ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№4 (6–7), сентябрь – октябрь 2008 год

Учредитель:
ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП)

Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:
В.С. ШКОЛЬНИК – председатель редакционной коллегии, министр индустрии и торговли РК, доктор физико-математических наук, профессор

Заместитель председателя редакционного совета:
Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническому развитию Eurasian Natural Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО	вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ	заместитель генерального директора по производству АО «Финансово-инвестиционная корпорация «Алел»
С.Г. УСИК	зам. гендиректора по производству и технологиям ТОО «БАК»
К.Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Тулеген МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Надежда ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
Ирина НОС	главный редактор
Элина ПОЗДНЯК	директор по рекламе и развитию
Елена ЗАБОЛОТСКИХ	ответственный секретарь
Дизайн:	*Марина КОРЕНЕВА*
Корректура, верстка, и допечатная обработка:	*Рада РИЗАБЕК*

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАиС»
г. Караганды, ул. Степная, 62а,
тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201,
Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12, 62-89-94
Факс: 8 (7172) 68-96-02
E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Представительство в г. Москва:
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru
Электронную версию журнала вы можете найти на сайте www.agmp.kz

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛОНКА

Мировой финансовый кризис – та реальность, в которой мы с вами сейчас находимся. И от способности воспринять объективность происходящего, равно как от умения действовать в сложной обстановке, зависит многое. Как бы то ни было, но инвентаризация накопленного за предыдущие десять лет рисует картину отнюдь небезрадостную. Страна имела непрерывный 10-процентный рост ВВП, формировалась производственная инфраструктура, накоплена валюта, создан имидж. Проектная и фактическая прибыль отечественных «добычных» отраслей спроецировала бум иностранных инвестиций. В горнодобывающие и металлургические отрасли, в том числе. Отсюда вывод – для нас важно сегодня инвестировать такие отрасли, которые помогали бы стране зарабатывать больше валюты (или, наоборот, экономить ее на импорте).

Приведем цитату из выступления Президента на расширенном заседании Правительства: «Экономическому благополучию будет способствовать проактивная инвестиционная политика». Этому выражению подходит одна-единственная интерпретация: действенные меры государства в отношении доходных секторов экономики. Отрадно, что к таковым за годы стабильного роста ВВП роста мы научились относить не только добычу нефти и газа, а еще и горнодобывающую промышленность, горно-металлургический комплекс.

Однако снижение мирового спроса на продукцию ГМК уже заметно. А значит, надо упредить падение активности предприятий комплекса в отношении крупных прорывных инвестиционных проектов. И Правительство получило следующий посыл: проработать в рамках Налогового кодекса ряд преференций, связанных с их реализацией.

О том, что шаги властных структур в этом отношении коррелируются с предложениями самих горняков, говорит недавнее совещание в Министерстве индустрии и торговли – его единственной темой стало обсуждение предложений крупных инвесторов ГМК касательно стабилизации деятельности предприятий горно-металлургического комплекса. Итогом встречи представителей государственного топ-менеджмента с управленцами-производственниками стало общее решение по согласованию предложений промышленников с мерами, принимаемыми Правительством. Как стало известно из протокола заседания, разногласий не нашлось.

Представители ГМК настаивают на том, чтобы Правительство внимательнее отнеслось к собственной позиции по госрегулированию тарифов на электроэнергию (законопроект находится в Мажилисе и найти точки соприкосновения еще не поздно). Сформировано также предложение об отмене налога на сверхприбыль в отношении реализации угля на территории республики (уголь в нашей стране – товар, по большей части, социальный); предлагается продление сроков контрактов на недропользование; ведется речь о предоставлении инвесторам в ГМК налоговых преференций; есть и другие предложения касательно отмены ЭТП, возврата НДС и прочего.

Исходя из того, что Правительство готово к дальнейшему обсуждению предложений инвесторов ГМК, можно сделать вывод: в ситуации мирового финансового кризиса и власть, и промышленники намерены не допустить его перерастания в кризис промышленный. А значит, впереди – согласованные действия, экономика-то общая.

Нурсултан НАЗАРБАЕВ:

Слово «кризис» по отношению к экономике Казахстана все-таки прозвучало. Но экономической нестабильности противопоставлено мощное противоядие – консолидация активов. Глава государства объявил о слиянии госхолдингов «Самрук» и «Казына», выступив на расширенном заседании Правительства, что затем было закреплено Указом Президента «О некоторых мерах по обеспечению конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики».

Алексей **БАНЦИКИН**

ДАЮ ПРАВИТЕЛЬСТВУ КАРТ-БЛАНШ!

Новая структура, каковой сразу присвоено название Фонд национального благосостояния, призвана объединить государственные активы, чтобы и дальше развивать экономику и ее ключевые отрасли (нефтегазовый сектор, металлургию, химию, нефтехимию, инфраструктуру). ФНБ, формирующийся поэтапно по образу и подобию сингапурского Темасека, укрепляется за счет вливающихся в структуру «Казатомпрома», «Казахмыса», КИКа, Жилстройсбербанка, Казахстанского фонда гарантирования ипотечных кредитов, Евразийской корпорации природных ресурсов и семи социально-предпринимательских корпораций.

Уставный капитал холдинга укрепит бюджетное впрыскивание в пять миллиардов долларов. Все сделано для того, чтобы собрать силы в «единый экономический кулак». Курировать работу госходинга поручено Премьер-Министру, а возглавил его бывший руководитель Администрации Президента Кайрат Келимбетов. У него появилось два заместителя – Тимур Кулибаев и Арман Дунаев. На данном этапе холдинг проходит необходимые процедуры регистрации.

Немногим позже, в интервью журналистам ведущих телеканалов, Президент Нурсултан Назарбаев счел важным акцентировать, что страна переживала и более трудные времена. Достаточно вспомнить 1992-й,1996-й,1997-й годы. Думается, в нынешней ситуации казахстанцев не может пугать даже «разбитая копилка», каковой одиозные интернет-издания назвали початый Национальный фонд. Нынче золотовалютный резерв и Национальный фонд страны в совокупности превышают 51 миллиард долларов.

– За счет этих средств мы будем решать социальные программы и поддерживать благосостояние граждан, – услышала страна заявление Главы государства.

Меж тем, отечественная экономика продолжает работать в нормальном режиме и топ-менеджмент страны отмечает, что на стадии финансирования находятся 17 инфраструктурных и 28 производственных проектов на общую сумму в 50 миллиардов долларов. В том, что инвестиции в развитие не прекратятся, власть уверена. Поскольку «не впасть в кому» бизнесу помогли скоординированные действия Правительства, Национального Банка и других государственных органов. И это тоже отмечено Главой государства.

В целом, на поддержку экономики в 2007-2008 годах было выделено свыше 540 миллиардов тенге, что превысило три с половиной

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

процента от прогнозируемого на 2008 год объема ВВП страны. На стабилизацию рынка жилищного строительства направлено свыше 175 миллиардов тенге, и эти средства, в первую очередь, пошли на поддержку дольщиков. В целях обеспечения продовольственной безопасности страны для развития сельского хозяйства в 2008 году выделено 135 миллиардов тенге. На поддержку малого и среднего бизнеса в 2008 году из всех источников пошло более 165 миллиардов тенге. Кроме того, для поддержки социально уязвимых граждан при уточнении республиканского бюджета 2008 года со второго полугодия увеличен размер базовой пенсии на 14 процентов. Размеры минимальных пенсионных выплат увеличились на 24 процента.

А на ставшем уже историческим расширенном заседании Правительства Президент дал Кабмину карт-бланш на реализацию масштабной стабилизационной программы, подчеркнув постулат о личной ответственности Премьер-Министра и его заместителей.

Отнюдь не нивелируется и роль инвесторов, строящих свой бизнес в доходных сегментах казахстанской экономики. Тогда же Глава государства заявил, что иностранным инвесторам рекомендовано оказывать Правительству всяческое содействие, а преодоление кризиса – задача всех компаний в стране, любой формы собственности. Тем же, кто останется глух к потребностям экономики Казахстана, найдут способ напомнить о том «кто в доме хозяин».

Вкратце об аппаратных перестановках. Администрацию Главы государства возглавил экс-спикер Мажилиса Парламента Аслан Мусин. В кресло спикера сел опытный Урал Мухамеджанов, срочно переизбранный депутатами. Первым заместителем Председателя НДП «Нур-Отан» стал Дархан Калетаев. Занимавший это место Адильбек Джаксыбеков, переведен на другую должность.

СОВМЕСТНО КРИЗИС ОДОЛЕТЬ

Государствам - членам Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) необходимо выработать совместную систему мер по преодолению кризисных явлений. С таким предложением выступил на встрече с главами правительств государств - членов ШОС Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев.

- Нашим странам надо выработать совместную систему мер по преодолению кризисных явлений, чтобы пройти их с минимальными потерями, - сказал Президент. По его словам, государства, входящие в ШОС, обладают всеми необходимыми составляющими для того, чтобы организация стала мощным финансово-экономическим объединением. В нынешних условиях Н. Назарбаев считает важным открыть для стран регионов ШОС свои рынки и находить новые формы взаиморасчетов друг с другом.

- Те ресурсы, которые у нас есть, та реальная экономика... будет всегда востребована. Поэтому нужно попытаться извлечь максимальную пользу из этого кризиса для наведения порядка в собственных экономиках. Вот это стоит осмыслить в рамках ШОС, - сказал Н. Назарбаев. Президент подчеркнул, что «привязка к одной мировой валюте, как к резервной, приводит к тому, что мы становимся заложниками одного государства и одной валюты. Стоит сейчас подумать над этим. Надо открыть все возможности, снять все препоны». А оптимальным решением в настоящее время будут инвестиции, которые смогут поднять экономику государств.

Проснется к лету аппетит

Эксперты дают срез состояния фондовых рынков

«Поскольку американская медицина не смогла справиться с ожирением нации, на помощь пришла американская экономика». Эта фраза, попавшая в рейтинг самых лучших афоризмов о финансовом кризисе, весьма невесело аукается во многих странах и отраслях мировой экономики. Поскольку финансовый кризис безо всяких дополнительных «липосакций» растопит, похоже, весь подкожный «жирок» как крупных компаний и целых отраслей, множества домохозяйств, так и государственных копилок — ЗВР, Нацфондов, госбюджетов. И вопрос, которым задаются финансисты и аналитики, конечно, интересный: куда на самом деле уходят миллиарды долларов, выделяемых правительствами, где оседают. Хотя здесь доля лукавства есть — финансовые спекулянты умеют играть как на повышении, так и на понижении и почти всегда с выгодой для себя.

Ольга ЛАНСКАЯ

Так что, когда волны кризиса улягутся, вполне вероятно, на месте институтов со столетней историей возникнут новые бодрые новички, вся репутация которых будет сводиться к «невесть» откуда взявшимся капиталам. Рынок задается и поиском имени героя, запустившего этот спусковой крючок. Удаться ли его узнать еще нашему поколению? Но не далее как в конце октября попытка найти антигероя состоялась. Стрелы были направлены на бывшего главу ФРС США Алана Гринспена, который на слушании в Конгрессе признал, что «он ошибался по поводу некоторых вещей, но он в этом не виноват». Отставной финансист, даже на вздох которого реагировали все мировые рынки, объявил, что «обнаружил ошибку». Его оплошность была в том, по его собственному разумению, что он ошибочно полагал, будто компании финансового сектора могут регулировать сами себя. Развивая тему покаяния, можно добавить, что покидая в середине 2006 года свой пост, Гринспен предупреждал своего приемника Бена Бернанке, что жилищный рынок перегрет, и что следует быть благоразумнее с выдачей кредитов. Хотя, считают нынешние эксперты, большая часть вреда экономике США к этому моменту уже была нанесена. То есть, роковой взведенный крючок необеспеченных бумаг «subprim» именно он, Гринспен, передал наследнику.

Впрочем, в ситуации, когда все уже случилось, не время искать виновного. Время тушить пожар. Ибо другой недоуменный вопрос, все чаще звучащий из уст финансовых аналитиков, и в самом деле, интересен. Как это возможно, чтобы при отсутствии каких-либо базовых причин, капитализация компаний и банков, котирующихся на фондовых биржах, падала порой ниже сумм на их текущих счетах? Особенно компаний, занятых в сфере материального и весьма востребованного производства.

Итак, долгое время, когда финансовый кризис уже полыхал, бытовала устойчивая уверенность (или надежда?), что идут исключительно бумажные потери. И это ни в коей мере не затрагивает сколь либо серьезно материальные активы, поскольку уходят спекулятивные капиталы. Сдувается пузырь. Причем ровно настолько, насколько он был гиперболизирован. И ниже реальной стоимости, без каких-либо фундаментальных причин индексы не будут сползать. По настоящему растерянность и паника начали нарастать, когда вопреки всем мерам, предпринимаемым властями, таким, как «план Полсона — Буша», начали сыпаться индексы базовых отраслей мировой экономики.

Вслед за индексами поползли вниз и сами цены на товарную продукцию — углеводороды, металлы, сырье. И если до этого момента понятие рецессия находилось в сфере теоретических толкований, то теперь о ней заговорили, как о явлении очевидном, обусловленном ключевым и реальным фактором — падением спроса на продукцию в силу снижения объемов промышленного производства. Как раз таки в силу фактора объективного — кредитного кризиса, который проявился снижением объемов кредитования реального сектора и прочих заемщиков. «Ценообразование на рынке сейчас диктуется уровнем спроса, близким к рецессии», так высказался Гейл Берри, исполняющий обязанности директора «Barclays Capital».

Рынки демонстрируют устойчивое снижение цен с нервическими, краткосрочными, суетливыми и очень незначительными в сравнении с падением отскоками вверх. Гиперволатильность, гигантская волатильность, непредсказуемая волатильность. Как ни назови это состояние, но совершенно очевидна растерянность участников рынка. Слово «игроки» уже как-то неупотребимо. Кажется, доигрались.

Несмотря на весь пессимизм оценки ситуации, дальнесрочный прогноз сводится в тому, что после встряски нашедшие дно рынки начнут расти. Вслед за началом роста объемов производства основных мировых товаропроизводителей. Как говорится — классика жанра, но...

К концу октября, несмотря на весь драматизм ситуации, можно обозначить один позитив. Все индексы, пройдя все стадии метания, сошлись наконец-то в одной точке. Пусть она минусовая, но, по крайней мере, читаемая. Что важно, как для врача, который наконец-то свел все симптомы воедино и получил возможность точно поставить диагноз. Этим и заняты сегодня аналитики, эксперты, правительства всего мира.

Итак, важнейшие три позиции, которое долгое время доминировали и диктовали правила игры: золото, доллары, нефть. Долгое время мир наблюдал исключи-

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

тельно за нефтедолларовыми качелями. Связь была почти точно обратно-пропорциональной.

Золото, как финансовый инструмент, повышало свою роль с началом финансового кризиса. Инвесторы искали валюту убежища и находили ее в золотом инструменте. Сумасшедший рост на этот металл говорил о его переоценке. И аналитики еще в сентябре предупреждали, что в цене на золото свыше 60 процентов инвестиционной составляющей. Поэтому при малейшем изменении ситуации, в силу пугливости капиталов, инвесторы будут искать другие тихие гавани. Дальнейшее развитие ситуации показало, что ликвидность золота, как инструмента, не столь высока, как хотелось. Инвесторы стали выбирать и уходить в кэш — наличные деньги. Этим объясняется и стремительный обвал «бумажных» котировок, и укрепление доллара, который, несмотря на сложную макроэкономическую ситуацию в США, близкую к состоянию рецессии, и столь же резкое, как взлет, снижение стоимости золота. Так, к 23 октября, котировки золота на товарной бирже Нью-Йорка (COMEX) впервые с сентября 2007 года упали ниже отметки 700 долларов за унцию. Официальная цена золота на бирже для его активного фьючерса составила 714,7 доллара за унцию. Таким образом, был зафиксирован самый низкий показатель за 13 месяцев.

На рынке нефти картина еще более драматичная. Ибо, если золото расценивается как финансовый инструмент, валюта убежища, то спрос на нефть, углеводороды, — это скорее, индикатор аппетита и самочувствия мировой экономики, ее способности к росту. Обвальное снижение котировок на нефть марки Light Sweet, которые впервые с конца марта 2007 года опустились до 63 долларов за баррель, а котировки Brent зафиксировались на уровне 61 доллар за баррель, заставили ОПЕК объявить о снижении суточных объемов добычи. И это — после максимума цены в 147 долларов за баррель в июле! ОПЕК, объединяющий 13 нефтедобывающих государств, ответила на обесценивание барреля сокращением собственной нефтедобычи на 1,5 миллиона баррелей в сутки. Рынок, ожидавший, что снижение будет на четверть большим, ответил новым снижением цен. В тот день максимальное падение нефтяных котировок превысило 7 процентов. На этом фоне Dollar Index (spot), отражающий изменения курса американского доллара относительно «корзины» шести ведущих мировых валют, впервые с октября 2006 года поднялся в тот же день до отметки 87 пунктов.

Напомним, что на предыдущей очередной 149-й сессии ОПЕК, которая прошла 10 сентября, также было принято решение сократить реальное производство нефти на 520 тысяч баррелей в день.

Но фактор понижения объемов добычи не сработал ни в сентябре, ни в октябре. Так же как не сработали и иные факторы, например, сезонные. Даже такой, как начало отопительного сезона. Ибо данные запасов говорили об их достаточности и о том, что предчувствия скорого кризиса заставляли потребителей топливо накапливать, а не расходовать его. И этот симптом, так же, как и уход в кэш, говорят о том, что в предстоящую зиму население планеты — физики и лирики, компании и государства — намерены держать деньги в кубышках и перейти на режим жесточайшей экономии. Поскольку прогнозы касательно сокращения объемов промышленного производства и реальная демонстрация этой тенденции автоматически влекут не только снижение объемов потребления, но подтверждают предвидение усиления такого негативного фактора, как повсеместный рост безработицы. Так, по расчетам Международного бюро труда, глобальный финансовый кризис может привести к увеличению в мире числа безработных к 2009 году до 210 миллионов человек. Такое заявление сделал в конце октября генеральный директор бюро Хуан Сомавия.

Казахстанский фондовый рынок поддерживает мировые тренды. Как анализируют ситуацию в казахстанской компании «Centras Securities», в третьем квартале индекс акций KASE рухнул на 45,44 процента из-за значительной распродажи акций. Что было обусловлено ожиданиями инвесторов замедления мировой экономики и, как следствие, сокращением спроса на сырьевые товары. Снижение цен на металлы и нефть негативно повлияло на акции компаний РД «КазМунайГаз», «Казахмыс» и ENRC.

«Многие паникуют. Нам говорили, что рано или поздно наступит кризис. Теперь мы действительно в нем очутились», — на днях Reuters процитировал директора производных инвестиционных стратегий компании «WJB Capital Group» Скотта Фульмана. «Экономики всех развитых стран либо находятся в состоянии рецессии, либо близки к этому состоянию. Темпы роста экономик развивающихся стран также снижаются», соглашается с ним и аналитик кампании «Cazenove» Даррен Виндер. «Есть опасение, что кризис кредитования перекинется с банков на государство. Есть также мнение, что через некоторое время уже не банки, а целые государства начнут падать в долговую яму и объявлять себя банкротами», пессимистично прогнозирует Джим Вуд-Смит

NB

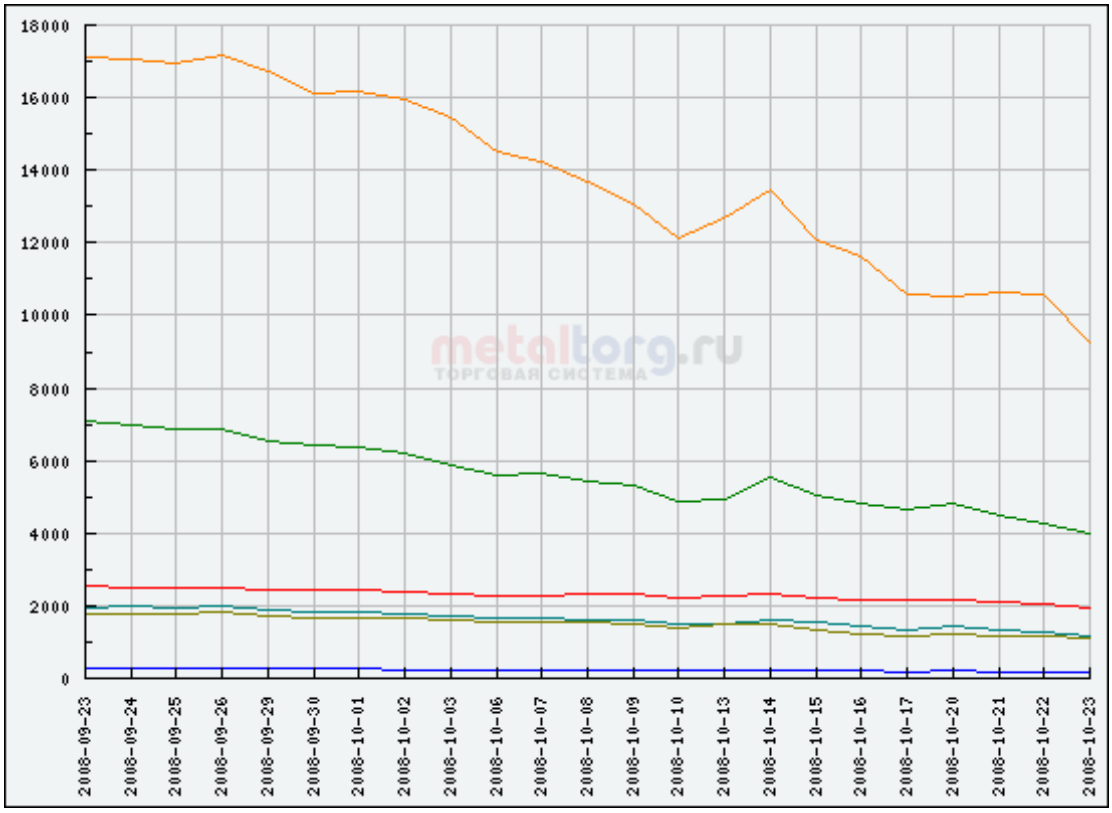
На заседании Правительства, состоявшемся в последние дни октября, министр индустрии и торговли Владимир Школьник отметил, что в проекте Налогового кодекса предусмотрены преференции для горно-металлургического комплекса. Как известно, Глава государства посчитал возможным в рамках нового Налогового кодекса разработать ряд преференций, связанных с реализацией инвестпроектов на предприятиях горно-металлургического комплекса. В статье 307 проекта нового Налогового кодекса заложен механизм льготного налогообложения в случае разработки низкорентабельных месторождений и установления специального налогового режима в этих случаях как подчеркнул Министр в готовящихся меморандумах Правительства и предприятий отрасли есть отсылка к названной статье, и ею можно воспользоваться при необходимости, если понадобится принятие специальных мер для поддержки ГМК.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

из компании Williams de Broe. Впрочем, в третьем квартале произошел значительный рост доходностей на еврооблигации казахстанских эмитентов. Что, кстати говоря, минимизировало потери некоторых казахстанских НПФ и паевых фондов.

