



ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЖУРНАЛ УЧРЕЖДЕН АССОЦИАЦИЕЙ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ
И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА



КИОТСКИЙ
ЛАБИРИНТ:
ЕСТЬ ЛИ ВЫХОД?



ИННОВАЦИОННЫЙ
КАЗАХСТАН
республиканский конкурс идей

У вас **есть идеи** в сфере
телекоммуникаций,
машиностроения,
нефти и газа,
энергетики,
транспорта?



КОРПОРАТИВНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ
«САМЫРУК-КАЗЫНА»

Вы имеете реальный шанс
**воплотить свою идею
В ЖИЗНЬ,**
выиграв главный приз —
**грант на реализацию
лучших идей!**

ФОНД НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ
«САМРУК-ҚАЗЫНА»
ПРИЗЫВАЕТ ВСЕХ КАЗАХСТАНЦЕВ
ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ
В РЕСПУБЛИКАНСКОМ
КОНКУРСЕ ИДЕЙ
«ИННОВАЦИОННЫЙ КАЗАХСТАН».

ВОЗМОЖНО ВСЁ!

ДЕЙСТВУЙ!

Мы ищем талантливых инноваторов с наилучшими идеями для решения ключевых технологических проблем компаний Фонда.

Мы используем инновационное ИТ-решение «4И» (Информационный Инкубатор Инновационных Идей), — технологический гарант эффективности и легкости выявления лучших инновационных идей.

**ОН ПОМОЖЕТ ВАМ
БЫТЬ ПЕРВЫМИ!**

**ЗАВЕРШЕНИЕ
СБОРА ЗАЯВОК**

5 декабря
2012г.

ЧТО НУЖНО ДЛЯ УЧАСТИЯ В КОНКУРСЕ?

1. Зайдите на сайт www.i-kaz.kz
2. Выберите технологическую задачу, решение которой вам наиболее интересно, и где ваш опыт и профессионализм найдет наилучшее применение.
3. Размещайте ваше решение и ждите оценки экспертов.

Любые вопросы по телефону: +7 (7172) 974-323

www.i-kaz.kz

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП)

Журнал издается при участии Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК

Председатель редакционного совета

А. О. ИСКЕШЕВ – Министр индустрии и новых технологий РК

Заместитель председателя редакционного совета

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

А. Ж. НУРАЛИН – председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности РК
И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ – советник президента ENRC Kazakhstan
В. С. ШКОЛЬНИК – председатель правления АО «Национальная атомная компания «Казатомпром»
Ю. П. ГУСЕВ – вице-президент ТОО «Казцинк»
П. А. ЕЛЯКИН – генеральный директор ТОО «Металл трейдинг»
Т. М. МУХАНОВ – заместитель исполнительного директора АГМП
М. Д. НИКИФОРОВ – председатель Профсоюза работников угольной промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ – заместитель исполнительного директора АГМП
Р. ИЛЬТЪО – руководитель службы по связям с общественностью АО «АрселорМиттал Темиртау»
Н. К. ШАШКОВА – Управляющий директор по корпоративным коммуникациям ENRC Kazakhstan
В. И. МАТВЕЮК – и. о. руководителя пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА – директор
А. М. БАНЦИКИН – главный редактор

Дизайн, верстка и допечатная обработка

Р. В. ГАРОВИЧ www.zhurnalverстка.ucoz.ru

Корректорская служба

А. З. БИРЖАНОВА

Контактные данные:

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Кабанбай-батыра, 11, секция 7, 3-й этаж,
тел. 8 (7172) 689 634, 688 843,
факс 8 (7172) 688 845,
e-mail: izdat@agmp.kz

А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51,
e-mail: info@asiapress.ru

В номере использованы фото
А.Банцикина, Ю. Фоменко, В.Бугаева, И.Узаревича, Н.Михеевой,
К.Скорикина, Н.Виттих, В.Одинцова

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.gmprom.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.
Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия
редакции. Публицистические и аналитические материалы, прислан-
ные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

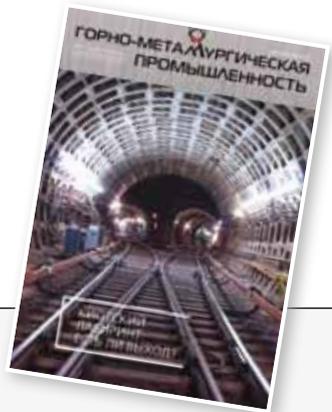
Тираж 3000 экз.

Журнал выходит ежемесячно 12 раз в год

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганда, ул. Стелная, 62-а, тел. 8 (7212) 91-26-56

**Редакционная
КОЛОНКА**



Компромисс всегда лежит в основе взвешенных решений. Попытка надавить на партнера, заставить его принять твои взгляды, чревата серьезными экономическими потерями. В преддверии нового этапа кризиса бизнес Казахстана требует от власти не уступок, а диалога. Греческая поговорка «Бей, но выслушай!» не потеряла своей актуальности.

Экономика Казахстана ощущает на себе все перепады мирового рынка. Согласно официальным данным об экономическом развитии Казахстана за девять месяцев нынешнего года, показатели промышленного производства к сентябрю стали выходить из фазы снижения. Но рост составил всего 0,5%. В металлургии, занимающей в общем объеме обрабатывающей промышленности более 38%, произошел спад на 1,8% (против прошлогоднего роста – 8,1%). Причина – падение биржевых цен на сырьевых рынках.

Естественно, что в этих условиях Правительство принимает корректирующие поправки в бюджет, уточняя статьи доходов и расходов. Но очевидно, что увеличение налогового бремени промышленных предприятий не даст положительных результатов. Тем острее воспринимаются отечественным бизнесом попытки отдельных ведомств увеличить поступления в бюджет... за счет увеличения штрафных санкций. Так, на прошедшей в первых числах ноября парламентской конференции, посвященной Киотскому соглашению, деловая общественность Казахстана высказалась против введения санкций за атмосферные выбросы CO₂. Представители отдельных отраслей однозначно заявили, что это приведет как минимум к свертыванию проектов Государственной программы индустриально-инновационного развития. Также неоднозначные оценки недропользователей вызвала неуступчивость Минфина в вопросе налогообложения нерентабельных месторождений, когда факт убыточности фиксируется при рентабельности «ниже нуля». «Боливару двоих не снести»: государству придется выбирать – либо пополняемость бюджета и решение сиюминутных социальных задач, либо ввод новых производств и перспективы дальнейшего развития.

Впрочем, сложности кризисного периода пока не влияют на полноту социального пакета, установленного на предприятиях ГМК. Так, за последние три года в корпорации ENRC заработная плата в среднем по корпорации выросла более чем на 60% (несмотря на волатильность мирового рынка и снижение цен на продукцию, ее повышение составило в среднем 20%). Лучшим доказательством достижения социального баланса в компании является сдача в эксплуатацию новых жилых домов для работников АО «ТНК «Казхром» в Хромтау, где ENRC продолжает реализовывать проект строительства завода нового поколения. Не случайно компания оказалась в числе восьми, награжденных по итогам рейтинга «Эксперт-100-Казахстан». Награда присвоена в номинации «За стремление к устойчивому развитию».



**ЧИТАЙТЕ НАС
НА САЙТЕ**
www.gmprom.kz

СОДЕРЖАНИЕ СОДЕРЖАНИЕ СОДЕРЖ

Прогнозы

ВВП по осени считают

Несмотря на нестабильность мировых рынков, промышленность Казахстана сумела сохранить положительную динамику развития
Анвар АХМЕТОВ

Стр. **4**



Вопросы Правительству

Сектор запрещенных газов

Форсированный переход к Киотскому протоколу ставит под угрозу реализацию ПФИИР
Алена БЕЛЯЕВА

Стр. **6**



Из первых уст

Шаймерден УРАЗАЛИНОВ:

«Казахстану необходимо собственное энергомашиностроение»

Стр. **10**

Форумы

За все в ответе

«Национальный бизнес должен...» – эта фраза стала квинтэссенцией IV Экономического форума «Эксперт-100-Казахстан»
Алексей БАНЦИКИН

Стр. **18**



Задачник

Когда налог опережает прибыль

Металлурги обратились к Правительству с просьбой обнулить ставку НДС для низкокорентабельных месторождений
Игорь ПРОХОРОВ

Стр. **35**

Инновации

К максимальной эффективности

«Евразийская энергетическая корпорация»
добилась полной стабильности выполнения планов
железнодорожных вскрышных работ на разрезе
Восточный
Сергей ЛЕМЕШЕВ

Стр. **38**

С клеймом «KZ»

К стальному переделу

В АО «АрселорМиттал Темиртау»
освоено производство винтовой арматуры
Светлана ЕГОРОВА

Стр. **48**

Экология

На что способен

древний углерод

В ВКО завершён проект очистки
стоков горнорудного предприятия
с использованием шунгита
Надежда МИХЕЕВА

Стр. **50**



Индустриальный абрис малых городов

Есть большая руда!

Городу Рудный исполнилось 55 лет
Алина ЕРМАКОВА

Стр. **64**

Быстрее. Выше. Сильнее.

На ледовой арене —

юниоры

Наталья ВИТТИХ

Стр. **72**



Новости

Стр. **24-27**



74
Стр. **Юмор
черный
и цветной**



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 80 отечественных и иностранных компаний черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, ул. Д. Кунаева 12/1
тел.: +7 (7172) 689-601
факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: mail@agmp.kz

www.agmp.kz



КҮЗДЕГІ ЖІӨ

ӘЛЕМДІК НАРЫҚТАРДЫҢ ТҰРАҚСЫЗДЫҒЫНА ЖӘНЕ СЫРТҚЫ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТӘРТІПСІЗДІКТЕРДІҢ ҮДЕГЕНДІГІНЕ ҚАРАМАСТАН, ҚАЗАҚСТАН ӨНЕРКӘСІБІ ЖЫЛ БАСЫНАН БЕРІ ОҢ ДИНАМИКАСЫН САҚТАЙ АЛДЫ

■ Әнуар АХМЕТОВ

Ағымдағы жылдың 9 айындағы республиканың әлеуметтік-экономикалық дамуы мен мемлекеттік бюджетінің орындалу нәтижелерін қарауға арналған, қазанда өткен Үкімет мәжілістерінің бірінде ҚР Экономикалық даму және сауда министрі Ерболат Досаев хабарлағанындай, алдын-ала бағалауларға сәйкес, Қазақстанның ЖІӨ есеп беру кезеңінде 5,2% өскен. Инфляция деңгейі 3,9% құраған.

Үкімет әлемдік нарықтардың құбылмалылығымен байланысты мүмкін болатын экономикалық қауіптерден сақтана отырып, халықаралық алтын-валюта сақтық қорларын арттыруға бағытталған бірқатар шараларды қабылдады және ол қазанның соңына қарай 85,5 млрд. долларға жетті.

Өнеркәсіптік кәсіпорын өсімі жыл басынан бері (қыркүйектегі 5,3% дейін күрт төмендегеннен кейінгі тамызбен салыстырғанда) 0,5% белгісін көрсетті, сонымен бірге, қайта өңдеу шамалы алға шықты, өндіріс көлемі 0,6% артты.

Кен өндіру өнеркәсібіне келер болсақ, ондағы өнім көлемі өткен жылғы деңгейін сақтап қалды, бұл бірқатар сарапшыларды салалық стагнация (оқы – артта қалу) туралы айтуға мәжбүрлеп отыр. ҚР Статистика агенттігінің деректері бойынша, жыл басынан бері мұнай өндірісі 1,8% және темір кені өндірісі 2,6% төмендеген. Бұдан бөлек, өңдеуші өнеркәсіптің жалпы көлемінің 38% қамтитын металлургияда 1,8% құлдырау байқалған (өткен жылғы өсіммен салыстырғанда – 8,1%).

Қыркүйекте тамызбен салыстырғанда тоғыз облыстағы өнеркәсіп көлемінің қысқаруы байқалған – Ақмола (13,9%), Алматы (8,0%), Батыс Қазақстан (9,5%), Жамбыл (8,7%), Қызылорда (2,3%), Маңғыстау (3,6%), Оңтүстік Қазақстан (3,9%), Шығыс Қазақстан (2,6%) және Қарағанды (0,8%), сондай-ақ Астанада (22,8%). Е. Досаевтың айтуынша, «өнімді сатуға байланысты проблемалардан бөлек, төмендеудің негізгі себептері Индустриаландыру картасына енгізілген кейбір жобаларды іске қосу мерзімдерін ауыстыру

және жобалық қуатын игеру проблемалары болып отыр.

Бұл саладағы «өңірлік дамудың локомотиві» қыркүйектің қортындысы бойынша Солтүстік Қазақстан және Атырау облыстары, тамыздағы өсімі, тиісінше 11,1 және 10,4% көрсетті. Ал ортажылдық көрсеткіште өнеркәсіптік өндірісінің артуы бойынша Шығыс Қазақстан облысы алда келеді, 20,6% өскен. Жалпы, салалық экономиканың даму қарқынының бәсеңдеуіне қарамастан, республиканың сыртқы сауда айналымы жыл басынан бері 13,5% артқан. Бұл ретте, Қазақстан экспорттаудан гөрі, көбірек импорттайтындығына қарамастан (экспорт – 9,3%, импорт – 24,1% өскен) сауда балансының сальдосы оң әрі қомақты сома 34,2 млрд. долларға жетті.

Осылайша, қалыптасқан экономикалық көріністерге қарап, ҚР ЭДСМ сарапшылары 2012 жылы ЖІӨ нақты өсімі 5,4% деңгейге өседі деп болжап отыр, бұл жыл басындағы (6,0%) болжамнан 0,6 пайызға төмен. Сонымен бірге, мұнайдың болжамды бағасы барреліне 90-нан 100-ге дейін өсетінін назарға алсақ, ЖІӨ номиналды мәні бұрынғы болжанған көрсеткіштен 146 млрд. долларға артық. Нақтыланған баға бойынша өнеркәсіптік өнім көлемі 2,7% артты, бұл жыл басындағы болжанған мәннен 0,9 пайызға төмен.

По оценкам Министерства индустрии и новых технологий также следует ожидать снижения темпов роста в металлургии на 6,3%, химической промышленности – на 10,4%, производства резиновых и пластмассовых изделий на 2,2%, машиностроении – на 0,3%. В итоге

рост в обрабатывающей промышленности в 2012 году снизится с 7,2 до 3,9%. Показатель инфляции на конец года сохранится в ранее прогнозируемом коридоре 6-8%.

Сондай-ақ Индустрия және жаңа технологиялар министрлігінің бағалаулары бойынша металлургиядағы қарқын – 6,3%, химиялық өнеркәсіпте – 10,4%, резеңке және пластмас өнімдерінің өндірісі – 2,2%, машина жасау – 0,3% төмендеуі күтіліп отыр. Нәтижеде өңдеуші өнеркәсіптегі өсім 2012 жылы 7,2-ден 3,9% дейін төмендейді. Инфляция көрсеткіші жыл соңына қарай бұрынғы болжанған қалпында сақталады 6-8%.

Осы нақтыланған макро көрсеткіштер негізінде 2012 жылға арналған республикалық бюджет параметрлері қайта қаралды. Бюджет кірісі жалпы 4 854,1 млрд. теңгені құрайды деп болжанып отыр, бұл наурызда бекітілген көрсеткіштен 382,8 млрд. теңгеге төмен. Е. Досаевтың айтуынша, кіріс бөлігінің төмендеуі, мұнай газ жобаларындағы (Қарашығанақ, Қашаған) мәселелерді реттеу бойынша келісімдер аясында міндеттемелердің орындалуымен байланысты. 2012 жылғы бюджеттің кірістеріндегі күтілетін шығындарды өтемі ретінде оның тапшылығы 203,3 млрд. теңгеге (779,8 млрд.-тан 983,1 млрд.-қа дейін) немесе ЖІӨ-ге 3,1% дейін арттырылды. Кірістер және тапшылықтар бойынша нақтыланған болжамды ескере отырып бюджеттің шығыс бөлігі 5 837,3 млрд.-қа дейін оңтайландырылды, наурызда бекітілген болжамнан 179,5 млрд. теңгеге қысқартылды.

ВВП ПО ОСЕНИ СЧИТАЮТ

НЕСМОТРИ НА НЕСТАБИЛЬНОСТЬ МИРОВЫХ РЫНКОВ И НАРАСТАЮЩИЕ ВНЕШНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НЕУРЯДИЦЫ, ПРОМЫШЛЕННОСТЬ КАЗАХСТАНА С НАЧАЛА ГОДА СУМЕЛА СОХРАНИТЬ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ

■ Анвар АХМЕТОВ

Как сообщил в октябре на одном из заседаний Правительства, посвященном рассмотрению итогов социально-экономического развития и исполнения государственного бюджета республики за 9 месяцев текущего года министр экономического развития и торговли РК Ерболат Досаев, согласно предварительным оценкам, ВВП Казахстана за отчетный период вырос на 5,2%. Уровень инфляции составил 3,9%.

Страхуясь от возможных экономических рисков, связанных с волатильностью мировых рынков, Правительство приняло ряд мер, направленных на увеличение объема международных золотовалютных резервов и достигших к концу октября 85,5 млрд. долларов.

Рост промышленного производства с начала года (после достаточно резкого – до 5,3% снижения в сентябре по сравнению с августом) зафиксирован на отметке в 0,5%, причем вперед, пусть и с незначительным отрывом вышла переработка, где увеличение производственных объемов составило 0,6%.

Что касается горнодобывающей промышленности, объемы добычи в ней сохранились на прошлогоднем уровне, что вынуждает ряд экспертов все настойчивей говорить об отраслевой стагнации (читай – отставании). По данным Агентства РК по статистике, с начала года на 1,8% уменьшилась добыча нефти и на 2,6% – железной руды. Кроме того, в металлургии, занимающей в общем объеме обрабатываемой промышленности более 38%, произошел спад на 1,8% (против прошлогоднего роста – 8,1 %).

В сентябре по сравнению с августом зафиксировано сокращение объемов производства в девяти областях: Акмолинской (13,9%), Алматинской (8,0%), Западно-Казахстанской (9,5%), Жамбылской (8,7%), Кызылординской (2,3%), Мангистауской (3,6%), Южно-Казахстанской (3,9%), Восточно-Казахстанской (2,6%) и Карагандинской (0,8%), а

также Астане (22,8%). Как считает Е. Досаев, «помимо проблем со сбытом продукции, основными причинами снижения стали перенесение сроков запуска и проблемы с освоением проектной мощности некоторых проектов, включенных в Карту индустриализации».

На этом фоне «локомотивами регионального развития» по итогам сентября выглядят Северо-Казахстанская и Атырауская области, показавшие прирост к августу соответственно на 11,1 и 10,4%. А по динамике увеличения промышленного производства в среднесреднем выражении лидирует Восточно-Казахстанская область с приростом в 20,6%. В целом, несмотря на некоторое замедление темпов развития отраслей экономики, внешнеторговый оборот республики с начала года увеличился на 13,5%. При этом, несмотря на то что Казахстан по-прежнему больше ввозит, чем экспортирует (экспорт возрос на 9,3%, импорт – на 24,1%) сальдо торгового баланса положительное и достигает внушительной суммы в 34,2 млрд. долларов.

Таким образом, исходя из сложившихся экономических реалий, эксперты МЭРТ РК ожидают реальный рост ВВП в 2012 году на уровне 5,4%, что на 0,6 процентных пункта ниже прогноза на начало года (6,0%). Причем ввиду увеличения прогнозной цены на нефть с 90 до 100 долларов за баррель, номинальное значение ВВП ожидается выше ранее прогнозируемого показателя на 146 млрд. тенге. Объем

промышленной продукции по уточненной оценке вырастет на 2,7%, что на 0,9 процентных пункта ниже ранее прогнозируемого значения.

По оценкам Министерства индустрии и новых технологий также следует ожидать снижения темпов роста в металлургии на 6,3%, химической промышленности – на 10,4%, производства резиновых и пластмассовых изделий на 2,2%, машиностроения – на 0,3%. В итоге рост в обрабатывающей промышленности в 2012 году снизится с 7,2 до 3,9%. Показатель инфляции на конец года сохранится в ранее прогнозируемом коридоре 6–8%.

На основе этих уточненных макропоказателей пересмотрены параметры республиканского бюджета на 2012 год. Общие поступления в бюджет прогнозируются в объеме 4 854,1 млрд. тенге, что на 382,8 млрд. тенге ниже утвержденного в марте показателя. Снижение доходной части, по словам Е. Досаева, связано в том числе и с выполнением обязательств в рамках соглашений по урегулированию вопросов в нефтегазовых проектах (Карачаганак, Кашаган). В целях компенсации ожидаемых потерь в доходах бюджета в 2012 году его дефицит увеличен на 203,3 млрд. тенге (с 779,8 млрд. до 983,1 млрд. тенге), или до 3,1% к ВВП. С учетом уточненного прогноза по доходам и дефициту расходная часть бюджета оптимизирована до 5 837,3 млрд. с сокращением относительно уточненного в марте объема на 179,5 млрд. тенге.

СЕКТОР ЗАПРЕЩЕННЫХ ГАЗОВ

■ Алена БЕЛЯЕВА

Принятие Киотского протокола уже не позволяет казахстанской экономике оставаться «слабочувствительной» к экологии. Страна всерьез взялась за его реализацию, примеряя на себя «зеленое платье» международных обязательств. Однако форсированный переход на новые природосберегающие реалии существенно усложняет жизнь индустриального сектора. По подсчетам экспертов, в 2013 году штрафы за сверхвыбросы парниковых газов только нефтяному сектору обойдутся в сумму свыше 27 миллиардов тенге.

Киотский протокол Рамочной конвенции ООН об изменении климата Казахстан ратифицировал в 2009 году. Подписав его, государства обязуются снижать выбросы парниковых газов в атмосферу. Поддерживать сбалансированное состояние воздуха на планете предполагается с помощью рыночных механизмов, точнее за счет создания рынка выбросов и торговли квотами. Реализация киотских договоренностей обсуждалась на парламентской конференции с участием представителей МООС, депутатов и крупнейших природопользователей страны.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ХАЙ-ТЕК

По словам министра охраны окружающей среды Нурлана Капарова, национальная система выбросов и распределения квот почти сформирована. Общий углеродный бюджет страны, заложенный в Экологическом кодексе, с учетом 15-процентного сокращения к 2020 году от уровня 1990 года составляет 4,3 млрд. тонн углерода.

В течение первого «пилотного» периода, которым станет 2013 год, предприятия будут получать от государства бесплатные квоты на выбросы парниковых газов. Правда, на безвозмездный углеродный



О. ОКСИКБАЕВ, Б. СОРОКИН, ДЕПУТАТЫ МАЖИЛИСА ПАРЛАМЕНТА РК



кредит могут рассчитывать лишь природопользователи, способные удержать объемы производимого «горячего воздуха» на уровне 2010 года. (Именно этот год определен Нацпланом как базовый). В случае превышения установленной планки, заводу или электростанции придется покупать разрешение на выбросы парниковых газов у других участников рынка. Однако такой принцип распределения квот вызывает пессимизм у целого ряда компаний. Большинство природопользователей констатируют: объем выбросов парниковых газов в 2013 году значительно превысит оговоренный законом лимит.

– Уровень выбросов углерода в

2010 году составил 262,7 млн. тонн. По итогам 2011 года объем вырабатываемых парниковых газов вырос на 3,43 процента. Таким образом, для предприятий, включенных в Национальный план, за период с 2010 по 2013 год ожидается рост объемов выбросов на 15,6 млн. тонн CO₂ или 10,6 процентов, – такие данные озвучил на конференции исполнительный директор ассоциации KAZENERGY Рустам Журсунов. – А уплата штрафных санкций в бюджет Казахстана из расчета 10 МРП за тонну CO₂ обойдется только энергетической отрасли в более чем 27 млрд. тенге.

Опасения вполне обоснованы. За сверхнормативные выбросы пред-



Н. КАППАРОВ, МИНИСТР ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ



приятию грозит солидный штраф в размере 10 МРП за каждую тонну запрещенного (нелимитированного) газа. Учитывая закономерный промышленный рост, обусловленный реализацией программы ФИИР, надеяться на уменьшение выбросов в ближайшее время не приходится.

По мнению заместителя исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Бахыт Манасбаевой, индустриализация и введение жестких санкций за превышение выбросов едва ли сегодня целесообразны. Рост производства приведет к прямо пропорциональному увеличению выбросов CO₂. А предположительные штрафы за сверхвыбросы составят, по ее словам, порядка 1, 7 млрд. долларов или 25% по отношению к инвестициям в рамках ГП ФИИР. В свою очередь возрастет себестоимость продукции, тарифов на тепло и электроэнергию, а вместе с этим снизится конкурентоспособность казахстанской продукции.

ТРУДНОСТИ ПЕРЕХОДА

Первые шаги в сторону «зеленой экономики» промышленники предприняли еще несколько лет назад, модернизируя свое производство и внедряя новые энергосберегающие технологии. Но этот факт не учитывается при распределении квот и введении штрафных санкций. Казахстан, следуя междуна-



З. ОГАЙ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС»

родной практике, принял решение не вводить систему налоговых сборов CAR&TAX за выбросы парниковых газов, а внедрить систему CAR&Trade. Как пояснила Бахыт Манасбаева, в статье 495 Налогового кодекса уже предусмотрена плата за эмиссии в окружающую среду. В итоге выходит, что природопользователи облагаются налогом по два или три раза к ряду.

– В Налоговом кодексе в качестве загрязняющих веществ указаны три группы газов, включающие в себя газы парниковые. Это окислы

азота, в числе которых – парниковый газ оксид азота (или - закись азота), относящийся к парниковым газам. Как видите ставка – 10 МРП. За сверхнормативные выбросы – 100 МРП. Кто будет покупать такое удовольствие? При таких ставках вряд ли кто-то рискнет приобретать такие углеродные единицы, когда даже за выбросы сверх квоты предусмотрен штраф в размере 10 МРП за тонну, - подытожила Бахыт Манасбаева.

Ресурсоориентированная экономика выводит Казахстан на достаточно высокие позиции неприглядного списка стран-загрязнителей атмосферы. По объемам выбросов CO₂ наша республика занимает 33-е место в мире и 17-е на душу населения. Поскольку 25 процентов ВВП формируется у нас за счет энергоемких отраслей, то выходит, что 88 процентов от всех запрещенных выбросов приходится на энергетику. Экологическое «давление» не самым лучшим образом отразится на развитии энергетических отраслей. И в первую очередь, в зону риска попадает продукция металлургических заводов и угольных электростанций, считают представители этого сектора.

Так, в зоне особого риска оказались отечественные производители алюминия. Технологический процесс получения глинозема в Казахстане обходится гораздо дороже, чем в Европе. Наша технология включает переработку красного шлама, который в других странах

является отходом и складывается на полигонах. На эту дополнительную операцию по переработке красного шлама казахстанских бокситов идут дополнительные затраты энергии, из-за чего растет себестоимость «крылатого» металла. Если прибавить сюда инвестиции на парниковые газы (покупку квот, энергосберегающие технологии, штрафы за сверхвыбросы), то по утверждению директора по устойчивому развитию Группы ENRC Гульсары Едильбаевой, жизнеспособность производства алюминия может оказаться под вопросом.

– На сегодняшний день конкурентоспособность энергетики начинает снижаться. Угольная составляющая в производстве топлива будет расти. Любое увеличение вскрышных объемов – это увеличение стоимости угля, а перевозка дополнительной вскрыши угля подстегнет рост тарифов, - такую несложную арифметику привел председатель правления ТОО «Корпорация «Казахмыс» Эдуард Огай. - То есть в течение 10 ближайших лет, если мы будем просто повышать тарифы на ставку инфляции, то получим 70-процентный рост тарифов. Для бизнеса и потребителя создаются реальные угрозы. Если прибавить сюда инвестиции в модернизацию станций, увеличение расходов мазута, то непонятно, где находить средства и как реагировать на все вызовы?

В нашей стране уголь является источником дешевой электро- и теплоэнергии, на его долю приходится около 80 процентов всего производства энергии в Казахстане. Хотя этот вид топлива и относится к «высокоуглеродным» технологиям, однако заменить его полностью альтернативными источниками пока не представляется возможным.

– Возобновляемые источники энергии пока не являются конкурентоспособными в нашей стране по сравнению с угольной промышленностью, - комментирует Гульсара Едильбаева. – Такая энергия обходится во много раз дороже. Если мы решим сейчас отойти от угольной промышленности, баланс будет не очень хорошим. Ряд стран предусматривает переход на альтернативные источники к 2020 году, только к этому времени они станут относительно приемлемым



Б. МАНАСБАЕВА, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ДИРЕКТОРА АССОЦИАЦИИ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (АГМП)



Г. ЕДИЛЬБАЕВА, ДИРЕКТОР ПО УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ ГРУППЫ ENRC

вариантом. Китай и Россия активно готовят рынок возобновляемых источников, чтобы в перспективе иметь возможность перейти к низкоуглеродным технологиям.

По расчетам экспертов максимально возможная доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в структуре казахстанских генерирующих мощностей к 2030 году составляет не более 11 процентов. В связи с чем, по республике ожидается рост выбросов парниковых газов к 2020 году на 96 млн. тонн или 35 процентов от уровня 2011 года.

ТОРГОВЛЯ КВОТАМИ – РЕАЛЬНОСТЬ?

Между тем, Гүльсара Едильбаева считает, что в организации национальной системы торговли выбросами ПГ Казахстану следует исходить из собственных особенностей экономики, а не слепо копировать европейские принципы регулирования.

Перед страной стоит сложная задача одновременного роста производства, технического перевооружения и сокращения выбросов парниковых газов. Но решить все эти вопросы без экономического спада практически невозможно, пришли к выводу природопользователи. Снижение доходов и рост затрат вынудят инвесторов изменить свои планы.

Как отметил Рустам Журсунов, добиться существенного сокраще-

ния парниковых газов возможно лишь двумя способами: либо путем кардинальных изменений структуры ВВП, либо изменений в структуре генерирующих мощностей.

В ходе обсуждений выяснилось, что природопользователи слабо верят в успешное функционирование рынка торговли квотами в стране.

– Мы заключили договор на продажу наших единиц через Казахскую экологическую компанию. Но до сих пор не можем это осуществить и не верим, что это (углеродные единицы) можно продать в нынешних условиях. Тем не менее, нам гарантировали, что в январе-феврале мы получим первые средства. Если это произойдет, то значит, появляется схема, и мы будем готовы представить конкурентные предложения, – рассказал Эдуард Огай.

