что риски, связанные с производственными возможностями в горнодобывающей и металлургической отраслях, вновь станут самыми значимыми.

«Дефицит квалифицированных кадров, недостаточный уровень развития инфраструктуры, недостаточные

инвестиции в геологоразведку и проблема энергоснабжения представляют собой серьезные препятствия для наращивания объема производства», — поделился своим мнением М. Эллиотт. Он добавил, что проблема спроса не будет стоять столь же остро в будущем. Важнее станет способность горнодобывающих предприятий максимально выгодно использовать любое повышение спроса, учитывая проблемы производственного потенциала, закрытие шахт и сокращение объемов добычи.

М. Эллиотт также сообщил, что рекордный показатель отношения заемных средств к собственному капиталу отрасли лишь усугубит проблему предложения. «В прежние годы заемные средства составляли около 30% оборотного капитала отрасли, но к концу прошлого года этот показатель вырос до 58%», — отметил он. — «Долговая нагрузка в сочетании с посткризисной «осторожностью» кредиторов обернется неспособностью предприятий привлекать заемный капитал в объеме, требуемом для расширения бизнеса».

В число десяти основных рисков горнодобывающей и металлургической отраслей по-прежнему входят изменение климата и социальная ответственность. «Данные проблемы окажутся значимыми в условиях, когда государственная и общественная поддержка станут более критичными по отношению к проектам, реализуемым при участии горнодобывающих и металлургических компаний», — заявил Майкл Эллиотт.

### Краткая информация о компании «Эрнст энд Янг»

«Эрнст энд Янг» является международным лидером в области аудита, налогообложения и права, сопровождения сделок и консультирования. Коллектив компании насчитывает 135 000 сотрудников в разных странах мира, которых объединяют общие корпоративные ценности, а также приверженность качеству оказываемых услуг. Мы создаем перспективы, раскрывая потенциал наших сотрудников, клиентов и общества в целом.

Постоянно расширяет наши услуги и ресурсы с учетом потребностей клиентов в различных регионах СНГ и Грузии. В 16 офисах фирмы (в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Екатеринбурге, Тольятти, Южно-Сахалинске, Алматы, Астане, Атырау, Баку, Киеве, Донецке, Ташкенте, Тбилиси, Ереване и Минске) работают 3700 специалистов.

С более подробной информацией можно ознакомиться на сайте: [www.ey.com](http://www.ey.com).





# БИЗНЕСУ ПОДАРИЛИ ПРОПИСИ

*Закону о предпринимательстве  
понадобится расширение*

Восемь кодексов и 70 законов поправили парламентарии в минувшей сессии, чтобы обновить то, что нужен бизнесу. Закон «О частном предпринимательстве», да такой, которым впервые расширены права делового люда. Впрочем, им добавили и обязанностей. Однако ни власть, ни сам бизнес пока не знают, как скоро случится то, на чем настаивал президент Нурсултан Назарбаев на XII съезде партии «Нур Отан»: обратить Казахстан лучшей в Центральной Азии бизнес-площадкой с мощным, многопрофильным предпринимательским сектором. Между тем, вице-премьер Серик Ахметов месяц назад заявлял, что уже разрабатывается Концепция развития предпринимательства на 2010–2014 годы, и в августе власть готовилась вынести ее на обсуждение. Не состоялось.

КАРЛЫГАШ  
ИМАНТАЙ

## • О ПРОВЕРКАХ И СОГЛАШЕНИЯХ

Напомним, Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам частного предпринимательства» был подписан главой государства 17 июля. Но бизнесмены, даже и за истекшие полтора месяца не привыкли к мысли, что теперь могут с видеорекамерой в руках или диктофоном на столе встречать проверяющих. Новации, касающиеся проверок предпринимательства чиновниками, оказались самыми интересными. К примеру, бизнесмен может привлекать к проверкам третьих лиц «в целях представления своих интересов и прав». Кстати, в этой роли могут выступать и журналисты. Однако предпринимательство, не успев обрадоваться, тут же и огорчилось. Оказывается, закон не оговаривает, что эти записи непременно будут признаны доказательством в суде, если вдруг возникнет иск. Юристы говорят,

что в защиту бизнеса прописана норма, которой предоставлена возможность не допускать к проверке должностных лиц госорганов, если те существенно нарушают порядок назначения проверки. Тут предприниматель вправе требовать признания результатов недействительными.

Впервые в едином законе прописан общий почти для всех госорганов порядок проверок, и это глава национальной экономической палаты «Союз «Атамекен» Азат Перуашев считает несомненным плюсом. По его словам, раньше такой порядок был прописан в большом количестве отраслевых законов, а иногда даже и подзаконных актов. Именно тем фактом, что 80 процентов проверок бизнеса не подвергались процедуре централизованного учета и санкционирования, был возмущен вице-премьер Серик Ахметов. Как стало известно на заседании правительства 21 июля, в течение полугода госорганы будут проверять бизнес, что

называется, «по-старому». Но, по словам министра экономики и бюджетного планирования Бахыта Султанова, только потому, что власти нужно шесть месяцев на выработку нового механизма. Дело в том, что министерство, с недавних пор получившее ответственность за бизнес, вместе с Генеральной прокуратурой проанализировало ситуацию и выявило, что иначе образуется правовой вакуум. Б. Султанов даже допустил, что может произойти откат к ранее действовавшей системе, а потому назвал чрезвычайно важным «вопрос обеспечения единого переходного режима госконтроля МСБ с момента принятия закона и до истечения указанного срока». И тут чиновники питают надежду, что откату к откатам за хорошие результаты проверки воспрепятствуют «соответствующие соглашения между уполномоченным органом Минэкономики и контролирующими госорганами».



### • ОБ ОЦЕНКЕ РИСКА И КРИТЕРИЯХ

По словам вице-премьера С. Ахметова, за это время чиновники обязаны разработать и утвердить прозрачные критерии оценки степени риска. Теперь плановые проверки могут проводиться не чаще одного раза в год при высокой степени риска; одного раза в три года - при средней степени риска; одного раза в пять лет - при незначительной степени риска. Тем не менее, власть сделала исключение для санитарно-эпидемиологического контроля. СЭС придет на предприятие непременно раз в месяц, в квартал и в год в соответствии со степенью риска. Но если чиновники не уложатся с разработкой критериев риска для бизнеса в шесть отведенных месяцев, то проверки им все же закон запрещает.

А бизнес опасается, что критерии риска будут проработаны наспех и оценка окажется необъективной. К примеру, некоторые предприниматели выступили с предложением пойти по пути Молдовы, где при внедрении системы рисков госорганам поставили условие: если они не успевают к сроку сформировать качественные критерии, то им вообще запрещается проверять бизнес последние 3 года.

Между тем в Парламенте боролись за дополнительное расширение критериев субъектов малого и среднего бизнеса, как, например, в России, но правительство на уступки не пошло. Такую устойчивость позиций вице-премьер С. Ахметов объяснил тем, что, по предварительным оценкам Министерства финансов, значительное увеличение критериев МСБ «повлекло бы за собой сокращение доходов республиканского бюджета». Сегодня малым предприятием является юридическое лицо со среднегодовой стоимостью активов не более 60 000 МРП (до 500 тысяч долларов), средним - не более 325 000 МРП (до 2,7 миллиона долларов). Для сравнения: в России малыми считаются предприятия с годовым доходом до 400 миллионов рублей (около 13 миллионов долларов), а средними - с годовым доходом до одного миллиарда рублей (около 33 миллионов долларов). Вице-премьер уверен, что значительное увеличение критериев негативно сказалось бы на «адресности» кредитования малых и средних предприятий, когда основные средства получили бы нынешние крупные предприятия.

### • О ПЕРЕПИСКЕ И НАЛОГАХ

По новому законодательству, как говорят эксперты, без регистрации в органах правовой статистики инспекторы могут проводить только тематические проверки, к примеру, на предмет постановки на регистрационный учет, наличие контрольно-кассовых аппаратов, лицензий, разрешений и патентов. Кроме того, вводится понятие «письменное объяснение» от участников внешнеэкономической деятельности, а также камеральный контроль и порядок его проведения. Конечно, письменное объяснение можно будет предоставить лишь в таможенную, земельную, водную, экологическую и трудовую инспекции.

Зато налоговики опять добились эксклюзива, но исключительное право проверять, кого хочется, фискалы получают лишь раз в год. В Налоговый кодекс так же, как и в другие кодексы, вводится форма статистической отчетности, проверочные листы, а также плановое расписание проверок. Все контрольно-надзорные органы с принятием закона должны формировать порядок расписания проверок до 25 декабря и, по согласованию с Министерством экономики и бюджетного планирования, публиковать на сайте Генеральной прокуратуры. При этом все обязаны известить бизнесмена о проверке за 30 дней.

### • О ЗАЩИТЕ И ПРОКУРОРАХ

По предложению министра экономики и бюджетного планирования, в министерстве будет создан Комитет по защите прав предпринимателей в составе 20-25 человек. Контрольные функции, по его словам, которые прямо предусмотрены законом «О частном предпринимательстве», не были реализованы в Министерстве индустрии и торговли. Глава Минэкономики пообещал «впервые обеспечить институционализацию защиты прав предпринимателей» и пояснил, что такие органы действуют в развитых странах и называются либо офис омбудсмена по правам предпринимателей, как в США и Канаде, либо Центр поддержки предпринимателей в преодолении проблем, как в Южной Корее. Например, в США, чей опыт наше чиновничество особенно уважает, с 1953 года работает федеральное ведомство по МСБ, его штатная численность составляет почти тысячу человек, и они курируют самые разные вопросы бизнеса в различных регионах. Б. Султанов считает, что «сотрудники комитета будут представлять собой не просто чиновников, а госу-

дарственных служащих, отстаивающих интересы предпринимателей, то есть национальной экономики».

Предприниматели, с одной стороны, рады, что у них появится конкретный адрес для обращений за помощью, но опасаются, что в комитет попадет мало профессионалов. К примеру, глава Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец уверен, что в этом комитете должны работать люди, которые имеют практику защиты прав предпринимателей.

Итак, власть уверена, что придумала очень хороший закон. Парламентарии довольны тем, что внесли в проект сотни поправок, отчего тот стал еще лучше. А сообщество предпринимателей пока присматривается к новому нормативному документу да опасается, что станут появляться новые методы проверок, и им придется искать схемы противодействия. Но бизнес вырос, и прописи ему не нужны. А значит, как только стороны присмотрятся друг к другу, закон понадобится дополнять и наращивать.

### НАША СПРАВКА:

Ежегодный сводный план проверок будет формироваться Генеральной прокуратурой. Акт о назначении какой-либо проверки в обязательном порядке регистрируется в органе по правовой статистике и это, как считают разработчики, позволит избежать незарегистрированных проверок предпринимателей. Стоит отметить, что ранее действие закона не распространялось на проверки, связанные с соблюдением налогового и таможенного законодательства. В новой редакции эта проблема устранена. Также в закон введено новое понятие — «социальная ответственность бизнеса». Это означает добровольный вклад бизнесменов в развитие социальной, экономической и экологической сфер общественной жизни. Четкое определение законом, что такое «социальная ответственность», защищает предпринимателей от необоснованных требований власти под любыми предлогами. ■





# СОЗДАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ НА ЗАО «НКМЗ» ДЛЯ ВЫПУСКА ИННОВАЦИОННОГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Суков Геннадий Сергеевич  
Генеральный директор ЗАО «НКМЗ», к.э.н.

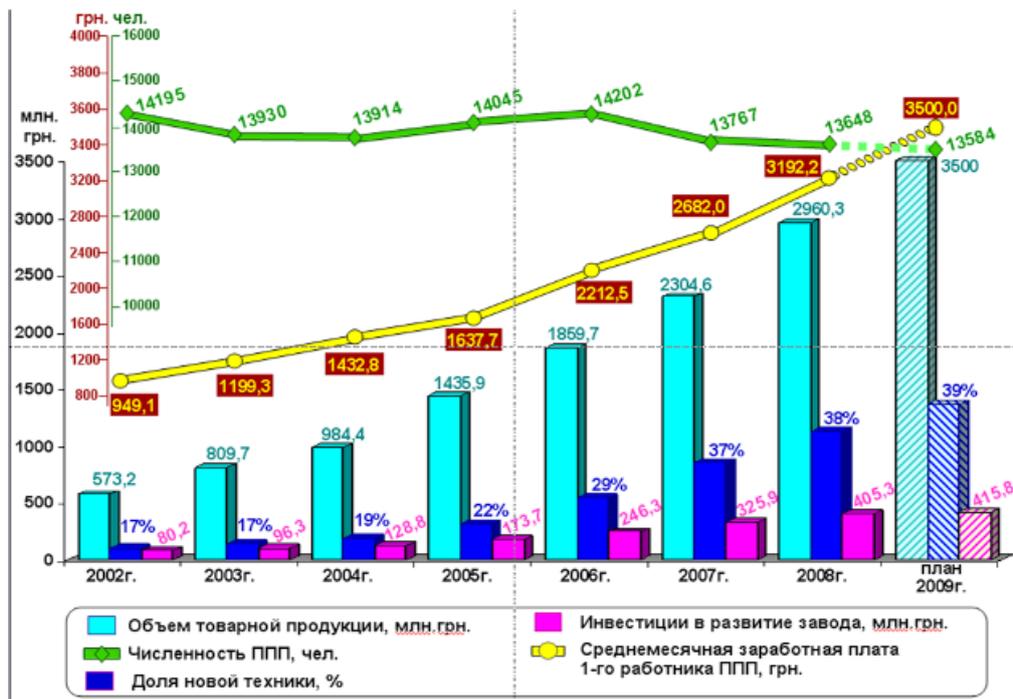
В этом году исполняется 75 лет со дня пуска Новокраматорского машиностроительного завода. Построенный в годы советских пятилеток, НКМЗ сыграл огромную роль в индустриализации советского государства и сейчас занимает лидирующее место в машиностроении Украины и Европы.

НКМЗ - одно из крупнейших машиностроительных предприятий в Украине, мощный инженеринговый и производственный комплекс, специализирующийся на проектировании, изготовлении и комплектной поставке прокатного, металлургического, горнорудного, шахтного, кузнечно-прессового, подъемно-транспортного, железнодорожного и гидротехнического оборудования.

**Основная цель ЗАО «НКМЗ» - удовлетворение потребностей мирового рынка в качестве ведущего производителя наукоемкой индустриальной техники за счёт создания и эффективного использования интеллектуальных и технических возможностей предприятия.**

Осуществляемые постоянные преобразования позволили предприятию добиться хороших технико-экономических показателей роста.

За последние пять лет объём товарной продукции увеличился в 3 раза, в развитие производства направлено более 250 млн. дол., уровень зарплаты вырос в 2,6 раза, номенклатура предприятия обновилась на 80%, стала более наукоемкой и конкурентной.



Технико-экономические показатели ЗАО «НКМЗ»



### ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗАО «НКМЗ»

Инновационное обновление производства стало важнейшим критерием повышения конкурентоспособности предприятия.