Международный валютный фонд в связи с ситуацией на мировых ранках ввел даже термин для стран, стоящих на грани дефолта, — «исландский кризис». По имени государства, которое первым запросило кредит для поддержки национальной экономики. Подобные прогнозы некоторые аналитики строили и в отношении Казахстана. Однако казахстанские власти уверяют, что антикризисные превентивные меры, предпринимаемые ими, позволяют минимизировать риски национальной экономики. И прогнозы, как заметил Анвар Сайденов, глава НБ РК, не имеют отношения к реальной ситуации.

Тем не менее, в целом по мировому рынку, фундаментальные характеристики его текущего состояния и происходящие на нем процессы в конце октября



сфокусировались в единой и весьма негативной для него точке. Но она объясняет и дает ключ к пониманию сути происходящего на рынке металлов, на котором торгуется и продукция казахстанских компаний.

На рынках металлов, принявших эстафету нервозности и волатильности у фондовых рынков, тоже все неровно. Так, 23 октября в течение дня преобладал рост котировок, однако незадолго до завершения торгов ряд металлов ушел из зеленой зоны роста в красную зону падения. По словам аналитиков «Standard Bank», объяснение поведения все в том же: курс доллара остается высоким, направление движения акций — неопределенным, в связи с чем интерес к товарным рынкам угас.

Вот так по состоянию на 24 октября выглядели индекс цен и запасы основных цветных металлов на лондонской бирже металлов (LME). Цитируется по **metaltorg.ru**

Сегодня мало кто рискнет делать позитивные краткосрочные прогнозы в целом по фондовому рынку. Признавший «ошибку» Алан Гринспен теперь и вовсе пессимистичен. Возможно, пройдет немало месяцев, прежде чем «небывалый кредитный шторм», который сейчас охватил экономику США, успокоится.

Но вот что примечательно: долгосрочные прогнозы сектора металлов, как по биржевым котировкам акций, так и по ценам на сырье достаточно оптимистичны. Житейская логика проста: если потребности в продуктах питания ежедневны, то потребность в производстве средств производства может быть отсрочена. И никогда — исключена. Причем срок этой отсрочки не будет длительным. Он не может быть таковым по определению.

Так что не все прогнозы, по крайней мере, по национальной экономике пессимистичны. Так в цитируемом резюме ситуации от «Centras Securities» содержится прогноз по стабилизации в четвертом квартале. «Мы ожидаем стабильного курса тенге по отношению к доллару в границе диапазона 120-121 с возможной тенденцией к ослаблению до уровня 122-123. Основной фактор, который может сдерживать укрепление тенге против доллара США и евро это замедление экономики страны из-за спада на рынке недвижимости на фоне оживления западных рынков капитала. На рынке акций мы ожидаем оживление продолжительностью от двух недель до месяца в конце октября, но восстановления прежних цен не предвидим».

Аналитики «Standard Bank» высказывают опасения, что сохраняющаяся низкая ликвидность продолжает оказывать влияние на котировки металлов. и негативные ожидания укрепляет информация о замедлении роста китайской экономики. В эти же дни глава антимонопольного ведомства России высказал предположение, что может произойти снижение цен

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

Индекс цен на цветные металлы*****

Алюминий***** Никель*****

Свинец***** Цинк*****

Медь*****

Цены ($/т) и складские запасы (т)	Текущее значение 2008-10-23	Предыдущее значение 2008-10-22	Изменение	
			$/т (т)	%
Алюминий				
Расчет сразу $/т	1910	1982	-72	-3.63 ▼
3 месяца $/т	1963	2039	-76	-3.73 ▼
15 месяцев $/т	2145	2230	-85	-3.81 ▼
27 месяцев $/т	2280	2375	-95	-4 ▼
Складские запасы, т	1500150	1496675	+3475	+0.23 ▲
Медь				
Расчет сразу $/т	3986	4286	-300	-7 ▼
3 месяца $/т	3965	4285	-320	-7.47 ▼
15 месяцев $/т	4115	4430	-315	-7.11 ▼
27 месяцев $/т	4235	4535	-300	-6.62 ▼
Складские запасы, т	209250	207750	+1500	+0.72 ▲
Свинец				
Расчет сразу $/т	1150	1240	-90	-7.26 ▼
3 месяца $/т	1166	1262	-96	-7.61 ▼
15 месяцев $/т	1215	1305	-90	-6.9 ▼
27 месяцев $/т	1230	1310	-80	-6.11 ▼
Складские запасы, т	55200	55950	-750	-1.34 ▼
Никель				
Расчет сразу $/т	9105	10410	-1305	-12.54 ▼
3 месяца $/т	9255	10565	-1310	-12.4 ▼
15 месяцев $/т	9840	11210	-1370	-12.22 ▼
27 месяцев $/т	10280	11685	-1405	-12.02 ▼
Складские запасы, т	56304	55470	+834	+1.5 ▲
Олово				
Расчет сразу $/т	11580	12000	-420	-3.5 ▼
3 месяца $/т	11400	11825	-425	-3.59 ▼
15 месяцев $/т	11410	11845	-435	-3.67 ▼
27 месяцев $/т	-	-	-	-
Складские запасы, т	4850	4975	-125	-2.51 ▼
Цинк				
Расчет сразу $/т	1062	1125	-63	-5.6 ▼
3 месяца $/т	1104	1151	-47	-4.08 ▼
15 месяцев $/т	1208	1248	-40	-3.21 ▼
27 месяцев $/т	1285	1323	-38	-2.87 ▼
Складские запасы, т	172175	169125	+3050	+1.8 ▲

(*) Включая запасы вторичного алюминия. (Индекс рассчитывается как средневзвешенное значение цен по 6 основным цветным металлам с учетом стоимости общих объемов их мирового производства).

на рынке металлургической продукции. К слову сказать, российские эксперты достаточно оптимистично оценивают перспективы отрасли.

«Основные итоги кризиса будут связаны со значительной реструктуризацией финансовой системы РФ, что же касается реального сектора экономики, то негативное воздействие на него будет иметь опосредованный характер без каких-либо катастрофических последствий», считает член совета директоров российской компании «ПромАп» Д. Пашков. «Пока же он выражается только в уменьшении производства металлопродукции и снижении цен. По самым оптимистическим оценкам металлургов и аналитикам, окончание падения цен возможно не ранее 2-го квартала 2009 г. Повод для этого дает реализация некоторых масштабных программ и инфраструктурных проектов, в частности», отметил эксперт ферросплавной отрасли. По его оценкам, ухудшение ситуации в металлургии не может не отражаться на ферросплавной отрасли, где прогнозируется снижение производства до 30-50 процентов. Что может привести к перераспределению позиций игроков на рынке, уходу с него слабых поставщиков, а также возможны слияния и поглощения компаний. Правда, внимание к цитатам господина Пашкова привлекает тот факт, что сама «ПромАп», готова рассмотреть предложение о «дружественном слиянии» со стороны какой-либо крупной компании, например, ENRC.

Рекомендации аналитиков в связи со ступором рынка сегодня сводятся в общем-то к разумному предложению — не ввязываться в ценовые войны, вымывающие любую экономическую целесообразность любой компании, несмотря на падение прибылей. При существенно сниженном запасе прочности, производители призывают друг друга к консолидации и оздоровлении рынка. Не путать со сговором: в засуху, писал Киплинг, на водопое звери не нападают друг на друга.

Что же касается рынка металлов и возврата спроса металлургов на сырье, то, как прогнозировалось на заседании совета Российского союза поставщиков металлопродукции, пик проблем придется на первый квартал 2009 года. И пресловутое дно будет достигнуто в феврале. Изменения же к лучшему, в частности по рынку никеля, начнутся к лету 2009 года. По недавней информации агентства «Bloomberg», спотовые цены на железную руду снизились и это первый сигнал того, что цены на железную руду высокого качества тоже могут снизиться. Аналитики UBS считают, что контрактные цены на 2009 год могут снизиться на 15 процентов. Впрочем, многие аналитики месяцем ранее прогнозировали рост цены на железную руду для 2009 года в диапазоне 15 – 30 процентов. «Рынок железной руды будет переживать некоторые затруднения в ближайшие 12 месяцев. Но не думаю, что мы можем назвать это фатальными последствиями мирового кризиса», цитируют СМИ аналитика Michael McCormick из Leyland Private Asset Management.

...Других сколь либо позитивных прогнозов в этом отрезке времени, увы, встречать в высказываниях экспертов и аналитиков пока не доводилось. Так что остается полагаться на житейскую мудрость царя Соломона: все пройдет.

РОССИЯ РАСКОНСЕРВИРУЕТ ЗАВОДЫ КАЗАХСТАНА

Завод фосфатных удобрений мощностью в миллион тонн; азотных удобрений — 800 000 тонн в год и комплекс сложных NPK-удобрений на 500 000 тонн появятся на площадке простаивавшего более десятка лет предприятия «Сары-Тас». Российская компания «Еврохим», входящая в тройку европейских и десятку мировых производителей удобрений намерена вложить в этот проект 2,5 миллиарда долларов. Сырьевой базой станет месторождение фосфоритовых руд в Каратау, где «Еврохим» построит ГОК. Компания будет поставлять удобрения на рынки Казахстана, Украины, Белоруссии и России. Впервой декаде октября реализация проекта получила одобрение президента РК Нурсултана Назарбаева.

ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Казахстанская инвестиционно-промышленная корпорация Zhersu (ранее TSC Group) вводит в эксплуатацию завод металлоконструкций в Капчагае. Сумма капиталовложений на запуск первой очереди составила 4,8 миллирада тенге, говорится в распространенном компанией пресс-релизе. Партнерами корпорации по проекту являются Банк развития Казахстана в лице компании «БРК-лизинг» и Halyk Bank.

На начальном этапе проектная мощность завода металлоконструкций запланирована на уровне 40 тысяч тонн в год. В дальнейшем ежегодный объем производства увеличится до ста тысяч тонн, а капитальные вложения превысят восемь миллиардов тенге. Продукция Zhersu Metal ориентирована на электроэнергетические,нефтегазовые, строительно-дорожные, коммуникационные и другие предприятия, использующие в своей деятельности металлические конструкции. Цеха завода укомплектованы современным высокотехнологичным оборудованием компаний Ficep (Италия), LVD (Бельгия), Dr. Hochstrate (Германия), Stem D.O.O. (Словения), поэтому не исключается и отправка товаров на экспорт.

KAZAKHMYS PLC ПРЕКРАТИЛА ПЕРЕГОВОРЫ О СЛИЯНИИ

Казахстанская компания Kazakhmys Plc, один из крупнейших в мире производителей меди, объявила о прекращении начатых в июле переговоров о слиянии с российским холдингом «Металлоинвест».

В распространенном ранее заявлении Kazakhmys говорилось, что компания продолжает изучать широкий спектр потенциальных возможностей и находится на ранней стадии обсуждений возможного объединения своего бизнеса с какой-либо компанией. С какой именно компанией ведутся переговоры, в заявлении не говорилось. Между тем, в британских СМИ появлялась информация о возможности слияния Kazakhmys с российским холдингом «Металлоинвест», контролируемым Алишером Усмановым. Правительству Казахстана принадлежит 15 процентов акций компании. Выручка Kazakhmys Plc в первом полугодии 2008 года составила 2,84 миллиарда долларов, показатель EBITDA — 1,05 миллиарда долларов. Прибыль до налогообложения сократилась на 25 процентов и составила 885,9 миллиона долларов.

ТРУДОУСТРОЙСТВО НА БЮДЖЕТНЫЕ ДЕНЬГИ

В целях предупреждения и минимизации социально-трудовых рисков Министерство труда и социальной защиты населения страны разработало проект Меморандума между министерством, акиматами, объединениями работников и работодателей (или компанией) по обеспечению трудовых прав и гарантий работников. Документ направлен на принятие согласованных мер для снижения социальных последствий при возникновении экономических рисков. Он согласован с акиматами всех областей и городов Астана, Алматы, Федерацией профсоюзов РК и Национальной экономической палатой «Союз «Атамекен». Министр труда и соцзащиты поручил руководителям региональных подразделений ведомства провести работу для заключения такого меморандума с крупнейшими компаниями. Бердибек Сапарбаев считает необходимым рассмотрение местными исполнительными органами вопроса об увеличении бюджетных средств на мероприятия по содействию трудоустройству населения.

Кроме того министр поручил своим подчиненным вести постоянный мониторинг деятельности крупных предприятий страны (более 500 работающих) на предмет возможных сокращений или остановки деятельности. Особое внимание МТСЗН обещает уделить вопросам задержки и своевременности выплаты заработной платы.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

НАЛОГОВАЯ ПОДМОГА ДЛЯ «КОЛЛАПСИРУЮЩЕГО» БИЗНЕСА

Кардинальная реформа налогообложения в стране задумывалась как благая идея. Облегчая жизнь перерабатывающим предприятиям и сфере услуг, Правительство делало ставку на сырьевой сектор, переложив основную фискальную нагрузку на его плечи. Однако мировой финансовый кризис заставил разработчиков менять тактику на ходу. В ожидании выхода в свет судьбоносного для национальной экономики документа, бизнес испытывает самые противоречивые чувства. С одной стороны новый Налоговый кодекс обещает существенные послабления, с другой — есть масса нюансов, которые по прошествии жарких обсуждений в стенах Парламента все еще остаются неучтенными. Многих нервирует депрессивная экономическая ситуация на международном пространстве. В таких условиях прогнозировать отдачу от фискальных нововведений весьма сложно. Тем не менее, законодатели, эксперты и финансисты пытаются подойти к делу максимально объективно.

Елена ЗАБОЛОТСКИХ

Плюс

Прогресс нового Налогового кодекса никто не отрицает. Очевидные плюсы есть. В частности, ставка КПН (корпоративного подоходного налога) уменьшается вдвое — с нынешних 30 процентов до 20 в 2009 году и до 15 процентов в последующие три года. В дополнение к этому упрощается порядок получения инвестиционных налоговых преференций. Льготы будут предоставляться в форме ускоренного вычета инвестиций по желанию налогоплательщика в течение одного года или периода до трех лет. Такая мера, по подсчетам финансистов, позволит расширить инвестиционные возможности предпринимателей не меньше, чем на триста миллиардов тенге в несырьевом секторе экономики. Депутаты Мажилиса предлагали расширить список отраслей, на который бы распространялись инвестиционные преференции. Но Правительство согласилось пойти на уступки только в отношении несырьевого сектора, объявив перерабатывающим предприятиям налоговые преференции на все виды экономической деятельности.

Проект отменяет обязанности по расчету и уплате авансовых платежей по корпоративному подоходному налогу для малого и среднего бизнеса и тем самым упрощает исполнение налоговых обязательств. Снижение коснется и планки НДС, которая опустится с 13 до 12 процентов. По мнению экспертов, казахстанский НДС станет одним из самых низких в мире. Причем уже со следующего года Налоговым кодексом предлагается ввести положение о возврате так называемого «дебетового» сальдо (то есть превышения суммы НДС, уплаченной поставщикам, над суммой НДС, уплаченной покупателями). А в 2012 году Казахстан планирует перейти на автоматический возврат дебетового сальдо на основе системы управления рисками. До этого времени сохраняются льготы по НДС на импорт оборудования, не производимого в нашей стране. Как отметил мажилисмен Аманжан Жамалов, за время нахождения проекта фискального документа в нижней палате Парламента, депутаты успели внести не менее полутора тысяч поправок и предложений. В рамках Налогового кодекса предоставлена следующая возможность: относить на вычеты расходы работодателей, направленные на обучение, повышение квалификации, или переподготовки работников по специальности, связанной с производственной деятельностью.

— Для сырьевого сектора предусмотрена норма по фиксированным активам впервые введенным в эксплуатацию на территории республики. Налогоплательщик вправе в первый налоговый период эксплуатации исчислять амортизационные отчисления по двойным нормам амортизации при условии использования данных фиксированных активов в целях получения

совокупного годового дохода не менее 3-х лет, — пояснил депутат.

На налоговые послабления могут рассчитывать и горно-металлургические предприятия. Правительство и бизнес сумели договориться по некоторым принципиальным пунктам. Так- недропользователям, разрабатывающим низкорентабельные и малодебетные месторождения, будут установлены льготные ставки. Новый налог на добычу полезных ископаемых или природная рента, в отношении которых велись длительные споры, не затронет интересы угольщиков. Волевым решением разработчиков этот социальный товар облагается нулевой ставкой НДПИ. Кроме того, Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий добилась для угледобывающих производств действия льготной нормы на сверхприбыль.

При расчете налоговой базы были исключены нормированные потери, которые облагались налогом на добычу полезных ископаемых.

— Нормированные потери остаются в недрах и не извлекаются на поверхность. Невозможность их извлечения связана в основном с требованиями техники безопасности при проведении горных работ. Эти потери устанавливаются в техническом проекте разработки месторождений, которые утверждаются Министерством энергетики и минеральных ресурсов, — отметил Аманжан Жамалов.

Вместе с тем для недропользователей ужесточаются меры экологических требований. По предложениям депутатов исключены пункты по стабильности экологических платежей. Это должно заставить предприятия ускорить модернизацию очистных сооружений.

Минус

По подсчетам директора Института экономики МОН Оразалы Сабдена, общее налоговое бремя на налогоплательщика по новому кодексу превышает экономически оправданную планку в 35 процентов. Такое положение чревато уходом в тень части предприятий, которым станет затратно честно платить налог. Оптимальный режим налогообложения не должен подавлять экономическую активность населения, утверждает экс-депутат, и в то же время он должен обеспечивать необходимый уровень налоговых поступлений в бюджет.

— Для ориентировки исчисляется такой показатель как налоговый предел — условная точка в налогообложении, в которой достигается оптимальная для плательщиков и госказны доля ВНП, перераспределяемого через бюджетную систему. В мировой практике более или менее приемлемым считается налоговый предел на уровне 35-40 процентов от разницы между доходами и расходами. А значит, изъятие у производителей более 35-40 процентов добавленной стоимости делает невыгодными инвестиции в расширение производства.

Большой минус принимаемого Налогового кодекса в том, что на инновационные технологии не предусматривается послаблений. В развитых странах внедрение ноу-хау на производстве не облагается налогом. Для стимулирования инновационной деятельности применяются льготы по уменьшению налогооблагаемого дохода. В казахстанской же реальности все наоборот. Особых поблажек отечественным предприятиям в связи, похоже не предвидится.

— Износ оборудования, — возьмем, к примеру, горнодобывающую отрасль, — уже достиг 65-70 процентов. Это практически технический кризис. А таковой гораздо хуже экономического. Казахстан, по оценкам Давосского форума, занимает 75 место в рейтинге глобальной конкурентоспособности. А вообще по новшествам и новым технологиям мы отстаем от западных стран лет на 20-25 лет, — считает эксперт.