Представители Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП), Kazenergy, а также Казахской электроэнергетической ассоциации предложили свои рекомендации Министерству охраны окружающей среды. Депутаты поддержали консолидированную позицию бизнеса. Как отметил председатель комитета по вопросам экологии и природопользованию Мажилиса Парламента Александр Милютин,

есть обоснованные опасения, что практически для всех казахстанских производств объем выбросов парниковых газов в 2013 году значительно превысит установленные квоты.

– Это, во-первых, приведет к значительным платежам предприятий за превышение лимита квот, а во-вторых, к существенным экологическим штрафам. Подобный сценарий может негативно сказаться на темпах роста и конкурентоспособности отечественной экономики, реализации проектов в рамках ФИИР и сокращению инвестиций, – заключил мажилисмен.

Участники конференции направили Правительству страны резолюцию, в которой обосновали необходимость внесения поправок в Экологический кодекс, КоАП и налоговое законодательство. Самым насущным для промышленного сектора является вопрос отсрочки штрафных санкций. К слову, глава природоохранного ведомства допускает изменения в сроках наступления административной ответственности. Поскольку формирование национальной системы торговли квотами – достаточно сложный процесс, принимая во внимание наращивание мощи стратегических отраслей отечественной экономики.



А. МИЛЮТИН, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИТЕТА ПО ВОПРОСАМ ЭКОЛОГИИ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЮ МАЖИЛИСА ПАРЛАМЕНТА



■ Елена ЗАБОЛОТСКИХ

Шаймерден Уразалинов:
«КАЗАХСТАНУ
НЕОБХОДИМО СОБСТВЕННОЕ
ЭНЕРГОМАШИНОСТРОЕНИЕ»

От состояния и развития казахстанской электроэнергетики зависит безопасность и надежность всего энергетического комплекса страны. Перспективный рост промышленных мощностей, по сути, завязан на этой отрасли. О настоящем и будущем электроэнергетики, а значит, и индустрии в интервью «ГМП» рассказал председатель Казахской электроэнергетической ассоциации (КЭА) Шаймерден Уразалинов.

– Шаймерден Абильмажинович, в Казахстане уже действовал закон об энергосбережении, однако полгода назад в свет вышел новый нормативный документ «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности». Насколько совершенным он стал?

– Закон «Об энергосбережении» был принят в 1997 году. Но он не работал в полную силу, за все время существования документа не был выполнен ни один подзаконный акт. Теперь законодатели внесли в закон поправки, изменили его название, сделали акцент на повышении энергоэффективности промпредприятий и обязали промышленный сектор использовать ресурсосберегающие технологии. Однако совершенству нет предела. Вполне вероятно, что через год-два и этот документ придется корректировать, когда компании столкнутся с реализацией норм закона. Есть моменты, которые уже сейчас требуют доработки. Ведь, если главная задача – это снижение энергоемкости, то как, к примеру, отслеживать динамику снижения энергопотребления промышленными предприятиями? Должен быть четкий механизм, предусматривающий определенные индикаторы сокращения энергоемкости, их необходимо включить в госстатотчет по каждой компании. Тогда из отчета будет видно: насколько и за счет каких мероприятий изменился объем энергопотребления. Непрерывный мониторинг выявит, какие компании занимаются энергосбережением, а какие – нет. Таким образом, появятся рычаги для адресной работы с энергокомпаниями.

Наша ассоциация направляла свои предложения в Парламент и Правительство, но их не поддерживали.

– Для этого, наверное, и был предусмотрен обязательный энергоаудит?

– Энергоаудит – это важная составляющая, но здесь есть одно «но». Вот что любопытно, в электроэнергетике сегодня наблюдается колоссальный дефицит кадров. Но когда речь заходит о проведении энергоаудита, то специалисты находятся мгновенно, как на Алайском базаре. Возникает спорный вопрос: откуда столько компаний, специализирующихся на энергетическом обследовании? Все-таки требования к этим предприятиям нужны жесткие. Только тогда энергоаудит станет профессиональным и независимым. Пусть компаний будет немного – 50 вместо тысячи. Но зато их услуги будут квалифицированными.

– Насколько энергосбережение может распространяться на предприятия ГМК?

– Если говорить о горно-металлургическом секторе, то здесь существенной экономии энергии в одночасье не достигнешь. Специфика отрасли требует энергоемких технологий и оборудования. Тут стан или доменную печь кофеваркой не заменишь. Переход на ресурсосберегающие технологии должен быть постепенным и основываться на серьезных аналитических исследованиях. Нужно изучить зарубежный опыт, посмотреть, как там аналогичные компании внедряли наиболее выгодные технологические схемы производства. А затем уже планировать промышленную революцию. Начинать же следует с общепринятых энергосберегающих технологий в цехах и помещениях. Горно-металлургический и добывающий секто-

НАША СПРАВКА:
Шаймерден
Абильмажинович
Уразалинов родился
17 ноября 1942 года
в городе Петропавловске
Северо-Казахстанской
области. Кандидат
технических наук.
Известен общественности
как председатель
Карагандинского
горисполкома, аким
города Караганды,
депутат Мажилиса
Парламента Республики
Казахстан (II-III созывов).
Награжден орденами
«Парасат», «Знак Почета».

ра нельзя сравнивать ни с одним производством! И подходы к экономике здесь должны быть дифференцированные, дабы не остановить промышленный процесс.

– В законе заложен этот дифференцированный подход?

– Не до конца. Но начало можно сказать положено. Через год-два, когда компании столкнутся с реализацией закона, нам придется вносить необходимые коррективы в правовые документы. Есть отрасли, в которых можно за 10 лет заметно снизить энергоемкость, а есть такие предприятия, где и за 30 лет ощутимого результата не добиться. Это нужно учитывать. Помимо этого нам нужно расшевелить и сдвинуть с мертвой точки менталитет потребителя. Экономия должна быть во всем, это касается не только электроэнергии, но и воды, угля. Пока наше общество, увы, далеко от этого.

– Государство сегодня создает стимулы для инвесторов, чтобы последние были заинтересованы вкладывать деньги в техническое перевооружение? Все-таки процесс должен быть обоюдным...

– Большая часть энергокомпаний – частные. И государство не впра-

ве вмешиваться в их деятельность. Однако задача энергосбережения и энергоэффективности относится к разряду стратегической важности. Поэтому государство должно обеспечить субъекты рынка действенной и понятной законодательной базой, а также создать стимулирующие меры для инвесторов. К примеру, предусмотреть налоговые льготы компаниям, внедряющим энергосберегающие технологии. Еще один момент – учитывая то, что современное оборудование и приборы импортируются в Казахстан, целесообразно пересмотреть таможенные пошлины на ввоз энергоэффективных ноу-хау. Такая существенная господдержка подтолкнет отечественные предприятия к техническому перевооружению. Другим вариантом финансирования модернизации должны стать банки второго уровня, поскольку не каждая компания самостоятельно осилит покупку дорогостоящего оборудования. Правда, банковские ставки нужны разумные, тогда и клиентов будет больше, и возврат заемных средств будет гарантированным. Если же не создавать экономические стимулы, то процесс реализации планов по энергосбережению может затормозиться, невзирая на принятые законы.

– Со следующего года в стране ужесточаются штрафы за сверхвыбросы парниковых газов, но казахстанская электро- и теплоэнергетика является основным поставщиком CO₂. Осилит ли предприятия такую дополнительную финнагрузку?

Сокращением выбросов парниковых газов заниматься, безусловно, нужно. Этот вопрос как раз соотносится с политикой снижения расхода топливно-энергетических ресурсов. Однако экстренно модернизировать все предприятия нереально, поскольку не всякая действующая станция позволяет внедрять новые технологии, они могут попросту не вписаться в генплан! Нужен взвешенный подход, с учетом наших реалий. Природоохранные мероприятия и связанные



со снижением парниковых газов технологии имеет смысл предусматривать при проектировании новых станций.

Вообще у нас складывается нелицеприятная ситуация, когда важные государственные программы и принимаемые законодательные акты идут вразрез друг с другом. К примеру, программа развития электроэнергетики до 2030 года ставит перед угольными электростанциями план по увеличению количества вырабатываемой энергии с сегодняшних 86 млрд. кВт/час до 150 млрд. кВт/час. А в нашей стране 80% электроэнергии производится на твердом топливе, значит, сжигание угля будет только расти. То есть ни о каком сокращении производства и, соответственно, выбросов не говорится. Зато Экологический кодекс уже со следующего года вводит суровые штрафы за сверхвыбросы углерода и других вредных газов. В то же время перед отраслью стоят масштабные задачи по решению проблемы износа основных фондов. Это огромные капиталовложения. Государство пошло для генерации энергетики на непопулярную меру – ввело предельные тарифы до января 2016

года. Таким образом, у станций появились финансовые возможности провести реконструкцию, повысить надежность оборудования и нарастить мощности. В какую сторону не повернешь – нужны большие деньги. Думаю, Правительству необходимо вмешаться в эту ситуацию и учесть настоятельные просьбы промышленных предприятий, которые завтра будут вынуждены платить огромные штрафные санкции вместо того, чтобы реализовывать инвестпроекты. В противном случае, чтобы выполнить обязательства Казахстана по Киотскому протоколу, придется или модернизироваться в ущерб экономике предприятия, либо вовсе закрыть угольные электростанции.

– Альтернативные источники энергии – это выход из ситуации?

– Конечно. «Зеленые технологии» внедрять нужно обязательно. У Казахстана в этом отношении есть определенные преимущества. Запасов угля на ближайшие 200 лет нам точно хватит, а за это время можно безболезненно перейти на новые ресурсосберегающие технологии. Юг и юго-восток страны



достаточно перспективные для развития эффективных возобновляемых источников энергии, например, ветроэнергетики. Южные и западные регионы приспособлены для получения солнечной энергии. В Караганде построен и действует завод по производству металлургического кремния. Теперь предстоит запустить производство поликристаллического кремния, который является исходным сырьем для изготовления солнечных модулей. В то же время мировая наука и технология на месте не стоят. В соседней России, например, завершается строительство завода, выпускающего тонкопленочные солнечные модули. Это иная технология с более высоким КПД. Нам тоже нужно изучать новинки и внедрять их у себя.

Но наиболее приоритетным, на мой взгляд, как по ветроэнергетике, так и по солнечной является налаживание собственного энергомашиностроения. Для начала можно создать предприятия, совместные с лучшими европейскими компаниями, по сборке ветроагрегатов и солнечных модулей. Подключить к разработке ноу-хау научные институты. Без наработок

ученых сложно развивать высокие технологии и ВИЭ в том числе. Думать о будущих поколениях нужно уже сейчас и постепенно готовить платформу для перехода на альтернативные источники. За ними все-таки будущее.

– Есть мнения, что энергия, получаемая от ВИЭ, гораздо дешевле традиционной. Это действительно так?

– По себестоимости, как ни крути, а уголь в наших условиях – самая дешевая энергия. Жамбылская ГРЭС работает на газе, однако ее электроэнергия не конкурентоспособна из-за дороговизны газа. Из шести блоков ЖГРЭС действуют только два, хотя юг республики испытывает дефицит электричества и мощностей. Потребитель не желает покупать дорогую энергию, у него пользуются спросом более дешевые киловатты Экибастузской станции.

Что касается возобновляемых источников, то для их запуска и установки на первом этапе требуются очень большие капиталовложения. Поэтому изначально себестоимость электроэнергии от ВИЭ на порядок или даже два порядка выше стоимости традиционной электроэнергии. И только по прошествии нескольких лет, когда окупаются инвестиции, цена энергии от возобновляемых источников становится существенно ниже традиционной. Но к этому нужно прийти. Если обратиться к зарубежному опыту, то там роль пионера в области инноваций берет на себя государство. Развитие рынка солнечной энергии в Германии начиналось с госпрограммы «1000 крыш». США пошли еще дальше и инициировали программу «Миллион солнечных крыш». Так что первые шаги страны делали на бюджетные деньги, показали инвесторам и потребителям, как работает альтернативная энергетика. А потом бизнес сам подключился. Поэтому, если для нас развитие в стране энергосберегающих технологий является делом государственной важности, то Правительству следует предусмотреть

госучастие (формирование первоначальной законодательной базы) и финансовую поддержку в этом вопросе. В дальнейшем отрасль начнет развиваться за счет частного капитала.

– Расскажите немного о себе?

– За работой время пролетело быстро. Накануне юбилея вспоминаешь прошедшие годы, детство, юность и студенческую жизнь, одноклассников и мальчишек со двора. Если говорить о трудовой деятельности, то на первом плане всегда стояла работа. Про таких, как мы, говорят «трудоголики». Но я счастливый человек, поскольку мне повезло трудиться под началом достойных руководителей, и я многому у них научился. После окончания политехнического института 22 года отработал на производстве. Возглавлял крупные обогатительные фабрики в системе Карагандауголь, позже – Карагандинский горисполком. Это, пожалуй, был самый сложный период в жизни. Тогда произошел развал союзной экономики, тяжело было неимоверно. Но тем не менее в те годы при небольших бюджетах было значительно больше созидания, чем сейчас. В год строили по два-три новых микрорайона в городе. За 10 лет переселили из зон шахтной подработки людей. Это больше, чем треть города! Установили на ТЭЦ-3 котлоагрегаты № 5, 6, 7, ввели четвертую турбину, которая до сих пор эксплуатируется, аэропорт построили. Когда я по памяти составил этот длинный многостраничный список, то поймал себя на мысли, что ощущаю удовлетворение от сделанной работы. А это немаловажно. Конечно, большая часть дел была бы невозможна без талантливых, трудолюбивых и добросовестных людей, с которыми работал плечо к плечу. С ними – руководителями предприятий, строительных трестов, комбинатов – можно было горы свернуть, что мы и делали. Даже сейчас, невзирая на свой возраст, бросать работу не собираюсь. Хочется успеть сделать многое и, в частности, реализовать предложения для нашей отрасли.

И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ, И КАЧЕСТВО

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ДОБЫЧА КАМЕННОГО ТОПЛИВА НА ШУБАРКОЛЬСКОМ УГОЛЬНОМ РАЗРЕЗЕ СЕГОДНЯ ПРЕВЫШАЕТ ГОДОВОЙ ОБЪЕМ ДВЕНАДЦАТИЛЕТНЕЙ ДАВНОСТИ

■ Юрий ФОМЕНКО

Отменными качествами – высокой калорийностью, низким содержанием золы и серы – порожден европейский спрос на казахстанский уголь, добываемый в АО «Шубарколь комир», стопроцентным владельцем которого с апреля текущего года является ENRC (Евразийская корпорация природных ресурсов). Фактически каждая четвертая тонна «твердого черного золота», добытая на разрезе, экспортируется нынче в страны Европы.

По словам вице-президента АО «Шубарколь комир» Сергея Кима, отрабатываются пока лишь два участка месторождения – «Центральный» и «Западный». С начала освоения (июль 1985 года) разрез выдал около 102 млн. тонн угля.

СЕЛЕКЦИОНЕРЫ... УГОЛЬНЫХ ПЛАСТОВ

Несмотря на столь надежные запасы, топ-менеджеры АО далеки от самоуспокоения. Более того, чтобы удержать позиции на внешнем рынке, предприятие, как сообщил С. Ким, продолжает следовать стратегии понижения зольности. С этой целью здесь внедрена технология глубокой селекции при угледобыче, когда залегающий 30-метровый пласт планомерно вынимается ковшовыми (роторные для такого дела не годятся) экскаваторами, минуя прослойки глины и породных вкраплений. В итоге, если, скажем, в 1990 году, до применения селективного метода зольность шубаркольского угля достигала 16%, то на сегодня она колеблется у отметки 4,5%. Причем весь технологический цикл охвачен многоуровневой системой контроля качества.

По словам начальника отде-

ла перспективного развития АО «Шубарколь комир» Владимира Парафилова, на разрезе стремятся работать без рекламаций, чему способствует технологический мониторинг всех звеньев процесса по контролю качества,

начиная от бороздовых угольных проб, которые отбираются по карьерным уступам, и заканчивая товарными пробами в железнодорожных вагонах.



«БЕА3-220-ТОННИК: ОДИН РАБОТАЕТ ЗА ЧЕТВЕРЫХ»



С. КИМ, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ АО «ШУБАРКОЛЬ КОМИР»

Не случайно АО «Шубарколь кокшетау» первым среди угольных предприятий республики получило сертификат международного стандарта ISO 9001-2000.

– В минувшем году разрез выдал рекордное для него количество угля – 7,5 миллиона тонн, – рассказывает Сергей Ким. – Если сравнивать с 1999 годом, когда объемы угледобычи здесь едва

достигали 800 тысяч тонн, то только за нынешний октябрь горняки предприятия извлекли из подземных пластов и отправили потребителям 881 тысячу тонн энергетического топлива. Выходит, сегодня за месяц на разрезе получают угля больше, чем некогда его добывали за год. А в 2013 году в АО готовятся выдать 8,6 млн. тонн «черного золота».

Для достижения намеченных показателей специалистами АО «Шубарколь кокшетау» и ENRC разработан и претворяется в жизнь ряд финансово-экономических, логистических и инженерно-технических решений. Достаточно сказать, что в рамках программы модернизации материально-технической базы на разрезе впервые в республике среди угольщиков стали использовать гидравлические экскаваторы марки HITACHI с ковшем емкостью 21 кубометр в комплексе со сверхтяжелыми самосвалами БелАЗ грузоподъемностью 220 тонн. В итоге, если в 2009 году доля Шубарколя в продажах каменного топлива на рынке Казахстана занимала 6%, то сегодня она достигает без малого 8-процентной отметки. Однако к 2020 году в АО планируют добиться объема 13% от угледобычи республики.

ЛОГИКА ЛОГИСТИКИ

Шубаркольское угольное месторождение находится в 500 км от Караганды и в 300 – от Жезказгана, в степной местности, удаленной от больших дорог. Следовательно, своевременная, бесперебойная поставка товарной продукции потребителям является для шубаркольских угледобытчиков едва ли не основной логистической задачей, к решению которой в АО приложено немало сил и средств. Начать с того, что каменное топливо из разреза вывозится железнодорожным и автомобильным транспортом, для чего от участка «Центрального» (станция Породная) до станции Кызылжар проложена 112-километровая одноколейка с



В. ПАРАФИЛОВ, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПЕРСПЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ АО «ШУБАРКОЛЬ КОМИР»

пятью промежуточными разъездами. А вдоль железнодорожного полотна идет асфальтированная дорога.

Впрочем, борьба за эффективность грузоперевозок начинается еще в карьере. Так, на участке «Центральном» (ширина угольного разреза здесь – 1 800 метров, глубина – 100, но планируется 150) циклопическая воронка карьера нарезана пятью породными уступами. Причем, первый уступ на 80% и второй на 40% обрабатываются железнодорожным транспортом. Уголь с третьего уступа вывозится карьерными самосвалами.

Особо следует сказать о четвертом уступе, так называемой «бестранспортной вскрыше», осуществляемой тремя шагающими экскаваторами ЭШ-10/70. С помощью этих 850-тонных машин пустая порода через угольный пласт перекидывается во внутренний отвал. Себестоимость такой вскрыши в три раза дешевле автомобильной, что выгодно отражается на потребительской цене каменного топлива.

Чем интересен другой участок разреза – «Западный»? Уголь здесь залегает на сравнительно небольшой глубине, соответственно, меньше затрат на вскрышу. Поэтому в настоящее время этот сектор Шубаркольского месторождения развивается



наиболее интенсивно. К примеру, недавно сдан в эксплуатацию сортировочный комплекс, есть планы по монтажу конвейерной линии, которая удешевит процесс доставки «твердого черного золота» на поверхность.

Если суммировать потенциал конвейерной технологии, то следует подчеркнуть: вместе с «Центральным» «Западный» сегодня готов выдавать по ленточным конвейерам до 10 млн. тонн угля, обеспечивая, таким образом, потребности АО «ТНК «Казхром», «Алюминий Казахстана», а также промпредприятий России в сортовом угле. При этом не упущен из вида и «европейский вектор» – сегодня каждая четвертая тонна угля, добываемая на Шубаркольском разрезе, направляется в страны Европы.

В данном контексте более чем своевременным выглядит строительство 200-километрового участка железной дороги до Аркалыка, начавшееся в июле текущего года. АО «Шубарколь комир» участвует в этом проекте, поставляя дорожным строителям щебень с Кудукского месторождения.

Как полагают эксперты, ввод дороги, запланированный на 2014 год, сделает более доступными российский и европейский рынки.

ИННОВАЦИОННОЕ НАПРЯЖЕНИЕ

Добиваясь увеличения объемов добычи «твердого черного золота», на разрезе не забывают и об инновационном развитии. Так, с 2005 года в составе АО действу-

с участием Президента страны Нурсултана Назарбаева. Рассказывают, что, когда в 2005 году в Караганде проходила выставка «Качество по-карагандински», ее посетил Глава государства, находившийся в тот момент в регионе с рабочей поездкой. Высокого гостя заинтересовал стенд с технологическими разработками, представленными АО «Шубарколь комир», в том числе – по выпуску заменителя кокса. А дежурить у стенда поставили уже известного вам начальника отдела перспективного развития Владимира Парафилова. Выслушав его короткие пояснения, Президент спросил, как скоро шубаркольцы планируют наладить выпуск спецкокса? Тут каждый очевидец приводит свою версию разговора, но дело не в этом. Что мог ответить бывалый солдат на вопрос маршала, готов ли он пойти в бой?..

...И завод спецкокса построили в рекордно короткие сроки. Уже через восемь месяцев первая из пяти печей нового предприятия выдала первую продукцию.

Сегодня спецкокс, производимый по китайской технологии низкотемпературной сухой дистилляции, востребован в основном в АО «ТНК «Казхром», его потребителями также являются ТОО «Казцинк», «Казфосфат», ряд других компаний. Рассматривается проект возведения второй очереди завода годовой производительностью в 350 тыс. тонн спецкокса, предназначенного для нужд строящегося цеха № 4 на Актюбинском заводе ферросплавов.

Как сообщил С. Иманбаев, в настоящее время ведутся проектные работы, решен вопрос с выбором экологически чистой китайской технологии, предусматривающей утилизацию фенолов, закрытые бассейны и отсутствие токсичных смол в виде отходов.

В минувшем году АО «Шубарколь комир» приступило к осуществлению еще одной инновационной инициативы – строительству мини-ТЭС мощностью 5,5 МВт, работающей на попутно



ВСКРЫШНЫЕ РАБОТЫ НА УЧАСТКЕ «ЗАПАДНЫЙ»

То есть, по поставкам сортов угля АО «Шубарколь комир» сегодня уверенно выходит на объем в 3,5 млн. тонн, что, по мнению экспертов, сделано «с запасом», для обеспечения в будущем нужд российских предприятий.

Представители одного из них, к слову, приезжали на разрез, чтобы договориться о сотрудничестве. В перспективе партнерство с российскими металлургами в условиях Таможенного союза будет только крепнуть.

ет уникальное в своем роде ТОО, освоившее выпуск спецкокса из шубаркольских углей. По словам директора предприятия Сабыржана Иманбаева, необходимость в подобном производстве продиктована дороговизной импортного китайского и российского кокса, используемого в качестве восстановителя, в том числе в металлургии ферросплавов.

А конкретным поводом, подтолкнувшим к строительству нового предприятия, стал эпизод



ГРЕМЯТ НА РАЗРЕЗЕ МИРНЫЕ ВЗРЫВЫ

извлекаемом коксовом газе, который ранее здесь попросту сжигали. Сегодня первая очередь ТЭС мощностью 2 МВт снабжает электроэнергией сам завод спецкокса. Введение в 2014 году второй очереди – проекта, включенного в карту индустриализации РК, позволит полностью удовлетворить электрические «аппетиты» угольных разрезов Шубарколя.

ПРОЦВЕТЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫЙ БАЗИС

Успех этих обширных планов зависит от многолетних слаженных усилий тысяч горняков. Вот почему руководство предприятия делает все от него зависящее, чтобы не просто сохранить опытных специалистов, но и стимулировать их высокопроизводительный труд.

В АО «Шубарколь комир» поэтапно осуществляется обширная социальная программа по улучшению условий труда и быта работников. Сейчас угольный разрез постепенно интегрируется в корпоративные программы ENRC, разработанные в соответствии с

международными стандартами и применяемые на всех предприятиях группы.

Если говорить о социальных условиях, то горняки, приезжающие сюда на 15-дневную вахту, живут в благоустроенных коттеджах и общежитиях, в которых круглый год есть холодная и горячая вода. Работает спортивный зал, библиотека.

В соответствии с трехсторонним коллективным договором, подписанным представителями МИНТа, профсоюза и правления АО, члены трудового коллектива имеют возможность лечиться, отдыхать и учиться за счет предприятия. Им дотируется рабочее питание, оплачивается проезд до места работы. Ведь в коллективе из 2 400 человек работают специалисты со всех регионов республики.

Но, пожалуй, самая весомая статья социальных расходов – на обучение персонала. Любой желающий может при финансовой поддержке АО повысить квалификацию или получить среднее

специальное или высшее образование. К примеру, оператор экскаватора EX-3600 HITACHI Андрей Доценко из Щучинска получил свою рабочую специальность без отрыва от производства, отучившись за счет «Шубарколь комир» у специалистов, направленных на разрез сервисной компанией Turkuaz Machinery. До этого он семь лет отработал на различных марках карьерных машин, был бригадиром шагающего экскаватора ЭШ5/45.

Но HITACHI, по словам молодого рабочего, это техника нового поколения. Весь процесс горной выемки и погрузки здесь автоматизирован и находится под контролем компьютера.

Стоит также добавить, что передовики производства, ветераны, наставники имеют возможность за счет АО обучать в профильных вузах своих детей. Руководство разреза идет и на эти затраты в расчете на то, что, получив образование, молодежь вольется в ряды многотысячного коллектива угледобытчиков.

ЗА ВСЕ В ОТВЕТЕ

«НАЦИОНАЛЬНЫЙ БИЗНЕС ДОЛЖЕН...» – ЭТА ФРАЗА СТАЛА КВИНТЭССЕНЦИЕЙ IV ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФОРУМА «ЭКСПЕРТ-100-КАЗАХСТАН». ВЛАСТЬ ВОЗЛАГАЕТ НА БИЗНЕС ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ, ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СРЕДЫ, В КОТОРОЙ ОН СМОЖЕТ УСПЕШНО РАЗВИВАТЬСЯ И СОДЕЙСТВОВАТЬ МОДЕРНИЗАЦИИ КАЗАХСТАНА, ОСТАВЛЯЯ ЗА СОБОЙ ПРАВО НА ОБЩЕЕ РУКОВОДСТВО ЕЮ.

■ Алексей БАНЦИКИН, фото автора

Очередной форум «Эксперт-100-Казахстан» проходил в эмоционально-приподнятой атмосфере, созданной усилиями модераторов. По замыслу организаторов, встреча должна была продемонстрировать конструктивный диалог власти с представителями крупного бизнеса. Так главный врач больницы интересуется здоровьем пациента во время обхода. Одно можно сказать наверняка: пациент жив, находится в сознании и даже имеет свои взгляды на методы оздоровления отечественной экономики.



С. АХМЕТОВ, ПРЕМЬЕР-МИНИСТР РК

Рост бизнеса в Казахстане – зрим и осязаем.

– Можно было бы уже в этом году провести форум под названием «Эксперт-200», – заявил Премьер-Министр страны Серик Ахметов. – Мы видим, что в этом зале собралось не сто, а гораздо больше представителей крупного бизнеса

В своем приветственном спиче, обращенном к участникам форума, Серик Ахметов указал на сугубую важность заявленной тематики форума – «Устойчивое развитие национального бизнеса – главный фактор модернизации Казахстана». – Глава государства уделяет боль-

шое внимание созданию благоприятных условий для бизнеса нашей страны, – напомнил глава Правительства. – И я надеюсь, что ваши рекомендации и предложения, которые прозвучат сегодня, будут полезными для нас в вопросах дальнейшего развития предпринимательства.

СТАРТОВАЛИ УСПЕШНО

По словам Премьера, Казахстан достаточно тесно встроен в финансово-экономическую систему мировой экономики. И от того, как складывается ситуация на мировых рынках, зависят риски и вы-

зовы экономики нашей страны, реакция Правительства на них, а следовательно, положение отечественных предпринимателей.

Серик Ахметов особо подчеркнул, что государство заинтересовано в том, чтобы отечественный бизнес активнее содействовал модернизации и развитию экономики нашей страны, был вовлечен в инновационную деятельность. В стране реализуются крупные проекты в рамках госпрограммы форсированной индустриализации, которая уже дала неплохой импульс модернизации, диверсификации экономики, развитию несырьевых отраслей и появлению новых перспектив для отечественного бизнеса. Увеличивается доля обрабатывающей промышленности, появляются новые предприятия, выпускающие продукцию с высокой добавленной стоимостью.

– Я думаю, в рамках программы ФИИР дан хороший тренд, и Правительство этому будет уделять большое внимание, – сказал С. Ахметов. – Но основой, конечно, является национальный бизнес.

«ПАРТИЯ, ДАЙ ПОРУЛИТЬ!»

Акценты, расставленные главой Правительства, бизнес удовлетворили не вполне. Из уст руководителя холдинга «Астана групп» Нурлана Смагулова последовало



Н. СМАГУЛОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ХОЛДИНГА «АСТАНА ГРУПП»

сдержанное напоминание о том, что создание условий для развития является функцией государства, а главным условием для него – расширение конкурентной сферы. В то же время, заметно увеличение доли присутствия на рынке Казахстана квазигосударственных компаний, с которыми очень трудно конкурировать.

– После кризиса мы получили уроки новых взаимоотношений с Правительством и государством, – сказал Нурлан Смагулов. – Именно благодаря кризису мы наладили за последние годы стабильную работу с Правительством. И архитектуру казахстанского бизнеса сейчас невозможно было бы представить без поддержки государства по субсидированию многих отраслей экономики, а зачастую – прямого финансирования экономики через государственные институты развития. Казахский бизнес выжил, он обрел себя в новых реалиях, но в январе 2010 года заработал Таможенный союз. Сейчас мы вступаем в ВТО, и это опять новые вызовы, и снова наш бизнес должен понять, что мешает ему в развитии.

