

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЖУРНАЛ УЧРЕЖДЕН
ОЮЛ - АССОЦИАЦИЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ
И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ.



№10 (91) 2015 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП)

Издатель:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»

Журнал издается при участии ОО «Отраслевой горно-металлургический
профессиональный союз «Казпрофметалл»

Председатель редакционного совета

А. О. ИСЕКЕШЕВ — министр по инвестициям и развитию РК

Заместитель председателя редакционного совета

Н. В. РАДОСТОВЕЦ — исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

А. Ж. НУРАЛИН	председатель ОО «Отраслевой горно-металлургический профсоюз «Казпрофметалл»
Ю. П. ГУСЕВ	генеральный директор ТОО «Казцинк»
Т. М. МУХАНОВ	первый заместитель исполнительного директора АГМП
А.А. БЕКТЫБАЕВ	вице-президент по производству ТОО «Евразийская группа»
М. Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Д.В. ПОПАЗОВ	спичрайтер-аналитик Департамента по корпоративным коммуникациям ТОО «Евразийская Группа»
М. В. ПОНКРАТОВА	редактор пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА	директор ТОО «Горнорудная компания Казахстана»
Ю. В. ФОМЕНКО	главный редактор

Дизайн, верстка и допечатная обработка

Дизайн-БЮРО 818 www.818.kz

Корректорская служба

О. АКСЕНОВА

Адрес редакции:

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Кабанбай батыра, 11, секция 7, 3-й этаж,
тел. 8 (7172) 689 634, 688 843,
факс 8 (7172) 688 845,
e-mail: izdat@agmp.kz

Представитель в РФ

А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51,
e-mail: info@asiapress.ru

В номере использованы фото:

В номере использованы фотографии С. Егоровой, А. Кратенко,
М. Петрова, К. Скорикина, И. Узаревича

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.gmprom.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.,
подписной индекс в каталоге АО «Казпочта» 74112.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия редакции.
Публицистические и аналитические материалы, присланные в редакцию,
не рецензируются и не возвращаются.

Тираж 3 000 экз.

Журнал выходит ежемесячно 12 раз в год

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганда, ул. Степная, 62-а, тел. 8 (7212) 91-26-56

7 лет с вами!

Редакционная КОЛОНКА



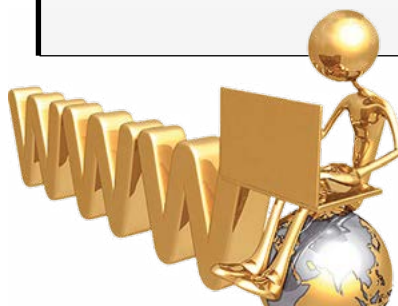
Октябрь для горно-металлургической отрасли Казахстана прошел под знаком поиска внутренних резервов, способных минимизировать негативные последствия падения мировых цен на металлы. С одной стороны предприятия стремились снижать энергетические и сырьевые затраты, с другой – расширять межотраслевую интеграцию, стимулирующую как импортозамещение, так и спрос на продукцию отечественных товаропроизводителей.

В этом отношении примечательны итоги состоявшегося в начале октября в Астане III-го Форума машиностроителей Казахстана, во многом укрепившего деловые контакты предприятий ГМК с отечественными производителями горно-шахтного и горнорудного оборудования. В рамках заседания тематической секции представители Министерства по инвестициям и развитию РК, АГМП и машиностроительных заводов республики смогли сверить позиции, наметить конкретные планы рабочего взаимодействия.

Но основным итогом, способным на годы определить «погоду» в отечественной металлургии и машиностроении, стало поддержанное Правительством РК предложение участников форума о строительстве в стране нового электрометаллургического завода по выпуску легированных сортов стали годовой мощностью не менее 1 млн. тонн.

К другим важным событиям октября следует отнести 11-е заседание комитета горнорудной и металлургической промышленности Национальной палаты предпринимателей РК «Атамекен», обсудившее ситуацию с тарифами на электроэнергию и транспортные услуги. Выступая на заседании, исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Николай Радостовец, заявил, что введение рынка мощности электроэнергии, чреватое, по мнению ряда отраслевых экспертов, повышением энерготарифов, как минимум, в семи регионах республики, отложено до 1 января 2019 года. Индексация роста тарифов АО «KEGOC» и национального перевозчика – АО «НК «Казахстан темир жолы» не превысит 4%. А это означает, что компании ГМК смогут формировать свои бюджеты, закладывая в них, в том числе, развитие начатых проектов.

Продолжается работа по совершенствованию мер господдержки отрасли в условиях неблагоприятной рыночной конъюнктуры, и многие вопросы, касающиеся норм недропользования, экологического и трудового законодательства уже включены в повестку VI съезда горно-металлургической промышленности РК. Его организаторами стали МИР РК и АГМП, которой, кстати, в нынешнем году исполнилось 10 лет.



**ЧИТАЙТЕ НАС
НА САЙТЕ**

www.gmprom.kz

Ориентиры

Так открываются новые горизонты
Системная поддержка инициатив предприятий
ГМК государством дает новые стимулы развитию отрасли

Марина ДЕМЧЕНКО

Стр. **6**



Актуальное интервью

Николай РАДОСТОВЕЦ:

«АГМП всегда вносила в Правительство предложения,
всесторонне обсужденные в трудовых коллективах»

Юрий ФОМЕНКО

Стр. **10**



Дата

В интересах горняков и металлургов
Защита законных интересов предприятий горно-
металлургической отрасли была и остается ключевым
приоритетом Ассоциации горнодобывающих и горно-
металлургических предприятий (АГМП)

Сергей ТЕН

Стр. **14**

Аналитика

Объехать кризис по кривой затрат

В мировом ГМК выживут наиболее приспособленные, а значит, самые бережливые,
прогнозируют эксперты консалтинговой компании
Price waterhouse Coopers (PWC)

Бауржан БУРХАНБЕКОВ

Стр. **20**

Юбилей

Возраст созидания

Сто лет исполнилось в Риддере бывшему
ремонтно-механическому заводу,
а ныне – ТОО «Казцинкмаш»

Андрей КРАТЕНКО

Стр. **28**



Энергоэффективность

Трудности перевода

С угля и мазута на ферросплавный газ переведена газомазутная котельная Аксуского завода ферросплавов – структурного подразделения АО «ТНК «Казхром», входящего в состав ERG

Фарид ЮМАШЕВ

Стр. **34**

Личность

Мой бесценный подарок судьбы

Свой 60-летний юбилей отмечает полный кавалер знака «КЕҢШІ ДАҢҚЫ» директор по производству ТОО «Корпорация «Казахмыс» Талгат Мусаевич Магзумов

Марина АНТОНОВА

Стр. **42**

Наука

Гидрометаллургическая переработка промпродуктов и руд различных типов

Л. Б. КУШАКОВА, Н. В. СИЗИКОВА

Стр. **46**



Мәдениет

Как начиналась индустрия

Архивные статистические материалы Акмолинской области убедительно свидетельствуют о том, каких успехов достигла горно-металлургическая отрасль Казахстана за последние сто лет

Игорь РУСЛАНОВ

Стр. **50**

Новости

Стр. **18-19**

Юмор
черный
и цветной

Стр. **56**



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 95 отечественных и иностранных компаний черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, ул. Д. Кунаева 12/1
тел.: +7 (7172) 689-601
факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: mail@agmp.kz

www.agmp.kz



ТИІМДІ НҰСҚА ҚАБЫЛДАНДЫ

«АТАМЕКЕН» КӘСІПкерлердің Ұлттық Палатасының және тау-кен өндіру мен тау-кен металлургиялық кәсіпорындары ассоциациясының (ТӨМКА) металлургиялық қолбасшыларының пікірлеріне республика үкіметінде құлақ асты

■ Николай ВАНЖА

Қазақстанда энергия тарифтерінің өсуімен кезектесіп келіп отырған электр энергиясы қуаттылығының нарығын енгізу 2019 жылдың 1 қаңтарына дейін кейінге қалдырылды. Бұл туралы Астанада ҚР-ның «Атамекен» кәсіпкерлердің Ұлттық палатасының тау-кен және металлургия өнеркәсібі комитетінің 11-ші отырысында ТМКА атқарушы директоры Николай Радостовец хабарлады.

Оның айтуынша, бұл шешім тек тау-кен металлургиялық секторындағы емес, сондай-ақ аймақтардағы шағын және орта бизнесті қолдауда да экономикалық тұрақтылықта басты рөл атқарады.

Дағдарыс жағдайында электр энергиясына тарифтердің өсуі ешкімге де қажет емес, деп атап көрсетті ТМКА басшысы, және ең қуаныштысы сол, ТМК өкілдерінің бұл қорытындысын НПП мен ассоциациялар салалық комитеті жанында құрылған жұмыс топтарының сараптамалық қорытындыларымен танысып шыққан ҚР ұлттық экономика Министрлігінің табиғи монополияларды реттеу және бәсекеге қабілеттілікті қорғау жөніндегі комитеттің мамандары да бөлісті. Осылайша, осыған дейін тарифтерді 18-пайызға көтеру туралы болжамдардың орнына, оларды 2,9% мөлшерінде индексациялаудың тиімді нұсқасы қабылданды. Бұл есептеулерден шыға отырып, тау-кен металлургия компаниялары ендігі жерде келесі жылға арналған өз бюджеттеріне оларды салып және басталған жобаларды жүзеге асыруды жоспарлай алатын болады.

Монополистер сұрағандағыға қарағанда анағұрлым қарапайым шектерде магистралдық темір жол желілері қызметтерін тарифтік индексациялау мөлшерлемелері қабылданды. Мысалы, «Қазақстан Темір жолы» ҰК» АҚ-мен мәлімделген тарифті жеті пайызға арттыру орнына, мөлшерлемені 4-пайыздық межеден асырмау туралы шешім

қабылданды. Сонымен қатар ұлттық тасымалдаушыларға әлеуметтік маңыздылығы бар жүктерді: астық пен көмірді тасымалдауда қолдау көрсетілетін болады.

«Теміржолшылар өздері де экономикалық қиыншылықтарды бастан кешіп отырғандарына қарамастан, «Қазақстан Темір жолы», егер олар ережелерге сәйкес келетін болса, уақытша төмендететін коэффициенттерді ұсынуды қарастыруға дайын», — деп хабарлады, компания басшыларына қарата отырып, Николай Владимирович.

Өз кезегінде ТМКА экология және өнеркәсіптік қауіпсіздік департаментінің директоры Талғат Темірханов отырысқа қатысушыларға экологиялық заңнамаға енгізуге ұсынылып отырған жаңалықтар кәсіпорындар үшін қандай жағымсыз экологиялық салдарлар әкелетіндігіне қарамастан мәлімдеді.

ҚР Үкіметінің 2007 жылғы 27 маусымдағы № 535 қаулысымен бекітілген қоршаған ортаны ластаудан келетін шығындарды экономикалық бағалау ережелерінің қолданыстағы редакциясында, шығындарды есептеу расчет ущерба косвенным методом исчисляется в месячных расчетных показателях с учетом повышающих котермелеу коэффициенттерін ескере отырып айлық есептік көрсеткіштермен жанама әдіспен есептеледі, ал қоршаған ортаға эмиссияның артуы мөлшерлеменің ең жоғарғы, он еселік артуына әкеледі.

Экологиялық шығынды бағалау механизмін жетілдіру үшін қолданылатын коэффициенттердің негізділігі мен мөлдірлігін ТМКА сарапшылары өздерінің басқа да ассоциациялардағы («Kazenergy», «Қазақстан электр энергетикалық ассоциациясы») әріптестерімен бірге 2007 жылдан бері қолданылып келе жатқан ережелермен сараптап, талдады және есептеулер әдістемелерін өзгерту жөніндегі өздерінің

ұсыныстарын дайындады. Бұдан өзге, ұсынылған ережелер жобасының объективтілігін негіздеу мақсатында, 1 тонна і-тік ластаушы заттардың ауаға шығарылуы бойынша салыстырмалы есептеулерін жасап шықты.

—Бұл жұмыстың қорытындысы болып, ТМКА мамандары энергетика Министрлігінен алған, саланың позициясын толықтай көрсететін жаңа ережелер жобасы саналды, — леп хабарлады Талғат Темірханов. — Қол жеткізілген прогресс әлі де дамытуды қажет етеді, ережелердің жаңа нұсқасын негіздеуді жалғастыру және оны енді басқа оппонентпен — ұлттық экономика Министрлігімен талқылау көзделеді.

Геологиялық барлау жұмыстарын дүргізу кезінде салық салу мәселесін комитеттің отырысында «ҚР өндірістік геологиялық ұйымдар Ассоциациясының» президенті, Парламент Мәжілісінің депутаты Галина Баймаханова көтерді. Оның айтуынша, салада жер қойнауларын басқарудың тиімді жүйесін дайындау қажет, және салық салуға тұжырымдамалық тұрғыдан түбегейлі өзгеріс енгізбейінше бұл мәселені шешу мүмкін емес.

Сондықтан, оның пікірі бойынша, ҚР Салық кодексінің және «Жер қойнаулары және жер қойнауларын пайдалану туралы» Заңының жаңа редакцияларының ережелерімен жұмыс істеген уақытта, геологиялық барлау жұмыстарын жүргізу кезіндегі арнайы салықтар мен төлемдердің экономикалық негізделген жүйесін қарастыру қажет.

Ал, салалық мемлекеттік органдардың тапсырмалары бойынша аймақтық және тақырыптық геологиялық зерттеулер жүргізуді бюджеттің есебінен, компанияларды жер қойнауын пайдаланушылардан алынатын барлық төлемдерден, бірінші кезекте коммерциялық ашылулардың бонусынан босатып орындау мақсаттылыққа сай келеді.

ПРИНЯТ ОПТИМАЛЬНЫЙ ВАРИАНТ

К МНЕНИЮ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ФЛАГМАНОВ, НАЦИОНАЛЬНОЙ ПАЛАТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ «АТАМЕКЕН» И АССОЦИАЦИИ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (АГМП) ПРИСЛУШАЛИСЬ В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ

■ Николай ВАНЖА

Введение рынка мощности электроэнергии в Казахстане, чреватое ростом энерготарифов, отложено до 1 января 2019 года. Об этом в Астане на очередном 11-м заседании комитета горнорудной и металлургической промышленности Национальной палаты предпринимателей РК «Атамекен» сообщил исполнительный директор АГМП Николай Радостовец.

По его словам, это решение сыграет большую роль в экономической стабилизации не только горно-металлургического сектора, но и поддержке малого и среднего бизнеса в регионах. Рост тарифов на электроэнергию в условиях кризиса никому не нужен, подчеркнул глава АГМП, и отрадно, что этот вывод представителей ГКМ разделили специалисты Комитета по регулированию естественных монополий и защите конкуренции Министерства национальной экономики РК, изучившие экспертные заключения рабочих групп, созданных при отраслевом комитете НПП и ассоциации. Таким образом, вместо прогнозируемого 18-процентного повышения тарифов был принят оптимальный вариант их индексации в пределах 4%. Исходя из этой цифры, горно-металлургические компании смогут теперь планировать свои бюджеты на будущий год, закладывая в них и осуществление начатых проектов.

В гораздо более скромных пределах, чем запрашивали монополисты, приняты размеры тарифной индексации и на услуги магистральной железнодорожной сети. Так, при заявленном АО «НК «Казахстан темир жолы» росте тарифа на 7% ставку решили не поднимать выше 4-процентной отметки. При этом националь-

ным перевозчиком поддержаны перевозки социально значимых грузов: зерна и угля.

«Несмотря на то что железнодорожники сами испытывают экономические трудности, в «Казахстан темир жолы» готовы рассматривать заявки на предоставление временных понижающих коэффициентов, если они соответствуют правилам», — сообщил Николай Владимирович, обращаясь к руководителям компаний.

В свою очередь директор департамента экологии и промышленной безопасности АГМП Талгат Темирханов доложил участникам заседания комитета о том, какими негативными экономическими последствиями для предприятий могут обернуться нововведения, предлагаемые в экологическое законодательство поправками.

В действующей редакции правил экономической оценки ущерба от загрязнения окружающей среды, утвержденных постановлением Правительства РК от 27 июня 2007 года № 535, расчет ущерба косвенным методом исчисляется в месячных расчетных показателях с учетом повышающих коэффициентов, а превышение эмиссии в окружающую среду ведет к максимальному, десятикратному увеличению ставки.

Чтобы усовершенствовать механизм оценки экологического ущерба, обоснованность и прозрачность применяемых коэффициентов, эксперты АГМП совместно с коллегами из других ассоциаций (Kazenergy, Казахской электроэнергетической ассоциации) проанализировали действующие с 2007 года правила и подготовили свои предложения по изменению методологии расчетов. Более того, с целью

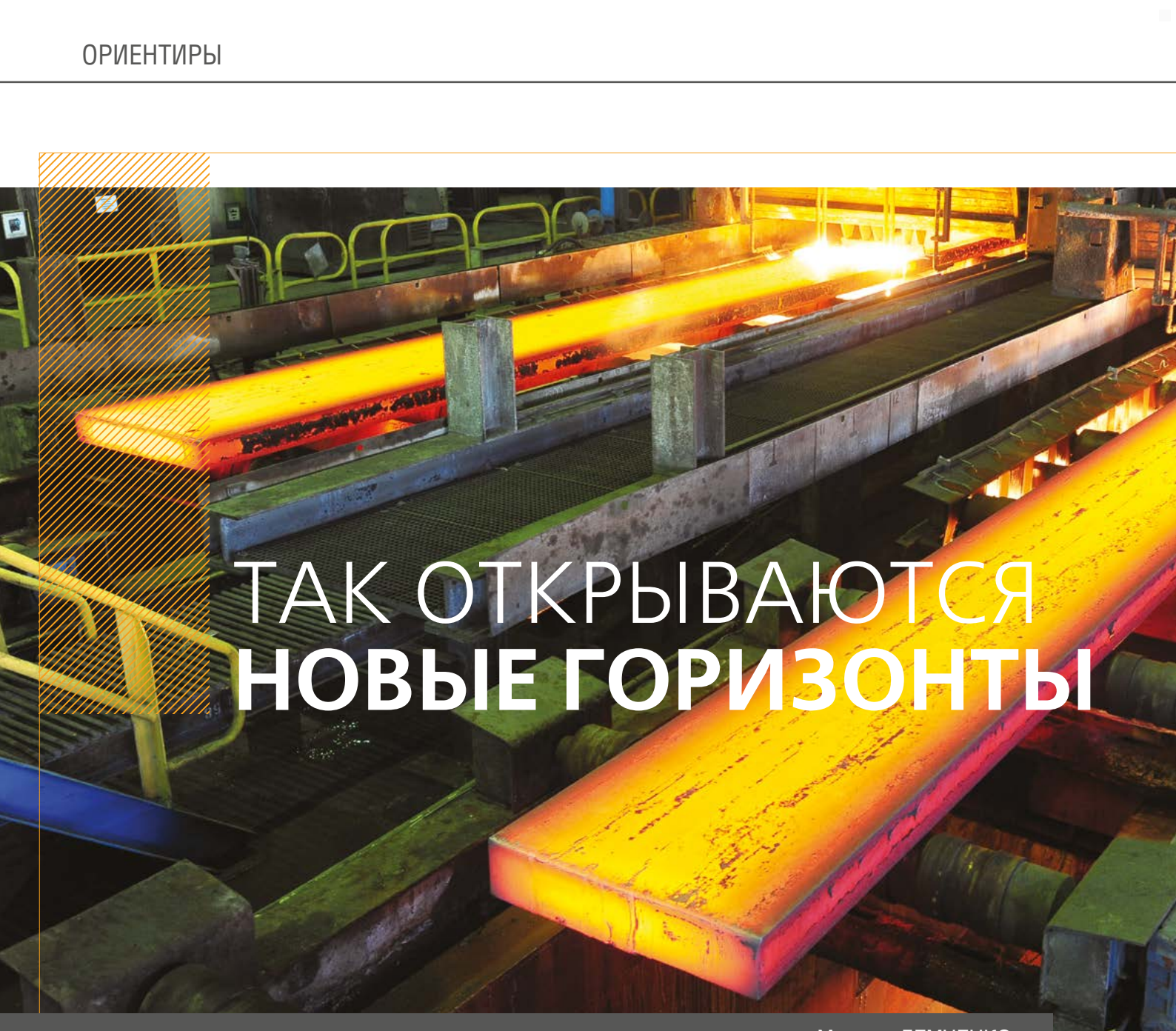
обоснования объективности предлагаемого проекта правил выполнили сравнительные расчеты по выбросам одной тонны i-ного загрязняющего вещества.

— Итогом этой работы стал новый проект правил, полученный специалистами АГМП от Министерства энергетики, полностью отражающий позиции отрасли, — сообщил Талгат Темирханов. — Достигнутый прогресс нуждается в развитии, следует продолжить обоснование новой версии проекта правил и его обсуждение уже с другим оппонентом — Министерством национальной экономики.

Проблему налогообложения при проведении геологоразведочных работ на заседании комитета подняла президент Ассоциации производственных геологических организаций РК, депутат Мажилиса Парламента Галина Баймаханова. По ее словам, отрасли необходимо выработать эффективную систему управления недрами и без кардинального изменения концептуального подхода к налогообложению эту проблему не решить.

Поэтому, по ее мнению, при работе над положениями новой редакции Налогового кодекса РК и Закона «О недрах и недропользовании» необходимо предусмотреть экономически обоснованную систему специальных налогов и платежей при проведении геологоразведочных работ.

А региональные и тематические геологические исследования вообще целесообразно выполнять по заданию отраслевых госорганов за счет бюджета, освободив компании от всех платежей, взимаемых с недропользователей. В первую очередь от бонуса коммерческого обнаружения.



ТАК ОТКРЫВАЮТСЯ НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

■ Марина ДЕМЧЕНКО

Горно-металлургические предприятия страны продолжают удерживать лидирующие позиции в общем объеме обрабатывающей промышленности Казахстана. На их долю приходится 12% ВВП. Невзирая на ухудшение ценовой конъюнктуры мировых рынков металлов, сокращение экспорта и волатильность курсов валют, большинство отраслевых флагманов намерены и впредь демонстрировать позитивные экономические показатели.

Все это становится возможным благодаря системным мерам государственной поддержки, оказываемым предприятиям горно-металлургического комплекса со стороны Правительства и Министерства по инвестициям и развитию РК.

Так, в программе новой экономической политики «Нурлы жол — Путь в будущее» Президент РК Нурсултан Назарбаев предложил переориентировать бюджетные ассигнования на обеспечение устойчивого развития страны и в первую очередь поддер-

жать те отрасли, которые способны дать наибольший мультипликативный эффект для отечественной экономики.

К числу таковых по праву отнесен и горно-металлургический комплекс. Теперь усилия предприятий ГМК должны быть направлены не столько на увеличение производственных мощностей, сколько на выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью, внедрение инновационных, наукоемких технологий.

Логическим продолжением кур-

са диверсификации экономики стала и утвержденная Президентом страны Государственная программа индустриально-инновационного развития на 2015–2019 годы (ГПИИР), а начало текущего года ознаменовалось стартом второй пятилетки индустриализации, в рамках которой черная и цветная металлургия также определены в качестве приоритетов.

Программа учитывает опыт ГП ФИИР (2010–2014 гг.) и акцентирует внимание на необходимости дальнейшего развития обрабатывающей



**СИСТЕМНАЯ
ПОДДЕРЖКА ИНИЦИАТИВ
ПРЕДПРИЯТИЙ ГМК
ГОСУДАРСТВОМ ПРИДАЕТ
НОВЫЕ СТИМУЛЫ
РАЗВИТИЮ ОТРАСЛИ**

стали (трубной и коррозионностойкой, жаростойкой и жаропрочной, инструментальной, шарикоподшипниковой, рельсовой и рессорно-пружинной), судовой стали и многого другого.

В цветной металлургии — на расширении производства таких металлов, как медь, золото, титан, и увеличении объемов выпуска изделий из них — катанки, проволоки, проката, профиля и сплавов, фольги, ювелирных украшений и изделий для смежных отраслей.

Правительством Казахстана одобрен комплексный план по развитию горно-металлургической промышленности на 2014–2018 годы, направленный на создание качественной и долгосрочной сырьевой базы.

Приоритеты государства в металлургическом секторе конкретизированы в мастер-плане развития ГМК до 2030 года, который разрабатывался при деятельном участии Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий и компаний — флагманов отрасли. В этом совместном труде АГМП, АО «Казахстанский институт развития индустрии», РГП «Национальный центр по комплексной переработке минерального сырья РК» и Chris Morgan Associates Ltd. в первую очередь уделяется внимание повышению рентабельности производства и производительности труда, снижению энергоемкости. Предлагаются конкретные меры и условия государственного стимулирования инновационных проектов в сфере новых переделов в черной и цветной металлургии, производства редких и редкоземельных элементов.

Согласно программе «100 шагов», в ГМК планируется развивать казахстанские металлургические бренды, привлекать в отрасль всемирно известные компании, выстраивать единую систему поддержки науки и коммерциализации производства, шире внедрять автоматизацию и роботизацию, производить и применять новые материалы.

Что касается производительности труда, ее намечено поднять до уровня стран ОЭСР. И здесь казахстанские отраслевые предприятия могут рассчитывать на государствен-

ную поддержку, предусмотренную в рамках программы «Производительность-2020».

Принцип бережливого производства — один из эффективных инструментов, внедрение которого повышает производительность труда на 20–60%. И если какое-то горно-металлургическое предприятие избавляется от потерь, связанных с транспортировкой, лишними этапами переработки или хранением сверхнормативных сырьевых запасов, оно может рассчитывать на возмещение вложенных затрат до 15 млн. тенге.

Если горнорудная компания планирует заменить устаревшее оборудование на современные и высокотехнологичные агрегаты, рассчитывая тем самым увеличить загрузку мощностей и повысить производительность труда, она вправе претендовать на целевое выделение средств в рамках долгосрочного лизингового финансирования по льготной пятипроцентной ставке.

Кстати, после приобретения оборудования компания может осуществить дополнительное проектирование, предшествующее монтажным и пусконаладочным работам. В этом случае возмещается до 30 млн. тенге затрат. Кроме того, предприятие может рассчитывать на компенсацию, внедряя техническое нормирование труда и снижая тем самым трудоемкость продукции. Эти меры господдержки можно считать долгосрочными, и многие горно-металлургические компании к ним прибегают.