Оразалы Сабден обращает внимание и на то, что, согласно индустриально-инновационной программе до 2015 года, обрабатывающая отрасль должна расти. Однако вопреки задумкам, доля обрабатывающей отрасли, в том числе и горно-металлургической, в структуре промышленности снизилась на 2,5 процента в последние два-три года.

Как отмечает экономист, концептуально Налоговый кодекс должен ориентироваться на стимулирование партнерских отношений между реальным сектором экономики и властями, привлечение инвестиций

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

для продвижения внедрения экологически безопасных технологий в интересах оптимизации производств и снижения негативного влияния на окружающую среду, а также для повышения инновационной активности предпринимательства. Основные положения Налогового кодекса должны быть направлены на поддержку реального сектора производства, в том числе малого и среднего бизнеса в интересах промышленного развития и обеспечения национальной безопасности.

В общем, резюмирует эксперт, новый Налоговый кодекс лишь несколько отличается от действующего в плане изменения ставок на некоторые виды налогов, устранением части налоговых льгот и замене одного налога другим в сфере добычи полезных ископаемых.

Не было бы счастья, да несчастье помогло

Между тем, реформа отечественного налогообложения происходит на фоне непрекращающихся потрясений и нестабильности мировой экономической системы. Ежедневно появляются новые вызовы и обстоятельства, заставляющие изменять некогда привычные подходы. Друг за дружкой развитые страны принимают антикризисные программы, направленные на спасение национальных экономик. На волне всеобщего финансового кризиса Казахстан тоже заявил о принятии антикризисных мер. Проактивная инвестиционная политика будет способствовать экономическому благополучию страны, заявил на расширенном заседании Правительства Президент Нурсултан Назарбаев. Упадок мирового спроса на продукцию горно-металлургического комплекса уже затронул ряд крупных промышленных предприятий. Впрочем, аналогичная картина наблюдается повсюду, не только в Казахстане. Основные потребители экспорта — Китай и Россия — сейчас отказываются от казахстанского сырья. А это может негативно сказаться на реализации крупных прорывных инвестиционных проектов промышленниками. Поэтому Глава государства поручил Кабинету министров проработать в рамках фискального документа ряд преференций, связанных с реализацией предприятиями горно-металлургического сектора инвестиционных проектов. При этом все основные параметры нового Налогового кодекса должны остаться неизменными.

До выхода налогового документа в свет осталось два месяца. Проект кодекса уже пережил два чтения в Мажилисе, и теперь отправлен на одобрение в Сенат. Понятно, что фундаментальных изменений Налоговый кодекс не претерпит. Хотя, кто знает, выдержит ли глобальные потрясения отечественная экономика.

АГМП

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 52 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz

VI КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

**Оборудование,
строительство
и сервисная индустрия
дорожного комплекса**

КазАвтоДор 2009

**1-3 апреля 2009 г.
г. Астана, Конгресс-Холл**

Дорожно-строительная, коммунальная техника и оборудование / Строительные машины для реконструкции, ремонта и содержания автомобильных дорог, мостов и путепроводов / Придорожный сервис: автомойки, АЗС, благоустройство придорожных территорий / Диагностика качества дорожных работ / Геофизические, инженерно-геологические, буровые и взрывные работы / Программное обеспечение и связь / Система образования и подготовки кадров

Организатор:
Казахстанская выставочная компания “Fair Expo”
тел./факс: +7 (7172) 32-17-73, +7 (7172) 32-80-90
моб.: +7-701-795-72-28 e-mail: fairexpo_mnv@mail.ru

НДС – ЭТО НАШЕ ВСЕ!

Ограничения в отношении сбыта продукции становятся серьезной проблемой для крупных компаний-экспортеров. Чутко реагируя на происходящие перемены, предприятия-экспортеры предлагают свои наметки антикризисных действий.

Сложившаяся практика возврата из бюджета превышения налога на добавленную стоимость, облагаемого по нулевой ставке (далее — НДС) крупным компаниям-экспортерам, оказалась неэффективной: ритмичную работу подрывает несвоевременный возврат экспортерам превышения НДС из бюджета под предлогом необходимости проведения встречных налоговых проверок поставщиков экспортера, в целях выявления лжепредприятий.

Подозрение в лжепредпринимательстве со стороны государственных органов относилось не только к средним и мелким компаниям, но и к крупным, имеющим долговременную практику, осуществляющим свою деятельность по долгосрочным контрактам, имеющим стабильный юридический адрес, обязательства и подлежащим региональному и республиканскому мониторингу. По оценкам некоторых экспертов, сумма невозвращенного из бюджета превышения НДС с начала года достигла 150 миллиардов тенге.

Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана на уровне министерств и ведомств неоднократно поднимал вопросы по исправлению ситуации. Особенно важно своевременно поменять отношение государственных органов к предприятиям-экспортерам сейчас, когда из-за невозврата превышения НДС вымываются оборотные средства предприятий. Если раньше оборотные средства могли быть пополнены экспортерами за счет кредитов, предоставляемых банками второго уровня, то в нынешней ситуации банковский ресурс не может быть привлечен.

В связи с этим, мы одобряем позицию Премьер-Министра Карима Масимова в отношении проработки в новом Налоговом кодексе возможности возврата превышения НДС из бюджета крупным экспортерам по так называемому «зеленому коридору».

Статья 274 проекта НК, одобренная на последнем расширенном пленарном заседании Мажилиса Парламента, устанавливает упрощенный порядок возврата превышения НДС и заключается в осуществлении возврата НДС без предварительного проведения налоговой проверки. При этом возврат будет производиться в течение пятнадцати рабочих дней с даты предоставления в налоговый орган декларации НДС за налоговый период, в которой заявлено требование о возврате суммы НДС. Считаем, что в условиях кризиса предпринятый Правительством шаг сделан однозначно для поддержки экспорта.

Особенно хочется отметить активность Министерства финансов в этом вопросе. В частности, министра Болата Жамишева, к которому мы обратились в связи с проблемами, возникающими в ходе взаимодействия налоговых и таможенных органов в части подтверждения факта экспорта товаров при проведении налоговых проверок по подтверждению достоверности сумм НДС, предъявленных к возврату.

Так, согласно приказу и.о. председателя Налогового комитета МФ РК от 12.01.2007 года № 19 «Об утверждении формы сведений о подтверждении таможенными орга-

нами факта вывоза товаров с таможенной территории РК в режиме экспорта и порядка их представления», при применении экспортером процедуры периодического декларирования, согласно подпункту 2 пункта 1 статьи 223 НК, подлежит отражению полная грузовая таможенная декларация. В соответствии с пунктом 8 статьи 388 Таможенного кодекса ПГТД заполняется не позднее десяти календарных дней после окончания периода поставки, в течение которого производилось перемещение товаров с применением процедуры периодического декларирования. Вместе с тем, согласно пункту 1 статьи 216 НК, датой совершения оборота по реализации является день отгрузки товара. То есть, в декларации по НДС отражается оборот по реализации на экспорт в том отчетном периоде, в котором фактически поставлен товар.

Возникает спорная ситуация. Если фактический экспорт товаров был осуществлен в одном отчетном налоговом периоде, а дата закрытия полной грузовой таможенной декларации произведена в другом, то налицо существенные расхождения сведений, представляемых таможенными органами в ходе проведения налоговых проверок на возврат превышения НДС из бюджета и данными, отраженными в декларации по НДС.

В конечном счете, отсутствие сведений о периоде перемещения товаров с применением процедуры периодического декларирования в приказе, ведет к разногласиям между экспортерами и налоговыми органами и как следствие приводит к сдерживанию возврата превышения НДС из бюджета.

Существует еще одна проблема несоответствия налогового законодательства и сведений, предоставляемых таможенными органами при проведении налоговых проверок по подтверждению достоверности сумм НДС, предъявленных к возврату. Согласно приказу, таможенные органы предоставляют сведения о дате пересечения таможенной границы в пункте пропуска РК, тогда как в соответствии со статьей 222 НК экспортом товаров является вывоз товаров с таможенной территории РК, осуществляемый в соответствии с таможенным законодательством РК. Пунктом 2 статьи 112 Таможенного кодекса определено, что вывоз товаров и транспортных средств за пределы таможенной территории РК допускается после выпуска товаров согласно заявленному таможенному режиму, применимому к вывозимым товарам, в соответствии с разделом 6 Таможенного кодекса.

Назрела необходимость внесения изменений в столбец 16 первой таблицы и столбец 14 второй таблицы приказа «Дата пересечения таможенной границы в пункте пропуска РК» и дополнений столбцом «Дата выпуска товара по ГТД».

В целях урегулирования изложенных разногласий между налогоплательщиками, налоговыми и таможенными органами, обеспечения однозначного толкования норм налогового

и таможенного законодательства проект приказа министра финансов РК «О внесении изменений и дополнений в приказ и.о. председателя НК МФ РК от 12.01.2007 года № 19 «Об утверждении формы сведений о подтверждении таможенными органами факта вывоза товаров с таможенной территории РК в режиме экспорта и порядка их представления»» (далее — проект Приказа) дополнен двумя столбцами следующего содержания: «Период перемещения товара при применении процедуры временного / периодического декларирования» и «Дата выпуска товара по ГТД».

Отмечаем, что по результатам нашей работы подписан проект приказа министра финансов РК, который проходит регистрацию в Министерстве юстиции РК.

Этот приказ, по всей видимости, войдет в действие в ноябре и позволит облегчить взаимодействие налогоплательщиков как с таможенными, так и с налоговыми органами при проведении налоговых проверок по подтверждению достоверности сумм НДС, предъявленных к возврату.

Мы выражаем признательность министру финансов Б.Жамишеву и полагаем, что данные меры существенно облегчают жизнь не только крупным, но и мелким предприятиям-экспортерам. Что касается нормы статьи 274 нового НК, которая начнет действовать с первого января 2009 года, мы считаем, что практика упрощения возврата НДС из бюджета должна быть дополнительно обдумана с позиции среднего и малого бизнеса, которым также необходима поддержка в отношении своевременного подтверждения сумм НДС, подлежащего возврату из бюджета при осуществлении встречных налоговых проверок поставщиков экспортера.

Ляззат НАКЕНОВА,
директор департамента экономики и таможенной политики Союза товаропроизводителей и экспортеров

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

АКТИВЫ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ

Президент РК Нурсултан Назарбаев на расширенном заседании Правительства объявил о слиянии ФУР «Казына» и холдинга по управлению госактивами «Самрук» и создании на их базе нового холдинга — Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Цель слияния — объединить все активы в один кулак. Соответствующий Указ подписан Президентом страны 13 октября.

Совет директоров нового холдинга возглавит Премьер-Министр РК. Холдинг станет своего рода «ядром казахстанской правительственной программы по вопросам преодоления глобального кризиса». Председателем Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына» назначен Кайрат Келимбетов, бывший руководитель аппарата Президента РК.

Президент РК Нурсултан Назарбаев отвел Правительству месяц на передачу госпакетов акций компаний «Казатомпром», ENRS, «Казахмыс», КИК, Казахстанского фонда гарантирования ипотечных кредитов, «Жилстройсбербанка» и активов семи СПК на капитализацию нового холдинга

Кроме того, Глава государства поручил холдингу в месячный срок создать спецкомпанию по проектам в химической отрасли. А также новый холдинг должен создать горнорудную холдинговую компанию на базе госпакета акций «Казахмыс», ENRS, доли в проекте «Богатырь Аксес Комир» и других месторождений, которые будут разрабатываться.

КРИЗИСУ НАЗЛО

АО «АрселорМиттал Темиртау» заключило контракт с инжиниринговой компанией «Dastur engineering international GmbH» на разработку ТЭО нового завода с полным металлургическим циклом.

Во время подписания документа директор индийского филиала «Dastur engineering international GmbH» Нарайон Сингупта сказал, что это будет один из самых современнейших заводов в мире, и Казахстан, однозначно, получит только выгоду.

На подготовку технико-экономического обоснования в контракте отведено полгода. Программа будет выполняться поэтапно. Введение нового завода в строй мощностью 4 миллиона тонн стали в год позволит увеличить объем выпускаемой продукции до 10 миллионов ежегодно.

Компания «Dastur engineering international GmbH» зарегистрирована в Германии и имеет филиалы в Японии и США.

Горняки экибастузского ТОО «Богатырь Аксес Комир», входящего в компанию РУСАЛ, отгрузили потребителям с начала года 34 миллиона тонн угля. Или на 7,3 миллиона тонн больше, чем за аналогичный период прошлого года, сообщает пресс-служба компании.

На отечественный энергетический рынок уже отгружено 15,6 миллиона тонн угля. Рост — на 24,7 процента. Выросло потребление угля на Экибастузских ГРЭС-1 и ГРЭС-2, на предприятиях «Астана Энергия» и «Алматинские электрические сети». Коммунально-бытовой рынок республики только за девять месяцев «забрал» 1,5 миллиона тонн твердого топлива. До 17 миллионов тонн увеличили потребление угля энергосистемы России: Рефтинская, Троицкая, Верхнее-Тагильская и Серовская станции, что на 30,6 процента выше уровня прошлого года. Столь оптимистичные данные позволяют ТОО «БАК» рассчитывать на реализацию свыше 46 миллионов тонн угля, перечеркнув собственный рекорд 2006 года. Тогда угольщики «Богатыря» добыли 41 миллион тонн твердого топлива.

www.bamz.su
ГАЗОСВАРОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
Барнаульский аппаратурно-механический завод
Россия
656031, г. Барнаул
пр. Строителей, 117
(385-2) 62-47-09,
62-78-18, 62-52-38

ТЕПЛО ДУШИ РОЖДАЕТСЯ ОТ ТЕПЛА В ДОМЕ

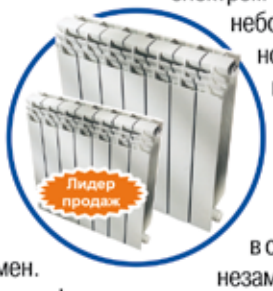
Системы отопления, водоснабжения и канализации, вентиляции и кондиционирования от ведущих производителей Европы и России, все, без чего не реально современное строительство, с лучшими ценами и лучшим сервисом Вам предлагает компания «Империя Тепла».

Ассортимент, не вызывающее сомнений качество, и доступные цены нашего оборудования – три аргумента, позволивших компании отвоевать свою нишу на строительном рынке столицы и постоянно укреплять свои позиции в бизнесе.

Мы дорожим клиентами. Их временем и нервами. Именно поэтому в «Империи Тепла» создана служба информационной и технической поддержки. Знающие свое дело специалисты помогут и с консультацией, и с монтажом оборудования.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ

- Алюминиевые радиаторы «SUPERJET» (Ragall, Италия) – символ надежности и долговечности. По данным независимых экспертов, это – самая востребованная марка импортных радиаторов на казахстанском рынке.

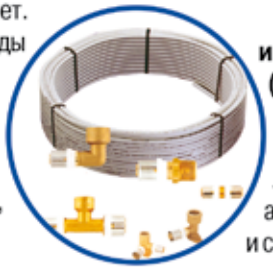


Список достоинств этих радиаторов объемен. Скажем лишь, что при рабочем давлении до 18 атмосфер прибор имеет теплоотдачу на 20-30% выше чугунных и стальных аналогов, имеет стойкое качество окраски. Конечно, немаловажен элегантный дизайн, потрясающая легкость и приемлемая цена. Гарантия завода – 10 лет.

«Долгожители» - «Super jet» - законодатель моды современных алюминиевых радиаторов.

- Металлопластиковые трубы и фитинги «HERZ» (Австрия)

Их назначение – тепло- и водоснабжение, включая радиаторное и напольное отопление.



Универсальность комплекса «Herz» позволяет рационально и быстро спроектировать систему отопления и водоснабжения любой сложности и площади.

- Котлы марки «BIASI» (Италия), «HERZ» (Австрия), «VIESSMANN» (Германия)

Компания поставляет и монтирует самые разные модели котлового оборудования с широким спектром мощностей. Как для квартиры или небольшого дома, так и для котельной целого поселка или элитного городка.

- Электрокотлы «ЭВАН» (Россия)

Коррозийная стойкость, возможность применения незамерзающих бытовых антифризов, минимальный вес, трехступенчатая регулировка мощности без перекоса фаз. Срок службы – не менее 8 лет.

- Полипропиленовые трубы и фитинги «EGEHERKUL» (Турция)

Основные преимущества: оборудование в 15-20 раз легче и на 20% дешевле аналогичных изделий из чугуна и стали.

- Насосы и насосные станции «WILO», «GRUNDFOS» (Германия), «LOWARA» (Италия)

Наилучшие технологии и материалы, качество, современный дизайн, а самое главное – реальные цены.

- Контрольно-измерительная трубопроводная арматура «DANFOSS» (Дания)

Балансировочные клапаны, контрольно-измерительные приборы, электрические регуляторы, регулирующие клапаны с электроприводом, поворотные заслонки до 1000 мм, обратные клапаны.

- Запорно-регулирующая арматура «GIACOMINI», «BUGATTI» (Италия), «HERZ» (Австрия), «DANFOSS» (Дания)

Шаровые вентили, обратные клапаны, предохранительные клапаны, группы безопасности для автономных котельных, сетчатые и топливные фильтры и т.д.

- Расширительные баки «VAREM» (Италия)

Расширительные мембранные баки с незаменяемой и сменной мембраной, с рабочим объемом от 5 до 1000 м3 для холодного водоснабжения и отопительных систем.

- Трубная изоляция «K-FLEX» (Италия), «TERMOFLEX» (Турция)

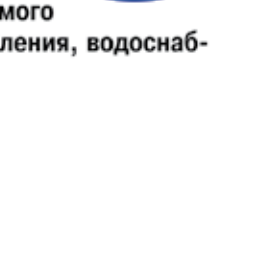
Теплоизоляционные материалы для применения в системах отопления, водоснабжения, вентиляции, теплохолодоснабжения в общественных, производственных, административных, жилых зданиях, наружных тепловых сетях. Материал выпускается в виде трубной и листовой продукции.

- Вентиляционно-кондиционирующие агрегаты «VTS Clima» (Польша)

Новейшие инженерно-технические решения, совершенство и надежность.

- Пластинчатые теплообменники «DANFOSS» (Дания)

Пластинчатые теплообменники 5-ти видов (типоразмеров) для горячего водоснабжения и использования в отопительных системах.



- Счетчики учета воды и тепла

Широкий спектр счетчиков европейских и российских производителей.

... а также широкий ассортимент другого, самого разнообразного оборудования для систем отопления, водоснабжения, вентиляции и кондиционирования.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА

г.Астана, ул.Валиханова 9/1, оф.8
тел./факс: (7172) 21-69-13, 21-18-96, 21-05-65
моб.: 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@list.ru, imperiatepla@rambler.ru

НАШЕ ОБОРУДОВАНИЕ УСТАНОВЛЕНО:

- Жилой комплекс «Астана Жулдызы»
- Жилой комплекс «Алтын Орда»
- Жилой комплекс «Москва»
- Жилой комплекс «Фортуна»
- Жилой комплекс «Бурлин»
- Жилой комплекс «Сезам»
- Жилой комплекс «Дуэт»
- Жилой комплекс «Золотой»
- Жилой комплекс «Тараз»
- Жилой комплекс «Каминный»
- Жилой комплекс «Каскад»
- Жилой комплекс «Эдем-Палас»
- Жилой комплекс «Астана Меруерти»
- Жилой комплекс, «Олимп Палас»
- Жилой комплекс «Радуга»
- Железнодорожный вокзал
- Детская городская больница №2
- Центр медико-социальной реабилитации
- Медицинский центр проблем психического здоровья.
- Эталонный центр
- Торговый дом «Мечта»
- Кинотеатр «Cinema City»
- Развлекательный комплекс «Зодиак»
- Спортивные комплексы: «Казахстан», «Каспий»
- Рестораны: «Идальго», «Шахерезада»
- Офисы компаний: «Highvill», «Logy Com», «Астанателеком».
- Гостевые дома: «Зейд», «Кульсай», «Алас»
- Бизнес-центры: «Tower-2», «Барыс»
- Индивидуальные жилые дома в микрорайонах: «Чубары», «Юго-Восток», «Караоткель», «Ак Булак», «Комсомольский», «Энергетик», «Заречный».

ВСЕ ЛИ СТАЛО НА СВОИ МЕСТА?..

Сразу после исторического выступления Президента на расширенном заседании Правительства Кабмин начертал программу первоочередных мер вывода страны из кризиса и рассмотрел текущую ситуацию. Обнародованные на том собрании нестандартные решения, – объединение "Самрука", "Казыны" и СПК в мощный финансовый кулак, как и распечатывание Национального фонда, – говорят о том, что власть понимает: нынешний кризис вовсе не рядовой циклический спад, а процесс, заставляющий мировую экономику пусть с трудом, но менять конфигурацию.