На заводе организовано более 4000 компьютеризированных рабочих мест конструкторов, технологов, специалистов по автоматизированным системам управления. Функционирует и постоянно совершенствуется система подготовки кадров, как рабочих, так и инженерных специальностей.

На основе комплексных стратегических планов инновационного развития в ЗАО «НКМЗ» созданы исключительные производственные возможности в металлургическом, механосборочном и сварочном производствах.

Это позволило предприятию уже сегодня в значительной мере сократить отставание от мирового уровня технологических процессов.

Инновационная стратегия ЗАО «НКМЗ» – это комплексная поставка высокопроизводительного конкурентоспособного оборудования для предприятий горно-металлургического комплекса.

Непрерывно, следуя принятой концепции построения «под ключ» металлургических мини-заводов, НКМЗ за последнее десятилетие воплотил в жизнь ряд крупных проектов, первоначально успешно внедрив собственные разработки непосредственно в своем металлургическом производстве.

### ВЫПЛАВКА СТАЛИ НА ЗАО НКМЗ

В качестве оборудования для получения жидкого полупродукта стали, НКМЗ выбрал электродуговые сталеплавильные печи как агрегаты, наиболее эффективные и оптимально соответствующие идеологии строительства мини-заводов, спрос на которые в последние годы неуклонно растет.

В 2008 году успешно введен в эксплуатацию современный комплекс выплавки стали на базе дуговой сталеплавильной печи ДСП-50. Ввод в эксплуатацию этого агрегата позволил достичь мирового уровня качества стали и увеличить объемы выплавки до 250 тыс. тонн в год.

При проектировании в проект ДСП-50 были заложены следующие прогрессивные технические решения:

- перемешивание аргоном ванны жидкого металла;
- использование газокислородных мультифурм и инжекторов углерода для вспенивания шлака;
- двухрядные стеновые панели и др.

Полученный металл далее подвергается внепечной обработке на установке «ковш-печь» (УКП), которая обеспечивает получение стали с высокой точностью по химсоставу и температуре, позволяет произвести десульфурацию металла



до заданных параметров, снизить количество неметаллических включений, а также служит накапливающим и демпфирующим устройством между плавильным агрегатом и агрегатами для разлива стали. Для обеспечения высокой степени дегазации, раскисления, десульфурации, обезуглероживания и удаления неметаллических включений совместно с УКП устанавливается оборудование для вакуумирования стали в ковше с продувкой аргоном, при необходимости, кислородом, на базе парожеторного вакуумного насоса.

Первую установку ковш-печь для внепечной обработки стали в ковшах емкостью 30, 60 и 90 тонн НКМЗ спроектировал, изготовил и ввел в эксплуатацию в собственном сталеплавильном цехе в 1999 году. Затем были успешно введены в эксплуатацию еще 5 установок ковш-печь: для Енакиевского МЗ(первая-2002г, вторая-2004г), Выксунского МЗ(2004г), Омутнинского МЗ(2006г.), Энергомашспецстали(2007г.).

Вторую установку ковш-печь для собственных нужд НКМЗ вводит в эксплуатацию в этом году.

Используемая в технологическом процессе установка вакуумирования обеспечивает:

- гомогенизацию стали в ковше;
- точное доведение по химсоставу перед разливкой;
- снижение содержания серы в стали < 50 ppm;
- получение стали с содержанием углерода < 0,003%;
- снижение содержания неметаллических включений в стали < 0,002%;
- снижение содержания азота в стали < 40 ppm;
- снижение содержания водорода в стали 1,5 ppm; ▶

- содержание кислорода в стали < 30 ppm.

Первая установка на базе парожеткортного насоса построена в сталеплавильном цехе НКМЗ в 2000 году. Вторая установка с 2001 года эксплуатируется на Молдавском МЗ, третья - с 2004 года на Выксунском МЗ. В 2007 году пущена в эксплуатацию установка для вакуумной обработки стали на заводе «Энергомашспецсталь».

НКМЗ спроектировал и установил прессовое оборудование, как для ведущих машиностроительных предприятий, так и для собственных нужд. Для получения качественных поковок на НКМЗ работают автоматизированные ковочные комплексы усилием 3 000 т.с. и 10 000 т.с.

В 2010 году войдет в эксплуатацию новый кузнечно-прессовый цех, оснащенный современным автоматизированным ковочным комплексом

усилием 5 000 т.с., нагревательными и термическими печами, что позволит достичь мирового уровня в производстве поковок.

В 2009...2010 годах будет подвергнуто коренной реконструкции литейное производство. Полный переход на холоднотвердеющие смеси, фуран-процесс и использование наружных холодильников позволит поднять качество отливок до мирового уровня. К 2010 году будет завершена программа реконструкции термических мощностей НКМЗ, что обеспечит достижение лучших мировых показателей по термообработке.

### **ТЕРМООБРАБОТКА**

В настоящее время на НКМЗ применяются одни из самых совершенных термических и нагревательных печей собственного производства, являясь полностью автоматизированными в части ведения технологических процессов и протоколирования основных теплотехнических параметров,



Термообработка на ЗАО «НКМЗ»

оснащенные современной модульной системой горелочных устройств и запорно-регулирующей трубопроводной арматурой обеспечивают значительное снижение удельного расхода газа при заданной точности поддержания параметров режимов нагрева и термообработки изделий.

Сделав своей целью непрерывное совершенствование, НКМЗ постоянно стремится к расширению возможностей своих производств.

На настоящий момент парк механообрабатывающего оборудования НКМЗ обновлен настолько, что можно с уверенностью говорить о том, что наше предприятие способно выполнить механическую обработку деталей любой сложности. Уже сегодня НКМЗ составляет серьезную конкуренцию передовым зарубежным машиностроителям предприятия в качестве продукции, как по требованиям к размерной точности, так и по требованиям к шероховатости поверхности.

Станочный парк предприятия постоянно пополняют обрабатывающие центры и станки с ЧПУ, изготовленные в Германии, Италии, Швейцарии, Японии, Чехии и других стран-производителей высокоточного оборудования.

Сегодня в производственных цехах завода работает 853 единицы металлорежущего оборудования, из которых 154 – это станки с ЧПУ и обрабатывающие центры нового поколения, а в 2012 году доля этого типа механообрабатывающего оборудования достигнет 80%.

### **СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРОГРАММЫ СОЗДАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ ЗАО «НКМЗ»**

Итак, создавая новые технологические возможности для своего предприятия, мы обеспечиваем непрерывное совершенствование выпускаемого оборудования.

Следующим направлением инновационной политики НКМЗ является создание новой и совершенствование существующей техники.

Основное инновационное оборудование НКМЗ:

- шахтная техника;
- оборудование для открытой добычи полезных ископаемых;
- оборудование для переработки и обогащения полезных ископаемых;
- подъемно-транспортное оборудование и спецтехника;
- кузнечно-прессовое оборудование;
- оборудование для металлургических заводов.

Внедрение передовых научных идей позволяет НКМЗ не только удовлетворять текущие потребности заказчика, но и предлагать новые более

эффективные и экономичные машины с дополнительными возможностями.

Инновационная политика НКМЗ предусматривает непрерывное развитие возможностей предприятия. На предприятии ежегодно реализуется ряд мероприятий, направленных на техническое перевооружение производства, самостоятельно и в партнерстве с ВУЗами и НИИ, проводятся научно-исследовательские работы.

Это позволяет нам совершенствовать как вновь выпускаемую технику, так и модернизировать технику, уже работающую у заказчиков.

В результате предприятию удалось добиться постоянного роста удельного веса инновационной продукции в общем объеме выпускаемой продукции.

Среди наиболее значимых и масштабных проектов для металлургической промышленности за последнее десятилетие можно назвать комплексную поставку ДСП(НКМЗ), УКП(7 установок), вакууматоров(4 установки), сортовых(5 машин 23 ручья ) и слябовых МНЛЗ(Азовсталь, НЛМК), толстолистового стана 3000 Алчевского МК, широкополосного стана 2500 Магнитогорского МК, роликостакальных машин(Сталева Воля, Северсталь), агрегата поперечной резки для Магнитогорского МК.

В этом году мы получили из Казахстана комплексный заказ на строительство металлургического мини-завода для производства сортовой заготовки производительностью 500 тыс.тонн в

### Стратегические программы создания инновационной продукции ЗАО НКМЗ

*Инновационная стратегия ЗАО «НКМЗ» – комплексная поставка высокопроизводительного конкурентоспособного оборудования для предприятий горно-металлургического комплекса*

#### Инновационная политика ЗАО «НКМЗ»



год. В состав завода входят ДСП-60, УКП-60, и 3-х ручьевая сортовая МНЛЗ.

Подобные проекты в мире могут реализовать лишь несколько фирм. НКМЗ – в их числе.

Уникальные возможности предприятия обеспечивают замкнутый цикл производства от выплавки металла до комплектной сдачи оборудования под ключ.

ЗАО «НКМЗ» удерживает лидирующие позиции производителя прогрессивной высокоэффективной техники для предприятий горно-металлургического комплекса.

Мы всегда открыты для сотрудничества и готовы делать самое современное оборудование для того, чтобы Ваши предприятия оставались конкурентоспособными и могли удовлетворить желания потребителей даже в условиях отсутствия стабильности на мировом рынке. Наши машины – гарант экономической устойчивости Ваших предприятий!



МНЛЗ Енакиевский метзавод



ТЛС 3000 Алчевский меткомбинат

# ШИНОЗАЩИТНЫЕ ЦЕПИ ФИРМЫ ERLAU УДАР ПО КРИЗИСУ

Корпорация Казахстан. Рудник Кусмурун. Погрузчик ТОРС 011 с цепями ERLAU

ГОРНЯКАМ И ШАХТЕРАМ, А ТАКЖЕ ВСЕМ, КТО ИСПОЛЬЗУЕТ ПОГРУЗОЧНУЮ ТЕХНИКУ НА ПНЕВМОКОЛЁСНОМ ХОДУ ХОРОШО ИЗВЕСТНО, ЧТО В СТРУКТУРЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ ЗАТРАТ НА ПЕРВОМ МЕСТЕ СТОЯТ ГОРЮЧЕ-СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НА ВТОРОМ – ШИНЫ.

**Н**а ГСМ экономить трудно, так как для этого нужно снижать время работы погрузчиков, или попросту - меньше ездить.

А вот экономить на шинах вполне возможно, так как имеется простой путь к снижению затрат на шины. Немецкая фирма ERLAU AG предлагает своё решение, вполне доступное любому горному предприятию.

Речь идет о шинозащите. В трудное кризисное время Казахское Представительство ERLAU AG предлагает поставки защитных цепей для любых размеров шин, начиная с 12.00-20 до 50\65 – 51 по заводским ценам, свободным от посреднических «накруток», а также фирменный сервис от Производителя.

Планомерное снижение эксплуатационных затрат можно с лёгкостью проиллюстрировать это на простом примере:

#### Исходные данные:

Колесный погрузчик с шинами 35/65-33 L5 работает в карьере на вскрышном горизонте, грузит в самосвалы взорванную породу, под колесами - куски породы размерами до 50 см, с острыми крошками.

В таких условиях незащищенная шина имеет срок ходимости не более 1500 моточасов. Стоимость шины 35/65-33 L5 составляет 16 000 долларов. Шинозащитная цепь на такую шину стоит 13 500 долларов. Цепь имеет срок ходимости 8000 моточасов. Шина под цепью имеет срок ходимости 15000 моточасов. Сравним стоимость 1 моточаса работы погрузчика с незащищенными шинами со стоимостью того же моточаса, но с цепями.

#### А. Без защиты

*Шина без цепи:* 16 000 долл.: 1500 час = 10.66 долл./час;

#### Б. С защитой

*Шина:* 16000 долл.: 15000 час = 1.06 долл./час;

*Цепь:* 13500 долл.: 8000 час = 1.69 долл./час;

*Шина + Цепь суммарно:* 1,06 + 1,69 = 2,75 долл./час.

**Разница в стоимости 1 моточаса составляет 10.66 – 2.75 = 7.91 долл. на каждом из 4-х колес.**

На всей машине экономия только за 1 мото-час составит уже 31.64 долл./час, в смену (за 7 моточасов) - 221,5 долл., в месяц (за 500 моточасов) - 15820 долл., а при годовой наработке погрузчика в 5000 моточасов сумма экономии

составит уже 158 200 долл. Эта сумма равна стоимости 10 штук шин, которые уже не требуется закупать.

Нетрудно также подсчитать, что относительная экономия составит  $2.75 : 10.66 = 25,7\%$ , а это означает что эксплуатация машины с защищенными шинами обходится на 25% дешевле.

Даже если Вы купите восстановленную шину за 5000 долларов, все равно применение цепей будет экономически выгодно, это легко проверить, подставив Ваши данные в расчёт и просчитав самостоятельно.

А если таких погрузчиков, или бульдозеров, или ПДМ не один, а несколько???

Экономия будет еще больше, поскольку при закупке более чем 4 штук цепей ERLAU AG делает различные скидки.

**С**ледует отметить, что в приведенном выше расчёте не учтены довольно весомые факторы, которые дополнительно увеличивают экономию:

- цепи защищают шину от порезов и проколов в течение всего срока ходимости шины. Невозможно количественно оценить вероят-

ность получения пореза, выводящего шину из строя, такое может случиться как на первом десятке моточасов работы шины, так и на второй тысяче моточасов. Ясно одно - с цепями можно спокойно работать, не боясь разрушающих повреждений шин, уверенно «выжимая» из машины заложенные в нее лошадиные силы;

- цепи полностью устраняют пробуксовку передних колес ковшовых погрузчиков и ПДМ в момент набора ковша, увеличивая тем самым режущее усилие на кромке ковша. Это ведет к тому, что ковш набирается полностью с одного заезда, при этом нет необходимости повторять заезды для заполнения ковша и расходовать лишнее горючее. Уменьшается количество переключений КПП, снижаются «пиковые» нагрузки на трансмиссию;

- при движении ПДМ по шахтным выработкам с повышенными (более 7-10%) уклонами цепи полностью исключают пробуксовку на подъемах. Заметно снижаются затраты на выравнивание и подчистку «полов» в горных выработках, поскольку с цепями машина становится «безразличной» к рельефу трасс, по которым она движется;

- значительно снижаются требования к качеству шин, которые будут работать с цепями. Для применения под цепью нет необходимости приобретать относительно дорогие (рудничные «L5» или беспротекторные «L5S») шины радиальной конструкции. Вполне достаточно будет диагональной резины с нормами слоистости PR-20 или же PR-24. Необходимо только, чтобы шина подходила по максимально допустимой нагрузке. Все защитные свойства радиальных шин, такие как стальные элементы каркаса и толстый каучук на беговой дорожке, при работе с цепями становятся неостребованными. Кроме того диагональная резина дешевле на 20-40%, что дает дополнительную экономию затрат на эксплуатацию машины.