По мнению бизнесмена, главная угроза свободе предпринимательства как раз и заключается в том, что государство расширяет степень своего участия в экономике страны.

– Предпринимательство в экономике себя достаточно некомфортно чувствует, мы не встраиваемся пока в большие инфраструктурные проекты нашей страны, – поделился опасениями Нурлан Смагулов.

– Мы хотели бы использовать эту площадку для обращения к Правительству и к фонду «Самрук-Казына» с тем, что предприниматели уже выросли. Мы представляем определенную силу в обществе и готовы разговаривать с Правительством о больших проектах, готовы использовать свой потенциал, экономические способности и ресурсы на благо государства.

В то же время, бизнесмен прозрачно намекнул, что государство недостаточно настойчиво отстаивает интересы отечественного бизнеса в рамках интеграционных международных объединений. По

его мнению, государству не нужно опасаться этого, а смело заимствовать опыт Японии, Кореи, Малайзии, Турции, Европы, США в деле протекционизма.

– Государство не должно стесняться поддерживать и даже лоббировать национальный бизнес, – сказал Н. Смагулов. – В рамках Таможенного союза Казахстан должен конкурировать с такой очень развитой страной, как Российская Федерация. А при вступлении в ВТО наша конкурентоспособность будет одним из наиболее актуальных вопросов, поскольку встанет вопрос о выживании казахстанского бизнеса вообще. Опять-таки казахстанский бизнес просит не какую-то поддержку в виде денег на развитие, а просит о лоббировании своих интересов.

Впрочем, как должно происходить это лоббирование и в чем оно должно выражаться, г-н Смагулов явно не смог объяснить. Так же как и вопрос о «разгосударствлении экономики». Ясно одно – положением простых подрядчиков в реализации крупных проектов казахстанские предприниматели не удовлетворены и заявляют права на «куски пирога» побольше, воз-



С. АБДЕНОВ, МИНИСТР ТРУДА И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ РК

можно, в виде новых концессий. В этом и заключается их понимание государственно-частного партнерства.

О ПРАВИЛЬНОЙ РАССТАНОВКЕ СЛАГАЕМЫХ

Иное мнение на партнерство власти и отечественного бизнеса у главы Правительства. В ходе панельной сессии Серик Ахметов вернулся к этой теме и вновь подтвердил готовность к диалогу, тем более что эта тема актуализируется в условиях ожидания новой волны глобального экономического кризиса, который требует координации действий госорганов и всех субъектов экономики.

В то же время, Премьер указал на то, что государственно-частное партнерство прекрасно реализуется. Например, бизнес активно включился в новую программу «Доступное жилье-2020».

– В ближайшие годы в республике появятся десятки новых домостроительных комбинатов, которые



А. КАМАЛОВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ДБ АО «СБЕРБАНК»

партнерства.

– Несовершенство законодательства не позволяет активно внедрять все инструменты ГЧП, – указал Премьер на причины пробок. – Но мы постараемся внести в Парламент соответствующие законопроекты, такие возможности у нас есть. Поэтому я призываю бизнес активнее участвовать вместе с Правительством в создании условий для развития.

родный банк Казахстана» Умут Шаяхметова поделилась своим рецептом снижения кредитных ставок для финансирования экономики:

– Сегодня Казахстан, инвестируя за рубежом свыше 50 миллиардов долларов Нацфонда, зарабатывает около 1 миллиарда долларов в год за счет этого размещения. Однако мы платим в разы больше по обслуживанию внешнего долга наших нацкомпаний, банков и корпоративных заемщиков, – напомнила банкир. – В то же время нам часто задают вопрос: «Почему у вас такие дорогие ставки?» Но как нам их удешевить и как нам обеспечить длинное и дешевое фондирование? Казахстан имеет огромные финансовые ресурсы в виде резервов Национального фонда, пенсионной системы, в которой находится более 20 миллиардов долларов, банковской системы и фонда «Самрук-Казына». Однако эффективность использования всех этих средств мне кажется недостаточной.

Умут Шаяхметова считает, что существует «конфликт между Национальным банком и Правительством».

– Понятно, что у Национального банка свои интересы по сдерживанию инфляции, а у Правительства – задачи по повышению экономического роста и вливанию денег в экономику, – пояснила финансист. – Но необходимо найти баланс, чтобы и деньги найти на экономику, и вливания не сократить.

Решение известной дилеммы, как честь соблюсти и капитал при-



У. ШАЯХМЕТОВА, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ АО «НАРОДНЫЙ БАНК КАЗАХСТАНА»

будут строить быстро и недорого, – выразил надежду Премьер. – Но частному бизнесу надо активнее и смелее идти и в такие сферы, как образование, здравоохранение.

В то же время, Серик Ахметов попенял на несовершенство законодательства, которое связывает руки Правительства в развитии

БАНКИРЫ ТОЖЕ ПЛАЧУТ

Свои проблемы есть в отечественной банковской сфере. Острая нехватка свободных кредитных ресурсов на внешнем рынке заимствований вновь приводит финансистов к мысли о «раскулачивании» Национального фонда. Председатель правления АО «На-

обрести, банкир полностью перекладывает на плечи Правительства.

– Сегодня мы имеем среднюю ставку 10–15% для наших предпринимателей, это намного дороже того, что мы имеем с ближайшими нашими странами-соседями. Мое предложение – все-таки предпринять определенные шаги и понять, как нам повысить эффективность финансирования национальной экономики, используя деньги Нацфонда, не повышая риски, – резюмировал финансист.

А вот у основного конкурента «Народного» таких проблем не существует. В отличие от многих казахстанских банков, «Сбербанк» смело кредитует долгосрочные проекты в сфере недропользования и металлургии... широко используя российский капитал.

– Поскольку материнский банк понимает, что инвестиции в Казахстан надежны, он ставит амбициозные задачи перед дочерним банком, – заявил председатель правления ДБ АО «Сбербанк» Александр Камалов в комментариях журналистам. – Сегодня мы досрочно достигли стратегической цели – к 2015 году занять долю в пять процентов от активов банковской системы Казахстана. Сейчас доля «Сбербанка» занимает 5,2%, и мы ставим задачу войти в тройку лидеров.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ «НИЖЕ НУЛЯ» – ЭТО УБЫТКИ

Тема консолидации усилий бизнеса и государства была продолжена в выступлении главного исполнительного директора ENRC PLC (Евразийской корпорации природных ресурсов) Феликса Вулиса.

– Для устойчивого развития экономики нужны усилия бизнеса, государства и общества. Только работая вместе, можно уменьшить либо предупредить операционные, экологические и социальные риски, – заявил представитель горно-металлургической компании. – Хорошим подтверждением эффективности совместных усилий и весомым показателем успешной реализации курса Главы государства Нурсултана Назарбаева служат данные Всемирного эконо-

мического форума. В глобальном рейтинге конкурентоспособности Казахстан поднялся сразу на двадцать одну позицию. В два раза увеличился ВВП страны, и в этом немалый вклад предприятий горно-металлургического комплекса.

Феликс Вулис сообщил, что из 16 млрд. долларов, которые планируется инвестировать в отрасль по Государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития, свыше 6 млрд. долларов приходится на инвестиции ENRC. В Карту индустриализации включено больше десятка инвестиционных проектов группы. Ожидается, что капитальные затраты корпорации в республике в 2012 году составят около 2 млрд. долларов.

– Необходимо учитывать, что общей проблемой горно-металлургического комплекса является значительная изношенность активов. Большинство наших заводов построено полвека назад. Эти активы надо не только ремонтировать и обновлять, но и строить заново, – отметил представитель он.

По словам г-на Вулиса, взамен малопроизводительных и морально устаревших трех цехов Актюбинского завода ферросплавов корпорацией возводится новое ферросплавное производство, где будут запущены самые мощные в мире плавильные электропечи (72 МВт каждая). Производительность труда рабочих за счет применения инновационных технологий возрастет в три-четыре раза. С 2001 года ведется масштабная программа поэтапной реконструкции одной из крупнейших в стране Аксуской ТЭС Евразийской энергетической корпорации. К настоящему времени из 8 энергоблоков станции обновлено 5. Установка современного оборудования позволила не только на 15% увеличить ее мощность, но и на 30% снизить выбросы загрязняющих веществ в атмосферу.

Представитель компании отметил, что «немаловажным фактором при принятии инвестиционных решений является стабильность казахстанского Налогового кодекса». Этот документ не подвергается

частым изменениям и содержит стимулирующие нормы для вложений в ГКМ. Например, в короткие сроки можно вернуть затраченные средства на приобретение основных фондов. Для горного оборудо-



**Н. РАДОСТОВЕЦ, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
АССОЦИАЦИИ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ
И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (АГМП)**

дования предусмотрена двойная норма амортизации в первый год эксплуатации.

– Но, нужно отметить, что Налоговый кодекс принимался до кризиса, – указал Феликс Вулис. – Сейчас ситуация другая – рынки не стабильны. И действующие ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) делают нас неконкурентными. Мне хотелось бы обратиться к Правительству: на тех месторождениях, где мы сегодня добываем бокситы и марганцевый концентрат, мы абсолютно не конкурентоспособны, но продолжаем платить налог на добычу полезных ископаемых. Мы должны найти какой-то гибкий инструмент для решения этих вопросов, потому что речь идет не просто о выживании предприятий, а речь идет и о моногородах.

Увы, власть с большим трудом идет на диалог, а тем временем налоговики изобретают новые корректирующие нормы, считая, что налоговые послабления возможны



А. РАУ, ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-МИНИСТР ИНДУСТРИИ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РК

только при рентабельности «ниже нулевых значений».

МЕРА ВСЕМУ – ЧЕЛОВЕК

Но даже сложности кризисного периода не влияют на полноту социального пакета. Только за последние три года заработная плата

возможность учиться, приобретать на льготных условиях жилье, оздоравливаться, водить детей в современные детские сады, обучать их в высших учебных заведениях с дальнейшим трудоустройством на наши предприятия. Важным аспектом этой работы является активное взаимодействие с профсоюзами, отраслевой ассоциацией, местными сообществами. С 2006 года на реализацию различных социальных проектов в Казахстане компания направила более 77 млрд. тенге, из которых почти половину – на внутренние социальные программы.

Последний тезис выступления нашел поддержку министра труда и социальной защиты населения РК Серика Абденова, призвавшего расширять сферу социального партнерства, укрепляя тем самым внутривластную стабильность. Мысль о том, что бизнес должен стать социально ответственным, а работники предприятий более ак-

и в итоге – какие это принесет ему дивиденды.

В целях профилактики возможных потрясений в ФНБ «Самрук-Казына» внедряют Карту социальных рисков.

– Сегодня создается и внедряется такой аналитический инструмент, как Карта социальных рисков, где аккумулированы и находятся трудовые коллективы группы компании «Самрук-Казына», – заявил заместитель председателя правления фонда Куандык Бишимбаев.

Представитель госхолдинга национальных компаний отметил, что меры, которые предполагает Карта, включают в себя трудовую медиацию, выполнение социальных контрактов, развитие профсоюзной деятельности.

– Сегодня показатели социальной устойчивости здорового климата в коллективе и нормальной трудовой обстановке выходят для руководителей нашей компании на первый план, – отметил зампред «Самрук-Казына».

Первый Вице-министр индустрии и новых технологий РК Альберт Рау призвал работодателей повышать профессионализм кадров. Он отметил, что сегодня появилась возможность обучения управляющего персонала за рубежом. Хорошие условия предлагает программа Федерального министерства экономики и технологий Германии. О ее старте МИНТ оповестило руководство всех промышленных предприятий Казахстана, но энтузиазма с их стороны не заметило.

Таким образом, сменит ли форум название с «Эксперт-100-Казахстан» на «Эксперт-200-Казахстан», зависит не только от оперативности принятия правительственных решений, но и от активности бизнеса.

Форум завершился на оптимистичной ноте: по итогам ежегодного рейтинга состоялось награждение восьми крупнейших компаний Казахстана «Эксперт-100-Казахстан». В номинации, созвучной его главной теме – «За стремление к устойчивому развитию» лидером признана Евразийская корпорация природных ресурсов.



Ф. ВУЛИС, ГЛАВНЫЙ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР «ENRC PLC»

в среднем по корпорации выросла более чем на 60%. В нынешнем году, несмотря на волатильность мирового рынка и снижение цен на продукцию, повышение составило в среднем 20%. Коллективные договоры компаний, входящих в ENRC, признаны одними из лучших в республике. Сотрудники имеют

активно участвовать в управлении компаниями была лейтмотивом его выступления:

– Работники должны знать, чем дышит предприятие, какие доходы имеет, куда направляются средства, насколько модернизируется производство, насколько увеличивается производительность труда,

ЧЕТРА

Сделано в РОССИИ



**Компания «ЧЕТРА-ВОСТОК»,
является эксклюзивным дистрибьютором
Концерна «Тракторные Заводы» в странах СНГ**

КОМПАНИЯ ПРЕДСТАВЛЯЕТ ТЕХНИКУ И ОБОРУДОВАНИЕ
ПРОМЫШЛЕННОГО И КОММУНАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ
ПОД БРЕНДОМ:

ЧЕТРА

- гусеничные и колесные промышленные машины;
- краны-трубоукладчики;
- гусеничные плавающие вездеходы;
- коммунальные и дорожно-строительные машины с навесным оборудованием;
- гусеничные и колесные машины для лесозаготовительных работ;
- комплексы оборудования для работ по ремонту и обслуживанию нефтегазопроводов.

**Всегда в наличии запасные части и OEM-комплектующие
ко всей линейке продукции, сервисное обслуживание
по запросу клиента.**

ЧЕТРА – Восток

Москва, 125040, Россия, ул. Верхняя, 34
тел. в Москве: +7 495 5807018
e-mail: info@chetravostok.ru
web: www.chetravostok.ru



**Концерн
Тракторные
заводы**

ТОО «Торговый дом КТЗ-Казахстан»

г. Астана, ул. Кунаева 29/1
БЦ Дипломат, этаж 11, офис 9
тел. в Астане: +7 7172 731-662 (663)
e-mail: ktkz@mail.ru
web: www.chetravostok.ru

ДЛЯ СОБСТВЕННЫХ НУЖД И НА ЭКСПОРТ

КАЗАХСТАН БУДЕТ ЭКСПОРТИРОВАТЬ В ТАДЖИКИСТАН ЦИАНИД НАТРИЯ, ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ КОТОРОГО ГОДОВОЙ МОЩНОСТЬЮ В 25 ТЫС. ТОНН ПЛАНИРУЕТСЯ ПОСТРОИТЬ НА ТЕРРИТОРИИ СЭЗ «ХИМПАРК «ТАРАЗ» В ГОРОДЕ ШУ ЖАМБЫЛСКОЙ ОБЛАСТИ. ПО ИНФОРМАЦИИ ПРЕСС-СЛУЖБЫ НАЦИОНАЛЬНОГО АГЕНТСТВА ПО ЭКСПОРТУ И ИНВЕСТИЦИЯМ KAZNEX INVEST, КРУПНЕЙШИЕ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ТАДЖИКИСТАНА ВЫРАЗИЛИ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬ В ЗАКУПЕ ЭТОГО РЕАГЕНТА КАЗАХСТАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА.

ТОО «Объединенная химическая компания» (входит в ФНБ «Самрук-Казына»), занимающееся проектом строительства химзавода, заключило соответствующие меморандумы на поставку с таджикскими компаниями «Заравшан» и «Апрелевка». Экспорт цианида натрия планируется начать в конце 2014 года.

Производство по выпуску реагента станет единственным подобным предприятием в Центральной Азии, основанным на современной и экологически безопасной технологии.

В числе основных потребителей казахстанского цианида натрия – золотодобывающие предприятия, в первую очередь Казахстана, а также близлежащих стран – Таджикистана, Кыргызстана, Узбекистана и Азербайджана, которые в настоящее время используют, как правило, аналогичными реагентами, произведенным в Китае.

В Таджикистане насчитывается более 30 месторождений, которые, по прогнозам экспертов, содержат около 450 тонн золота. В минувшем году в республике произведено более 2,2 тонны золота и 1,7 тонны серебра.



ПРИРОС РАЗРЕЗ ОБОГАЩЕНИЕМ

НОВАЯ ДРОБИЛЬНО-ОБОГАТИТЕЛЬНАЯ ФАБРИКА ЗАПУЩЕНА В ЕРЕЙМЕНТАУСКОМ РАЙОНЕ АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ НА САРЫАДЫРСКОМ УГОЛЬНОМ РАЗРЕЗЕ, РАЗРАБОТКУ КОТОРОГО ВЕДЕТ ТОО «ОН ОЛЖА». СОБЫТИЕ ПРИУРОЧЕНО К ДНЮ ПЕРВОГО ПРЕЗИДЕНТА РК.

Как сообщила пресс-служба областного акимата, угольный обогатительный передел стал еще одним шагом по пути индустриализации градообразующего предприятия. Сарыадырский разрез год за годом наращивает добычу каменного топлива открытым способом. Его продукция, в частности, пользуется спросом на Алматинской ТЭЦ-1, в огромном количестве экспортируется в соседнюю Россию.

Преимущества фабрики многогранны, способствуют получению дополнительного угольного концентрата из высокозольных отвальных пород. Кроме того, ввод фабрики окажет содействие сокращению технологических потерь, росту экономической эффективности предприятия, снижению себестоимости продукции.

С каждой добытой и обогащенной тонны угля в бюджет области поступают дополнительные налоговые платежи. Откроются новые рабочие места, появится возможность для дальнейшего вовлечения трудоспособного населения в производство.



ОСВОЕНА КРУПНОУЗЛОВАЯ СБОРКА

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПЕРВОГО В КАЗАХСТАНЕ ЦЕХА ПО КРУПНОУЗЛОВОЙ СБОРКЕ ВАГОНА-САМОСВАЛА «ДУМПКАР 2 ВС-105» СОСТОЯЛАСЬ В СТЕПНОГОРСКЕ. КАК СООБЩИЛА ПРЕСС-СЛУЖБА АО «НАЦИОНАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО РАЗВИТИЮ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ «NADLOC», ПРОЕКТ ОСУЩЕСТВЛЕН ТОО «ГОРНОТРАНСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ KZ» ПРИ ПОДДЕРЖКЕ АГЕНТСТВА.

Основными заказчиками данного подвижного состава выступают крупные компании горнорудного сектора республики, такие как ТОО «Казакхмыс», Группа ENRC (АО «ССГПО», разрез «Восточный», «ТНК «Казхром», «Жайремский ГОК», «Донской ГОК», «Алюминий Казахстана»), АО «Богатырь Комир», ТОО «Казфосфат» и другие.

ТОО «Горнотранспортная компания» при ежегодном плановом выпуске на базе железнодорожного депо Степногорска 300–350 вагонов-самосвалов намерено полностью удовлетворить потребности отечественных горнорудных предприятий в данной номенклатуре спецвагонов. С этой целью ТОО также подписан меморандум о сотрудничестве с АО «НК «Казакхстан темир жолы» по производству комплектующих и вагонов на базе АО «Востокмашзавод».

Пока же в Степногорске освоена крупноузловая сборка по техническим условиям ООО «Горнотранспортная компания» (г. Киев). До конца 2013 года вагоностроители республики рассчитывают довести долю казахстанского содержания в производстве вагона-самосвала до 60%.

Предприятие также ставит задачу по вхождению проекта в Карту индустриализации и расширению номенклатуры выпускаемого подвижного состава, включая вагоны-самосвалы «Думпкар 2 ВС-66», «Думпкар 2 ВС-67», «Думпкар 2 ВС-90», а также вагоны-хопперы и фитинговые платформы.

МИНИ-ФУТБОЛ НА КУБОК ENRC

В АСТАНЕ СОСТОЯЛСЯ ПЕРВЫЙ КОРПОРАТИВНЫЙ ТУРНИР ПО МИНИ-ФУТБОЛУ НА КУБОК ENRC, ОРГАНИЗОВАННЫЙ ДЕПАРТАМЕНТОМ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КОРПОРАЦИИ. В СОСТЯЗАНИЯХ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ СБОРНАЯ КОМАНДА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО БЛОКА И УПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ, КОМАНДЫ БЛОКА БЕЗОПАСНОСТИ, УПРАВЛЕНИЯ ИТ, ФИНАНСОВОГО БЛОКА И СБОРНАЯ ENRC BTS.

Солидной была и команда болельщиков. За своих пап и мужей приехали поболеть семьи сотрудников. А посмотреть было на что. Несмотря на прохладную погоду, минифутбольные баталии оказались горячими.

По итогам турнира первое место заняла команда финансового блока, второе – ENRC BTS, третье место – Управления ИТ. Все получили ценные призы. Награды вручили и лучшему голкиперу турнира - системному администратору Департамента эксплуатации информационных систем ENRC Игорю Афонину, лучшему бомбардиру турнира – главному менеджеру Департамента стратегического планирования и анализа инвестиций ENRC Арману Сабиганову и лучшему игроку – члену команды ENRC BTS по коммуникациям Димашу Умбетову.



СТРАНЕ НУЖНЫ ПРОФЕССИОНАЛЫ

«ГЛАВНОЕ ВЫБРАТЬ ПРОФЕССИЮ И ДОВЕСТИ ЕЕ ДО СОВЕРШЕНСТВА, И ЭТО ДАСТ ХОРОШИЕ ДОХОДЫ ДЛЯ СЕМЬИ... НИКОГДА МОЛОДОМУ ЧЕЛОВЕКУ НЕЛЬЗЯ ПРЕНЕБРЕГАТЬ ЛЮБОЙ ПРОФЕССИЕЙ, У НАС ЕСТЬ РАБОЧАЯ И СЕЛЬСКАЯ МОЛОДЕЖЬ», – СКАЗАЛ НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ НА II СЪЕЗДЕ МОЛОДЕЖНОГО КРЫЛА «ЖАС ОТАН».



Глава государства привел в пример семью Кеннеди. «Я всегда вспоминаю слова отца президента (США) Джона Кеннеди, у него было четыре сына, каждое утро перед завтраком он им говорил: какую бы профессию вы ни приобрели в конце жизни, будете ли вы ковбоями, будете ли поварами, водителями или фермерами, доведите до совершенства свою профессию, любую, и вас будут уважать люди. Один сын стал президентом, другой министром, остальные конгрессменами», – напомнил Глава государства.

По его мнению, главной проблемой на рынке труда республики является отсутствие высококвалифицированных кадров во многих отраслях экономики. «Вопрос не в том, что нет рабочих мест, нет квалифицированных специалистов, вот в столице не хватает сегодня строителей, кто приходит сюда, запрашивает баснословные деньги, молодой человек может работать и за 500 долларов и за 300 вначале, а тут требуют 1 000. Но если умно подойти, всегда можно создать конкуренцию (между специалистами)», – заметил Президент.

«Надо сначала приобрести профессию, без которой на хорошую зарплату рассчитывать невозможно. Я ставлю задачу перед Правительством, чтобы каждый казахстанец, окончивший среднюю школу, имел возможность получения специальности. Не всем надо идти за высшим образованием, это невозможно, и в мире такого нет, экономике нужны и технические работники среднего звена: слесари, электрики, водители, механики, сварщики, повара», – заключил Н. Назарбаев.

НА СТАЖИРОВКУ – В ЛОНДОН

В ENRC СОСТОЯЛСЯ ОТБОРОЧНЫЙ ТУР КАНДИДАТОВ ДЛЯ УЧАСТИЯ В ПРОЕКТЕ СОТРУДНИЧЕСТВА С ЛОНДОНСКОЙ БОЛЬНИЦЕЙ GREAT ORMOND STREET HOSPITAL (GOSH). ПО ЕГО ИТОГАМ ТРЕХМЕСЯЧНУЮ СТАЖИРОВКУ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ В ОДНОМ ИЗ КРУПНЕЙШИХ В МИРЕ ПЕДИАТРИЧЕСКИХ ЦЕНТРОВ ПО ПЕРЕСАДКЕ СЕРДЦА И ЛЕГКИХ ПРОЙДУТ МЕРУЕРТ НИГМЕТЖАНОВА ИЗ ОТДЕЛЕНИЯ НЕВРОЛОГИИ СТОЛИЧНОГО РЕСПУБЛИКАНСКОГО ДЕТСКОГО РЕАБИЛИТАЦИОННОГО ЦЕНТРА И БАГЛАН БАЙЗАКОВА ИЗ ОНКОГЕМАТОЛОГИЧЕСКОГО ЦЕНТРА ПРИ НАУЧНОМ ЦЕНТРЕ ПЕДИАТРИИ И ДЕТСКОЙ ХИРУРГИИ МИНЗДРАВА РК В АЛМАТЫ.

ENRC инвестировала средства в создание специализированного больничного кабинета в лондонской больнице. Казахстанским детям, страдающим от редких трудноизлечимых заболеваний, также предоставляется возможность пройти лечение в GOSH.

В сотрудничестве с GOSH ENRC запустила новую стипендиальную программу, благодаря которой молодые врачи из Казахстана получают возможность посетить



больницу и повысить уровень своих знаний в области педиатрии.

– Это замечательная возможность для нашей страны, отечественной системы здравоохранения, – считает заместитель директора Департамента науки и человеческих ресурсов Министерства здравоохранения РК Алма Сыздыкова, принявшая участие в отборочном туре. – Я увидела, что наши молодые врачи хорошо владеют английским языком. Люди, которые прошли интервью, знают четко свои цели, задачи, что они хотят получить от этой поездки. И очень важно, что члены комиссии были не только с принимающей стороны, но и от Казахстана – Назарбаев Университета, Минздрава. Мы сделали отбор еще и в соответствии с приоритетами системы здравоохранения Казахстана.

КОЛЕСНЫЕ ГИГАНТЫ РУДНОЙ ДОБЫЧИ

СТАВКА НА ГОРНОТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ БОЛЬШЕЙ МОЩНОСТИ ПОЗВОЛИЛО КРАСНООКТЯБРЬСКОМУ (КБРУ) И ТОРГАЙСКОМУ (ТБРУ) БОКСИТОВЫМ РУДОУПРАВЛЕНИЯМ – ГОРНОРУДНЫМ ФИЛИАЛАМ АО «АЛЮМИНИЙ КАЗАХСТАНА», ВХОДЯЩЕГО В ENRC, ФАКТИЧЕСКИ УДВОИТЬ ДОБЫЧУ РУДНОГО СЫРЬЯ ДЛЯ ВЫПЛАВКИ «КРЫЛАТОГО МЕТАЛЛА».

По словам начальника технического отдела КБРУ Виктора Осадчего, за истекшее десятилетие общий объем добычи бокситов по рудоуправлению составил 40,8 млн. тонн боксита. Это ровно столько, сколько удалось добыть за предыдущие 40 лет работы предприятия.

Подобный рост производственно-технических показателей во многом стал возможен благодаря радикальному техническому перевооружению. Так, в соответствии с программой поэтапной модернизации бокситовых рудоуправлений на Восточно-Аятском месторождении запущен в эксплуатацию мощный электрогидравлический экскаватор HITACHI с емкостью ковша 15 кубометров. Смонтирован и готов к работе новый шагающий экскаватор на Белинском месторождении. Взамен отработавших свой срок 45-тонников БелАЗ в карьер доставили четыре новых 60-тонника HITACHI.

Успешно осуществляется и программа укрепления минерально-сырьевой базы. К примеру, в Торгайском бокситовом рудоуправлении продолжается строительство карьера «Юго-Восточный», предусматривающего в том числе и замену горнотранспортной техники. В первой половине года на смену изношенным БелАЗам пришли два большегрузных самосвала HITACHI EH1100-3.

– Опыт эксплуатации этих гигантов показал высокую эффективность за счет роста производительности, снижения расхода горюче-смазочных материалов, – говорит директор филиала АО «Алюминий Казахстана» ТБРУ Виктор Родин. – В перспективе парк автосамосвалов продолжит свое обновление.



МОЛОДЫМ ВЕЗДЕ У НАС ДОРОГА?

СФОРМИРОВАТЬ НОВУЮ СИСТЕМУ ПОДДЕРЖКИ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЕЖИ НАМЕРЕНО МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ КАЗАХСТАНА, СООБЩИЛ ГЛАВА ПРОФИЛЬНОГО ВЕДОМСТВА БАКЫТЖАН ЖУМАГУЛОВ.

«Есть целый ряд настораживающих тенденций. Первая, изменение структуры молодежной безработицы. Хотя она в целом падает, но в ней все более весомую долю занимает молодежь с достаточно высоким уровнем образования: высшим и профессионально-техническим, – сказал Жумагулов на заседании Правительства во вторник. – Вторая, не уменьшается число самозанятых, а это более двух миллионов человек. Здесь также растет доля образованной молодежи... Третья тенденция, у нас еще сохраняется достаточно значимый процент нетрудоустроенных выпускников ТиПО и вузов».

По его словам, система образования отслеживает их судьбу в течение нескольких месяцев, а дальше они «выпадают из поля зрения». «Этого допускать нельзя, поэтому сегодня необходимо создать новую комплексную систему поддержки трудоустройства молодежи», – подчеркнул Б. Жумагулов.

В ней должны участвовать представители министерств труда и социальной защиты населения, а также образования и науки с его комитетами по делам молодежи и по контролю, другие государственные структуры и местные исполнительные органы. «Она должна будет осуществлять четкий и полный мониторинг трудоустройства молодежи, вырабатывать необходимые коррективы для работы системы профессиональной подготовки кадров. И главное – оказывать на местах действенную помощь в трудоустройстве», – добавил глава МОН

МЕТАЛЛ: СКУПЫЕ ПРОБЛЕСКИ АКТИВНОСТИ

■ Игорь ПРОХОРОВ

Ситуация на мировом рынке стали постепенно стабилизируется. Потребители, решив, что цены упали уже достаточно низко, постепенно возобновляют закупки. Вместе с тем, несмотря на некоторые проблески активности по отдельным позициям, реальный спрос на рынке металлов остается слабым. Пока растут запасы лишь на биржевых складах. Тем временем представители промышленности задаются вопросами: являются ли биржевые цены реальным отражением того, что происходит на рынке?

По мнению заместителя главного исполнительного директора Русала Олега Мухамедшина, цены на Лондонской бирже металлов (LME) не отражают реального положения дел. Значительные количества металла «связаны» в финансовых сделках. Поэтому около 70% всех зарегистрированных на LME запасов металла недоступно потребителям, и это точная причина того, что зафиксированы ре-

кордные спотовые премии на алюминий от 250 до 270 долларов за тонну.