Антон ХМЕЛЬНИЦКИЙ

Итак, Нацфонд. Для финансового обеспечения первоочередных антикризисных мер Правительство получает из страновой копилки – на 2009-2010 годы – 10 миллиардов долларов под проработанную и согласованную стабилизационную программу. Похоже, меры как таковые, уже продуманы, прописаны и даже оформлены. Во всяком случае, Указ Президента «О некоторых мерах по обеспечению конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики», закрепляя карт-бланш Правительству, не оставляет тому возможности отступления. Видимо, пришло время жестких действий.

И, за довольно короткий срок Кабмину удалось побудить четыре системообразующих банка – Народный, Казкоммерцбанк, Альянс Банк и БТА Банк – пойти на подписание меморандумов с Правительством касательно дополнительной капитализации их активов – с целью беспрепятственного кредитования бизнеса- воспроизводителя ресурсов. Как известно, намерений приобретения контрольных пакетов акций Кабмин не имеет, то есть, о национализации речи не идет.

Между тем, этот беспрецедентный для отечественной экономики шаг демонстрирует как раз наличие у Правительства Масимова того самого "чистого листа", данного Главой государства карт-бланша. Хотя в мире подобное уже было, двумя-тремя неделями ранее стабилизационно-антикризисные деньги влил в экономику названных виновником «Великой депрессии-2» Соединенных Штатов Буш, о том же заявила Меркель (объявив практически такой же объем господдержки). В Англии аналогично поступил Браун, во Франции – Саркози, в России – Медведев...

В общем, еще раз стоит подчеркнуть, – пришла пора приспосабливаться к некой глобальной ситуации, вписываясь в новый мировой контекст экономики, формирующийся в ходе непрекращающегося кризиса. Сколь кардинально будет переписан сценарий, судить рано. Однако спрогнозировать кое-что прямо сейчас – руки чешутся.

Во-первых, думается, ориентированные на экспорт отрасли отечественной экономики – нефть, цветные и черные металлы, зерно, – более не смогут все вокруг подпитывать валютой, хотя и сохранят нормальную прибыль для собственного функционирования. Пример тому – падение мировых цен на нефть до половины своей величины. Собственно, приведение сырьевых цен в адекватное соотношение с рентабельностью, – фундаментальный мировой фактор. И, учитывая его, Кабмин озадачился проблемами не менее важной, чем нефтянка отрасли – горно-металлургической.

Помнится, на расширенном заседании Правительства и акимы областей, и министр индустрии и торговли озадачивали присутствовавших сокращением рабочих кадров на градообразующих предприятиях. Владельцы компаний, столкнувшись с сокращением потребности в металле у традиционных его покупателей – в российском Магнитогорске и на предприятиях Китая, стали отправлять персонал в отпуск без содержания. К примеру, аким Карагандинской области назвал пугающую цифру: четыре с половиной тысячи рабочих на АО «Арселор Миттал Темиртау» могли остаться «за бортом». Реакция Правительства на сведения такого рода оказалась адекватной: тут же проведены мониторинг и анализ ситуации, а руководство предприятий ГМК получило взвешенное предложение, обоснованное действующим трудовым законодательством: рассмотреть возможность перенаправления потоков занятости. Что и закреплено соответствующими меморандумами с тем же «Арселор Миттал Темиртау», Казхромом, ENRS.

Но вернемся в реальность прогностическую. Второе предположение, которое уже и не прогноз, а свершающийся факт, процесс – то, что "мировой рынок денег", на котором заимствовали развивающиеся экономики, прежним уже не будет. То есть, дешевых денег за рубежом нам больше не дадут. Скорее всего, предстоит обходиться собственными силами. Есть еще и такая вероятностная линия: ориентир на ближайший из тех региональных блоков, на какие разделится глобальная долларовая система. Рискну

NB

– Если банки посчитают возможным обратиться к помощи государства, то государство может предоставить дополнительный капитал, приобретя пакет голосующих акций. Речь идет о пакете акций, не превышающем 25 процентов, поскольку государство не собирается становиться владельцем контрольного пакета и вмешиваться в менеджмент банков. Дополнительная капитализация банков по расчетам Агентства по финансовому надзору необходима, но с учетом формирования дополнительных резервов по кредитному портфелю.

Анвар САЙДЕНОВ, председатель НБ РК

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

предположить, что для нас таким партнером может стать Китай, но наравне с Россией...

Здесь напрашивается иллюстрация в цифрах такого рода. В 2000 году на весь импорт в Казахстан было потрачено девять миллиардов долларов (во времена рухнувшей экономики, – с 1993-го по 1995-й – менее чем два миллиарда). К прошлому году импорт вырос до 45 миллиардов. Большой плюс для нас то, что экспортные цены поддерживают положительный торговый баланс. Однако в минус уходят иностранные инвестиции. В официальной отчетности по балансу инвестиционных доходов в 2005 году с отрицательным знаком мы получили 4,97 миллиарда долларов, в прошлом уже 10,95.

Отсюда и накапливающееся сомнение в определенных кругах касательно реализации инвестиционных программ. Однако видится, что из схожей «цифровой картинки» исходил и Кабмин, когда анализировал казахстанские инвестиции за рубеж, приобретение там активов и недвижимости, расходование валюты на обслуживание внешнего долга, а также полулегальный и нелегальный отток валюты за границу. Что и побудило членов Правительства акцентировать внимание на безоговорочном исполнении взятых на себя инвесторами отрасли обязательств по реализации прорывных проектов. И то верно, в трудные времена следует не столько экономить, сколько больше зарабатывать, обращая каждый вырученный доллар на внешнем рынке за казахстанские хром, цинк и уголь в казахстанские же заводы и фабрики высоких переделов...

Итак, страна входит в иную мировую экономическую реальность, в которой придется изыскивать ресурсы и на те структурно-отраслевые проблемы, к каким Кабмин лишь подступился: большая энергетика, водоснабжение, местные дороги, транспорт, жилищное хозяйство... И, думается, состояние экономики страны лучше всех охарактеризовал глава Нацбанка Анвар Сайденов, высказавшись на ставшем уже историческим расширенном заседании Правительства:

– За последний год многими экспертами, в том числе, международными, были сделаны различные прогнозы в отношении дальнейшего развития ситуации в реальном и финансовом секторах экономики Казахстана. При этом большинство из них прогнозировали экономический кризис в Казахстане, предсказывались замедление экономического роста до нулевого уровня и даже экономическая рецессия. Высказывались опасения о кризисе платежного баланса и значительной девальвации обменного курса тенге. Ожидался коллапс финансовой системы. Однако мрачные предсказания таких экспертов не оправдались. Платежный баланс в первой половине 2008 года демонстрирует устойчивость международных позиций Казахстана, профицит текущего счета составляет 6,7 миллиарда долларов (справочно: в прошлом году дефицит был 7 миллиардов долларов). Прямые инвестиции – 3,1 миллиарда долларов. Ни один банк не допустил дефолта ни по внешним, ни по внутренним платежам. Обменный курс стабилен, а в обществе отсутствуют девальвационные ожидания.

Что подтверждает статистика: в первом полугодии рост производства наблюдался во всех секторах экономики, кроме обрабатывающей промышленности. В итоге ВВП вырос на 5,1 процента, а к концу года, по прогнозам Министерства экономики и бюджетного планирования, может достичь 5,3 процента. Это ниже прошлогоднего показателя, но вписывается в запланированный бюджетом коридор в 5-7 процентов. А вследствие роста цен на энергоресурсы впервые за последние годы сложилось положительное сальдо текущего счета (3,8 миллиарда долларов за первый квартал) и платежного баланса в целом. Международные резервы страны, включая деньги Нацфонда (25,7 миллиарда долларов), увеличились на 21,4 процента и составили 46,9 миллиарда долларов.

Думается, эта иллюстрация в цифрах никак не противоречит предыдущей, но очерчивает путь выхода из кризиса. Тем более что отечественная экономика, связав себя с мировой нитями трубопроводов и железнодорожных магистралей, все же не проросла еще в нее мускулами транснациональных корпораций и оголенными нервами бирж. У нас есть реальный шанс перестроиться на марше и войти в новую мировую экономическую реальность с наименьшими потерями.

NB

В качестве одной из мер повышения ликвидности Национальный фонд выкупит облигации, выпускаемые Фондом национального благосостояния «Самрук-Казына» на пять миллиардов долларов. Средства пойдут на кредитование реального сектора экономики, включая прорывные и инфраструктурные проекты, а также финансирование субъектов малого и среднего бизнеса. Изначально деньги разместят на депозитах в ряде банков, позволяя им осуществлять кредитование новых проектов и поддерживать финансирование существующих. Антикризисным планом Правительства также предусмотрены меры по поддержанию ликвидности со стороны Национального банка, которые будут распространяться на все банки второго уровня. В частности, НБ РК осуществит поддержку текущей и краткосрочной ликвидности банков путем предоставления дополнительных ее источников.

NB

Правительство предложило четырем системообразующим банкам страны – Альянс Банку, БТА Банку, Халык банку и Казкоммерцбанку – пополнить свой капитал за счет вливаний из Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына» пятью миллиардами долларов. Предполагается, что их дополнительная капитализация будет осуществлена посредством эмиссии простых и привилегированных акций. Существующим акционерам предоставят право преимущественной покупки вновь выпускаемых акций. Если же они не смогут купить акции сразу, то государство готово стать акционером банка, не приобретая при этом контрольного пакета в капитале какого-либо банка, а ограничиваясь 25 процентами голосующих акций.

ПРИКАЗАНО ВЫЖИТЬ!

Краткий обзор программ крупнейших предприятий горно-металлургического комплекса, принятых для социальной защиты работников

АО«Арселор Миттал Темиртау»

Разработан план действий, предусматривающий занятость работников в зависимости от ожидаемой реализации металлопроката. Подписанный с Правительством меморандум предполагает не увольнять работников комбината, перепрофилировав их занятость на другие работы; не останавливать реализацию производственной программы; продолжать проектно-конструкторские работы по проекту расширения АО «Арселор Миттал»; постепенно реализовывать программы по экологии, состоянию техники безопасности на комбинате.

При этом предусматривается не только трудоустройство работников на четко определенные виды работ, но и их переобучение. Так, 1100 человек направят на строительно-монтажные и другие строительные работы. Кроме того, 520 работников будут привлечены к охране предприятия. Планируемый перевод на шестичасовой рабочий день всех категорий служащих комбината обеспечит занятость еще 480 человек.

До конца года пройдут профессиональное обучение около двух тысяч работников предприятия с сохранением средней заработной платы, сотрудники АО смогут получить вторую специальность и повысить квалификацию. В планах на будущий год – переобучение девяти тысяч трудящихся комбината, с сохранением среднего заработка.

Кроме того, возникла договоренность о проведении мероприятий по снижению текущих производственных и административных затрат. Это позволит высвободить более 85 миллионов долларов и профинансировать ряд экологических и инвестиционных программ, а также мероприятия по охране труда и технике безопасности. Также продолжится реализация инвестиционного проекта по реконструкции систем газоочистки конверторного цеха более чем на сто миллионов долларов.

АО «Корпорация «Казахмыс»

Меморандумом определен перечень структурных подразделений корпорации и численность персонала, которые будут переведены в смежные подразделения. 2363 человека будут направлены на смежные и восстановительные работы (соответственно 1425 и 938 человек).

До конца года на обучение и переобучение корпорация намерена направить 2000 человек: вторую профессию получат 1200 человек, повысят квалификацию 800 человек.

ТОО «ENRC Management KZ»

На предприятиях компании ENRC сокращение персонала не производилось, объемы производства не снижались. Компания планирует продолжить активную инвестиционную деятельность. В частности, в планах ENRC до 2014 года строительство второй очереди электролизного завода на 125 тысяч тонн алюминия; организация производства горячебрикетированного железа в Казахстане на базе ССГПО; расширение рудной базы на всех предприятиях; строительство крупных инфраструктурных объектов (проект «Ворота в Китай» – строительство железнодорожной линии «Коргас – Жетыген» и увеличение мощности Аксусской ГРЭС на 1525 МВт за счет возведения новых и реконструкции действующих блоков). Общая стоимость инвестиционного портфеля ENRC с 2009-го по 2014 год оценивается в 6,9 миллиардов долларов.

АО «Караганда ГИИЗ и К*»

г. Астана, ул. Гастелло, 30, тел.\факс: 8(7172) 371152, 490951
г. Караганда, ул. Гоголя 29, тел.\факс: 8 (7212) 560795, e-mail: kar-gliz@yandex.ru

АО «Караганда ГИИЗ и К*» с успехом внедрило и получило сертификат на международную систему менеджмента качества ISO 9001:2000.

Является Лауреатом Международной премии Знак Почета «Лидер национальной экономики - 2006, 2007 гг.»

Качество работ акционерного общества имеет международное признание. В 2005 году в Женеве АО «Караганда ГИИЗ и К*» удостоено Большой Золотой медали, в 2006 – почетной французской награды «Золотая медаль Ассоциации содействия промышленности», в Лондоне - награды победителя Международного конкурса в области менеджмента делового управления бизнесом.

В 2007 году в Нью-Йорке АО «Караганда ГИИЗ и К*» стало обладателем приза «Международная Звезда за Лидерство и Качество».

На сегодня компания занимает лидирующие позиции на рынке комплексных инженерных изысканий для строительства. Работы ведутся во всех регионах Республики Казахстан с гарантией выполнения работ, высоким качеством обслуживания и в сжатые сроки.

По геотехническим изысканиям и отчетам АО «Караганда ГИИЗ и К» построены Жезказганский и Балхашский металлургические комбинаты, Соколовско-Сарбайский, Коктынкольский, Кайрактинский горно-обогатительные комбинаты, в Астане – комплекс Байтерек, Национальный Исламский Центр, отель Интерконтиненталь, здание Министерства транспорта и коммуникаций, Евразийский университет им. Гумилева, жилые комплексы «Триумф Астаны», «Байконур», «Сары-Арка», «Сити-Палас» и др.
Были проведены изыскательские работы под строительство посольства США, Российской Федерации, Узбекистана, Турции

ЧЕРНЫЙ ДЕНЬ отменяется

Асель АБЕНОВА

Пока угольщики расхлебывали проблемы с дефицитом вагонов и обеспечивали поставку стратегического товара потребителям, государственные мужи тоже времени даром не теряли. В Парламенте шло обсуждение поправок в закон «О естественных монополиях», в котором по предложению Правительства появилась статья, предусматривающая регулирование цен на уголь. АРЕМ активно продвигал новшество, депутаты дискутировали, только за всей этой деятельностью об интересах добытчиков угля как-то забыли.

Между тем угольная отрасль в Казахстане полностью приватизирована и существует в основном за счет иностранных инвесторов. Добывающие предприятия постоянно вкладывают средства в развитие топливно-энергетического сектора, более того, разворачивают грандиозную модернизацию производства.

По словам генерального директора ТОО «Богатырь Аксес Комир» Виктора Щукина, за последние несколько лет компания вложила более ста миллионов в собственное техническое перевооружение. Сейчас БАК переходит на авто-конвейерную технологию. В последующие годы намечена коренная реконструкция устройства внутренних отвалов на разрезе, с тем чтобы снизить выбросы в окружающую среду. Общий объем инвестиций составит около 150 миллиардов тенге (1 200 миллионов долларов). Из них 120 миллиардов тенге предназначено на ввод новых технологий и увеличение мощностей. Остальные средства (более 30 миллиардов) пойдут на техническое перевооружение и замену выбывающего оборудования.

На разрезе Восточный действует программа «Циклично-поточный», стоимостью в 90 миллионов долларов. Проплаты уже прошли и в следующем году проект запускается в реализацию. На очереди уже утвержденный второй этап проекта. Здесь речь идет о дополнительных 230 миллионах.

На этом фоне «замораживание» цен на угольную продукцию резко ограничивает рентабельность угольных разрезов. А значит, какой смысл наращивать производство твердого топлива в стране? Себестоимость угля, добываемого открытым способом, и без того невысокая. Поэтому покрывать затраты на переоснащение необходимо за счет инвестиционной составляющей тарифа. Только в этом случае бизнес удержится на плаву.

Регулированием цен государство, в первую очередь, загоняет себя в угол и отчасти противоречит собственной же энергетической политике. Так, госпрограмма развития энергетики до 2015 года ставит задачу по увеличению мощности казахстанских теплоэлектростанций. По задумке Минэнергетики, поставки экибастузского угля для тепловых электростанций должны вырасти к 2010-2015 году до 39-40 миллионов тонн.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

— Когда предприятие работает в рыночных условиях, у него есть возможность балансировать и оставаться на уровне определенной доходности, чтобы сводить концы с концами, — поясняет Виктор Щукин. — В условиях надвигающегося кризиса в промышленности на экспортно-ориентированных предприятиях есть риски снижения объемов по следующему году на 15-20 процентов. В Казахстане может возникнуть и другая серьезная проблема — неплатежи. «Богатырь» уже сейчас имеет возможность добывать от 40 до 46 миллионов тонн угля в год. Колебания в 20 процентов для нас несущественны. Но должна быть мотивация.

Нынешней осенью над угольной отраслью нависли черные тучи: Правительство в очередной раз предприняло попытку зарегулировать рынок твердого топлива. Да вовремя одумалось.

Ситуация изменилась в середине октября. Когда экспертам, а также представителям Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий удалось доказать разработчикам и депутатам всю непопулярность принимаемой меры. Главным козырем Правительства, намеревавшегося уже не первый раз застолбить цены на стратегически важный продукт, является тот аргумент, что даже незначительное удорожание угля разгоняет инфляцию в стране.

Исполнительный директор АГМП Николай Радостовец не отрицает мультипликативного воздействия стоимости угля на рост цен. Но только как товарной группы, лежащей в основе производства тепла и электроэнергии.

— Если стоимость товара удерживается на приемлемом уровне и это не ущемляет интересы потребителей, ввод госрегулирования цен на уголь может стать большой ошибкой. Тотальный тарифный контроль несет серьезные риски для инвесторов и уменьшает привлекательность угледобывающей отрасли. Сразу могут снизиться инвестиции и, прежде всего, предприятия ограничивают финансирование на расширение бассейнов и закупку новой техники, — комментирует глава АГМП.

Большинство угольных компаний считает, что если сейчас в стране имеется избыток угля, то с введением госрегулирования тарифов, твердого топлива казахстанцам станет не хватать. При этом цена, как бы ее не удерживали, будет расти необоснованно.

Сейчас цена экибастузского угля на разрезе чуть ли не в два раза меньше, чем стоит тонна щебня. Удорожание твердого топлива обычно случается осенью и зимой. Прошлогодний рост цен на шубаркольский уголь был связан с нехваткой вагонов и соответственно с дефицитом социального товара на потребительском рынке. В нынешнем году, заверяют угольщики, топлива на железнодорожных угольных тупиках досаточно, значит, и цена прогнозируется конкурентной.

— АРЕМ, как соразработчик законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам конкуренции» поддержал наши предложения, согласившись с тем, что в нынешних условиях можно ограничиться отслеживанием уровня цен через прежний механизм контроля за доминантами рынка. Это конструктивная позиция госоргана, которая учитывает реальную ситуацию. А раз регулирование тарифов отменяется, то угледобывающие компании смогут сохранить прежние конкурентные преимущества отрасли, не будут завышать цены и не снизят объемы отрасли, поскольку это очень важно в осенне-зимний период, — подчеркивает Николай Радостовец.

NB

— Антимонопольный орган — это рыночный макрорегулятор. Он пришел на смену управлению цен и фиксации тарифов. То есть тем советским способам управления, которые экономически неэффективны. Особенно в нынешней среде. Антимонопольное регулирование — это регулирование от имени государства, но совершенно рыночными методами. Другие способы госвмешательства уже соответствуют национальным традициям и политической ситуации в наших странах. Где-то развивается больше элементов госрегулирования, где-то меньше, но я противник излишнего вмешательства государства в экономику. Я считаю, такое вмешательство является неэффективным, и в большинстве своем способствует коррупции, — говорит глава ФАС России Игорь Артемьев.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

ГРУЗЫ: НА СТАРТ, ВНИМАНИЕ... СТОП!

Жизнеспособность большинства добывающих предприятий зависит, в том числе и от состояния транспортной инфраструктуры. Крах на мировых финансовых рынках, бесспорно, скорректирует перспективы товаропроизводителей и экспортеров. Однако это вовсе не означает, что грузоперевозчики в ближайшее время вовсе откажутся от услуг железной дороги. Есть планы, контракты, инвестпрограммы, которые так или иначе компании будут выполнять. Крупные промышленные гиганты, как бы пафосно это ни звучало, в перспективе планируют наращивать производственные и экспортные возможности. Собственно и железнодорожники заявляют об увеличении объемов перевозок до 150 миллионов тонн в год. Разумеется, это случится не сегодня.

Ерлан ЗАКАРИН

Прогноз на увеличение

Основная часть грузов в Казахстане в силу особого географического положения перевозится по магистральным сетям. На долю железнодорожных перевозок приходится 60 процентов всего грузооборота. Такое положение дел ставит грузоотправителей — угольщиков, металлургов, зерновиков — в прямую зависимость от услуг национального оператора. Впрочем, зависимость эта обоюдная. Опыт и простейшая теория выживания свидетельствуют о том, что серьезные проекты логичнее осуществлять совместно.