К сожалению, многие проблемы в отрасли копились десятилетиями и быстро их не решить. Особенно если речь идет об общем истощении рудной базы, высокой степени износа основных фондов, фактическом отсутствии производств полного технологического цикла — от добычи до выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью, большой энерго-, трудо- и материалоемкости продукции, дефиците финансирования НИОКР, недостатке высококвалифицированных кадров. Все государственные программы в первую очередь направлены на решение этих проблем.

— Ведь не секрет, что в условиях низких мировых цен на руду и металлы, — говорит заместитель исполнительного директора Республиканской ассоциации горнодобывающих

промышленности, региональной специализации и эффективного отраслевого регулирования. В связи с этим во второй пятилетке предусмотрено создание новых производств и последующих переделов по выпуску базовых металлов, строительство и модернизация инфраструктуры инвестиционных проектов, а также разработка и реализация мер, направленных на повышение производительности труда, стимулирование спроса на внутреннем рынке и продвижение экспорта.

С 2015 по 2019 год государственная политика по развитию черной металлургии будет сфокусирована на производстве высококачественного сырья для получения стали (гранулированный чугун и горячее брикетированное железо, новые виды ферросплавов), выпуске легированной



и горно-металлургических предприятий (АГМП) Максим Кононов, — ряд отраслевых компаний работает на грани рентабельности, а некоторые и вовсе стали убыточными. Они не заинтересованы не только в наращивании объемов производства, но даже в сохранении его планового уровня. Правильное решение в этой трудной ситуации помогает найти Совет по горно-металлургической отрасли, геологии и недропользованию по твердым полезным ископаемым при Президенте РК, куда входят и представители АГМП.

По словам заместителя главы ассоциации, отраслевое сообщество благодарно Правительству республики, которое быстро отреагировало на вызовы рынка и 6 января текущего года утвердило план по мерам поддержки промышленных предприятий на 2015 год. В нем предусмотрен комплекс системных и точечных решений, направленных на поддержку отраслевых флагманов, которые в свою очередь окажут помощь малым и средним предприятиям, обеспечив их сырьем и заказами.

Таким образом, предложенные Правительством классические меры — введение щадящих тарифов на транспортировку сырья и товарной продукции железнодорожным транспортом, электроэнергию, установление нулевой ставки НДС и обеспечение предприятий сырьем — дали свой позитивный результат.

К примеру, для АО «Усть-Каменогорский титано-магний комбинат» на 15% была снижена стоимость электроэнергии, наполовину

подешевели услуги АО «KEGOC» для АО «Алюминий Казахстана». Временные понижающие коэффициенты к тарифу на услуги по передаче электроэнергии предоставили также АО «ТНК «Казхром», «Темиртауский электрометаллургический комбинат», ТОО «Таразский металлургический завод», «Tau-Ken Temir». Аналогичные коэффициенты к тарифам на услуги магистральной железнодорожной сети предоставлены для АО «АрселорМиттал Темиртау», «Алюминий Казахстана», ТОО «Казцинк», ССПО и ТОО «BaryMining».

Решением коллегии ЕЭК отменена таможенная пошлина на транспортировку свинцового концентрата для «Казцинка». Для АО «УКТМК» отменена 15-процентная таможенная пошлина на ввоз ванадиево-алюминиевой лигатуры.

В конце августа в Астане прошло очередное заседание Правительства, которое было посвящено оперативным мерам обеспечения экономического роста в Казахстане в 2015–2016 годах. На нем были утверждены такие инструменты поддержки горно-металлургической отрасли, как предоставление пониженной ставки НДС, недопущение замораживания средств с возврата НДС и формирование перечня приоритетных промышленных предприятий для господдержки.

Следует также отметить, что с 1 сентября на четыре месяца продлен запрет на экспорт лома и отходов черных металлов, которые потребляют АО «АрселорМиттал Темиртау» и ТОО «KSP Steel». До конца года наложено вето на вывоз золотосодер-

жащего сырья, которое перерабатывают аффинажные передельные ТОО «Казцинк», Корпорация «Казахмыс» и «Тау-Кен Алтын».

— Отрадно, что Правительство обратило внимание на механизм предоставления скидок по налогу на добычу полезных ископаемых НДС. К примеру, с начала года, — напомнил Максим Кононов, — несколько месторождений Корпорации «Казахмыс» были признаны низкорентабельными, и компании сроком на один календарный год были предоставлены скидки по НДС. Подобная мера — обнуление сроком на год ставки по НДС — видится целесообразной и применительно к ССПО, которое сейчас находится в очень сложном положении.

Другая старая проблема, которую АГМП совместно с Национальной палатой предпринимателей «Атамекен» пытается решить уже несколько лет, касается своевременного возврата НДС предприятиям-экспортерам.

Огромные средства замораживаются на государственных счетах, а согласно действующему законодательству они должны быть возвращены.

Хотя в текущем году в Правительстве удалось решить этот вопрос положительно по АО «АрселорМиттал Темиртау» и огромные средства в виде компенсации НДС пополнили оборотный капитал предприятия, проблема своевременного налогового возмещения не утратила своей остроты.

Тем не менее, как считает Максим Кононов, в целом благодаря многоплановым и своевременно принятым мерам Правительству удалось предотвратить в горно-металлургическом секторе экономики обвальное падение производства, а по отдельным видам твердых полезных ископаемых — даже нарастить объемы. Так, по итогам девяти месяцев в сравнении с аналогичным периодом 2014 года в республике на 3,3% увеличена добыча руд цветных металлов, а объемы выпуска металлургической продукции выросли на 15,1%.

По данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, за девять месяцев

в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров индекс физического объема (ИФО) составил 98,2%.

Уменьшилась добыча угля и лигнита (93%) и железных руд (81,3%), в частности на АО «ССГПО» и ТОО «Вару Mining». В Павлодарской области незначительно сократилось производство ферросиликохрома, каменного угля, нелегированной стали, а в Актюбинской — добыча медных руд и концентратов, меди в медном концентрате и хромовых концентратов. Зато в обрабатывающей промышленности существенно возросло производство основных благородных и цветных металлов (125,8%). Рост этих показателей связан с увеличением выпуска рафинированной меди на ТОО «Корпорация «Казахмыс» и «Kaz Minerals Plc.» и увеличением выпуска серебра на ТОО «Казцинк». Предприятия черной металлургии также не сбавили темпы работы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и показали ИФО, равный 99,4%.

При этом эксперты отмечают, что высокое качество готовой продукции, ее соответствие требованиям международных стандартов системы ИСО позволяют отечественной металлургии достойно конкурировать на внешних рынках.

Лидером роста отечественного ГМК остается Карагандинская область, где за отчетный период увеличился выпуск медных концентратов, рафинированной и черновой меди. В Южно-Казахстанской области возросла добыча урановых и ториевых руд. В Астане и Акмолинской области отмечено повышение объемов производства необработанного и аффинированного золота.

По мнению Максима Кононова, в нынешнем октябре произошли важные для предприятий ГМК изменения в законодательстве. Так, проект закона, касающегося налогового и таможенного администрирования, 6 октября прошел в Мажилисе второе чтение и поступил в Сенат. В нем, в частности, предусмотрено освобождение с 1 января 2016 по 31 декабря 2017 года дивидендов недропользователей от налогообложения при условии, что они перерабатывают на собственных мощностях 30

и более процентов добываемого сырья. Эта норма, считает эксперт АГМП, повышает инвестиционную привлекательность отрасли и стимулирует действующие предприятия осваивать новые переделы.

Если раньше недропользователи не могли рассчитывать на преференции, предусмотренные Законом об инвестициях, то теперь, планируя расширение мощностей, могут уменьшить часть своих затрат, воспользовавшись льготой. Это решение особенно важно для таких предприятий, как АО «НТК «Казхром» и «АрселорМиттал Темиртау», которые намерены наращивать объемы, а значит, и производственные мощности.

— АГМП совместно со специалистами уполномоченных органов ведет большую работу по снижению нагрузки, которая может возникнуть в связи с ростом тарифов на услуги естественных монополистов, что негативно отразится на себестоимости производимой продукции. Так, в начале октября на заседании Правительства постановили, что тарифы АО «НК «КТЖ» на услуги магистральной железнодорожной сети (МЖС) и тарифы АО «KEGOC» на услуги по передаче электроэнергии в 2016 году вырастут не более чем на 4%.

— Более того, тарифы на генерацию и передачу электроэнергии по отдельным группам ТЭЦ было решено

понижить до уровня цен 2013 года, — сообщил Максим Кононов.

Иными словами, сделано немало. Однако эксперты АГМП продолжают работать над продвижением ряда отраслевых инициатив, которые пока не встретили поддержку и понимание у законодателей и чиновников.

В первую очередь это касается предложений по наметаемому с 1 января 2017 года введению налога с продаж вместо действующего ныне НДС.

Другая головная боль — планируемый переход к увеличению обязательных пенсионных взносов за счет работодателя и 5-процентному обязательному страхованию сотрудников предприятий, поскольку дополнительные 10% отчислений для многотысячных трудовых коллективов крупных отраслевых компаний выльются в дополнительные миллиарды тенге затрат.

В АГМП надеются, что и на этот раз их предложения, позволяющие сохранить конкурентоспособность отечественной продукции, будут услышаны. А принимаемые совместно с Правительством меры позволят крупным промышленным предприятиям преодолеть сложный период, сохранить многочисленные трудовые коллективы и не сбиться с курса на модернизацию.



Николай Радостовец: «АГМП всегда вносила в Правительство предложения, всесторонне обсужденные в трудовых коллективах»

■ Юрий ФОМЕНКО

Горно-металлургической отрасли Казахстана, испытывающей жесткий прессинг негативной ценовой конъюнктуры на мировых рынках металлов, сегодня, как никогда ранее необходимы понятные «правила игры», адекватная налоговая и тарифная политика

Переход к плавающему курсу национальной валюты, позволивший заметно улучшить экономическую ситуацию в горно-металлургической отрасли республики, актуализировал и проблему разработки программы антикризисных мер. Ибо стало ясно, что замедление индустриального развития соседних России и Китая — основных потребителей казахстанского рудного сырья и металлов — носит достаточно затяжной характер, тогда как эффект от одномоментно проведенной в стране девальвации (будем называть вещи своими именами) является сравнительно не продолжительным. В создавшихся условиях особую важность обретает перенастройка «катализаторов развития» — тарифов, налогов и пошлин.

И хотя в предложениях на этот счет в последнее время недостатка не ощущалось, все же наиболее конструктивные из них были высказаны экспертами Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП).

О том, что позволяет ассоциации, которой, кстати, в текущем году исполнилось десять лет, быть «ге-

нератором идей» и успешно отстаивать интересы отрасли, а также — о текущей ситуации в сфере налогов и тарифов — в интервью с председателем комитета горнорудной и металлургической промышленности Национальной палаты предпринимателей «Атамекен» — исполнителем директором АГМП Николаем РАДОСТОВЦЕМ.

— Николай Владимирович, начать хотелось бы с отраслевой ассоциации. Ведь так редко бывает, чтобы едва ли не каждая озвученная АГМП инициатива находила отклик и поддержку и в отраслевом сообществе, и в высоких правительственных кабинетах. Есть ли тут какой-то секрет?

— Вы ошибаетесь, далеко не каждая. Ассоциация создавалась для продвижения интересов металлургов, горняков, угольщиков, атомщиков, золотопромышленников, всех тех, кто занимается добычей и переработкой твердых полезных ископаемых. В 2005 году представители горно-металлургической отрасли нуждались в эффективном

законодательстве, диалоге с Правительством и предприятиями смежных отраслей. Да и в самом горно-металлургическом комплексе необходимо было налаживать социальное партнерство, способствовать взаимопониманию между работодателями, профсоюзными организациями и трудовыми коллективами. Так родилась практика отраслевых соглашений, в рамках которых три уполномоченные стороны — отраслевое министерство, профсоюзы и АГМП определяли основные правила, касающиеся оплаты за работу во вредных и опасных условиях, ключевых подходов к обеспечению безопасности труда, развитию рационализаторства, изобретательства, наставничества.

Действительно, АГМП имела ряд приоритетных задач в области тарифной, налоговой, инвестиционной политики. И всегда вносила в Правительство предложения, которые формулировались на основе предложений, высказанных в трудовых коллективах.

Масштабируя, таким образом, принцип коллективного обсуждения, ассоциация стала ежегодно проводить съезды работников

горно-металлургических предприятий, с тем, чтобы выслушать соображения региональных специалистов по реализации задач, связанных с повышением эффективности работы отрасли, экономией, бережливостью, обеспечением качества выпускаемой продукции и высокой производительности труда. В повестку съездов АГМП как организатор стремилась включать самые насущные вопросы, решение по которым, отраженное в резолюциях, становилось для отрасли обязательной для исполнения. Ведь помимо руководства АГМП эти документы подписывались представителями отраслевого профсоюза и Правительства. Такая форма работы показала свою жизнеспособность. Мы изначально стремились к компетентности, подразумевающей ответственность.

Поэтому не случайно ассоциация сыграла большую роль в формировании ГП ФИИР и ПИИР-2. В частности, экспертами АГМП совместно со специалистами Казахского института развития индустрии был создан мастер-план развития горно-металлургической отрасли, методологические подходы которого затем были использованы при разработке упомянутых выше госпрограмм.

И сегодня, став членом Национальной палаты предпринимателей «Атамекен», АГМП не утратила своей основной функции — быть экспертной структурой и диалоговой площадкой для предприятий отрасли и государственных



уполномоченных органов. Ассоциация аккредитована во всех министерствах и ведомствах, фактически с ее участием принят ряд важных для отрасли решений, таких как недопущение введения валютной пошлины для экспортеров, своевременный возврат НДС, создание стабильных налоговых условий, не говоря уже о разработке концепции нового кодекса о недрах...

— В ситуации с «плавающим» курсом тенге естественные монополисты попытались добиться пересмотра тарифов на свои услуги. Резоны при этом приводились разные: от стремления сформировать единый рынок мощности до необходимости осуществить мероприятия, предусмотренные корпоративной программой модернизации. Однако при любом раскладе результат был один — значительный тарифный рост. Удалось ли как то обуздать эту тенденцию?

— Хочу сказать, что само по себе утверждение тарифов — процедура вполне заурядная. Ежегодно субъекты естественных монополий подают заявки на пересмотр ставок оплаты своих услуг и должны с цифрами в руках доказать обоснованность своих притязаний, что далеко не всегда получается.

Нынче же с ослаблением курса тенге эти попытки стали более насильственными.

Взять, к примеру, идею по созданию рынка мощности. Она не нова и имеет свою предысторию. До 2008 года рынок электроэнергии в Казахстане был вполне конкурентным. Горно-металлургический комплекс закупал электроэнергию у генерирующих предприятий по низким ценам, поскольку ценообразование регулировалось рыночными механизмами спроса и предложения.

Позже были введены так называемые «предельные тарифы», которые действовали с 2009 по 2015 год и утверждались специальным постановлением Правительства. Фактически можно было вложить инвестиции в модернизацию и на-

ращивание мощности генерирующих источников, а понесенные расходы возместить за счет прироста тарифа, который был значительным и позволял отбить большую часть капиталовложений. То есть, расчеты Правительства и инвесторов в части модернизации генерирующих мощностей сработали.

**В ДАЛЬНЕЙШИХ
ПЛАНАХ
АССОЦИАЦИИ —
СОВМЕСТНЫЙ
С ПРЕДПРИЯТИЯМИ
ПОИСК РЕЗЕРВОВ
ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ
ИХ РАБОТЫ,
СОДЕЙСТВИЕ
МЕЖОТРАСЛЕВОЙ
КООПЕРАЦИИ,
ЛОКАЛИЗАЦИИ
БИЗНЕСА, РАБОТА
НАД ОПТИМИЗАЦИЕЙ
НАЛОГОВОЙ
НАГРУЗКИ НА
ОТРАСЛЬ.**

Возник даже определенный переизбыток мощностей, чем и попытались воспользоваться представители электростанций и региональных электросетевых компаний, ратующих за скорейшее создание рынка энергетических мощностей.

Импульсом к подобным лоббистским действиям послужил все тот же «плавающий» тенге.

Необходимо сказать, что в АГМП внимательно следили за продвижением идеи рынка мощности и даже участвовали в совершенствовании его модели.

И хотя разработчики модели рынка мощности заявляли, что в целом по республике цены на электроэнергию снизятся, эксперты АГМП и Национальной палаты предпри-

нимателей установили, что, по меньшей мере, в семи областях Казахстана они возрастут.

Руководители крупнейших горно-металлургических компаний, таких как ERG, «Казцинк», корпорация «Казахмыс» довели консолидированное мнение горняков и металлургов до высоких инстанций. В итоге Правительство на три года решило отложить введение рынка мощности. До лучших, так сказать, экономических времен.

Никто не спорит, нужно модернизировать сетевое хозяйство, строить новые подстанции и линии электропередачи. Но делать это следует с учетом интересов предприятий реального сектора.

— Еще одним серьезным вызовом, который ряд экспертов склонен относить к системным, является вопрос замены НДС налогом с продаж. Идут жаркие дискуссии, но уже сегодня становится ясно: бизнесу, в том числе и предприятиям ГМК уготовано непростое существование. С чем, на Ваш взгляд, связан столь крутой поворот в налоговой политике?

— Понятно, что налоговый режим не может оставаться неизменным на все времена, тут важно другое — его предсказуемость, адекватность, соответствие экономическим реалиям.

Действительно, возврат НДС экспортерам за последние два года сильно осложнился. В АГМП связывают это с введением правил применения системы управления рисками в целях подтверждения суммы превышения налога на добавленную стоимость, предъявленной к возврату. Сегодня предприятиям-экспортерам возмещается лишь четверть заявленных сумм. А все из-за того, что новыми правилами предполагается проверка до первого поставщика, то есть, всей цепочки. Это сложно, более того, зачастую невозможно. Фактически возврат НДС прекращается по той причине, что проверки затягиваются на месяцы. А ведь в горно-металлургической сфере цепочки «поставщик-потребитель» существуют

и действуют годами, все игроки сделок с тем же чугуном или медью уполномоченным фискальным органам хорошо известны. Что тут проверять? Подчас трудно бывает отделаться от мысли, что Министерство финансов просто не желает возвращать предприятиям положенные по закону суммы...

Введение же в Казахстане налога с продаж вместо НДС способно подорвать экономическую состоятельность компаний. Если в настоящее время НДС, уплачиваемый поставщиками и при импорте товаров, возмещается за счет покупателей, а также из бюджета, то при введении налога с продаж компании лишатся такого источника, что практически означает изъятие оборотных средств.

В горно-металлургическом производстве практикуются постоянные инвестиции в основные фонды, а также воспроизводство сырьевой базы, то есть постоянная закупка товаров и услуг на модернизацию. В случае отказа от механизма возврата НДС чистый доход предприятий может упасть и привести к разорению.

Более того, введение налога с продаж увеличит себестоимость продукции отрасли, что автоматически обернется снижением конкурентоспособности отечественных товаров на мировых рынках.

Может возрасти и угроза убыточности разработки многих месторождений и целых горно-металлургических производств. Более того, поскольку в России налог с продаж не применяется, казахстанские производители, ориентированные на внутренний рынок, также пострадают от неравной конкуренции внутри ЕАЭС, ведь у них будут складываться большие налоговые наложения от такого сбора.

Наконец, до сих пор остается неясным, будет ли налог с продаж, начиная с 2017 года, заменять НДС или данные сборы станут практиковаться параллельно?

Как видим, на карту поставлено многое. Поэтому для начала было бы целесообразным всесторонне обсудить и смоделировать переход с НДС на налог с продаж. Тщательно оценить регулятивное воздействие

и разработать пошаговую процедуру отмены НДС.

Разумеется, на все это нужно время, поэтому АГМП предлагает осуществить налоговый переход в 2019 году. Однако если внедрение налога с продаж все-таки состоится в 2017 году, нужно обсудить возможность законодательного закрепления прав предприятий-экспортеров горно-металлургического комплекса на возврат превышения НДС в полном объеме или возможности зачета такого превышения в счет погашения других налоговых обязательств до введения налога с продаж.

Кроме того, АГМП намерено обратиться к Правительству с просьбой о компенсации увеличения нагрузки в связи с введением налога с продаж путем снижения обязательств по другим выплатам, в частности, налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

— Итак, работы впереди много. Поскольку наше интервью состоялось накануне очередного — VI-го съезда работников горно-металлургической промышленности Казахстана, хотелось бы знать, какие вопросы включены в его повестку, ну и конечно же — каковы дальнейшие планы возглавляемой Вами Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий?

— В рамках съезда мы намерены обсудить задачи горно-металлургического комплекса в условиях новой экономической политики, рассмотреть дальнейшие меры государственной поддержки отраслевых предприятий, пути их адаптации к работе в условиях неблагоприятной рыночной конъюнктуры. На рассмотрение делегатов будет вынесен проект кодекса о недрах и недропользовании.

Не останутся без внимания вопросы применения трудового законодательства, обеспечения социальных гарантий для работников ГМК, и, конечно же, проблемы экологии, точнее — эффективности использования экологических платежей.

Ведь предприятия отрасли отчисляют в бюджет огромные суммы на проведение природоохранных мероприятий. Но приходится констатировать, что эти средства не имеют целевого назначения. Официальная статистика свидетельствует, что лишь треть экологических платежей (менее 1% от общего ВВП) используется на охрану природы. А куда деваются остальные суммы?

В стране создалась ситуация, когда местные власти будто заинтересованы в экологически грязных производствах, потому что они пополняют бюджет территории. Наша ассоциация считает, что в интересах окружающей среды государству следует оптимизировать подходы к формированию как доходных, так и расходных частей бюджета, с целью устранения зависимости от природоохранных платежей и штрафов.

Невозможно существенно продвинуться по пути к «зеленой» экономике без того, чтобы не заинтересовать в этом природопользователей. Экологичные технологии недешевы, и те предприятия, которые активно их внедряют, должны иметь определенные стимулы. Ассоциация предлагает ввести льготы и преференции для поощрения горно-металлургических компаний, снижающих негативное воздействие на окружающую среду, делающих ставку на переработку и утилизацию отходов.

АГМП совместно с другими ассоциациями бизнеса РК также выступает за закрепление в Бюджетном кодексе РК нормы, позволяющей аккумулировать «эмиссионные и штрафные средства» и использовать их исключительно или хотя бы частично на охрану окружающей среды.

В дальнейших планах ассоциации — совместный с предприятиями поиск резервов повышения эффективности их работы, содействие межотраслевой кооперации, локализации бизнеса, работа над оптимизацией налоговой нагрузки на отрасль. И, конечно же — дальнейшая разработка кодекса о недрах, который бы соответствовал всем нормам международной практики.



В ИНТЕРЕСАХ ГОРНЯКОВ И МЕТАЛЛУРГОВ

В ЭТОМ ГОДУ
АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ
И ГОРНО-
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ (АГМП)
ОТМЕТИЛА СВОЙ
10-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ

■ Сергей ТЕН

Защита законных интересов предприятий горно-металлургической отрасли была и остается ключевым приоритетом ассоциации. АГМП принимает участие в разработке важных для ГМК законов и программных документов, выступает инициатором диалога профессионального сообщества с госорганами, представляя консолидированную позицию отрасли по проблемам недропользования, экологии, налогообложения и др.



В настоящее время членами ассоциации являются свыше 90 предприятий горно-металлургического комплекса республики, среди которых такие флагманы отрасли, как ТОО «Евразийская Группа», «Корпорация «Казахмыс», «Казцинк», АО «Усть-Каменогорский титано-магний-евый комбинат» и др.

Ассоциация имеет официальную аккредитацию в 13 министерствах и ведомствах, входит в состав основных рабочих групп по совершенствованию отраслевого законодательства и является полномочным представителем работодателей в диалоге социального партнерства.

Эксперты АГМП регулярно проводят конъюнктурные исследования. Так, в числе таковых — изучение ситуации в сфере кадрового обеспечения отрасли,

развития социального партнерства, законодательного регулирования недропользования. Кроме всего прочего, специалисты ассоциации деятельно участвуют в разработке отраслевых технических регламентов и стандартов.

С первых дней своего существования АГМП сосредоточилась на объединении усилий предприятий — членов ассоциации по развитию их производственно-финансовой деятельности и гармонизации социально-трудовых отношений. АГМП встала на защиту прав и интересов горнодобывающих и горно-металлургических компаний,

налаживая партнерские контакты с уполномоченными госорганами, профсоюзами, транспортными и энергетическими компаниями, а также другими объединениями работодателей.

К примеру, у ассоциации появилась возможность от имени всех компаний ГМК за «круглым столом» вместе с представителями национального железнодорожного перевозчика обсуждать проблемы своевременного обеспечения вагонами, сокращения простоев подвижного состава, формирования величины железнодорожного тарифа и возможность предоставления временных понижающих коэффициентов.

Подобные встречи благодаря АГМП теперь регулярно проводятся и со специалистами АО «KEGOC».

— Законопроектная деятельность стала одним из ведущих направлений нашей каждодневной работы. Инициативы предприятий должны быть обязательно услышаны, ведь им затем придется работать по новым распоряжениям Правительства и министерств, — считает исполнительный директор ассоциации Николай Радостовец. — Сегодня все изменения в нормативно-правовые акты обязательно проходят обсуждение в АГМП. Каждый год экспертизе подвергаются свыше 2 тыс. документов.

В составе рабочих групп эксперты ассоциации участвуют в совершенствовании налогового, трудового и экологического законодательства,

действующих законов «О недрах и недропользовании», «О пенсионном обеспечении в РК» и многих других.

Совместно с Казахстанской ассоциацией организаций нефтегазового и энергетического комплекса «Kazenergy» они — инициаторы и активные разработчики Горного кодекса.

И мы с удовлетворением отмечаем, что мнение ассоциации, как правило, учитывается. Нам, несомненно, уделяют немало внимания, учитывая ту роль, которую играет горно-металлургическая отрасль в экономике страны, создании и сохранении рабочих мест, производстве товаров и услуг, налоговых поступлениях в бюджет.

Государство пошло предприятиям ГМК навстречу, провозгласив новую экономическую политику, предусматривающую свободный курс тенге и поддерживающую завоеванные отечественными товаропроизводителями экспортные позиции. А крупным отраслевым компаниям, в том числе АО «Усть-Каменогорский титано-магнийевый комбинат», «ТНК «Казхром», «АрселорМиттал Темиртау», «Алюминий Казахстана», ССГПО, ТОО «Казцинк», «Таразский металлургический завод», «Темиртауский электрометаллургический комбинат», «VaryMining», предложило пакет мер, которые позволили не только выжить, но и сохранить подчас минимальный, но действующий уровень производства.