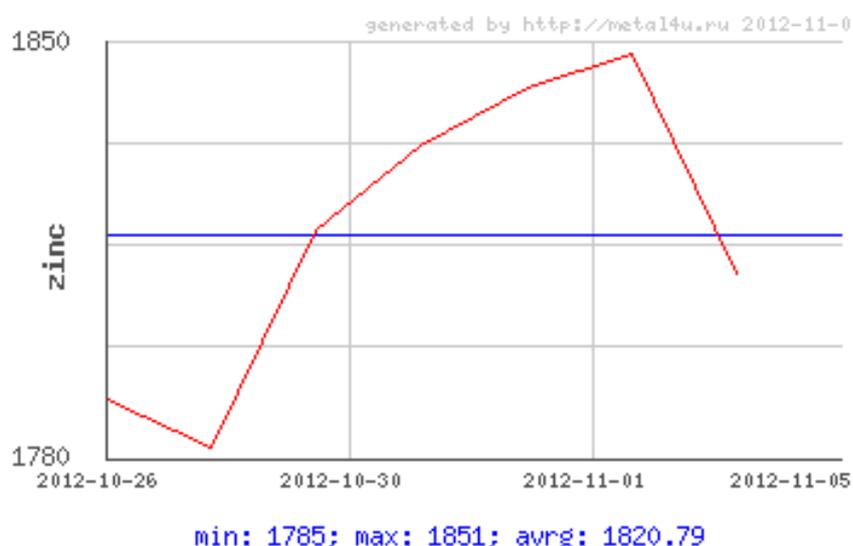
Олег Мухамедшин отметил, что спекулятивные торги искажают ценообразование на LME. По статистике торговых объемов металла, большинство сделок осуществляется финансовыми инвесторами или фондами. Так что отсюда понятна разница между ценой LME и ценой на физическом рынке.

По мнению аналитика Moody's Investors Service Джанмарко Миглиначча, цены на алюминий будут «скованы» в ближайшие шесть месяцев ввиду «снижения оборотов» спроса, высоких уровней запасов металла и неумещающих объемов его производства. Как выяснилось, мировое производство алюминия не снижается вопреки объявленным ранее сокращениям мощностей. Эксперты Masquarie также подчеркивают наличие высоких премий на металлы на LME по причинам, связанным с хранением запасов и финансовыми сделками.

Сравнивая алюминий и медь, аналитики отмечают, что премии на алюминий находятся на исторически рекордном уровне. Восходящий тренд спотовых алюминиевых премий закрепился в последние 2–3 месяца на фоне стабилизации очередей на выгрузку в ключевых складских пунктах LME. Уровень премий здесь имеет перспективы не снизиться, по крайней мере, в ближайшее время.

Аналитики также указывают на резкое увеличение запасов меди, свинца и цинка на складах LME после череды поставок металлов в Антверпен (Бельгия). По данным Standard Bank, запасы свинца вы-

■ Цена цинка на Лондонской бирже металлов



НА LME В НОЯБРЕ НАБЛЮДАЛАСЬ ПОЗИТИВНАЯ ДИНАМИКА ЦЕН ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ ПРИ НЕБОЛЬШИХ ОБЪЕМАХ ТОРГОВ. МОНЕТАРНЫЕ ПОСЛАБЛЕНИЯ ЯПОНСКОГО И КИТАЙСКОГО ЦЕНТРОБАНКОВ, А ТАКЖЕ УКРЕПЛЕНИЕ ЕВРО И ЕВРОПЕЙСКИХ ФОНДОВЫХ РЫНКОВ СПОСОБСТВОВАЛИ НЕБОЛЬШОМУ РОСТУ ЦЕН МЕТАЛЛОВ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ.

росли на 16 тыс. тонн, меди – на 21 тыс. тонн, а цинка – на 31 тыс. тонн.

«По нашему мнению, рост запасов металла в Антверпене отражает желание владельцев местных складов создать длинные очереди с целью увеличения ежедневной арендной платы владельцев складских варрантов», – говорят аналитики Macquarie.

Следует отметить, что на LME в ноябре наблюдалась позитивная динамика цен цветных металлов при небольших объемах торгов. Монетарные послабления японского и китайского центробанков, а также укрепление евро и европейских фондовых рынков способствовали небольшому росту цен металлов на Лондонской бирже.

Опубликованный китайский индекс менеджеров по закупкам (ведущих потребителей металла в Поднебесной) продемонстрировал постепенное увеличение экономической активности в стране. Аналитики Sudeen Financial также указывают на позитивные экономические сводки из США. Так, индекс по промышленному производству ISM за октябрь вырос с 51,50 пункта до 51,70 пункта. Цены на медь снова восстанавливаются в направлении уровня 7 750 долларов за тонну на фоне консолидации рынка после недавнего проседания.

Премии на медь испытывают понижающее давление. Между тем согласно заявлению немецкого производителя меди Aurubis, спрос на медь в Европе «достиг минимума». По данным аналитиков, понижающий тренд европейского спроса на медный прут и продукцию производств непрерывного литья летом закончился, и в ближайший год Европу, вероятно, ждет стабильное потребление данного материала. Строительная отрасль, сектора электроники и возобновляемых энергоресурсов могут здесь сыграть свою положительную роль. Также аналитики надеются на китайский спрос, учитывая программы поддержки экономики Поднебесной.

Вместе с тем торговые сессии на LME продолжают быть неровными и малоактивными при боковом

тренде цен металлов, поскольку инвесторы стараются меньше рисковать. Если с биржевыми премиями все в порядке, то реальная торговля и производство в мире по-прежнему терпят убытки.

Так, европейский спотовый рынок ферросилиция слаб, и игроки опасаются новой волны спада, которая может прийти в ближайшем будущем, поскольку спрос неумолимо сокращается. Рынок снова идет по нисходящей линии, и этот тренд может сохраниться.

В то же время, по оценке представителей министерства промышленности и информационных технологий КНР, китайская стальная отрасль может стать в IV квартале поводом для беспокойства из-за низкого спроса и связанных с этим убытков. Они отмечают, что доходы стальных компаний существенно снизились с начала года. Кроме того, вся китайская промышленность работает с потерями и борется с проблемами избыточных мощностей и поставок на фоне снижения экономического роста страны.

MEPS считает, что для оценки деятельности мировой металлургической отрасли надо понимать сложности китайского рынка стали. В этом году китайские сталелитейные заводы будут представлять 46% мирового производства.

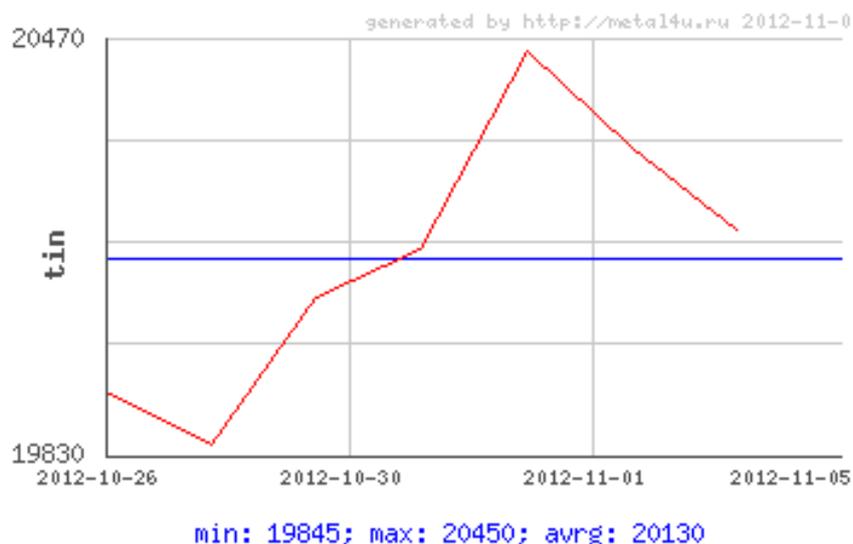
Эта цифра могла быть выше, если бы китайские производители не сокращали производство. Следует учесть, что цепочка поставок от стального завода до конечных пользователей в Китае очень долгая. Материал обрабатывается много раз перед доставкой до конечного клиента. Таким образом, цена, которую платят продавцам стали пользователи, может быть существенно завышенной по отношению к отпускным ценам стального предприятия.

Согласно Chinese National Development and Reform Commission, 80 крупных стальных компаний КНР с января по сентябрь

■ Цена свинца на Лондонской бирже металлов



■ Цена олова на Лондонской бирже металлов



получили убытки в размере 877.78 млн. долларов. Промышленный источник из провинции Хенань сообщил, что мелкие производители прекратили работу. На данный момент в строю остались только крупные компании, и те не заинтересованы в продажах по низким ценам.

Китайские цены на ферромолибден также остаются без изменений на фоне отсутствия спроса, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Производитель из Шаанкси отметил, что слабый спрос со стороны стальных заводов в последние месяцы был сдерживающим фактором для роста цен на ферромолибден. В последнее время спрос постоянно сокращался, отражая застой в стальном секторе.

Китайские предприятия по производству нержавеющей стали также снижают закупочные цены на никелевый чугун после того, как цены LME на никель начали снижаться. Небольшие предприятия, включая Zhangjiagang Pohang и Tsingshan, сейчас предлагают 1170–1200 юаней (116–119 долларов) за единицу никеля в тонне чугуна с содержанием никеля 10–15% с учетом доставки, сообщают источники. Этот уровень цен на 10–20 юаней ниже, чем в октябре.

«Из-за слабости цен LME на никель, а также сдержанности по-

купателей, спотовые цены на никелевый чугун, боюсь, и дальше будут падать», – заявил трейдер из Шанхая.

По-прежнему сообщают о трудностях международные концерны. Компания ArcelorMittal South Africa анонсировала, что временно закрыла электрические доменные печи на фабрике Vanderbijlpark в ЮАР, сокращая производство стали в год на 1 млн. тонн. Компания сочла рациональным временно закрыть печи,

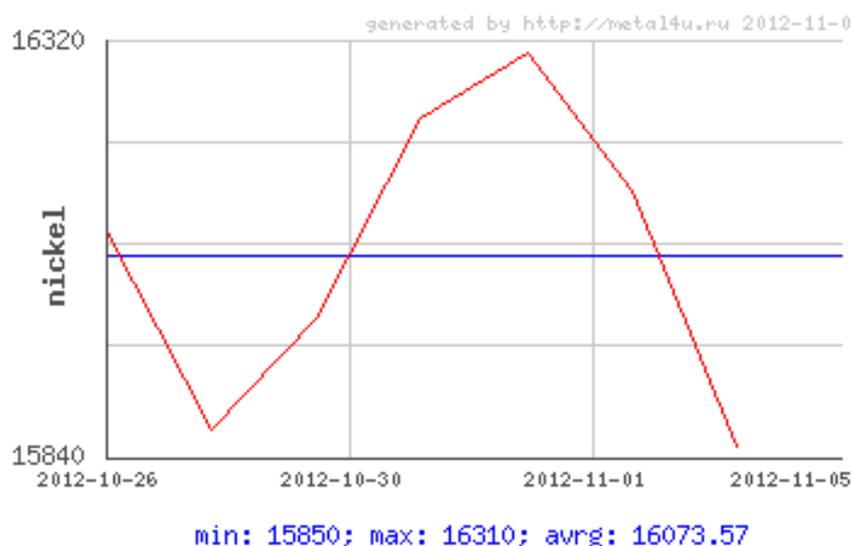
чем закончить проект по очистке пыли. Кроме того, как отметил исполнительный директор компании Nonkululeko Nyembezi-Heita, ослабление спроса на сталь также стало одной из причин сокращения производства.

Одна из крупнейших компаний по производству нержавеющей стали – Aregam – не видит улучшения рынка, ввиду слабых цен. Компания отметила, что ее поставки за квартал снизились на 5% на фоне кризиса в Европе.

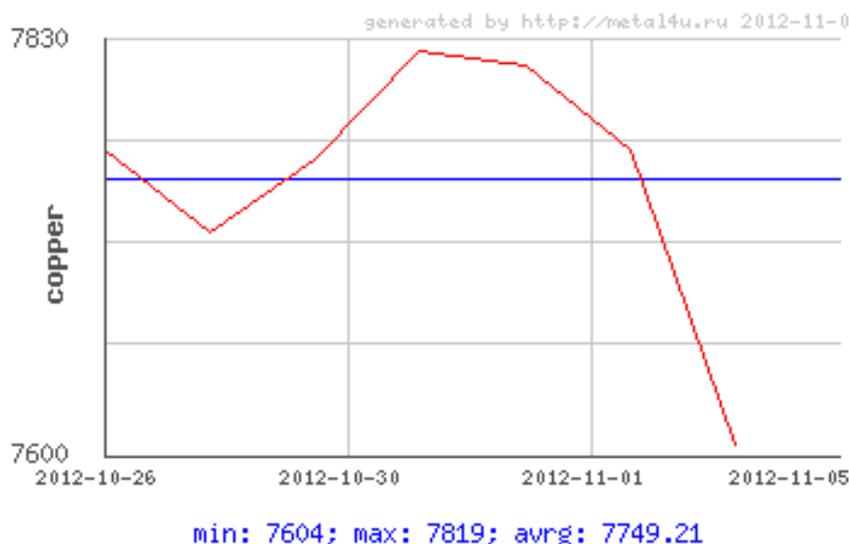
Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, рыночная активность на рынке стали Европы остается очень слабой, и цены заводов значительно снизились. Покупатели проявляют осторожность и хотят иметь запасов больше, чем необходимо.

Несколько секторов, которые потребляют продукцию стальных компаний, продолжают работать. Однако автомобильное производство в Германии и Швеции, которое оставалось сильнее, чем многие другие отрасли промышленности, после финансового кризиса, замедлилось. Местные производители сталкиваются с конкуренцией дешевых предложений из Южной и Восточной Европы, в то время как укрепление евро по отношению к доллару США сделало импорт стали из других стран более привлека-

■ Цена никеля на Лондонской бирже металлов



■ Цена меди на Лондонской бирже металлов



тельным, несмотря на длительные сроки поставки.

Некоторые потребляющие сектора относительно спокойны, а не активны. Есть проблемы с кредитами у потребителей, что сдерживает их закупочную деятельность.

Рост проектов инфраструктуры и строительства обеспечили в последнее время некоторый спрос на длинномерный прокат. С другой стороны, производство его в Европе снизилось. Кроме того, металлурги из Польши и Украины предлагают материал по конкурентоспособным ценам. Цены на лом упали, и, скорее всего, продолжат снижаться дальше в ближайшее время.

Снижение цен на медь привело мировой рынок в соответствие с китайским, отмечают аналитики ANZ. Это открывает дверь для роста объемов импорта меди.

Европейский рынок феррохрома также теряет позиции, поскольку постоянное ухудшение ситуации в секторе производства нержавеющей стали соответствующе сказывается на рынках сырья, и ферросплавов в первую очередь. Таким образом, цены на феррохром в Европе снижаются.

«Цены могут удержаться в текущем диапазоне, поскольку они уже почти достигли дна, однако спрос настолько слаб, что поставщики

могут продолжать понижать ставки просто по привычке», – сокрушается один из дилеров.

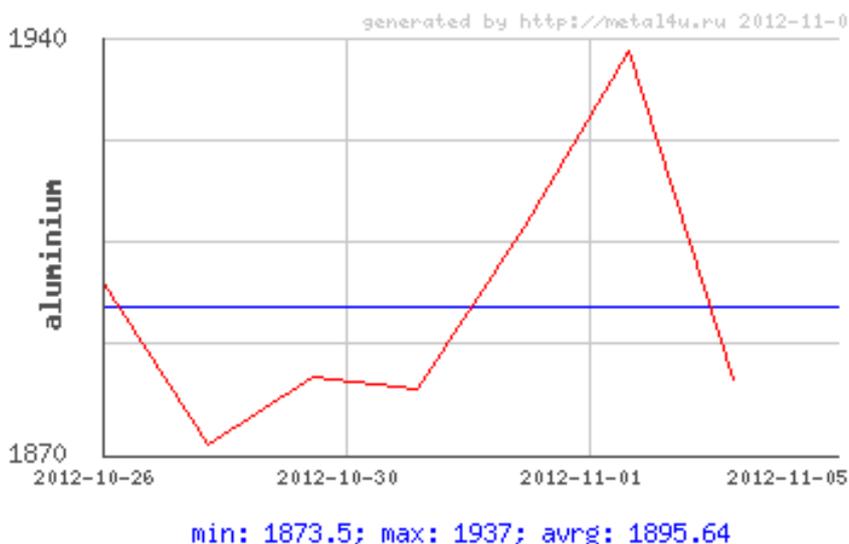
Схожей динамики они ожидают и на алюминиевом рынке: «По нашему мнению, складские запасы LME и частных складов приближаются к 10 млн. тонн – почти четверть мирового годового выпуска». По мнению аналитика Standard Bank Леона Вестгейта, падение цены алюминия недостаточно для заметного сокращения мощностей производителями. Спеку-

ляции на биржах с этим металлом затемняют реальное положение дел его производителям. Премии на физический металл неизменны, что заставляет думать о том, что к снижению объемов производства алюминия может привести только еще большее падение цен на биржах.

Вместе с тем спотовые цены на железную руду стабилизировались на уровне около 120 долларов за тонну, поскольку китайские стальные компании продолжают потреблять сырье, но, пожалуй, все же проявляя осторожность, дабы не увеличить цены. Как отмечает один из трейдеров, заводы покупают, но главное, что они не готовы переплачивать установленную цену. Потребители проявляют осторожность.

Статус-кво избыточного предложения при напряжении финансово-спекулятивного спроса, похоже, пока сохранится. Высокие издержки производства должны ограничивать объемы выпуска и нижний предел цен, однако госсубсидии, особенно в Китае, тормозят этот процесс. Поэтому предпосылок для устойчивого роста на рынке металлов пока нет. Скорее всего, в ближайшие несколько недель, до начала пред рождественской волны спроса, рынок будет находиться в состоянии стагнации.

■ Цена алюминия на Лондонской бирже металлов



КИОТСКИЙ ПРОТОКОЛ В ДЕЙСТВИИ

НА «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» БЛИЗИТСЯ К ЗАВЕРШЕНИЮ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТА ПО УТИЛИЗАЦИИ ДОМЕННОГО ГАЗА. ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ ПРОЕКТА – СОКРАТИТЬ ВЫБРОСЫ ПАРНИКОВЫХ ГАЗОВ В АТМОСФЕРУ И ПОВЫСИТЬ НАДЕЖНОСТЬ ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ ГОРОДА МЕТАЛЛУРГОВ И КОМБИНАТА.

■ Светлана ЕГОРОВА, фото Игоря УЗАРЕВИЧА

В настоящее время при работе на металлургическом комбинате трех доменных печей образуется около миллиона кубометров доменного газа, 70% которого используется на нужды производства. Оставшаяся часть бесполезно сжигается, что негативно сказывается на состоянии окружающей среды, приводя к парниковому эффекту. Проект по утилизации доменного газа позволит не только уменьшить вредные выбросы, но и использовать сжигаемый ранее газ на нужды производства.

– От ввода в эксплуатацию новой котельной станции и комплекса водоподготовки, топливом для которых будет служить доменный газ, в настоящее время сжигаемый на свечах, мы ожидаем энергосберегающего, технологического и экологического эффектов, – сообщил директор по ремонтам АО «АрселорМиттал Темиртау» Вадим Басин. – Новый проект позволит экономить топливо, необходимое для работы станций ТЭЦ-ПВС и ТЭЦ-2. Оборудование прошло тестовые испытания, в настоящее время в работе находятся два котла.

Реализовав проект, компания сможет утилизировать не менее 150 тыс. кубов доменного газа в час.

– После прохождения цикла горения в топочных камерах котлов на выходе из дымовых труб температура газа будет составлять не более 230 градусов, что соответствует всем европейским стандартам, – говорит начальник паросилового цеха Сергей Глазов.

Проект включает строительство пяти котлов, топливом для которых будет служить доменный газ, сжигаемый на свечах. На сегодня полностью выполнено строитель-





ство и монтаж оборудования. Сейчас ведутся пуско-наладочные работы.

Использованное оборудование – котлы и горелочные устройства – произведено в Германии, поставку и монтаж осуществляет финская компания. Генеральным подрядчиком по ведению строительных и монтажных работ является темиртауское ТОО «Саем-центр». Стоимость проекта составляет 18,1 млн. долларов США.

Уникальность проекта заключается в том, что цикл замкнут, режим – полностью автоматический. Уровень автоматизации нового оборудования позволит сделать эксплуатацию котельной и комплекса водоподготовки самыми безопасными производственными объектами на металлургическом комбинате. И это, несмотря на использование таких опасных газов, как коксовый и доменный.

Подобных установок нет ни на одном предприятии СНГ и Казахстана! Хотя аналогичными ком-

плексами располагают только два завода Группы «АрселорМиттал» – в Бельгии и Голландии.

После внедрения проекта на металлургическом предприятии ожидаются улучшения по нескольким направлениям. Очевидны энергосберегающий эффект и экономия энергетического топлива (угля и мазута), а также экологический эффект – снижение количества вредных выбросов в атмосферу за счет экономии твердого топлива. Котлы будут вырабатывать пар низкого давления, обеспечивая внутренние технологические нужды комбината, главным потребителем пара являются подразделения коксохимического производства, доменный цех и листопрокатные цехи № 2 и 3.

Химически очищенной водой котельную, работающую на доменном газе, будет обеспечивать комплекс водоподготовки.

– Кроме того, вода будет подаваться на новый комплекс газоочистки конвертерного цеха, а



также на систему испарительного охлаждения доменной печи № 2, – продолжает Сергей Глазов.

Здесь стоит отметить, что вода такого качества – деминерализованная и абсолютно чистая – на комбинате еще не применялась.

На том месте, где скоро заработает новая котельная, раньше рас-

полагались две недействующие градирни, относящиеся к цеху водоснабжения.

– Мы их демонтировали, вырыли котлован и начали строительномонтажные работы, – вводит в курс дела начальник паросилового цеха.

Конечно, не обошлось без технических проблем. Но на комбинате привыкли к оперативным решениям. Так, в завершающей стадии проекта, столкнувшись с проблемой монтажа дымовых труб, специалисты газового цеха под руководством начальника производственных участков Вячеслава Барашкина и начальника газового цеха Владимира Братковского в течение двух суток провели врезку в два газопровода (коксового и доменного газов) в условиях высококого давления.

Журналисту «ГМП» рассказали подробности этой операции. В АО «АрселорМиттал Темиртау» в настоящий момент идет реализация нескольких проектов, но необходимый монтажникам кран 200-тонник всего один, и на тот момент он был занят. Но проблему все же удалось решить – и в течение двух дней была смонтирована оставшаяся пятая секция дымовых труб.

– Данный проект уникален еще и тем, что здесь установлены за-



щитные кожухи запорной арматуры, которые имеются далеко не на каждом предприятии энергетики в странах СНГ, – говорит Сергей Глазов. – Кожухи позволяют исклю-

чить тепловые потери в пределах теплоагрегата. Пар от котлов выводится на паропреобразователь, охлаждается до тридцати градусов и сбрасывается в канализацию. В пределах котельной нет никаких выхлопов и выбросов, все опасные виды энергии исключены из технологической схемы. Это будет самый, можно сказать, безопасный объект на металлургическом комбинате. Котельный зал оборудован анализаторами, улавливающими малейшую утечку газа. На пульте управления оператор легко сможет определить расход коксового и доменного газов. Обучение персонала входит в контракт поставщика оборудования КРА Unicon и займет примерно неделю.

Новый проект «АрселорМиттал Темиртау» является своеобразным ответом на глобальные экологические вызовы нового века и крупным вкладом в мероприятия по снижению парникового эффекта, заложенных в Киотское соглашение, ратифицированное Республикой Казахстан.



КОГДА НАЛОГ ОПЕРЕЖАЕТ ПРИБЫЛЬ

■ Игорь ПРОХОРОВ

Резкое падение мировых цен на металлы привело к тому, что на многих месторождениях мира добыча руды стала нерентабельной. Российские металлурги уже обратились к своему правительству с просьбой обнулить ставку налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) для новых месторождений, расположенных в труднодоступных местностях. Аналогичные проблемы с рентабельностью предстоит в кратчайшие сроки решить и казахстанским металлургам.



Падение цен в мире затянулось, экспортная металлургическая продукция продолжает дешеветь, и без государственной поддержки обойтись, видимо, не удастся. В России первым вопрос о льготах по НДПИ поднял глава совета директоров Evraz Group Александр Абрамов на совещании с участием президента РФ Владимира Путина. Второй вариант (наряду с обнулением НДПИ), который предложили российские металлурги правительству, заключается в том, чтобы за счет налоговых льгот компенсировать затраты компаний на обустройство инфраструктуры новых месторождений.

В связи с этим аналитик Олег Петропавловский из «Брокеркредитсервис» считает, что, хотя полное обнуление ставки НДПИ было бы предпочтительнее для компаний, второй вариант для них тоже хорош и поможет привлекать финансирование для новых проектов.

– Если у банков будет четкое понимание, что затраты на инфраструктуру будут компенсированы за счет налоговой льготы, с ними будет легче договориться о кредитах на развитие производства, – уверен эксперт.

Следует сказать, что российские металлурги буквально на днях ча-

стично добились поддержки государства. Госдума приняла закон о нулевой ставке НДПИ на добычу ряда полезных ископаемых в труднодоступных районах. Соответствующие изменения вносятся в Налоговый кодекс РФ. В частности, с 1 января 2013 года устанавливается нулевая ставка НДПИ на кондиционные руды олова, добываемые на территории Дальневосточного федерального округа.

Турбулентность мировой экономики оказала свое негативное влияние и на Казахстан. Так, в Министерстве индустрии и новых технологий ожидают снижения темпов роста в металлургии в нынешнем году на 6,3%.

Министр экономического развития и торговли Ерболат Досаев объясняет проблемы снижением физических объемов экспорта и цен сырьевых товаров на международных рынках. По данным МЭРТа, с начала 2012 года в Казахстане сократились объемы добычи железной руды на 2,6%, а в металлургической промышленности произошел спад на 1,8% (против прошлогоднего роста – 8,1%).

– Помимо проблем со сбытом продукции причинами снижения ВВП стали перенесение сроков за-

пуска и неосвоение мощности некоторых проектов, включенных в Карту индустриализации – уточнил Ерболат Досаев.

Возможно, для защиты рентабельности производство металлов и добыча металлургического сырья некоторыми компаниями будут сокращены. Но главное сейчас – сохранить имеющиеся долгосрочные контракты и обеспечить социальную стабильность в отрасли. В условиях затяжного спада на международных рынках, видимо, пришла пора подумать об эффективности ставки НДПИ для казахстанских металлургов.

Горняки и металлурги просили Правительство Казахстана снизить ставки НДПИ для горнодобывающих предприятий еще в 2009 году, ссылаясь на то, что налог был введен в самое неблагоприятное время, когда цены на продукцию упали в два-три раза. Правительство пообещало учесть пожелания горняков и металлургов, чьи доходы в условиях кризиса упали, поставив под угрозу дальнейшее развитие отрасли.

В том же году Правительство приняло правила снижения ставок по НДС для низкорентабельных месторождений (НМ) твердых полезных ископаемых. Но, на взгляд разработчиков правил, контракт относится к низкорентабельному, если планируемый уровень рентабельности равен нулю или ниже нуля.

Но, по мнению недропользователей, даже уровень рентабельности в 10% не всегда позволяет предприятиям стабильно развивать производство. Поэтому в интересах государства нужно обеспечить такую ставку налогообложения, которая, с одной стороны, обеспечит поступления в бюджет, с другой – даст предпринимателям возможности для экономического роста.

В условиях горно-металлургического комплекса многим предпри-

ятиям 10% рентабельности не хватает для развития производства, а отдельным производствам – и 15%. В этой связи несколько лет назад было принято решение, что только при нулевой рентабельности предприятие имеет право подавать заявку на льготную ставку НДС. Именно так комментировала ситуацию на тот момент экс-директор департамента налоговой политики и прогнозов Министерства экономики и бюджетного планирования Вера Кнюх.

Минфин же по-прежнему настаивает на том, что к низкорентабельным относятся лишь убыточные месторождения. Хотя с точки зрения экономической теории низкорентабельными считаются те месторождения, которые позволяют предприятию только лишь выживать, но не развиваться.

– Получается, что недропользо-

ватели, у которых рентабельность месторождения 3–5%, не могут подать заявку на снижение НДС, – указывает исполнительный директор Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Николай Радостовец. – При этом в Налоговом кодексе четко прописано, что под снижение ставок НДС попадают низкорентабельные месторождения. В этой связи в интересах как государства, так и бизнеса было бы лучше, если по отношению к НДС будут применяться более гибкие подходы.

По мнению Николая Радостовца, рентабельность менее нуля предполагает убыточность контракта, а рентабельность, «равная нулю» – его нерентабельность.

– Низкая рентабельность означает, что предприятие зарабатывает какую-то прибыль, но она настоль-



ко мала, что не позволяет компании нормально функционировать и развивать производство, – считает глава отраслевой ассоциации.

Большинство экономистов уверены, что если рентабельность горно-металлургического проекта в РК неотягивает до 10%, то к ставке НДС нужно подходить индивидуально, с учетом местных условий и дальнейших перспектив развития.

– Поэтому наше предложение – установить шкалу рентабельности и для каждой ее ступени определять понижающую ставку НДС, – говорит глава АГМП Н. Радостовец. – Время высоких ставок этого налога придет, когда будут более высокие цены на металлы. Вопрос уплаты НДС – это вопрос новых рисков. Их нужно минимизировать и распространить норму закона, как того требует Налоговый кодекс на низкорентабельные производства. В противном случае недропользователи будут испытывать очень серьезные производственные трудности, и в конечном счете промышленность станет развиваться в меньших объемах, а страна недополучит налоги.

Без сомнения, государство заинтересовано в стабильной работе отечественного горно-металлургического комплекса, обеспечивающего солидную долю ВВП страны. В нынешнее время международной экономической турбулентности и неопределенности важно не только сохранить накопленный потенциал, но и создать заделы для будущего инновационного развития.