Несмотря на устойчивое удешевление сырья на глобальных рынках, промышленникам приходится думать на перспективу. Программа индустриально-инновационного развития, проект «30 корпоративных лидеров» нацелены на увеличение экспортного потенциала. Да и большинство инвестиционных программ предприятий уже запущены и реализуются. Объемы железнодорожных перевозок будут расти еще как минимум в течение 15 лет, считают эксперты, что подтверждается производственными цифрами. Только за последние восемь месяцев по данным национального оператора «Казахстан темир жолы» по магистрали перевезено почти 180 миллионов тонн грузов или на семь процентов больше прошлого года. Тарифный грузооборот в нынешнем году возрос на 11 пунктов и составил 142 миллиарда тонно-километров. Значительную часть транспортировочного потока традиционно занимают уголь (35 процентов), железная руда (11,5), строительные грузы (8,3), нефтепродукты (6,4), цветная руда (6,3), нефть сырая (5,2), черные металлы (4,2), зерно (3,3). Доля нефтяных грузов в республике пока растет, поскольку процессы добычи и переработки черного золота набирают обороты. Расширение сети трубопроводов автоматически выключит нефтепродукты из грузопотока. Тогда произойдет перераспределение структуры перевозок.

По мнению председателя Ассоциации национальных экспедиторов Нигматжана Исингарина, насыщения объема транспортировок следует ожидать не ранее 2025-2030 годов. До этих пор кривая нагрузок на графике железнодорожных перевозок будет стремиться вверх. Так по прогнозу «КТЖ» прирост грузов до 2015 года может составить 70 процентов или 450 миллионов тонн. Но радужные перспективы не вызывают приступов радости у грузоотправителей. Дело в том, что множество масштабных проектов концентрируется вокруг угольных разрезов, месторождений и заводов. Пропускная способность некоторых железнодорожных станций не отвечает даже нынешним потребностям предприятий, а свалившиеся на голову перевозчика объемы превратятся в серьезное испытание для магистральных сетей и подвижного состава. Как в таких условиях наращивать производство?

Развитие железнодорожной инфраструктуры играет ведущую роль, утверждает генеральный директор компании «Транссистема» Лариса Смирнова.

— От этого зависит работа предприятий и, по большому счету, эффективность инвестиций. Сейчас назревает вопрос по Тобольскому железнодорожному узлу, расширению самой станции Железорудная. Инфраструктурные проекты включены в планы КТЖ на ближайшие годы, компания идет нам навстречу. Но необходимо тесно взаимодействовать с непосредственным экспортером — Соколовско-Сарбайским горно-обогатительным производственным объединением, чтобы понять, какой экономический эффект дадут инфраструктурные мероприятия, насколько они эффективны и обеспечат ли экспортный потенциал Соколовки.

До того как финансовый кризис обрушил фондовые рынки, крупнейший производитель железорудного сырья в республике ССГПО планировал увеличить объем перевозимых грузов с 2008 по 2015 годы в два раза — с 21 до 40 миллионов тонн. Насколько и в какую сторону теперь изменятся приоритеты промышленного предприятия, угадать сложно.

Тем не менее, исполнительный директор Республиканской Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП), президент Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана (СТЭК) Николай Радостовец полагает, что КТЖ совместно с грузоотправителями должны уже сейчас определиться, какие прорывные проекты и в каких регионах потребуют расширения станций.

Превращаем коробки в дома!
Делаем климат комфортным!

Фундамент, стены и крыша - это всего лишь коробка. Превращать коробки в живые дома, оснащая их современными системами жизнеобеспечения - это наша работа.

WWW.KAZKLIMAT.KZ

СИСТЕМЫ КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ, ОТОПЛЕНИЯ

Партнерство с компанией Казклимат - это уверенность в поставках, гибкое ценообразование, квалифицированная помощь в проектных работах

КАЗКЛИМАТ

г. Астана, пр.Республики, 2/1
8(7172)22-35-72, 8(7172) 22-26-53
E-mail: kazklimat-astana@mail.ru

г. Алматы, ул. Манаса,19
8(727) 269-95-53, 8(727) 269-95-61
E-mail: kazklimat-almaty@mail.ru

За плодотворное сотрудничество и большие объемы перевозок АО «ТНК «Казхром» стало победителем в номинации «Лучший грузоотправитель в экспортном сообщении». Итоги конкурса подводились в рамках международной конференции «ТРАНСЕВРАЗИЯ 2008». Звание «Лучший грузоотправитель в межобластном сообщении» получила компания «Алюминий Казахстана».

— Некоторые железнодорожные узлы необходимо модернизировать, потому что их пропускная способность очень низкая. Мы бы хотели, чтобы деньги, которые собирает компания, больше использовались на ремонтные работы железнодорожного полотна. Это принципиально для поддержки производства в стране, — не без основания считает глава АГМП и СТЭК.

Дефицит отменяется?

Другая проблема последней пятилетки — дефицит подвижного состава, из-за которого срываются сроки поставок по контрактам. В прошлом году угольщики Казахстана хлебнули сполна, когда сотни тонн готового топлива остались лежать на разрезах мертвым грузом. В частности, банальная нехватка вагонов не позволила АО «Шубаркуль комир» вывезти 730 тонн угля.

Злободневный вопрос представители нацкомпании обсуждали с товаропроизводителями в рамках международной конференции «ТРАНСЕВРАЗИЯ-2008». Главный железнодорожный оператор ответственности по обеспечению качественными услугами потребителей с себя не снимает.

Недостаток инвентарного парка вагонов по стране составляет примерно 20 тысяч единиц. Еще около пяти тысяч будет ежегодно выбывать из оборота по техническим причинам. В прошлом году компания «КТЖ» планировала приобрести около двух тысяч вагонов. Однако резкое и значительное удорожание на международных рынках (стоимость вагона подскочила вдвое с 70 тысяч до 120 тысяч долларов) оставило казахстанский вагонный парк без ничего. Тем не менее, АО обещает ежегодно вводить в эксплуатацию около шести тысяч вагонов, половину из них закупать, другую — реконструировать.

Как вариант решения проблемы главный «железнодорожный владелец» предлагает бизнесу приобретать собственные частные вагоны. Разговоры о покупке подвижного состава в нынешних условиях звучат почти кощунственно. Во-первых, это затратно, а во-вторых, не всегда выгодно ввиду длинного периода окупаемости вагонов. Сейчас предприятия выходят из положения за счет аренды у соседних стран. Впрочем, некоторые частные компании готовы, затянув пояса, приобрести разорительные вагоны. Но как оказалось, это не так уж и просто. Даже за очень большие деньги.

— Мы столкнулись с ростом цен на подвижной состав. Но даже, невзирая на это, компания не отказалась от идеи закупить вагоны. Однако поставщики вагонов просят нас подождать. Сможем ли мы приобрести подвижной состав у заводов, нам обещают сказать только в конце года. Пришлось взять в аренду 150 вагонов. Для нас это чрезвычайно важный вопрос, поскольку в пик работы поставки угля в направлении России занимают до 80 процентов, — комментирует представитель предприятия «Богатырь Транс».

Традиционными поставщиками вагонов на пространстве СНГ являются Российская Федерация и Украина, которые в первую очередь работают на удовлетворение внутренних потребностей. Все остальные клиенты, надо полагать, обслуживаются по остаточному принципу. Однако КТЖ не намерен отказываться от своих транзитных амбиций. Альтернативой дорогостоящим российским и украинским вагонам вполне способен стать транспорт из Китая. Экспортно-импортный банк КНР готов предоставить заемные средства на срок до пяти лет и ставку не выше 7-8 процентов. Уже идут испытания двух моделей вагонов китайского производства. Осталось только получить сертификацию и подтверждение в России, чтобы спасительные для экономики Казахстана составы могли курсировать во всех направлениях. Но даже при отрицательном заключении россиян использовать грузовые вагоны made in China можно хотя бы на внутренних маршрутах, уверяют эксперты отрасли.

Покупку китайских вагонов поддерживает президент Ассоциации национальных экспедиторов Нигматжан Исингарин. По его подсчетам, приобретение 2-3 тысяч китайских вагонов поможет решить проблемы с перевозкой угля. Пересмотреть покупательскую политику в сторону Поднебесной имеет смысл еще и для того, чтобы российские и украинские производители «стали немного сговорчивее, ставили не спекулятивные, а рыночные цены», считают в КТЖ.

В перспективе Казахстан начнет выпускать и собственные полувагоны. Петропавловское вагоностроительное АО «ЗИКСТО» уже изготовило опытные образцы трех полувагонов. Еще один аналогичный завод есть в Усть-Каменогорске. Плюс внутренний резерв, за счет которого можно отчасти снизить нехватку подвижного состава. До конца года национальный железнодорожный оператор обещает поставить на рельсы до 2800 вагонов.

Привлекать инвестиции для обновления парка, по мнению главы АГМП и СТЭК Николая Радостовца, поможет система государственно-частного партнерства.

— Нужно скорректировать инвестиционную программу «Казтемиртранса», предусмотрев больше средств на закуп вагонов. Ведь они в буквальном смысле обслуживают всю экономику. А это означает, что тарифный вопрос по КТЖ должен рассматриваться с учетом все возрастающих запросов грузоотправителей, — отмечает он.

Для развития транзитного потенциала казахстанской магистрали создано совместное с Россией предприятие — группа компаний «Феско Трансгарант». Также КТЖ заключило агентское соглашение с первой российской грузовой компанией. Речь идет об оптимизации движения составов из Казахстана в Россию и обратно. Проще говоря, прекратить гонять порожние вагоны из страны в страну.

Эта тема получила продолжение на встрече представителей

АО НК КТЖ и Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий договорились в ближайшее время подписать меморандум о взаимодействии и создать несколько рабочих групп, которые, в частности, будут заниматься вопросами обеспечения вагонов, пропускной способности магистральной сети.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

АГМП и КТЖ: конструктивный диалог

Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий с национальным перевозчиком. Крупные экспортеры и грузоотправители, среди которых ССГПО, «Казахмыс», «Трансси-стема», «Богатырь Аксес Комир», «Шубарколь Комир» обсуждали вместе с железнодорожниками реализацию транспортной стратегии и перспективы государственного частного партнерства.

Выгодный контейнер

Немаловажное значение для казахстанских товаропроизводителей и экспортеров имеет доставка грузов до места назначения. Точнее, безопасность и эффективность процесса транспортировки. Во всем мире в этом отношении успешно применяются контейнерные технологии. Собственно два года назад АО «Казтранссервис», являющееся официальным оператором контейнерного парка «КТЖ», подготовило программу контейнеризации перевозок на железнодорожном транспорте. И предложило перевозить грузы ускоренными контейнерными поездами. Идею активно поддержали грузоотправители. Основными партнерами «Казтранссервиса» стали «Трансси-стема» и ТНК «Казхром». По словам директора департамента сбыта АО «ТНК «Казхром» Юрия Зайцева, плюсов у контейнерной перевозки много. Самый главный, пожалуй, — сохранность качества продукции. В крытых контейнерах ферросплавы, к примеру, не подвергаются атмосферным воздействиям. Сейчас на предприятиях вовсю создаются контейнерные площадки.

— Одна уже построена на Актюбинском заводе ферросплавов мощностью на весь его объем производства. Еще одна площадка, на 25 тысяч тонн, есть на Аксуском заводе ферросплавов в Павлодарской области. В феврале мы вводим вторую очередь, еще на 25 тысяч тонн. Плюс возможность грузить в цехах. Таким образом, обеспечивается погрузка в контейнеры 92-93 процентов грузов от общего объема, перевозимых с Аксуского завода, — приводит позитивные цифры Юрий Зайцев.

Впрочем, без ложки дегтя не обошлось и здесь. Товаропроизводители и перевозчики грузов сталкиваются с массой трудностей.

— На деле работа с контейнерами «Казтранссервиса» и Первой грузовой компании вызывает у нас массу вопросов, — сетует генеральный директор компании «Трансси-стема» Лариса Смирнова. — Непонятно, почему грузокомпания порой противится использованию грузоотправителями собственных вагонов и локомотивов. Нам нужно понять политику железнодорожного оператора. До сих пор отсутствует единый механизм деятельности частных компаний и магистрали.

В прошлом году объемы контейнерных перевозок выросли в стране в полтора раза. Но это далеко не предел воозможностей. Вскоре показатели увеличатся вдвое, и тогда встанет вопрос о строительстве в Казахстане контейнерных терминалов. Представители КТЖ обязуются вплотную заняться обеспечением пропуска возросшего потока контейнеров. Для этого понадобится повысить скорости маршрутных контейнерных поездов в два раза за ближайшие 5-7 лет. Кроме того, в республике впервые будут строиться контейнерные хабы для обработки полносоставных контейнерных поездов.

Дабы учесть интересы грузоотправителей, нацкомпания ждет от предприятий точных данных о планируемых объемах и направлениях перевозок грузов. Без этих цифр сложно объективно прогнозировать пропускную способность станций и железнодорожных участков, формировать бюджет, предусмотреть необходимый объем локомотиво- и вагоно-часов.

Транспортные потоки, по крайней мере, в отношении проекта «30 корпоративных лидеров» уже прорисовываются, говорят товаропроизводители и экспортеры. Однако главных потребителей услуг магистральных сетей сбивают с толку новые правила перевозок, где говорится, что в случае отсутствия собственных вагонов ответственность несет грузоотправитель. Перевозчики вынуждены заявлять: если ситуация не изменится, это заставит нас подстраховаться и заявлять меньшие объемы грузов, нежели мы можем перевезти...

Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

III КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

2008

29 - 31 октября 2008 г.
г. Астана, Конгресс-Холл

- Строительные компании
- Строительные материалы
- Строительное оборудование, инструмент
- Строительная техника
- Инженерные сети
- Стекло
- Мебель, окна и двери
- Электротехническое и электрооборудование, инструмент и освещение
- Сантехника
- Водоочистительные технологии
- Системы отопления, кондиционирования и вентиляция
- Ландшафтная архитектура
- Благоустройство и озеленение
- Интерьер и дизайн

ОГРАНИЗАТОРЫ
выставочная компания "Fair Expo"
телефон для справок:
+7 (7172) 32-80-90, 32-06-39
+7 (701) 520-50-37
+7 (701) 791-84-41
e-mail: fairexpo_svz@mail.ru

FAIR EXPO

ДО ПОБЕДНОГО КОНЦА... МОНОПОЛИСТА?

Съезд антимонопольщиков стран СНГ, проходивший первого октября в Астане, оставил двоякое ощущение. С одной стороны, представители Межгоссовета по антимонопольной политике намерены консолидировать работу по борьбе с монополизмом. С другой — откровенно включаются в конкурентную борьбу против «чужаков» на собственном рынке. Что первично — идеи экономической интеграции при равенстве условий всех участников рынка, или политика протекционизма по отношению к собственному товаропроизводителю? Вопрос «повис в воздухе»...

Аблай БЕКМАХАНОВ

В самом начале заседания Межгосударственного совета по антимонопольной политике председатель Агентства РК по защите конкуренции (АЗК) Мажит Есенбаев поставил вопрос о необходимости совместных с коллегами из СНГ расследований по антиконкурентным действиям на продовольственных и других рынках (в частности, на рынках ГСМ) Содружества независимых государств.

— На одном из последних заседаний Межгоссовета было принято решение о проведении антимонопольными органами стран СНГ совместного расследования о действиях компаний, действующих на межнациональных рынках в пределах Содружества. Уже проведена совместная работа по рынку авиаперевозок, по железнодорожному транспорту, — напомнил Мажит Есенбаев. — Это направление необходимо активизировать, и сделать это, учитывая в первую очередь последние общемировые тенденции. Полагаем, что особое внимание следует уделить рынкам топливно-энергетического комплекса, транспорта и коммуникаций, а также продовольственных товаров.

Глава АЗК указал, что рынок топливно-энергетического комплекса является мультипликатором для смежных областей, и предложил включить в повестку одного из ближайших заседаний Межгоссовета рассмотрение вопроса о состоянии рынков ГСМ.

— По анализу состояния рынков продовольственных товаров мы надеемся на сотрудничество с нашими коллегами из стран ближайшего зарубежья, — высказал пожелание Мажит Есенбаев. — Как показывает анализ оптовой реализации плодоовощной продукции, в южных регионах Казахстана такую деятельность осуществляют лишь несколько узбекских компаний, которые не допускают на этот рынок конкурентов. Нам надо этот вопрос обсудить и принять действенные меры.

Изучение товарных рынков СНГ руководитель АЗК предлагает путем привлечения «светлых умов». С этой целью предлагается создать при агентстве Центра развития и защиты конкурентной политики, для работы в котором будут привлечены иностранные эксперты. Правительство нашей страны уже одобрило эту идею. По мысли Мажита Есенбаева, Центр станет управляться Советом директоров, где будут предусмотрены должности «независимых директоров» из числа международных экспертов в области конкурентной и антимонопольной политики.

— У нас уже имеется договоренность с рядом международных институтов, которые помогут становлению Центра, — подчеркнул председатель АЗК.

Со следующего года в Казахстане предполагается начать формирование интегрированной базы данных по субъектам казахстанского рынка. Средства на ее создание уже предусмотрены в проекте бюджета на следующий год.

— Сегодня есть отдельная база данных в налоговой службе, таможенных и органах статистики, но необходима база единообразная, систематизированная, чтобы легко можно было бы отследить процесс поглощения, слияния субъектов рынка, — пояснил Мажит Есенбаев. — В настоящее время анализ положения хозсубъектов осуществляется сотрудниками вручную, посредством получения данных из разнонаправленных источников. И мы надеемся, что внедрение данной системы позволит увеличить охват товарных рынков системным и постоянным анализом на предмет выявления фактов высокой концентрации, монопольно высоких цен и иных нарушений антимонопольного законодательства, а также оперативно реагировать на них.

М. Есенбаев предложил коллегам из других стран СНГ свою помощь в проведении международных антикартельных расследований. Казахстанские антимонопольщики горят желанием помочь коллегам, тем более, и отечественное законодательство, гармонизированное с международным, этому весьма способствует.

— Есть структуры, которые пришли на рынки СНГ из западных стран, — пояснил М.Есенбаев. — Очень много экономических образований холдингов, акционерных обществ... Они могут быть нерезидентами, но осуществлять экономическую деятельность на территории Казахстана.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

«Монопольно-ветровая» электроэнергетика

Естественно, что вопросы их взаимоотношений и соблюдения казахстанских законов являются частью работы антимонопольного ведомства.

Не мог председатель агенства обойти стороной победы своего ведомства в деле борьбы с монополизмом.

— У нас есть приблизительный список тех, кто под подозрением, — упомянул М.Есенбаев. — Пока идет расследование, и озвучивать их названия негоже. Но кое-что можем открыть уже сегодня. Так, ни для кого не являются новостью нарушения в деятельности компании AES, которая занимается энергетическими услугами на рынке Казахстана. Обнаружены серьезные нарушения антимонопольного законодательства и сумма там взыскания несколько десятков миллиардов тенге.

По информации председателя АЗК, в финансовую полицию направлено 64 материала для возбуждения уголовных дел. Львиная доля «урожая» нарушений составляют дела по спекуляции ГСМ.

— Согласованные действия монополистов очень сложны для обоснования, — посетовал председатель агенства. — Ряд норм наших расследований не лежат в основе ныне действующего закона. Но, с вступлением в действие нового закона о защите конкуренции у нас будет больше возможности оперативно доказывать согласованные действия, картельные соглашения и, в том числе, ценовые сговоры. Тогда станут более объективно решаться вопросы по контролированию рынка услуг и товаров.

Глава российской Федеральной антимонопольной службы Игорь Артемьев горячо поддержал идею интеграции всех антимонопольных органов СНГ и поспешил поделиться новостями о победах на этом поприще.

— У нас работает штаб по совместным расследованиям в странах СНГ, — рассказал российский антимонопольщик. — Первый такой доклад по расследованиям на рынке авиаперевозок, где мы исследовали цены на авиационный керосин (безумная стоимость билетов, господа, и это в странах СНГ) был рассмотрен на экономическом совете стран СНГ. Он будет представлен 14 ноября в Молдове на совещании глав правительств. Тогда будут приниматься конкретные решения. Наши совместные расследования также затрагивают такие рынки, как рынок зерна, рынок телекоммуникаций, в перспективе мы обратимся к рынку ряда других секторов. Это серьезная практическая работа, которая делается в промежутках между заседаниями. И сегодня мы услышим отчет начальника штаба по совместным расследованиям, которые, кстати, не ограничиваются не только масштабом стран СНГ. В качестве наблюдателей в наших расследованиях принимали участие представители Еврокомиссии, и антимонопольных органов других стран СНГ.

Как бы вскользь от российского эксперта последовали рекомендации на тему «как нам обустроить свой антимонопольный орган». Речь зашла о статусе учреждений по регулированию деятельности естественных монополий. Кое к чему, вероятно, стоит прислушаться.