**Т**рудно переоценить экономический эффект от применения цепей, трудно также не поддаться мышлению по инерции, отказавшись от мощного средства повышения эффективности горных

работ в пользу своего обычного рутинного процесса: менять полностью изношенные шины, у кого - раз в месяц, у кого - раз в квартал. На разных горных предприятиях - разные сроки службы шин, но общее у всех одно - упущенная экономия.

Как правило, те Главные механики шахт и разрезов, которые отказываются от цепей, приводят в качестве основного аргумента против закупки цепей недостаток денежных средств. Да, средств часто не хватает, но зачем усугублять положение и закупать шины (через каждые, например, 1500 моточасов) когда можно на эти деньги купить цепи и забыть (как минимум на 8-10 тысяч моточасов) про то, что шины вообще имеются на Вашем погрузчике или бульдозере.

Бытует иное «заблуждение»: считают, что цепи своим собственным весом придают вредную дополнительную нагрузку на трансмиссию, снижается гарантийный или межремонтный срок службы машины, повышается расход запчастей в гидравлических узлах. В качестве контраргумента можно привести примеры для шахтной «малютки» BUMAR LK-4 и карьерного «гиганта» CAT 992.

ПДМ BUMAR LK-4 с полным ковшом весит 36000 кг, а погрузчик CAT 992 - 134000 кг. Вес комплекта цепей для этих машин соответственно составляет 1900 кг и 9100 кг. Процентное соотношение их веса к весу машины составит всего 5.2% и 6.7% соответственно. Судите сами, сможет ли такая дополнительная нагрузка вызвать сколько-нибудь серьезные последствия? Маловероятно, поскольку производители машин закладывают в них двойной запас прочности практически по всем узлам.



**Какое из этих двух колес Вам нравится больше?**

**И**ногда «противники» шинозащиты говорят о том, что цепи добавляют хлопот в плане технического обслуживания машины в целом, но нужно тратить много времени на подтягивание цепей, ликвидацию «провисаний», ремонт полотна цепей. Соглашусь, но с оговоркой, что всё это справедливо по отношению к цепям от других производителей. Состав стали, из которой изготавливаются цепи ERLAU таков, что мощности одной машины (той, на которой они стоят) явно не хватит для «вытягивания» цепи настолько, чтобы возникло провисание её на колесе. Другой отличительной особенностью цепей ERLAU является высокая степень закалки стали, из которой изготовлены элементы цепи. Прочие производители цепей значительно отстают в технологических возможностях имеющегося у них оборудования и не в состоянии добиться высочайшей твердости стали, используемой в звеньях цепей, поэтому вынуждены копировать только «геометрию» рабочих звеньев ERLAU, не имея возможности повторить качество и высокую износостойкость. При этом неплохо «копируются» те цены, которые ERLAU предлагает своим Покупателям.

В мировой практике горнодобычных работ еще не было случаев, чтобы шины без цепей служили дольше, чем шины с цепями. Закаленная сталь всегда истирается медленнее самого высококачественного каучука.

**Цепи от ERLAU AG помогут Вам защитить Ваши шины и Ваши деньги.**

Г.Б.Баду, представитель ERLAU AG в Казахстане





# ОСЕНЬ НЕ ОСТУДИТ ОПТИМИЗМ

**ИГОРЬ ПРОХОРОВ** ◉ **СЕЗОН СБОРА УРОЖАЯ НЕСЕТ МЕТАЛУРГАМ ПУСТЬ НЕБОЛЬШИЕ, НО ПРИЯТНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ. СТОИМОСТЬ МЕТАЛЛОВ ПОШЛА ВВЕРХ, И ЭТО РАДУЕТ БИРЖИ И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ. РОСТ ЦЕН ВКУПЕ СО СНИЖЕНИЕМ СЕБЕСТОИМОСТИ ПОЛОЖИТЕЛЬНО ОТРАЖАЕТСЯ НА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ. ВПРОЧЕМ, ИЗРЯДНОЙ ДОЛИ ГОРЕЧИ В «СЛАДКУЮ ЦЕНОВУЮ ЯГОДУ» СТАЛЕЛИТЕЙЩИКАМ ПРИБАВЛЯЕТ НИЗКИЙ СПРОС НА ИХ ПРОДУКЦИЮ. НЕСМОТРИ НА ТРУДНОСТИ, БОЛЬШИНСТВО ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ НЫНЕШНЕЙ ОСЕНЬЮ НАСТРОЕНЫ ОПТИМИСТИЧНО.**

**П**озитивный для металлургов фактор, как утверждает ряд авторитетных экспертов, - снижение вероятности второй волны кризиса. Однако это совсем не означает, что ситуация в металлургии быстро улучшится. Мировая экономика продолжает перестраиваться, и без серьезных потрясений не обойтись. Если же абстрагироваться от глобальных проблем, то нужно признать, что рынок металлов ближайших лет будет ярко выраженным «рынком покупателя».

Ситуация оборачивается многими плюсами. Производители вынуждены обратить внимание на качество, а поставщики - на уровень сервиса. К тому же положение с беспрецедентно низким спросом на металлургическую продукцию вовсе не безнадежно.

- Развитые страны уже предоставили 2 миллиарда долларов на стимулирующие

проекты в металлургии, - отмечает аналитик британской компании BaseMetals.com Уильям Адамс. - Мы ждем, что благодаря этим проектам спрос на металлы в мире существенно поднимется.

Отчасти, в своих трудностях металлургии виноваты сами. Удивительно, но для стабилизации рынка металлов в будущем году сталелитейщикам нужно всего лишь серьезно (без шуток) встретить первоапрельский День Смеха. Именно на эту «веселую» дату уже на протяжении 40 лет намечается подписание договоров о ценах на железорудное сырье. Крупнейшие его производители (Vale, Rio Tinto и BHP Billiton) и потребители (Baosteel, Nippon Steel, JFE, Posco и др.) должны договориться об изменении контрактных цен, служащих ориентиром для участников рынка.

Эти переговоры оказывают значительное влияние, как на глобальную экономику, так и на рядовых граждан. Цены на железную руду формируют стоимость не только стали, но и «конечных» - потребительских товаров, в том числе автомобилей, стиральных машин и т. д. Однако «первоапрельские» договоренности, по разным причинам, все чаще саботируются рудными и сталелитейными предприятиями. Так случилось и на этот раз - мировой металлургический рынок вошел в новый финансовый год (апрель 2009 - март 2010 года) без согласованных цен на железную руду.

Сталевары настаивают на значительном, как минимум в половину, их сокращении. А горнорудные предприятия согласились только на 20 процентов скидки к прошлогодним котировкам.

Поэтому крупнейшие горнорудные корпорации, Vale, Rio Tinto и BHP Billiton, долго выжидали, надеясь на улучшение ситуации. Лишь к середине июня текущего года «большая тройка» подписала контракты практически со всеми ведущими металлургическими компаниями Японии (Nippon Steel, JFE, Sumitomo и др.) и Южной Кореи (Posco). Чуть позже новые цены на руду от Vale получили и европейские металлургические комбинаты, принадлежащие ArcelorMittal.

Однако Китай по-прежнему отказывается принимать такие расценки. КНР настойчиво потребовала еще большего снижения стоимости железорудного сырья. В этой связи компания BHP Billiton предложила изменить сложившуюся в мире традиционную систему ценообразования в этой отрасли... Стабильности рынку металлов, во всяком случае, одностороннее решение

**В ЦЕЛОМ, НА МИРОВОМ РЫНКЕ МЕТАЛЛА СИТУАЦИЯ СЕЙЧАС НЕОДНОЗНАЧНАЯ. РЕГИОНЫ И СТРАНЫ, КОТОРЫМ УДАЕТСЯ УДЕРЖИВАТЬ ОБЪЕМЫ СТРОИТЕЛЬСТВА, ДЕМОНИСТРИРУЮТ РОСТ ЦЕН НА СТАЛЬНУЮ АРМАТУРУ, КАТАНКУ, ПРОВОЛОКУ. ДРУГИЕ - В ДЕПРЕССИИ, ПОСКОЛЬКУ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СТРАДАЕТ ИЗ-ЗА НИЗКОГО СПРОСА.**

не принесет. Неужели международные договоренности по ценам на железорудное сырье уходят в прошлое?

Впрочем, и сам, крупнейший производитель металлов, Китай, тоже попал в сложную ситуацию. Китайцы хотели на волне кризиса заключить контракты с огромным дисконтом, а переговоры затянулись, и теперь они вынуждены закупать железорудное сырье на свободном рынке. В результате, продукция китайских сталеваров проигрывает по ценам их российским конкурентам.

Российские гиганты стальной индустрии - Магнитогорский и Новоліпецкий металлургические комбинаты - улучшили показатели своих продаж. При цене \$500 за тонну продукции себестоимость слябов у них составляет не более \$200. Выигрыш в ценах россиянам обеспечила солидная сырьевая база.

А вот лидер ценовой гонки на металлы последних лет - регион Персидского залива - существенно сбавил спрос. Дело не только в спаде доходов от продаж нефти или в развитии собственных сортопрокатных производств. Крайне жаркое лето всегда тормозило стройиндустрию этого региона. Так что осенью здесь вновь вероятно оживление. По мнению аналитиков, сразу же после Рамадана региональный рынок должен встряхнуться от спячки.

В итоге появляются новые контракты по поставкам железной руды на 2010 год. Цены в них впервые за последние семь лет снизились на 28-48%, в зависимости от вида продукции. Напомним, что с 2000 по 2008 годы базовые цены на железорудное сырье выросли в 4 раза (до \$75 за тонну) благодаря огромному спросу со стороны Китая. Аналитики полагают, что новые цены можно считать базовыми. По прогнозам, в 2010 году ориентировочная стоимость мелкодробленой руды (или концентрата) составит \$51-61, крупнокусковой - \$59,5-70,5, а окатышей - \$66-68 за тонну. ▶



**- РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ УЖЕ ПРЕДОСТАВИЛИ 2 МИЛИАРДА ДОЛЛАРОВ НА СТИМУЛИРУЮЩИЕ ПРОЕКТЫ В МЕТАЛЛУРГИИ, - ОТМЕЧАЕТ АНАЛИТИК БРИТАНСКОЙ КОМПАНИИ BASEMETALS. СОМ УИЛЬЯМ АДАМС. - МЫ ЖДЕМ, ЧТО БЛАГОДАря ЭТИМ ПРОЕКТАМ СПРОС НА МЕТАЛЛЫ В МИРЕ СУЩЕСТВЕННО ПОДНИМЕТСЯ.**

Ожидается, что вскоре контракты на таких условиях подпишут крупнейшие металлургические компании мира. Однако под вопросом вновь согласие Китая. В этой связи, по оценкам экспертов, продолжит расти в цене металлолом. В Китае доступный старый лом уже собран и переработан, так что местная промышленность все больше зависит от импорта, а в западных странах сборы лома пока недостаточные. Выходит, сборщики вторчермета вполне могут обогатиться на долгосрочных контрактах с КНР.

Подорожание заготовок и металлолома заставляет поднимать цены производителей длинномерного проката. Так, в Турции в конце лета внутренние котировки на арматуру превысили \$490, а экспортные вышли на рубеж \$500-510, катанка также превысила \$500 за тонну. В августе стоимость заготовок российского и украинского производства существенно возросла - примерно на \$20 за тонну. Последние предложения поступают из расчета \$430-450, а в странах Персидского залива и в Иране котировки достигают \$450-460 за тонну. Очевидно, потребители окончательно поверили в грядущее осенью повышение цен на прокат и поэтому не возражают против поднявшейся цены.

В Европе цены на арматуру прибавили с начала августа около €10-20 за тонну, в основном, вследствие подорожания металлолома. Спрос при этом пока остается невысоким. Внутренние цены в большинстве стран ЕС составляют около €340-360 за тонну с доставкой, экспортные - €340-350 за тонну.

На китайском рынке, где в августе средние рыночные цены на арматуру достигали \$680 за тонну, произошел спад. За несколько дней котировки упали на \$30 и более. Впрочем, местные специалисты не считают, что спад будет продолжительным. Спрос на конструкционную сталь в Китае

высок, да и производители, спровоцировавшие скачок цен, пока не собираются менять свою политику. На китайском рынке плоского проката средние рыночные цены понизились с \$630 до \$600 за тонну. Но и в этом случае вероятность длительного падения, по данным китайских экспертов, невелика. Корпорация Baosteel, лидер китайской металлургии, повысила котировки на сентябрь на 600 юаней за тонну (\$88), подав недвусмысленный сигнал всем участникам рынка. Вероятно, вскоре рост цен снова возобновится.

В США ситуация улучшилась благодаря поступлению новых заказов на конструкционную сталь в рамках финансируемых государством проектов. Местные компании предлагают арматуру по \$560-575 за тонну, но в сентябре рассчитывают прибавить к цене еще около \$20-25. Как из США, так и из Западной Европы в конце нынешнего лета приходили позитивные сводки. Все они сообщали о росте строительства или продаж домов на несколько процентов после грандиозного «обвала в разы». Процесс восстановления ипотеки, продаж, инвестиций в недвижимость идет очень медленно, но и это уже радует. Полному «выздоровлению» североамериканской стройиндустрии препятствует продолжающийся выброс на рынок большого числа «ипотечных» домов. СМИ сообщали, что в 2007-2008 гг. уже 3,2 млн американцев лишились жилья, а в I квартале нынешнего года кредиторы конфисковали еще около 600 тысяч домов, купленных ранее в кредит.

Особо следует отметить, что единственный регион уверенного роста в мировом строительстве - группа азиатских стран.

В недавнем отчете Азиатского Банка Развития содержится утверждение, что совокупный ВВП стран АСЕАН, Китая, Гонконга, Тайваня и Южной Кореи, в 2009 году вырастет на 3%.

В целом, на мировом рынке металла ситуация сейчас неоднозначная. Регионы и страны, которым удается удерживать объемы строительства, демонстрируют рост цен на стальную арматуру, катанку, проволоку. Другие - в депрессии, поскольку промышленность страдает из-за низкого спроса. Тем не менее, как утверждают аналитики, по большому счету, худшее для металлургов уже в прошлом. Впрочем, участникам этого рынка следует оставаться реалистами, так как до полного восстановления мировой экономики еще далеко. ■





# Бизнес Центр "КАСКАД"

*Престижный Бизнес-Центр «КАСКАД»  
Это то, что нужно для деловых людей*

*Prestigious Business Center "KASKAD"  
Exactly what a businessman needs.*



#### Характеристика Бизнес Центра:

- ресепшн;
- круглосуточная охрана, система видеонаблюдения;
- система охранной сигнализации;
- пост охраны МВД РК;
- дымовые датчики, система автоматического воздушного сплинклерного пожаротушения;
- первая категория безопасности по электроснабжению;
- автономная система кондиционирования, вентиляции и отопления;
- система климат-контроль в офисах;
- оптико-волоконные телекоммуникации;
- 3 комфортабельных скоростных лифта;
- охраняемая открытая автостоянка (0,144 га);
- двухуровневая охраняемая крытая парковка;
- зал совещаний;
- кафе, прием заказов на вынос;
- химчистка;
- нотариус;
- аптека;
- салон красоты;
- расчетно-кассовое отделение банка.