Дело в том, что ухудшение качества сырья сейчас – самая серьезная проблема для отечественной горной металлургии. Большинство месторождений с легко извлекаемыми запасами уже выработаны, поэтому требуются новые подходы, новые решения, новая техника и технологии.

Горняки и металлурги обоснованно считают, что со стороны государства нужны налоговые послабления в отношении малорентабельных проектов в отрасли. Важно учесть, что зачастую на компаниях-недропользователях лежит большая социальная ответ-

ственность, поскольку моногорода и рабочие поселки полностью привязаны к таким производствам и фактически существуют за счет единственного работодателя. Ослабление налогового пресса для малорентабельных проектов поможет сохранить бизнес и рабочие места. Когда владельцы месторождений видят, что правительство готово на этот шаг, они могут более уверенно выстраивать свою инвестиционную политику, шире привлекать кредиты и развивать инициативу.

Горная металлургия фактически является бюджетообразующим сектором экономики страны: темп роста налоговых поступлений от компаний отрасли превышает динамику увеличения цен на их продукцию. За время с 2007 по 2011 год налоговые поступления в бюджет от налога на сверхприбыль (НСП) и налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) составили более 470 млрд. тенге.

Представители ряда компаний-недропользователей отмечают, что в непростых условиях нынешние ставки НДС выглядят едва ли уместными.

– Ставки по НДС сейчас являются неподъемными для нашей компании. Поскольку наше месторождение относится к разряду небогатых по содержанию металлов. Также есть проблемы в обогащении, – говорит директор одного из казахстанских рудников.

По мнению ряда экспертов, размер НДС является в нынешних условиях сдерживающим фактором для развития производства.

Для осуществления инвестиционных проектов требуются очень большие производственные затраты. Предприятиям нужно закупать технику, оборудование, делать задел на будущее. Все знают, что расходы на разработку месторождения и добычу сырья очень высокие, и если это будет нерентабельным, то многие компании просто заморозят такие проекты. Практически у каждой крупной компании есть такой актив. Значит, они не будут в будущем брать за реализацию долгосрочных инвестиционных программ, поскольку это слишком

рискованно. Соответственно, рассчитывать на прогрессивное развитие ГК, привлечение новых инвестиций и технологий в эту отрасль не приходится.

Пока пересмотр принципов обложения НДС низкорентабельных месторождений государством допускается лишь для продления сроков их разработки.

– Чтобы продлить срок деятельности низкорентабельного месторождения, возможно, рассматривать вопрос о нулевой ставке НДС, если у него нулевая рентабельность, – сообщил первый вице-министр индустрии и новых



технологий Альберт Рау.

Таким образом, принцип отнесения предприятий к низкорентабельным пока не пересматривается. Хотя очевидно, что низкая рентабельность все равно означает экономические показатели выше нуля. Специалисты называют меры государственной поддержки в нынешних условиях самыми позитивными для горно-металлургической отрасли РК. И одной из таких мер могло бы стать изменение ставок НДС для мало- и низкорентабельных месторождений.



К МАКСИМАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

■ Сергей ЛЕМЕШЕВ

На разрезе «Восточный» АО «Евроазиатская энергетическая корпорация» (структуры ENRC) через год после внедрения проекта «Общая эффективность оборудования» (ОЭО) добились полной стабильности выполнения планов железнодорожных вскрышных работ. Это произошло впервые за всю историю предприятия.

Одно из важнейших условий успешной работы любого промышленного предприятия – бесперебойная работа оборудования. В условиях постоянно растущей конкуренции производитель должен рассчитывать на ежедневную готовность всех агрегатов к выпуску продукции, востребованной потребителями. Компании, добив-

шиеся успеха на рынке, уделяют этому особое внимание и постоянно трудятся над устранением возникающих проблем. К их числу относится и разрез «Восточный» ЕЭК.

Как известно, улучшить показатели производительности можно, повысив общую эффективность оборудования.

– Для того чтобы приступить к

разработке мероприятий по сокращению простоев оборудования из-за аварийно-восстановительных работ, необходимо в первую очередь владеть достоверной оперативной информацией, – поясняет директор департамента по эксплуатации оборудования и систем производства ENRC Мурат Избебетов. – На многих предприятиях



его классификация была очень крупной и включала три основные категории: отказы механического оборудования, электрического и наладки. Проект ОЭО, который мы внедрили в октябре прошлого года, рекомендовал разбить все причины отказов на более детальные. В итоге из трех они превратились в 30. Отбирая их по степени важности, влияния на процесс, мы поняли, что можно сконцентрироваться на первых трех, например, касающихся ковшей, электрооборудования и канатов. Тем самым, решив 20% проблем, мы получили 80% эффекта.

Новый инструмент позволяет, к примеру, начальнику участка, который ежедневно получает до 30 производственных проблем для оперативного решения, классифицировать их по степени влияния. Предположим, ему сообщили о сходе с рельсов состава. Специалист знает, что такие факты случаются раз в месяц и очень серьезно влияют на итоговый результат. Поэтому он сразу фокусируется на этой

стабильности выполнения плана железнодорожных вскрышных работ.

– Внедренная технология проста, но трудность в том, чтобы адаптировать ее к конкретным условиям. В большей степени – это необходимость преодоления человеческого фактора. Надо убедить людей в необходимости заниматься постоянным поиском причин, – подчеркивает М. Избембетов.

По его словам, уникальность проекта состоит в том, что такой сбор информации позволяет понять, что происходит в процессе производства.

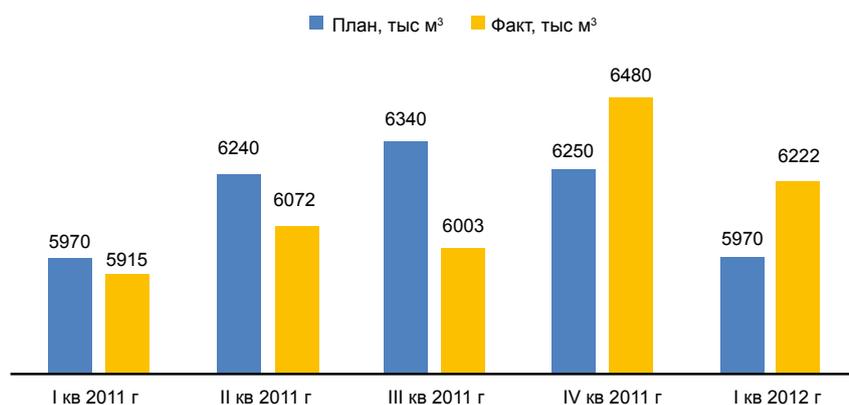
ОЭО – лишь малая часть огромного механизма, фундамент для реализации стратегии по принципу непрерывного улучшения. И для того чтобы достичь масштабных результатов и изменить ситуацию, необходима серьезная команда непрерывного улучшения на предприятии. Опыт внедрения этого проекта планируется тиражировать в других предприятиях ENRC, в частности, на Качарском карьере

существующая отчетность имеет погрешности. Методы составления варьируются, нет единого подхода к расчету одних и тех же показателей. В результате зачастую отчетность не может быть использована в качестве эффективного инструмента для принятия управленческих решений.

Побывав на рудниках крупнейших мировых производителей горно-металлургической продукции, руководители компании посмотрели в действии проект «Общая эффективность оборудования» и решили внедрить аналогичный на разрезе «Восточный». Помогла в этом всемирно известная компания.

– Общая эффективность оборудования (ОЭО) – это показатель, отражающий уровень эффективности его использования, то есть производство чистого рабочего времени и производительности, – отмечает М. Избембетов. – На «Восточном» первоначально существовал определенный перечень отказов оборудования. Но

ОТКЛОНЕНИЕ ФАКТА ОТ ПЛАНА ПО ОТРАБОТКЕ ОБЩЕЙ ВСКРЫШИ



проблеме, отбросив все остальные – нехватку чего-либо или наоборот.

Любому руководителю крайне важно знать истинный потенциал своего производства, чтобы уметь выжать из него все необходимое, а также характер всех факторов, влияющих на производственный процесс. ОЭО стала таким инструментом для измерения и определения потенциала.

На «Восточном» в результате внедрения проекта впервые в истории предприятия добились

Соколовско-Сарбайского горно-обогатительного производственного объединения. Результаты, полученные на «Восточном», обсудят на большом совещании в декабре текущего года.

Кстати, проект не требует больших затрат и, самое главное, направлен на выполнение задач, поставленных высшим руководством ENRC, – во время турбулентности на мировых рынках максимально использовать все внутренние резервы.

ДОВЕРЯЯ УПРАВЛЯТЬ – ЭКОНОМИТЬ И ПРОЦВЕТАТЬ

■ Владимир ОДИНЦОВ

В современном производстве существует великое множество аспектов, требующих пристального внимания собственника. Мелочей в таком деле не бывает. Любое дело, выполняемое с недостаточной эффективностью, снижает общий результат производства, приводя к временным и финансовым потерям. Поэтому вместо попыток объять необъятное, появился принцип аутсорсинга или доверительного управления.

Этот метод, ставший очень популярным в последнее десятилетие, позволяет производителям концентрировать внимание именно на основных вопросах производства, оставив частности узким специалистам. В доверительное управление передается сервисное обслуживание и эксплуатация различной техники, автомобильные и железнодорожные перевозки, ремонтные работы и даже организация питания. Принцип аутсорсинга предельно прост: каждый занимается только своим делом, которое знает досконально. Разумеется, производство от этого только выигрывает.

Аналогично дела обстоят с внедрением и применением новейших систем автоматизации на производстве. Эти системы давно стали весомым козырем в конкурентной борьбе. При этом не имеет большого значения, какую продукцию выпускает промышленное предприятие. То, что помогает работать с меньшими трудозатратами и простоями, меньшей аварийностью и потерями, однозначно играет на руку как владельцу предприятия, так и коллективу. Таким образом, важную роль на рынке играют компании, способные помочь производителям работать оптимально.

Почему же именно аутсорсинг становится наиболее эффектив-



ным способом внедрения и эксплуатации систем автоматизации? Все очень просто. Для их эффективного использования обслуживающий

персонал должен обладать специализированными знаниями и навыками. А между тем на промышленных предприятиях у персонала

голова забита текущими проблемами, и занятость не дает возможности освоить новое оборудование так, как надо, чтобы идти в ногу со временем. Довольно часто бывает, что на предприятие приходит европейская компания, запускает новейшее оборудование, а персонал недостаточно подготовлен для нормальной эксплуатации. В итоге снижается качество выпускаемой продукции, а система выходит из строя. Соответственно предприятие несет убытки, связанные с ремонтом и простоем оборудования, а потенциальную производительность реализовать не удастся.

В таких случаях предприятию явно требуется помощь компании-партнера, которая способна не только разово провести настройку технологического режима работы оборудования, но и взять на себя дальнейшую эксплуатацию систем автоматизации. А в идеале – еще и обучение персонала предприятия грамотному обращению с ними. Как показывает практика, после этого оборудование не только дольше живет, но и повышает отдачу. Его эффективность, качество и производительность растут, и это прямая выгода от сотрудничества с компанией-аутсорсером.

И все же важно не ошибиться, выбирая партнера. На рынке существуют компании, которые ограничиваются только внедрением определенной системы автоматизации, после чего оставляют клиента наедине с его проблемами. Однако у самих производителей уже сложилось четкое понимание необходимости долгосрочного сотрудничества. В конечном итоге это позволяет избежать дополнительных расходов.

Вот еще один расхожий пример, множество раз повторявшийся на различных предприятиях. Собственник, пожалев средства на датчик стоимостью в десяток евро, терял тысячи из-за поломки оборудования, это не считая дополнительного ущерба от длительного простоя. Куда дешевле обходится привлечение аутсорсинговой компании, гарантирующей постоянное сервисное обслуживание систем автоматизации. Это значит, что

специалисты-наладчики, постоянно присутствующие на предприятии, просто не позволят произойти аварии, поскольку современные системы датчиков позволяют прогнозировать если не все, то большинство неприятных ситуаций.

О преимуществах долгосрочного сотрудничества красноречиво говорят отзывы с предприятий, обслуживаемых специалистами компаний-аутсорсов. Вот что говорит сотрудник Балхашской обогатительной фабрики ТОО «Корпорация «Казахмыс» господин Н. о собственном опыте совместной работы с такой компанией:

– За время нашего сотрудничества работники компании показали себя технически грамотными специалистами, выполняемые ими работы отличались высоким качеством исполнения, аккуратностью и надежностью. Специалисты компании постоянно вносят предложения по модернизации и усовершенствованию существующих систем, по внедрению оборудования, грамотно и в сроки выполняют модернизацию. С появлением у нас новых европейских дробилок, наши партнеры оказывали помощь в пусконаладочных работах и в последующей эксплуатации, несмотря на то что дробилки не состоят



ФОТО АВТОРА

вает о своей работе начальник отдела наладки компании Олег Заикин, в ведении которого находится сервисное обслуживание систем автоматизации.

– Смысл работы нашей компании в том, чтобы у клиента было как можно меньше проблем с производством. Многие заботы могут взять на себя специалисты компании. Наш штат укомплектован серьезно обученными специалистами, мы сами создаем системы

ЗА ВРЕМЯ НАШЕГО СОТРУДНИЧЕСТВА РАБОТНИКИ КОМПАНИИ ПОКАЗАЛИ СЕБЯ ТЕХНИЧЕСКИ ГРАМОТНЫМИ СПЕЦИАЛИСТАМИ

у них на сервисном обслуживании. Сотрудничество с ними помогает нам избежать значительных простоев оборудования и поддерживать плановую переработку руды.

Подобными взглядами на долгосрочное сотрудничество отличается одна из наиболее заметных компаний-аутсорсеров на рынке – ТОО «КПА Инжиниринг». За шесть лет она уже заработала серьезную репутацию в сфере установки и сервисного обслуживания систем автоматизации. Вот что рассказы-

автоматики, так что можем разобрататься в любой системе автоматизации, кем бы она ни была создана. Приходилось работать и с китайскими, и с американскими, и с немецкими системами, находить общий язык с их производителями в рамках технических вопросов. В этом смысле показателен пример Нурказганской обогатительной фабрики ТОО «Корпорация «Казахмыс». На этом молодом предприятии задействован широкий спектр оборудования от российских, гер-



ФОТО АВТОРА

манских и китайских производителей. Впрочем, автоматизированные системы можно внедрять как на вновь устанавливаемом, так и на уже эксплуатируемом оборудовании.

Из стандартных элементов оборудования промышленной автоматизации мы формируем систему, призванную эффективно действовать на конкретном предприятии. Система устанавливается на объекте и налаживается в короткие сроки в рамках обслуживания, и массу проблем, связанных с организационными вопросами, с подбором оборудования, авторским надзором, скоростью внедрения, можно считать решенными. Остается только проводить своевре-

Белоусовская, Березовская, Карагайлинская и Нурказганская обогатительные фабрики, а также подземный рудник Нурказган.

– Аварийных ситуаций в сфере нашей ответственности, как правило, не бывает, – продолжает Олег Заикин. – Потому что мы разбираемся, как должна работать вся система, и доносим эту информацию до конечного пользователя. А попутно помогаем обучить персонал правильной эксплуатации, чтобы система, да и само оборудование «прожили» дольше.

Мы хотим дать каждому возможность для развития. Это касается и наших сотрудников, и наших клиентов – таков принцип компании. Не надо сравнивать себя с другими,

ским университетом для подбора перспективных кадров. Наши специалисты по договору с «Мицубиси электрик» – крупным производителем комплектующих систем автоматизации, выезжают на обучение в Москву и Японию. Технический прогресс не стоит на месте, и наши работники должны быть в курсе новых решений.

Инженеры КПА разрабатывают программное обеспечение для управления технологическими процессами, стараясь вложить максимум функциональности и удобства. Верхним уровнем разрабатываемых продуктов являются SCADA-системы, предназначенные для визуализации технологического процесса, отображения архивирования информации об объекте мониторинга и управления.

Эта технология применяется уже достаточно давно. Однако в компании считают, что нужно делать шаг вперед каждый день и нельзя останавливаться на достигнутом. Здесь предлагают клиенту разработку EAM-систем – прикладного программного обеспечения, предназначенного для управления основными фондами предприятия. Применение EAM-систем ориентировано на сокращение затрат на техническое обслуживание, ремонт и материально-техническое обеспечение без снижения уровня надежности оборудования.

На практике это помогает не только избежать лишних затрат, но и избежать случайностей на производстве. В отношении КПА к заказчикам доминирует человеческий подход, а не только коммерческий. На производстве может всякое случиться и не всегда в удобное время. Специалисты компании стараются входить в положение производителей, ведь сотрудничество получается взаимовыгодным.

В итоге можно сказать, что использование доверительного управления даже в столь ответственном деле, как эксплуатация систем автоматизации, помогает собственникам не только избежать большей части проблем, но и эффективно экономить деньги. Все это делает производство более рентабельным, а значит и конкурентоспособным на рынке.

НАШИ СПЕЦИАЛИСТЫ ПОЛУЧАЮТ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И УСТАНОВКЕ РАЗНООБРАЗНЫХ СИСТЕМ АВТОМАТИЗАЦИИ

менный сервис системы. Однако специалисты компании на этом не останавливаются. Они изнутри изучают производство, а после разрабатывают и предлагают для внедрения дополнительные решения, позволяющие упростить и обезопасить, и сделать более эффективным технологический процесс.

Персоналом компании уже накоплен значительный опыт в этой области, ведь среди ее основных клиентов – промышленный гигант ТОО «Корпорация «Казахмыс». На ряде ее предприятий постоянно присутствуют работники КПА. Так, ими обслуживаются Балхашская,

надо сравнивать себя сегодня с собой вчерашним. Потому мы и стараемся модернизировать как можно больше позиций. В-первых, заказчик доволен, что на его предприятии работа налажена по последнему слову техники. Во-вторых, нам впоследствии проще обслуживать системы, в разработке и установке которых мы принимали непосредственное участие. А в-третьих, наши специалисты получают дополнительный опыт при разработке и установке разнообразных систем автоматизации.

У нас налажено сотрудничество с Карагандинским политехниче-

ПОДПИСКА-2013



В КАЖДОМ НОМЕРЕ ЖУРНАЛА «ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ»:

- Выступления отраслевых экспертов, первых руководителей компаний
- Актуальная информация о реализуемых проектах в ГКМ Казахстана
- Отраслевая аналитика (итоги, прогнозы, тенденции)

ПОБЕДИТЕЛЬ КОНКУРСА

«Лучшее корпоративное СМИ в металлургической отрасли России и стран СНГ-2011» в номинации «Лучшее корпоративное издание для партнеров».

ЛАУРЕАТ ПРЕМИИ

«Золотой Гефест» 2010, 2011, 2012 гг. на звание лучшего в горном деле и металлургии, в номинации «За лучшую журналистскую работу».

ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ ПОДПИСКИ

Пишите: izdat@agmp.kz

Звоните: 8 / 7172 / 688 845

Подписка через АО «Казпочта» по подписному индексу -

74112

ПОДПИСКА ПО КАТАЛОГАМ ПОДПИСНЫХ КОМПАНИЙ:

- ТОО «KazPress»: 8/727/ 250-22-60, 8/7172/ 59-16-31
- ТОО «Эврика Пресс»: 8/727/233-76-19, 8/7172/ 32-00-05
- ТОО «Евразия Пресс»: 8/727/382-34-87

Архив номеров за 2008-2012 гг. на
www.gmprom.kz



В ПАВЛОДАРЕ ПО ИНИЦИАТИВЕ МИНИСТЕРСТВА ИНДУСТРИИ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РК СОСТОЯЛСЯ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ «РОСТ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ – ОСНОВА РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА»

ВЗЯТЬ БИЗНЕС «НА СОДЕРЖАНИЕ»

■ Владимир ГЕГЕР

В работе форума приняли участие представители областных акиматов, национальных компаний и бизнес-структур Павлодарской, Восточно-Казахстанской и Карагандинской областей. Руководители известных компании, в числе которых АО «Евроазиатская энергетическая корпорация», ТОО «Богатырь Комир», АО «Алюминий Казахстана» и АО «Казахстанский электролизный завод», Аксуский завод ферросплавов, ПФ ТОО «KSP Steel», АО «ПНХЗ», ТОО «Корпорация «Казахмыс», АО «АрселорМиттал Темиртау» и другие, представили вниманию участников форума выставку товаров и услуг казахстанского содержания.

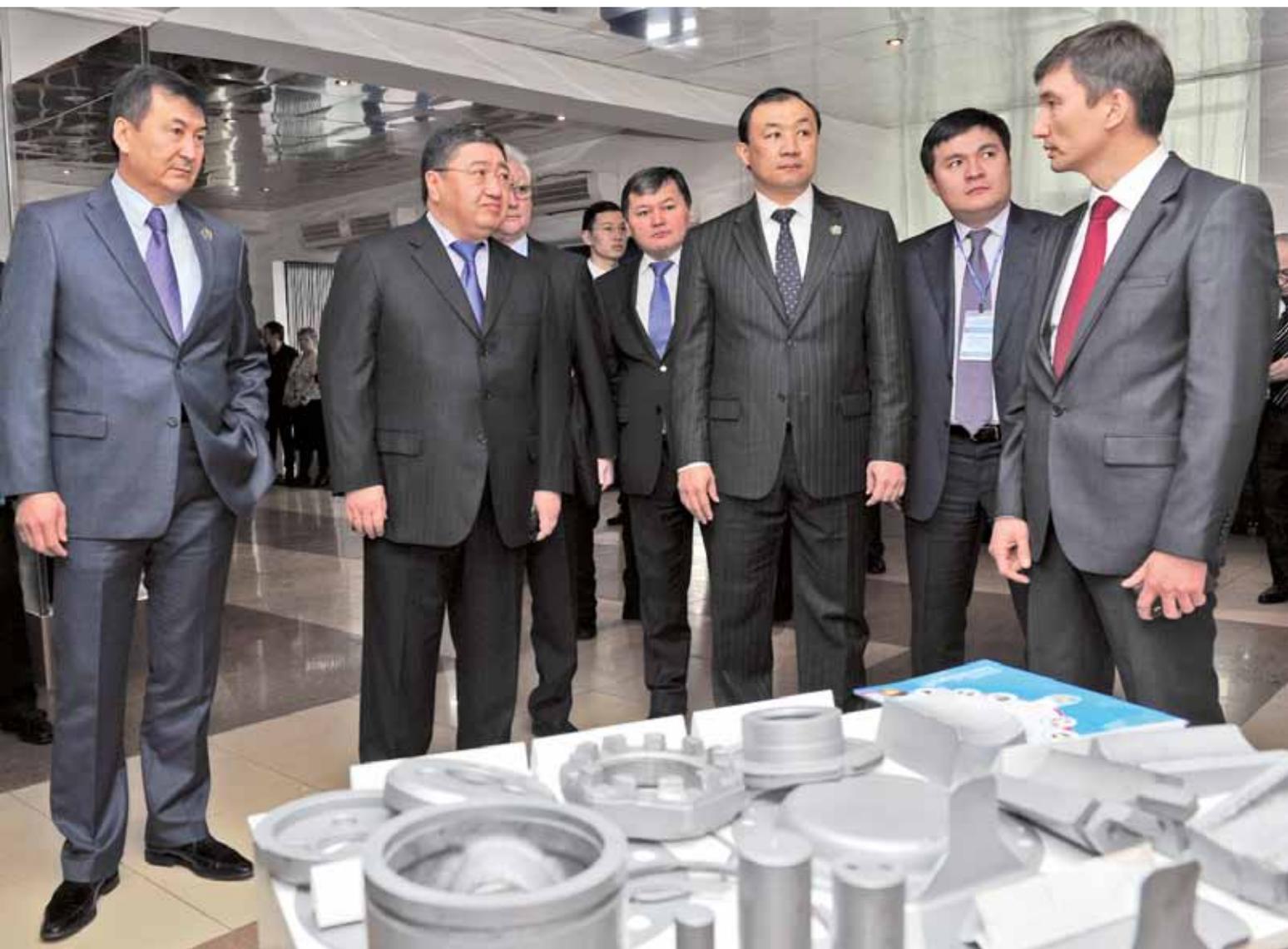
Экспозицию вместе со всеми участниками форума осмотрел вице-министр индустрии и новых технологий Нурлан Сауранбаев. Каждый стенд был по-своему привлекателен – здесь можно было получить как информацию о самой компании, так и о производимых ею товарах. Особое внимание уделялось предприятиям горно-металлургической отрасли.

И это не случайно. К примеру, предприятия группы ENRC посте-

пенно увеличивают долю казахстанского содержания в закупках. Так, за девять месяцев нынешнего года доля отечественных работ и услуг в закупках компании достигла 93 с лишним процентов, в прошлом году этот показатель был на уровне 87,8%. До конца года корпорация планируют довести долю казахстанского содержания в закупках товаров до 40%. А это немало, учитывая специфику ГМК, компании которого значительную

часть сложного оборудования и материалов вынуждены ввозить из-за рубежа просто потому, что подобная продукция не производится в Казахстане.

И тут есть над чем работать, отмечалось на форуме: открывать новые производства, чтобы уменьшить импорт, развивать более высокие технологии. С другой стороны, к предприятиям с такой спецификой не стоило бы подходить с общими стандартами оцен-



ки, так как это просто некорректно.

Одним из способов решения этой проблемы в ENRC стало вхождение в состав корпорации Павлодарского машиностроительного завода – динамично развивающегося предприятия с новейшими технологиями. Сегодня завод поставляет продукцию с высокой добавленной стоимостью – краны, металлоконструкции – не только на предприятия ENRC, но и крупнейшим компаниям Казахстана и России. В прошлом году машиностроительный завод отправил партнерам продукции на 1 млрд. 986 млн. тенге, в том числе казахстанским предприятиям – на полтора миллиарда. Планируется, что в нынешнем году объем поставок вырастет до двух миллиардов трехсот миллионов тенге.

Еще один солидный проект – производство обожженных ано-

дов на базе Казахстанского электролизного завода. Это целый завод, который будет производить 136 тыс. тонн обожженных анодов необходимых для получения алюминия в год. Таким образом предприятие не только обеспечит производство «крылатого» металла качественными анодами, но и существенно увеличит долю казахстанского содержания, поскольку при выпуске анодов будут использоваться атырауский прокаленный нефтяной кокс и темиртауский каменноугольный пек.

На пленарной сессии зашел конкретный разговор о том, что сделано и что еще необходимо предпринять для повышения доли казахстанского содержания в трех индустриальных областях страны. Первый заместитель акима Павлодарской области Дуйсенбай Турганов отметил, что товаропро-

изводители области заключили протоколы намерений с крупными предприятиями в нынешнем году на сумму, превышающую на четверть итоги 2011-го. С пятнадцатью системообразующими предприятиями области подписано контрактов почти на 266 млрд. тенге, доля закупок товаров местного содержания составила 73%, а работ и услуг – свыше 90%.

Одна из актуальных проблем – несвоевременные расчеты крупных предприятий за поставленную продукцию, товары, работы и услуги. Это отрицательно сказывается на финансовой деятельности поставщиков. Много вопросов вызывает и недостаточно прозрачная деятельность ряда крупных предприятий и национальных компаний. В этой связи прозвучало предложение делать постоянный анализ закупок компаний на пред-



мет соответствия требованиям казахстанского содержания. Вопрос, требующий немедленного решения, – создание так называемого пояса поставщиков вокруг системообразующих предприятий. Соответствующие предложения направлены акиматом области руководителям этих компаний, но положительной реакции на них пока нет.

Многие местные товаропроизводители работают с нацкомпаниями. За год с ними подписано контрактов на 339 млрд. тенге. Серьезные инвестпроекты осуществляются в области совместно с «Казахстан темир жолы». Речь идет не только о создании принципиально новых

производств, но и о более полной загрузке имеющихся в регионе производственных мощностей, например, таких металлургических предприятий, как ТОО «Кастинг» и ТОО «Format Mach Company».

В качестве лучшего примера сотрудничества национальной компании с местными товаропроизводителями названа система работы с корпорацией «Казахмыс». Для поддержки местных товаропроизводителей корпорация выделила 500 млн. тенге. Другие крупные компании пока демонстрируют несколько прохладное отношение.

И еще одна проблема, которую надо решить на правительственном уровне. В крупных предпри-

ятиях и нацкомпаниях продолжается практика, когда во время объявления закупок в один лот помещаются и товары, которые производятся в стране, и те, что можно приобрести только у посредников. Это сразу же вычеркивает из числа претендентов на заказ отечественных производителей. В выигрыше оказываются только паразитирующие посредники.

Касаясь больной темы прозрачности, вице-президент АО «Самрук-Казына Контракт» Серик Ельшибеков подчеркнул, что компания делает закупки более прозрачными. С этой целью в пилотном проекте совершенствуют практику электронных торгов, по-



степенно сокращают закупки из одного источника и отдают их в конкурентную среду. Кстати, «Самрук-Казына» вносит изменения в систему закупок, которые предлагает компания. Это, естественно, заинтересовало многих участников форума. Как и предлагаемый порядок прямого инвестирования с определенными привилегиями. В частности, разрабатывается программа создания новых производств и модернизация ряда действующих предприятий. «Самрук-Казына-Инвест» со своими деньгами будет входить в капитал предприятий, совместно создавать структуру финансирования проектов. С этой стороны схема сильно

похожа на те, что используют социально-предпринимательские корпорации. Однако есть отличие: фонд – единственный в стране будет обеспечивать долгосрочные контракты с так называемыми дочернезависимыми предприятиями. Еще один плюс проекта – возможность выкупить впоследствии долю фонда в ближайшие пять-семь лет, если бизнесмен пожелает вести дело самостоятельно. Смысл в том, что фонд – не финансовый институт, но он сам становится соучредителем проекта. И еще одно направление его работы – поддержка проектов, которые повышают производственную кооперацию с группой компаний фонда, а также их долгосрочную стоимость.

Кстати, для обеспечения прозрачности закупок еще в 2008 году ENRC разработала единый регламент, а с 2009 года запустила информационный сайт закупок товаров, работ и услуг предприятиями Группы. Важным результатом его внедрения стала гарантия того, что любое предложение любого казахстанского производителя будет рассмотрено вне зависимости от желания конкретного менеджера. По словам представителей корпорации, предпринятые меры вносят ощутимый вклад в повышение доли казахстанского содержания в закупках компании.