— Каждая страна должна самостоятельно решать, каким будет статус антимонопольного

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

органа, — издалека начал россиянин. — Конечно, могут быть свои особенности и специфика управления. Но нам кажется, что тот статус, который имеет наша Федеральная антимонопольная служба, которая подчиняется прямо председателю правительства, дает нам гарантии независимости. Кстати, в соответствии с нашим законодательством, у нас порядка 50 процентов всех дел направлено против злоупотребления самих органов власти. И когда власти издают нормативные акты, ограничивающие конкуренцию, оказывают незаконную госпомощь отдельным субъектам рынка, мы должны предъявлять обвинение и министрам и губернаторам. И если бы находились в ведении какого-то ведомства, то, естественно, это очень сильно ограничило бы наши возможности в применении законодательства.

Игорь Артемьев напомнил, что одной из главных задач, поставленных перед ФАС российским премьером, экс-президентом России Владимиром Путиным стала борьба с коррупционными проявлениями. В связи с этим, наши антимонопольщики могли бы позавидовать широте прав и полномочий российских коллег, заручившихся прямой поддержкой премьера.

Но оказалось, что слово «ФАС» может быть направлено не только против нарушителей антимонопольного законодательства. «Приказано выжить!», — и конкурента российских производителей выживают из рынка всеми доступными средствами. Это отчетливо продемонстрировала история отлучения от российского рынка Кузнецкого цементного завода, построенного казахстанскими инвесторами в городе Новокузнецке Кемеровской области.

— Мы сейчас ведем очень серьезную борьбу в Кемеровской области, где казахстанские инвесторы построили новый цементный завод, и наш губернатор вместе с правоохранительными органами, — МВД и ФСБ, — остановил работу этого завода, — проинформировал коллег И. Артемьев. — Губернатор (Аман Тулеев — прим.авт.) обосновывает свою позицию тем, что происходит нарушение норм санитарного законодательства. Примечательно, что рядом стоят заводы черной металлургии, угольные шахты, которые превышают существующие нормативы в сотни раз. Цементный же завод немножко превышает наши совершенно идиотские, по некоторым позициям, санитарные нормативы, которые не выполняет никто. Тем не менее, завод был закрыт.

И. Артемьев предложил казахстанским коллегам помощь своего ведомства в урегулировании конфликта, и даже предложил внести этот вопрос в протокол, дабы «отдельные чиновники не испортили наших отношений». Правда, глава ФАС счел за лучшее умолчать о том, что травля казахстанских инвесторов, неугодных губернатору, началась не вчера.

Примечательно, что первый «камень» в монополиста был брошен... территориальным подразделением российской антимонопольной службы. Именно отсюда поступила первая реляция о монопольном злоупотреблении в адрес администрации цементного завода. (Об этом факте информационное агентство «Регнум-медиа» сообщило еще два года назад, когда вопрос о покупке завода казахстанским инвестором еще только рассматривался). Когда же выяснилось, что антимонопольные нормы в данном случае не нарушены, в ход пошел «таран» из требований санитарного законодательства.

Видимо, этот эпизод деятельности ФАС и послужил причиной того, что глава федеральной антимонопольной службы проявил живейшее участие в спасении казахстанских инвестиций.

Конструктивно обсудив вопросы взаимного сотрудничества, представители антимонопольных органов разъехались по домам. Но «за рамками протокола» остался один немаловажный вопрос для всех субъектов бескрайнего рынка СНГ: не превратится ли новый консолидированный орган в «кистень» для инвестора?

Субъект бескрайнего рынка

МЫ, НИЖЕПОДПИСАВШИЕСЯ...

Обзор коллективных договоров предприятий горно-металлургической отрасли

В сентябре прошлого года отраслевой трехсторонней комиссией по социальному партнерству было принято решение о распространении опыта работы администрации и профсоюзного комитета АО «ТНК Казхром» по заключению коллективного договора и мотивированному привлечению работников в компанию. Выбор неслучаен: социальный пакет здесь в денежном выражении превышал 100 тысяч тенге в год на одного работника.

Казбек ВАЛИЕВ, заместитель председателя профсоюза работников ГМК

Надо сказать, одним из наиболее значимых проектов компании является предоставление жилья своим работникам в рассрочку, по себестоимости, без процентов (их оплату компания берет на себя). Кроме того, АО обеспечивает каждого работника медицинским обслуживанием (экстренная помощь, стационарное лечение, амбулаторная помощь) в пределах до 70 минимальных расчетных показателей в год.

Не только в «Казхроме», но и во всех других предприятиях, входящих в состав холдинговой компании «Eurasian Natural Resources Corporation» (ENRC), показательна работа в отношении привлечения молодежи на производство. Одним из доказательств может послужить названное.

Как известно, Указом Президента РК № 523 от 23 января 2008 года утверждены Правила проведения конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз» по нескольким номинациям. Этот факт значительно оживил процесс состязательности между предприятиями горно-металлургической отрасли, что особенно стало заметно в номинации «Лучший коллективный договор». И к настоящему моменту акценты стали смещаться в пользу других предприятий отрасли.

Следует отметить ближайшего претендента на лауреатство — коллективный договор ТОО «Корпорация Казахмыс». Приняв традиционные дополнительные социальные гарантии условиями коллективного договора в январе 2008 года, руководство компании и профсоюзный комитет этим не ограничились: в марте текущего года издан приказ председателя правления, утверждающий социальный пакет для работников корпорации, а в июне совместным решением принято дополнительное соглашение к коллективному договору. Такой подход демонстрирует стремление сторон к совершенствованию партнерства, целью которого является улучшение благосостояния работников компании.

Вот реальное подтверждение сказанному. Социальным пакетом предусматривается оплата листков по временной нетрудоспособности работникам, занятым на работах с тяжелыми, вредными (особо вредными), опасными условиями, и производится из расчета 20 месячных расчетных показателей. Работники и пенсионеры корпорации, приобретая путевки в лечебно-оздоровительные учреждения компании, оплачивают только 10 процентов ее стоимости и 20 процентов стоимости проезда до места расположения такового.

Единовременные денежные выплаты на организацию похорон и ритуальные услуги производятся из расчета 50000 тенге в случае смерти работника, пенсионера, инвалида корпорации или их ближайших родственников; из расчета 200000 тенге — членам семьи погибшего на производстве работника.

Производится выплата единовременного пособия при рождении ребенка у работника корпорации в размере 25000 тенге.

Дополнительным соглашением к коллективному договору предусматривается базовая тарифная ставка работника первого разряда, занятого на тяжелых работах, работах с вредными (особо вредными), опасными условиями труда, в размере 55000 тенге.

Профсоюз считает, что при такой тарифной ставке размер повышающего отраслевого коэффициента составит 5,2, что выше утвержденного Правительством для нашей отрасли на текущий год более чем в три раза. Помимо этого условием коллективного договора предусмотрена ежегодная индексация заработной платы на уровень официально зарегистрированной инфляции. Нельзя не отметить такой шаг руководства компании, решение, требующее значительных материальных затрат.

Работникам, утратившим трудоспособность в результате несчастного случая на производстве и (или) профессионального заболевания, а также членам семьи работников, погибших на производстве, при условии отсутствия степени вины работника в несчастном случае, работодатель производит единовременные выплаты с учетом всех налогов и сборов, в следующих размерах:

— близким членам семьи работника, погибшего на производстве, его десятикратный годовой средний заработок;

— работникам, утратившим трудоспособность в результате несчастного случая на производстве или профзаболевания, которым установлена первая или вторая группа инвалидности, пятикратный годовой средний заработок;

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

— работникам, утратившим трудоспособность в результате несчастного случая на производстве или профзаболевания, которым установлена третья группа инвалидности, их двукратный годовой средний заработок.

Принятие данного пункта именно «Казахмысом», где проблема безопасности и охраны труда наиболее ярко выражена, — свидетельство доброй воли и стремления сторон к безусловному снижению уровня производственного травматизма.

Все перечисленные новшества значительно укрепят социальную защищенность работников Корпорации «Казахмыс», что в ближайшем будущем непременно скажется на повышении имиджа компании не только среди предприятий отрасли, но и на международном уровне, а профсоюзы непременно этому посодействуют.

Объективности ради необходимо отметить, что практически на всех предприятиях отрасли условиями принятых коллективных договоров предусмотрено немало дополнительных социальных гарантий, не учтенных трудовым законодательством. Зачастую они становятся традиционными для конкретного предприятия и впоследствии являются объектом для распространения среди других предприятий отрасли. Так, в коллективном договоре АО «Арселор Миттал Темиртау» среди новшеств особого внимания заслуживает пункт 7.4. следующего содержания:

«Не реже одного раза в пять лет с участием профсоюза проводить аттестацию рабочих мест, а также обязательную аттестацию объектов после реконструкции или модернизации с разработкой и выполнением мероприятий по приведению их в соответствие с нормами или обязательным обеспечением работающих соответствующими средствами индивидуальной защиты и доплатой за работу во вредных условиях труда».

Да, существующее законодательство не обеспечивает обязательности исполнения выводов и рекомендаций аттестационных комиссий по оценке, улучшению и оздоровлению условий труда в организации, что может привести к произвольному определению работодателем степени тяжести, опасности и вредности производства. Но пример АО «Арселор Миттал Темиртау» укрепляет уверенность в обязательной реализации результатов аттестации на основе объективной оценки условий труда.

Коллективный договор АО «Усть-Каменогорский титано-магниевый комбинат» — единственный в отрасли, который содержит такую главу как «Дисциплина труда». В основу производственной деятельности здесь поставлен строжайший контроль на местах и жесткий спрос с нарушителей технологической и трудовой дисциплины, правил техники безопасности и промышленной санитарии, что стало следствием практически нулевого производственного травматизма на этом предприятии (коэффициент частоты несчастных случаев по прошлому году составил 0,3).

Вторым, не менее значимым отличием этого коллективного договора является самый высокий размер тарифной ставки за период до 2008 года — двукратный размер минимальной заработной платы, законодательно установленной в стране. Поэтому вполне объясним факт многолетнего лидерства УКТМК по уровню заработной платы среди предприятий отрасли.

Таков краткий обзор условий коллективных договоров предприятий отрасли, заслуживающих как внимания, так и широкого распространения. На данном этапе главной проблемой горно-металлургической отрасли является старение кадров. Средний возраст работников отрасли — около 50 лет. Но сегодня привлечь молодежь на производство весьма проблематично из-за чрезвычайно сложных условий труда и подчас низкого уровня его оплаты. Так что возврат былого престижа профессиям горняка и металлурга — одна из проблем, в решении которой кровно заинтересованы все три стороны социального партнерства.

NB

Отраслевое соглашение между работниками горно-металлургических предприятий, Министерством индустрии и торговли, Республиканской ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий было подписано в 2006 году на три года. До того времени единого документа, оговаривающего права и обязанности сторон, не было. Преимущества такого соглашения очевидны: в нем учитываются экономическое состояние и возможности предприятий всей отрасли, применяется дифференцированный подход в зависимости от величины и доходности компаний. Срок действия отраслевого соглашения заканчивается в нынешнем году. На заседании трехсторонней комиссии по социальному партнерству и регулированию социальных трудовых отношений 16 октября с.г. работодатели, АГМП и профсоюзы обсудили возможности принятия нового коллективного документа. Поскольку разразившийся мировой финансовый кризис напрямую сказался на горно-металлургическом комплексе, участники комиссии пришли к выводу, что принимать сегодня новые обязательства в условиях неясной ситуации на рынках, было бы опрометчиво. Поэтому решено пролонгировать действующее отраслевое соглашение до первого апреля 2009 года. К этому времени, надеются горняки и металлурги, станет ясно, что к чему и тогда можно будет определиться в дальнейших действиях. Договор подписали АГМП и отрослевой профсоюз. Как только отраслевое соглашение завизирует министр индустрии и торговли, документ направят на предприятия.

За девять месяцев нынешнего года темпы роста промышленного производства не претерпели особых изменений по сравнению с прошлогодними цифрами. В январе-сентябре 2008 года к аналогичному уровню 2007 года индекс физического объема промышленного производства составил 103 процента. За отчетный период было произведено промышленной продукции на 8202 миллиарда тенге. Рост объемов производства наблюдался в десяти регионах республики.

Индексы физического объема промышленного производства по видам деятельности и некоторым видам продукции:

	Сентябрь 2008г. в % к		Январь-сентябрь 2008г. в % к январю-сентябрю 2007 г.
	августу 2008 г.	сентябрю 2007 г.	
Вся промышленность	**100,8**	**103,0**	**103,0**
Горнодобывающая промышленность	**99,3**	**102,4**	**105,0**
уголь - всего	101,2	105,9	116,4
нефть сырая	109,8	107,5	105,4
газ природный	75,0	84,1	110,7
руды железные	88,9	99,9	98,6
Обрабатывающая промышленность	**101,3**	**103,2**	**99,6**
продукты переработки нефти	94,8	107,8	107,3
цемент	98,6	90,7	89,8
ферросплавы	96,7	106,1	102,7
плоский прокат	69,3	80,6	91,4
медь рафинированная	113,8	150,6	99,0
машины вычислительные цифровые	98,8	93,1	95,5
приемники телевизионные	103,4	150,9	114,0
автомобили легковые пассажирские	72,6	30,8	68,3
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	**109,0**	**112,3**	**109,4**
электроэнергия	113,4	117,3	108,1
теплоэнергия	103,4	100,7	102,0

Департамент статистики производства Агентства по статистике РК

В сентябре цены в горнодобывающей промышленности снизились на 10,6%, обрабатывающей — на 1,8 процента, при производстве распределении электроэнергии, газа и воды повысились на 2,4 процента.

Цены и тарифы на энергоресурсы в целом за месяц уменьшились на 10,6 процента, газовый конденсат — на 15,4 процента, нефть — на 11,3 процента, газ природный — на 0,5 процента, повысились на электрическую энергию на 4,2 процента, нефтепродукты — на 0,9 процента, уголь — на 0,5 процента. В металлургической промышленности цены за месяц стали ниже: на цинк необработанный на 10,4 процента, драгоценные металлы — на 10,1 процента, алюминий необработанный — на 9,5 процента, медь — на 9,4 процента, ферросплавы — на 1,3 процента, в связи с их удешевлением на внешних рынках.

Индекс цен предприятий-производителей отражает динамику цен промышленной продукции, изготовленной предприятиями республики. При его построении применяется схема взвешивания, сформированная на основании данных о стоимости продукции, произведенной промышленными предприятиями республики в действующих ценах за определенный год. Наблюдение за изменением цен ведется по выборочной сети базовых предприятий различных форм собственности и продукции.

Цены предприятий-производителей промышленной продукции по данным Агентства по статистике РК в сентябре 2008 года снизились на 7,6 процента

в процентах, прирост +, снижение –

	Сентябрь 2008г. к:			Январь – сентябрь 2008 г. к январю – сентябрю 2007 г.
	августу 2008г.	сентябрю 2007г.	декабрю 2007г.	
Промышленная продукция, включая услуги производственного характера	-7,6	46,6	28,2	50,2
Произведенная продукция	-7,9	48,8	29,4	52,9
Средства производства	0,7	31,7	18,1	34,4
Продукция промежуточного потребления	-8,6	51,6	31,0	56,4
Потребительские товары	0,5	19,8	11,8	18,6
Услуги производственного характера	0,3	9,8	6,8	8,3

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

Почетная ответственность

Меньше месяца осталось до окончания принятия заявок на участие в конкурсе по социальной ответственности бизнеса «Парыз». В Министерстве труда и социальной защиты населения скопилось заявок уже более чем от 150 предприятий.

Напомним, что идея ежегодного конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз» принадлежит Главе государства и направлена на стимулирование компаний к внедрению наилучшего опыта формирования и продвижения принципов корпоративной социальной ответственности субъектами частного предпринимательства. Президент призвал бизнес более ответственно подходить к решению проблем в сфере социально-трудовых отношений, развивать и совершенствовать коллективно-договорные механизмы. Это касается заработной платы, охраны и безопасности труда, профессиональной подготовки и повышения квалификации специалистов. Бизнес должен принимать участие в строительстве социальных объектов и развитии регионов. К числу социально ориентированных предприятий Нурсултан Назарбаев отнес корпорацию «Казахмыс», ENRC, АО «Казцинк», НК «КазМунайГаз», АО «Ульбинский металлургический завод», НК «Казатомпром».

И, надо сказать, что налицо внешняя социальная ответственность предприятий — в регионах создаются фонды для реализации социально значимых инициатив. Но есть и внутренний показатель, отражающий уровень заработной платы и другие блага. В этом смысле примером могут служить многие серьезные бизнес-структуры, работающие на отечественном рынке, которые обеспечили солидный соцпакет для своих сотрудников. В некоторых компаниях обеспечиваются не только выплаты на санаторное лечение, транспорт, питание, но даже на свадьбу, переезд и другие нужды.

Кстати, безусловным лидером остается горно-металлургическая отрасль. В общем же, такие гиганты как Корпорация «Казахмыс», ENRC Managment KZ, Казцинк, Тенгизшевройл, Аджип, национальные компании «КазМунайГаз», «Казатомпром», «Казахстан темір жолы» в прошлом году направили более 30 миллиардов тенге на развитие объектов социального назначения: школ, медицинских и дошкольных учреждений, оздоровительных комплексов, реабилитационных центров для инвалидов, объектов культуры и спорта. Это яркий пример корпоративной социальной ответственности. И теперь лучших из лучших определит ежегодный конкурс «Парыз».

Звания лауреатов присуждаются в трех категориях — субъект малого, среднего и крупного предпринимательства. Кроме того, по номинациям: «Лучшее социально ответственное предприятие» — рассматривается деятельность претендентов, реализующих социальные программы в поддержку собственного персонала, «Лучший социальный проект года» — оценивается работа компаний, осуществляющих социальные программы, направленные на улучшение благосостояния общества в целом и работников своей организации в частности. «Лучший коллективный договор» — соревнуются коллективные договоры, значительно улучшающие и укрепляющие трудовые и социальные права работников. Комиссия формируется из числа руководителей центральных государственных органов, республиканских объединений работников и республиканских объединений работодателей.

Егор ДМИТРИЕВ

Между тем, в МТСЗН сообщили, что Акмолинская область уже предложила в номинации «Лучшее социально ответственное предприятие» Степногорский горно-химический комбинат (СГХК) и ОГМК «Казах Алтын». А для номинации «Лучший коллективный договор» — тот же СГХК, Степногорский подшипниковый завод, Акмолинское отделение железной дороги, «Кокшетауминводы». В этой же номинации претендент от Алматинской области — компания «Трансстроймост».

Вышеназванный регион предложил также в номинации «Лучший социальный проект года» — индивидуального предпринимателя «Санат-сервис», который построил детский дом для сирот. А Южно-Казахстанскую область уже представляет в этой же номинации индивидуальный предприниматель «Саутс-ойл», построивший в регионе школу на 240 учащихся, стоимостью 268 миллионов тенге.

А отраслевая комиссия по социальному партнерству и регулированию социальных и трудовых отношений в горно-металлургической отрасли, заседание которой прошло в Усть-Каменогорске в сентябре, рекомендовала для участия в конкурсе несколько своих предприятий. В протоколе заседания говорится, что, учитывая эффективность деятельности в реализации социальных программ, направленных на повышение благосостояния работников, комиссия представляет для участия в конкурсе по социальной ответственности бизнеса «Парыз» по итогам 2008 года АО «Усть-Каменогорский титано-магниевый комбинат» в номинации «Лучшее социально ответственное предприятие» по вопросам безопасности и охраны труда. А в номинации «Лучший социальный проект года» по вопросам мотивированного привлечения работников в компанию — холдинговую компанию «ENRC-Kazakhstan». В номинации «Лучший коллективный договор» — ТОО «Корпорация «Казахмыс».

Вообще, в принимаемых документах МТСЗН претендентов не ограничивает, главное, чтобы они были присланы в бумажном варианте и по почте. Пока проблема в том, что лишь четыре организации из более чем полутора сотен прислали свои заявления в бумажном варианте почтой. Все остальные шлют документы в электронном варианте, поэтому им приходится объяснять правила участия в конкурсе, а это — потерянное время.

Кроме анкеты, предприниматели должны рассказать о социальной ответственности по отношению к работникам. Крупных предприятий касается внешняя социальная ответственность, например, охрана окружающей среды, государственно-частное партнерство — строительство социальных объектов, спонсорство, меценатство, благотворительность. Заявки будут приниматься вплоть до первого декабря. Пусть победит ответственнейший!

Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

Ученыймир:

Кадры решают все. Тезис не нов, однако своей актуальности не теряет. Не секрет, что кадровый научный потенциал — один из важнейших факторов для успешного инновационного развития экономики страны. Стратегия индустриально-инновационного развития Казахстана до 2015 года предусматривает повышение производительности труда, создание наукоемких и высокотехнологических производств. И здесь без научной элиты не обойтись. Однако произошедшая в обществе переоценка ценностей снизила статусную планку ученого. С точки зрения общества наука перестала быть привлекательным занятием. Немалую роль в этом сыграли простые обывательские мифы. Насколько они соответствуют истине, пытался разобраться наш корреспондент.