#### Characteristics of the Business Center:

- reception;
- 24-hour Security, video surveillance system;
- burglar alarm ;
- guard- post of Ministry of Internal Affairs of the Republic of Kazakhstan ;
- automatic fire alarm, firefighting system with sprinklers;
- first category of safe power supply ;
- free-running system of conditioning, ventilation and heating;
- climate control system in the offices;
- fiber-optic telecommunication;
- 3 comfortable, soft-running high speed elevators;
- secured outside parking space (0,144 Hektar);
- two-storeyed inside parking;
- meeting room;
- cafe, take away service;
- dry cleaning;
- Notary;
- beauty canter;
- drug store;;
- bank.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана  
Левый Берег, пр. Кабанбай батыра 6/1.  
Тел: +7 7172 925 003  
Факс: +7 7172 925 010  
info@kaskad.kz    www.kaskad.kz

Republic of Kazakhstan, 010000, Astana city  
Left Bank, 6/1 Kabanbai Batyr Av.  
Tel: +7 7172 925 003  
Fax: +7 7172 925 010  
info@kaskad.kz    www.kaskad.kz

## ГОРНОДОБЫВАЮЩИЕ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АКТИВНО УЧАСТВУЮТ В ОБСУЖДЕНИИ ПРОЕКТА НОВОГО ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА

# АРГУМЕНТЫ БИЗНЕСА УСЛЫШАНЫ

ЛЯЗЗАТ НАКЕНОВА

**В** Правительстве РК готовится проект таможенного законодательства, разработанный в связи с предстоящим вступлением Казахстана в ВТО. Являясь членом рабочей группы по разработке проекта, ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП) совместно с РОЮЛ «Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана» (СТЭК), делают все возможное для реализации в законопроекте предложений входящих в ассоциации предприятий.

При подготовке проекта был проведен детальный анализ и сбор необходимых аргументов на практическое применение внесенных предприятиями предложений, их соответствие законодательным актам Республики Казахстан, Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция), ГАТТ/ВТО, соглашениям в рамках ЕврАзЭС, рамочным стандартам безопасности и облегчения мировой торговли ВТО. Комитет таможенного контроля Министерства финансов РК и его территориальные подразделения предоставили разъяснительные письма, которые использовались при создании законопроекта.

В результате проведенной работы разрешен целый ряд проблем в сфере таможенного дела.

В первую очередь, внесены изменения в процедуру внутреннего таможенного транзита, а

именно, отменено требование о предоставлении документа контроля доставки товаров и мер обеспечения доставки товаров, в том числе, требование о предоставлении гарантийного обязательства при осуществлении перевозок железнодорожным и автомобильным транспортом.

В соответствии со статьей 234 законопроекта при осуществлении международных перевозок железнодорожным транспортом перевозчик теперь будет представлять таможенному органу следующие документы:

1. железнодорожную транспортную накладную;
2. передаточную ведомость на железнодорожный подвижной состав;
3. документ, содержащий сведения о припасах;
4. коммерческие документы на перевозимые товары.

Коммерческими документами согласно подпункту 25) пункта 1 статьи 6 законопроекта являются: счета-фактуры, спецификации, отгрузочные листы, а также другие документы, подтверждающие сведения о товарах и используемые в соответствии с обычаями делового оборота и международными договорами Республики Казахстан.

Данная норма разработана благодаря предложениям таких компаний-экспортеров как АО «Васильковский ГОК», ТОО «Арселор Миталл», ТОО «Корпорация Казахмыс», ТОО «Богатырь Аксекомир», АО «Казцинк», ТОО «Иволга холдинг», АО «Агромашхолдинг» и ТОО «Огневка».

При применении процедуры временного хранения товаров по предложению АО «Казхром» и АО «Агромашхолдинг» в новом законопроекте исключены требования к техническому обустройству мест временного хранения, установленные пунктом 3 статьи 89 действующего Таможенного кодекса.

Для урегулирования вопросов, связанных с временным хранением наливных и насыпных товаров, перемещаемых без упаковки, а также крупногабаритных грузов, в том числе, весом более 5 тонн, согласно подпункту 1) пункта 1 статьи 255 законопроекта местом хранения будет признаваться склад получателей товаров, принадлежащих лицам, включенным в реестр владельцев мест временного хранения, а также часть территории и (или) помещения, расположенные на территориях таможенных или свободных складов, специально предназначенные для временного хранения товаров и транспортных средств.

Установленное в первоначальной версии законопроекта (в пункте 2 статьи 43) требование, предусматривающее отсутствие фактов административных правонарушений в сфере таможенного дела, для включения в реестры владельцев мест временного хранения, свободного или таможенного склада, в новой редакции исключено.

Кроме того, местом временного хранения будет признан склад участника ВЭД (подпункт 1) пункта 1 статьи 256 законопроекта), не включенного в реестр владельцев мест или складов временного хранения, при соблюдении требований, установленных статьей 31 законопроекта.

Изменения вышеуказанных норм были сделаны по предложениям ТОО «Корпорация Казахмыс», ТОО «Огневка» и АО «Казцинк».

В проекте нового таможенного законодательства также исключено требование о предоставлении краткой декларации, которая будет заменена требованием о предоставлении копии транзитной декларации (пункт 1 статьи 257). При этом в качестве транзитной декларации таможенный орган в пункте пропуска принимает транспортные, коммерческие и (или) таможенные документы.

Сроки проверки грузовой таможенной декларации в соответствии с пунктом 1 статьи 292 законопроекта по предложению АО «Казхром» сокращены. Так проверка сведений, заявленных в ГТД и документах, будет осуществляться должностным лицом таможенного органа с применением системы управления рисками, и завершаться не позднее двух часов после регистрации указанной декларации и документов.

Для того, чтобы решить проблемы, связанные с простоем вагонов при круглосуточной отгрузке сырья, оборудования и материалов и, тем самым обеспечить непрерывный производственный цикл работы, по предложению предприятий АО «Арселор миталл», АО «Казцинк» и АО «Павлодарский картонно-рубероидный завод» в законопроект введена новая норма, которая позволит по письменному заявлению декларанта совершать процедуры основного таможенного оформления товаров вне места нахождения и вне времени работы таможенных органов (пункт 3 статьи 270 законопроекта).

Предложение ТОО «Богатырь Аксес комир» нашло отражение в виде новой нормы - статьи 301 законопроекта «Таможенное декларирование товаров различных наименований, содержащихся в одной товарной партии». Данная норма будет способствовать ускорению процесса таможенного оформления поступающих запасных частей и материалов, имеющих большую номенклатуру.

Проблемы, связанные с декларированием товаров, поставляемых несколькими партиями в разобранном или несобранном виде, в том числе, сложного и крупногабаритного оборудования, решены путем введения новой нормы, предусматривающей декларирование машины, поставляемой в виде отдельных компонентов по одному внешне-торговому договору (контракту), независимо от количества отдельных поставок ее компонентов, вида транспорта и пунктов пропуска через таможенную границу РК в течение периода поставки, не превышающего двенадцати календарных месяцев - статья 300 законопроекта. В соответствии с подпунктом 31) статьи 6 законопроекта машиной является любая машина, оборудование, механизм, агрегат, установка, аппарат или устройство, включаемые в товарные позиции группы 84 или 85 ТНВЭД РК.

**В** целях преодоления трудностей, связанных с привлечением специализированных подрядных организаций для монтажа и сборки своего оборудования при применении таможенного режима переработки товаров для внутреннего потребления, по предложению АО «Казцинк» исключено требование ввоза товаров для переработки лицом, непосредственно осуществляющим операции по переработке (пункт 1 статьи 390 законопроекта).

Также исключено требование о недопущении помещения под таможенный режим временного ввоза и вывоза запасных частей и комплектующих изделий в случае, когда они не предназначены для временно ввезенных или вывезенных товаров и транспортных средств (пункт 2 статьи 344 и 351 законопроекта).

По предложению ТОО «Богатырь Аксес комир» в законопроекте установлен порядок ввоза остатков и отходов, образовавшихся в результате переработки товаров вне таможенной территории (пункт 2 статьи 410 законопроекта).

Пунктом 2 статьи 413 законопроекта при реэкспорте товаров установлен порядок возврата уплаченных ввозных таможенных пошлин и налогов, который будет производиться в соответствии с главой 23 законопроекта по предложению АО «Казцинк».

При разработке новых версий законопроекта по предложению АО «Казэлектролизный завод» увеличен срок вывоза товаров со свободного склада при завершении действия таможенного режима свободного склада с трех календарных дней до 10. Также по их предложению увеличен срок предоставления периодической грузовой таможенной декларации по единой партии товаров, которая может теперь подаваться в течение тридцати одного календарного дня. ►

Пунктом 2 статьи 293 законопроекта сняты ограничения по количеству исправлений опечаток, технических или грамматических ошибок, содержащихся в ГТД, как это предложило ТОО «Иволга холдинг».

Предложение АО «Казцинк» отразилось в норме (пункт 3 статьи 293 законопроекта), предусматривающей внесение изменений и (или) дополнений в ГТД после выпуска товаров в течение срока исковой давности. При этом срок исковой давности по требованиям таможенных органов и плательщиков согласно пункту 2 статьи 132 законопроекта будет составлять пять лет. Согласно пункту 7 статьи 293 законопроекта внесение изменений и (или) дополнений в ГТД после выпуска товаров по инициативе декларанта не является основанием для применения к декларанту мер административной и уголовной ответственности при соблюдении условия, что вносимые изменения и (или) дополнения не влекут за собой необходимости изменять сведения, оказывающие влияние на применение мер нетарифного регулирования.

**К**ак гласит подпункт 2) пункта 2 статьи 318 действующего Таможенного кодекса, при корректировке таможенной стоимости документами, подтверждающими несоответствие количества ввезенного и вывезенного товара, является заключение (акт) независимой экспертизы и акт досмотра таможенного органа. Исходя из данной нормы, таможенные органы не допускают корректировку таможенной стоимости по вывезенным товарам без акта досмотра иностранного таможенного органа, получить который практически невозможно.

Данная проблема была решена путем предложения АО «Казцинк» и АО «Казатомпром» исключить требование о предоставлении акта досмотра таможенного органа в стране получателя товаров (пункт 2 статьи 192 законопроекта). Так, документами, подтверждающими несоответствие количества товаров по вывезенным с таможенной территории Республики Казахстан товарам, теперь являются: согласованная экспортером с участием представителя иностранного партнера претензия по количеству товаров и заключение (акт) независимой экспертизы.

В проект нового таможенного кодекса были внесены изменения и по работе таможенных органов. Так, по предложениям АО «Казэлектролизный завод» и АО «Казцинк» пунктом 1 статьи 215 законопроекта установлен срок принятия таможенными органами предварительного решения, который по текущей версии законопроекта уменьшен до 10 календарных дней, вместо 30 дней, предусмотренных в первоначальной версии. Консультирование в сфере таможенного дела в соответствии с пунктом 2 статьи 24 законопроекта по предложению АО «Казэлектролизный завод» будет осуществляться таможенными органами на безвозмездной основе, как в письменной, так и в устной форме.

Кардинально изменена норма по применению системы управления рисками при таможенном оформлении, с учетом выборочных форм таможенного контроля, чему посвящена глава 15 законопроекта, а по предложению АО «Казхром» проработана и расширена норма, касающаяся элек-

тронного декларирования – глава 9 законопроекта.

В новом законодательстве также отразились нововведения и в сфере таможенного дела. Одним из таких нововведений является институт уполномоченных экономических операторов, к которым применяются упрощенные таможенные процедуры.

Для получения статуса уполномоченного экономического оператора, подтверждаемого сертификатом типа А по предложению АО «Казцинк» из законопроекта исключено требование, бывшее в первоначальной версии (в пункте 1 статьи 56), о наличии уполномоченного экономического оператора системы внутреннего контроля для выявления сомнительных сделок.

Кроме того, при разработке новых версий удалено требование об осуществлении проверки кадрового состава работников, обеспечивающих безопасность и сохранность товаров путем установления к ним дополнительных требований при приеме на работу для получения статуса уполномоченного экономического оператора, подтверждаемого сертификатом типа Б (пункт 2 статьи 56 первоначальная версия законопроекта).

Также в новой версии законопроекта по предложению АО «Казэлектролизный завод» исключено требование, необходимое для получения статуса уполномоченного экономического оператора по соответствию систем стандартам ISO, которое было предусмотрено в первоначальной редакции (в статье 56).

Благодаря внесенному АО «НАК Казатомпром» предложению, из законопроекта исключена норма, установленная в первоначальной версии (в статье 129), и которая предусматривает проведение таможенными органами криминалистического исследования документов, идентификационной, химической, классификационной, материаловедческой, товароведческой, минералогической, геммологической, технологической, радиологической, сертификационной, экологической, искусствоведческой, оценочной экспертизы.

При пересчете курса валют по предложению АО «Казцинк» было исключено требование, нашедшее отражение в первоначальной версии законопроекта о применении рыночного курса обмена валюты, действующего на первый день недели (статья 125 законопроекта).

Работа по реализации предложений, вносимых горнодобывающими и горно-металлургическими предприятиями в текст нового таможенного законодательства, продолжается. В частности, решается вопрос снижения размера генерального обеспечения уплаты таможенных платежей и налогов, необходимого для получения статуса уполномоченного экономического оператора. Также обсуждаются возможность корректировки таможенной стоимости при выставлении продавцом дополнительного счета и при изменении цены сделки, если это связано с особенностями ценообразования товара в соответствии с условиями внешнеторгового договора, и возможность оформления сертификата происхождения на основе долгосрочной поставки по одному внешнеторговому контракту. ■





***То, чего не хватало!***

**конкретика<sup>kz</sup>**

[www.konkretika.kz](http://www.konkretika.kz)

РЕСПУБЛИКАЛЫҚ ІСКЕР БАСЫЛАМЫ • ДЕЛОВОЕ РЕСПУБЛИКАНСКОЕ ИЗДАНИЕ



# ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: ВОПРОСОВ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ОТВЕТОВ

ВОКРУГ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА СКЛАДЫВАЕТСЯ УНИКАЛЬНАЯ СИТУАЦИЯ: О НЕМ МНОГО ГОВОРЯТ И ПИШУТ УЖЕ НЕ ОДИН ГОД, И, В ТО ЖЕ ВРЕМЯ, НЕ ТОЛЬКО У ШИРОКИХ КРУГОВ ОБЩЕСТВЕННОСТИ, НО И У МНОГИХ ЭКСПЕРТОВ НЕТ ЧЕТКОГО КОНСОЛИДИРОВАННОГО МНЕНИЯ О НЕМ. УЖЕ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ СОЮЗ СТАНЕТ РЕАЛЬНОСТЬЮ, А ЯСНОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О ТОМ, ЧТО КОНКРЕТНО ОН ВНЕСЕТ В ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ОБЫВАТЕЛЬСКИЕ РЕАЛИИ, ОТСУТСТВУЕТ.