О том, что еще можно сделать для увеличения казахстанского содержания в закупках говорил на форуме представитель АО «АрселорМиттал Темиртау» Андрей Блях. Здесь считают важным повысить казахстанское содержание путем локализации производства, консалтинга, обучения казахстанских специалистов, финансовой поддержки предприятий малого и среднего бизнеса, работающих с АО. За девять месяцев компания закупила товаров на 180 млрд. тенге, заказы на 40 млрд. тенге направлены казахстанским предприятиям. Эти цифры могли быть и больше, но некоторые предприятия – потенциальные отечественные партнеры до сих пор не имеют сертификатов на свою продукцию. А это непреодолимое препятствие при проведении тендера.

Что касается малого и среднего бизнеса, то предприятия-партнеры получают возможность брать в лизинг технику и оборудование. Для этого создаются специальные фонды. Более того, в механизм инвестировано более миллиарда тенге, что позволило открыть дополнительные рабочие места. Еще одно направление – аутсорсинг, то есть передача организацией на основании договора определенных бизнес-процессов или производственных функций на обслуживание другой компании, специализирующейся в соответствующей области. В отличие от услуг сервиса и поддержки, имеющих эпизодический характер и ограниченных по времени, на аутсорсинг передаются обычно функции по профессиональной поддержке бесперебойной работоспособности отдельных систем и инфраструктуры на основе длительного контракта. Это направление помогло предприятию найти немало неиспользуемых ранее активов, которые удалось включить в действие, привлечь к их освоению малый и средний бизнес.

Подводя некоторые итоги состоявшегося разговора, вице-министр индустрии и новых технологий Н. Сауранбаев отметил, что согласно поручению Главы государства казахстанское содержание в ближайшее время будет одним из основных приоритетов развития экономики страны. Но в условиях работы Таможенного союза и накануне вступления в ВТО отечественным бизнесменам нужно быть готовыми конкурировать с крупными зарубежными производителями. В то же время понятно, что многие товары экономически нецелесообразно производить в Казахстане. Поэтому заранее нужно найти свои ниши и производить продукцию, пользующуюся спросом. Нельзя замыкаться на внутреннем рынке, тем более, что скоро это станет просто невозможным. Выход – заключение долгосрочных контрактов с системообразующими предприятиями и нацкомпаниями. Крупному бизнесу вновь отведена роль «локомотива» промышленности.

ИСПАНЦАМ В КАЧЕСТВЕ НЕ УСТУПИЛИ

АО «ПАВЛОДАРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» ВПЕРВЫЕ В КАЗАХСТАНЕ ИЗГОТОВИЛ УНИКАЛЬНЫЕ ТРАНСБОРДЕРЫ ДЛЯ ЗАВОДА «ТУЛПАР – ТАЛЬГО» ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ 20 И 40 ТОНН.

■ Марина ПОПОВА, Павлодар

Производственный комплекс машиностроительного завода был основан в 1955 году. Сегодня АО «Павлодарский машиностроительный завод» входит в состав предприятий группы ENRC. Завод специализируется на выпуске металлоконструкций и грузоподъемного оборудования различного технологического назначения и представляет большой модельный ряд современной крановой техники. Идея размещения столь не специфического заказа на ПМЗ принадлежит руководству АО «Казахстан темир жолы». Причин тому две. Во-первых, загрузка имеющихся казахстанских мощностей. Во-вторых, это дешевле, чем размещать подобный заказ в Европе. Как показала практика, в выборе производителя железнодорожники не ошиблись.

Трансбордеры предназначены для перемещения железнодорожного транспорта с одного пути на другой. В зависимости от предъявляемых требований трансбордеры могут изготавливаться в различных исполнениях и грузоподъемности. Для затягивания и сталкивания вагона на трансбордере установлена электрическая маневровая лебедка и система обводных блоков. На трансбордере имеются центральный пульт управления и местные вспомогательные. Оператор на пульте управления выбирает заданный номер пути, откуда проехать загрузку и выгрузку подвижного состава, и трансбордер автоматически перемещается на заданный путь. Для управления на безопасном расстоянии предусмотрен дополнительный радиопульт.

Для того чтобы разобраться с несвойственным для машзавода оборудованием, было решено изучить данную технологию в Испании. Почему там? Дело в том, что одним из учредителей астанинского завода «Тулпар – Тальго», является испанская компания *Patentes Talgo S.L.* Пассажирские вагоны «Патентес Тальго» на рынке Казахстана с 2001 года. Составы курсируют в направлении Астана – Алматы и Алматы – Шымкент. За время работы пассажирские вагоны «Тальго» зарекомендовали себя как надежные, безопасные и комфортабельные вагоны. Именно положительный опыт работы с «Патентес Тальго» повлиял в 2009 году на выбор стратегического партнера АО «НК «КТЖ» для создания совместного предприятия для производства

железнодорожных пассажирских вагонов в Астане.

– Группа специалистов выехала на место, посмотрели и решили, что сделать подобное сможем. Получилось не так, как у испанцев, но уж точно не хуже, с внедрением собственного, если ходите, ноу-хау, – говорит Евгений Кирьяков, начальник отдела маркетинга и сбыта завода. – В нашем проекте мы использовали немецкие кольцевые, предназначенные для кранов. Таким образом, мы взяли крановые комплектующие и изготовили совсем иное оборудование.

На проектирование ушло 120 дней, еще 60 – на само изготовление. На сегодня оборудование отгружено и установлено на вагонном заводе в Астане. Нареканий у потребителя нет. Стоила ли ов-





бенность нашей конструкции – он предназначен в том числе и для пропуска грузовых автомобилей.

Павлодарцы с заданием справились. В очередной раз конструкторы завода показали, что потенциал здесь большой и готовы к расширению номенклатуры производства. Конструкторы завода постоянно нацелены на решение злостных задач. По мнению директора завода Леонида Белогривого: «Главный секрет успеха предприятия – это команда грамотных специалистов. Специалисты конструкторско-технологического отдела позволяют выпускать надежную конкурентную технику, что подтверждают многочисленные победы, дипломы и награды на международных специализированных выставках».

Стоит заметить, что это не последний контракт с железной дорогой. Для ТОО «Тулпар – Тальго» машиностроительный завод изготовил и отгрузил тринадцать грузоподъемных кранов различного назначения. В стадии изготовления находятся приспособления для технологической сборки и перемещения вагонов – дилпори, а также платформы для высотных работ при производстве вагонов со стандартными и широкими кузовами. Несомненно, заводским Кулибиным еще не раз представится возможность продемонстрировать свой нестандартный подход к стандартному оборудованию. Все

чинка выделки? Заказчику необходимо было только два трансбордера разной грузоподъемности, а заводским конструкторам, по сути, пришлось изобретать колесо. Впрочем, на заводе считают, оно того стоит. Себя проверили и показали. Последнее не маловажно, если учесть, что на просторах СНГ подобную продукцию никто не выпускает.

– Для нас этот проект интересен своей нестандартностью, – рассказывает Леонид Шмуленсон, главный конструктор завода. – Во всех вагоностроительных заводах трансбордеры устанавливаются на определенной высоте, что-то типа подвесного моста. При такой конструкции нет необходимости в скрупулезности расчетов, есть место для маневра. У нас же ситу-

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ЗАВОДА БЫЛ ОСНОВАН В 1955 ГОДУ. СЕГОДНЯ АО «ПАВЛОДАРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» ВХОДИТ В СОСТАВ ГРУППЫ ENRS. ПРЕДПРИЯТИЕ СПЕЦИАЛИЗИРУЕТСЯ НА ВЫПУСКЕ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ И ГРУЗОПОДЪЕМНОГО ОБОРУДОВАНИЯ РАЗЛИЧНОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ И ПРЕДСТАВЛЯЕТ БОЛЬШОЙ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД СОВРЕМЕННОЙ КРАНОВОЙ ТЕХНИКИ

ация была иная. Заказчиком были заданы жесткие параметры. Необходимо было рассчитать настолько точно, чтобы, когда вагон заедет на трансбордер, тот при прогибе не уперся нижним листом в плиты пола. Рассчитали до миллиметра. Это наша гордость. И вторая осо-

инновации, техническое перевооружение предприятия проводятся в целях наиболее полного удовлетворения потребностей заказчиков. В конкурентной борьбе завод получает ответственные заказы и создает новую востребованную продукцию.

НА ЧТО СПОСОБЕН ДРЕВНИЙ УГЛЕРОД

В ПРИРОДЕ ШУНГИТ СУЩЕСТВУЕТ ПРИМЕРНО 2 МЛРД. ЛЕТ,
НО ЛЮДЯМ ОН СТАЛ ИЗВЕСТЕН ВСЕГО 130 ЛЕТ НАЗАД

■ Надежда МИХЕЕВА (г. Усть-Каменогорск), фото автора и из архива НПЦ «Экобиошунгит»

В селе Секисовке Глубоковского района Восточно-Казахстанской области успешно завершён уникальный проект по очистке аварийных промышленных стоков горнорудного предприятия с использованием шунгита, осуществленный ТОО «Центр Экологической безопасности» (Усть-Каменогорск) совместно с ТОО «Научно-производственный центр «Экобиошунгит» (Алматы). В Казахстане подобная работа в таком масштабе проведена впервые.

Для большинства из нас слово «шунгит» ассоциируется с бытовыми фильтрами для очистки воды. Но это лишь малая толика того, на что способен этот древний углерод, представляющий собой твердый остаток древнейшей нефти. В природе шунгит существует примерно 2 млрд. лет. Но людям он стал известен всего 130 лет назад. Свое название шунгит получил по месторождению Шуньга (близ одноименного села) в Карелии, где и был найден. Казахский шунгит также известен на рынке под торговой маркой «таурит».

Причем, месторождений этого природного уникала в мире насчитывается всего два и одно из них находится в Казахстане, под Алматы, запасы составляют около 620 млн. тонн. Добычей таурита занимается горнорудная компания «Коксу», проведением научно-исследовательских работ – ТОО «Научно-производственный центр «Экобиошунгит».

Внимание экологической общественности Восточного Казахстана таурит привлек в 2010 году, когда в Усть-Каменогорске проходил II экологический форум урбанизированных городов. Большой интерес вызвала авторская методика доцента кафедры прикладной экологии государственного научного университета им. Сатпаева, кан-



В. МАКАРОВ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ НПЦ «ЭКОБИОШУНГИТ»

дидата технических наук Умут Мусиной, которая является одним из ведущих ученых в РК по применению таурита в экологических целях и научным руководителем «Экобиошунгита».

Именно на этот алматинский НПЦ после аварии на горнорудном предприятии в селе Секисовке вышел директор ТОО «Центр экологической безопасности» акимата области Геннадий Корешков. Предложение было одно – ликвидация последствий техногенного ЧП в ус-

ловиях населенного пункта.

Напомним, в конце октября 2011 в результате аварийного сброса из хвостохранилища ГРП «Секисовское» компании Hambleton Mining Company Limited загрязненные промышленные стоки попали в местные речки Волчевку, Секисовку и по руслу последней – в пруд крестьянского хозяйства «Водолей». Загрязненная вода содержала высокие концентрации, в первую очередь, цианида, меди, цинка, марганца. На тот момент ру-



ководством предприятия, службами ЧС и органами местной власти были предприняты необходимые в таком случае действия, в том числе остановлен водозабор питьевой воды в селе Секисовке, но они не могли решить задачи по реабилитации пострадавших водных объектов. К оздоровительным мероприятиям надо было приступать также немедленно.

Обращение в Алматинский научно-производственный центр было не случайным: шунгит известен как мощный природный сорбент, работающий на уровне экосистемы. Но вопрос по его применению при ликвидации последствий крупной промышленной аварии был поставлен впервые.

– И все-таки, почему предпочтение было отдано методике Умут Мусиной, ведь известны и другие сорбенты? – задала я вопрос Геннадии Корешкову.

– Отличаясь высокой механической прочностью и превосходны-

ми фильтрующими качествами, шунгит обладает также способностью к сорбции. Причем, как органических веществ (к примеру, нефтепродуктов, бензола, фенола, пестицидов), так и минеральных элементов (железа, марганца, меди, фосфора и мышьяка). При этом установлено, что шунгит в 30 раз лучше, чем активированный уголь и почти полностью выводит из воды так называемые свободные радикалы. Многочисленными научными исследованиями, проведенными учеными казахстанских и российских НИИ проблем биологии и биотехнологии, экологии, КазНАУ, КазНТУ, доказано, что таурит может эффективно использоваться в решении многих экологических проблем. В том числе, для очистки питьевой и сточных вод от вредных загрязнений. Он также характеризуется высокой термо-, атмосферо- и морозостойкостью, что позволяет использовать его в различных промышленных сферах

и круглогодично на открытом воздухе, а по скорости сорбции таурит превосходит традиционные сорбенты – бентонитовую глину и золу ТЭЦ. Например, его применение на Павлодарской станции водоподготовки в течение 5 лет показало, как



ГРАФИК 1. Р. СЕКИСОВКА, В ЧЕРТЕ С. СЕКИСОВКИ
(ПОСЛЕ ВПАДЕНИЯ ВОЛЧЕВКИ)

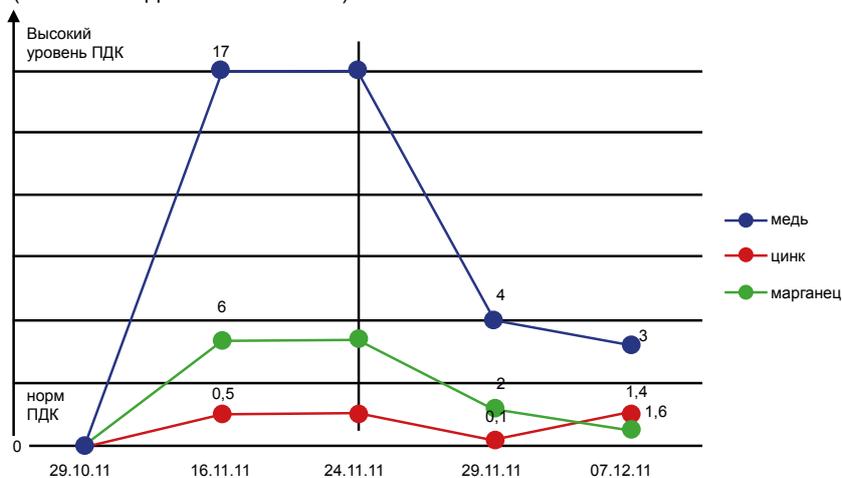


ГРАФИК 2. Р. СЕКИСОВКА, П. МАЛОУБИНКА 0,5 КМ
ДО ВПАДЕНИЯ В Р. МАЛАЯ УБИНКА

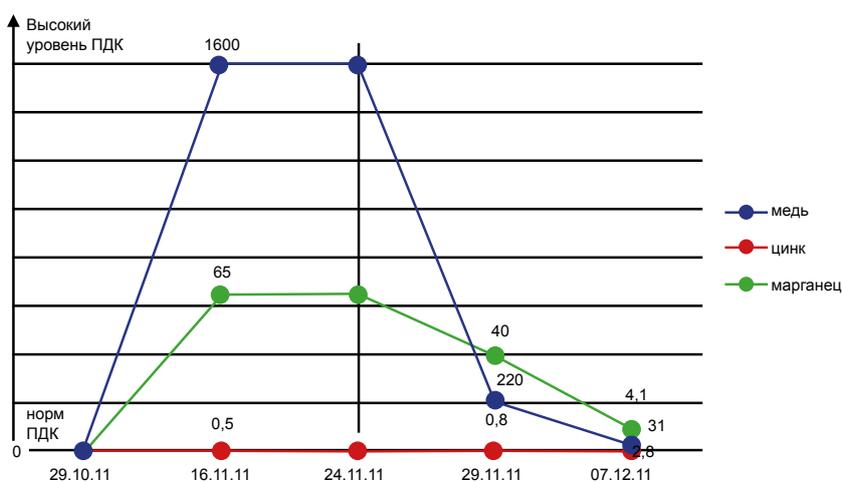
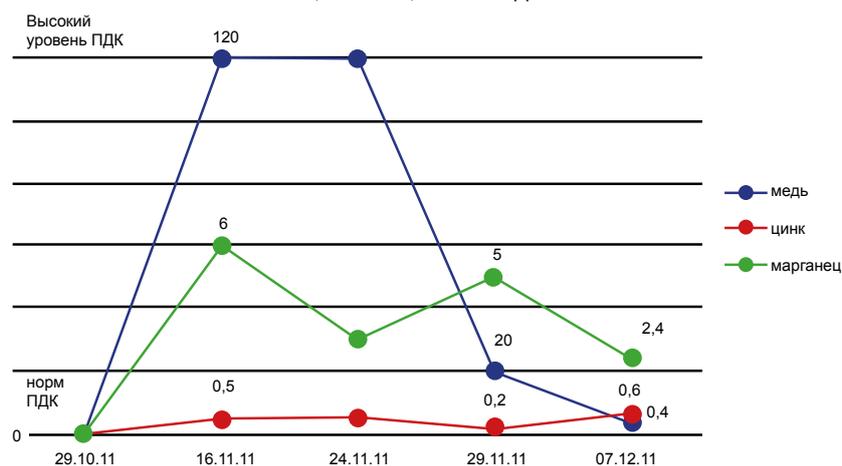


ГРАФИК 3. Р. МАЛАЯ УБИНКА, НИЖЕ 0,5 КМ ВПАДЕНИЯ В Р. СЕКИСОВКА



сообщалось, эффективность шунгита при очистке природных вод до норм питьевого водоснабжения и промстоков от вредных примесей: солей тяжелых металлов, органических веществ. Степень очистки составила от 84,6 до 95%, – рассказал Геннадий Леонидович.

По его словам, были рассмотрены, конечно, и другие методы очистки, например, сорбционные, ионообменные и т.д. Но в случае природных водных объектов, как это было в Секисовке, их использование могло быть экологически опасным или экономически и технически неприемлемым, так как грозило обернуться вторичным загрязнением рек и пруда. В то же время шунгит, являясь природным сорбентом, позволяет длительно восстанавливать речную экосистему и постоянно очищать загрязненную водную среду.

В пользу таурита сыграли и такие факторы, как близость Коксуского месторождения, где добывают минерал и его казахстанская «прописка». Ведь к работам по ликвидации последствий ЧС надо было приступать в экстренном порядке.

В НПЦ «Экобиошунгит» предложением заинтересовались. Несмотря на жесткие сроки, под руководством У. Мусиной были разработаны научные рекомендации по использованию этого природного минерала для очистки водотока и берегового грунта от цианидов и тяжелых металлов.

Хроника тех событий выглядела следующим образом. 29 октября 2011 года произошел аварийный сброс, 19 ноября – «Центр экологической безопасности» выходит на руководство алматинского НПЦ, 24 ноября – первые партии шунгита доставлены на место и сразу же началась его засыпка.

– На этот момент протечка с хвостохранилища была устранена, состав воды в речках Секисовке и Волчевке нормализовался, но их берега, а также ложе искусственного пруда, в который впадает и из которого вытекает речка Секисовка, успели впитать в себя загрязняющие вещества. Предстояло оздоровить в общей сложности около 4,5 километров береговой линии,



очистить искусственный водоем в 700 тыс. кубометров и шахту в 30,0 тыс. кубометров и предотвратить вторичное загрязнение реки во время таяния снега и весенних паводков, которые могли внести в реку загрязнения с береговой территории. В водохранилище источником вторичного загрязнения грозили стать донные осадки, – рассказал региональный представитель ТОО НПЦ «Экобиосунгит» Виктор Макаров.

К загрузке шунгита, как уже сообщил Виктор Иванович, приступили немедленно. Для очистки использовали смесь крупных фракций таурита 2-х сортов (1:1): для береговой линии – мелкие, для воды – крупные. Самым быстрым способом оказалось сооружение фильтрующих дамб на речках Секисовке и Волчевке, для чего потребовалось 90 тонн шунгита.

Кроме того, была произведена точечная засыпка шунгитом русла речки Секисовки, а на выходе из водоема (пруд КХ «Водолей») воздвигнуты еще 4 заградительных фильтра, на дно самого водоема шунгит засыпали в шахматном порядке в количестве 300 тонн. В общем на эти оздоровительные и реабилитационные мероприятия, включая расход на береговую линию, ушло около 500 тонн шунгита.

Ниже на графиках указана динамика снижения ПДК загрязняющих веществ, начиная с момента ава-

рии, и даты отбора проб, которые выполнялись в лаборатории Восточно-Казахстанского центра по гидрометеорологии. Из этих данных наглядно прослеживается высокая очистительная способность таурита. Практически всего через 2-3 недели контрольные параметры водных объектов вернулись в норму. И вопрос был, что называется, снят с повестки дня. За НПЦ «Экобиосунгит», как сообщил В.Макаров, оставалось только научное сопровождение.

В каком состоянии находятся пострадавшие объекты сегодня, спустя год после аварии и начала «тауритовой интервенции» рассказала инженер-эколог ДТОО ГРП «Секисовское» Светлана Мустафаева:

– По результатам анализов ТОО

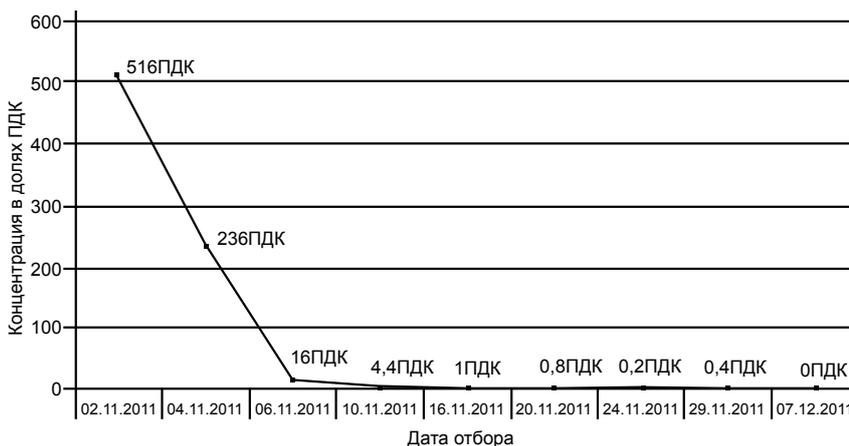
«НПО «ВК-ЭКО» и «Лаборатория атмосферы» превышения ПДК загрязняющих веществ в водных объектах и донном иле в настоящее время не установлено.

Независимые лаборатории в таком количестве, как пояснила эколог предприятия, привлечены специально в целях объективности проводимого обязательного мониторинга.

В октябре текущего года в рамках программы развития опорных сел в Секисовке побывал первый заместитель председателя НДП «Нур Отан» Бакытжан Сагинтаев, который встретился, в том числе и с коллективом ГРП. В разговоре он также поинтересовался состоянием экологии после ЧП, прогремевшего на всю страну. Руководство предприятия привело цифры, свидетельствующие о нормализации обстановки, а один из рабочих добавил: «Там от этого шунгита рыбу палкой не отгонишь!» Действительно, речные чебаки в плохой воде жить не будут.

Использование шунгита (таурита) для ликвидации последствий аварии на Секисовском ГРП показывает, что этот природный сорбент вполне можно использовать при очистке рек области, которые находятся вблизи промышленных предприятий, а таковых в индустриально развитой области немало. В частности, Центр экологической безопасности ВКО предложил использовать шунгит для доочистки сточных вод Белоусовского и Иртышского рудников ТОО «Корпорация Казахмыс».

ГРАФИК 4. ДИНАМИКА ЦИАНИДОВ ПО Р. СЕКИСОВКА, НИЖЕ ВПАДЕНИЯ РУЧЬЯ ВОЛЧОВКА



ИМЯ, ОТЛИТОЕ В ЗОЛОТЕ

В ЭКИБАСТУЗЕ СОСТОЯЛОСЬ ОТКРЫТИЕ ПАМЯТНОЙ ДОСКИ В ЧЕСТЬ 100-ЛЕТНЕГО ЮБИЛЕЯ ГЕРОЯ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ТРУДА ГЕОРГИЯ СТЕПАНОВИЧА ГРИДИНА – ЗАСЛУЖЕННОГО ШАХТЕРА КАЗАХСКОЙ ССР, ДВАДЦАТЬ ЛЕТ ВОЗГЛАВЛЯВШЕГО КРУПНЕЙШЕЕ УГЛЕДОБЫВАЮЩЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ В ЭКИБАСТУЗЕ.



■ Василий МАТВЕЮК, фото автора и из архива

Увековечить память Георгия Гридина удалось благодаря активности ветеранов, учеников и ближайших сподвижников Гридина, ныне знатных горняков и уважаемых людей – почетных граждан города Дмитрия Павловича Мелехова, Еркена Аубакирова, а также Михаила Богомякова, Леонида Ларионова, Амангельды Жапсарбаева и других. Эту идею всесторонне поддержал генеральный директор компании «Богатырь Комир» Виктор Константинович Щукин. Угольщики выступили спонсорами изготовления Памятной доски с барельефом Георгия Степановича Гридина, а также взяли на себя все расходы, связанные с проведением торжественных мероприятий.



Г. С. ГРИДИН

...Несмотря на выходной, у главного офиса компании «Богатырь Комир» собралось много народу. Сюда пришли не только соратники Георгия Степановича, но и мо-

лодые горняки, те, кто знал о нем только по рассказам своих отцов и дедов, да из газет и книг.

ЗДЕСЬ БУДЕТ ГОРОД-САД

– По рассказам моего отца, Георгий Степанович был человеком дела, – говорит ведущий специалист отдела информационных технологий компании «Богатырь Комир» Умит Ташимова. – Все, что задумывал, он обязательно доводил до конца. Это сейчас наш город стал уютным для проживания, благоустроенным и неплохо озелененным. А полвека назад здесь круглый год дули ветры и хозяйничали степные перекасти-поле. Георгий Степанович решил завезти в город выносливые для местного климата деревья и кустарники. Первые деревца были высажены в парке за Дворцом культуры горняков, и, когда убедился, что они прижились, обратил свой взор и на озеленение города. Первые ели, впоследствии появившиеся в Экибастузе, были завезены сюда также по инициативе Георгия Сте-

пановича. Как вспоминал отец, Гридин каждое утро обходил парк вокруг ДКГ и прилегающие к нему кварталы и если замечал какой-то беспорядок, отчитывал за это того руководителя, кто отвечал за этот участок.

Гридин был человеком дальновидным. Казалось бы, производство угля налажено (разрезы приобрили мировую известность) и можно почивать на лаврах. Но руководитель крупнейшего угольного треста задумался над тем, как привлечь в бассейн достижения технического прогресса, которые были доступны только крупным предприятиям страны. Автоматизированная система управления (АСУ) вызвала особый интерес у Георгия Степановича. Он первым решил начать внедрение на разрезах вычислительной техники.

Было много споров о целесообразности этого решения, ведь даже специалистов в этой области в далеком 1970-м году практически не было, а понятие «вычисли-

тельная техника» ассоциировалось у работников объединения только с арифмометрами. Но история показала правоту руководителя. В 1974 году в объединении «Экибастузуголь» была создана группа АСУ, которая впоследствии выросла в отдельное подразделение – «Информационно-вычислительный центр». Работники ИВЦ потом долго называли Георгия Степановича уважительно «АСУ-папа».

ГЕНЕРАЛ УГОЛЬНОГО РАЗРЕЗА

Вернемся к началу 50-х годов прошлого века. В эти годы Георгий Гридин работал главным инженером самого крупного в Караганде треста «Ленинуголь». На этом посту зарекомендовал себя как глубоко мыслящий руководитель-новатор, внедряющий на шахтах треста методы механизированной добычи угля и новые технологии. (Примечательно, что в период с 1949 по 1953 год главным инженером комбината «Карагандауголь» работал Борис Братченко, ровесник Гридина и будущий министр угольной промышленности СССР, сыгравший в его судьбе большую роль). Известно, что именно в эти годы в Экибастузе началось грандиозное строительство каменноугольного бассейна. Вот-вот должен был пущен в эксплуатацию Иртышский разрез № 1. Предвидя, что в скором времени сюда потребуются хорошие специалисты по открытой разработке угольных массивов, Братченко решил заранее позаботиться об этом. Он назначил Гридина, специалиста в области подземной добычи угля, управляющим трестом «Карагандауглеразрез», который осуществлял добычу бурого угля на Михайловском месторождении в Караганде открытым способом. Здесь будущий угольный «генерал» Экибастуза освоил все тонкости технологии добычи угля открытым способом и впоследствии с успехом применил его в дело.

После завершения строительства и ввода в постоянную эксплуатацию в Экибастузе Иртышского угольного разреза № 1 и передачи его в состав треста «Карагандау-

глеразрез» на Гридина лег огромный груз ответственности. И хотя здесь, в Экибастузе, уже работал «первый десант» из числа опытных специалистов из Караганды во главе с инженером-открытчиком Михаилом Чалбышевым, руководить предприятием издали было сложно. В сентябре 1956 года трест «Карагандауглеразрез» был передислоцирован в рабочий поселок

обустроенную жизнь.

Свидетель той эпохи, а ныне Почетный гражданин Экибастуза, кавалер множества шахтерских наград, советник генерального директора компании «Богатырь Комир» Дмитрий Мелехов рассказывает о том, что в послевоенные годы на новостройках в первую очередь осуществлялось производственное строительство, а так



В. А. ШИБАЕВ, АКАДЕМИК К. САТПАЕВ, Г. С. ГРИДИН, НАЧАЛЬНИК КОМБИНАТА «КАРАГАНДАУГОЛЬ»

Экибастуз и переименован в трест «Иртышуголь». Управляющим был назначен Георгий Степанович Гридин.

ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ

В течение 1955–1956 годов из Караганды в Экибастуз прибыло немало опытных инженерно-технических работников, квалифицированных рабочих, что стало огромной поддержкой Гридину, когда шла комплектация коллектива первого угольного разреза.

Можно только представить себе, какие чувства испытывал управляющий трестом «Иртышуголь» Георгий Степанович Гридин, когда вместе с семьей переехал в горняцкий поселок, где не было практически ничего для нормальной жизни. Но, по словам его соратников, он ни разу не усомнился в том, что сделал правильный выбор, оставив в Караганде налаженную и

называемый «соцкультбыт» возводился гораздо позже. Так было и в Экибастузе: разрез введен в эксплуатацию практически без жилья, люди вынуждены были ютиться в наскоро сколоченных деревянных бараках. Электроэнергия вырабатывалась энергопоездами, и ее не хватало для полноценного функционирования даже самого разреза, не говоря уже о том, чтобы ее подавать еще и в жилые дома. Поселок испытывал также острую нужду в пресной питьевой воде...