Тыныштык САПАРОВА

Миф первый. Количество ученых не отвечает потребностям страны

Выступая в прошлом году в Минске на международной научно-практической конференции «Подготовка научных кадров высшей квалификации в условиях инновационного развития экономики. Региональные, межрегиональные и международные аспекты» директор Национального центра научно-технической информации (Алматы) Е. Сулейменов привел следующие статистические данные. На 10 тысяч экономически активного населения в Казахстане насчитывается 26,1 исследователей, из общего их количества около 3700 — доктора и кандидаты наук. «С количественной точки зрения научный потенциал высшей квалификации не удовлетворяет потребностям инновационного развития страны, и воспроизводство его не обеспечивается», – считает эксперт.

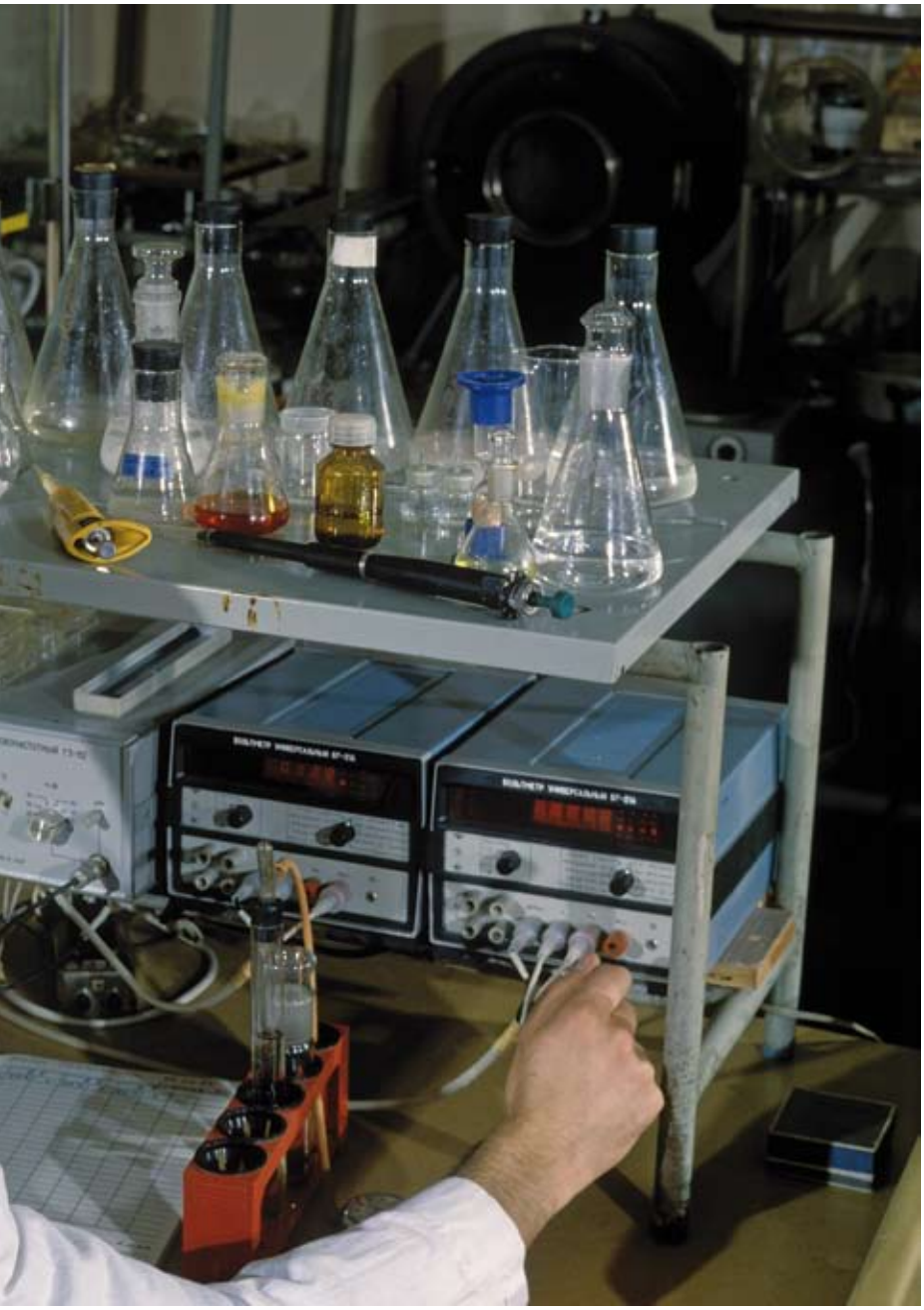
Хотя, по мнению заместителя председателя Комитета по контролю в сфере образования и науки МОН РК Гульмиры Кулжановой, проблема сохранения научного потенциала республики решалась в условиях низкого престижа науки в обществе, атмосфере уязвимости, незащищенности, в которой оказались ученые. Преодоление этих негативных факторов потребовало немало времени, а главное – финансовых затрат. Республика все-таки сумела сохранить научный потенциал. Самая позитивная тенденция в этом процессе – возврат молодежи в науку. Об этом свидетельствует достаточно активный рост подготовки кандидатских диссертаций отечественными учеными – с 654 научных работ в 1997 году до 1791 в 2007 году.

Миф второй. Темы диссертаций не актуальны и претенденты на ученую степень представляют никому не нужные труды.

По словам начальника Управления аттестации научных и научно-педагогических кадров МОН РК Жанат Ордалиевой, несмотря на то, что в республике за последние пять лет бюджетное финансирование науки увеличилось, количество диссертаций, выполняемых в рамках научно-технических программ, неуклонно снижается.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

мифы и реалии



— За три года их доля составляет 15 процентов, — продолжает Жанат Сейдильдаевна. — То есть, диссертации защищают по проблемам, порой далеким от приоритетов страны и зачастую являются инициативными. Это привело к дисбалансу основных звеньев в системе аттестации научных и научно-педагогических кадров, формализации процедурных и квалитативных требований к диссертациям. Хотя вопрос актуальности спорный.

— С обывательской точки зрения, тема может показаться ненужной широким массам, — добавляет Г. Кулжанова. — Но в конкретном научном направлении она может быть актуальной. У нас в комитете этим вопросом занимаются эксперты-специалисты, которые либо принимают выбранную соискателем тему диссертации, либо отвергают. В любом научном исследовании, даже когда оно проходит первую стадию, автор должен доказать актуальность темы и ее новизну.

Миф третий.
Защитить кандидатскую или докторскую практически невозможно. Много препон. К примеру, требование публикаций в научных изданиях в больших количествах.

— Я не считаю, что это сложно, — дает объяснение Г. Кулжанова. — Кстати, для защиты докторской необходимо представить 30 научных публикаций. Это доказательство. Каждая статья входит в состав диссертационного исследования. Публикациями соискатель знакомит научный мир со своим трудом. Двумя-тремя статьями темы не раскроешь. Хотя бывают и исключения. Диссертационное докторское исследование занимает 300 страниц, и изложить его суть в двух публикациях невозможно. Предъявляемые требования к соискателям — это средний показатель, позволяющий раскрыть тематику работы, цель, задачи, актуальность.

Также, сообщила Ж. Ордалиева, в конце 2007 года была утверждена новая редакция «Правил присуждения ученых степеней».

— Согласно этому документу, усилены требования к самим диссертациям, — объясняет начальник управления. — Введена норма наличия двух-трех зарубежных публикаций и увеличено количество индивидуальных публикаций для докторских диссертаций.

Миф четвертый.
Чиновники пошли в науку, наблюдается количественный рост госслужащих, защитивших диссертации.

— Защита диссертаций госслужащими, в том числе акимами, министрами, действительно, явля-

ется одной из сегодняшних реалий, — продолжает Ж. Ордалиева. — Однако доля таковых составляет лишь 2,2 процента.

Миф пятый.
В науке много случайных людей

— Не каждый сможет в течение трех лет доказывать свою научную работу. Я проработала долгое время в НИИ и могу сказать, что в аспирантуру идут люди целенаправленные, которые серьезно намерены заниматься наукой. Пришлых нет, а случайные отсеиваются, — уверена Гульмира Кулжанова.

Миф шестой.
Бытует мнение, что стать ученым легко, были бы деньги. Готовую диссертацию можно купить по объявлениям. В Интернете существуют сайты, предлагающие подобные услуги.

— Подобные объявления появились еще в конце 90-х годов. В действительности за ними стоят обыкновенный обман, авантюрные махинации, потому деятельностью такого рода должны заниматься правоохранительные органы, — считает Жанат Ордалиева. — И называть подобные подпольные противозаконные организации посредником между диссертационным советом и Комитетом по контролю в сфере образования и науки МОН РК противоречит здравому смыслу. Во-первых, соискатель научной степени должен учиться в аспирантуре, докторантуре, быть официальным прикрепленным соискателем какой-либо организации образования и науки. Работа обязательно создается на определенной кафедре вуза или отдела научно-исследовательского института. С результатами исследований день ото дня знакомится весь коллектив этой кафедры (или отдела). То есть, работа не возникает в считанные месяцы из ниоткуда. При этом защита диссертации проводится в соответствии с определенной регламентированной процедурой и ей сопутствует

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ.
ГИБКАЯ ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА
ТОО "ВостокСпецОптТорг"
БЕЗОПАСНОСТЬ. КАЧЕСТВО. КОМФОРТ!
Расширенный ассортимент спецодежды и рабочей обуви, пожарного оборудования, хозяйственного инвентаря и домашнего текстиля, металлической мебели – продукции ведущего российского производителя – компании «УРСУ. С» г. Москва.
Профессиональное гидравлическое моноблочное аварийно-спасательное оборудование производства России.

ФОРМИРОВАНИЕ ЗАЯВОК ПО КАТАЛОГУ,
РАБОТА С РОЗНИЧНЫМИ ПОКУПАТЕЛЯМИ, ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ
г. Астана, пр. Победы, 8, оф. 2,
тел.: 8 (7172) 35 39 72, факс: 8 (7172) 32 37 93
сот.: +7 701 401 4429, +7 701 533 7665
e-mail: vostok-sot@mail.ru

ряд предварительных обсуждений. По индивидуальному плану соискатель сначала сдает кандидатские экзамены, утверждает тему диссертации на ученом совете, отчитывается каждые полгода по каждому разделу своей научной работы на кафедре или отделе. Проходит не один месяц рассмотрения завершенной диссертации на кафедре (или отделе), ученом совете, диссертационном совете. Далее проходит процедура приема к защите и сама защита. И, наконец, ее экспертиза и утверждение в комитете. К слову, кандидатская диссертация рассматривается четыре месяца, докторская — восемь.

Миф седьмой. Прекращение деятельности диссертационных советов по республике связано с их некомпетентностью

— Преобразования, реформы в области образования и науки — это тема в настоящее время является одной из самых острых, — рассказывает Гульмира Кулжанова. — Повышенную актуальность в рамках стратегической ориентации страны на инновационный путь развития приобретают проблемы развития и совершенствования системы аттестации, улучшения качества экспертизы научно-исследовательских работ. Ведь образование — основа развития общества. А в производстве научных знаний решающая роль принадлежит научным кадрам. Кстати, подготовка последних занимает приоритетное место в научно-технической политике во всех странах мира. Сейчас в системе аттестации существует ряд недостатков. Это низкая эффективность и результативность научных исследований и прикладных разработок, которые выполняются в рамках диссертационных исследований. Наблюдается снижение профессиональной критики на разных этапах экспертизы научных результатов. Это оборачивается тем, что снижаются требования, предъявляемые к диссертации, что в целом негативно сказывается на авторитете ученых в мировой научно-образовательной среде. В прошлом году в республике действовало 176 диссоветов: 141 докторских и 35 кандидатских.

— За девять месяцев года авторам шестнадцати диссертаций комитетом дан отрицательный ответ, — конкретизировала Гульмира Кулжанова. — И 154 были возвращены, то есть в трудах обнаружены ошибки технического характера, касающиеся оформления или сроков. Отрицательные решения по диссертациям и возвращенные в связи с нарушением аттестационные дела свидетельствуют о некачественной экспертизе диссертаций в ряде советов.

— В прошлом году проведенный всесторонний анализ деятельности диссертационных советов выявил ряд проблем, продолжает Жанат Ордалиева. — Присутствие формального и халатного отношения к работе советов со стороны их руководителей и организации, при которой функционирует совет, привело к серьезным нарушениям в их деятельности. Это отсутствие необходимых публикаций, неправильный выбор оппонентов и ведущей организации, нарушения при проведении процедуры защиты, по оформлению документов соискателей. С первого января 2008 года прекращена деятельность всех диссертационных советов в республике и в настоящее время идет работа в отношении их открытия в соответствии с новыми требованиями «Положения о диссертационном совете». Также намечается значительное сокращение числа диссертационных советов. Кстати, согласно новым правилам, деятельность диссоветов будет освещаться на официальном сайте организации, при котором создан совет, в сети Интернет. Также здесь будут публиковаться авторефераты докторских и кандидатских до защиты диссертации. Тем самым будет обеспечена объективность и прозрачность деятельности диссоветов. Ужесточены и требования к ним. Теперь при двух отрицательных решениях президиума комитета по работам, защищенным в данном совете, его деятельность может быть досрочно прекращена.

Миф восьмой. Защита диссертаций проходит по новой системе.

— Действительно, согласно новому закону «Об Образовании» произошли существенные изменения, – подтверждает Жанат Ордалиева. — Сейчас законодательством закрепляется трехступенчатая модель подготовки кадров высшего и послевузовского образования (бакалавр-магистр-доктор PhD), основанная на накопительной кредитной системе обучения. Вместе с тем, традиционная система подготовки будет функционировать параллельно до 2011 года.

БЛИЖЕ К ДЕЛУ

Министерство образования и науки планирует открыть лаборатории инженерного профиля еще в пяти казахстанских вузах уже к концу года.

Татьяна СМИРНОВА

Как сообщила начальник управления организации подготовки кадров с высшим и послевузовским образованием МОН РК Галина КУЛУМБАЕВА, такие лаборатории в прошлом году появились при десяти вузах. Теперь же они начнут функционировать в Казахском национальном аграрном университете, Карагандинском, Кызылординском, Кокшетауском государственных университетах и Карагандинском государственном индустриальном университете.

— Лаборатории инженерного профиля предназначены для проведения экспериментальных исследований в нефтехимии, электронной микроскопии и сфере нанотехнологий, биотехнологии, а также при разработке месторождений полезных ископаемых, радиоэкологии и радиологической безопасности, — пояснила Г. Кулумбаева. — На базе лабораторий организуются курсы повышения квалификации профессорско-преподавательского состава высших учебных заведений и инженерно-технических работников.

Также в рамках сложившейся научно-технической инфраструктуры (а это научные центры, НИИ, вузы) предусматривается создание сети национальных научных лабораторий коллективного пользования. Они будут открыты уже в 2009 году по приоритетным направлениям научно-технологического комплекса — современные лабораторные комплексы, оснащенные оборудованием, соответствующим лучшим мировым стандартам.

По словам начальника управления, национальные научные лаборатории будут функционировать с учетом трехлетних планов работы научных организаций и учреждений, ориентированных на создание условий для освоения производства конкурентоспособной продукции.

Свою лепту в оптимизацию образовательного процесса намерено внести АО «АрселорМиттал Темиртау». Как известно, еще в июне на заседании Правительства был рассмотрен и принят план мероприятий по реализации проекта «Развитие и модернизация АО «АрселорМиттал Темиртау» для достижения выпуска 10 миллионов тонн стали в год в 2014 году». В нем отражены вопросы расширения минерально-сырьевой базы, развития металлургического производства, инженерной инфраструктуры, энергетического и водохозяйственного комплексов, реализация ряда социальных проектов. Однако в достижении поставленных целей не последнюю роль играют профессиональные кадры. Поэтому Министерство образования и науки РК заключило меморандум с предприятием, согласно которому «АрселорМиттал» на условиях социального партнерства будет увеличивать количество грантов для подготовки кадров по специальностям металлургической отрасли. Также к 2010 году осуществит комплектацию кафедр металлургического профиля Карагандинского государственного индустриального университета (КарГИУ) современным научным оборудованием. Кроме того, запланирована организация стажировки и повышения квалификации профессорско-преподавательского состава в ведущих зарубежных вузах и научных центрах, на предприятиях АО «АрселорМиттал». Обе стороны ожидают, что соглашение позволит расширить географию прохождения студенческой практики на предприятиях АО, а интересам производства полсужит привлечение ученых КарГИУ к разработке технологических процессов на новейшем оборудовании предприятия.

— В этом году государством было присуждено 30299 образовательных грантов. Какие специальности востребованы, и какие профессии предпочитает молодежь? Этот вопрос занимает и наше министерство. Мы работаем с государственно-образовательным заказом и поддерживаем все специальности и на все предусмотрен госзаказ, — продолжает Галина Кулумбаева. — Количество мест определяется заявками отраслей. Могу сказать, что желающих обучаться на гуманитарных специальностях всегда больше. Из технических нынче востребованы следующие: «информационные системы», «вычислительная техника», «программное обеспечение», «нефтегазовое дело», «радиотехника», «электроника», «телекоммуникации». Всегда очень большой конкурс на нефтегазовое дело. Среди желающих поступить много обладателей «Алтын белги» и отличников. Поэтому и проходной балл здесь 90 и выше.

— А как дела обстоят с горнодобывающей областью?

— Так, например, в этом году на специальность «Разведка полезных ископаемых» на казахское отделение было выделено 150 грантов, 149 участвовало в конкурсе. На русском отделении выделено 96 грантов, участвовало 120 человек. Это всего 1,2 человека на место, очень небольшой показатель. Сравните: по заявлениям на грант по специальности «дизайн» было 47 человек на одно место. Но опять же все относительно, поскольку здесь грантов государством выделяется мало.

— Существует ли тесная связь обучения с потребностями промышленности и экономики?

— Трудно прогнозировать. Да, заявки от предприятий формируют определенные тенденции. Но нельзя говорить о том, что они рассчитаны по какой-то методике и стопроцентно достоверны, или учитывают прогнозную ситуацию. Все заявки, которые к нам поступают, исходят из сегодняшней ситуации. Тем более что я могу говорить только о грантовой системе обучения. А ведь многие студенты учатся за свой счет или за счет работодателей.

— Как распределяются гранты по специальностям?

— Все зависит от ситуации. В первую очередь мы учитываем возможности обеспечения госпрограмм, программ развития, стратегий. К примеру, в рамках стратегии индустриально-инновационного развития увеличен госзаказ на технические специальности.

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

БИЗНЕС.KZ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

РК, г. Караганда,
б. Мира, 15 а,
оф. 316, 308

тел.: +7 (7212) 400 827
факс: +7 (7212) 301 270
www.bus.kz

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ АКТИВНОГО БИЗНЕСА

«КАЗАХМЫС» ПРОФЕССИИ НАУЧИТ

Рамазан Омаров, молодые специалисты Нурлан Бакилов, Динара Ерназарова, Жанат Балгимбаев и специалист по подготовке кадров «Казахмыс» Светлана Мурдалова

Эльвира МИНЧУК

Пять лет назад руководство корпорации «Казахмыс» приняло решение целенаправленно готовить дипломированных инженеров по ведущим профессиям в лучших технических вузах России и Казахстана. И тогда под добрые напутствия «уехали за знаниями» первые пятьдесят выпускников средних школ Жезказгана, Сатпаева, Балхаша.

Казахстанских ребят тепло встретили в трех вузах российской столицы — Московском государственном горном университете, Московском институте стали и сплавов, Российском государственном геологоразведочном университете имени С.Орджоникидзе. А чуть позже к списку вузов, где обучаются посланцы «Казахмыса», прибавился Уральский государственный горный университет.

Теперь же по грантам корпорации молодые ребята получают высшее образование и в своей стране — в Алматинском институте энергетики и связи, Казахском национальном техническом университете, Карагандинском государственном техническом университете. А 19 геологам, работающим на горнорудных предприятиях компании, предоставлена возможность обучения в КарГТУ заочно.

Корпорация взяла на себя все расходы, связанные с подготовкой молодых кадров. Это и оплата за обучение, проезд к месту прохождения практики, и выплата стипендий. Тем, кто обучается в российских вузах, «Казахмыс» оплачивает проживание в общежитии. Одним словом, юношам или девушкам, решившим трудиться в «Казахмысе», никаких препятствий. А требование одно — учиться, учиться и учиться. По окончании вуза непременно вернуться на предприятия корпорации и работать по специальности.