К этим мерам следует отнести введение льготных тарифов на перевозку сырья и готовой продукции железнодорожным транспортом, на передачу электроэнергии, установление нулевой ставки НДС и отмену таможенной ставки на транспортировку сырья, продление запрета на экспорт лома и отходов черных металлов. Весьма дальновидным видится и решение Правительства перенести на более поздний срок (пока на мировых рынках не подрастут цены на металлы и продукцию из них) введение рынка мощности.

— Предоставление предприятиям временных понижающих тарифов на электроэнергию и перевозку продукции не может служить действенным рыночным механизмом, особенно после вхождения Казахстана в ЕАЭС и ВТО. Чтобы предупредить обвинения и претензии со стороны наших торговых партнеров, мы предлагали заморозить тарифы на железнодорожные перевозки и передачу электричества, — говорит Николай Радостовец. — Введение свободно плавающего курса тен-



ге дало предприятиям передышку минимум на полгода, чтобы восстановить свои позиции, но предполагаемое повышение тарифов приведет к инфляционному давлению на затраты компаний, что незамедлительно отразится на их конкурентоспособности. Поэтому в Казахстане введен мораторий на рост тарифов всех естественных монополий.

В условиях мирового экономического спада конкурентоспособность ГМК могла не выдержать роста издержек и затрат. Установление же фиксированных тарифов послужило гарантом того, что отечественная экономика будет больше ориентироваться на тенге и собственное производство.

Своевременное решение производственных проблем предприятий создает условия для стабильной работы трудовых коллективов. Модель трипартизма, на основе которой все ключевые решения в сфере трудовых отношений принимаются как результат достигнутого взаимопонимания между объединениями профсоюзов, работодателями и профильным министерством, прочно утвердилась в горно-металлургическом комплексе республики.

АГМП постоянно работает над развитием диалога с профсоюзами и поддерживает имидж компаний горно-металлургической промышленности, осознающих свою ответственность перед обществом.

К слову, горняки и металлурги стали первыми в истории независимого Казахстана, кто совместно с профсоюзами инициировал и отстаивал внедрение так называемого повышающего отраслевого коэффициента (ПОК) для работающих во вредных условиях и начал практиковать заключение отраслевых соглашений.

Уже в первом таком соглашении, подписанном в 2006 году, были закреплены многие гарантии социальной защиты горняков и металлургов, в том числе ПОК, равный 1,6. Сегодня на всех предприятиях отрасли



действуют коллективные договоры. Опыт социального партнерства в ГМК рассматривался на уровне республиканской трехсторонней комиссии и был признан успешным.

Однако не всегда предлагаемые государственными органами нововведения находят безусловную поддержку в горно-металлургической отрасли. Многие проекты требуют серьезной совместной доработки представителями государства и бизнеса.

**С ПЕРВЫХ ДНЕЙ
СВОЕГО СУЩЕ-
СТVOвания АГМП
СОСРЕДОТОЧИЛАСЬ
НА ОБЪЕДИНЕНИИ
УСИЛИЙ ПРЕДПРИ-
ЯТИЙ — ЧЛЕНОВ
АССОЦИАЦИИ ПО РАЗВИ-
ТИЮ ИХ
ПРОИЗВОДСТВЕННО-
ФИНАНСОВОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И
ГАРМОНИЗАЦИИ СО-
ЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ
ОТНОШЕНИЙ.**

Так, по мнению Николая Радостовца, пока достаточно «сырыми» выглядят предложения Министерства здравоохранения и социального развития РК о введении двухпроцентных сборов на обязательное медицинское страхование и увеличении обезличенных пенсионных выплат с 2017 года. Как пояснил Николай Владимирович, финансовая нагрузка на компании в этом случае составит не менее 31%.

Они складываются из 11% социального налога, 10% — пенсионных, 5% — дополнительных пенсионных выплат за счет работодателя и 5% — на обязательное медицинское страхование.

Чтобы не быть голословными, эксперты АГМП планируют запросить статистические данные от всех предприятий отрасли и проанализировать их.

Это исследование, по мнению специалистов, даст объективную картину происходящих в ГМК экономических процессов и позволит с конкретными цифрами апеллировать к госорганам.

— Сейчас обсуждается вопрос о взимании НДС с забалансовых руд. Введение этого налога значительно осложнит жизнь предприятий с особой спецификой производства, где смешиваются балансовые и забалансовые руды, — пояснил Николай Владимирович. — Но больше всего нас волнует намечаемый переход на налог с продаж, введение которого планируется также в 2017 году. На сегодняшний день у авторов этой идеи нет ясного представления, как будет действовать механизм этого налога. Специалисты профильных госорганов нам даже четко не могут пояснить, заменит ли НДС налог с продаж или эти сборы не исключают друг друга? А из некоторых пояснений следует, что фактически это будет налог с оборота, а никакой не налог с продаж.

Кроме того, разработчики законопроекта предлагают изменить схему возврата НДС. Из-за этого, полагают в АГМП, несомненно, налоговая нагрузка увеличится. Возврат НДС важен с точки зрения пополнения оборотных средств, и, когда налог своевременно не возмещается, долг государства растет, а предприятию не хватает средств для оплаты услуг поставщиков и подрядчиков.

Если отечественные предприятия по-прежнему будут платить этот сбор несколько раз по всей цепочке поставок, это значительно увеличит себестоимость выпускаемой ими продукции.

— Непонятно, как казахстанские производители смогут конкурировать в рамках Евразийского экономического союза, если, к примеру, их российские коллеги не будут облагаться налогом с продаж, — недоумевает исполнительный директор АГМП. — Более того, ни одна страна еще не переходила так быстро с НДС на налог с продаж. На наш взгляд, пока окончательное решение не принято, следует смоделировать действия перехода с одного налога на другой, оценить его воздействие на налоговое администрирование и экономику. В связи с этим мы предлагаем не спешить, и если уж вводить новую налоговую модель, то с 2019 года.

Если все же переход на новую модель налогового администрирования неизбежен в последующие два года, то эксперты АГМП предлагают механизм налога с продаж сделать более гибким для предприятий горно-металлургического сектора. К примеру, сделки по реализации полуфабрикатов и сырья для производства конечной продукции освободить от налога с продаж, дабы стимулировать на предприятиях развитие цехов высоких переделов. Законодатель мог бы гарантировать экспортерам ГМК возврат превышения НДС в полном объеме либо возможность компенсации такого превышения за счет льгот по другим налогам.

Таким образом, большая часть производственных и социально-экономических вопросов предприятий отрасли, которые они адресуют в различные инстанции через АГМП, на данный момент решена или находится в стадии рассмотрения.



РАСТЕТ ДОБЫЧА ДРАГМЕТАЛЛОВ

На 18% в январе-сентябре текущего года (до 22,801 тонны) возросло в Казахстане производство аффинированного золота. Более чем на треть (на 38,4%) увеличился выпуск аффинированного серебра, составивший в весовом выражении 963,77 тонны, сообщает комитет по статистике Министерства национальной экономики РК.

Тренд на увеличение демонстрируют также золото и серебро необработанное, полуобработанное или в виде порошка, объемы производства которых за отчетный период возросли на 28,1 и 37,7%, составив, соответственно, 45,137 и 965,473 тонны.

Наибольший объем необработанного и полуобработанного золота получен в Восточно-Казахстанской области – 17,875 тонны. В Акмолинской – 14,278, в Астане – 4,931, Карагандинской и Костанайской областях, соответственно, – 4,702 и 2,289 тонны.

В серебряных лидерах за истекшие девять месяцев также оказался Восточный Казахстан, где было добыто 692,796 тонны необработанного и полуобработанного серебра. В Карагандинской и Павлодарской областях, согласно данным комитета по статистике, добыли, соответственно, 271,08 и 1,419 тонны.

Впрочем, в рост шло не только то, что блестит. Производство рафинированной необработанной, нелегированной меди за отчетный период составило 287,141 тыс. тонн, что на 38,1% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Зато «просели» позиции необработанного цинка – 242,16 тыс. тонн (снижение на 0,3%) и необработанного рафинированного свинца – 85,451 тыс. тонн (снижение на 9,8%).

В денежном выражении казахские горнорудные предприятия за январь-сентябрь добыли руды цветных металлов на сумму 396,6 млрд тенге (около 1,4 млрд долларов).



ТАНДЕМ ДЛЯ РЗМ

Предварительным геологическим изучением редкоземельных залежей с преимущественным содержанием иттрия займется в рамках совместного проекта специалисты японской корпорации «Jogmei» и геологоразведочной компании «Казгеология».

Вопросы реализации данного проекта обсуждены в ходе состоявшейся в последних числах октября в Астане встречи министра по инвестициям и развитию РК Асета Исекешева с руководством японской национальной корпорации по нефти, газу и металлам «Jogmei». Встреча прошла в рамках официального визита в Казахстан премьер-министра Японии Синдзо Абэ.

К геологическому исследованию залежей редкоземельных металлов на участках Кыземшек – в Карагандинской и Жанааркалык – в Костанайской областях «Jogmei» и «Казгеология» намерены приступить весной будущего года.

Стоит отметить, что на сегодняшний день в Казахстане по программе индустриализации уже осуществляется ряд проектов в сфере геологии и недропользования, участниками которых являются крупные мировые компании.

В частности, на сегодняшний день геологоразведочные работы в республике ведут австралийско-британский концерн «Rio Tinto», южнокорейская «Korea Resources Corporation», австралийская «Iluka Resources Limited», частный фонд германских инвестиций «Ulmus Fund».

По итогам встречи в МИР РК и состоявшегося позднее казахстанско-японского бизнес-форума между АО «ГРК «Казгеология» и корпорацией «Jogmei» подписан меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области полезных ископаемых, сообщила пресс-служба отраслевого министерства.

СЛЯБЫ И СЛИТКИ ЗАПУЩЕНЫ В СЕРИЮ

В Усть-Каменогорске приступили к серийному производству титановых слитков и слябов.

Первый титановый слиток коммерческой чистоты весом в десять тонн выпущен на заводе совместного казахстанско-корейского предприятия ТОО «ПОСУК Титаниум». Это событие официально положило начало экспорту казахстанского титана на мировые рынки.

Как подчеркнул в ходе торжественной церемонии по случаю выпуска первого титанового слитка старший

вице-президент компании POSCO (Южная Корея) Ким Кванг Су, данное событие знаменует собой начало новой эры в развитии титановой промышленности республики. Казахстанская продукция уже протестирована. На это, по словам корейского бизнесмена, ушло около десяти месяцев. Ведь из экспериментальных слябов нужно было изготовить продукцию и испытывать уже ее. Однако результат окупил все ожидания. Теперь совместное предприятие сможет выпускать товар высочайшего качества.

ГОК НАЧИНАЕТСЯ С КАРЬЕРА

Добыча сульфидной руды на Бозшаколе начнется незадолго до запуска обогатительной фабрики, который намечен на первый квартал 2016 года.

В настоящий момент горняки и обогатители идут, что называется, параллельными курсами. Возведены производственные корпуса, в который завершается монтаж оборудования, проложены все коммуникации, обустроен вахтовый поселок. На основном карьере месторождения продолжают вскрышные работы, добыча глинистой руды и экскавация пустой породы.

Строительство этого гиганта медной индустрии (равного которому нет на постсоветском пространстве) было начато в 2010 году. Сегодня здесь задействовано около двух с половиной тысяч человек. Общая стоимость проекта, предусматривающего добычу и последующее обогащение медной руды, – 2,2 млрд. долларов.

Капитальные затраты на строительство Бозшакольского ГОКа в первой половине текущего года составили 215 млн. долларов. Планируется инвестировать еще 640 млн. и, как ожидается, часть этих средств перейдет на 2016 год, поскольку завершение работ на входящей в Бозшакольский



ГОК обогатительной фабрики по переработке каолинизированных руд намечено на первый квартал следующего года.

По словам председателя правления «KAZ Minerals» Олега Новачука, проектная мощность переработки руды составит 30 млн. тонн в год, производство меди в концентрате

в катодном эквиваленте – 100 тыс. тонн в течение первых десяти лет. После запуска производства готовую продукцию планируют экспортировать за рубеж, в первую очередь, в Китай. В перспективе предполагается строительство медеплавильного передела на территории Казахстана.

По сообщению президента АО «Усть-Каменогорский титано-магниевого комбинат» Асем Мамутовой, для реализации инновационного проекта в Казахстан впервые была привлечена современная технология электронно-лучевой плавки.

Центральное место в аппаратном оформлении нового производства занимает специальная печь. Ее аналог, правда, значительно уступающий казахстанской по мощности, есть только в США. Эта электронно-лучевая печь – настоящая гордость завода. Каждая

из ее шести электронно-лучевых пушек имеет мощность по 800 киловатт. Кроме того, этот уникальный плавильный агрегат имеет достаточно внушительные размеры: шесть метров высотой и еще шесть метров печи скрыты над землей. За одну плавку здесь можно получить титановый сляб весом 20 тонн.

Титановые слитки и слябы СП ТОО «Посук-Титаниум» пойдут на экспорт в Южную Корею, где из них будут выпускать обшивку для морских кораблей, рабочие сегменты опреснительных установок и ядерных реакторов.



ОБЪЕХАТЬ КРИЗИС ПО КРИВОЙ ЗАТРАТ

■ Бауржан БУРХАНБЕКОВ, партнер департамента аудита, руководитель горнорудной практики PwC

ВЫЖИВУТ НАИБОЛЕЕ ПРИСПОСОБЛЕННЫЕ, А ЗНАЧИТ, САМЫЕ БЕРЕЖЛИВЫЕ, — ТАК С ПОДАЧИ ЭКСПЕРТОВ КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИИ PRICE WATERHOUSE COOPERS (PWC) МОЖНО СЕГОДНЯ ПЕРЕФРАЗИРОВАТЬ ГЛАВНЫЙ ПОСТУЛАТ ТЕОРИИ ЭВОЛЮЦИИ ПРИМЕНИТЕЛЬНО К МИРОВОЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

Затянувшийся период низких цен на сырьевые товары вынудил горнорудные компании мира пойти на решительные меры различного характера, направленные на увеличение притока свободных денежных средств. Основной ориентир был взят на сокращение затрат. Как мы и прогнозировали в прошлом году, программы снижения расходов и повышения эффективности производства начали давать результаты.

Еще одной стратегией, направленной на сохранение денежных средств, стало сокращение капитальных вложений. В частности, итоги деятельности 40 крупнейших отраслевых компаний, включенных в так называемый Топ-40*, уже давно свидетельствуют об уменьшении капиталовложений, и 2014 год здесь не исключение. На рын-

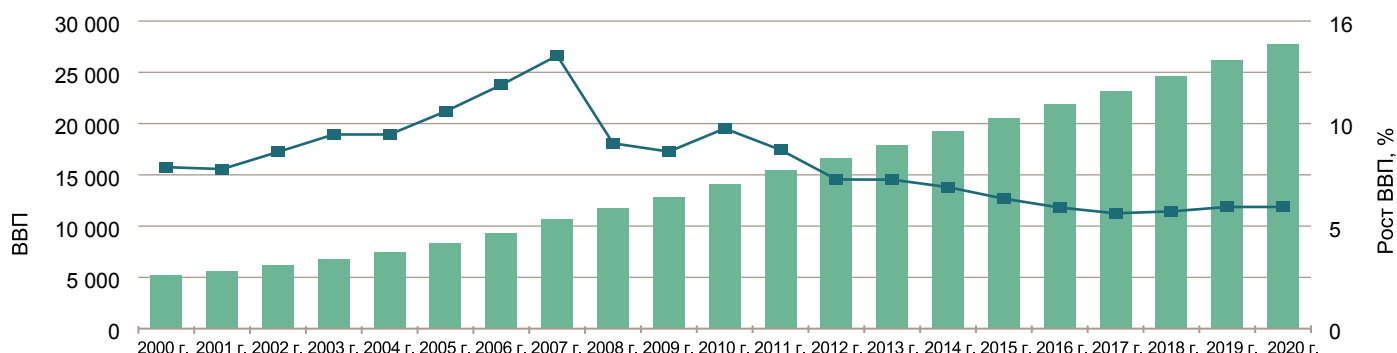
ке сделок слияния и поглощения отмечено резкое падение активности, и этот контраст тем разительней, если сравнить ситуацию с 2011 годом, когда цены на многие сырьевые товары достигали своих рекордных значений. И хотя по большинству показателей финансовой отчетности компаний из списка Топ-40 наблюдается улучшение, однако их рыночная стоимость продолжает снижаться. Так, в 2014 году эти горнодобывающие компании потеряли 156 млрд. долларов, или около 16%, от своей суммарной рыночной стоимости. Это произошло в основном из-за падения котировок акций предприятий, занимающихся добычей железной руды, в частности диверсифицированных компаний, имеющих большую зависимость от данного сырьевого товара.

Таким образом, если с финансовой точки зрения для компаний из Топ-40 минувший год оказался не таким уж плохим (помогли различные программы управления затратами, включая закупки сырья и материалов), то положение дел с ценами на сырьевые товары оказалось плачевным. В 2014 году был отмечен еще один виток снижения цен на железную руду, уголь и медь. Стоимость золота колебалась, но по сравнению с предыдущими годами оставалась относительно устойчивой.

Самый сильный удар в рассматриваемый период пришелся на железную руду: из-за переизбытка предложения и негативного краткосрочного прогноза спроса цены упали наполовину. Среди немногих металлов, на которые в 2014 году повысился спрос, оказался никель: цена на него подросла почти на

*Топ 40 - 40 крупнейших по рыночной капитализации горнодобывающих компаний мира по состоянию на 31.12.14г

ВВП Китая в постоянных ценах и темпы роста ВВП (млрд юаней)



Источник: Всемирный банк



15%, что явилось следствием дефицита предложения.

Таким образом, общий прогноз для мирового металлургического и горнодобывающего сектора остается далеко не радужным. Это обусловлено совокупностью факторов, среди которых можно отметить снижение темпов мирового экономического роста, в частности в развивающихся странах, и признаки переизбытка предложения некоторых видов сырьевых ресурсов, прежде всего железной руды и угля.

Снизившиеся цены на нефть и укрепившийся доллар благотворно сказываются на предприятиях горнодобывающей отрасли, помогая им снижать расходы. Неравномерность восстановления мировой экономики и большой разброс мер, принимаемых разными государствами в сфере денежно-кредитной политики, по-прежнему способствуют созданию в ближайшие 3–5 лет неопределенности вокруг предложения и спроса в горнодобывающей отрасли.

Экспертами PwC выявлено несколько любопытных расхождений в результатах в зависимости от места дислокации головных офисов компаний.

В частности, компании из стран БРИКС, как правило, сосредотачивают усилия по разработке месторождений исключительно на развивающихся рынках, в то время как компании из стран ОЭСР отличаются портфелем проектов с более широким географическим охватом.

При этом отраслевые игроки, стремящиеся утвердиться на рынках развивающихся стран, зачастую недооценивают существующие там административно-бюрократические барьеры, что может обернуться фактическим по сравнению с ожидаемым уровнем снижением доходов.

Дальнейшее развитие отрасли в краткосрочной и долгосрочной перспективе будет зависеть от ряда факторов и прежде всего от наличия активов «первого уровня», способных производить существенные объемы ресурсов при затратах на много ниже средних, а также спроса на руду и металлы со стороны Китая и других стран БРИКС. Свои проблемы создаст возросшая себестоимость добычи, связанная не столько с геологическими причинами, сколько с изменениями региональных налоговых правил, ужесточением природоохранного законодательства и проведением политики ограничения экспорта. А в более отдаленной перспективе — нынешняя экономическая незаинтересованность крупнейших отраслевых компаний в освоении неразведанных месторождений, их стремление минимизировать риски, сосредоточившись на реализации не столь крупных проектов, где задействованы уже имеющиеся активы. Соответствующие поисково-оценочные и геологоразведочные работы могли бы выполнить так называемые юниорские фирмы, но у них в силу неблагоприятных эконо-

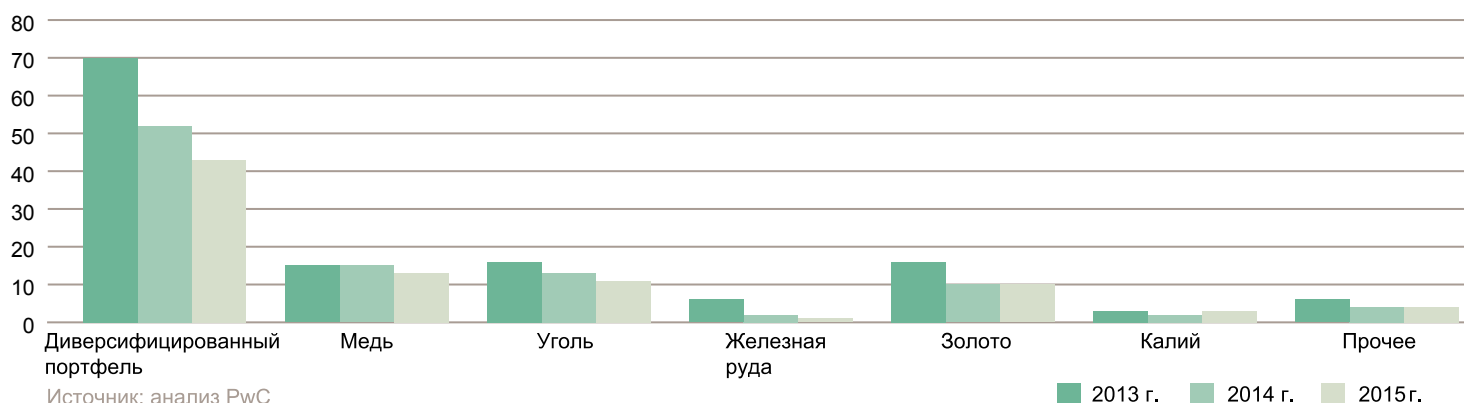
мических условий отсутствует доступ к финансированию.

При таком раскладе вполне закономерен тот факт, что в 2014 году компании, включенные в рейтинг Топ-40, не взяли на себя никаких существенных новых инвестиционных обязательств. Каждый из них предпочел бороться с кризисом и падением доходности своими собственными методами. Кто-то предпринял попытку существенного увеличения добычи, а кто-то решил пойти по пути сворачивания производства и продажи непрофильных активов.

Ожидается, что уже в ближайшее время отрасль начнет испытывать последствия замедления темпов экономического роста в Китае: демонстрировавшийся в последние годы двузначный рост экономики Поднебесной снизится до отметки около 7%.

На долю Китая сегодня приходится от 40% до 50% мирового спроса на сырьевые ресурсы. Замедление темпов роста китайской экономики уже серьезно снизило мировой спрос на сырье, идущее на производство стали, в частности на железную руду и кокс. Не исключено, что спрос этот может опуститься на еще более низкий уровень. Тем не менее, если объективно оценивать потенциал Китая, несмотря на сниженный прогноз по росту ВВП на 2015 год, производственная база страны все же вырастет почти на 1 трлн. долларов, что превышает суммарную рыночную капитализацию

Фактический и прогнозный объем капитальных затрат по видам сырьевых товаров (млрд долл. США)



40 крупнейших мировых компаний отрасли.

Если говорить о рыночном предложении, то здесь ожидания варьируются в зависимости от сырьевой группы. Сохранение неблагоприятных условий прогнозируется на рынках железной руды и угля: этим сырьевым ресурсам придется бороться с переизбытком предложения.

Прогноз в отношении цветных металлов, в частности никеля, меди, цинка и алюминия, не столь удручающ. Ограниченное предложение этих сырьевых товаров привело к стабилизации или даже умеренному росту цен на них.

В частности, по мере уменьшения складских запасов из-за введения Индонезией запрета на экспорт необработанной руды дефицит может коснуться производства никеля. На цене цинка может благоприятно сказаться начавшийся процесс закрытия отработавших свой срок рудников.

И все же за редким исключением прогноз цен на горно-металлургическое сырье остается пессимистичным, что вынуждает предприятия горнодобывающей отрасли быть начеку. Перефразируя главное положение теории эволюции, можно сказать, что выживут наиболее приспособленные, а применительно к горнодобывающей

отрасли — еще и самые бережливые. Производители рудных концентратов в попытке улучшить свое относительное положение стремятся объехать затянувшийся период низких цен по кривой сокращения затрат, сосредотачивая усилия на основной деятельности и уменьшении капиталоемкости своих проектов. Ставка на операционную эффективность позволила руководителям отраслевых компаний добиться определенного улучшения в деятельности своих предприятий: совокупные активы Топ-40 в 2014 году уменьшились на 1%, тогда как в 2013 году был отмечен их 7-процентный рост, что обусловлено снижением капитальных затрат, составившим 26 млрд. долларов.

Несмотря на увеличение чистой прибыли после ее корректировки на обесценение, экспертами отмечено 9-процентное снижение скорректированной чистой прибыли до 72 млрд. долларов.

Существенно улучшилась ситуация с потоком свободных денежных средств: если в 2013 году ощущался их дефицит в размере 3 млрд. долларов, то в 2014 году положительный денежный поток составил 24 млрд., что по большей части явилось результатом вышеупомянутого сокращения капитальных вложений.