Кроме этих животрепещущих проблем, назрели и проблемы совершенствования управления производством по добыче угля в Экибастузе. Иртышский угольный разрез № 1, обремененный громадным хозяйством вспомогательного назначения, с трудом справлялся с планом добычи угля, а план в то время, как известно, был законом. Управляющий трестом

Гридин с присущей ему энергией мобилизовал аппарат треста на решение насущных проблем. Перво-наперво он взялся за ТЭЦ. В тот период ее строительство сильно отставало от намеченных планов. Руководство треста «Иртышуголь» во главе с управляющим Гридиным вплотную занялось решением вопросов по пуску теплоэлектроцентрали в эксплуатацию, от работы которой зависели добыча угля в разрезе и жизнь людей в поселке. Объект был настолько важным, что главный инженер Иван Федотов, главный механик Израиль Гольдберг, главный энергетик Сергей Шишлов и другие специалисты треста дневали и ночевали на стройплощадке. По плану за-

вершение строительства первой очереди станции в составе одной турбины и одного котла намечалось на конец 1954 года, то есть ко времени сдачи в эксплуатацию угольного разреза № 1. Но это событие не состоялось. Лишь в мае 1957 года Экибастузская ТЭЦ была введена во временную эксплуатацию в составе треста «Иртышуголь» с очень большими недоделками. И только 26 декабря того же года был подписан акт Госкомиссии о вводе ТЭЦ в постоянную эксплуатацию. Это событие имело большое значение для дальнейшего развития производственных мощностей разрезов, они стали устойчиво снабжаться электроэнергией.

С ДУМОЙ О ЧЕЛОВЕКЕ

Наряду с тем, что ежедневно приходилось решать самые неотложные производственные задачи, так еще и бытовые проблемы требовали огромного внимания руководства треста «Иртышуголь». Нужно было строить жилье, детские сады и школы. Ресурсов и рук не хватало. У Гридина болело сердце за все то, что он не мог решить быстро и безболезненно.

Здесь хочется рассказать о таком эпизоде. Есть в Экибастузе район, который жители называют воргородом. Дома здесь появлялись вопреки здравому смыслу. Люди возводили себе жилье собственными силами. Но материалов, которые можно было бы приобрести



официально, катастрофически не хватало. И предприимчивые горняки «заимствовали» их на предприятия, где работали. Те, кто отвечал за сохранность цемента, пиломатериалов, гвоздей, кирпича, ежедневно докладывали об этом Гридину. Но тот приказал не трогать народ, который сам решал жилищную проблему. Всю ответственность за недостачу «генерал» взял на себя.

Но все это отступало на второй план по сравнению с главной проблемой – в поселке отсутствовала пресная вода. Вскоре был разработан проект по строительству водопровода Экибастуз – Калкман. Начались земляные работы, но не было труб, а их требовалось

ни много ни мало – семьдесят километров! И все же Гридин решил форсировать строительство. Забравшись поддержкой местных властей, «генерал» стучался в кабинеты министров, начальников главков и ведомств в Алма-Ате, в Москве и других городах. И вот она, радостная победа! Водопровод построили, Экибастуз наконец-то получил пресную воду. Тогда рассчитывали, что как минимум на 4–5 лет проблему с питьевой водой сняли с повестки дня. Но человек предполагает, а Бог располагает: водопровод эксплуатировался около 12 лет, пока не был построен канал Иртыш – Караганда.

Жизнь на месторождении бурлила. Каждый день сюда прибывали со всех концов Советского Союза молодые люди, они обустраивались, обзаводились семьями и с энтузиазмом строили свою жизнь. К началу 1957 года в шахтерском поселке проживало уже более 25 тыс. человек. Одним из этих 25 тыс. был выпускник вуза Еркен Аубакиров. Его приняли на работу на Иртышский угольный разрез № 1 в качестве инженера планового отдела.

– Моя радость длилась недолго, ровно через месяц меня уволили с унижительной формулировкой: «не справился с должностными обязанностями», – рассказывает сегодня ветеран-угольщик, Почетный гражданин Экибастуза Еркен Аубакиров. – Сказать, что это было для меня ударом, – значит, ничего не сказать. Я упал духом, но, трезво поразмыслив, что исправить ничего теперь нельзя, решил попытаться счастья в Кузбассе.

И все же друзья посоветовали отчаявшемуся товарищу обратиться за помощью к Гридину. Оказавшись в кабинете управляющего, Аубакиров коротко изложил суть проблемы.

– Не успев дослушать последнюю фразу, Георгий Степанович даже привстал со своего кресла, воскликнув: «Как! Молодой специалист и «не справился с обязанностями»! На то ты и есть молодой специалист, чтобы учиться!» – вспоминает Еркен Аубакирович слова Гридина. – Гово-

ря это, Георгий Степанович уже нажимал кнопку прямой связи с разрезом. Ему ответил главный инженер разреза Сергей Хохлачев, исполнявший обязанности ушедшего в отпуск директора. Георгий Степанович резко прервал его объяснения и дал команду аннулировать приказ об увольнении. Наутро я уже был на прежнем рабочем месте. Та первая встреча с Георгием Степановичем Гридиным была не единственной, но именно она оставила в душе неизгладимый след, стала для меня судьбоносной, дала мне уверенность в своих силах, помогла продвигаться по карьерной лестнице. Разве мог я тогда представить себе, что через какое-то время тот же Гридин назначит меня своим заместителем по экономическим вопросам?

Таким был Георгий Степанович Гридин всегда. Строгим, но справедливым. Требовательным, но внимательным...

В ПЛЕНУ ТЕХНИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Потребность в экибастузском топливе существенно усилилась в связи с решением правительства о создании в Прииртышье крупного промышленного центра. Было решено ускорить завершение строительства второго угольного разреза, начатого в феврале 1955 года. В июле 1959 года была запущена первая очередь, а в декабре 1961 года полностью введен в эксплуатацию Иртышский угольный разрез № 2 мощностью 3 млн. тонн угля в год. В декабре 1964 года был введен Иртышский угольный разрез № 3 такой же мощности. Административно разрезы № 2 и № 3 вошли в состав Иртышского угольного разреза № 1.

Проведенная работа незамедлительно сказаться на результатах по добыче угля – за 1957 год она составила 5,5 млн. тонн. Проектная мощность была перекрыта почти в два раза. Однако к этому времени обозначилась и одна из самых серьезных технических проблем – кусковатость угля (отдельные куски, загружаемые в вагон экскаватором, иногда достигали 1,5 метров при нормативе 30 сантиметров).



– От решения этой проблемы зависела судьба дальнейшего развития всего бассейна, – говорит Дмитрий Павлович Мелехов, который принимал непосредственное участие в ее реализации.

В середине 60-х годов начались интенсивные поиски новой технологии и создание новой техники. К решению этой общегосударственной задачи были подключены серьезные научные институты и конструкторские бюро страны. В 1968 году были подписаны первые контракты с немецкой фирмой «ТАКРАФ» на поставку роторных экскаваторов производительностью 1000 и 4500 тонн в час, оснащенных дробилкой и способных обрабатывать крепкий экибастузский уголь. Надо отметить, что и сегодня вся отгрузка угля потребителям из разрезов «Северный», «Богатырь», «Восточный» и «Майкубенский» осуществляется этими экскаваторами.

Ко всем этим достижениям был причастен Георгий Степанович Гридин.

СЛЕД В ИСТОРИИ

20 лет. За этот период мощности по добыче угля возросли в 17 раз: с 3 млн. до 52 млн. тонн, а добыча угля в 20 раз: с 2,3 млн. в 1955 году до 46,1 млн. тонн в 1976 году. Под руководством Гридина были построены Иртышские угольные

разрезы № 2 и № 3, выполнена реконструкция разрезов 1, 2, 3; введено шесть очередей на разрезе «Богатырь».

Ветераны-угольщики с большой теплотой вспоминают далекие 50-е–70-е годы прошлого века, когда у руля такого громадного предприятия, как «Экибастузуголь» стоял Георгий Степанович Гридин. По их общему мнению, то было самое лучшее время в их трудовой жизни. Все награды и звания, которые были присуждены угольному Экибастузу, были получены в период руководства Георгия Степановича Гридина.

В период с августа 1976 по ноябрь 1981 года Георгий Степанович Гридин был директором Экибастузского горного техникума, где отдавал все силы и богатый опыт делу подготовки квалифицированных специалистов горного производства.

Высоко оценен вклад Георгия Степановича в освоение Экибастузского угольного бассейна, становление города Экибастуза еще при его жизни: Гридин один из первых в угольной отрасли удостоился звания Героя Социалистического Труда, награжден двумя орденами Ленина, двумя орденами Трудового Красного Знамени, многими медалями. Он был полным кавалером знака «Шахтерская Слава»,

имел звание «Заслуженный шахтер Казахской ССР». Благодарные потомки в память о своем прославленном земляке назвали одну из улиц Экибастуза его именем.

– Сегодня знаковое событие в жизни Экибастуза. Мы отдаем дань уважения и благодарности организатору и руководителю «Экибастузугля» Георгию Степановичу Гридину, – сказал, открывая митинг, генеральный директор компании «Богатырь Комир» Виктор Константинович Щукин. – Георгий Степанович всю свою трудовую деятельность посвятил угольной промышленности Казахстана. Фундамент, заложенный экибастузцами в строительство города под его руководством, оказался очень прочным, и на его основе был создан крупнейший Экибастузский топливно-энергетический комплекс.

С памятной доски было спущено полотно светло-голубого цвета, и перед взором собравшихся предстал отлитый в бронзе барельеф Георгия Степановича Гридина.

– Хочу выразить благодарность всем присутствующим за то, что не забыли моего отца, – заявила дочь Г. Гридина, Валентина Ахонина. – Я горжусь своим отцом. Главной страстью его жизни всегда была работа.



ЭНЕРГИЯ КАК ПРЕДМЕТ ЭКОНОМИИ

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ «ПЛАВНОГО ПУСКА», ПОЗВОЛЯЮЩИЕ КАЗАХСТАНСКИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ СЭКОНОМИТЬ ДО 30 ПРОЦЕНТОВ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ, ПРЕДЛАГАЕТ ПАРТНЕР КОНЦЕРНА PSP SYSTEM – ТОО «ЭКРА.KZ»

■ Ержан ТАБЫЛДИЕВ

Семинар «Системы плавного пуска и частотного регулирования системы высоковольтных электродвигателей», проведенный ТОО «Экра.kz» в столичном президент-отеле «Rixos» собрал признанных экспертов в области энергосбережения. Аудитории был представлена исчерпывающая информация и о государственной политике в этой сфере, и о последних технических достижениях в этой отрасли.



С. ТУРЧЕКЕНОВ, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ
АО «КАЗАХЭНЕРГОЭКСПЕРТИЗА»

Вице-президент АО «Казакэнергоэкспертиза» Серик Турчekenов проинформировал собравшихся о последних веяниях в сфере энергосбережения и повышения энергоэффективности: принят профильный Закон; разработан Комплексный план повышения энергоэффективности Республики Казахстан на 2012-2015 годы. По словам С.Турчekenова, в настоящий момент Правительство ведет работу по утверждению Правил аккредитации организаций энергоаудита.

Согласно цели, поставленной Главой государства, к 2015 году Казахстану предстоит снизить энергопотери на 10%, что составляет 9 млн. тонн нефтяного эквивалента. Прогнозные показатели экономии составят: в промышленности – 3,2 млн. тонн; в энергетике – 4,1 млн. тонн; в ЖКХ и бюджетном секторе – 0,9 млн. тонн. Дополнительной экономии в 0,4 млн. тонн государство намерено

достичь за счет ввода альтернативных источников энергии.

До 2014 года каждой компании, потребляющей свыше 1,5 тонн условного топлива (что сопоставимо с 2 300 тонн угля или 12 млн. кВт/ч) надлежит войти в Государственный энергетический реестр, в трехлетний срок пройти энергоаудит, внедрить систему энергоменеджмента, и в течение пяти лет снизить энергоемкость на величину, определенную по результатам аудита. Национальный оператор программы будет жестко контролировать процесс.

Организациям, потребляющим свыше 100 тыс. тонн условного топлива, предлагается заключить добровольное соглашение с органами местной исполнительной власти о снижении энергопотребления на 25%. Взамен органы власти обязуются не повышать ставок на загрязняющие выбросы.

В процессе обсуждения были затронуты вопросы правоприменительной практики. Участники форума указали на то, что Агентство по регулированию естественных монополий РК не дает разрешения на включение в тарифы расходов на организацию службы энергоменеджмента. Также, нарекания вызвала методика прогнозных показателей снижения энергопотребления в некоторых отраслях.

Ведущий инженер-наладчик ТОО «Экра.kz» Александр Скрыль и начальник отдела маркетинга Людмила Дорохова презентовали технологию плавного пуска и частотного регулирования системы высоковольтных электродвигателей,

позволяющую снизить затраты организаций не менее, чем на 30 процентов. По словам А. Скрыля, к числу преимуществ плавного пуска электродвигателя относятся небольшие пусковые токи; сниженные провалы напряжения; отсутствие знакопеременных динамических электромагнитных моментов; отсутствие ограничения количества пусков; увеличение ресурса механизма.

Плавный пуск от преобразователя частоты дает возможность регулирования скорости двигателя, синхронного управления несколькими электродвигателями от одного преобразователя частоты; возможность исключения механических систем регулирования скорости вращения; пуска и торможения с заданным замедлением. В целом плавный пуск способен принести экономию электроэнергии в насосных, вентиляторных и компрессорных агрегатах до 50%.



МОМЕНТ ДИСКУССИИ



Я В РАБОЧИЕ ПОЙДУ...

БОЛЕЕ 60 ВЫПУСКНИКОВ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ЛИЦЕЯ № 19 ГОРОДА АКСУ ПРОШЛИ РИТУАЛ ПОСВЯЩЕНИЯ В РАБОЧИЕ КРУПНЕЙШЕГО В МИРЕ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФЕРРОСПЛАВОВ. В ЦЕРЕМОНИИ ПОСВЯЩЕНИЯ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ ДИРЕКТОР АКСУСКОГО ЗАВОДА ФЕРРОСПЛАВОВ АРМАН ЕСЕНЖУЛОВ.

■ Марина ПОПОВА, фото Константина СКОРИКОВА

Ни для кого не секрет, что большинство выпускников школ Аксу мечтают о работе на заводе. Чем руководствуются школьники в выборе тоже понятно: градообразующее предприятие, стабильная работа и, соответственно, стабильная заработная плата. Чего еще желать в провинциальном городе? Заводу же нужны квалифицированные кадры. Руководство завода давно для себя решило, что ковать кадры надо своими руками, заключив с руководством лицея не формальные отношения.

Профлицей № 19 давно уже стал кузницей профессиональных технических кадров и стратегическим партнером Аксуского завода ферросплавов – подразделения ТНК «Казхром» (входящего в состав корпорации ENRC). Благодаря все-

сторонней поддержке со стороны завода лицей получил уникальную возможность улучшить качественную подготовку кадров за счет привлечения к процессу обучения ведущих специалистов предприятия. Также учебное заведение

систематически получает спонсорскую поддержку и необходимые материалы. Начиная с 2009 года завод вложил в профессиональный лицей в виде спонсорской помощи более 100 млн. тенге. Сегодня это – современное, прекрасно

оснащенное учебное заведение, в стенах которого трудятся опытные преподаватели.

В настоящее время профлицей готовит для завода молодых рабочих по восьми специальностям. По давно заведенному порядку учащиеся лица проходят обязательную практику в цехах в течение всего периода обучения и, конечно, имеют приоритетное право приема на завод.

На Аксуском заводе ферросплавов отношения между людьми никогда не ограничивались рамками производства. Здесь по-прежнему в чести дух трудового соревнования, регулярно проводятся состязания в творчестве и спорте, конкурсы профессионального мастерства, интеллектуальные викторины. А теперь вот и еще один праздник добавился – посвящение в молодые рабочие завода.

В зале выпускники профессионального лицея №19. Для них волнующий и памятный день – в свою многотысячную семью их принимает Аксуский завод ферросплавов. С приветственным словом к молодым людям обратился директор завода Арман Есенжулов.

– Сегодня мы поздравляем тех, кто в этом году пополнил многотысячный коллектив нашего предприятия. Обращаясь к вам, как уже теперь своим коллегам, хочу пожелать успехов, благополучия, найти силы и желание реализовать себя в многогранной жизни предприятия – общественной сфере, творчестве, спорте. Мы всегда рады молодому поколению. Работа на заводе почетна и престижна. На заводе эффективно действуют советы молодежи и молодых специалистов, все они ждут вашего активного участия.

За эти четыре года лицеем подготовлено 490 выпускников. Сегодня на заводе закрепились 255 выпускников последних четырех лет, что составляет 72%. Это достаточно хороший показатель, учитывая, что часть ребят решили продолжить образование, другие – ушли в армию, кто-то сменил место жительства. Молодые люди осознанно пришли на столь крупное предприятие, понимают, что оно в них



А. ЕСЕНЖУЛОВ, ДИРЕКТОР АКСУСКОГО ЗАВОДА ФЕРРОСПЛАВОВ

заинтересовано, что их здесь ждут. В процессе производственной практики молодежь получает возможность в полной мере познакомиться с условиями, созданными для них на предприятии, учащиеся находятся под опекой опытных наставников. Именно наставничеству на заводе уделяется повышенное внимание.

– На заводе немало добрых традиций, одна из них – забота о подрастающем поколении работников нашего предприятия, – отметил в своем выступлении председатель профсоюзного комитета Аксуского завода ферросплавов Николай Сухотерин. – Церемония посвящения в молодые рабочие проводится во второй раз, и это прекрасно. Это свидетельствует об успешной политике нашей компании в части подготовки новых рабочих кадров. Заводу скоро исполнится 45 лет. Казалось бы, срок небольшой, но для предприятия значимый. поэтапно идет обновление кадров, на заводе сегодня более 40% молодежи. Молодое поколение металлургов, сознавая высокую меру ответственности, на деле подтверждает и с честью несет знамя флагмана отечественной ферросплавной промышленности. Наш коллективный договор, лучший в области, включил все самое значимое, что есть в компании «Казхром». На се-

годня это очень емкий и масштабный в финансовом отношении документ. Предприятие по праву гордится не только мощной производственной базой, но и развитой социальной сферой. Молодое поколение здесь всегда радушно встречают, повсеместно оказывая помощь и поддержку.

Вчерашних выпускников старшего учебного заведения города металлургов и энергетиков, а ныне – молодых рабочих Аксуского завода ферросплавов – пришли поздравить руководители и ведущие специалисты предприятия, преподаватели и учащиеся старшего курса лицея. Гости отметили, что каждый сотрудник промышленного гиганта всегда может рассчитывать на своих коллег. Среди тех, кто пришел поздравить завтрашних заводчан, – начальник управления человеческими ресурсами Аксуского завода ферросплавов Нина Касьянова, начальник производственно-технического управления Михаил Никитенко, председателя совета молодежи предприятия, директора профессионального лицея № 19 Федор Кисенков.

Кульминацией мероприятия стал волнующий и запоминающийся момент, когда посвященные в рабочие ребята торжественно произносили слова клятвы молодых заводчан.



НОВОСЕЛЬЕ В КУРБАН АЙТ

■ Сауя СЕЙПЕНОВА, специально для журнала «Горно-металлургическая промышленность»

Ключи от новых квартир в канун праздника Курбан айт получили 60 работников Актюбинского завода ферросплавов. В торжественной церемонии сдачи 120-квартирного дома в перспективном микрорайоне «Батыс-2» приняли участие заместитель акима Актюбинской области Нурмухамбет Абдибеков, директор микрокредитной организации «ENRC Microcredit» Марат Жиентаев, председатель областного филиала НДП «Нур Отан» Балгали Урдабаев, а также руководство предприятия и новоселы.

Десятиэтажный 120-квартирный жилой дом для сотрудников завода был построен в рамках жилищной программы, реализуемой на предприятиях корпорации ENRC с 2006 года. Затраты на строитель-

ство дома составили более 691 миллиона тенге. Все новоселы приобрели жилье на максимально выгодных условиях – в кредит, со ставкой вознаграждения один процент годовых сроком до 15 лет.

Торжественную церемонию вручения ключей открыл директор Актюбинского завода ферросплавов Мурат Мукашев.

– Обеспечение молодых специалистов, работников остроресурс-

ных специальностей и квалифицированных рабочих предприятия доступным жильем – один из важных вопросов для нас, – отметил руководитель предприятия.

На большую социальную значимость события для города и области указал в своем обращении Нурмухамбет Абдибеков:

– Далекое не каждое предприятие сегодня может позволить себе решать жилищные вопросы своих работников. Ваш коллектив не только добивается больших производственных успехов, но и создает основу экономики, бюджета нашей области.

Поздравив новоселов и коллектив завода, представитель местной исполнительной власти пообещал, что скоро акимат преподнесет другой подарок – новую школу и ряд социально-культурных объектов.

– Пройдет год-другой и здесь, как вы видите, завершится строительство большой школы. Она входит в ряд интеллектуальных школ Назарбаева. Думаю, что дети, которые здесь будут жить, получат прекрасную возможность обучаться в этом учебном заведении, – сказал Нурмухамбет Абдибеков. – Рядом строится плавательный бассейн. И вообще, это перспективный микрорайон,



где ведется активное строительство. В ближайшие два-три года здесь все преобразится. Поздравляю всех жильцов этого дома и желаю им достатка, счастья, мира и благополучия.

Жилищное строительство – один из мощных козырей ENRC в борьбе за квалифицированные кадры.

– В целом по жилищной программе по всем предприятиям группы ENRC ссуды и кредиты на сумму 8 миллиардов 200 миллионов тенге получили свыше 1400 заемщиков.

Это очень большой вклад корпорации в решение социальных вопросов работников. На сегодня в Казахстане за счет корпорации ENRC сдано 12 домов, 574 квартиры, 28 тысяч квадратных метров жилья. Я думаю, эта программа будет продолжаться и дальше, – заявил директор микрокредитной организации «ENRC Microcredit» Марат Жиентаев.

С ответным словом от всех новоселов выступил обладатель трехкомнатной квартиры, заместитель начальника цеха № 2 Серик Абенев:

– Я очень рад, что работаю в компании, где уделяется огромное внимание поддержке молодых специалистов и в целом социальной политике. Хочу поблагодарить руководство компании за такую прекрасную возможность стать обладателем собственного жилья.

Не забыли в «Казхроме» и о подрядчиках: 60 квартир в доме ТНК «Казхром» предоставит представителям подрядных организаций, задействованных на реализации прорывного проекта: строительстве нового ферросплавного завода плановой мощностью в 440 тыс. тонн высокоуглеродистого феррохрома в год.

Остается добавить, что в целом с начала реализации жилищной программы для сотрудников ТНК «Казхром» в Актюбинской, Карагандинской и Павлодарской областях страны построено 12 домов.



ЕСТЬ БОЛЬШАЯ РУДА!

ГОРОДУ РУДНЫЙ ИСПОЛНИЛОСЬ 55 ЛЕТ

■ Алина ЕРМАКОВА

История этого удивительного города самым тесным образом связана со становлением Соколовско-Сарбайского горно-обогатительного производственного объединения (входящего в Группу ENRC).

Судьбы Рудного и ССГПО неотделимы – объединение по праву считается градообразующим предприятием. В свою очередь оно обязано своему рождению богатейшим залежам железной руды на Большом Тургае. Долгие годы данный район не привлекал особого внимания исследователей. Более того, он считался малоперспективным. Но все изменилось в феврале 1949 года после перелета над урочищем Сарбай летчика Михаила Сургутанова...

Я ЗНАЮ, ГОРОД БУДЕТ!

Пилот обратил внимание на «взбудораженное поведение» стрелки компаса... Чтобы оценить значимость и масштабы данного открытия, Уральское геологическое управление отправило в данный район сразу две экспедиции. Спу-

стя три месяца, производя воздушную и наземную магнитную съемку, геологи подтвердили: есть большая руда! Именно с разведки и освоения этих запасов и началось становление ССГПО. Краеугольный камень в основание будущего горно-металлургического гиганта на земле Северного Казахстана был заложен в 1954 году. Когда на место строительства прибыли руководители комбината – Николай Сандригайло и главный инженер Александр Кандель, кроме буровых вышек, нескольких жилых и производственных построек геологов здесь ничего не было.

Первые строители разместились в поселках Алексеевском, Комсомольском, Павловском. Они жили в землянках, в наспех сколоченных домах барачного типа, в палатках. Продукты им доставляли из Костаная, а воду – из ближайших населенных пунктов. Первые дома на месте будущего города были заложены осенью 1954 года, и уже в начале следующего года в них жили новоселы. Их поджидало множество самых различных и подчас неожиданных трудностей, лишений. Но, пожалуй, самым тяжким испытанием стала зима. Почти месяц мороз держался на отметке минус сорок. Не выдержала отопительная система, трубы перемерзли и лопнули, но дух первостроителей не был сломлен.

Их ряды пополнялись с каждым

днем. Это были и еще ничего не построившие в своей жизни юноши и девушки, и умудренные опытом ветераны индустриальных строек. Они направлялись на работу в организованный в мае 1955 года трест «Соколоврудстрой», все подразделения которого были заняты на строительстве объектов ССГОКа. Стройка, объявленная IX съездом комсомола Всесоюзной ударной, притягивала как магнит энтузиастов со всех уголков страны. Они строили здесь не только крупнейший горно-обогатительный комбинат, но и свою судьбу. На строительство предприятия приезжали люди из Белоруссии, Украины, Туркмении, Литвы, Узбекистана и Молдавии.

Строительство комбината начали с разработки более доступного Соколовского месторождения. Об этом возвестил первый взрыв, прогремевший здесь 13 января 1955 года. И уже 26 августа 1957 года с Соколовского рудника отправлен первый эшелон руды челябинским металлургам. Эти дни были заполнены еще одним важным и судьбоносным событием – 30 августа Указом Президиума Верховного Совета Казахской ССР рабочий поселок преобразован в город Рудный областного подчинения. Именно это название облисполкому и руководству республики предложил Николай Фадеевич Сандригайло, решив тем самым



ПЕРВЫЙ ВЗРЫВ В СОКОЛОВКЕ

спор строителей треста и горняков. Для одних город был Рудный, другим же – больше нравился Рудногорск. Неизвестно, чем бы закончилось это разногласие, если бы не приехавший из Москвы корреспондент журнала «Огонек» Владимир Плынов. «Этого города пока нет на карте, у него даже нет названия. Но пионеры новой Магнитки считают, что самое подходящее ему имя – Рудный», – так написал он в своем очерке, чем определил выбор директора комбината.

ПЕРВЫЙ – СО ЗНАКОМ КАЧЕСТВА

Город горняков рос и хорошел. Дух времени запечатлелся в названии улиц – Строительная, имени Марите Бежите (в честь прибалтийской девушки, спасшей ценой своей жизни двух детей из-под колес грузовика), Топоркова и, конечно же, Сандригайло. Особенно примечательна была улица Пионерская с новыми двух- и трехэтажными домами, зеленая и очень уютная. На одном конце улицы располагался кинотеатр им. 40-летия ВЛКСМ, на другом – пользующийся не меньшим спросом Дом культуры «Строитель». Горожане называли Пионерскую «малым Бродвеем».

Мощным импульсом развития Рудного выступало горнорудное предприятие. Оно вводило в эксплуатацию все новые промышленные объекты, самым значимым из которых стала фабрика окомкования – первая в стране. На фабрике постоянно проводились мероприятия по совершенствованию технологии и модернизации оборудования. Впоследствии устойчивая работа привела к улучшению качества окатышей и как результат – в 1978 году концентрат и железорудные окатыши были признаны лучшими в стране, им присвоен первый в СССР знак качества.

Чтобы построить такой гигант черной металлургии, как ССГОК, необходима была инфраструктура: источники энергоснабжения, водоснабжения, транспортные артерии и другое. В самом начале строительства говорилось о том, чтобы электроэнергия для предприятия



подавалась не из России, а выработывалась на месте. В связи с этим был выполнен проект Теплоэлектроцентрали и началось ее строительство. ТЭЦ АО «ССГПО» и сегодня остается главным теплоисточником города, в развитие которого ежегодно вкладываются большие инвестиции. В июне 2009 года во время визита Президента страны Нурсултана Назарбаева в Костанайскую область состоялся запуск шестого энергоблока мощностью 63 мегаватта. Благодаря этому объединение обеспечивается собственной электроэнергией

на 85%, а качество подачи тепла в квартиры горожан значительно улучшилось.

Для ССГПО вопросы тепло- и водоснабжения города всегда были и остаются в разряде приоритетных. Работа по подготовке к новому отопительному сезону начинается буквально сразу же после окончания предыдущего. Большое внимание уделяется капитальному и текущему ремонту оборудования теплоэлектроцентрали и теплоцентра поселка Качар. В нынешнем году на ремонт оборудования ТЭЦ в рамках инвестиционной про-

граммы выделено 2 млрд. 217 млн. тенге. Забота о комфортном проживании горожан проявляется и в работе по подготовке тепловых сетей, на эти цели потрачено 498 млн. тенге, из них 300 млн. тенге ССГПО затратило в рамках меморандума, заключенного с акиматом Костанайской области. Кстати, такие документы подписываются ежегодно. Данные средства позволили капитально отремонтировать ряд магистральных трубопроводов, что самым положительным образом скажется на потере тепловой энергии в сетях и сократит аварийность.

МАЛЫМ ГОРОДАМ – ДА!

Как уже отмечалось, история Рудного тесно связана с деятельностью ССГПО. Они вместе переживают экономические трудности, радуются внедрению новых инновационных проектов. Представители предприятия входят в различные городские комиссии, являются депутатами городского маслихата, да и основная часть работников предприятия – это жители города. Поэтому объединение не может оставаться в стороне от масштабной работы по улучшению инфраструктуры Рудного, тем более что сегодня развитию малых городов уделяется огромное внимание со стороны государства. Доказательством тому служит недавно утвержденная Республиканская программа, которая легла в основу Комплексного плана развития Рудного до 2015 года. В рамках документа только на строительство инженерных коммуникаций в следующем году будет выделено свыше 100 млн. тенге. Намечены мероприятия по газоснабжению, в частности, на строительство газопровода Рудный – поселок Качар – село Федоровка в 2013 году намечено направить свыше 700 млн. тенге. Кроме того, предполагается строительство детского сада на 280 мест по программе «Балапан». Стоимость проекта 320 млн. тенге. Будет вестись работа по реконструкции улиц, восстановлению пустующего жилья и многое другое.