В ходе подготовки собственных кадров в лучших технических вузах России руководство компании рекомендовало своим посланцам —- будущим специалистам горного, плавильного производств — одновременно с учебой по профилю в течение двух лет изучать культуру и искусство в Российском институте культуры и искусства. Молодежи нынче свойственно стремление знать много и обо всем, чем наполнена наша жизнь. Ребята согласились, что изучение русской культуры, искусства только расширит их кругозор, дополнит знания, полученные в стенах средней школы. Интеллектуальное развитие никак не навредит будущему горняку. Ведь не только тоннами добытой руды жив работник горнорудной отрасли. Потому и эти расходы по обучению компания взяла на себя.

По истечении двух учебных лет сорок семь студентов из восьмидесяти двух, обучающихся по направлению корпорации «Казахмыс» в Москве, получили дипломы Московского государственного университета культуры и искусства. Причем, десятерым вручен диплом с отличием первой степени, и такое же число выпускников университета культуры и искусства получили диплом с отличием второй степени.

При первой же встрече со студентами из меднорудного края ректор Московского государственного университета культуры и искусства выразил свое удивление по поводу такого нестандартного подхода руководства корпорации «Казахмыс» к подготовке дипломированных специалистов, заинтересованности в дополнительном обучении будущих инженеров горной отрасли. «Это же денег стоит! Не каждая компания нынче заинтересована в широкой подготовке профессиональных кадров».

Об этом удивлении москвичей рассказал тогда еще студент Московского горного университета Нурлан Бакилов:

— Они удивились, а мы гордились. Считаем, что руководители корпорации «Казахмыс» нас крепко поддержали.

Жизнь, известно, быстротечна. И пять лет учебы пролетели, как один миг. Позади защита дипломных работ, госэкзамены. Первые 43 посланца корпорации «Казахмыс» в вузы Москвы вернулись нынешним летом гордые и счастливые, с дипломами о высшем образовании. Причем, 13 молодых специалистов получили диплом с отличием. Среди них выпускники Московского государственного горного университета Алихан Бабасов, Нурлан Бакилов, Тулеген Жакупов, Жасхан Байров, Максим Подоляк и другие. Всем

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

отличникам рекомендовано продолжить учебу в аспирантуре. И Алихан Бабасов вступительные экзамены в аспирантуру уже сдал. Отлично учились также рекомендованные корпорацией студенты Российского государственного геологоразведочного университета Динара Ерназарова и Маргулан Байбатыров. Все они могут похвастаться, что в ходе учебы «заработали», помимо основного, диплом о втором образовании, успешно овладели иностранными языками. Тулеген Жакупов вдобавок к диплому с отличием в МГГУ получил диплом Государственного университета управления по специальности «финансовый менеджмент».

Теперь это уверенные в себе, повзрослевшие молодые люди. Без ложной скромности все новоиспеченные специалисты уже сегодня думают о служебном росте. Сначала горный мастер, потом начальник участка... И обязательно директор рудника. А почему бы и нет? Тем более, в «Казахмысе» ценят грамотных, целеустремленных и трудолюбивых специалистов.

Заведующий кафедрой подземной разработки МГГУ академик, профессор, доктор технических наук Евгений Кузьмин в письме руководству компании отметил подбор направленных корпорацией «Казахмыс» на учебу ребят. «В наш вуз направлены хорошо подготовленные, интересные, оригинально мыслящие молодые люди... Мы надеемся, что руководство компании и весь инженерный корпус «Казахмыса» быстро заметят и по достоинству оценят этих настойчивых, целеустремленных и очень энергичных молодых горных инженеров».

А сами новоиспеченные горные инженеры не скрывают своей радости и счастья. Алихан Бабасов к примеру, рассказывает:

— Получить московское образование — мечта многих моих сверстников. Московский государственный горный университет по праву является одним из самых лучших технических вузов России. Нисколько не жалею, что параллельно с основной специальностью познавал в течение двух лет мировую и русскую культуру. Мы объездили немало городов — памятников истории. Путешествовали по Золотому кольцу России: древним городам Владимиру, Суздалю, Великому Новгороду.

Мы высоко ценим предоставленную корпорацией «Казахмыс» возможность получить высшее образование. Мы обрели уверенность в себе, возмужали и готовы трудиться. Ведь я с детства проявлял интерес к горному делу.

Айдос Аскаров окончил обычную сельскую школу, теперь гордится, что стал горным инженером. Он намерен оправдать доверие руководства корпорации «Казахмыс» и те средства, что компания вложила в его образование.

Выпускник МГГУ Эльдар Елибаев преддипломную практику проходил на Жезказганских обогатительных фабриках №1,2. Словно своего встретил парня трудовой коллектив. Здесь он собрал отличный материал для написания дипломной работы. Потому Эльдар искренне благодарит корпорацию «Казахмыс» за участие в его судьбе. Теперь специалист в области электрификации и автоматизации промышленных установок готов оправдать оказанное доверие.

Жанат Балгимбаев за годы учебы в МГГУ понял, что горная промышленность — интересное, трудное и ответственное дело, настоящая мужская работа:

— Были трудные экзамены, зачеты. Но все позади. Спасибо «Казахмысу» за участие!

Обучение в Российском государственном геологоразведочном университете им. С.Орджоникидзе для выпускника Маргулана Байбатырова было, как он сам говорит, насыщенным и полноценным.

— Стоит вспомнить мою геологическую практику в Крыму, как сразу всплывают воспоминания о совершенно другой культуре, которая меня заинтересовала. Признаюсь, я потратил немало времени на ее изучение, открыв для себя новые моральные ценности и понимание мира.

Теперь уже дипломированный геолог Динара Ерназарова тоже рассказала о своей геологической практике в Крыму:

— Наверное, не осталось ни одного холма и места, где бы не стучали наши молоточки, отбирая образцы пород. Я благодарю руководство корпорации «Казахмыс» за отеческое отношение к нам, молодым. Ведь не каждая компания нынче будет вкладывать солидные средства в подготовку собственных специалистов. Мы понимаем, что затраченные на наше образование деньги вернутся корпорации не сиюминутно. Но мы непременно будем честно трудиться.

... В отделе подготовки кадров корпорации «Казахмыс» нынче особенно многолюдно. Обладатели дипломов российских вузов получают направления на работу в трудовые коллективы. Практически все идут на горнорудные предприятия крупнейшего филиала корпорации «Казахмыс» — ПО «Жезказганцветмет».

— Хочу на рудник «Жомарт», — твердо заявил Нурлан Бакилов.

— Но ведь «Жомарт» в 230 километрах от Жезказгана. И там вахтовый метод работы, — попытались устрашить парня кадровики. Но в ответ услышали:

— Где трудно, там и я!

ПЛАН ВЫСТАВОК

на 2-е полугодие 2008 г. – 1-е полугодие 2009 г.

Представительство TNT Productions, Inc. в Казахстане.
Республика Казахстан, 050000, г. Алматы,
ул. Гоголя 86, оф. 65-68, тел.: +7 727 250 1999,
факс: +7 727 250 5511. e-mail: kazakhstan@tntexpo.com www.tntexpo.com

TNT PRODUCTIONS, INC.

17-19 сентября 2008 **Астана** Выставочный центр «Корме»	BuildExpo Kazakhstan	**BuildExpo Kazakhstan' 2008** 5-я Международная Выставка Строительных Материалов, Технологий и Услуг
28-30 октября 2008 **Алматы** КЦДС «Атакент»	KS KazShoes'2008 AUTUMN	**KazShoes' 2008 AUTUMN** 7-я Международная Специализированная Выставки Обуви
3-5 ноября 2008 **Алматы** КЦДС «Атакент»	Ready 2 Wear	**Ready to Wear' 2008** Международная Выставка Готовой Одежды
	KISTMA EXHIBITION	**Kistma' 2008** Международная Выставка Оборудования, Технологий и Аксессуаров для производства Одежды
6-8 ноября 2008 **Алматы** Дворец Республики	Real Estate Expo	**Real Estate Expo' 2008 AUTUMN** 6-я Международная Выставка по Недвижимости
11-13 марта 2009 **Астана** Выставочный центр «Корме»	ASTANA	**AgriTek Astana' 2009** 4-я Международная Сельскохозяйственная Выставка
26-28 марта 2009 **Алматы** Дворец Республики	Real Estate Expo	**Real Estate Expo' 2009 SPRING** 7-я Международная Выставка по Недвижимости
апрель 2009 **Алматы** КЦДС «Атакент»	KS KazShoes'2008 SPRING	**KazShoes Spring' 2009** 8-я Международная Специализированная Выставка Обуви
21 – 24 апреля 2009 **Алматы** Дворец Спорта им. Б. Шолака	EXPO KAZAKHSTAN	**FoodExpo Kazakhstan' 2009** 15-я Международная Выставка Продуктов Питания и Напитков
	FOOD TEK KAZAKHSTAN	**FoodTek Kazakhstan' 2009** 10-я Международная Выставка Оборудования для Пищевой Промышленности, торгового оборудования, оборудования для баров и ресторанов
	TEK KAZAKHSTAN	**PackTek Kazakhstan' 2009** 10-я Международная Выставка Оборудования и Технологий для Упаковочной Промышленности
	ALMATY	**AgriTek Almaty' 2009** 6-я Международная Сельскохозяйственная Выставка
28-30 мая 2009 **Астана** Выставочный центр «Корме»		**Oil&Gas Kazakhstan ' 2009** 1-я Международная Выставка по социальной ответственности недропользователей экономическому и экологическому развитию нефте-газовых ресурсов в Республике Казахстан
24-26 июня 2009 **Караганда** Спорткомплекс «Жастар»	Min Tek	**Mining Week Kazakhstan' 2009** 5-я Международная Выставка Технологий и Оборудования для Горно-Металлургического Комплекса и Рационального Использования Недр

Представительство TNT Productions, Inc. в Казахстане.
Республика Казахстан, 050000, г. Алматы,
ул. Гоголя 86, оф. 65-68, тел.: +7 727 250 1999, факс: +7 727 250 5511.
e-mail: kazakhstan@tntexpo.com
www.tntexpo.com

TNT PRODUCTIONS, INC.

Геодезист, ученый, изыскатель

Философы, наверное, не случайно усматривают связь имени и дальнейшей судьбы. Имя Виктор означает победитель. Серьезных побед в жизни президента АО «Караганда ГИИЗ и К» (бывший Карагандинский государственный институт инженерных изысканий) Виктора Попова насчитывается целая плеяда. Однако сам Виктор Никитович придерживается иного мнения: «Все зависит от человека!». В свои 69 лет глава крупного предприятия, обладатель международных наград и званий, член международной геотехнической ассоциации, автор ряда научных исследований работает по 12 часов в сутки, пока не собираясь выходить на пенсию.

Мария ШАГИНА

– «КарагандаГИИЗ» - предприятие известное, его специалисты проводили изыскания для крупнейших промышленных объектов, среди них Карачаганакское газоконденсаторное месторождение, Жезказганский и Балхашский металлургический комбинаты.

– Виктор Никитович, сейчас работы поменьше?

– Проектов и тогда было много и сейчас. Сегодня мы наконец-то вышли на прежний уровень работы, который был во времена Союза. Я бы не хотел называть цифры, скажу только, что КарагандаГИИЗ ежегодно выполняет солидное количество проектов. Из последних - работы по проекту железной дороги от Алматы до Хоргоса, изыскания для ТЭО для четырех городов-спутников между Алматы и Капчагаем. В Мангистауской области выполняем расчеты для строительства цементного завода и двух мостов в городе Атырау. На

Орден «Золотая Звезда Содружества» Виктору Попову вручает народная артистка СССР Элина Быстрицкая (г. Москва)

первый взгляд кажется, что сегодня в Казахстане наметился спад в области возведения промышленных объектов. В действительности, мы этого не ощущаем.

– У предприятия накопилась целая коллекция наград: Золотая медаль Ассоциации содействия промышленности, Международная звезда за лидерство и качество, медаль за превосходство в области практического бизнеса…Что это – стремление быть лучшими, или рыночная необходимость?

– Мы совсем не ставим перед собой цели заполучить как можно больше дипломов или наград. Когда меня пригласили приехать в Америку для вручения Звезды качества, я очень удивился: откуда нас могут знать? Оказывается, есть международные организации, рассматривающие деятельность предприятий, которые можно порекомендовать инвесторам для сотрудничества в той или иной отрасли. Они работают с посольствами, держат связь с торгово-промышленными палатами и иностранными фирмами, работающими на международном рынке. Среди наших заказчиков немало иностранных партнеров, очевидно, поэтому мы и попали в поле зрения зарубежных агентств.

– Американцы говорят, положительный имидж стоит миллиарды долларов…

– Репутация компании нарабатывается годами. Главное, должна быть порядочность по отношению к заказчикам. Во время исследований грунтов для строительства американского посольства в Астане нашу работу курировал супервайзер из США. Он ежедневно приезжал на объект, смотрел, как наши специалисты проводят работы. Так вот американский коллега рассказал мне, что, направляясь в Казахстан, сомневался, сможет ли здесь кто-нибудь выполнять изыскания. Но когда посмотрел, то понял, что работают профессионалы. Он сказал: «Если бы у меня была такая фирма в США, я бы проблем не знал».

– Геотехника – сфера специфическая. У вас есть достойные конкуренты в стране?

– Конкуренция, конечно, присутствует, но, к сожалению, в большинстве своем – это небольшие предприятия с ограниченными возможностями, предоставляющие свои услуги по низким ценам. Недавно мы ездили в Мангистаускую область, чтобы исправлять чужие ошибки. Там проектировщики усомнились в верности геоинженерных расчетов. И оказались правы. В проектах нашлась масса огрехов. Кстати, ошибки и неточности могут не только привести к аварийности, но и «выливаются» заказчикам в круглую сумму. Если геодезисты не смогли предоставить точные данные, проектировщикам приходится закладывать более высокий коэффициент безопасности. Проект получается неточным, а фундамент становится поистине золотым!

– Как вы считаете, может быть, нам пора вносить коррективы в правила и нормативы, по которым работают проектировщики или геодезисты?…

– До 90-х годов на ведение изыскательской деятельности выдавали лицензии. Причем жестко оговаривалось, какие действия компания может проводить, а какие нет, в зависимости от имеющегося специального оборудования. Думаю, уважающее себя и своих заказчиков предприятие должно иметь собственную аккредитованную лабораторию для проведения опытов. Только при таких условиях можно проводить полный комплекс работ. Для безопасности важно.

Сейчас никакого ограничения нет. Я считаю это неправильным. Все-таки есть сложные объекты, изыскания для которых не может выполнять любая организация.

– Существует ли такое понятие в вашей деятельности, как «абсолютная надежность»?

– Если специалисты делают все, что предусматривает нормативный документ, тогда риски в работе минимальные. Главное – выполнять требования нормативов. В противном случае аварии и техногенные катастрофы неизбежны. Бывает, что заказчики игнорируют правила, желая сэкономить на изысканиях. Но я под диктовку клиента никогда не работаю. Обычно я достаю документ и говорю: «СНиП для меня закон». Стандарты надежности не должны понижаться из-за низкого качества материалов или конкуренции на рынке.

– На ваш взгляд, казахстанские предприятия конкурентоспособны на международном пространстве? Есть ли у отечественных компаний шанс зарекомендовать себя на внешнем рынке или пока это только досужие разговоры?

– Думаю, казахстанские компании способны выйти на международный уровень. Но у нас недостаточно опыта. И это главная проблема. Мы не знаем, где и как применить наши знания. У нас, к примеру, есть приглашение Международного делового совета посетить Германию с делегацией специалистов, с тем, чтобы обменяться опытом. Сегодня мне, как руководителю предприятия, предлагают создать СП за границей. Сомнения касаются юридического плана. Ведь у нас нет опыта работы за рубежом. Работать наши специалисты умеют, но мы не умеем себя продвигать! Обратите внимание, мы в основном везем сырье, а изделия покупаем за большие деньги. Пора менять тактику. Предприятия должны ориентироваться на внешний рынок. А вклад казахстанского бизнеса в экономику зарубежных стран с каждым годом растет. Интерес к отечественным предпринимателям растет, потому что у нас есть знания.

– Насколько мне известно, вы – доктор технических наук. Вы считаете, промышленному производству нужны специалисты с учеными степенями?

– Мы сегодня переходим на новую систему. Если у нас кандидат наук и доктор наук – ученая степень, то в западной иерархии доктор Phd – академическая степень. Он может преподавать в вузах. Хотя зарубежная система обучения ученых немного слабее нашей. Но раз Казахстану придется работать со многими иностранными партнерами, должна быть более тесная и научная связь. Хотим мы этого или нет, надо интегрироваться в мировое образовательное сообщество.

– А принцип обучения? Разница есть?

– Есть разница. Система, которая существовала в Советском союзе, была широкого профиля. Выпускаемые тогда специалисты обладали обширным кругозором. Нас учили масштабно мыслить. По себе знаю, когда владеешь большим материалом, можешь прогнозировать и в том направлении, и в другом. За рубежом

Виктор Никитович Попов родился в России, там же окончил среднюю школу, позже – Семипалатинский топографический техникум. Затем работал в Жезказганском филиале Карагандинского института инженерных изысканий, одновременно учась в МИИГАИК (Московский институт инженеров геодезии, аэрофотосъемки и картографии). С 1994 года является президентом АО «КарагандаГИИЗ и К».

ИМПЕРИЯ ТЕПЛА
Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Валиханова 9/1, офис 8,
тел./факс: 8(7172) 21-05-65, 21-18-96, 21-69-13, 8-701-242-81-49, 8-700-401-55-68,
e-mail: imperiatepla@rambler.ru, imperiatepla@list.ru
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ, ВОДОСНАБЖЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ. СТРОИТЕЛЬСТВО.

принята узкая специализация. Тем не менее, с возрастом специалисту подобает накапливать больше знаний, должно идти непрерывное обучение, самообразование.

Сегодня молодежь стремится в науку. Повышают уровень знаний, значит, чувствуют востребованность. Будут работать и получать зарплату. Хотя, конечно оплата труда должна быть выше. Но мы к этому придем.

Возьмите финансовый кризис, о котором много говорят и критикуют действия власти. Мы ощутили его влияние, и я это вижу по заказам. Но Правительство справляется с финансовыми неурядицами. Если в Астане приостановилось строительство жилья, то заводы и дороги в республике продолжают строить. В Караганда ГИИЗ есть новые заказы на проведение изыскательских работ в разных регионах Казахстана – Мангистауская, Атырауская, Костанайская области, Алматы, Шымкент. А раз заказы поступают, значит, инвесторы есть.

Что касается науки, и здесь определенные подвижки у нас есть. Президент геотехнической ассоциации Казахстана профессор Аскар Жусупбеков поддерживает связь с иностранными университетами Японии, Кореи, Канады, России. Приглашает западных ученых в Астану, они помогают нам готовить специалистов высшей квалификации. Многие говорят о том, что у нас мало денег выделяется на подготовку кадров. Это не совсем верно. Я встречал казахстанских студентов-болашаковцев в Оксфорде. В Японии видел докторов Phd Евразийского университета, которые проходили там стажировку.

– Сегодня в стране есть интересные научные работы в области геоинженерии? И еще: насколько актуальны исследования соискателей на ученую степень с прикладной точки зрения?

– Я являюсь членом диссертационного совета по защите кандидатских и докторских работ по нашему техническому профилю. Есть очень грамотные научные исследования. К примеру, по СНиПу. Иногда приходится сталкиваться с тем, что нормативный документ не всегда детально прописывает некоторые технические пункты. СНиП написан обобщенно. Впрочем, всего не предусмотришь. В Казахстане в одних районах набухающие грунты, в других – просадочные, лессовые. В каждом случае нужны свои детальные разработки. Эти пробелы с успехом восполняют молодые ученые. Профессионалы со стажем публикуют свои исследования в зарубежных изданиях. Мы участвуем на международных конференциях, которые проходят в Японии, России, Корее, Индии и Казахстане. Сейчас для нас открыты все двери.

В нынешнем году мне исполняется 70 лет, и знаете, я могу с уверенностью сказать: человек сам строит свое будущее и прокладывает жизненный путь. Если хочешь что-то получить, то нужно прилагать усилия, а не ждать милостей от судьбы.

«Караганда ГИИЗ и К» – обладатель Международного сертификата ИСО 9001:2000, золотого сертификата качества, приза «Лидер национальной экономики», «Золотой медали французской Ассоциации содействия промышленности», международного приза за выдающиеся достижения в управлении предприятием, приза престижа и качества и международных дипломов.

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2008-2009 гг. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.

Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:
ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)
010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;
по факсу 8(7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:
ТОО «Горнорудная компания Казахстана»
РНН 620 200 302 596
р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»
БИК 195 301 304

СТАНДАРТЫ и КАЧЕСТВО WIKA

Ваш надежный партнер в измерениях давления и температуры

Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование

WIKA

050050, Алматы
Райымбека 169
Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"
www.wika.kz
info@wika.kz

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки до конца 2008 года, тенге	Цена подписки на 2009 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	4 800	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	5 300	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	7 300	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	4 200	8 400		
5	Ветераны отрасли	3 900	6 500		
6	Физические лица	4 100	8 200		
	ИТОГО				

*стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____