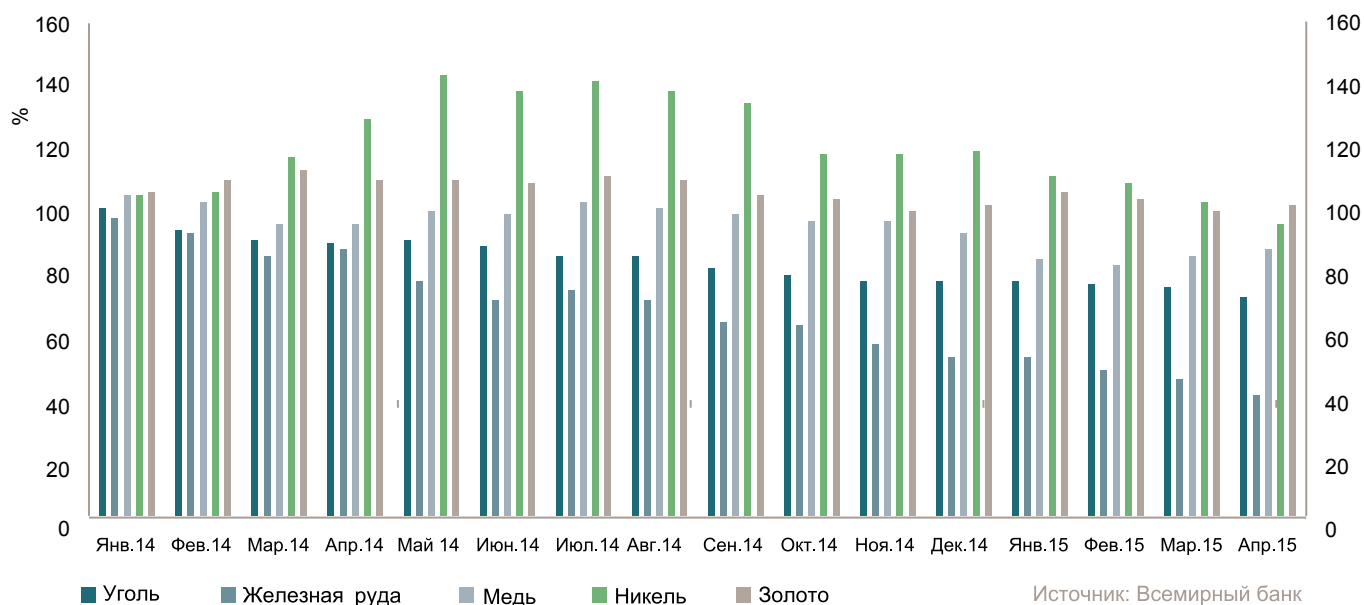
Это позволило компаниям вернуть средства своим акционерам, не прибегая к увеличению заимствований. При этом компании привлекли на 20% меньше заемных средств и на 7% увеличили выплаты в счет погашения долгов.

И хотя казахстанские отраслевые компании не представлены в рейтинге Топ-40, следует отметить, что глобальные тенденции находят отражение и в Казахстане.

Отечественные предприятия, равно как и их зарубежные конкуренты, продолжают улучшать операционную эффективность и сокращать затраты, что, как и в прошлом году, остается одним из важнейших приоритетов. В 2014 году отмечалось сокращение производственных затрат за счет снижения цен на энергоносители на фоне глобального падения цен на нефть и ослабления российского рубля по отношению к тенге. Неблагоприятные условия с ценами на продукцию горнорудных компаний также были частично компенсированы повышением конкурентоспособности казахстанских производителей на мировых рынках за счет существенного ослабления тенге.

Снижение цен на сырье, в особенности на железную руду, которое наблюдается в последнее время, обусловлено не только за-

Динамика цен на сырьевые товары



медлением темпов роста экономики основных потребителей. Сокращение цен в большей степени связано с текущим избыточным предложением рынка, являющимся следствием наращивания объемов производства за счет крупных инвестиций, осуществленных в период высоких цен, в капитальные проекты.

Тенденции развития спроса и предложения заставляют горнодобывающие предприятия руководствоваться допущениями о том, что цены на сырье продолжат снижение. В этих условиях традиционные меры по улучшению операционной эффективности за счет повышения объемов производства могут быть недостаточными, и горнодобывающим компаниям придется сосредоточить свое внимание на дальнейшем жестком урезании операционных расходов.

В текущем году горно-металлургическая отрасль Казахстана также продолжает испытывать на себе негативные последствия снижения цен на рудное сырье, в особенности, как уже говорилось выше, на железную руду. В условиях снизившейся ликвидности и ограниченного доступа к рынкам капитала казахстанские предприятия, так же как и гло-

бальные отраслевые игроки, начиная с 2014 года существенно сократили капитальные затраты.

В последнее время эксперты PwC отмечают меры, принимаемые казахстанскими компаниями по дальнейшему повышению финансовой дисциплины, более жесткому контролю в отношении управления ликвидностью и операционных расходов. Пересматриваются инвестиционные планы, ведется поиск и привлечение новых источников капитала, таких как долгосрочное торговое финансирование.

Существенную поддержку компаниям ГМК оказывает Правительство республики, в частности путем снижения железнодорожных тарифов, введения временных понижающих коэффициентов, обнуления ввозных таможенных пошлин на ряд сырьевых товаров.

Августовское ослабление курса тенге, несомненно, поможет казахстанским компаниям, чья продукция идет на экспорт, улучшить свое финансовое положение. Вместе с тем положительный эффект этой меры может быть довольно быстро нивелирован дальнейшим снижением цен на продукцию компаний и ростом расходов.

Не следует забывать, что существенная часть расходов компаний горнорудного сектора связана

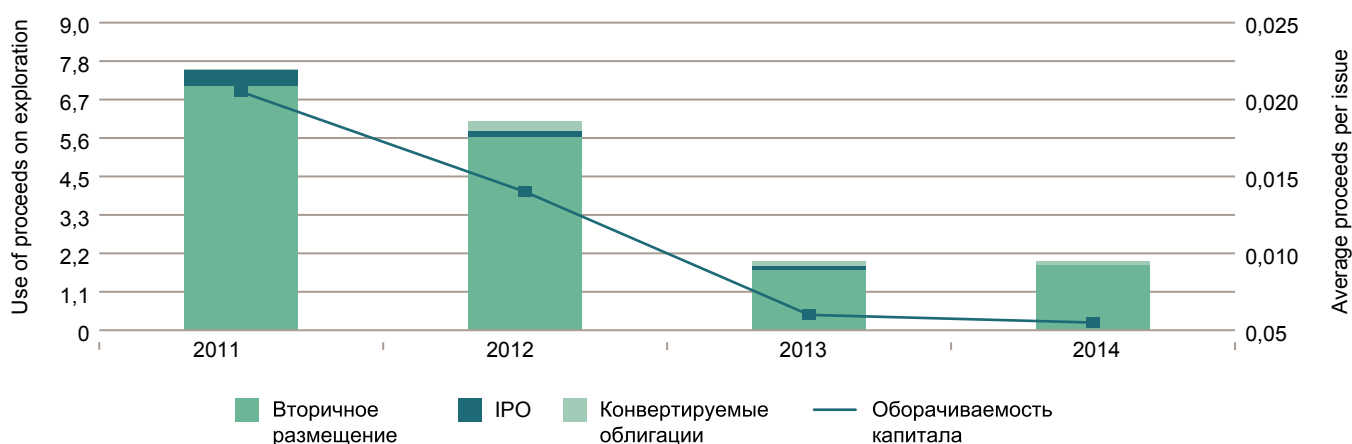
с импортируемыми товарами и услугами. Кроме того, налоги, такие как НДС, привязаны к цене реализации. И повышение этой цены в тенговом эквиваленте, вызванное ослаблением курса национальной валюты, приведет к росту налогооблагаемой базы.

В сложившейся ситуации горнорудным компаниям приходится приостанавливать разведку и разработку новых месторождений, сворачивать добычу на низкорентабельных участках, концентрируя усилия на сырьевых проектах, обеспечивающих быструю и максимальную прибыль.

То есть наблюдается уже упоминавшаяся выше мировая тенденция, когда приоритет отдается месторождениям, уже вовлеченным в добычу, при сокращении инвестиций в так называемые «гринфилд»-проекты.

В долгосрочном плане это может иметь негативные последствия, так как при восстановлении спроса многие компании окажутся не в состоянии обеспечить необходимые объемы рудной добычи. Впрочем, все это очень специфично для каждого вида сырья и влияние на казахстанские предприятия будет зависеть от их существующей ресурсной базы, доли на рынке и ряда других факторов.

Использование вырученных средств на проведение геологоразведочных работ (млрд долл. США)



Источник: анализ PwC на основании информации Thomson Reuters

В АСТАНЕ ПОД ЭГИДОЙ
КАЗАХСТАНСКО-
КИТАЙСКОГО ДЕЛОВОГО
СОВЕТА СОСТОЯЛСЯ
ИНВЕСТИЦИОННЫЙ
ФОРУМ,
ОРГАНИЗАТОРАМИ
КОТОРОГО ВЫСТУПИЛИ
АО «САМРУК-
КАЗЫНА» И КОМИТЕТ
ПО СОДЕЙСТВИЮ
МЕЖДУНАРОДНОЙ
ТОРГОВЛЕ КНР

中哈企业家
委员会
产能合作论坛
， 2015年9月28日

Қазақстан – Қытай
Іскерлік Кеңесі аясындағы
Инвестициялық форумы
2015 жылғы 28 қыркүйек, Астана қаласы



■ Роза АМАНОВА

МАЛЫЙ БИЗНЕС — КРУПНЫЙ ИГРОК

Напомним, что деловой совет был учрежден лидерами Казахстана и Китая в сентябре 2013 года, чтобы содействовать укреплению взаимовыгодного сотрудничества между деловыми кругами двух стран.

В рамках нынешней встречи китайские компании Hareon Solar Science and Technology Co. Ltd., корпорация по машиностроению и инжинирингу СМЕС и другие, провели для казахстанских партнеров презентацию своих нефтяных и энергетических проектов, ознакомили с инновационными решениями в сферах логистики и телекоммуникаций. С казахстанской стороны проектные разработки представили АО «Казахтелеком», «Казахстанский институт нефти и газа», «КТЖ Экспресс», СЭЗ «Морпорт Актау».

Кроме того, бизнесмены из Поднебесной смогли ознакомиться с инвестиционными перспективами Казахстана и последними тенденциями развития делового сотрудничества с зарубежными партнерами.

Так, согласно принятому в июне 2014 года закону о совершенствовании инвестиционного климата, предусмотрены беспрецедентные меры поддержки инвесторов, в частности

освобождение от уплаты корпоративного подоходного и земельного налогов на 10 лет и налога на имущество — на 8 лет.

— Подобные стимулы предоставляются в приоритетных для республики отраслях экономики, включая металлургию, химическую промышленность, производство стройматериалов, машиностроение, — уточнила заместитель председателя правления АО «KAZNEX INVEST» Асель Ергазиева. Она подробно рассказала о деятельности такого инструмента, представляющего интерес для инвесторов, как свободная экономическая зона (СЭЗ). По ее словам, участникам десяти функционирующих в Казахстане СЭЗ предоставлены налоговые льготы и упрощенные разрешительные процедуры. Продолжается осуществление программы индустриально-инновационного развития (ПИИР). Полным ходом идет подготовка к Международной выставке «ЭКСПО-2017», на территории которой планируется создать международный финансовый центр «Астана».

На тему улучшения инвестиционного климата в республике также высказался управляющий партнер

компании Deloitte по странам СНГ Иан Коулберн, заметивший, что перед Казахстаном, как и многими другими государствами, стоят многочисленные угрозы, включая падение цен на нефть, колебания валютных курсов, некоторую неопределенность экономической ситуации в мире.

— Тем не менее страна по-прежнему обладает значительным потенциалом для развития благодаря политической стабильности и последовательному курсу на диверсификацию экономики, — уверен Иан Коулберн.

По его убеждению, падение цены на нефть в конечном итоге способно сыграть роль катализатора в процессе диверсификации экономики.

Примерами тому служат многочисленные проекты Правительства РК, направленные на привлечение инвестиций и постепенное формирование в деловой среде репутации Казахстана как страны, открытой для бизнеса.

Недавний переход к политике свободного плавления тенге оказал стимулирующее воздействие на рыночную конкуренцию внутри республики.



Вступление Казахстана в Евразийский экономический союз открывает потенциальным инвесторам путь к еще более обширным рынкам и укрепляет лидерскую позицию страны в регионе как государства с сильной экономикой, участвующего во многих перспективных проектах, включая инициативы Азиатского банка инфраструктурных инвестиций, Шанхайской организации сотрудничества.

— Я полагаю, что сегодня Казахстан добился значительных успехов на пути создания благоприятного инвестиционного климата, — подчеркнул управляющий партнер Deloitte. — В прошлом году наша компания отметила 20-летие своей практики в Казахстане. В течение этого времени мы развивали свой бизнес, используя множество имеющихся здесь возможностей для роста, в том числе оказывая профессиональные услуги ведущим казахстанским компаниям.

Выступая на форуме, заместитель председателя Комитета подействию международной торговле КНР Лу Пенчи отметил значительный прогресс в развитии казахстанско-китайских торговых взаимоотношений, достигнутых благодаря совместным усилиям руководителей обоих государств. Успешно развивается сотрудничество в традиционных сферах: энергетике, строительстве, транспортной инфраструктуре. Отмечаются ощутимые результаты делового взаимодействия в областях высоких технологий, новых источников энергии. Особое внимание он обратил на стремительное развитие индустриального сотрудничества после того, как Казахстан и Китай достигли взаимопонимания в данной сфере. В этом смысле показателен тот факт, что Новая экономическая политика Президента Н. Назарбаева «Нурлы жол» и проект китайского правительства «Экономический пояс Шелкового пути» не только дополняют друг друга, но и создают единую стратегическую концепцию.

— Мы успешно провели два пленарных заседания, рабочую встречу, в которых приняли участие представители около 1 000 предприятий, — сказал Лу Пенчи. — Началось осуществление тех положений, что были заложены в нескольких десят-

ках ранее достигнутых соглашений о сотрудничестве. Таким образом, деловой совет стал надежной платформой для развития двустороннего сотрудничества.

Однако на этом пути, по словам заместителя председателя комитета, существуют препятствия, касающиеся трудовых разрешений, наличия визы и вида на жительство. В свою очередь, упрощение процедур въезда и выезда положительно отразится на снижении операционных издержек, послужит упрощению процесса вложения инвестиций, углублению экономической интеграции в регионе.

— Мы рады видеть, что эта проблема уже привлекала внимание правительств наших стран, — добавил Лу Пенчи. — На данный момент казахстанская сторона решает вопрос о введении упрощенной схемы получения виз для инвесторов и бизнесменов. Надеюсь, в скором будущем деловые поездки между Китаем и Казахстаном станут доступней, их организация — более рациональной, будут созданы комфортные условия, стимулирующие расширение деловых связей.

В настоящее время казахстанско-китайское сотрудничество включает в себя ряд инфраструктурных и крупномасштабных горно-металлургических проектов, в том числе по расширению грузовых терминалов китайского порта Ляньюньган, строительству автомагистрали Западный Китай — Западная Европа.

С участием китайских инвесторов (корпорация «Цинхуа») намечено создание в Карагандинской области предприятия по комплексной переработке местных углей и выпуску на их основе синтетического топлива. Завод по выпуску труб большого диаметра (более 1,4 тыс. мм) для нужд нефтегазовой промышленности намерена построить в Алматы китайская корпорация CNPC.

Другие крупные проекты касаются возведения в Акмолинской области на железорудном месторождении Массальском современного горно-обогатительного комбината, а в Павлодаре — расширения мощностей местного алюминиевого завода.

К сожалению, как был вынужден констатировать представитель ки-

тайского уполномоченного органа, в этих индустриальных инициативах относительно мала доля участия юниорских компаний, и не только из КНР. Между тем, по словам Лу Пенчи, именно малый и средний бизнес во всех развитых странах играет заметную роль в обеспечении устойчивого экономического роста, создании рабочих мест и научно-технологических инновациях. Малое предпринимательство сталкивается с трудностями в получении информации, необходимой для возможного участия в упомянутых выше проектах, а также для оформления финансирования.

— Надеемся, правительства наших стран в рамках двустороннего сотрудничества акцентируют внимание на малом и среднем бизнесе и окажут содействие во включении юниорских сервисных компаний в круг участников крупномасштабных проектов, — резюмировал свое выступление представитель китайской стороны. — Хотелось бы, чтобы специализированные фонды с их механизмами финансирования стали доступны для субъектов малого и среднего предпринимательства.

— Заседание делового совета — одно из звеньев в цепи организационных мероприятий, направленных на осуществление в Казахстане, совместно с китайскими предпринимателями, ряда инвестиционных проектов, — сказала, подводя итоги встречи, заместитель председателя правления АО «KAZNEX INVEST» Асель Ергазиева. По ее словам, намечено осуществить 45 совместных проектов общей стоимостью в 22 млрд. долларов. В том числе создание новых производств по выпуску калийных удобрений, стройматериалов, строительство инфраструктуры для легкорельсового (ЛРК) транспорта. Разумеется, к реализации многих крупных проектов будут привлечены и структуры малого и среднего бизнеса двух стран, которые займутся поставками комплектующих для крупных строящихся предприятий, обеспечением их товарами и услугами. И это явится следующим шагом в развитии казахстанско-китайского торгово-экономического партнерства.

ЛОКОМОТИВ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ



В АСТАНЕ ПРОШЕЛ III ФОРУМ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ КАЗАХСТАНА, В РАМКАХ КОТОРОГО ПРЕДСТАВИТЕЛИ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ГОСОРГАНОВ И ВЕДУЩИХ ОТРАСЛЕВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБСУДИЛИ ПРОБЛЕМЫ ОТЕЧЕСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕР ПОДДЕРЖКИ, ОКАЗЫВАЕМЫХ ГОСУДАРСТВОМ ЭТОМУ, ОДНОМУ ИЗ ВЕДУЩИХ, СЕГМЕНТОВ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

■ Гурий ШЕДИН

«Машиностроительный комплекс Казахстана должен стать локомотивом преобразования экономики и индустриально-инновационного развития страны, — говорится в обращении участникам форума, которое от имени Президента РК Нурсултана Назарбаева зачитал первый заместитель Премьер-Министра республики Бакытжан Сагинуаев.

«За пять лет количество действующих предприятий отрасли, говорится далее в обращении, увеличилось в полтора раза. В их числе проекты, которые позволили производить новые конечные виды продукции, такие как мобильные буровые комплексы, электровозы, грузовые и пассажирские вагоны, локомотивы, бульдозеры и многое другое. На первом этапе в рамках Карты индустриализации по данному направлению запущено 74 проекта стоимостью 212 млрд. тенге. Создано более девяти тысяч рабочих мест. Необходимо продолжить системную работу по привлечению инвестиций в отрасль и расширению сотрудничества с мировыми брендами в области машиностроения».

Выступая с отчетным докладом, депутат Мажилиса Парламента, председатель Союза машиностроителей Казахстана Мейрам Пшембаев вынужден был констатировать, что форум проходит в непростые для отрасли времена. Кризисная ситуация в экономике вынуждает отечественные предприятия в разы сокращать свои затраты, в том числе на закуп машиностроительной продукции.

С другой стороны членство республики в ЕАЭС и ВТО ведет к резкому росту конкуренции.

Последние 15 лет, по словам докладчика, отечественное машиностроение показывало хорошую динамику. Объемы производства в отрасли с 66 млрд. — в 2001-м выросли до 870 млрд. тенге — в 2014 году, то есть, в 13 раз. Неплохо начинался и 2014 год: за два первых месяца рост физического объема составил, соответственно, 118,9 — 119%. Однако потом он показал резкое снижение, и минувший год машиностроители закончили на отметке 99,5%. В январе 2015 года этот показатель опустился до 67% и на протяжении послед-

них месяцев колеблется на уровне 70%.

Ситуация была бы непредсказуемой, если бы не своевременно принятые правительственные меры по сдерживанию негативного влияния кризиса на экономику страны в целом и отрасли — в частности, заявил глава союза машиностроителей. К примеру, было принято решение о выделении из Нацфонда на период до 2015 года 1 трлн. тенге, из которых с целью поддержки машиностроения через БРК-лизинг направлено 5 млрд. тенге — для обеспечения юридическим лицам лизинга станков, оборудования, грузовых автомобилей. Чтобы поддержать выпуск локомотивов, Правительством на развитие их лизинга было ассигновано 9 млрд. тенге. Есть надежда, что это позволит отрасли в текущем году выйти на уровень производства в 80 — 85% по сравнению с аналогичным прошлым периодом. По мнению Мейрама Пшембаева, многое будет зависеть не только от мировых цен на нефть, металлы и другие экспортные товары, но и от того, как быстро и эффективно отраслевые

предприятия адаптируются к новым условиям, включая свободный курс тенге.

В этой связи председатель Союза машиностроителей Казахстана озвучил ряд конкретных предложений, многие из которых днем ранее были подробно обсуждены в ходе тематических заседаний форума, в том числе и секции «Горно-шахтное и горнорудное машиностроение».

Так, участвуя в рамках секционного заседания в дискуссии о путях и методах модернизации отраслевой производственной базы, директор ТОО «Карагандинский машиностроительный консорциум» Болат Кенжин заострил внимание коллег на том, что далеко не все предприятия, специализирующиеся на сервисном обслуживании, выпуске деталей для горных машин, сегодня могут взять в лизинг новейшие металлообрабатывающие станки. Особенно если эти предприятия относятся к малому и среднему бизнесу. Дело в том, что уже упоминавшийся выше БРК-консалтинг основным условием ставит объем сделки — не менее 1 млн. долларов. По мнению главы консорциума, с которым согласились и многие другие представители отрасли, «здесь можно и должно снижать планку лизингового кредита хотя бы до уровня 30 млн. тенге».

Другим важным моментом является отсутствие гарантированного долгосрочного заказа. Как сообщил в ходе секционного заседания заместитель председателя комитета индустриального развития и промышленной безопасности Министерства по инвестициям и развитию РК Канат Баитов, с целью решения данной проблемы министерством совместно с Ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) ведется постоянная и разнотипная работа. Ведь основной задачей строителей горных машин является удовлетворение производственных нужд крупных предприятий ГК. Причем, к отраслевым флагманам предъявляются требования по созданию смежных производств и заключению оффтейк-контрактов. Чтобы качественно улучшить и ускорить этот процесс, МИР в содружестве с АГМП были определены направления по



К.БАЙТОВ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ КОМИТЕТА ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ И ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МИР РК

наиболее покупаемым товарным позициям, а специалистами Казахстанского института развития индустрии (КИРИ) сделаны стоимостные расчеты того, в чем нуждаются горняки и металлурги.

Отраслевым министерством на текущий год определены четыре пилотных проекта. В частности, на базе ТОО «Казцинк» намечено освоение выпуска и сборки транспортных роликов, низковольтного оборудования и редукторов на общую сумму 700 млн. тенге.

Всего же до конца года будут приняты меры по заключению долгосрочных контрактов между системообразующими предприятиями-недропользователями и отечественными товаропроизводителями в объеме 40 млрд. тенге.

Чтобы координировать усилия уполномоченных госорганов и машиностроителей в области импортозамещения, а в перспективе — модернизации основных фондов всей отрасли горнорудного машиностроения, необходим центр, который бы лоббировал отраслевые интересы. Эта мысль прозвучала в выступлении первого заместителя исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Тулегена Муханова. По его словам, аналогичные центры уже есть у нефтяников, аграриев. Необходимо начать с освоения сервисных услуг. Наладить выпуск тех изделий и запасных частей, подробный перечень которых предоставлен в АГМП горно-металлургическими предприятиями, входящими в ассоциацию.

И все же самой серьезной проблемой для отечественного машиностроения до сих пор является дефицит легированной стали. За 2014



Б.КЕНЖИН, ДИРЕКТОР ТОО «КАРАГАНДИНСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОНСОРЦИУМ»

год, по данным Мейрама Пшембаева, казахстанские машиностроители израсходовали около двух миллионов тонн стали, к сожалению, весь этот листовой, сортовой и фасонный прокат — импортного происхождения.

В этой связи участники форума обратились к Правительству с просьбой поручить компании «Таукен-Самрук» проработать вопрос строительства электрометаллургического завода по выпуску качественных легированных сортов стали мощностью не менее 1 млн. тонн в год.

Глава отраслевого союза отметил, что вопрос налаживания собственного производства высококачественного металла является «краеугольным камнем дальнейшего существования машиностроения».

По его информации, стоимость строительства такого завода может быть эквивалентна миллиарду долларов. «Это почти столько же, сколько машиностроители Казахстана ежегодно покупают по импорту», — подчеркнул Мейрам Пшембаев.

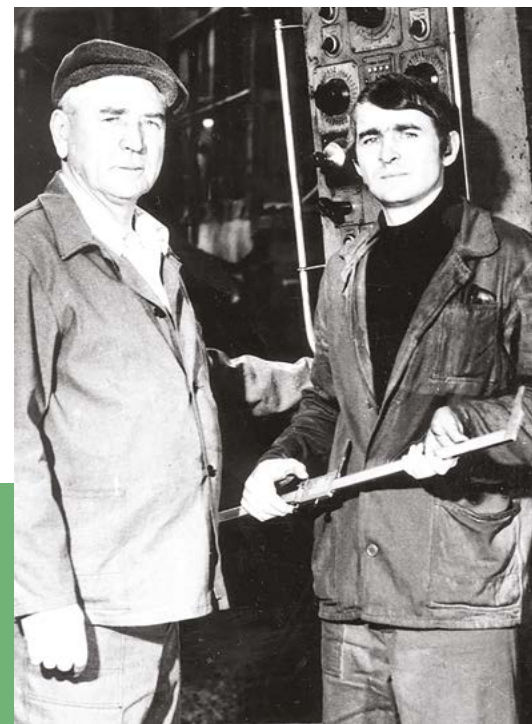
В свою очередь, первый вице-премьер Бакытжан Сагинтаев заверил, что данный вопрос будет изучен: «Два миллиона тонн импорта — это очень серьезно».

Выступая с заключительным словом, Бакытжан Сагинтаев, в частности, подчеркнул, что принципиальная позиция Правительства продиктована высокими задачами: Казахстану нужно привлекать инвестиции, чтобы существующие промышленные гиганты обрастали спутниками из малого и среднего бизнеса, чтобы создаваемый транспорт, оборудование и механизмы были хотя бы наполовину из отечественных материалов.

ВОЗРАСТ СОЗИДАНИЯ

■ Андрей КРАТЕНКО, фото автора
Восточно-Казахстанская область

СТО ЛЕТ ИСПОЛНИЛОСЬ В РИДДЕРЕ БЫВШЕМУ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКОМУ
ЗАВОДУ, А НЫНЕ — ТОО «КАЗЦИНКМАШ»



...Юбилей здесь отмечают не только заводчане, но и станки. Наряду с самым современным оборудованием на предприятии до сих пор в строю король станков — старина King (1938 года выпуска), в годы Великой Отечественной войны полученный из США по ленд-лизу (от англ. lend — давать взаймы и lease — сдавать в аренду, внаем).

Ленд-лиз — это государственная программа, по которой американское правительство поставляло союзникам по антигитлеровской коалиции боеприпасы, технику, продовольствие и стратегическое сырье.

Станков, полученных по ленд-лизу, в Риддере несколько. King из них самый стойкий. У него рычажная система, которая позволяет обрабатывать сложную сталь, а кроме того, дает возможность рабочему-новичку руками почувствовать, как ведет себя металл при непосредственном воздействии на него.

Со станочного «короля» начинал свой трудовой путь в механическом цехе бывший слесарь-ремонтник, а теперь оператор станков с числовым программным управлением пятого поколения Григорий Ляпунов.