ССГПО вносит свой посильный вклад в процветание Рудного. Объ-

единение реставрирует дороги, ремонтирует школы, занимается озеленением. Предприятие вот уже 10 лет подряд является активным участником подписания меморандумов о сотрудничестве по реализации социальных проектов между ENRC и акиматом Костанайской области. Все включенные в документ пункты направлены на улучшение благосостояния рудничан и процветание города. В текущем году вклад корпорации в социальное благоустройство области составит порядка 937 млн. тенге. В рамках меморандума также планируется осуществить ряд первоочередных проектов. В частности, средства будут направлены на строительство спортивного зала в поселке Качар и благоустройство данного населенного пункта, развитие хоккея с шайбой, ремонт детского сада в Рудном и многое другое. Данная практика обязательно найдет свое продолжение, ведь она приносит реальные результаты и способствует улучшению инфраструктуры города.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ОСНОВАННАЯ НА ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ССГПО, как и Группа в целом, измеряет свой успех не только тоннами и долларами, но и тем, что оно отдает обществу, окружающей среде, какую заботу проявляет о Человеке Труда. Социальная ответственность – неотъемлемая часть стратегии развития. Не случайно на предприятии принято огромное количество программ, направленных как на обеспечение социальных льгот и гарантий сотрудников, так и на улучшение социальной обстановки в Рудном.

Стабильная работа предприятия является прекрасным стимулом для молодежи города, которая охотно связывает свою судьбу с объединением. В связи с этим в ССГПО на протяжении нескольких лет реализуется молодежная программа, включающая в себя ряд направлений. Юноши и девушки имеют возможность обучаться в вузах с 50- или 100-процентной оплатой за счет предприятия. В объединении созданы условия для повышения профессионального

мастерства и получения смежной рабочей профессии на базе Учебного центра подготовки кадров. В этой связи здесь проведена масштабная реконструкция кабинетов, закуплены учебные 3D тренажеры-симуляторы. Учащиеся получили уникальную возможность получать навыки в условиях, приближенных к реальным, – учебный процесс отражает специфику карьеров ССГПО. В целом за год в УЦПК получают профессиональное образование и повышают квалификацию по 200 специальностям до 5 тыс. человек.

Весьма плодотворным является сотрудничество объединения с профессиональными средне-специальными и высшими учебными заведениями. ССГПО не просто поддерживает их материально, но и обеспечивает производственную практику. Ежегодно на предприятии проходят производственную и преддипломную практику более 200 студентов Рудненского индустриального института, а, впоследствии, наиболее перспективные и талантливые становятся сотрудни-



ЧАСТЬ ФАБРИЧНОГО КОМПЛЕКСА 1970 Г.



ТОМОГРАФ В ЛОЦ

ками предприятия. Наряду с этим ССГПО проводит популяризацию рабочих специальностей среди школьников и учащихся профтехколледжей. Сегодня в объединении есть выпускники вузов из других городов Казахстана, которые именно здесь, в Рудном, нашли свою судьбу. Многие из этих ребят уже возглавляют цеха, обзавелись семьями, пополнив ряды рудничан.

Для молодых работников проводятся регулярные конкурсы профессионального мастерства. Хорошей практикой стали ежегодные научно-технические конференции, в ходе которых ребята проявляют активность в вопросах научно-технического прогресса на производстве. Кроме того, действуют корпоративные программы обучения управленцев по всей структуре ENRC. Самые перспективные работники предприятия со временем могут возглавить производство. Формирование кадрового резерва начинается с программы по обучению детей сотрудников. Не случайно, главной гордостью предприятия являются семейные династии.

Важным аспектом в деятельности ССГПО была и остается забота о здоровье человека. Прекрасную возможность качественно и недорого отдохнуть и поправить свое здоровье сотрудникам объединения и горожанам предоставляет Лечебно-оздоровительный центр «Рассвет», где представлено самое современное диагностическое и

лечебное оборудование.

Созданы все условия и для занятий спортом. К услугам всех рудничан Молодежно-спортивный клуб «Горняк» с прекрасными спортивными залами, тренажерами, плавательным бассейном, открытым стадионом с современным покрытием. Уже сейчас ведется работа по строительству спортивного комплекса в поселке Качар.

ССГПО оказывает значительную помощь в решении вопросов детского досуга. Для этих целей организовывается летний отдых ребят в детских оздоровительных центрах, на базе Молодежно-спортивного клуба «Горняк» функционирует большое количество спортивных секций, значительные средства вкладываются в развитие детского хоккея.

Многообразие кружков представлено в Культурно-развлекательном центре «Горняк». ССГПО оказывает помощь в ремонте школ, в частности, в прошлом году новая кровля появилась у Качарской средней школы, сегодня в поселке активными темпами ведется строительство спортклуба. Несмотря на то что строительством жилья предприятие не занимается, решение жилищных вопросов имеет место быть. Специально для молодых специалистов, приглашенных в объединение по дефицитным профессиям из других городов, построен Дом молодого специалиста. За-

пущено в эксплуатацию общежитие, где на сегодня проживает около 200 человек. Кроме того, в планах ввести в эксплуатацию дом на 74 квартиры, построить коттеджный поселок. Зная о существующей в городе проблеме нехватки детских садов, руководством объединения рассматривается возможность строительства дошкольного учреждения на 100 мест. Объединение, конечно же, намерено подарить его городу. В числе таких подарков уже значатся уникальная по своему архитектурному оформлению мечеть и 5-купольная православная церковь, получившая статус прихода Бого-явленского храма.

Вот уже на протяжении 55 лет ССГПО является крепким фундаментом экономики Рудного и всего Костанайского региона. Более того, объединение вносит весомый вклад в реализацию Государственной программы индустриально-инновационного развития страны. На индустриальную карту Казахстана наносятся все новые объекты. Объединение не только



ДОМ МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА

расширяет рудную базу, увеличивает объемы добычи руды, производства концентрата и окатышей, но и осваивает металлургический передел. Перед Рудным и ССГПО открываются новые и новые горизонты.



МАСТЕРАМ КИСТИ ВСЕГДА БЫЛ ИНТЕРЕСЕН ЧЕЛОВЕК СОЗИДАЮЩИЙ

БЕЗ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИАЛЬНОГО СТАТУСА ТОГО ЖЕ ШАХТЕРА
ИЛИ МЕТАЛЛУРГА, БЕЗ ОСОЗНАНИЯ, В ТОМ ЧИСЛЕ
И СРЕДСТВАМИ ЖИВОПИСИ, ИХ НЕПРЕХОДЯЩЕЙ РОЛИ,
НЕВОЗМОЖНО ЭФФЕКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВА

■ Юрий ВЛАДИМИРОВ

Из храма в форум, где любители живописи могли бы встречаться и обсуждать картины казахстанских художников, стремится превратить Музей современного искусства Астаны его небольшой, сплоченный коллектив, возглавляемый директором Нелли Шивриной. И в этом искусствоведам помогают компьютерные технологии, с помощью которых музей не только обзавелся виртуальным выставочным пространством, но ведет большую научно-просветительскую работу, пропагандируя на своем сайте в Интернете художественное наследие отечественных мастеров кисти и резца.



– Мы не боимся нарушить пресловутую «музейную тишину», – улыбается Нелли Викторовна. – Иногда в наших выставочных залах бывает довольно-таки шумно, приходят десятки людей, обсуждают какую-то работу, и это хорошо. Осмысление есть логическое продолжение процесса созерцания.

Музею есть что показать. Ведь основу его собрания, напомним, составили работы известных советских художников – участников проходившей в Алма-Ате выставки «Земля и люди», посвященной 25-летию Целины. Впоследствии

эти полотна и были переданы только что открывшемуся в тогдашнем Целинограде областному музею изобразительного искусства, который, кстати, замыслился как галерея целинной славы.

– Если бы мы в этом ключе продолжали формировать свою коллекцию, – говорит руководитель научно-просветительской группы музея Даметкен Бекова, – наверное, мы стали бы узко тематической экспозицией, хотя и единственной в своем роде. К счастью, возобладало понимание того, что не следует замыкаться только лишь на целинной эпопее. Жизнь, она ведь значительно шире. И, являясь жителями XX века, мы старались формировать собрание, отвечающее тематике XX века. Так в коллекции появились работы, посвященные строителям Целинограда, угольщикам и энергетикам Экибастуза, металлургам Балхаша, чабанам Улытау.

Примечательны источники пополнения музейных фондов, насчитывающих сегодня около четырех тысяч единиц хранения. В бытность Союза таковыми являлись дирекции художественных выставок СССР и Казахской ССР, которые не только занимались выпуском каталогов, но и от имени государства приобретали работы художников и распределяли по музеям. Здесь главное заключалось в том, чтобы вовремя прислать заявку на ту или иную картину. При содействии этих двух, по мнению музейщиков, весьма полезных организаций в свое время были собраны уникальные коллекции лучших живописцев, скульпторов и графиков из всех союзных республик, ставших ныне странами СНГ.

Сейчас собрание формируется уже на иной основе. Во-первых, из бюджета выделяются деньги на приобретение картин непосредственно у их авторов. Во-вторых, налажен своеобразный творческий «бартер»: художники проводят в музее персональные выставки и в благодарность за их организацию дарят свои полотна, причем, нередко самые лучшие, выбранные искусствоведами. И это вполне соотносится с профессиональным

кредо коллектива музейных работников: всегда представлять живописца в самом лучшем свете

Наконец, неоценима помощь меценатов, коллекционеров, знатоков и ценителей живописи. Достаточно сказать, что художник



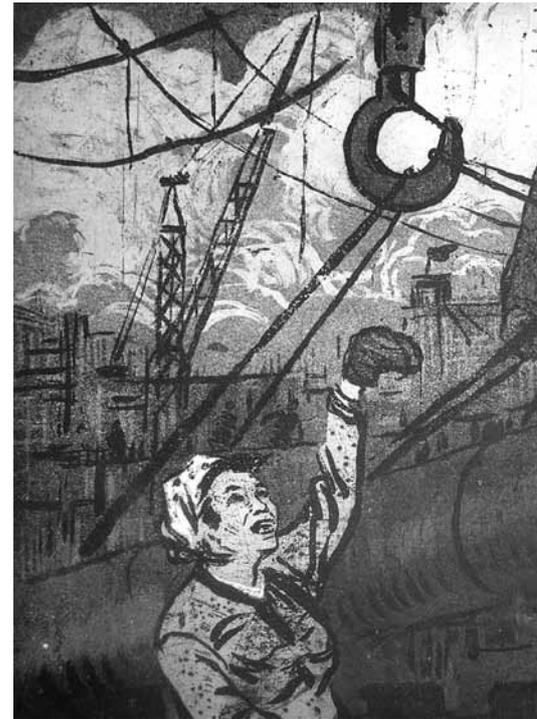
Н. НАСЕДКИН 1970 Г. ПОРТРЕТ ИНЖЕНЕРА ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКИ К. МАСТАБАЕВА

Асгат Диникеев, приехавший в Казахстан из Башкирии в 1969 году и оставшийся в республике жить и творить, подарил музею 26 работ. Десять картин (в том числе – полотна Владимира Эйфорта, Леонида Леонтьева, Алексея Бортникова, Исатая Исабаева) преподнесла в дар музею семья художника Алпысбая Казгулова. Американский коллекционер и исследователь современного искусства Казахстана Ричард Спунер также бескорыстно пожертвовал 14 работ из своего собрания. И судя по тому, как активно музей ведет выставочную деятельность, его фонды и впредь будут непрерывно пополняться.

Бытует мнение о том, что музейное дело нынче повсеместно переживает глубокий кризис, поскольку, мол, экспозиции, составленные из собрания древностей, уже не привлекают широкую публику, привыкшую знакомиться с раритетами дистанционно и виртуально, с помощью телевидения и Интернета. К тому же, по утверждению скептиков-технократов, музеи как форма пропаганды и просвещения вскоре отойдут в прошлое, их заменят виртуальные сайты, где с творчеством, скажем, тех же художников



А. А. ДЯЧКИН 1960 Г. СВАРЩИКИ. ИЗ СЕРИИ «ПО КАЗАХСТАНСКОЙ МАГНИТКЕ».



из стран СНГ можно будет ознакомиться, не выходя из дома...

Но у Н. Шивриной и ее «команды» на это свои резоны. По мнению директора, подобные высказывания очень напоминают стародавние дебаты про театр, кино и телевидение с непременными прогнозами, кто кому придет на смену. И что же? Все три вида искусства и поныне благополучно здравствуют. Даже повсеместное воцарение винила, а затем и цифровых технологий аудио- и видео-записи не умили необходимости живых концертных выступлений.

— Вот чего никак не хотят понять представители «племени айтишного, молодого»: Интернет при всех его достоинствах — явление вторичное. Не будет в «реале», не будет и в «виртуале», — говорит Нелли Викторовна. — В полной мере это относится к такой, знаете, несколько ретроградной институции как музей. Конечно, мы не стоим в стороне от технического прогресса, ведем работу по цифровой фиксации фондов, создаем электронные каталоги, сайты, но чересчур увлекаться этим, превращать храм искусства в кинозал или компьютерный класс — в корне неверный, я считаю, подход. Да, устраивая, к примеру, лекции для школьников, мы в ознакомительных целях показываем им электронные копии, но всякий раз добавляем, мол, при-



В. В. ТИМОФЕЕВ 1976 Г. МЕТАЛЛУРГИЯ

ходите взглянуть на подлинник, почувствуйте разницу. Никакие цифровые сканы не заменят живого непосредственного созерцания живописных полотен.

В подтверждение справедливости вышесказанного здесь любят ссылаться на успех ретроспективной выставки, организованной два года назад в Астане совместно с Музеем изобразительных искусств имени А. Кастеева и приуроченной к столичному саммиту ОБСЕ. Тогда, сформировав экспозицию из своих собраний, музейные работники с

блеском сумели рассказать, чем жила республика, какие устремления волновали ее жителей и как менялись общественные настроения, допустим, с 30-х годов прошлого века, когда стала формироваться казахская школа художественной живописи, до сегодняшнего дня. Выставка имела просто потрясающую популярность. Ее сочли нужным посетить главы всех дипломатических представительств, аккредитованных в Астане. Ибо, по единодушному мнению дипломатов, благодаря экспози-



ции, они не просто более полно узнали об истории Казахстана, но и почувствовали созидательный дух молодой казахской государственности.

Среди многих других работ, вызвавших тогда наибольший интерес посетителей, оказалось полотно «Перед плавкой» (1970) Константина Плюхина, художника старшего поколения, фронтовика, орденоносца, знавшего о войне не понаслышке, но посвятившего свое творчество, выражаясь языком советского искусствоведения, «героике трудовых буден».

Неожиданно современным подтекстом отозвалась в сердцах любителей живописи картина столичного художника Алексея Терехова «Целиноград строится» (1963), так созвучная ритму современных строек Астаны.

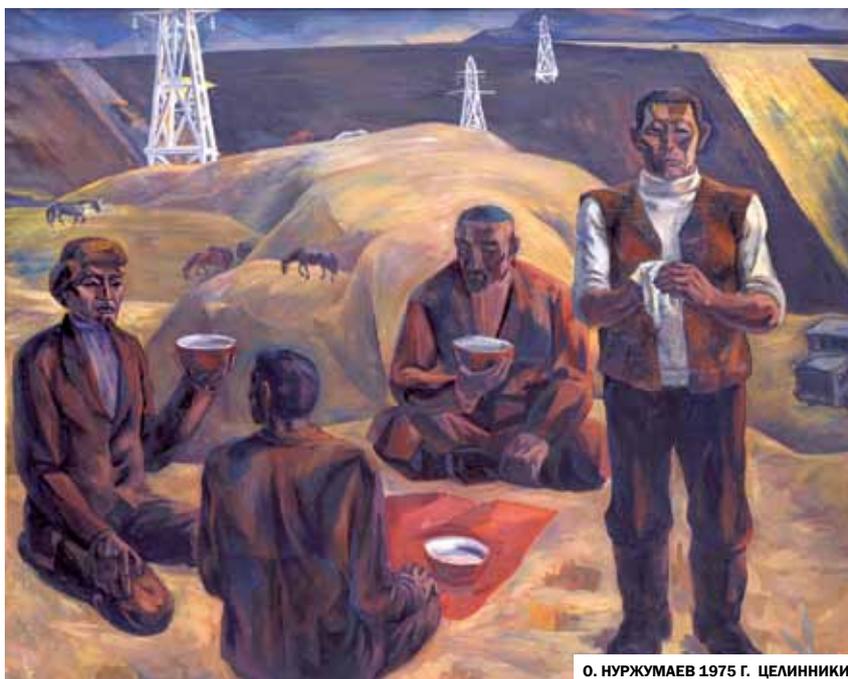
По-новому в наши дни высветились работы таких мастеров социалистического реализма, как Николай Крутильников (1896 – 1961) с его «Шахтерами» (1950) и «Медеплавильщиками Балхаша» (1947). Ведь и поныне именно на этих людях во многом держится экономика республики. Разумеется, при желании можно усмотреть в подобной живописи некую идеологическую ангажированность. Но есть и главное – психологизм в прорисовке характеров, суровый, мужественный реализм, превра-

щающий холст не просто в факт искусства, но в исторический документ.

– При любом раскладе мастерство – вот непреходящая ценность, – считает Нелли Шиврина. – А в столичном музее современного искусства, конечно же, хранятся творения мастеров. Если говорить обо мне не как о директоре, а просто как о человеке, любящем искусство, то к жемчужинам казахстанской коллекции я бы отнесла картину Алексея Бортникова «Портрет отца», Абрама Черкасского «Портрет Мухтара Ауэзова», работы Жаната Шарденова, от которого, ну просто глаз невозможно отвести: «Портрет актера Кожамкулова» и более поздние холсты – «Горный поток», «Медео», «Березы». Лично мне очень нравится скульптура Еркина Мергенова «Утро». Только молодость может быть такой безрассудной и бросить все свои силы навстречу солнцу. В чем притягательность этих работ? Думается, в том, что они обращены к теме современника, созидателя и интеллектуала, к вечным ценностям, каковым, кстати, в любом социально ориентированном обществе является труд. И как здесь не упомянуть об инициативе Президента страны Нурсултана Назарбаева, выступившего с программной статьей, призывающей к построению

Общества Всеобщего Труда? Более чем своевременная задача, ибо без повышения социального статуса человека создающего, того же шахтера или металлурга, без осознания, в том числе и средствами искусства, их непреходящей роли, невозможно эффективное развитие государства.

Так что, по мнению Нелли Викторовны, возросший нынче интерес к человеку труда вызван пресыщенностью общества так называемым «гламуром» и той неправдой, которую он с собой несет. Это ложные ценности, мишура, наносное и преходящее. А те же полотна, выполненные когда-то советскими, будем говорить, мастерами кисти и резца, посмотрите, с какой откровенностью, честностью они сделаны! Тот же Константин Плюхин с его «Цехом ферроплавов». Я думаю, интерес к этой живописи возрос, в том числе и потому, что зрителям представлены живые человеческие натуры. Сейчас у нас, к сожалению, стало «не модным», а говоря прямо – чуть ли ни позорным – изобразить человека труда. Современные художники нередко уходят в абстракцию, концептуальное искусство, но это все временно, поскольку в том головы больше, чем сердца. Истинным же творцам всегда был интересен человек. Так было и будет всегда.



О. НУРЖУМАЕВ 1975 Г. ЦЕЛИННИКИ

НА ЛЕДОВОЙ АРЕНЕ – ЮНИОРЫ

САМАЯ МЛАДШАЯ ХОККЕЙНАЯ КОМАНДА ДЮСШ «КАЗАХМЫС-СПОРТ» – «КАЗАХМЫС-2003» ПРИНЯЛА УЧАСТИЕ В СВОЕМ ПЕРВОМ ТУРНИРЕ ЭТОГО СЕЗОНА.

■ Наталья ВИТТИХ, фото автора

Турнир прошел в городе Сатпаеве в конце октября. В состязании среди младших юношей 2003 года рождения приняли участие: «Арыстан» (г. Темиртау), «Барыс» (г. Астана), «Юность-1» и «Юность-2» (г. Караганда), «ХК ПСО» (г. Экибастуз) и хозяева турнира – «Казахмыс» (г. Сатпаев).

В первом поединке «Казахмыс-2003» встречалась с карагандинскими хоккеистами «Юность-2». В этой встрече «сатпаевские волки» без труда обыграли соперников, забив 15 безответных шайб. Во второй игровой день «Казахмыс-2003» скрестил клюшки со столичной командой «Барыс». Игроки из Астаны были самыми младшими из числа участников, большинство мальчишек 2004 года рождения, которые только

несколько месяцев назад впервые встали на лед. Но все же малышам удалось забросить три шайбы в наши ворота. Закончилась игра со счетом 17:3 в пользу «Казахмыса».

Матч с командой «ХК ПСО» из Экибастуза принес еще одну победу в копилку сатпаевцев. Итог этой встречи – 6:1.

Следующий игровой день был очень ответственным для «Казахмыса», предстояли две игры с лидерами турнира. Для того чтобы стать победителями соревнований, нужно было обыгрывать обе команды, и ребята это понимали. Счет 4:0 во втором периоде матча с «Арыстаном» давал надежду болельщикам «Казахмыса» на благоприятный исход матча. Хоккеисты из Темиртау имели в активе четыре победы и, конечно, претендовали на золотые медали турнира. Казахмысовцам удалось сохранить преимущество в этой встрече и завершить игру победой со счетом 9:4.

Заключительная игра турнира между командами «Казахмыс» и «Юность-1» решала все! Сатпаевцы в случае победы занимали первое место, в случае поражения – второе. Карагандинцы, победив, становились чемпионами, проиграв встречу – опускались на третью строчку турнирной таблицы, пропустив вперед команду «Арыстан», которым ранее они уступили игру в овертайме.

Уже с первых минут матча «Юность-1» сделала уверенную заявку на победу, первая шайба влетела в наши ворота на 4-й минуте, а к концу второго периода карагандинцы утроили преимущество.



Сатпаевцы старались переломить ход игры, усилиями Вячеслава Куранина были заброшены две шайбы в ворота противника. В третьем игровом отрезке соперники забили нам еще три шайбы. Довести матч до победы, увы, не удалось. Обладателем Кубка «Казахмыс-спорт» стала команда «Юность-1».

«Конечно, сказались усталость игроков, ребята в заключительный день провели два сложных матча. Тем не менее считаю, что мы выступили достаточно хорошо, мальчишки очень старались», – резюмировал тренер команды Артем Энгельман.

По итогам турнира победителем стала карагандинская «Юность-1». Второе место заняла команда «Казахмыс-2003». Бронзовые медали завоевал «Арыстан» из Темиртау.

По результатам соревнований были определены лучшие игроки по номинациям:

«Лучший вратарь» – Семен Шишов «Казахмыс» (г. Сатпаев);

«Лучший нападающий» – Роман

Ермак «Арыстан» (г. Темиртау);

«Бомбардир турнира» – Вячеслав

Курагин «Казахмыс» (г. Сатпаев);

«Лучший защитник» – Роман Бычков «Юность-1» (г. Караганда).

Также были награждены самые полезные игроки. В составе команды «Барыс» этого звания был удостоен Кенесары Касымов, в составе «ХК ПСО» – Исламбек Мухторханов.

Специальным призом от организаторов турнира была награждена единственная девочка, участвующая в турнире. Ксения Ракчеева («Казахмыс-2003», г. Сатпаев) за пять проведенных игр набрала 15 очков за результативность и заняла второе место в таблице бомбардиров турнира.

Победители и призеры турнира, а также лучшие игроки были награждены грамотами и ценными подарками от филиала ТОО «Корпорация Казахмыс» – «Казахмыс-спорт». От родительского комитета «Казахмыс-2003» все команды получили в подарок сладкие призы.

Все участники остались довольны проведенным турниром. Оценил организацию проведения и Георгий Верещагин, тренер команды «Барыс-2004», но больше известный нам как наставник «Казахмыс-95», приведший команду к многократным победам на чемпионатах РК, первенстве России и международных турнирах в Европе.

«Меня не удивила хорошая организация турнира, «Казахмыс» всегда проводил соревнования на высоком уровне. Хочу отметить квалифицированное судейство, отличные подарки игрокам, хорошие условия в раздевалках, гостинице. И если в дальнейшем нас будут приглашать на этот турнир, мы с удовольствием будем приезжать. Я разговаривал с тренерами других команд, они также остались довольны проведенным турниром», – прокомментировал Георгий Верещагин.

Родители юных хоккеистов из Экибастуза написали следующий отзыв о прошедшем турнире:

«Главное впечатление от турнира – масса положительных эмоций. Играли дети, для которых текущий сезон является первым официаль-



ным в их хоккейной карьере. Горели глаза, кипели нешуточные страсти. Желание победить и отдать все силы для победы было искреннее и непосредственное у каждого ребенка. Отдельная и особая благодарность организаторам. Подобные турниры, несомненно, нужны и полезны всем причастным к развитию детского хоккея в Казахстане. Приятно удивило и порадовало качество организации турнира, все было продумано и отработано до мелочей: удобный график игр, размещение и обеспечение питанием команд, судейские бригады и вспомогательный персонал, призы лучшим игрокам в каждой игре и по результатам турнира. Что называется, все было по-взрослому, что, несомненно, подчеркивает ответственное и профессиональное отношение к делу организаторов. Разумеется, подобное отношение улучшало впечатление от турнира у всех участников, независимо от занятого места. И конечно, все это способствовало созданию доброжелательной атмосферы на протяжении всех дней. Очень хочется надеяться, что турнир станет традиционным, и мы с огромным удовольствием будем в нем участвовать!»





АПОКАЛИПСИС ОТМЕНЯЕТСЯ!

ЕСЛИ УЖ ВЕРИТЬ В ТО, ЧЕГО НЕЛЬЗЯ УВИДЕТЬ,
ТО ЛУЧШЕ ВЕРИТЬ В ЧУДЕСА, ЧЕМ В БАКТЕРИИ
ЕСЛИ ОТ СУДЬБЫ УДАЛОСЬ УЙТИ,
ЗНАЧИТ, НЕ СУДЬБА

■ Олег АХМЕТОВ

Когда в воскресенье в шесть часов утра у меня зазвонил телефон, я взял трубку и спросил:

– Серик, что-то тебя давненько не было слышно. Где пропал?

– На курсы повышения квалификации отправляли.

– А что, дворников металлургической промышленности тоже посылают на курсы? – удивился я.

– А ты думаешь, мы не люди? – возмутился мой сосед. – А как управлять метлой с моторчиком? Или как при помощи компьютера выбрать правильную лопату для расчистки снега?

– Научился чему-нибудь полезному?

– Конечно! Я теперь могу спать на рабочем месте с открытыми глазами, – усмехнулся наш доморощенный философ.

А затем заметил:

– Вот и осень проходит, скоро зима наступит. Потом конец света, затем Новый год. Кстати, сосед, а ты как конец света будешь отмечать?

– Как все!

– Ну это понятно. А после? – заинтересованно спросил Серик.

– Какой конец света? – возмутился я.

– Ученые доказали, что все это бредни!

– А я вот читал, – сказал наш философ, – что все утверждения, начинающиеся с фразы «Ученые доказали», никогда не доказывались учеными.

– А что ты скажешь на то, что наши ученые недавно обнаружили, что давно уже ничего не обнаруживали, – заметил я.

– Ты не прав, сосед, – отозвался наш

доморощенный философ. – Между прочим, ученые долго думали, в чем измерять частоту. К сожалению, так ничего и не придумали. Вот и пишу до сих пор – «ХЗ».

Я не согласился с доводами моего соседа:

– Даже астрологи не сходятся в своих взглядах на время прихода конца света.

– Согласен. Я недавно прочитал, что один астролог, известный своими предсказаниями конца света 21 декабря 2012 года, дополнил свой прогноз, предупредив, что в 2013 году ожидается аномально жаркое лето, – сказал Серик. – А другой известный астролог, на вопрос о конце света, заявил: «Не дождетесь. Будет очень плохо, и этому не будет конца».

Я поинтересовался:

– Неужели ты совсем не веришь в вероятный конец света?

– Что делают люди, когда им отключают свет? Правильно, бегут к окну, посмотреть, в каких домах еще электричество вырубил! – засмеялся наш доморощенный философ. – При этом заметь, сосед, что дольше всех живут люди, которые не верят в зеленый сигнал светофора, в обещания правительства, в бесплатную медицину и бескорыстие человечества. Как говорил наш инженер по технике безопасности: «Не суйте пальцы куда попало – их у вас не так много, как кажется».

– Но почему ты так спокойно относишься к многочисленным прогнозам

о конце света? – удивился я.

В ответ Серик сообщил:

– Просто я прочитал, что ученые нашли записи последних бесед верховного жреца индейцев мая. Там говорится буквально следующее: «О, верховный жрец! У нас закончилась бумага для нашего календаря! Что делать?» И жрец ответил: «А на какой дате мы остановились?»

«21 декабря 2012 года», – ответил его ученик. Жрец, недолго думая, заявил: «Ну и ладно, на наш век хватит!» Ученик в прострации воскликнул: «Но, верховный жрец, о нас будут плохо думать наши потомки!» «А тебе не все равно?» – последовал ответ.

– Но ведь многие всерьез опасаются наступления конца света! – напомнил я.

– Да, не без этого. Вот, например, уже три месяца один мой знакомый сантехник из нашего заводоуправления, прочитав, что после грядущего конца света все предприятия, в том числе и ликероводочные, остановятся, создает запас спиртного. Он каждый вечер покупает бутылку водки. Но ни одной бутылки отложить ему пока не удалось.

А перед тем, как повесить трубку, Серик заметил:

– Вот интересно, у людей нет средств, чтобы доставить воду в засушливые районы нашей планеты. Но есть деньги на то, чтобы искать никому ненужную воду на Марсе. Невольно возникает вопрос: «А есть ли на Земле разумная жизнь?»