**Е**сли для российской публики это объяснимо – объективно из-за разницы в объеме рынков это нововведение значительно меньше затронет россиян, чем нас, то казахстанская индифферентность в этом удивляет.

Главный побудительный импульс к запуску Союза шел из России, но и там среди экспертов нет сегодня единого взгляда на его перспективы. Например, нынешней весной, выступая на одной из конференций в Алматы, Геннадий Чуфрин, заместитель директора Института мировой экономики и международных отношений Российской Академии Наук (РАН), член-корреспондент РАН, назвал создание Таможенного союза в числе пяти важнейших направлений в развитии казахстанско-российских связей, которые будут выполнять роль «локомотивов» в общем движении двух национальных экономик. Причем «поместил» эту инициативу на почетное второе место, сразу после совершенно очевидно необходимого углубления взаимодействия в топливно-энергетическом комплексе.

Алексей Власов, генеральный директор Информационно-аналитического центра (ИАЦ) по изучению постсоветского пространства, отвечая на наш вопрос – жизнеспособны ли такие идеи, как ЕврАзЭС и Таможенный союз в свете проблем, порожденных кризисом – заявил:

- В связи с кризисом на эту проблему нужно смотреть иначе: он должен подтолкнуть к более активному развитию процессов интеграции. Другой вопрос, готовы ли к этому политические элиты и готовы

ли мы технически, чтобы эта интеграция осуществлялась не на словах, а на деле. Но Таможенный союз это, в принципе, тот формат, в котором возможно противостояние кризису. Там нужно решить два вопроса: Таможенный союз и ВТО – как они будут соотноситься, и насколько будут честными «правила игры» в рамках этого союза, в частности, в части определения номенклатуры товаров, которые будут ввозиться по единому тарифу, со стороны и России, и Белоруссии и Казахстана.

На наш уточняющий вопрос – решаемо ли это принципиально? – эксперт заметил: «Думаю, что это большой вопрос».

То есть, российские эксперты, очень высоко оценивая потенциальную роль Таможенного союза теоретически, не уверены до конца в возможности практической реализации его.

Другой стороной, чье мнение о будущей межгосударственной структуре нам представляется определяющим, являются казахстанские бизнесмены. Объясняется это просто: традиционно, с советских

ке. В таких условиях даже и без кризиса конкурировать на собственном рынке с россиянами сложно, учитывая их капитализацию и опыт. Не говоря уже о том, что государственная поддержка национального производителя в России носит более системный и конкретный характер, чем аналогичные меры в Казахстане.

Очевидно, что ситуация требует от предпринимательского сообщества в лице всех его «составляющих», и, в первую очередь, представителей малого и среднего бизнеса, перерабатывающих отраслей, осознать грядущие изменения на рынке и определить для себя бизнес-модель своего существования в реалиях Таможенного союза.

Однако, судя по общению с представителями предпринимательского сообщества, очень мало кто из них имеет ясное и консолидированное мнение по поводу тех условий, в которых придется жить и вести бизнес с началом действия Таможенного союза. Бизнесмены, как правило, либо выражают опасения на счет неизбежного усиления конкуренции с россия-

---

СИТУАЦИЯ ТРЕБУЕТ ОТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СООБЩЕСТВА В ЛИЦЕ ВСЕХ ЕГО «СОСТАВЛЯЮЩИХ», И, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ, ОСОЗНАТЬ ГРЯДУЩИЕ ИЗМЕНЕНИЯ НА РЫНКЕ И ОПРЕДЕЛИТЬ ДЛЯ СЕБЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ СВОЕГО СУЩЕСТВОВАНИЯ В РЕАЛИЯХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА.

---

времен, перерабатывающая промышленность была сосредоточена в России и Белоруссии; в силу объективных исторических причин Казахстан, как член этого тройственного союза, оказался исторически неподготовленным к конкуренции с союзниками даже на своем, внутреннем, рын-

нами на внутреннем рынке, либо признаются, что плохо информированы о деталях Таможенного союза. Надежд на то, что благодаря этой структуре откроются новые рынки в России и Беларуси, никто из опрошенных нами, примерно, двух десятков бизнесменов, не выражал. ►

Едва ли ни наиболее информированным представителем отечественного бизнес-сообщества в этой теме является Геннадий Шестаков, президент компании KLS и председатель совета Казахской Ассоциации таможенных брокеров (КАТБ), в этом качестве участвующий в разработке нового Таможенного кодекса РК. Но и он отмечает, что в оценке перспектив существования Казахстана в новых условиях есть много вопросов. В интервью нам он заметил:

- Последствия «запуска» ТС для нашей экономики и, в целом, жизни, будут и положительные, и отрицательные. В качестве первых можно расценить то, что мы сможем оттянуть вступление Казахстана в ВТО и, будучи на переговорах по нему представленным уже более широко, структурно, сможем жестче отстаивать наши интересы.

**В**ероятно, в рамках ТС будут формироваться и развиваться транснациональные корпорации, объединяющие российские, казахстанские и белорусские интересы. Влияние кризиса, так или иначе, будет длиться еще несколько лет, что ослабит на наших рынках конкуренцию с «внешними» игроками и даст возможность этим транснациональным корпорациям достаточно капитализироваться. Это тоже плюс, достаточно серьезный на перспективу.

Едва ли не самый зримый плюс от Таможенного союза в казахстанской экономике получит агросектор республики. Особенно, для мясного производства. Открытый российский рынок мяса и мясопродуктов, который в последние годы в большой мере заполнялся мясом глубокой заморозки из третьих

стран, вплоть до южноамериканских, может очень сильно стимулировать наших производителей. Казахстанским конкурентным преимуществом является географическая близость к российскому рынку, что позволяет не перемораживать мясо для доставки, сохраняя его качество. Здесь, при должном подходе, условия Таможенного союза могут дать стимул для серьезного роста нашего северо-восточного региона, специализирующегося на скотоводстве. Но – для этого нужно будет серьезно заняться проблемой ветеринарии, очень остро стоящей в Казахстане.

Как позитивный момент можно расценить и открытый доступ на наш рынок продукции российских нефтеперерабатывающих заводов. И бензин, и нефтехимическая продукция там качественнее казахстанской. Возможно, что это приведет к определенной стабилизации процесса ценообразования на этом рынке – невозможны будут те резкие скачки, вроде того, что происходил в прошлом году и недавние события на юге. Здесь стоит отметить, что лихорадочные меры по наращиванию собственных объемов выпуска бензина, предпринимаемые в последнее время в Казахстане (например, включение этого в качестве одной из целей программы Форсированного индустриально-инновационного развития), насколько правильны в принципе, на столько же и запоздавшие.

С точки зрения состояния потребительского рынка, казахстанцы, скорее всего, примерно в равной мере и выиграют, и проиграют.

- Импорт товаров из третьих стран, не входящих в Союз, станет дороже, так как на те товары, которые раньше ввозились в Казах-

стан беспошлинно, теперь, скорее всего, пошлины будут введены. Вообще в России и Беларуси пошлины и выше, и распространяются на более широкий перечень товаров. Это, например, мебель, пиломатериалы, морепродукты, автотранспорт – то есть те товарные позиции, которые производятся в этих странах. Но у нас то их нет, - заметил г-н Шестаков.

В России выпускается значительный ассортимент тех товаров, который сейчас представлен на казахстанском рынке импортом из разных стран. Вступление в Таможенный союз серьезно изменит структуру импорта потребительских товаров в сторону российских. По мнению г-на Шестакова, по многим позициям замена продукции из третьих стран российской произойдет на 40 – 50%. Это могут быть различные продукты питания, промышленное оборудование, стройматериалы, в большой мере – текстиль. «В последней нише у россиян большой потенциал, учитывая, что сейчас у нас на рынке доминирует низкокачественная китайская и, отчасти, киргизская, продукция», считает эксперт.

Но есть целый ряд других позиций, по которым российское качество несопоставимо с импортом из третьих стран. В первую очередь, это бытовая и промышленная электроника и, конечно, автомобили. Если практика Таможенного союза сделает их по ценовым параметрам более конкурентными на казахстанском рынке, чем аналогичные западные и дальневосточные товары, то это вряд ли можно будет назвать благом для нашего потребителя.

Кстати, в части цен на российские товары, которые придут на наш рынок,



мнение г-на Шестакова таково, что они, в целом, незначительно ниже, чем на аналогичные товары из третьих стран. Так что вряд ли можно ожидать существенного снижения цен на потребительском рынке из-за его «станового» пере-сруктурирования.

- Притом, что в целом идеи Таможенного союза позитивны для Казахстана, нельзя не заметить, что внутри этого альянса не отработаны вопросы субсидий и компенсаций нашим, казахстанским, предприятиям. Не ясно и то, как будут компенсироваться потери бюджета Казахстана от невзымания таможенных пошлин, - заметил г-н Шестаков.

Среди того, что вызывает вопросы, на первом месте, конечно, судьба доходной части казахстанского бюджета, который, как известно, примерно на 30% формируется за счет таможенных сборов. Невозможно представить ситуацию, когда такой источник перестал бы существовать. Но как будет решаться эта задача со вступлением страны в Союз?

- Судя по заявлениям членов Правительства, разработчики законодательства ТС хотят взять за основу модель, по которой эти задачи решаются в Евросоюзе. То есть, аккумуляция таможенных сборов на транзитных счетах с последующей системой перераспределения их между странами. И вот это – тема очень щепетильная, потенциально конфликтная, учитывая, что у наших трех стран разница в бюджетах очень серьезная. Как сделать, чтобы от этого не пострадали бюджеты стран-участниц? Есть ли сейчас достаточно комплексное видение ответа на этот вопрос? Не уверен, - отмечает г-н Шестаков.

По его мнению, стоило бы использовать европейский опыт дальше, когда

в течение нескольких лет формировалась статистика таможенных поступлений и потом появился алгоритм их перераспределения. Это позволило детально отследить этот процесс «в деле», а не на уровне теоретических разработок, сформировать и, судя по отсутствию претензий, безболезненно внедрить работающие механизмы.

Другие казахстанские бизнесмены, которые за каждодневными проблемами выживания в кризисной ситуации находят время заглянуть в завтрашний день, относятся к перспективам Таможенного союза без радости. Но, по их же словам, не хотят громкого обсуждения этой проблемы: и выступать оппонентами власти, иницирующей и поддерживающей Таможенный союз, опасно, и из-за кризиса «руки не доходят». Один из них, занимающий неплохие позиции на региональном рынке деревообработки, на условиях

намерено государство нас поддерживать, и намерено ли вообще это делать, мы не знаем, и поэтому ожидание Таможенного союза для меня достаточно тревожно».

**К**омментируя по нашей просьбе эти опасения, Владимир Ясинский, член Правления Евразийского банка развития (ЕАБР), директор по аналитической работе, начал с шутки: «хороший марксистский принцип - все подвергать сомнению». Конкретно же по поводу сомнений и фобий казахстанских бизнесменов, он заметил:

- Конечно, как в любом процессе, кто-то от этого выиграет, кто-то проиграет. Ничего в этом страшного нет. Долгосрочные выгоды для всех стран от вступления в Союз очевидны. А в краткосрочном плане, конечно, будут издержки. Но Таможенный союз нужно рассматривать в качестве очень значимого интеграционного

---

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ НУЖНО РАССМАТРИВАТЬ В КАЧЕСТВЕ ОЧЕНЬ ЗНАЧИМОГО ИНТЕГРАЦИОННОГО ЭТАПА, КОТОРЫЙ БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА, ВЗАИМНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ, РАЗВИТИЮ ТРАНЗИТНОГО ПОТЕНЦИАЛА И ИНФРАСТРУКТУРЫ

---

анонимности заметил: «Как предпринимателю, мне будет хуже – придется мои товары и услуги доводить до уровня российского, но это будет довольно затратно для меня. Россияне уже активно идут на наш рынок, а с началом работы Таможенного союза будут делать это вдвойне настойчиво. Будут, например, скупать известные казахстанские бренды и под ними действовать на нашем рынке, могут заходить и с использованием демпинговых механизмов – антидемпинговые процедуры у нас не работают, адекватного опыта нет. Как

этапа, который будет способствовать интенсификации торгово-экономического сотрудничества, взаимных инвестиций, развитию транзитного потенциала и инфраструктуры, - заметил г-н Ясинский.

Спорить с этим сложно, хотя бы уже по той причине, что была названа г-ном Шестаковым: дефицита конкретной информации по переговорам об условиях Таможенного союза. Остается надеяться, что за то, недолгое, время, которое осталось до «запуска» Союза, хотя бы эта проблема будет преодолена. ■



ДАЛЕКО НЕ ВСЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СТРАНЫ МОГУТ ПОХВАСТАТЬСЯ ТЕМ, ЧТО У НИХ СУЩЕСТВУЕТ ЕДИНЫЙ ДЛЯ ВСЕХ РАБОТНИКОВ СОЦИАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ, ИЛИ, ПРОЩЕ ГОВОРЯ, ТО, КАКИМ ОБРАЗОМ ПРЕДПРИЯТИЕ ЗАБОТИТСЯ О СВОИХ ЛЮДЯХ. ЕВРОАЗИАТСКАЯ КОРПОРАЦИЯ, В КОТОРУЮ ВХОДЯТ АКСУСКАЯ ТЭС, УГОЛЬНЫЙ РАЗРЕЗ «ВОСТОЧНЫЙ» И РЕМОНТНОЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ, УЖЕ НЕ ПЕРВЫЙ ГОД УСПЕШНО ДЕЙСТВУЕТ В РАМКАХ ТАКОГО СОЦИАЛЬНОГО СТАНДАРТА.

Приоритетными задачами Корпорации при осуществлении социальной политики являются создание благоприятных условий труда, разносторонняя поддержка и повышение социальной защищенности работников и их семей. Основные направления социальных программ отражены в коллективном договоре, заключенном между администрацией и профсоюзным комитетом предприятия. В данном договоре прописаны гарантии и социальные льготы в области оплаты труда, режима рабочего времени и отдыха, охраны труда, здоровья и правовой защиты, а также защиты социально-экономических интересов молодежи и создания условий для развития культурно-массовой

и физкультурно-оздоровительной работы. Успешно функционируют Совет ветеранов, Союз молодежи, Женсовет. Каждый работник Корпорации имеет возможность взять беспроцентную ссуду на свое обучение или ребенка, оформить кредит.