— Важно было, — говорит он, — не с помощью компьютерной программы, а своими руками почувствовать

металл и получить нужный опыт, необходимые знания. King дает это, на нем мы делаем черновую обработку деталей. Таких станков на заводе несколько, в том числе два германских. Все они исключительно хороши по механике, время над ними практически не властно...

Между тем ТОО «Казцинк» вкладывало и продолжает вкладывать в техническое перевооружение завода, являющегося ремонтно-механической и машиностроительной базой металлургического флагмана, значительные средства. Так что к столетнему юбилею риддерские машиностроители подошли с вполне оправданным оптимизмом. Несмотря на неблагоприятные тренды мировой экономики, предприятие выходит на новый уровень развития, расширяет круг партнеров, осваивает выпуск новых видов оборудования, выполняет новые заказы.

Вот и в день рождения завода его специалисты работали над оросительной установкой для одного из горнорудных подразделений компании. Вес изготавливаемой «детальки» от этого циклопических размеров агрегата составлял 25 тонн, а ее высота — под стальные фермы цехового пролета.

Но к крупным габаритам здесь давно привыкли. Заводская летопись гласит, что еще в 1931 году

на заводе был отлит первый чугунный шкив трехметрового диаметра. И если углубляться в историю, то следует сказать, что «сердце» РМЗ — кузнечно-механический цех был открыт в Риддере еще английскими концессионерами в далеком 1915 году. Первое оборудование первого механического цеха состояло из токарно-винторезных, сверлильных и строгальных станков. Все они работали от общей трансмиссии. Источником же энергии служили... дрова. Иными словами, станки были паровыми. Сварку тогда еще не практиковали, детали соединяли методом клепки, было много тяжелого ручного труда.

Первое термическое отделение в 1928 году представляло собой печь, напоминающую обычную русскую печку, а твердость сплава определялась напильником.

Знаменательными стали 1928–1929 годы, когда с участием работников механического цеха шел монтаж оборудования на гидроэлектростанции Мало-Ульбинского водохранилища, и 1931–1937 годы, когда строилась Ульбинская ГЭС. Именно для нее тогда пришлось изготавливать нестандартное оборудование.

В годы Великой Отечественной войны женщины и дети заменили мужчин у станков. Из механиче-

ских мастерских на фронт ушли 348 человек, 129 — не вернулись. 368 работников цеха были награждены медалями «За доблестный труд в годы войны».

15 мая 1942 года запущен спеццех по изготовлению корпусов мин для минометов, гильз артиллерийских снарядов и даже кавалерийских сабель и шпор. Техническим руководителем этого производства стал Владимир Васильевич Бухмейер (позже бессменный директор ремонтно-механической базы в течение 22 лет — с 1956 по 1978 год). Коллектив цеха работал не покладая рук, зная, что каждый снаряд — это его вклад в Победу. Начиная с мая 1942 года из механических мастерских было отгружено свыше миллиарда снарядных гильз.

В истории предприятия немало и таких моментов, важность которых могут оценить лишь производственники, станкостроители. к примеру, начало выпуска буровых станков и пневмоударников, освоение производства стали разных марок, переработка полимеров, освоение выплавки высокохромистого сплава, деталей из титана, с покрытием корундом и электрокорундом. Почти все памятники в Риддере отлиты на ТОО «Казцинкмаш», в том числе монумент основателю города Филиппу Риддеру, а также обелиск героям Великой Отечественной войны.

И не случайно проезд Промышленный в Риддере решили переименовать в улицу имени Владимира Бухмейера.

Станочный парк, которым сегодня располагает предприятие, позволяет воспроизвести самый плавный, самый необычный и нестандартный изгиб, придать любую форму заготовке.

Отсчет новой истории риддерские машиностроители ведут с 1997 года, когда старый РМЗ вошел в состав новой компании «Казцинк». Это позволило заводу не просто пережить или переждать годы экономических трудностей, но и сохранить коллектив, выйти на новый уровень производства.

Компания прирастала объемами и людьми, а предприятие из ремонтного отделения превратилось



АЛЕКСАНДР АНЧУТИН, ДИРЕКТОР ТОО «КАЗЦИНКМАШ»

в современное машиностроительное производство, способное выпускать конкурентоспособное оборудование. Это стало возможным благодаря новейшим технологиям и бесценному опыту работников.

Так появился проект по техническому перевооружению производства. Инвестиции «Казцинк» в размере 54 млн. долларов позволили приобрести у лучших мировых производителей более 40 единиц оборудования нового поколения с ЧПУ для литейного, котельного, металлорежущего производства. Появилась возможность создавать оборудование любого уровня сложности.

— Меня в работе привлекает прежде всего творческий процесс, — говорит оператор токарного станка Виталий Федоров. — На таких станках можно делать все что угодно, процесс совершенствования бесконечен.

Виталий Александрович работает на предприятии уже 26 лет.

Новейшее оборудование превращает токаря в оператора, тяжелую работу — в интеллектуальную. Оператор Ирина Илюхина называет себя многостаночницей. и удивляется вопросу, почему она, молодая женщина, выбрала такую профессию.

— У меня здесь работал дед, я получила профильное образование. Если бы не нравилось, давно ушла бы. Мне нравятся мои станки, я знаю их характер и уверена, что



ЕЩЕ ОДНА МНОГОТОННАЯ ДЕТАЛЬ В ПРОЦЕССЕ ИЗГОТОВЛЕНИЯ

они не подведут.

В литейном цехе гордятся немецкой линией ВДК-12. Главный технолог ТОО «Казцинкмаш» Дмитрий Лисевцев говорит, что это оборудование позволило совершить революцию в процессе формовки:

— Это одна из самых современных в мире линий вакуумно-пленочной формовки. Ее применение не только дало нам возможность экономить песчано-глинистую смесь, но и четырехкратно повысить производительность труда.

— Достоинства этой линии — точная геометрия отлива, мы получили практически безотходное производство, — говорит заместитель начальника литейного цеха Борис Осипов.

Борис Николаевич, между прочим, представитель одной из славных трудовых династий предприятия.

— Наша династия началась с моей бабушки Матрены Харитоновны. Она работала заправщицей долот для шахт, затем здесь токарем была моя мама. Тут же трудился мой брат. и я вот уже 17 лет работаю.

Поразительно, но каждый третий работник предприятия — представитель трудовой династии. Только тех, чей общий стаж перевалил за сотню лет, насчитывается более 35.

К примеру, Николай Артемович Белогорцев — основатель династии, проработавшей в общей сложности более 296 лет. у дина-



ГРИГОРИЙ ЛЯПУНОВ ВОЗЛЕ СТАНКА KING

стии Анчугиных — почти два века. у Михаила Васильевича Демина было 10 детей, 9 из них в разное время трудились на заводе, проработав вместе 447 лет!

Всех не перечислить. Но в юбилейный день заводчане постарались выразить благодарность представителям всех династий, старейшим работникам.

В их адрес и в адрес нынешних сотрудников прозвучали слова поздравления от имени генеральных директоров «Казцинк». Поздравить с юбилеем риддерских машиностроителей приехал Нариман Куанышев — исполнительный директор по инфраструктуре. Он вручил грамоты генерального директора ТОО «Казцинк» термисту мехцеха № 4 Алексею Полторанину, модельщику литейного цеха Александру Сороке и начальнику ОТК Александру Барановичу.

Сорок лучших работников были отмечены в номинациях «Профессионал своего дела», «Опора и авторитет», «Перспектива предприятия» и «Лучший руководитель».

— Это мое любимое предприятие в Риддере, — признался аким города Жомарт Муратов, который тоже начал свою трудовую биографию со станка. Он передал коллективу юбиляру поздравление от имени главы Восточно-Казахстанской области Даниала Ахметова.

...Сегодня ТОО «Казцинкмаш» обеспечивает до 70% потребностей сво-

его основного заказчика — компании «Казцинк», стремясь при этом расширять номенклатуру изделий, производить новые виды высококачественной продукции с высокой добавленной стоимостью, ранее поставляемой из-за рубежа. к примеру, в настоящее время заводом освоено более 700 видов импортозамещающих изделий. Новые планы столь же масштабны.

— Конечно, — сказал директор ТОО «Казцинкмаш» Александр Анчугин, — влияние внешних экономических проблем не обошло завод стороной. Но у предприятия есть комплексное производство с законченным циклом, очень мобильное, способное быстро перестраиваться в соответствии с потребностями рынка.

В течение ближайших трех-пяти лет в наших планах техническое перевооружение литейного передела. Его модернизация позволит расширить номенклатуру выпускаемых изделий более чем до 800 наименований. Потенциал в этом направлении огромный, считает директор. Сегодня риддерские машиностроители выдают 8–9 тыс. тонн литья в год, тогда как в Казахстан его завозится до 200 тыс. тонн. Вот какое поле деятельности по импортозамещению! Деловые отношения ТОО «Казцинкмаш» установило с партнерами по всему миру. С коллегами из Канады обсуждаются вопросы совместного выпуска горно-



ИРИНА ИЛЮХИНА

металлургического оборудования, с заводом намерены сотрудничать английские компании, предприятия Швеции и, конечно, россияне.

ТОО сертифицировано как поставщик американской компании «Дженерал электрик». В общем, работы впереди много. Сто лет — это для человека преклонный возраст, а для предприятия — возраст созидания.

ПРОЩАНИЕ С «ЛИСЬИМ ХВОСТОМ»

НА КОМБИНАТЕ АО «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» ЗАВЕРШЕНА
РЕКОНСТРУКЦИЯ СИСТЕМЫ ГАЗООЧИСТКИ КОНВЕРТЕРНОГО ЦЕХА

■ Светлана ЛОГИНОВА, фото Игоря УЗАРЕВИЧА

Этот природоохранный проект без преувеличения можно назвать одним из самых ожидаемых. По уверению руководства градообразующего предприятия, после запуска новой системы газоотводящего тракта конвертерного цеха над Темиртау исчезнет так называемый «лисий хвост», нередко застилающий небесную синеву. 19 октября в торжественной обстановке на комбинате была запущена в эксплуатацию система газоочистки конвертера №3 – инвестиционного проекта стоимостью 171 млн. долларов.



ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ИННОВАЦИЯ

Проект с самого начала заслуженно получил статус инновационного, так как действительно является подлинным прорывом в области природоохранных технологий, применяемых в черной металлургии. Главное отличие новой системы от уже существующих на комбинате — первичная и вторичная очистка.

Действовавшая ранее установка улавливала лишь те газы в конвертере, которые образуются при продувке, а в новой системе первичная газоочистка будет технологической, вторичная предназначена для улавливания неорганизованных выбросов при загрузке металлолома, заливке чугуна, сливе шлака и металла. После прохождения через систему улавливания газ будет уходить через свечу с зажиганием, чтобы исключить вредные выбросы в атмосферу. Шлам пойдет в отделение шламоочистки, окислы железа и известь будут собираться на специальных фильтрах и отправляться для переработки на аглофабрику и снова пускаться в производство.

Проект был начат в 2008 году. К фундаментным работам приступили в 2011-м, осуществление проекта велось в условиях действующего производства — в этом также его уникальность. В апреле 2013 года запущена в эксплуата-

цию первичная система газоочистки первого конвертера, в ноябре 2014-го — второго конвертера, а 19 октября текущего года состоялся торжественный запуск газоочистки конвертера №3.

МНОГОСТОРОННИЙ ЭФФЕКТ

Участие в торжественном запуске газоочистки конвертера №3 приняли представители руководства АО «АрселорМиттал Темиртау», аким Карагандинской области Нурмухамбет Абдибеков, представители комитета экологического регулирования и контроля Министерства охраны окружающей среды РК и департамента экологии по Карагандинской области, а также специалисты, в том числе подрядных компаний, принимавшие участие в воплощении этого проекта.

— Благодаря запуску новой системы газоочистки значительно улучшится экологическая обстановка в Темиртау, условия труда в конвертерном цехе, повысится надежность, безопасность и эффективность работы газоочистного оборудования. За счет реализации технических мероприятий, осуществленных в ходе реконструкции, повысится производительность конвертеров, что также немаловажно. Запуск газоочистки — это большая победа всего трудового коллектива металлургического комбината и специалистов

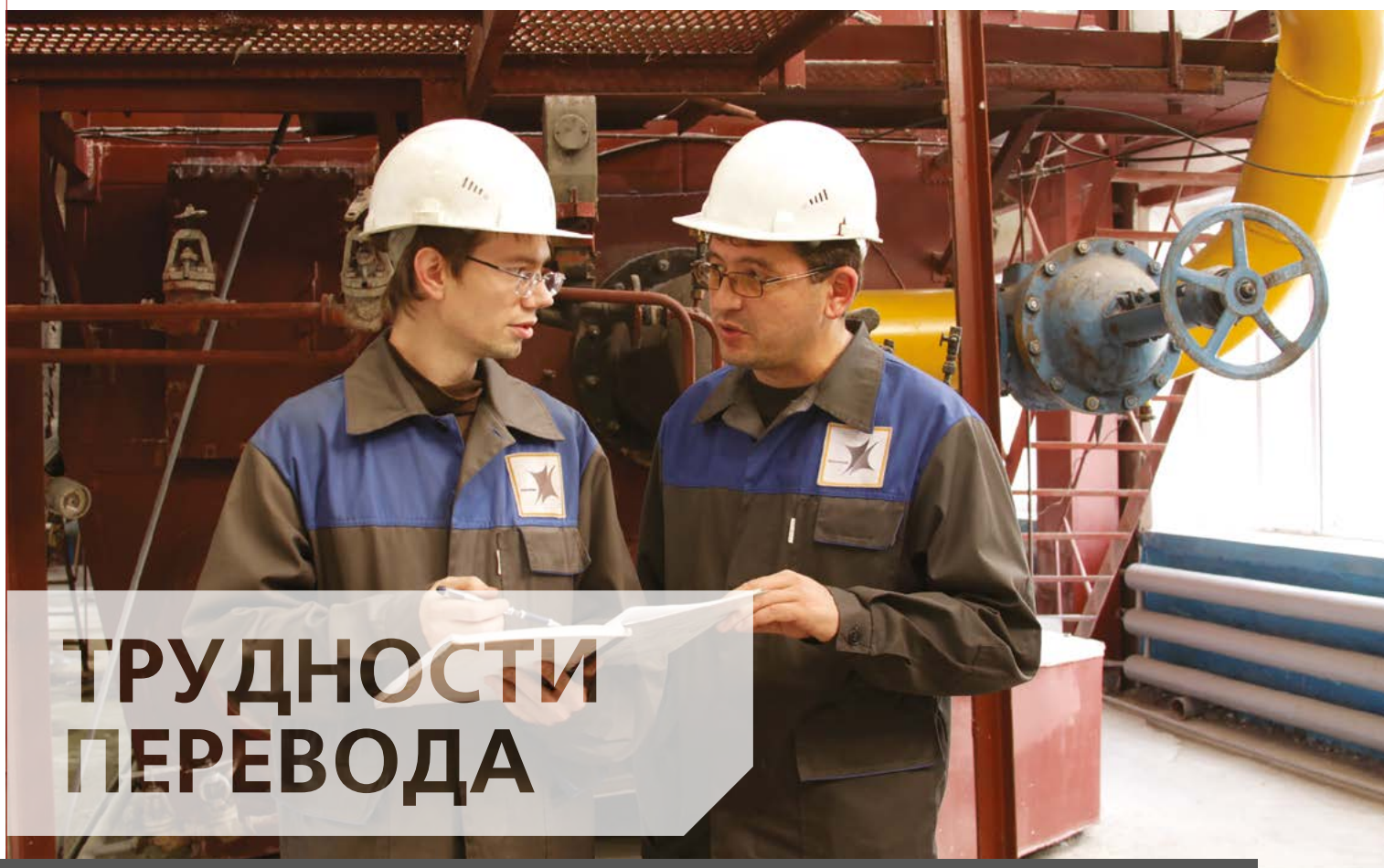
подрядных организаций! — подчеркнул в поздравительной речи аким Карагандинской области Нурмухамбет Абдибеков.

УВЕЛИЧЕНИЕ ДОЛИ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ

Несмотря на то, что мировой экономический кризис немного сдвинул сроки реализации, проект завершен, что является радостной новостью.

— Вместе с нами в строительстве системы газоочистки принимали участие специалисты 15-ти местных подрядных организаций, что позволило увеличить в проекте долю содержания казахстанских работ и услуг, — отметил Виджай Махадеван. — Масштабная реконструкция конвертерного цеха и установок очистки газа позволит металлургам, во-первых, увеличить производительность сталеплавильных агрегатов, что является частью выполнения стратегического плана компании по увеличению производства стали до 6 млн. тонн в год; во-вторых, уменьшить потребление воды и электроэнергии, что приведет к снижению себестоимости продукции и повышению конкурентоспособности компании «АрселорМиттал Темиртау».

После торжественного нажатия пусковой кнопки состоялась церемония награждения.



ТРУДНОСТИ ПЕРЕВОДА

■ Фарид ЮМАШЕВ

С УГЛЯ И МАЗУТА НА
ФЕРРОСПЛАВНЫЙ
ГАЗ ПЕРЕВЕДЕНА
ГАЗОМАЗУТНАЯ КО-
ТЕЛЬНАЯ АКСУСКОГО
ЗАВОДА ФЕРРОСПЛА-
ВОВ — СТРУКТУРНОГО
ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ
АО «ТНК «КАЗХРОМ»,
ВХОДЯЩЕГО В СОСТАВ
ERG

Зримый и ощутимый (в виде света и тепла) результат был получен в рамках корпоративного проекта по энергосбережению, предусматривающего расширение заводской газомазутной котельной за счет монтажа дополнительного оборудования, позволяющего использовать для энергетических нужд «незримое топливо» — ферросплавный газ, получаемый на АксЗФ попутно, в процессе производства ферросплавов.

Речь идет об установке в реконструированном здании газоповысительной станции завода новых паровых котлов ДЕ 25-14 ГМО Бийского завода «Котломаш» (РФ). По словам технического директора АксЗФ Александра Суслова, нынешний проект, обошедшийся его инициаторам в 1,83 млн. долларов, служит логическим продолжением той большой работы, которая ведется в Аксу по внедрению «зеленых» энергосберегающих технологий. Напомним, ранее ферросплавный газ здесь использовали при обжиге

шихты. И вот — новый этап в развитии завода, позиционирующего себя как экономически и технологически эффективное, социально ответственное предприятие.

Дело в том, что именно АксЗФ, точнее, его котельная РОК-2, отапливает сегодня весь город. Как сообщил Александр Суслов, 60% мощности котельной идет на собственные заводские нужды, а 40 — забирает социальная инфраструктура Аксу.

По этой схеме здесь работают уже не один десяток лет, с тех пор, как в депрессивные 90-е годы в городе от ветхости и безденежья навек погасли топки местной «кочегарки».

Как долго ещё можно будет выходить из положения подобным способом — неизвестно. В Аксу из года в год создаются новые производства, открываются социально-культурные объекты, строится (пусть и не так быстро, как того хотелось бы) жилье. Да и выпуск ферросплавов не стоит на месте.

Сегодня АксЗФ — одно из крупнейших металлургических пред-



приятий не только в республике, но и мире, специализирующихся на производстве хромистых, марганцевых и кремнистых сплавов.

Ежегодно завод, состоящий из четырех металлургических цехов, оснащенных плавильными агрегатами совокупной мгновенной мощностью 750 МВт, выдает потребителям свыше 1 млн. тонн ферросплавов. Надо ли говорить, что ресурсы заводской котельной не безграничны?

Тем не менее, следуя принципам корпоративной социальной ответственности, предприятие и в целом — АО «ТНК «Казхром» намерены продолжить оказание городу «непрофильных» отопительных услуг до той поры, пока Правительством и исполнительной властью региона не будет решен вопрос строительства в Аксу новой теплоэлектростанции. То есть, в течение ближайших трех-пяти лет.

И здесь следует упомянуть еще об одном примечательном эффекте перевода части котельного оборудования на ферросплавный газ: при сжигании этот вид альтернативного

топлива оказался более экономичен и безопасен для окружающей среды, чем традиционные уголь и мазут.

Как сообщил один из авторов проекта, бывший главный энергетик Аксуского завода ферросплавов, а ныне — пенсионер Владимир Клименко, за счет внедрения новой технологии предприятию с октября 2014-го по сентябрь 2015 года удалось достичь существенной экономии топливных ресурсов — около 252 тонн мазута и 10,8 тыс. тонн угля. А поскольку заводские котлы ранее отапливались экибастузским (до 43% зольности) углем и мазутом, решилась еще одна задача, связанная с экологией: отпала необходимость в расширении накопителя, в который поступал шлам, образующийся при влажной фильтрации отходящих парниковых газов, в частности, окиси азота, загрязненных продуктами горения каменного топлива.

Это дало значительный экономический эффект. За отопительный сезон по одному только паровому котлоагрегату ДЕ 25-14 (второй

в настоящее время находится на стадии монтажа), экономия составила свыше 411 тыс. долларов. (45 млн. тенге)

Подсчитанные экономистами сроки окупаемости (в пределах трех лет) позволяют отнести новую теплотехническую инициативу аксуских металлургов к разряду высококорентабельных и перспективных.

Что собой представляет ферросплавный газ? Смесь отходящих газов рудовосстановительных ферросплавных печей. Относится к группе газов с высокой температурой горения, составляющей 2230 — 2240°C. Удельная теплота сгорания 8,2 — 8,4 МДж/м³. Содержит: 75-90% окиси углерода (CO), 2-8% — водорода (H), а также незначительные доли (0,3-1%) метана и кислорода.

**ЗА СЧЕТ ВНЕДРЕНИЯ
НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ
ПРЕДПРИЯТИЮ С ОКТЯБРЯ
2014-ГО ПО СЕНТЯБРЬ
2015 ГОДА УДАЛОСЬ
ДОСТИЧЬ СУЩЕСТВЕННОЙ
ЭКОНОМИИ ТОПЛИВНЫХ
РЕСУРСОВ — ОКОЛО
252 ТОНН МАЗУТА
И 10,8 ТЫС. ТОНН УГЛЯ**





Исходя из этого химического «букета», можно сделать вывод, что ферросплавный газ ядовит и взрывоопасен. К тому же сильно запылен (20-40, иногда 200 г/м³), может содержать примеси серы, цианидов, других вредных веществ. Тем своевременней видится проект по его утилизации и использованию в виде топлива. Ведь раньше (до 1976 года) это ценное, попутно получаемое топливно-энергетическое сырье попросту сжигалось в свечах. Сегодня же специалисты АксЗФ пытаются оценить как технологические возможности предприятия в плане получения ферросплавного газа, так и перспективы его дальнейшего применения.

По мнению технического директора завода Александра Суслова, возможностей и перспектив достаточно. Вовлечение горючего газового продукта металлургических переделов в дополнительный топливно-энергетический цикл — одно из важных направлений АО «ТНХ «Казхром» в области энергосбережения и экологии.

компании состоит в реконструкции и превращении этих плавильных агрегатов в экологически более безопасные, герметично закрытые печи. Возросший объем отходящих ферросплавных газов в этом случае призвана очистить от мелкодисперсных металлургических взвесей обновленная система мокрой двухступенчатой газоочистки, оснащенная наклонным газоходом, установкой по отделению шлама, трубой Вентури и каплеуловителем.

Кроме того, за счет расширения практики подогрева шихтовых материалов с помощью ферросплавного газа, на АксЗФ, по словам Владимира Клименко, рассчитывают добиться эффекта существенного снижения расхода электроэнергии на тонну товарной продукции.

Возросший выход механически очищенного газового топлива со временем позволит заводчанам использовать его и в других проектах. К примеру, при подогреве ферросплавных ковшей или производстве извести — новой технологии, которую намечено внедрить в цехе

№4, где в соответствии с программой модернизации предполагается создать отделение по выпуску низкоуглеродистого феррохрома.

Помимо спекания марганцевого и хромового концентрата, получения горячей воды и пара, «невидимое топливо» в Аксу используют для производства промисленных углекислоты.

А поскольку сферу применения ферросплавного газа на заводе планируют расширить, уже сегодня эта работа ведется с учетом корпоративной программы модернизации, предусматривающей, в частности, реновацию цеха №6.

Как известно, в этом цехе действуют четыре ферросплавных печи открытого типа мощностью в 63 МВт. Задача инженерно-технической службы

№4, где в соответствии с программой модернизации предполагается создать отделение по выпуску низкоуглеродистого феррохрома.

Продолжается совершенствование аппаратного оформления процесса устойчивого горения «железного» газа в топках котлов. Заводскими инженерами сделано изобретение, позволяющее стабилизировать химический состав вторичного топлива. При этом планируется использовать высокотемпературный и химический потенциал отходящих из плавильных печей газов для запуска процесса газификации углерода в специально разработанном реакторе-газификаторе. Этот агрегат (существующий пока только в чертежах), загруженный углеродистым восстановителем (кокс, полукокс), при высоких температурах поступающего из ферросплавной печи газа (от 800 до 1000°C), содержащего оксид и диоксид углерода, будет способствовать нагреву и газификации углерода. Таким образом, негорючий «балласт» в составе исходного газа превратится в основной горючий элемент, чем повысится калорийность альтернативного топлива. Пройдя систему газоочистки, оно попадет на форсунки заводской котельной. Остается надеяться, что это «ноу-хау» аксуских специалистов недолго будет пребывать в стадии бумажного проекта.

По словам начальника теплосилового цеха АксЗФ Евгения Шастина, работающий на вторичном газе котел выдает за час до 25 тонн пара. Агрегат оснащен мощной информационно-измерительной системой, следящей за показателями датчиков воды, воздуха и работой оборудования.

В настоящее время близок к завершению монтаж второго парового котла, который фактически удвоит производительность расширяемой части котельной.

За лучшее решение в области энергосбережения предприятие получило награду. В ходе международного конгресса АММ-2014 («Astana Mining & Metallurgy») Аксуский завод ферросплавов был удостоен «Золотого Гефеста».



II международная конференция

Проблемы рационального использования отходов в горно-металлургической отрасли

9 ДЕКАБРЯ 2015

Москва, Отель МЕТРОПОЛЬ

На конференции будут рассматриваться лучшие практики лидеров рынка по утилизации, переработке и хранению отходов, ключевые правовые, экономические, технические и законодательные аспекты, которые сопровождают рациональное использование отходов.

Среди ключевых тем конференции:

- Совершенствование правового регулирования в области обращения с отходами
- Нормативно-методически и экономические аспекты работы с техногенными месторождениями
- Технологии и бизнес. Как увеличить эффективность работы систем хранения, утилизации и переработки отходов
- Экологическая ответственность и рациональное использование отходов

Для решения этих вопросов мы пригласили представителей регулятора из Ростехнадзора, Росприроднадзора, Росгеологии, Росгеологэкспертизы, Министерство природы, а также представителей горно-металлургических компаний: Норникель, ЕВРАЗ, РУСАЛ, НЛМК, Полюс Золото, СУЭК, МЕЧЕЛ и многих других.

Зарегистрироваться и получить программу конференции:

+7 (495) 775-07-40

i.zabalueva@maxconf.ru

В ОКТЯБРЕ КОТИРОВКИ ПЕРЕСТАЛО ЛИХОРАДИТЬ

■ Игорь ПРОХОРОВ

Мировые цены на большинство цветных металлов стабилизировались. Слабый доллар и новости о закрытии ряда металлургических мощностей даже подтолкнули ценовые котировки меди и цинка вверх. Надолго ли? Ведь весьма переменчивое «самочувствие» китайской экономики и американского доллара не дает цветным металлам определиться с перспективами.

Итак, существенных ценовых подвижек по большинству товарных позиций в секторе металлов в октябре не произошло. Расценки колебались в пределах достигнутого к концу лета уровня, кроме, как уже говорилось, цен на медь и цинк, которым удалось немного приподняться.

На это повлиял комплекс причин. Во-первых, все рыночные игроки на время забыли о возможности повышения ФРС США учетной ставки, которое предполагалось в сентябре, но так и не произошло.

Вторым фактором, удержавшим котировки металлов от дальнейшего падения, по мнению экспертов, стала отрицательная рентабель-

ность некоторых производителей металлов при нынешних низких расценках.

Кроме того, участники рынка забеспокоились, что дальнейшее падение цен приведет к сокращению предложения. Наконец, месячный индекс деловой активности в КНР немного подрос, а это говорит о том, что внутренний спрос в Поднебесной перестал снижаться и замедление роста экономики приостановилось.

Затяжное пике медных цен наблюдается уже пять кварталов подряд, и это наиболее долгий период их снижения с 1996 года. В условиях слабого спроса «красный металл» с начала года подешевел на 20%.

Между тем, по мнению аналитиков Bank of America Merrill Lynch (BAML), чтобы цена меди стабилизировалась, производителям необходимо сократить ее выпуск еще на 500 тыс. тонн, что эквивалентно чуть более 2% от прогнозируемого объема предложения меди в 2015 году.

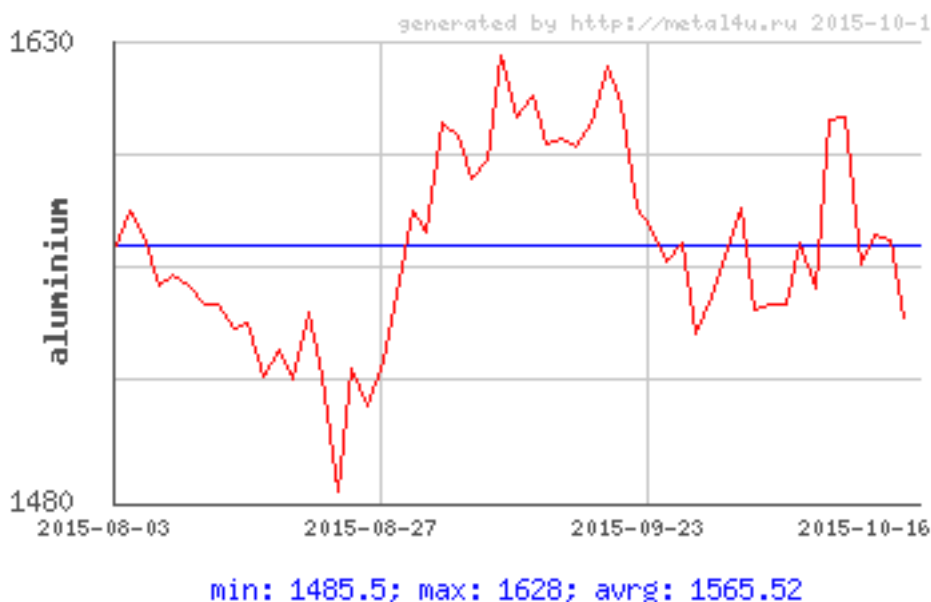
Однако компании пока неохотно идут на решительные сокращения. В текущем году медное производство было снижено лишь на 6%. «Так что котировкам цен на медь... необходимо пройти еще один виток проседания, чтобы способствовать усилению «производственной дисциплины», — считают в банке.

Справедливости ради следует напомнить, что в течение лета по всему миру все же закрылось несколько мелких медных компаний. В августе ухудшение качества руды и задержки поставок заставили чилийскую Antofagasta снизить производственные планы на 2015 год.

Glencore Plc. в октябре заявила о намерении продать два своих медных рудника, чтобы поддержать финансовый баланс и восстановить доверие инвесторов, а также на треть снизить задолженности (на 10 млрд. долларов) к концу следующего года. На торги могут быть выставлены шахта Cobari в Австралии и карьер Lomas Bayas в Чили.

Эксперты BAML выделили две группы разработок, представляющих собой «угрозу»: стареющие высокозатратные рудники и проекты, выжившие благодаря таким побочным производствам, как выпуск золота и молибдена. Они полагают, что средняя цена меди в 2015 году соста-

■ Цена алюминия на Лондонской бирже металлов



вит 5 602 доллара за тонну, а в 2016-м — 4 513 долларов при спотовой цене в 5 288 долларов за тонну.

В свою очередь представители Rio Tinto заявили о том, что компания не намерена уступать рынок конкурентам с более высокими издержками производства и снижать выпуск меди. Jean-Sebastien Jasques, глава департамента по добыче меди и угля, подтвердил, что компания не сократит мощности, несмотря даже на то, что текущие цены к этому и не располагают.

Его комментарии последовали сразу после того, как Glencore заявила о решении сократить выпуск цинка на треть вследствие снижения цен на металл до пятилетнего уровня.

Компания Rio Tinto в своем решении не одинока: Китай, несмотря на падение цен на «красный металл» до шестилетнего минимума, продолжает расширять медеплавильные переделы. С 2007 года металлургические мощности в стране увеличились вдвое и в настоящее время ежегодно способны выдавать 6 млн. тонн меди.

Более того, Китай продолжает инвестировать в зарубежные медные месторождения, чтобы гарантированно обеспечить себя необходимыми поставками концентрата. Кстати, в 2014 году его импорт в КНР вырос на 17% и, согласно прогнозам, нынче подрастет еще на 7%.

До 2017 года Китай планирует ввести в эксплуатацию новые металлургические мощности ежегодной производительностью 900 тыс. тонн.

Min Cui, аналитик the Beijing General Research Institute of Mining and Metallurgy, подчеркнул, что страна и впредь будет полагаться на импортный концентрат меди. Но как бы там ни было, медь, кажется, нащупала основание чуть выше 5 000 долларов за тонну и в октябре попыталась развить восстановление. На фоне сокращения производства, объявленного Glencore Plc, Freeport-McMoRan Inc. и другими компаниями, две недели подряд отмечался прирост цен на медь — впервые более чем за три месяца. Объявленное Glencore сокращение производства меди обе-

спечило цене металла прирост на 3% за три биржевых дня! Не все, правда, склонны видеть в этом длительную динамику.

Ряд участников рынка полагает, что опубликование Китаем слабой экономической статистики может побудить китайские власти активизировать поддержку экономики.

«Рынку «красного металла» понравились бы новости об ослаблении давления на бизнес в Поднебесной», — уверен старший сырьевой брокер RJO Futures Боб Хабберкорн. По мнению брокера Linn&Associates Айра Эпштейна, на таком сложном рынке не стоит делать ставку лишь на сокращение предложения, пока рост потребления не сбалансирует рынок. «Необходимо привести в соответствие предложение и спрос, который в настоящее время снижен», — отмечает он.

Эксперты действительно ожидают сильного подъема китайского спроса, что должно поддержать и рынок меди. Так, аналитик Citi Research Дэвид Уилсон считает, что после продолжительного периода потребления запасов крупнейшие китайские компании, вероятно, увеличат свой спрос на медь.

Согласно опубликованным статистическим данным, китайский им-

порт меди возрос на 18% по сравнению с сентябрем прошлого года. Правда, аналитики объясняют это восполнением запасов металла потребителями, получающими выгоду от низких цен.

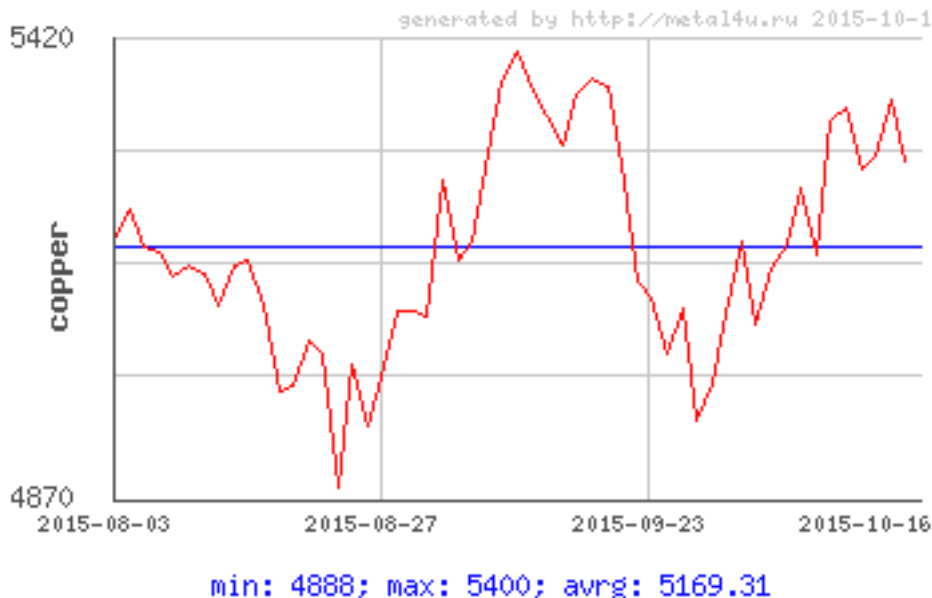
— Возросший спрос на медь мог направляться спекулятивными факторами, — отмечает аналитик Societe Generale Сергей Донской. — Так что необходимо подождать результатов четвертого квартала, чтобы определить среднесрочную тенденцию на рынке меди.

Спрос на рынке меди, по его мнению, в текущем году изменяться не будет. Мало что может подтолкнуть цены вверх, учитывая, что предложение все еще избыточно, несмотря на цикл сокращений производства горнорудными компаниями.

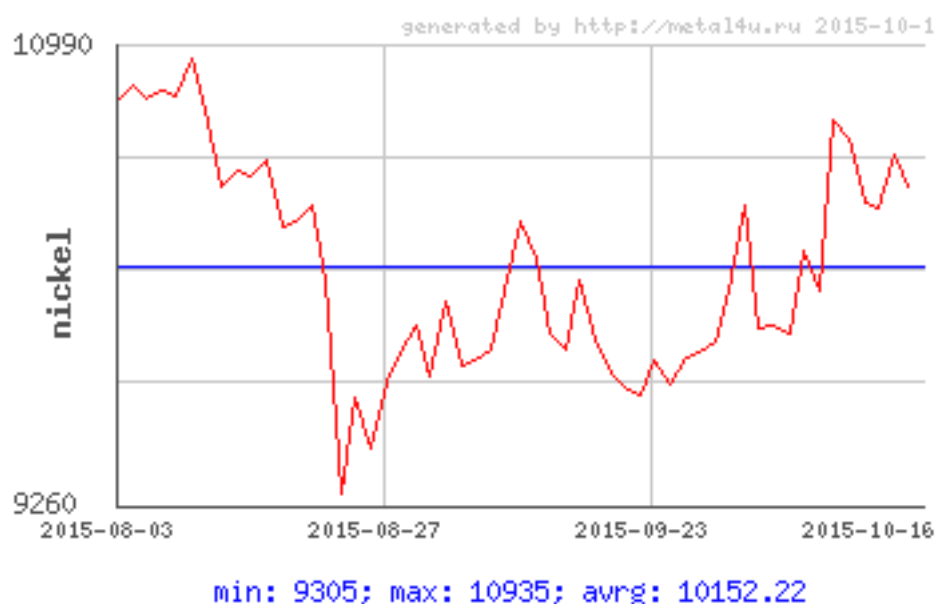
В Glencore с оптимизмом смотрят в будущее, предвещая дефицит «красного металла» на рынке в 2017 году, а в Barclays советуют обратить внимание на ближайшие перспективы, которые для рынка пока куда важнее. В банке отмечают, что сохранение избыточного предложения не только не даст меди расти, но и обеспечит более низкий уровень цен.

В Barclays оценивают избыток меди в этом квартале на мировом

■ Цена меди на Лондонской бирже металлов



■ Цена никеля на Лондонской бирже металлов



рынке в 380 тыс. тонн и видят риски его дальнейшего роста. Здесь склонны придерживаться умеренного прогноза по средней цене меди в четвертом квартале на уровне 4 850 долларов за тонну, однако подчеркивают, что более слабый рост мировой экономики даст повод для ее понижения.

Стоит заметить, что в октябре всех игроков рынка удивило поведение еще одного металла — цинка. Кросту его ценовых котировок на Лондон-

ской бирже подтолкнуло объявление Glencore о сокращении производства цинка на 500 тыс. тонн, что эквивалентно 4% мировых поставок.

Трехмесячный контракт на него за считанные дни подорожал на 10,1%, до 1 835 долларов за тонну. Это стало настоящим сюрпризом для рынка, учитывая, что текущие низкие цены на сырье неблагоприятны для горной добычи. Скорее всего, это кратковременный успех, считает аналитик Phillip Futures Даниэль Энг: «Цинк

в основном используется в связке с другими металлами, и если цены на них не растут, то и цинк не будет выбиваться из ряда».

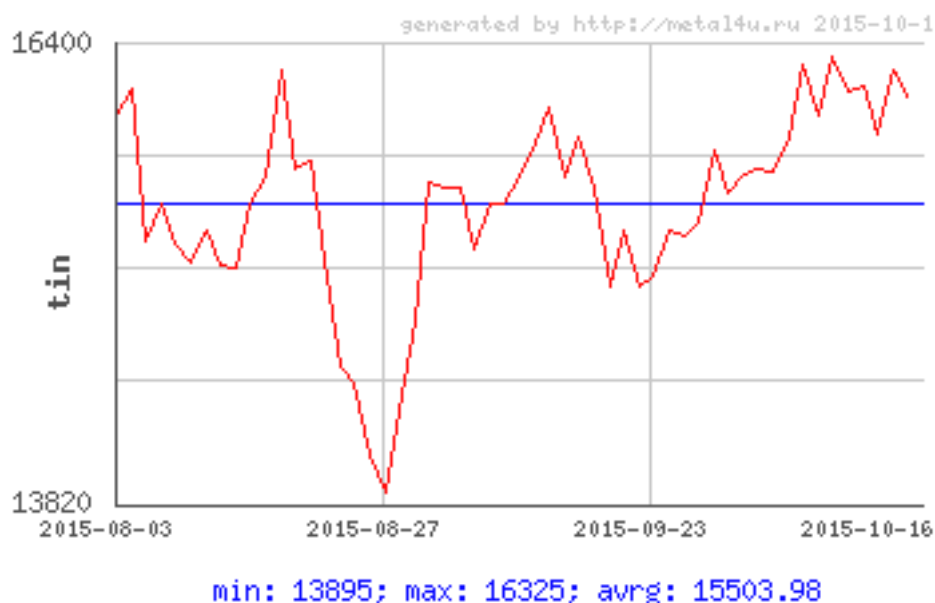
В январе — июле 2015 года на мировом рынке наблюдался избыток цинка в размере 150 тыс. тонн. Годом ранее — дефицит металла (259 тыс. тонн). По подсчетам специалистов, объемы производства цинка на рынке в обозначенный период составили 8,155 млн. тонн, а потребления — 8,005 млн. тонн.

Однако предсказать, надолго ли установились цены и каким будет их движение в будущем, дело непростое. Эксперты солидарны только в одном: Китай по-прежнему будет определять погоду на мировом рынке цветных металлов, в первую очередь меди.

Так, по данным J. P. Morgan, мировое производство рафинированной меди увеличится на 3,7% в 2015 году и на 3,2% — в 2016 году в основном за счет наращивания мощностей заводами в Китае, которые запущены в 2013–2014 годах.

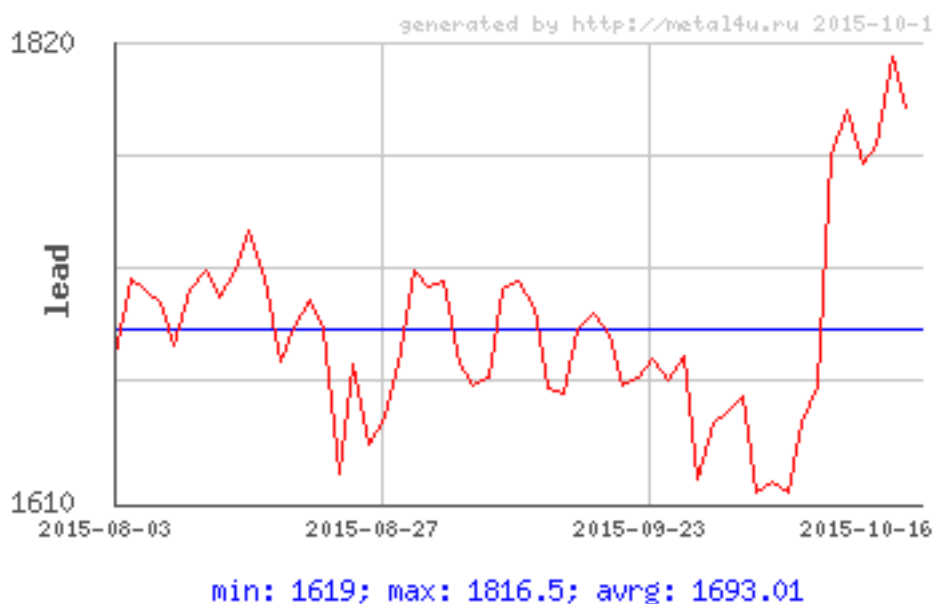
Японские аналитики утверждают, что все будет зависеть от дальнейшей статистики по импорту металла в Китай. Несмотря на то что падение котировок в октябре прекратилось, значительного восстановления пока ждать не приходится. Цены на медь на LME будут

■ Цена олова на Лондонской бирже металлов





■ Цена свинца на Лондонской бирже металлов



находиться в пределах 5 000–5 500 долларов за тонну.

Цены на Шанхайской бирже остаются выше, чем на LME, что делает импорт выгодным, а опасения дальнейшей девальвации юаня активизируют закупки.

На фоне низкого спроса предложение будет оставаться избыточным, возможно, часть проектов закроется из-за низкой рентабельности, возникновение дефицита будет зависеть от производителей и ожидается в 2018–2020 годах.

Часть игроков рынка вообще опасается дальнейшего ухудшения ситуации, анализируя отчеты из Китая о капитальных инвестициях в строительство.

Их снижение означает отсутствие нового спроса на медь. «Среднесрочный тренд для китайской экономики, особенно для китайской строительной отрасли, крайне негативный, так что мы можем увидеть еще больший спад импорта в страну в течение ближайших четырех кварталов», — отмечает аналитик по сырью SEB Markets Бьорн Шилдроп.

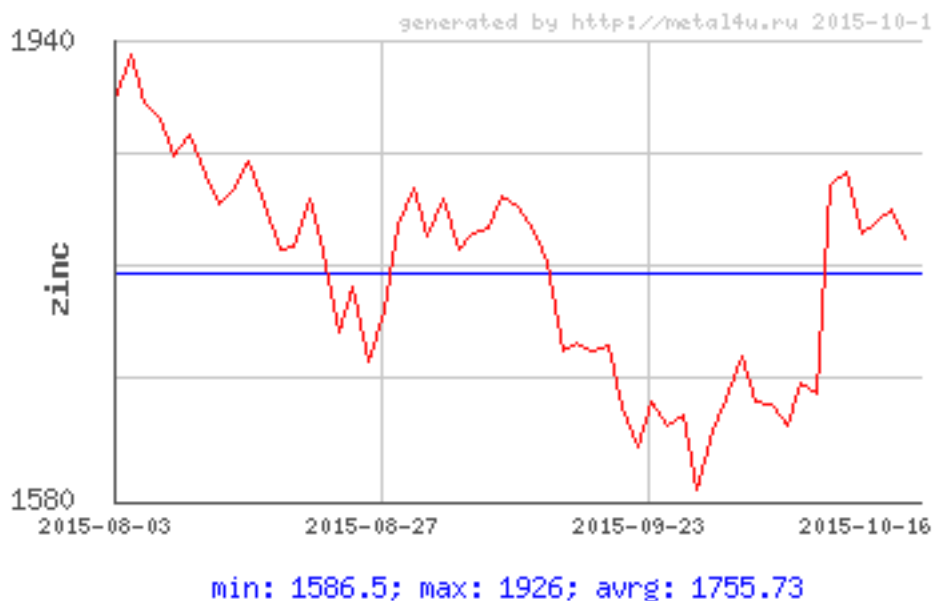
Пекин, считают в банке, пойдет на новые стимулирующие меры в следующие несколько месяцев, чтобы поддержать национальную экономику, что также будет способствовать повышению спроса на металлы. Аналитики банка прогнозируют, что алюминий в четвертом

квартале в среднем будет стоить 1 625 долларов за тонну, в первом квартале следующего года — 1 700 долларов за тонну. Аналогичные оценки для никеля составляют соответственно 11 500 и 14 000 долларов за тонну, для свинца — 1 725 и 1 850 долларов за тонну, для цинка — 1 775 и 1 950 долларов за тонну, для олова — 16 500 и 18 000 долларов за тонну. Также Commerzbank ожидает, что средняя цена железной руды в октябре — декабре со-

ставит 56 долларов за тонну, а в январе — марте 2016 года поднимется на 4–5 долларов.

Таким образом, эксперты ожидают, что производство никеля и алюминия в мире будет снижаться. Никто не ждет коллапса китайской экономики, но многие прогнозируют ее дальнейшее охлаждение. Мировая экономика в целом хоть и медленно, но растет, что должно внести свой вклад в усиление спроса на базовые металлы.

■ Цена цинка на Лондонской бирже металлов



МОЙ БЕСЦЕННЫЙ ПОДАРОК СУДЬБЫ

ЗЕЛЕНА ЗОНА
НІСІДЕНІО НА ЛІС,
НЕ Ё ЗАДЫМІТЭЛІНО
GREEN AREA
WEARING PPE IS
NOT MANDATORY

СВОЙ 60-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ
ОТМЕЧАЕТ НЫНЧЕ
ПОЛНЫЙ КАВАЛЕР ЗНАКА
«КЕҢШІ ДАҢҚЫ»
ДИРЕКТОР ПО ПРОИЗВОДСТВУ
ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС»
ТАЛГАТ МУСАЕВИЧ МАГЗУМОВ

■ Марина АНТОНОВА

45 лет он посвятил горному делу. Приобрел богатый практический опыт, развил талант организатора, заслужил уважение коллег. И можно сказать, что все эти годы высокопроизводительный и безопасный труд был основным лейтмотивом его работы.

Родился Талгат Мусаевич в поселке Рудник в большой шахтерской семье.

Отец его Муса Магзумов 27 лет проработал на шахтах Жезказгана. И это, несомненно, повлияло на выбор жизненного пути его детей.

В небольшом шахтерском поселке все знали друг друга.

Мальчишки росли среди рудничного быта, разговоров о кубометрах добычи, темпах проходки и уже с детства знали, куда пойдут работать.

Тайком от родителей они бегали за поселок, чтобы издали посмо-

треть на шахту с приземистыми кирпичными зданиями и вышками копров.

Увидеть, как из темного сводчатого провала штольни выезжают вагонетки, груженные рудой, добытой их отцами.

— Все мы упрашивали тогда родителей взять нас с собой на работу, а потом делились впечатлениями. Я не раз приезжал с отцом на шахту, но впервые спустился с ним под землю в 12 лет. Конечно, это было нарушением, но мой восторг даже сейчас передать трудно, — вспоминает Талгат Мусаевич. — Впервые я вдохнул воздух, пропитанный запахами отсыревшей породы. И вот я на рудном горизонте. Как настоящий шахтер, иду по штреку в шахтерской каске. И удивляюсь, как под землей оживленно!

Дома за ужином Талгат взахлеб рассказывал о своем первом спуске

в шахту. И как бы между прочим объявил родителям, что тоже будет работать под землей. Впрочем, в тот день к этим словам никто серьезно не отнесся.

Талгат же через два года, успешно сдав экзамены, поступил в Жезказганский горный техникум.

Несмотря на то что их четырнадцатилетний сын выбрал довольно опасную профессию, родители никогда его не отговаривали. И хотя в 70-е годы прошлого века еще не использовалось слово «престиж», но шахтерский труд был в почете, молодежь шла в проходчики, забойщики, маркшейдеры и ей давали «зеленый свет».

И семья поддержала Талгата, когда в 1974 году он с дипломом горного техника-электромеханика решил учиться дальше на горного инженера и поехал поступать в Казахский политехнический



институт. Больше всех успехам сына радовался отец: учился Талгат хорошо, производственную практику проходил не только на крупнейших горно-металлургических предприятиях Казахстана, но и Украинской ССР, и Российской Федерации.

В 1979 году Талгат Магзумов окончил институт и по распределению приехал в Жезказган. Горный мастер — его первая ступенька в карьере. Свои первые, самые памятные шаги он делал под руководством К. К. Канафина — директора Южно-Жезказганского рудника, М. С. Сулейманова — начальника горного отдела ПО «Жезказганцветмет», А. И. Имангалиева — заведующего лабораторией систем развития «НИПИцветмет».

Многое с тех пор изменилось в мире, стране и отрасли, но только не преданность выбранной профессии и родному предприятию — ТОО «Корпорация «Казахмыс». Он прирос душой к добыче и производству жезказганской меди, где наряду с ним в корпорации трудятся еще четверо Магзумовых (три брата и сестра). За 45 лет трудового пути Талгат Мусаевич прошел практически все ступени служебного роста, постиг все премудрости шахтерской профессии. Работал начальником участка, возглавлял шахты, рудники и сегодня занимает должность директора по производству корпорации.