### **ОБУЧЕНИЕ БЕЗ ОТРЫВА ОТ ПРОИЗВОДСТВА**

Соответствовать требованиям времени, своевременно реагировать на постоянное движение технического прогресса должны все. Во всяком случае, стремиться к этому. Крупные компании решают данную задачу посредством создания собственных центров обучения. По тому же пути пошли

и в Корпорации. Те работники, которые желают продвинуться по карьерной лестнице, могут добиться этого путем приобретения дополнительного образования, что называется, не отходя от станка. Обучение персонала проводится по двум направлениям: внутреннее и внешнее. Первое осуществляется на учебной базе предприятия и направлено на покрытие растущей потребности производства в квалифицированных рабочих кадрах. Здесь проводится как подготовка вчерашних выпускников, так и переподготовка имеющих профессию, обучение вторым профессиям и повышение квалификации. В ходе обучения постепенно формируется кадровый резерв предприятия, вы-

является, насколько перспективен тот или иной специалист в плане карьерного роста.

Если у человека большой потенциал, он не должен оставаться нераскрытым – такова принципиальная особенность кадровой политики, реализуемой в Корпорации. Перспективных рабочих ждет программа внешнего обучения, как в Казахстане, так и за его пределами. У Корпорации сложились тесные контакты с Петербургским энергетическим институтом повышения квалификации и его филиалами в Челябинске и Новосибирске, Кемеровским региональным ИПК, ИПК Московского государственного горного университета.

В последние годы уделяется внимание вопросам управления персоналом для работников высшего и среднего звена. Такое обучение специалистов проводится в Академии народного хозяйства при правительстве Российской Федерации по программам «Магистр делового администрирования» и «Кадровый менеджмент».

Также на предприятии действует программа обучения детей работников по остродефицитным специальностям. Корпорация полностью оплачивает обучение студента, кроме того, выплачивает стипендию и выдает денежные средства на

аренду жилья. Впоследствии молодым специалистам гарантируется трудоустройство.

### ЛУЧШЕЕ ЛЕЧЕНИЕ – ОЗДОРОВЛЕНИЕ

Тот, кто хорошо работает, должен хорошо отдыхать и поддерживать свое здоровье. В Евроазиатской корпорации придерживаются этой простой истины. Для работников предприятия предусмотрены бесплатные ежегодные медицинские осмотры. На медицинские услуги (протезирование, проведение оперативного лечения, кроме косметологического, обследование на медоборудовании) предусмотрено по 70 МРП каждого работника ежегодно.

Как отмечает начальник цеха «Здоровье» Владимир Масюк, главная задача медиков на предприятиях Корпорации – оказание первой доврачебной помощи работникам, если они за ней обратятся. Для этого обновляется не только оборудование здравпунктов, лечебно-оздоровительного комплекса, но и проводится переподготовка кадров. Фельдшерские пункты работают во всех подразделениях Корпорации. Кроме здравпунктов, руководство Корпорации сохранило лечебно-оздоровительный

комплекс, где все желающие могут получить профилактические и лечебные процедуры. Ежегодные затраты на содержание профилактория, которые берет на себя Корпорация, составляют более 60 млн. тенге.

В санатории можно получить различные оздоровительные процедуры, причем на новейшей медтехнике: лечебные ванны, грязелечение, очищение организма, массаж, физиолечение и многое другое.

Для того, чтобы оставаться в хорошей физической форме, работники Корпорации посещают бассейн, спортивный и тренажерный залы. Естественно, тоже за счет предприятия.

Не забывает руководство и о детях. Ежегодно более 200 ребятишек, чьи родители трудятся в Корпорации, отдыхают в оздоровительном лагере в Боровом. У детей также есть возможность провести лето в санатории-профилактории, где они не только получают надлежащий уход и получают массу новых впечатлений, но и оздоровятся. По словам Владимира Масюка, начальника цеха «Здоровье», ребятишки получают здесь целый комплекс оздоровительных процедур практически бесплатно.

Предприятие имеет свою базу отдыха «Жасыбай» в Баян-ауле. ▶



В летнее время там организуются выезды на 2-2,5 и 6 дней для работников, членов их семей и пенсионеров предприятия. Стоимость путевок составляет от 5 до 35 % от полной стоимости; оставшуюся часть оплачивает предприятие.

Организация отдыха работников Корпорации и их детей является важной частью социальной программы предприятия. Президент Корпорации Абдуазим Рустамбаев отмечает, что именно кадровый состав предприятий является основой их стабильной работы и дальнейшего развития, и потому необходимо заботиться о каждом работнике.

### ЧТО НАМ СТОИТ ДОМ ПОСТРОИТЬ?

Жилищная программа в Евроазиатской корпорации реализуется с 2006 года и рассматривается как неотъемлемый элемент кадровой политики. Концепция программы содержит в себе, прежде всего, направленность на привлечение молодых специалистов наиболее востребованных на предприятии профессий, а также на удержание тех профессионалов, от которых зависит эффективность предприятия.

С начала 2006 года более 400 работников Корпорации приобрели собственное жилье за счет долгосрочной ссуды, выдаваемой предприятием.

Средства, вложенные в реализацию жилищной программы, будут возвращены через 10–15 лет, однако предприятие осознанно идет на такой шаг, поскольку решение жилищного вопроса для перспективных специалистов является одним из факторов, влияющих на отношение к работодателю и к предприятию в целом. «Мы и дальше будем продолжать реализацию этой программы, — уверяет президент Корпорации Абдуазим Рустамбаев. — Ведь для человека в жизни важны две вещи: высокооплачиваемая работа и свое собственное жилье».

### БЫВШИХ РАБОТНИКОВ НЕ БЫВАЕТ

В Корпорации давно поняли и знают: ветераны бывшими работниками не бывают. Они – та необходимая составляющая коллектива, которая осуществляет связь поколений и «пишет» историю предприятия.

Интересы более одной тысячи пенсионеров защищает Совет ветеранов войны и труда. Что необходимо человеку на пенсии? Это, конечно же, достойное материальное обеспечение, которое получают все пенсионеры Корпорации. Но не хлебом единым жив человек. Дороже денег – внимание. И ветераны Корпорации им не обделены: юбилярам отмечают круглые даты, в День пожилого человека каждому пенсионеру обязательно вручается праздничный продуктовый набор, а ветеранам войны и труженикам тыла в День Победы – особый почет.

Пенсионерам, любителям физкультуры и спорта, тоже есть, где развернуться. Они принимают участие в традиционной «президентской миле». Ветеранам выделяются льготные путевки в профилакторий, к профессиональным праздникам так же, как и действующим работникам, выдаются премии.

### ФИРМА ГАРАНТИРУЕТ

Помимо перечисленных социальных гарантий, в коллективном договоре также предусмотрены льготы и компенсации работникам. В случае гибели работника на производстве семье погибшего выплачивается единовременное пособие в размере десяти годовых заработков без учета налогов. За счет предприятия возмещаются затраты на погребение. Работникам, пострадавшим на предприятии в результате несчастного случая и, как следствие, получившим инвалидность I, II, III группы, работодатель возмещает расходы на лечение, протезирование.

В случае смерти работника, члена его семьи или пенсионера предприятия их семьям выплачивается единовременное благотворительное пособие.

Работники предприятия, проживающие в домах с печным отоплением, обеспечиваются углем по себестоимости, а не работающие пенсионеры получают бесплатно по 8 тонн угля и при наличии – 3м<sup>3</sup> дровяных отходов.?

Многодетным семьям (имеющим 4 и более детей), а также семьям погибших на производстве работников оказывается благотворительная помощь в размере 10МРП на школьника к началу учебного года.

Работникам предприятия и пенсионерам в связи с юбилейными датами выплачиваются премии, в зависимости от стажа работы. Также оказывается благотворительная помощь неработающим пенсионерам один раз в квартал продуктами питания.

При достижении пенсионного возраста и увольнении на пенсию работника выплачивается единовременное вознаграждение в размере:

При стаже работы на предприятии до 10 лет - 0,5 средне-месячной зарплаты; от 10-15 лет - 1,0 средне-месячной зарплаты; от 16-20 лет - 2,0 средне-месячной зарплаты; свыше 20 лет - 3,0 средне-месячной зарплаты.

Это всё голые цифры, но за всем этим кроется огромная работа социального управления, Профсоюзного комитета, Совета молодёжи, Женсовета, Совета ветеранов, художественной самодеятельности.

Свою нишу в этой работе нашёл и Совет Молодежи, который достойно принял эстафету от ветеранов. Ничего не проходит без его участия. И это закономерно: правильная социальная политика на предприятии дает свои результаты, улучшает микроклимат в коллективе, ведь человек, чувствующий заботу о себе, лучше выполняет свои профессиональные обязанности.

*Пресс-служба Евроазиатской корпорации*





# miningworld

CENTRAL ASIA



15-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Выставка и Конференция

**ГОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ДОБЫЧА И ОБОГАЩЕНИЕ РУД И МИНЕРАЛОВ**

16 - 18 сентября 2009 | КЦДС "Атакент", Алматы, Казахстан



## ваш шелковый путь

к горной индустрии Центральной Азии

Отметьте в своем календаре MWCA 2009 и готовьтесь встретить покупателей и руководителей предприятий Центральной Азии, которые стремятся сотрудничать с Вами.

За дополнительной информацией, обращайтесь в Iteca (Алматы)

Тел.: +7 727 2583430 Факс: +7 727 2583444

E-mail: [mining@iteca.kz](mailto:mining@iteca.kz); [www.miningworld.kz](http://www.miningworld.kz)

Игорь Перков,  
директор ТОО «Компания Леоин»



**В**се-таки, какой живучестью обладает у людей желание вернуться к старым временам! Такие мысли невольно возникают, когда детально знакомишься с проектом Закона «О недрах и недропользовании», представленным Правительством в Мажилис в октябре 2008 года.

Понятийный аппарат законопроекта изобилует множеством дублирующих определений, относящихся к углеводородам и твердым полезным ископаемым, хотя те и другие относятся к полезным ископаемым и являются синонимами. В то же время нет определений общих ресурсов выявленного объекта, промышленного значения и целесообразности вовлечения в разработку, балансовых запасов месторождений.

Под вполне понятным предлогом усиления надзорных функций государства за деятельностью недропользователей в части соблюдения интересов граждан нашей страны, в проекте Закона явно прослеживается попытка управлять оперативной деятельностью недропользователей. Государство в лице уполномоченного органа по изучению и использованию недр осуществляет руководство геологическим изучением, рациональным и комплексным использованием недр. А ведь здесь можно было ограничиться только контролем.

В мире накоплен большой фактический материал, подтверждающий верность учения об управлении качеством, которое было разработано еще до второй мировой войны такими выдающимися людьми, как Э.Деминг и Дж.Джуран. После войны, следуя научным теориям выдающихся ученых в области управления качеством К.Исикавы и

Д.Харингтона, разрушенные Япония и Германия стали теми, что они есть сейчас. Так вот, это учение отвергает стандарты, инструкции, правила, требования для выпускаемой продукции, разработанные госслужащими. Диктует ориентироваться на «клиента», да еще с превышением его ожиданий. Под «клиентом» здесь понимается потребитель найденных или добытых полезных ископаемых.

А у нас до сих пор государственные служащие разрабатывают единые правила добычи и разведки полезных ископаемых, инструкции государственной комиссии по подсчету запасов.

На всех объектах СССР, запасы по которым были утверждены Госкомитетом по запасам, - углепромом, цветметом, черметом, миннефтепромом проводились пересчеты этих запасов их собственными гигантскими структурами. После 1992 г., как признается сам же уполномоченный орган по изучению и использованию недр, из всех стоящих на балансе Казахстана запасов, которые были признаны рентабельными, промышленности пригодились только 23%. Весь этот опыт говорит об ошибках, которые допускались при их утверждении.

Так, например, одним из составляющих при определении запасов углеводородов является коэффициент извлекаемости, который зависит от многих не поддающихся учету параметров и, в том числе, от технологии добычи, которая всегда меняется и у разных компаний разная. Передовые компании, как известно, умеют извлекать много, но это их ноу-хау.

При подсчете запасов твердых полезных ископаемых слабым местом является установ-

ление объема залежи, т.к. границы объекта определяются по бортовому содержанию. Бортовое содержание – это содержание полезного ископаемого, ниже которого это уже не руда, а порода, которую не надо вынимать. Вот здесь могут возникнуть неточности, и достаточно значительные по уровню запасов. У одной компании есть технология извлечения металлов с низким содержанием, у другой нет, или она хуже, или она со временем сможет резко поменяться в лучшую сторону.

Другими словами, ошибки в подсчете запасов зависят от переменного по времени и месту параметра - технологии добычи. Добавьте сюда быстро меняющуюся конъюнктуру рынка. Вот и выходит, что запасы – это то, что выгодно добывать в ближайшие годы конкретному недропользователю.

Отсюда вывод - недропользователь должен утвердить запасы у себя внутри и поставить об этом в известность Правительство. Так принято в развитых странах, и если мы хотим попасть в их разряд, то необходимо упразднить государственную комиссию по запасам и у нас.

А вот еще один вывод науки по управлению качеством: для того, что бы заказчик безусловно и в заданные сроки получил то, что он хочет от подрядчика, он должен всесторонне поддерживать недропользователя, т.е. заказчик из запрещающей, наказывающей и руководящей инстанции должен преобразоваться в помощника подрядчика, - строгого, но справедливого.

Эффективность такой политики заказчиков по отношению к подрядчикам я наблюдал, когда компания, где я раньше работал, выполняла подряд для Трао-Амоко, Шелл, Шеврон и других компаний. Приведу небольшой эпизод нашей работы с одной из вышеуказанных нефтяных компаний. В процессе сотрудничества мы заметили, что супервайзер заказчика стал превращаться в «цербера». Он только и делал, что запрещал, останавливал работу, пытался руководить полевой партией. Мы были в растерянности, не знали, что и делать, но потом набрались смелости и сообщили руководителю проекта от заказчика, о том, что у нас в партии творится. Мы ожидали разных вариантов его реакции, но то, что он сделал, оказалось совершенно неожиданным. Он просто выгнал этого супервайзера и прислал другого, а мне сказал, что у него (лично) и у них (супервайзеров) главная задача не мешать, а помогать нам, но не допускать нарушений с нашей стороны в части качества данных, охраны окружающей среды и здоровья персонала.

В результате такой политики вышеуказанные компании всегда получали от нас то, что они хотели.

Отсюда сам собой напрашивается вывод - для того чтобы соблюдались интересы страны при операциях по недропользованию, закон о недрах должен сделать наших госслужащих помощниками недропользователей.

Госслужащие не должны руководить недропользователями, запрещать им добывать богатые участки недр и требовать добывать то, что недропользователь считает для себя не рентабельным, под предлогом «А что мы оставим своим потомкам»? Да, несомненно, - этот тезис витает в головах многих наших граждан. Но он связан только с одним - недостатком информации.

Дело в том, что подобные возгласы были слышны и 100 и 50 лет назад и при нашей жизни это неоднократно всплывает в средствах массовой информации. Однако запасы полезных ископаемых не исчерпываются, а их абсолютная величина все время растет под аккомпанемент разговоров, что они вот-вот кончатся.