Этих успехов передовик производства добился, будучи не только грамотным специалистом, умелым организатором, но и человеком необыкновенного трудолюбия. Он постоянно развивал в себе техническую смекалку, перенимая опыт у своих коллег и подчиненных — проходчиков, маркшейдеров. Всегда ладит с рабочими, потому что, несмотря на статус, они делают одно общее дело.

— Талгат Мусаевич научился быть внимательным к деталям:

не только точно диагностирует состояние штрека и оборудования, но и улавливает настрой шахтеров, чтобы обеспечить в забое максимум безопасности. Он умеет найти общий язык и с рабочими, и с начальством.

Если надо, поощрит подчиненных. А то и накажет, если они того заслужили, — говорит Бахыт Киямбеков — начальник производственного отдела ТОО «Корпорация «Казахмыс» и давний коллега юбиляра. — К себе он тоже строг, поскольку дисциплина в шахтерском коллективе всегда начинается с руководителя. Работа под землей не терпит двойных стандартов. Шахта — сложная производственная структура, срок службы которой — от 50 до ста лет. Тут опытный горный инженер всегда востребован. И в кризис, и на экономическом подъеме. Вот и Талгат Мусаевич, пережив вместе с коллегами тяжелые 90-е годы прошлого века,

когда отрасль находилась в упадке, сегодня благодарит судьбу за то, что не просто довелось увидеть подъем и расцвет Жезказганского горно-металлургического комбината, его превращение в огромную корпорацию «Казахмыс», но и принять непосредственное участие в этом процессе.

— Любой технологический вопрос в нашей компании решается оперативно. Сотрудники «Казахмыса» очень образованны и мобильны, поэтому за сравнительно небольшое время корпорация и вышла на современный технологический уровень. Между тем, — рассказывает директор по производству, — еще в 1979 году наряду с самоходной





техникой на медных рудниках применялся и ручной труд. Но постепенно многие процессы в корпорации стали автоматизированными.

По словам передовика производства, ему доводилось бывать на медных рудниках в странах СНГ и дальнего зарубежья.

— И вот что примечательно, — не без гордости подчеркивает директор по производству, — я нигде не увидел чего-то такого, чего бы мы не применяли на горнодобывающих предприятиях корпорации. Это касается механизации и автомати-

зации труда, внедрения новой техники и технологий, сервисного обслуживания оборудования. Таким образом, можно смело утверждать, что «Казакхмыс» — медный флагман республики, по праву занимающий ведущие позиции в горнорудной отрасли страны и являющийся компанией с большим производственным потенциалом.

Всего этого корпорация достигла благодаря эффективному топ-менеджменту и прежде всего умению президента «Казакхмыс» Владимира Кима, председателя

совета директоров Эдуарда Огая и генерального директора Бахтияра Крыкпышева мыслить стратегически, грамотно управлять и совершенствовать производство.

К примеру, в текущем году на модернизацию основных фондов корпорация планирует потратить 55 млрд. тенге. Однако обновлению, подчас кардинальному, подлежит не только техническая и технологическая «начинка» заводов и шахт. В настоящее время стадию проектирования проходит инновационный проект — «Smart-комплекс Нуркаган», которым, уверен юбиляр, откроется новая славная страница в производственной биографии корпорации.

Изюминка этой инженерной инициативы заключается в строительстве «умного» рудника и фабрики, отвечающих всем мировым стандартам в части организации производства.

Компания переняла опыт в Болгарии, где с помощью высочайшей степени автоматизации управления буровзрывными работами, вентиляцией, связью, движением руды удалось обеспечить европейские требования в области безопасного труда.

— Мы намерены значительно расширить минерально-сырьевую базу «Казакхмыса». Освоить гидрометаллургический передел, для чего на Жезказганском медеплавильном заводе создана специальная опытно-промышленная установка, — рассказывает о планах корпорации ее директор по производству. — Даже сейчас, в непростых для всей экономики страны условиях, компания работает стабильно, решает производственные задачи, целенаправленно продвигаясь к намеченной цели.

В частности, продолжается разработка и геологическая доразведка перспективного Жиландинского месторождения и месторождения Жаман-Айбат. С этой целью намечено пробурить около 400 скважин общей протяженностью 117 погонных километров. Ведется дальнейшее изучение рудных тел ряда других обрабатываемых месторождений в Карагандинском и Балхашском регионах.



Восполнение убывающих мощностей — одно из приоритетных направлений деятельности компании. Так, в рамках корпоративной программы по увеличению объемов производства готовится пуск второй очереди рудника «Жомарт», а также ввод в эксплуатацию после реконструкции Сатпаевской обогатительной фабрики и завершение строительства завода по переработке окисленных руд.

— Решение задач по устойчивому развитию неотделимо от вопросов обеспечения безопасности труда, — считает Талгат Мусаевич, который, кстати, является еще и руководителем штаба корпорации по обеспечению охраны труда на предприятиях «Казахмыс». — Ведь в горнодобывающей отрасли любая неполадка, сбой, неточность оборачиваются крупными убытками, а иногда, что печальнее всего, человеческими жертвами... Именно поэтому создание «умных» шахт — это не просто оптимизация работы, а необходимое условие, позволяющее повысить уровень безопасности персонала.

...Талгата Магзумова, многие годы радеющего об интересах корпорации, ценят в коллективе. Ибо такие как он составляют его костяк, являясь хранителями рабочих традиций. В семейном архиве Магзумовых — десятки почетных грамот за победы в социалистическом соревновании, благодарственные письма руководства корпорации «Казахмыс». За многолетний труд Талгат Магзумов удостоен знака «Кеңші даңқы» трех степеней, государственных наград «20-летие Независимости», «20-летие Конституции».

— Приятно сознавать, — говорит Талгат Мусаевич, — что плоды твоего труда востребованы страной и оценены людьми. Каждая награда труженику — повод для радости и гордости. А еще основание для надежд, что тебя будут не только вспоминать, но и помнить, а твой трудовой путь послужит хорошим примером для детей и внуков.

...Дети, внуки, семья. Говоря о ней, Талгат Мусаевич невольно теплеет, и жесткий, энергичный руководитель в нем отходит на второй план,

уступая место любящему супругу, заботливому отцу и мудрому дедушке.

Несмотря на постоянную занятость, Талгат Мусаевич всегда находил время, чтобы побыть с детьми, уделить им должное внимание. С супругой Гульсум Нурғалиевной они вырастили дочь и сына, которые подарили чете Магзумовых четверых замечательных внуков. Теперь глава семейства при случае не преминет шуточно подчеркнуть, что внуки — их самые надежные и бесприоритетные инвестиции...

— Моя семья — подарок судьбы, которым я дорожу, — признается юбиляр. — Семья — не просто ячейка общества, она смысл и цель человеческой жизни, надежный тыл и оберегающий кров. Тот оплот, что основан на принципах взаимопонимания, искренности, отзывчивости, доверия, терпения, радости от возможности быть вместе... Что бы ни случилось, я всегда могу рассчитывать на поддержку моих родных, — уверен Талгат Мусаевич. — Да мне работать и заботиться о безопасных условиях труда для других хотелось именно потому, что я всегда чувствовал, как нужен семье, как меня ждут. И понимал, что точно также любят и ждут дома моих товарищей... В этом, пожалуй, и состоит настоящее шахтерское счастье!



ГИДРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПЕРЕРАБОТКА ПРОМПРОДУКТОВ И РУД РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ



■ Л. Б. КУШАКОВА, Н. В. СИЗИКОВА

ИНСТИТУТ ВНИИЦВЕТ-МЕТ СТОИТ У ИСТОКОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ОСВОЕНИЯ В КАЗАХСТАНЕ ГИДРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА КАТОДНОЙ МЕДИ ИЗ ОКИСЛЕННЫХ РУД И АВТОКЛАВНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ НЕКОНДИЦИОННЫХ ЦИНКОВЫХ КОНЦЕНТРАТОВ. СЕГОДНЯ В ЕГО СТЕНАХ СОЗДАЮТСЯ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ И СХЕМЫ ПЕРЕРАБОТКИ СМЕШАННЫХ РУД И КОЛЛЕКТИВНЫХ КОНЦЕНТРАТОВ, АКТУАЛЬНОСТЬ КОТОРЫХ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ СОСТОЯНИЕМ И ПЕРСПЕКТИВАМИ РАЗВИТИЯ СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ КАЗАХСТАНА.

Результаты научных исследований специалистов ВНИИцветмета по гидрометаллургическим и комбинированным способам переработки минерального сырья и техногенных отходов востребованы не только в Казахстане, но и в странах ближнего зарубежья, а часть технологических разработок уже внедрена в промышленное производство.

Исследования по созданию гидрометаллургических и комбинированных технологий переработки промпродуктов и руд различных типов проводились в институте ВНИИцветмет с 80-х годов минувшего века, но в последние годы стали более значимыми и востребованными. Дело в том, что Казахстан обладает большими рудными запасами окисленного и смешанного медного сырья, а также труднообо-

гатимых полиметаллических, комплексных и забалансовых руд. Не следует забывать и о миллиардах тонн всевозможных отходов обогачительных фабрик, так называемых ТМО (техногенных минеральных образований), для переработки которых технически и экономически непригодны существующие технологии и схемы, но могут оказаться приемлемыми гидрометаллургические и комбинированные методы.

Перспективность гидрометаллургических и комбинированных обогатительно-гидрометаллургических способов переработки минерального сырья, развиваемых во ВНИИцветмете, подтверждается наблюдаемыми общемировыми тенденциями ухудшения качества минерального сырья и ужесточения требований к соблюдению природоохранных норм. Это ведет к постепенному повышению доли гидрометаллургических переделов в общих объемах мирового производства цветных металлов и, несомненно, является будущим отечественной цветной металлургии.

Перечисленные проблемы, наличие опыта и необходимой материально-технической базы определили несколько направлений исследований гидрометаллургических и комбинированных процессов, развиваемых в ВНИИцветмет в последние годы. Это исследования по созданию технологий переработки окисленных и смешанных медных руд методом кучного выщелачивания; окисленных никелевых руд месторождений Казахстана; изучение возможности переработки некондиционных концентратов и промпродуктов обогащения методами автоклавного, бактериального выщелачивания, выщелачивания при атмосферном давлении всевозможными растворителями; разработка комбинированных технологий обогащения различного вида сырья.

Стоит напомнить, что на территории бывшего СССР в опытно-промышленном масштабе способ кучного (отвального) выщелачивания использовался в 70–80-х годах для извлечения меди из забалансовых руд и отвалов Коунрадского (Балхаш), Кальмакырского (Алмалык), Волковского (Красноуральск) месторождений и медно-цинковых руд Николаевского месторождения Восточно-Казахстанского медно-химического комбината (Усть-Таловка). Тогда из продуктовых растворов извлекали медь цементацией на железной стружке.

В настоящее время в Казахстане снова возник интерес к гидрометаллургическому методу переработки медных руд в связи с возможно-

стью применения экстракционной технологии, позволяющей получать катодную медь высокой чистоты при высокой экономической эффективности.

Исследования возможностей применения экстракционной технологии для переработки различных видов казахстанского сырья ведутся во ВНИИцветмете с 1997 года. Старт им дал совместный проект научно-технического сотрудничества Казахстана и Японии в области разработки экологически чистой технологии добычи и переработки минерального полиметаллического сырья. Однако, несмотря на показанную возможность высоко-

го извлечения меди (75–80%) из бедного сырья («хвосты» обогащения, забалансовые руды) в катодную медь высокого качества, разработанные технологии остались невостребованными. Тем не менее упомянутый казахстанско-японский проект, завершившийся в 2001 году, сыграл очень важную роль в последующем развитии института. Помимо накопленного в ходе совместной работы с японскими специалистами опыта и полученных новых знаний в области гидрометаллургических процессов, ВНИИцветмет приобрел существенную материально-техническую базу для проведения исследований на общую сумму около 3 млн. долларов. Кроме разнотипного аналитического оборудования, институту была предоставлена изготовленная в Японии автоматизированная опытно-промышленная установка (ОПУ)

для проведения укрупненных испытаний обогатительных и гидрометаллургических процессов переработки различного минерального сырья.

Изначально в комплекс ОПУ входили отделения подготовки шихты (дробление, измельчение), флотационного обогащения, агитационного выщелачивания (в том числе биологического), отстаивания и фильтрации, экстракции и электролиза, сорбции, очистки сточных вод. В последующие годы при поддержке ТОО «Корпорация «Казахмыс» к ОПУ добавилось отделение перколяции руды в большеобъем-



РЕАКТОР ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ PARR 4550

ных колоннах для отработки условий кучного выщелачивания окисленных медных руд Актогайского месторождения. Уникальная возможность отработки на ОПУ всего технологического цикла переработки бедных окисленных руд от их кучного выщелачивания до получения катодной меди оказалась очень востребованной.

За последние годы в связи с ростом объемов геологоразведочных работ в Казахстане и увеличением цен на медь количество рудных проб, поставляемых во ВНИИцветмет на тестирование возможности применения технологии кучного выщелачивания с переработкой растворов по экстракционной технологии, резко возросло. В зависимости от цели исследований поставляются пробы различного объема: от трех килограммов (керновые пробы геологического картирования) до 70–80 тонн (технологические пробы для опытно-промышленных испытаний).

Исследования по кучному выщелачиванию проводятся, как правило, в несколько этапов, некоторые из которых могут идти параллельно. При этом обязательно изучается вещественный состав руд; проводятся тесты по бутылочному выщелачиванию на руде разной крупности и тесты по перколяционному выщелачиванию в лабораторных колоннах (диаметр 0,2 м, высота 1,8–2,0 м) в замкнутом цикле, т. е. с переработкой растворов по экстракционной схеме и возвращением подкисленного рафината в цикл выщелачивания. Затем начинаются опытно-промышленные испытания с выщелачиванием руды в большеобъемных колоннах (диаметр 0,5 м, высота 5 м) с переработкой растворов в экстракционном отделении ОПУ. Сотрудники ВНИИцветмета также разрабатывают регламенты на проектирование и оказывают техническую помощь в освоении технологии непосредственно на месторождении.

Материалом для подобных исследований послужили окисленные и смешанные руды месторождений Актогай, Коунрад, Бенкала, Карчига, Таскора, Борлы, Аяк-Коджан, Вавилонское, Шатыркуль, Бозшаколь,

Бесчоку, Нурказган, Байтемир, Жезказган и др. Для переработки руд десяти месторождений разработаны технологические регламенты на проектирование.

Первый опытный экстракционный завод в Казахстане был введен в эксплуатацию в августе 2008 года на отвалах руд Коунрадского рудника при непосредственном участии специалистов ВНИИцветмета. В апреле 2012 года здесь же был запущен завод ежегодной мощностью 10 тыс. тонн катодной меди. Результаты его работы с момента пуска по настоящее время показали надежность технологии, в том числе и в зимнее время, и возможность гарантированного получения меди марок М00к и М0к (марки меди соответственно процентному содержанию нормированных примесей).

В настоящее время на предприятии установлено дополнительное оборудование для расширения производительности до 15 тыс. тонн катодной меди.

Завод по переработке смешанных медных руд месторождения Бенкала был запущен в 2012 году, а в июне 2014-го — экстракционный завод на Аяк-Коджане ежегодной производительностью 2,5 тыс. тонн катодной меди. Заканчивается строительство предприятия на Актогае с планируемым годовым объемом товарной продукции 20 тыс. тонн катодной меди. Готовятся к реализации и другие проекты.

Интересным и перспективным направлением деятельности института являются исследования окисленных никелевых руд. К настоящему времени в Казахстане обнаружено около 40 месторождений силикатных оксидных никелевых руд, представляющих промышленный интерес. Если учесть, что в мировом производстве никеля из оксидного сырья наметилась тенденция к переработке все более бедных руд из-за постепенного истощения запасов богатых никелевых руд, вопрос организации собственного промышленного производства никеля и кобальта в республике приобретает особую актуальность.

В институте ВНИИцветмет проведены исследования и испытания

на ОПУ наиболее перспективных гидрометаллургических способов переработки окисленного никелевого сырья: серноокислотное автоклавное, чановое и кучное выщелачивание. Исследованы окисленные никелевые руды ряда месторождений Казахстана: Горностаевского, Шевченковского, месторождений Кимперсайской группы.

Отработаны оптимальные условия и получены основные показатели выщелачивания руд различными способами. Степень извлечения никеля в раствор в зависимости от выбранного способа переработки и свойств руды колеблется от 75 до 95%. Апробированы различные варианты переработки растворов выщелачивания.

Результаты исследований были использованы при разработке регламента на проектирование опытно-промышленной установки на одном из месторождений Кимперсайской группы. Исследования по выбору эффективной схемы переработки продуктивных никелевых растворов выщелачивания не закончены и требуют продолжения, которое может быть осуществлено при соответствующем финансировании заинтересованными сторонами.

Исследования по автоклавному выщелачиванию различного вида сырья проводились в институте достаточно давно. Значительный вклад в развитие этого направления во ВНИИцветмете внес В. М. Пискунов, который является одним из разработчиков технологии автоклавного выщелачивания некондиционных цинковых концентратов, внедренной на Балхашском цинковом заводе. Предприятие было построено и пущено в эксплуатацию в декабре 2003 года. Его проект предусматривал переработку концентрата с содержанием цинка 46,6% и железа 11,6%. Фактически же начиная с 2006 года на завод стали поступать концентраты с содержанием 35–37% цинка и 13–14% железа. Производительность головного автоклава также оказалась ниже проектной на 10% (по проекту 672 т/сутки, фактически 602 т/сутки). Не было установлено рекомендованное в регламенте технологическое оборудование для охлажде-

ния электролита. Его заменили на дешевое, как выяснилось впоследствии, не вполне работоспособное.

В силу указанных причин на заводе не удалось достигнуть проектного выпуска чушкового цинка (максимальная производительность составила 65–70 тыс. тонн цинка/год), и после пяти лет эксплуатации он был остановлен.

Несмотря на консервацию завода, опыт его работы дает важный результат. Технология автоклавного окислительного выщелачивания и разработанная ВНИИцветметом схема очистки растворов выщелачивания позволяют получать цинк высших марок из таких низкосортных цинковых концентратов, какие не перерабатывались до этого нигде в мире. Т. е. при благоприятной рыночной конъюнктуре такая технология может быть эффективна для переработки низкосортного цинкового сырья.

Исследования по автоклавному выщелачиванию возобновились в институте в 2008 году после обновления материальной базы и приобретения лабораторных реакторов высокого давления известных фирм Premex (Швейцария) и Parr Instruments (США).

Бактериальное выщелачивание в исследовательских работах использовали применительно к некондиционным медным концентратам обогатительных фабрик ТОО «Казахмыс», коллективным концентратам обогащения «хвостов» Жезкентской обогатительной фабрики, рудам Жезказганского месторождения и другому сырью цветных металлов. Биоокисление с последующим цианидным выщелачиванием золота проводили на продуктах обогащения золотосодержащих руд Бакырчикского, Тохтаровского и других месторождений.

Наконец, немалый интерес представляют исследования последних лет, осуществляемые в области создания технологий выщелачивания золота из тонковкрапленного сырья при атмосферном давлении различными растворителями. В этом направлении достигнуты определенные успехи. Ряд решений запатентован.

Существенный вклад в развитие и внедрение гидрометаллургических и комбинированных способов переработки рудного и техногенного минерального сырья за последние двадцать лет внесли такие сотрудники ВНИИцветмета, как

А. Ф. Сапрыгин, В. М. Пискунов, В. Д. Григорьев, Е. Я. Беньяш, Л. Б. Кушакова, Н. В. Сулаквелидзе, Е. А. Сычева, В. В. Резниченко, Н. В. Сизикова и др.

Находясь в составе Национального центра по комплексной переработке минерального сырья РК, ВНИИцветмет выполнил большой комплекс научно-исследовательских и внедренческих работ по развитию в республике гидрометаллургических и комбинированных способов переработки сложного и некондиционного минерального сырья и различных техногенных отходов.

Накопленный институтом опыт, обширная информация по объектам обогатительного и металлургического производства Казахстана и стран СНГ, обновляющаяся материально-техническая база исследований и наличие высококвалифицированных научных и технических сотрудников позволяют ему достаточно успешно решать проблемы отечественного горно-металлургического комплекса в сфере создания гидрометаллургических и комбинированных технологий переработки минерального сырья различного типа.



БОЛЬШЕОБЪЕМНЫЕ КОЛОННЫ



ОТДЕЛЕНИЕ ОПУ ВНИИЦВЕТМЕТА

НАСКОЛЬКО ИЗМЕНИЛАСЬ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ КАЗАХСТАНА ЗА ПОСЛЕДНЕЕ СТОЛЕТИЕ, КАКИХ УСПЕХОВ ОНА ДОСТИГЛА, ОБ ЭТОМ УБЕДИТЕЛЬНО СВИДЕТЕЛЬСТВУЮТ АРХИВНЫЕ СТАТИСТИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ БЫВШЕЙ АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ.



■ Игорь РУСЛАНОВ

КАК НАЧИНАЛАСЬ ИНДУСТРИЯ

В начале XX века эта административно-территориальная единица занимала огромное пространство, доходя на юге до реки Чу и включая в себя, кроме собственно Акмолинской в ее настоящем виде, нынешние Павлодарскую, Северо-Казахстанскую и Карагандинскую области.

Таким образом, здесь сосредотачивалась значительная часть нынешней рудной и промышленной базы республики, что хорошо видно на карте Акмолинской области, изданной в 1914 году.

В помощь подсчетам возьмем ежегодное издание «Обзоры Акмолинской области», выпускавшееся тогдашним областным статистическим комитетом.

Так, в выпуске за 1915 год даны краткий обзор действующих горно-металлургических предприятий и заявки промышленников на строи-

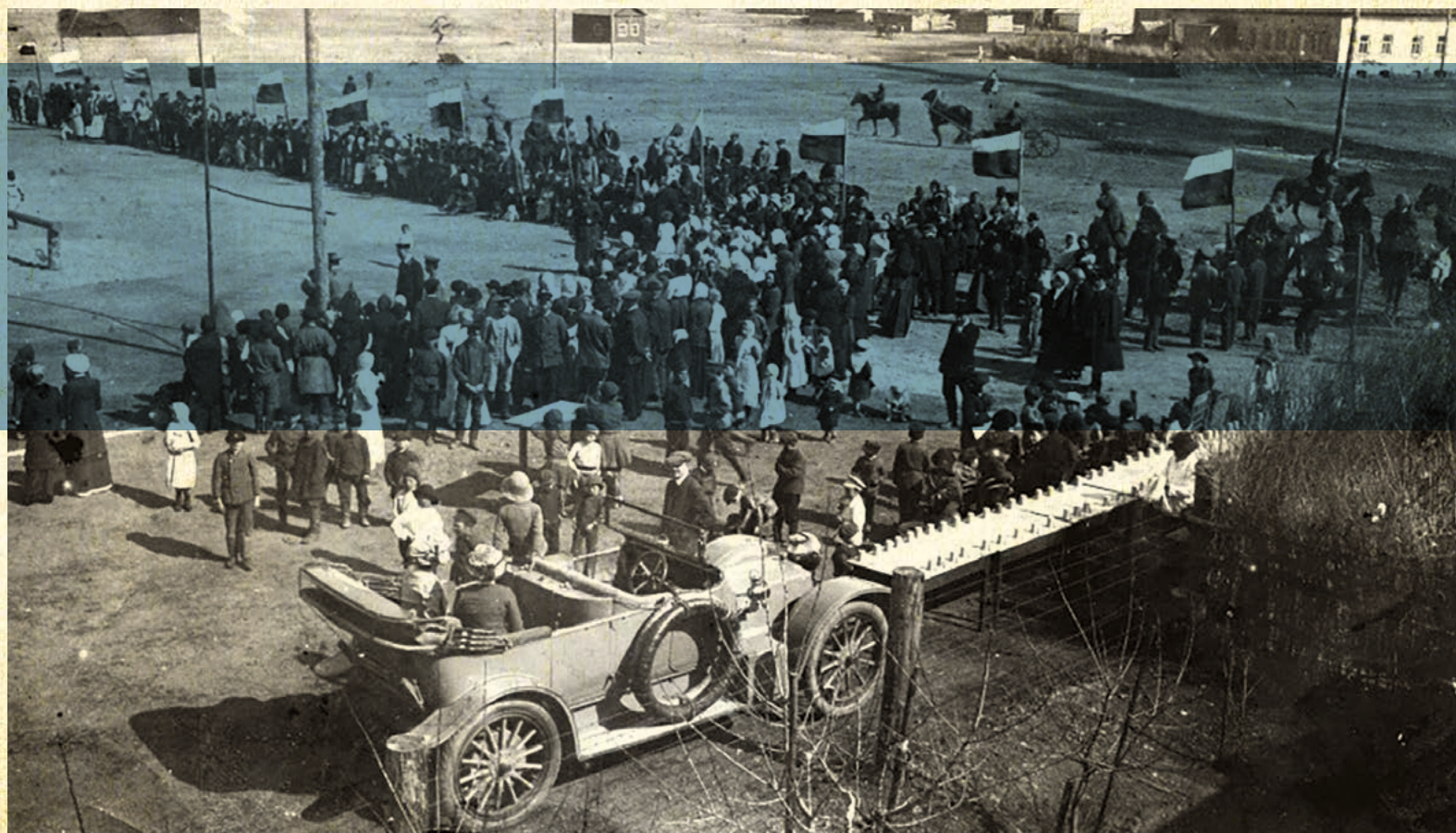
тельство заводов и разработку шахт числом более сотни.

По оценкам статистиков, Акмолинская область богата полезными ископаемыми, но разработка их движется медленно ввиду удаленности большинства рудных месторождений от железной дороги. Главные рудные богатства области расположены в ее южной части (Акмолинский и Атбасарский уезды), где велась добыча медных руд, каменного угля и золота.

Крупнейшие разработчики недр того времени — АО «Спасские медные руды» и АО «Атбасарские медные копи» — к 1915 году в административном и финансовом отношении объединились. Большинство акций предприятий владели лондонские банкиры, впрочем, был среди акционеров и сын французского президента Клод Карно.

В 1915 году в Акмолинской области действовал один медеплавильный завод — Спасский, находящийся в 250 верстах на юго-восток от Акмолинска (ныне — в окрестностях поселка Спасск Абайского района Карагандинской области). Предприятие снабжалось медной рудой Успенского рудника (ныне — поселок Успенский рудник Шетского района Карагандинской области).

Успенское месторождение, расположенное в урочище Нельды в 110 верстах к югу от Спасского завода, представляло собой две рядом залегающие жилы пестрой медной руды (борнита). Шахты углублялись до отметки в 110 саженей. Среднее содержание меди на отдельных шахтных горизонтах от 35 до 80 саженей достигало невиданного для других рудников значения 40–45%!



По приблизительным подсчетам того времени Успенский рудник имел беспорный запас медной руды в количестве 24 млн. пудов. Этот запас позволял выплавить около 2 млн. пудов меди.

Богатство руд Успенского рудника и его близость к Спасскому заводу создавали исключительную доходность АО «Спасские медные руды», несмотря на техническую отсталость его предприятий. При этом Спасский завод в техническом отношении был все-таки в то время одним из лучших в казахской степи. К нему от рудника была специально проложена узкоколейная железная дорога протяженностью 40 верст. В отчетном 1915 году предприятие дало свыше 200 тыс. пудов меди.

Таким образом, Спасский завод, плавивший руду исключительно Успенского рудника, при объеме его разведанных запасов вполне мог рассчитывать на пять лет стабильной работы. Однако жизнь распорядилась иначе.

Еще в 1913 году Спасским заводом было переплавлено свыше 1,5 млн. пудов руды и получено более 300 тыс. пудов (4 800 тонн) меди.

Синдикату «Медь» было продано 184 100 пудов штыковой и 105 868 пудов электролитической меди по 13 руб. 99 коп. и 13 руб. 31 коп. соответственно.

И до этого на протяжении нескольких лет завод давал до 300 тыс. пудов меди, являясь вторым по производительности среди родственных предприятий Российской империи. Исключительное богатство руды покрывало все недочеты в технологии и производстве, доходность предприятия была исключительно велика.

Так, в 1914 году медь со Спасского завода была продана фирме Вогану по 13 руб. 68 коп. за пуд при себестоимости одного пуда не выше 5–6 рублей, включая заработную плату, транспортные расходы и т. д. Везли медь на подводах до Петропавловска, который находился в 700 верстах от предприятия.

Но это был последний год успешной работы. Вскоре выплавка меди на заводе резко упала, а в 1916 году (в разгар Первой мировой войны) прекратилась совсем...

Официальное расследование показало, что хозяева АО «Спасские медные руды» в погоне за прибылью



добывали лишь самую богатую руду и мало занимались подготовкой новых горизонтов. Был выявлен и ряд серьезных недостатков в применяемой на заводе технологии.

Затем произошла революция, разразилась Гражданская война, и к концу 1919 года разграбленный и разрушенный завод окончательно прекратил свое существование.

Между прочим, АО «Спасские медные руды» принадлежали и Карагандинские угольные копи — прообраз будущей индустриальной Караганды. В 1915 году на них работали 844 человека, за год добывалось 4 млн. пудов каменного угля. Это было единственное в области месторождение, на котором угледобыча велась на постоянной основе и с соблюдением технологии. Согласно подсчетам тех лет, общие запасы угля оценивались здесь в 32 млрд. пудов.

В Акмолинском уезде также разрабатывались Владимирское и Тимофеевское каменноугольные месторождения, принадлежащие предпринимателю Бурдакову. Эти копи эксплуатировались ни шатко ни валко, лишь бы за владельцем сохранялись права на их разработку. В среднем на каждом из них ежегодно добывалось по 5 тыс. пудов угля.

Разработка рудников АО «Атбасарские медные копи» в Джезказганском регионе велась на сравнительно небольшой глубине, не превышающей 25 саженей, т. е. около 50 метров. Общий запас меди оценивался в 3 млн. пудов. Предполагалось, что этого количества руды надолго хватит строящемуся в 55 верстах от шахт на берегу реки Кумола в урочище Карсакбай (ныне — Карсакпай, Джезказган) Карсакбайскому медеплавильному заводу.

В то же время строился и обогащательный завод, расположенный в 15 верстах от Успенского рудника.

К слову, завершить строительство Карсакбайского завода и сопутствующей инфраструктуры в те годы так и не удалось. Второе и настоящее рождение Карсакбайского медеплавильного комбината, ставшего на многие годы флагманом цвет-

ной металлургии, свершилось лишь в 1928 году.

В целом по Акмолинской области добыча медной руды велась на семи рудниках.

Золотой промысел представлен двумя рудниками — Георгиевским и Ирмановским, где в общей сложности за 1915 год было добыто более пуда этого драгоценного металла. Согласно землеустроительным вехам тех лет, рудники располагались в Кокчетавском уезде, у Тайинчинской скотопроектной дороги, в 186 верстах от Акмолинска, и принадлежали одному владельцу — Г. З. Шпринбаху.

Этот золотопромышленный центр был открыт еще в 1840 году доверенным лицом купца Большакова. В его заявке говорится об открытии в Учбулакском округе шести золотых приисков, соответствующих шести основным золотоносным участкам, расположенным рядом с нынешним городом Степняк Акмолинской области: Кожагулбулак (Троицкая жила), зимовка Х. Кожагулова протяженностью 500 метров (Георгиевская жила), участок, простирающийся по хребту невысоких гор Турайгыр протяженностью 300 метров (Ирмановский). Вблизи расположены еще два прииска — Елизаветинский (позднее Первомайский) и Ударный.

По акту передачи видно, что древнее название урочища звучало как Мын Шукур (Тысяча Ям), позднее — Кожагулбулак. Это место примечательно еще и тем, что здесь находилась зимовка отца казахского народного композитора Биржана Кожагулова, памятник которому был установлен в советское время в Степняке. В заявке Большакова сказано, что «родовые земли кайсаков Исенбакты-Кереевской волости, усту-

пленные ими для золотоносных приисков, состоят из нескольких урочищ на протяжении примерно 12 верст в длину».

Золото здесь залегало в многочисленных пластообразных жилах кварца, пронизывающих гранит правильно чередующимися параллельными пластами.

Беспристрастная статистика тех лет отмечала, что работы на золотых рудниках были поставлены плохо, разрабатывались они примитивным способом. Добыча золота на Кокчетавских приисках велась открытыми, весьма неглубокими выработками — шурфами и дудками. Россыпи с глубоко лежащими пластами почти не разрабатывались «вследствие дороговизны леса для крепления подземных выработок. Орудиями добычи служили кайло, лопата и лом». Взрывных работ не практиковалось.

Вот, пожалуй, и все действующие горно-металлургические предприятия прежней Акмолинской области.

Тяжелые условия труда, низкая зарплата, завышенные цены на продукты периодически приводили к открытым возмущениям рабочих.

В целом столетие назад Акмолинская область испытывала критический недостаток инвестиций, квалифицированных работников, технологий, строительных материалов. Из 104 заявленных к реализации в начале XX века проектов к 1915 году удалось осуществить менее десяти, при этом часть их действовала на сезонной основе, а часть — с перебоями. Не хватало строительного леса, бетона и металла. Серьезные трудности создавала неразвитость путей сообщения.

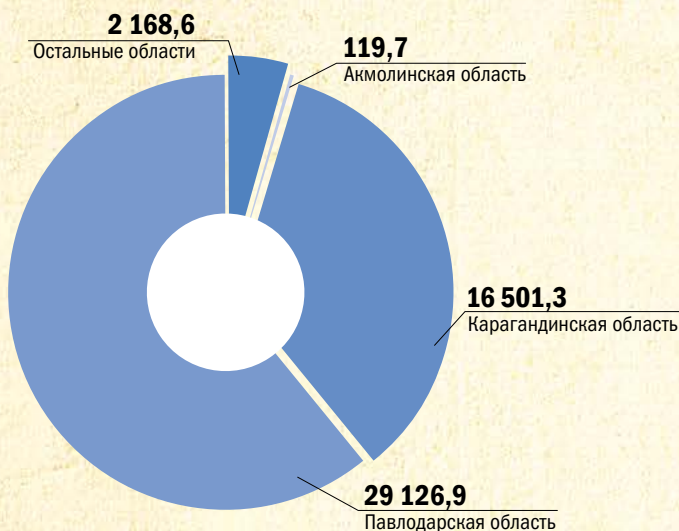
«Вследствие отсутствия капиталов, предприимчивости, малой населенности горнозаводская промышлен-

Количество работников ГМК Акмолинской области в 1915 году

Предприятие	служащих	рабочих	число рабочих дней
Спасский завод	53	1369	365
Успенский рудник	15	1503	356
Карагандинская копь	13	844	352
Обогатительный завод (стройка)	3	69	135
Покровский рудник	29	147	296
Надеждинский рудник		6	
Карсакбайский завод (стройка)	12	1326	288
Итого	125	5264	

Источник: «Обзор Акмолинской области за 1915 год». Издание областного статистического комитета. Омск, 1917 г.

**Производство каменного угля в РК
за январь-июнь 2015 года, тыс. тонн**



ность Акмолинской области развита слабо», — заключали исследователи тех лет.

Сегодня, сто лет спустя, горно-металлургический сектор — наиболее динамично развивающаяся отрасль промышленности региона, важнейшая часть республиканской экономики.

Что же касается производственной базы, то Карагандинское месторождение угля и по сей день остается перспективным. Наряду с ним разрабатываются Майкубенский угольный бассейн, Шубаркольское, Борлинское, Куу-Чекинское и Юбилейное (Каражыра) угольные месторождения.

По данным Комитета по статистике МНЭ РК, за первое полугодие 2015 года в нынешней Акмолинской области добыто 119,7 тыс. тонн угля, в областях: Карагандинской — 16 501 тыс., Павлодарской — 29 126, 9 тыс. тонн каменного топлива.

Для сравнения: в 1915 году на территории, входившей в прежнюю Акмолинскую область, было добыто (в переводе из пудов) 65 тыс. тонн угля. Если сравнить эту цифру с добычей в Карагандинской области за первую половину 2015 года, то рост будет в 254 раза!

Лидерами добычи медной руды на сегодня являются месторождения Карагандинской (Жезказган, Жаман-Айбат, Саякская группа) и Павлодарской (Бозшаколь, Майкаин) областей.

Добывающие предприятия трех современных областей, прежде входивших в состав Акмолинской, с начала года выдали на-гора 13 088 тыс. тонн

медной руды, что составляет 81% всей рудной добычи этого металла в республике. По сравнению с 1915 годом (24 365 тонн) рост в 537 раз!

Выпуск катодной меди в современной Карагандинской области в среднем за последние годы составил 288 тыс. тонн в год. По сравнению с 1915 годом произошел рост в 60 раз.

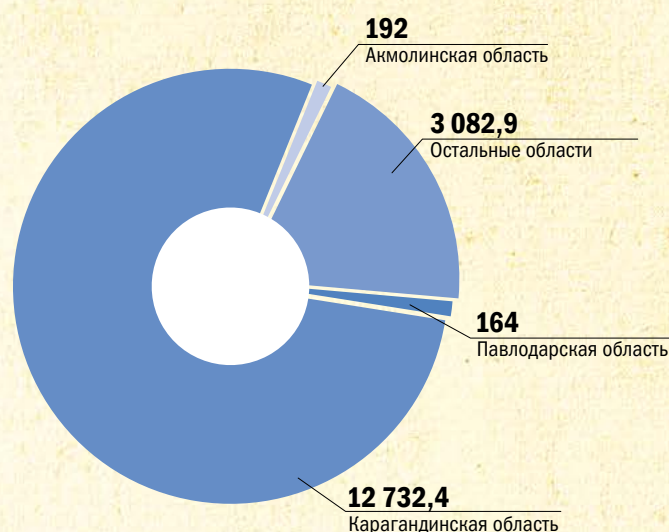
Конечно, следует принять во внимание неравнозначность сравнения катодной и штыковой меди и признать его условным, основываясь на том, что оба этих продукта относятся к видам технически чистой меди.

В прошлом году компания Eurasia Copper Operating запустила в Павлодарской области гидрометаллургический завод по выпуску катодной меди. Его проектная мощность — 3 тыс. тонн катодной меди в год, что в принципе сравнимо с производственными показателями Спасского завода в 1915 году.

Успешно разрабатываются и золотосодержащие месторождения. Важнейшие из них: Васильковское, Жолымбет, Бестобе, Степняк, Майкаин. За пять месяцев 2015 года предприятия, расположенные в пределах бывшей Акмолинской области, произвели свыше 11 тонн необработанного и полупереработанного золота. В 716 раз больше по сравнению с пудом, добытым сто лет назад.

Дальнейшее освоение Васильковского месторождения и строительство золотоизвлекательной фабрики ТОО «АлтынтауКокшетау» позволили в прошлом году увеличить производство золота до 24 тонн в год.

**Производство медной руды в РК
за январь-июнь 2015 года, тыс. тонн**



В 2013 году в Астане был построен новый аффинажный завод ежегодной производительностью 25 тонн золота, который позволит аффинировать в банковские слитки все добываемое в Казахстане золото.

Более того, за истекшее столетие существенно расширился сам перечень полезных ископаемых, добываемых в регионе.

Теперь из местного сырья на отечественных комбинатах выплавляются серебро, марганец, свинец, хром, цинк, алюминий и прочий ассортимент металлургической продукции, о которой в 1915 году и понятия не имели.

Несравнимо лучше стал инвестиционный климат. Качественный перелом в сознании руководства отраслевых компаний и государственных уполномоченных органов произошел в процессе осуществления Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ГПИИР).

Так о чем говорит нам опыт промышленников начала прошлого века?

Прежде всего, о необходимости государственной поддержки отрасли, государственного участия в ее проблемах. Предприятия тех лет действительно работали только на личной инициативе своих владельцев, испытывая многочисленные трудности, и многие важные и перспективные проекты потерпели крах в годы социально-экономических потрясений.

ПУТИ ИНОГО ДЛЯ СЕБЯ НЕ МЫСЛИЛ

■ Светлана ЕГОРОВА, фото автора и из архива А. Берга

Шесть членов семьи Бергов стали героями экспозиции «Стальная родословная», недавно состоявшейся в Темиртауском историко-краеведческом музее и приуроченной к 55-летию казахстанской Магнитки. Общий трудовой стаж династии — 130 лет.

НАЧАЛО НАЧАЛ

Несколько десятилетий назад Александр Берг пришел в мартеновский цех Казахского металлургического завода. Если быть точнее — в 1956 году, сразу после окончания школы. Тогда он, конечно, и не предполагал, что впоследствии станет главой трудовой династии.

— Казахский металлургический завод находился в старой части города. Включал в себя пять цехов: мартеновский, прокатный, ремонтно-механический, железнодорожный и энергетический, — вспоминает Александр Богданович. — Я начал работу учеником электрика в электроцехе. Через два года меня призвали в армию. Когда вернулся, снова пошел на завод, но уже в мартеновский цех электриком. Поступил учиться без отрыва от производства на вечернее отделение завода-ВТУЗа при Карметкомбинате, выбрав специальность «металлургия черных металлов».

О своей трудовой биографии ветеран говорит кратко. Но за несколькими фразами — около пятидесяти лет, отданных предприятию, городу, стране. Почему пошел именно на Казахский металлургический завод? Говорит, так сложились обстоятельства. Во-первых, жили рядом, а больше в Темиртау молодому парню и работать особо было негде, потому что металлургический комбинат на противоположном конце города тогда еще только строился. А во-вторых,

школьниками их водили в мартеновский цех на экскурсию — и ему понравилось. Огонь, жар, шум. Впечатления были сумасшедшие!

— Это чисто мужская профессия. Раньше сталь плавил в мартеновских печах. Тогда было много ручного труда — не то, что теперь. Сейчас мартенов уже нигде нет — на смену им пришли конверторы, производительность которых выше, — говорит Александр Богданович.

Окончив 3-й курс института, он перешел работать по специальности — на печной пролет подручным сталевара. Потом сам стал сталеваром, мастером, начальником смены, старшим мастером по ремонту печей, заместителем начальника цеха. В 1980 году Берг-старший был назначен начальником цеха, что подразумевало очень большую ответственность, так как в его подчинении находилось около тысячи человек. Девять лет он отработал в этой должности.

Казахский металлургический завод как отдельное предприятие существовал до 1970 года, а потом его объединили с комбинатом. И старый завод стал именоваться сортопрокатным производством. Пять лет Александр Богданович был начальником производственного отдела СПП. В 1995 году, когда на градообразующее предприятие пришли иностранные инвесторы, был закрыт мартеновский цех, а в 1996 — прокатный. Все работники этих цехов перешли на металлургический комбинат. Александр Берг к тому времени уже официально числился на пенсии, но продолжал работать. Под его руководством бригада монтажников несколько лет занималась разборкой конструкций.

— В 2002 году бригаду сняли с монтажа как выполнившую основ-

ную задачу, — продолжает мой собеседник. — Остался один ремонтно-строительный цех, ЦРМО-4 назывался — вот он еще работал.

ПРОДОЛЖАТЕЛИ

С тех самых пор, с 2002 года, Александр Богданович находится на заслуженном отдыхе. А трудовую династию продолжают два его сына, работающие на металлургическом комбинате АО «АрселорМиттал Темиртау».

Алексей и Андрей так же, как и их отец, окончили завод-ВТУЗ, ныне именуемый КГИУ, по специальности «металлургия черных металлов». И в армии оба отслужили. Алексей Берг работает старшим мастером отделения покраски в цехе горячего цинкования и алюминирования (ЦГЦА) АО «АрселорМиттал Темиртау», является кавалером ордена «Енбек данкы» III степени. Его младший брат Андрей Берг — заместитель исполнительного директора АО «АрселорМиттал Темиртау» по прокатному производству.

Кроме того, на комбинате трудятся жена, один из сыновей и невестка



РАБОТЕ НА
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ
КОМБИНАТЕ АО
«АРСЕЛОРМИТТАЛ
ТЕМИРТАУ» ПОСВЯТИЛИ
СЕБЯ ПРЕДСТАВИТЕЛИ
ТРЕХ ПОКОЛЕНИЙ ОДНОЙ
СЕМЬИ



Алексея. Работали там и две племянницы Александра Богдановича, но сейчас обе на пенсии.

— Я не очень хотел, чтобы сыновья пришли на комбинат, — признается 78-летний Александр Богданович. — Когда они решили поступать во ВТУЗ после школы, я сказал, что это очень тяжелая профессия, но дети не послушались. Получается — пошли по моим стопам. Оба очень хорошо учились. А летом практику у меня в цехе проходили. После окончания института работали в мартеновском цехе № 1 — это на самом металлургическом комбинате, был там в свое время такой цех с двумя 600-тонными печами. Потом старший перешел с мартена в ЦГЦА, а младший — в центральную заводскую лабораторию, затем — в управление комбината.

Дома они, конечно же, обсуждали рабочие моменты — не без этого.

— Технология одна и та же — хоть маленькая печка, хоть большая, — говорит ветеран труда. — Когда мы еще жили вместе, сыновья порой спрашивали меня, как правильно сделать то, как — другое. Я советовал.

СОЦСОРЕВНОВАНИЕ

Как большинство людей советской эпохи, Берг-старший всегда участвовал в трудовом соперничестве, именуемом социалистическим соревнованием.

— Когда сталеваром работал, на смену приду, сразу смотрю паспорт — за сколько часов сварил сталь предшественник, — рассказывает собеседник. — Допустим, за восемь часов с минутами. А я был увлечен этой работой и хотел варить быстрее, хотя бы на 10 минут. Согласно плану, одна плавка должна была длиться восемь с половиной часов. Но, бывало, и больше у кого-то выходило. Все зависит от завалки. Сколько шихты подадут в печь, какая шихта — факторов много. В мартеновском цехе было четыре печи, каждая имела свой определенный план. На каждой работал сталевар и трое подручных. У меня была бригада, труд этот командный. Побеждать в соцсоревновании нам удавалось не раз. Я гордился своим коллективом и тем, что мы перевыполняли план. Когда начальником смены работал, тоже выходили победителями.

Кстати, когда Александр Богданович занял должность начальника цеха, отношения с друзьями, которые стали подчиненными, не испортились — просто перешли в иной формат.

— Представляете, столько лет отработать вместе сталеварами, а потом один из нас выходит в начальники цеха. Какое общение должно быть? — риторически вопрошает ветеран. — Хорошо, что меня все сразу поняли. Они поняли, что должность, а значит, и ответственность у меня уже другая и что панибратство неуместно. И каждый был на своем месте — руководитель и подчиненные, выполняющие его указания.

ТРАДИЦИЯ

Раз в неделю Александр Берг встречается с друзьями — это уже давно превратилось в традицию. Часто видится с сыновьями и их семьями, и праздники они отмечают вместе. Глава трудовой династии богат: сыновья подарили ему трех внуков и двух правнуков.

Когда был моложе, увлекался рыбалкой. Сейчас во время летнего сезона любит ездить к старшему сыну на дачу. Кстати, сам 30 лет держал дачный участок.

— А теперь отдыхаю. Свое отработал, — говорит ветеран.

— Александр Богданович, если бы удалось начать жизнь заново, какую бы профессию вы выбрали? — спрашиваю в конце нашей встречи.

— Эту же! Потому что она — самая мужская!



ИЗ АРХИВА ТЕМИРТАУСКОГО ИСТОРИКО-КРАЕВЕДЧЕСКОГО МУЗЕЯ



ДА ПРЕБУДУТ С НАМИ СИЛА, МАССА И УСКОРЕНИЕ!

ЕСЛИ СВЕТОФОРЫ НАЧНУТ БОРОТЬСЯ ЗА ПЛЮРАЛИЗМ МНЕНИЙ,
НАСТУПИТ ПОЛНАЯ АНАРХИЯ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

■ Олег АХМЕТОВ

Когда в воскресенье в шесть часов утра у меня зазвонил телефон, я схватил трубку и зло спросил:

— Серик, может быть, ты из декабристов, а я похож на разбуженного ими Герцена?

— Ты чего это, сосед?

— Ну тогда скажи, какого рожна ты звонишь ни свет ни заря?

Мой сосед, похоже, опешил и попытался оправдаться:

— Мне приснился страшный сон, будто у меня угнали машину!

— Так у тебя же нет машины! — удивился я.

— Нет. А все равно жалко, — вздохнул Серик. — Заходи, сосед. Отметим День автомобилиста.

...На кухне у нашего любителя утреннего общения на столе стоял свежесваренный чай, а рядом для контраста извлеченная из холодильника пластмассовая фляга с ледяным шымкентским пивом.

Я вздохнул и с невинным видом спросил:

— И что нынче с утра пьют автомобилисты?

— Да уж, конечно, не молдавский «Солнцедар»! — засмеялся сосед. — Кто его глотнул, никогда не скажет, что истина в вине. Хотя, между прочим, даже старая дружба, которую регулярно смачивают пивом, не только не ржавеет, но и блестит, как новенькая!

— Ладно, убедил — наливай! — сдался я. — Выпьем пивка за процветание автомобильных перевозок. Кстати, в горно-металлургической промышленности ведь работает немало водителей. И в карьерах, и на рудниках!

Отхлебнув из кружки и похрустев ребрышком копченого леща, Серик пожаловался:

— Бывают в жизни огорчения: вроде бы все наладилось, хорошая работа, квартира, машина, а тебе уже под шестьдесят! Но в сторону печали — я тоже решил купить себе машину.

— Серик, а какой марки?

— Уж точно не «Жигули», — хмык-

нул сосед. — Хочу машину, как у хоккеистов. С клюшкой на значке. «Лексус» называется!

— А ты знаешь, сколько стоит это удовольствие? — спросил я.

Но Серик, видимо, уже многое обдумал:

— Я беру автомобильный кредит.

— А сколько по нему платить?

— Да практически ничего — всего по сто долларов в месяц.

— И как долго? — не унимался я.

— Блин! — наш кандидат в автолюбители хлопнул себя ладонью по лбу. — А вот об этом я и не спросил!

Я назидательно поднял указательный палец и заявил:

— Как сказал мой знакомый пожарный, тяжелее всего ему пришлось гасить автокредит. А ты какой «Лексус» хочешь — седан или джип?

— Джип для езды по городу — это как произведение Фаберже между ног: престижно, дорого, но неуместно, — мой сосед снова пустился в философское плавание.

— На мощной машине можно легко угодить в аварию.

Серик невозмутимо принялся развивать и эту тему:

— Конечно, трудно избежать ДТП, когда 150 лошадей под капотом и один осел за рулем. Между прочим, большая часть дорожных аварий у мужчин происходит из-за того, что они недооценивают помеху справа.

— Ты прав, Серик. Только когда жена начала ездить рядом со мной, я понял, что такое помеха справа.

— Все-таки человек — загадочное существо, — глубокомысленно заметил мой сосед. — Не каждый из нас может быстро вспомнить всю таблицу умножения. Но когда при переходе дороги для ее безопасного пересечения нужно рассчитать в уме скорость движения автомобиля, его траекторию, расстояние до него, сопоставить полученные данные с шириной проезжей части и исходя из этого произвести расчет скорости и угла пересечения проезжей ча-

сти — наши люди производят все это за одну секунду!

— Сегодня много пишут о дорожной полиции, — согласился я. — Но безопасность движения зависит еще и от качества дорог.

— К сожалению, хороший асфальт на наших дорогах не валяется, — как всегда не в бровь, а в глаз высказался наш доморощенный философ. — Я все время удивляюсь, почему дорожные службы кладут асфальт на оборот? Ведь его же нужно класть ровной гладкой стороной наверх!

Я заметил:

— Но ведь для БелАЗов в карьерах асфальт совершенно не нужен. К тому же горные машины сильно дымят, загрязняют окружающую среду, что пагубно отражается на растительности.

— Да, здесь получается замкнутый круг: автомобили дымят и губят придорожные лесопосадки, которые полезны. Ведь они выделяют кислород, который жизненно необходим автомобилям, — согласился со мной Серик. — Между прочим, ученые шутят, что, учитывая количество нефти, выброшенной в мировой океан, рыбы скоро начнут эволюционировать в сторону появления у них двигателя внутреннего сгорания.

— Серик, а как ты считаешь, женщина должна водить машину?

— Женщина должна обязательно быть водителем. Но желательно — стиральной машины, — уверенно заявил наш доморощенный философ. — Эту технику они водят гораздо лучше, чем автомобиль!

И уже у дверей, провожая меня, заявил:

— Мужчина в своем роде тоже автомобиль. И женщинам нужно ездить на нем по всем правилам: чувствовать сцепление, следить, чтобы не брал других пассажиров. И следует помнить: руля у него нет, тормоза слабые, передок то и дело заносит налево. Особенно, когда залит полный бак.