Ответ простой, - человечеством изучено и используется только 0,025% объема земной коры (твердой земной оболочки) для покрытия своих потребностей в твердых полезных ископаемых и 0,05% - по углеводородам. (Мощность земной коры у нас есть, площадь суши с учетом шельфа есть, суммарный объем залежей, которые добываются, то же есть. Вот и весь расчет!). Отсюда понятно: человечеству, чтобы дойти хотя бы до 1% освоения земной коры потребуется 200-300 лет!

Не в лучшую сторону поменялось действующее законодательство о недрах и в части процедур, связанных с выдачей прав недропользования. Общеизвестно, что Казахстан, благодаря действующему законодательству, вышел на завидные рубежи инвестиций в недра. А в проекте Закона основания для установления победителя конкурса очень ограничены. Здесь следовало бы дополнить соответствующие статьи такими критериями, как привлекательность для государства, заявленная конкурентом Рабочая программа, предусматривающая объемы и сроки инвестиций, использование высоких технологий. Кроме этого необходимо указать положительную практику (опыт) разработки месторождений, размер платы за геологическую информацию...

Все вышесказанное преследует только одну цель - на мой взгляд, надо еще раз всем нам крепко подумать об одном из основных законов нашей страны, Законе «О недрах и недропользовании». ■



*Свою первую «круглую» дату отмечают на днях работники шахты «Десятилетия независимости Казахстана» Донского ГОКа. Десять лет назад вступила в строй эта одна из самых крупных в мире хромитовых шахт. С чего все начиналось - в нашем интервью с президентом ТНК «Казхром» Виктором Тулем.*

# НАДЕЖДА ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

**ИНЕССА ФАДЕЕВА** - Виктор Вальдемарович, маркшейдер – это первый человек, кто теорию претворяет в практику, это с его работы начинается дальнейшее строительство. Расскажите, пожалуйста, как строилась шахта?

- Проектирование и строительство шахты, тогда она называлась «Центральная», было начато согласно постановлению Совета министров СССР от 27 июля 1976 года. Технический проект на строительство шахты разработал институт «Уралгипроруда». Строительство объектов шахты было начато в 1977 году силами генподрядных организаций: шахтостроительного треста «Востокшахтопроходка». Первым приступило к строительству шахты Бакальское шахтостроительное управление № 4 - оно строило вентиляционный ствол. Рудненское шахтостроительное управление № 8 – вспомогательный, скиповый - Рудненское девятое ШСУ и монтаж – ШСУ № 10.

**- То есть строили всем миром?**

- Да, специалисты на строительстве шахты были со всего Союза. Коллектив формировался не один год и из разных людей, были среди них и трудолюбивые, всей душой преданные шахтерскому делу люди, были и временные,

не выдержавшие такого темпа. Ведь проходка стволов осуществлялась в трудных горно-геологических условиях, и работать надо было с полной самоотдачей.

**- В трудные для всей нашей страны времена становления независимости встал вопрос о затоплении шахты. Почему?**

- После распада Советского Союза строительство шахты было приостановлено, так как нарушились связи с потребителями руды, продукция комбината проходила через многочисленных посредников. Некоторые «функционеры» и отдельные работники комбината в 1995 году стали говорить о том, что шахта не нужна. Нам пришлось доказывать, что нельзя терять уже наработанное: во-первых, это уникальное месторождение, которое может приносить пользу стране и людям, во-вторых, на тот момент уже 100 миллионов долларов было вложено в шахту, и просто так закрыть этот объект было бы бездумно.

В 1995 году решением Правительства Республики Казахстан была создана транснациональная компания «Казхром», в которую вошел и Донской ГОК. Благодаря стратегическому мышлению высшего руководства, шахту



удалось отстоять. И уже 13 августа 1999 года в присутствии Президента страны Нурсултана Абишевича Назарбаева была запущена первая подочередь пускового комплекса шахты «Центральная» мощностью 100 тысяч тонн руды в год. В 2000-м году шахта выдала на-гора 172 тысячи тонн первосортной руды. Начальником шахты с этого времени и по сегодняшний день является горный инженер, бывший шахтостроитель Владимир Кондратьев. В канун празднования десятой годовщины независимости Республики Казахстан самая крупная в мире хромитовая шахта была переименована в шахту «10 лет независимости Казахстана».

**- Согласно концепции развития транснациональной компании «Казхром» в настоящее время ведется строительство второй очереди шахты. Это значит, что свое будущее компания связывает с этой шахтой?**

- Строительство новых объектов шахты, в принципе, и не прекращалось. Ввод в эксплуатацию дробильного и поверхностного комплексов шахты завершил строительство основных объектов первой очереди шахты производительностью 2 миллиона тонн руды в год. И в 2001 году подписан акт государственной приемной комиссии о вводе в эксплуатацию первой очереди шахты «10 лет независимости Казахстана».

Строительство второй очереди обусловлено, прежде всего, необходимостью поддержания сырьевой базы хромовых руд в перспективе. Разведанные запасы четырех месторождений,

вскрываемых 2-ой очередью шахты, превышают 330 миллионов тонн, а это 80 процентов всех запасов Южно-Кемпирсайского региона – второго в мире по запасам хромовой руды.

В настоящее время продолжается строительство и первой, и второй очереди шахты, поэтому нам предстоит много работы. Пуск второй очереди зависит от многих факторов, в частности, от рынка: складывающихся цен на руду и ферросплавы, запросов потребителей и пр. С выходом на полную мощность это будет самая мощная хромитовая шахта в мире.

**- Но, говоря о будущем шахты, Вы подразумеваете и всю отрасль в целом, ведь уже сегодня, без преувеличения, благодаря руде ДГОКа, стабильно работают ферросплавные заводы и тысячи семей с уверенностью смотрят в завтрашний день...**

- Конечно. Шахта «Десятилетия независимости» в целом – это стабильное будущее не только коллектива работников, это завтрашний день компании «Казхром» и всего города Хромтау, где комбинат является градообразующим предприятием, единственным крупным налогоплательщиком и социально ответственным предприятием. Действительно, благодаря добросовестному, самоотверженному труду шахтеров сегодня стабильно работают наши ферросплавные заводы, они обеспечены лучшим сырьем, имеют возможность планировать производственный процесс на годы вперед. А это значит, что постоянной работой и социальными гарантиями также на годы вперед обеспечены тысячи и тысячи семей и нашей компании, и отрасли в целом.

### **СТРОИЛИ, СТРОИМ, БУДЕМ СТРОИТЬ!**

60 работников Донского ГОКа получили ключи от новых квартир. Это уже четвертый дом для работников предприятия. Строительство пятого продолжается и будет закончено к концу этого года.

Поздравить новоселов пришли директор Донского ГОКа Николай Логинов, председатель профсоюзного комитета предприятия Сагидулла Клюмов, начальники цехов и подразделений предприятия, строители, родственники и друзья.

«В Хромтау уже образовался маленький микрорайон из домов Донского ГОКа, построенных собственными силами ремонтно-строительного цеха – это лучшие дома в городе», - сообщил директор.

А председатель профкома отметил, что в Казахстане нет другой такой компании, которая также активно строит жилье для своих сотрудников, как Евразийская корпорация природных ресурсов.

В новом доме 10 однокомнатных квартир, 40 двухкомнатных и 10 трехкомнатных. Один квадратный метр стоит около 570 у.е. Это дороже,

чем стоимость вторичного жилья в городе Хромтау, но то, что жилье новое, современное, и расчет за него осуществляется 15 лет под мизерный процент, безусловно, является веским аргументом в пользу комбинатовских домов.

Жилье соответствует самым высоким стандартам современного строительства. Удобная, просторная планировка, лучшие отделочные и сантехнические материалы, детские площадки, парковка, кабельное телевидение.

Большая часть новоселов – молодые специалисты предприятия, доказавшие делом, что их умы и руки нужны Донскому ГОКу.

Ключи распределялись путем жребия – такой способ считается наиболее справедливым. Обладателем ключей от квартиры №1 стал Мурат Ермагамбетов – электрослесарь шахты «10 лет независимости Казахстана». «Я давно мечтал о квартире! Вот и настал долгожданный момент, кстати, незадолго до юбилея моей родной шахты. Спасибо всем, причастным к большому празднику моей семьи!» - поделился своими эмоциями владелец новой квартиры.

Пресс-служба Донского ГОКа



A photograph of a volcanic eruption. Two large, billowing plumes of dark grey ash and smoke rise from a rocky, ash-covered ridge. The foreground is a steep slope of light-colored rocks and sparse green vegetation. The sky is blue with scattered white clouds. A power line tower is visible on the right side of the ridge.

**БОЛЬШИЕ  
ПЕРСПЕКТИВЫ**  
*Керейской*  
**зоны**

**Кайдар Абдрахманов,**  
академик НАН РК, доктор геолого-  
минералогических наук, профессор,  
академик МАМР и АМР РК, зав.лабораторией  
петрометалогении ИГН им. Сатпаева.

**РАЗВИТИЕ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ КАЗАХСТАНА ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ СТРАТЕГИЧЕСКУЮ ГОСУДАРСТВЕННУЮ ЗАДАЧУ. МНОГИЕ ПРИОРИТЕТНЫЕ ВИДЫ МИНЕРАЛЬНОГО СЫРЬЯ СТАНОВЯТСЯ ДЕФИЦИТНЫМИ В СИЛУ ИХ ИНТЕНСИВНОГО ИСТОЩЕНИЯ В ИЗВЕСТНЫХ И НЫНЕ РАЗРАБАТЫВАЕМЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЯХ И НЕСВОЕВРЕМЕННОГО ВОСПОЛНЕНИЯ, ВСЛЕДСТВИЕ РЕЗКОГО СОКРАЩЕНИЯ ГЕОЛОГО-РАЗВЕДОЧНЫХ РАБОТ, ИССЛЕДОВАНИЙ ФУНДАМЕНТАЛЬНОЙ И ПРИКЛАДНОЙ ГЕОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКИ. И ПОТОМУ, ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ В ВОСПОЛНЕНИИ ДЕФИЦИТНЫХ МИНЕРАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ - ВЫЯВЛЕНИЕ НОВЫХ КРУПНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ.**

**О**ткрытие новых месторождений потребует локализации и конкретизации рудоперспективных площадей, поскольку на огромной территории Казахстана наполовину закрытой мезокайнозойским чехлом, искать месторождения затруднительно, понадобится много времени и больших капиталовложений.

Теоретические фундаментальные разработки в области петрометаллогении и геолого-генетического моделирования крупномасштабного рудообразования, составление карты рудоносных магматических формаций и специализированных петрометаллогенических карт масштаба 1:1000000 позволят обосновать рудоперспективные площади и участки разной очередности.

Медь-цинк-свинец-серебро-рений-осмиевые руды Жезказганского и железо-марганец-германий-цинк-свинец-барий-серебряные атасуйского типов, сконцентрированные в Жезказганском и Атасуйском рудных районах, образуют уникальные в мировом масштабе месторождения, активные рудные запасы которых истощаются и требуют восполнения. Это восполнение реально путем комплексного геолого-геофизико-геодинамико-металлогенического исследования рудоперспективных участков. Выявление последних осуществимо на основе новых рудогенетических моделей образования руд жезказганского и атасуйского типов.

Наиболее рудоперспективной на месторождениях жезказганского типа является Керейская площадь (рис.1), представляющая линейно-вытянутую зону вдоль северо-западного радиального разлома на стыке Сарысу-Тенизского докембрийско-каледонского поднятия и Тениз-

ского верхнепалеозойского осадочного бассейна. Керейская зона имеет длину 480-500 км при ширине 20-30 км, начинается юго-западнее г. Караганды и прослеживаются на северо-запад до с. Державинка на Ишимской Луке.

Высокая рудоперспективность Керейской зоны обосновывается идентичностью ее геологического, тектонического, геодинамического, формационного строения с Жезказган-Атасуйской, где сосредоточены Жезказганский медно-цинково-свинцово-серебро-рений-осмиевый и Атасуйский железо-марганец-цинк-барий-серебряный гиганты. Различие между этими зонами заключается в том, что Жезказган-Атасуйская зона локализована вдоль северо-восточного глубинного разлома, начинающаяся юго-западнее Жезказгана в южной оконечности Алатауских гор и продолжающаяся через Атасу и Успенский пояс до Каркаралинска и Кентобе, а Керейская - вдоль северо-западного глубинного разлома. Это различие в ориентировке рудоконтролирующих разломных систем связано с их радиальным положением относительно Жонгаро-Балхашской орогенно-океанической округло-овальной структуры, и не может быть определяющим их металлогению при полном сходе всех остальных индикаторных параметров.

В соответствии с наиболее вероятной магматогенно-гидротермальной концепцией рудообразования Жезказгана, созданной академиком К. И. Сатпаевым и доктором геол.-мин. наук М. К. Сатпаевой, источником рудных компонентов являлись мантийные плюмы, приуроченные к тектонически активным зонам, каковыми могли быть глубинные разломы, в первую очередь, их узловыи участки на месте сопряжения разноориентированных разломных систем. На





Керейская рудная зона, ее рудоперспективные участки

-  1. Керейская зона
-  2. Рудоперспективные участки

верхнекаменноугольно-пермском уровне, когда образовались месторождения жезказганского типа, доминировала радиально-полукольцевая тектоника вдоль северо-западной, западной и юго-западной периферии Жонгаро-Балхашского орогенно-континентального вулканического массива дугообразно-полукольцевой морфологии в его северо-западной части. Радиально-полукольцевой тектонический режим был обусловлен вздыманием Жонгаро-Балхашской складчатой области в орогенный верхнепалеозойский возрастной интервал и надвиганием на докембрийско-каледонскую континентальную кору. Так, видимо, возникли радиальные Керейский и Жезказган-Атасуйский разломы, синхронно с которыми образовались дугообразные скрытые разломы жезказганского, жаманайбатского и атасуйского направлений.

Таким образом, месторождения жезказганского, жаманайбатского и атасуйского типов размещены в радиально-дугообразных узлах, где возможен привнос мантийных рудоносных флюидов в верхние приповерхностные горизонты земной коры. В этой связи Керейская зона, видимо, может вмещать оруденение в радиально-дугообразных узлах жезказганского (уч.1) и жаманайбатского (уч. 2) типов.

Керейская площадь имеет целый комплекс металлогенических перспектив. В юго-восточной части прослеживается продолжение дугообразной золото-медно-порфировой Нурказганской зоны,

где установлены рудоперспективные участки (10-Безымянный). На Безымянном - ореол меди 0,2% на площади 9 кв. км, аномалия не зафиксирована в фондовой информации, требуется оценка картировочным бурением глубиной 300-500м. К участку с возможным оруденением жезказганского типа причленяется терригенно-кремнисто-базальт-габбродиорит-граносиенитовая формация степнякского типа, где возможно выявление крупных золотых объектов. Братолюбовское поле Керейской зоны может вмещать колчеданно-медно-цинковое оруденение кипрского типа, Северо-Улытауское - медно-цинковые руды канымского и аралбайского типов, Державинское - золото-медно-магнетитовое ирисуйского типа, алюминиево-редкоземельное ишимского типа. Область пересечения Керейкой зоны с внутриконтинентальным ранне- и среднепалеозойскими осадочными бассейнами интересны на стратиформные руды цветных металлов маунтайзинского, филизчайского типов, здесь же может быть сингенитичное оруденение железа, марганца, бария, ванадия, фосфора. Далее, в северо-западном направлении, Керейская зона пересекает Торгайский мезокайнозойский прогиб, где возможно полиметаллическое оруденение каратауского типа в верхнедевонско-нижнекаменноугольных структурах.

В области пересечения юго-западного окончания Кокшетауской глыбы с Керейской зоной прогнозируется редкометалльные гиганты (олово, вольфрам, молибден, тантал, легкие лантаноиды) сырымбетского и баянаксуранского уровней.

Таким образом, Керейская зона представляет крупную региональную рудоперспективную структуру типа Жезказган-Атасу-Успенской и может вмещать, как последняя, крупные месторождения жезказганского, жаманайбатского, атасуйского, нурказганского, степнякского типов, и её комплексное исследование, в первую очередь, в рудоперспективных участках, имеет теоретическое и прикладное значение.

Рудоперспективный участок 1 локализован в узле сопряжения северо-западного разрыва керейского и дугообразно-полукольцевого скрытого разлома жезказганского направления, где фиксируется разрез осадочно-терригенных толщ перми и среднего-верхнего карбона, перекрывающий фамено-турнейские карбонатно-сланцево-терригенные отложения и докембрийско-каледонской гранитоидно-метаморфический комплекс. На этом участке рекомендуются глубокое бурение до 1 км 3-4 скважин вдоль поперечного к Керейской зоне профиля и картировочное бурение до 300 м (30-35 скв). До начала буровых работ необходимо провести геолого-геофизическое и литогеохими-



ческое изучение на площади 300-600 км.

Рудоперспективный участок 2 выделен в узле сопряжения северо-западного разрыва керейского и дугообразно-кольцевого разлома жаманайбатского направлений (рис.1). На этом участке рекомендуется выполнить такие виды и объёмы геологоразведочных и поиско-оценочных работ, как на участке 1.

Участки 1 и 2 размещены в Керейской зоне вдоль северо-западного и юго-восточного обрамлений предполагаемого гранитоидного вала северо-восточного простирания, являющегося юго-западным продолжением Кыркудского линейно-вытянутого в северо-восточном направлении плутона в Степнякской позднекеанической структуре. Такое же положение предполагается для Жезказганского и Жаманайбатского месторождений. Тенизский тыловой осадочной бассейн в осевой части имеет гранитоидный вал, наличие которого следует из анализа глубинно-геологической информации и присутствия гранитоидов в северо-восточном борту Тенизской впадины, что установлено геологическим картированием. Следовательно, Тенизский бассейн расчленён гранитоидным валом на северо-западный и юго-восточный сегменты.

Таким образом, геологическая позиция участков 1,2 контролируется с одной стороны узлом сопряжения северо-западных и дугообразно-полукольцевых разломов, с другой - стыком Сарысу-Тенизского гранитоидно-метаморфического блока и Тенизского осадочного бассейна, с третьей - контактовой областью внутрибассейнового гранитоидного вала с карбоно-пермской осадочной толщей. Подобное структурно-геологическое размещение участков 1,2 максимально благоприятно для рудообразования. Само наличие внутрибассейнового осевого гранитоидного поднятия под верхнепалеозойским разрезом подтверждает развитие в фундаменте впадины северо-восточных и, в целом, дугообразно-полукольцевых разломов, формирование которых началось в нижнем и среднем палеозое и продолжалось в верхнепалеозойское время, когда образовались месторождения жезказганского и жаманайбатского типов.

Геолого-поисковые работы на участке 1 целесообразны для оценки углеводородного сырья в северо-западном сегменте Тенизского бассейна, который более перспективен относительно юго-восточного. Северо-западный сегмент единого осадочного бассейна имеет нижнепалеозойское заложение, когда он развивался как удалённо-внутриконтинентальная структура с осадочным разрезом кембрия-раннего ордовика. В позднем ордовике-девоне эта структура представляла межгорную впадину с озерно-лагунными отложениями и далее - верхнепалеозойский тыловой

---

КЕРЕЙСКАЯ ЗОНА ПРЕДСТАВЛЯЕТ КРУПНУЮ РЕГИОНАЛЬНУЮ РУДОПЕРСПЕКТИВНУЮ СТРУКТУРУ ТИПА ЖЕЗКАЗГАН-АТАСУ-УСПЕНСКОЙ И МОЖЕТ ВМЕЩАТЬ, КАК ПОСЛЕДНЯЯ, КРУПНЫЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ЖЕЗКАЗГАНСКОГО, ЖАМАНАЙБАТСКОГО, АТАСУЙСКОГО, НУРКАЗГАНСКОГО, СТЕПНЯКСКОГО ТИПОВ, И ЕЁ КОМПЛЕКСНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, В РУДОПЕРСПЕКТИВНЫХ УЧАСТКАХ, ИМЕЕТ ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ И ПРИКЛАДНОЕ ЗНАЧЕНИЕ.

---

бассейн с осадочно-терригенным разрезом. Следовательно, в северо-западном сегменте, в отличие от юго-восточного, развит мощный осадочно-терригенный комплекс от раннего кембрия до перми включительно. Кроме того, северо-западный сегмент, в противоположность юго-восточному, не подвержен верхнепалеозойскому динамо-плутоно-термальному воздействию со стороны Жонгаро-Балхашского вулканического массива, поскольку удалён от него более юго-восточного. В этой связи перспективы углеводородного сырья в северо-западном сегменте Тенизского бассейна достаточно высокие. Это ещё более обосновывает целесообразность исследования участка 1 и Керейской зоны в целом.

Рудоперспективные участки на месторождениях жезказганского и жаманайбатского типов прогнозируются в Чу-Сарысуйском осадочном бассейне, но их исследование выполнить после завершения геологоразведки на участках 1,2.

Участок 3 размещен в зоне Жезказган-Атасуйского северо-восточного радиального разлома на стыке северо-восточного борта Чу-Сарысуйского осадочного бассейна с юго-восточной частью Сарысу-Тенизского поднятия, и его геолого-структурно-геодинамическая позиция сходна с Жаманайбатским месторождением. В зоне жаманайбатского северо-восточного разлома прогнозируется участок 6 в узле сопряжения с дугообразно-полукольцевым разломом жезказганского направления. Этот участок тяготеет к северо-западной периферии валовидного поднятия в осевой области Чу-Сарысуйского бассейна. В зоне северо-восточного радиального разлома вдоль северо-западного обрамления Чуйского докембрийско-каледонского поднятия, идентичного Сарысу-Тенизскому, прогнозируются участки 6,7 в узлах сопряжения радиального сдвига с дугообразно-полукольцевыми разломами жезказганского (6) и жаманайбатского (7) направлений. Участки 3,4,5,6 рассматриваются как объекты второй и третьей очереди после получения результатов по Керейской площади.

Таким образом, Керейская тектоническая зона практически интересна тем, что включает

в своей центральной и юго-восточной частях рудоперспективные участки (1,2,7) на месторождения жезказганского, жаманайбатского и атасуйского типов, и такое сочетание рудных объектов повышает её рудоперспективность.

Керейская зона в своей юго-западной части имеет рудоперспективные участки на золото-медно-порфиновые месторождения нурказганского типа. Характерно, что эти участки сконцентрированы вдоль дугообразно-полукольцевого разлома, проявленного между разломными системами подобной ориентировки жаманайбатского и спасско-нуринско-атасуйского направлений. Следовательно, намечается дугообразно-полукольцевой золото-медно-порфиновый пояс, тяготеющий к внутренней фронтальной части девонского вулканического пояса. Выделены рудоперспективные участки 8,9,10,11,12,13.

В участке 9 известен медно-порфиновый объект Заречный. Из всех этих участков наиболее перспективен участок 10, где фиксируется литогеохимический ореол меди в 0,2%. Участок с ореолом площади 9 км<sup>2</sup> отсутствует в фондовой информации, сложен ожелезнёнными кварцитами, девонскими вулканитами и малыми граносиенит- и гранодиорит-порфиrowыми дайками и штоками. На участке достаточно выполнить картированное бурение до глубины 300-500 м (10 скв).

Таким образом, Керейская зона является наиболее рудоперспективной в Казахстане структурой, где могут быть выявлены месторождения жезказганского, жаманайбатского, атасуйского, нурказганского, степнякского, шатыркольского типов, и которая должна подвергнуться оценке геолого-поисково-разведочных работ при поддержке государства путём целевого финансирования. Это обеспечит минерально-сырьевой прорыв в ближайшие годы и приток инвестиций со стороны горнорудно-металлургических компаний.

Рудоперспективные участки и контролирующая их структуры могут иметь космическое выражение, и поэтому они должны исследоваться космическими технологиями дистанционного зондирования земли (ДЗЗ).

Прогнозирование уникальных месторождений жезказганского типа требует исследовать тыловые осадочные бассейны, синхронные с орогенным вулканизмом, пограничные зоны стыка осадочных бассейнов со смежными гранитоидно-метаморфическими блоками в виде глубинных разломов, продольные дугообразные и поперечные радиальные разломы и узлы их

---

КОСМИЧЕСКИЕ ИНДИКАТОРЫ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ЖЕЗКАЗГАНСКОГО ТИПА ВАЖНЫ НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ КАЗАХСТАНА, НО И ДЛЯ ДРУГИХ РЕГИОНОВ ПЛАНЕТЫ.

---

сопряжения, антиклинальные поднятия и купола в краевой области осадочных бассейнов. Указанные индикаторные параметры месторождений жезказганского типа могут иметь космическое выражение и фиксироваться методиками ДЗЗ, поэтому они нуждаются в специализированном космогеологическом и космометаллогеническом обосновании.

Наибольший интерес для космического исследования представляет Керейская линейная зона, размещённая на стыке Тенизского осадочного бассейна и Сарысу-Тенизского гранитоидно-метаморфического блока вдоль радиального разлома северо-западной ориентировки. В зоне прогнозируются рудоперспективные участки, тяготеющие к узлам радиально-дугообразных разломов, где возможны месторождения жезказганского, жаманайбатского, атасуйского типов. Существование Керейской зоны разломов подтверждается развитием верхнедевонского лейцит-тефрит-щелочноабброидно-нефелинсиенитового вулканизма в её северо-западном окончании. В пределах Керейского рудного пояса возможны не только комплексные руды жезказганского типа, но и гидротермально-метасоматические золоторудные, золото-медно-порфиrowые, железо-марганцевые и барит-полиметаллические стратиформные вулканогенно-осадочные оруденения. Керейский рудный пояс является наиболее рудоперспективной структурой в Казахстане, и его космическое изучение методиками ДЗЗ - одна из первоочередных задач в космогеологии и космометаллогении.

Космические индикаторы месторождений жезказганского типа важны не только для Казахстана, но и для других регионов планеты. Широкое внедрение в геологическую практику прогноза крупных месторождений жезказганского и атасуйского типов требует анализа космической информации вдоль Жезказган-Атасуйского рудного пояса вдоль северо-восточного радиального разлома и его Керейского аналога в северо-западной системе радиальных разломов.

Таким образом, целесообразно осуществить исследование рудоперспективных участков Керейской тектонической зоны путём целевого финансирования из фонда «Самрук-Казына» при поддержке государства. Геолого-поисково-разведочные работы на Керейской площади позволят оценить её перспективы на крупные месторождения жезказганского, атасуйского, нурказганского типов, выявить рудные объекты, решить целый комплекс фундаментальных и прикладных геологических, металлогенических и геодинамических задач общего и казахстанского значения, создать условия для развития нового горно-промышленного района в Казахстане. ■



# СТАНДАРТЫ И КАЧЕСТВО **WIKAI**

Ваш надежный партнер в измерениях  
давления и температуры

Механические Манометры  
Механические Термометры  
Механические Уровнемеры  
Датчики Давления  
Датчики Температуры  
Калибровочное Оборудование



## **WIKAI**

050050, Алматы  
Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49  
Факс.: 8(727) 278 99 05

**ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"**

[www.wika.kz](http://www.wika.kz)  
[info@wika.kz](mailto:info@wika.kz)

## КАЗАХСТАНСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО германского концерна **ERLAU AG**



*предлагает горным предприятиям:*

**ШИНОЗАЩИТНЫЕ ЦЕПИ  
ДЛЯ КОЛЕСНЫХ ПОГРУЗЧИКОВ,  
БУЛЬДОЗЕРОВ, ПДМ.**

Применение защитных цепей позволяет иметь значительную экономию средств за счет снижения затрат на дорогостоящие и остродефицитные крупногабаритные шины. Стальная «кольчуга» защитной цепи надежно закрывает протектор и боковины шин, защищая их от порезов, проколов, отслаивания протектора. Там, где незащищенная шина имеет срок ходимости 500-600-1000 моточасов, цепи Erlau прослужат как минимум по 8000-9000 - 14 000 мото-часов.

*Представительство производит прямые поставки цепей и запасных частей с завода, расположенного в Германии. Монтаж, ремонты, техобслуживание цепей - в 24 часа после получения заявки.*

101301 г. Сатпаев, ул. Ультауская, 96, 63,  
тел\факс: 7 1063 3-87-40 e-mail: [erlau123@yandex.ru](mailto:erlau123@yandex.ru)  
Представитель Erlau AG в Казахстане Григорий Бадю

# КУПИ ЦЕПЬ - ЗАБУДЬ ПРО ШИНЫ!

## УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2009 г. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



**Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:**

**ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)**  
010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;  
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: [agmp-pressa@mail.ru](mailto:agmp-pressa@mail.ru)

**Вы также можете оплатить подписку перечислением:**

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»  
РНН 620 200 302 596  
р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»  
БИК 195 301 304

## ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): \_\_\_\_\_

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: \_\_\_\_\_

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): \_\_\_\_\_

| № | Подписчик   | Цена подписки на 2009 год, тенге | Кол-во экземпляров журнала | Всего, тенге |
|---|---|----------------------------------|----------------------------|--------------|
| 1 | Юридические лица - члены АГМП                                     | 9 800                            |                            |              |
| 2 | Юридические лица - не члены АГМП                                  | 10 600                           |                            |              |
| 3 | Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом* | 14 600                           |                            |              |
| 4 | Профсоюзные и общественные организации                            | 8 400                            |                            |              |
| 5 | Ветераны отрасли  | 6 500                            |                            |              |
| 6 | Физические лица   | 8 200                            |                            |              |
|   | <b>ИТОГО</b>  |                                  |                            |              |

\* стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период \_\_\_\_\_ составляет: \_\_\_\_\_ тенге

Печать, подпись \_\_\_\_\_ Дата заполнения \_\_\_\_\_