

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№3 (4-5), июль-август 2008 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горно-добывающих и горно-
металлургических
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:

В.С. ШКОЛЬНИК — председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК,
доктор физико-математических наук, профессор

Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ — исполнительный директор
АГМП, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ вице-президент по техническому
развитию Eurasian Natural
Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ главный инженер ТОО «Майкубен»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ технический директор
корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ заместитель исполнительного
директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ председатель Профсоюза работников
угольной промышленности
В. Ф. ОЛИФЕРЕНКО вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ заместитель генерального директора
по производству АО «Финансово-
инвестиционная корпорация «Алел»
С.Г. УСИК зам. гендиректора по производству
и технологиям ТОО «БАК»
К.Ж. ШУМЕНОВ председатель Профсоюза трудящихся
горно-металлургической
промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ исполнительный директор
АГМП, доктор экономических
наук, профессор
Тулген МУХАНОВ заместитель исполнительного
директора АГМП
Надежда ШАШКОВА заместитель исполнительного
директора АГМП
Ирина НОС главный редактор
Эллина ПОЗДНЯК директор по рекламе
и развитию
Юлия МАГЕР ответственный секретарь

Дизайн:

Марина КОРЕНЕВА

**Корректур, верстка и
допечатная обработка:** Рада РИЗАБЕК

Перепечатка материалов возможна только
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы,
присланные в редакцию, не рецензируются
и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»
г. Караганды, ул. Степная 62а
тел. 8 (7172) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201,
Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12, 62-89-94
Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Московское представительство:

тел. 8 (495) 210-82-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



Поздравляем!

Дорогие горняки и металлурги!

От имени Республиканской ассоциации горнодобывающих и горнометаллургических предприятий, Центрального Совета Профсоюзов трудящихся горно-металлургической промышленности Республики Казахстан и Профсоюза работников угольной промышленности сердечно поздравляем вас с профессиональными праздниками — Днем шахтера и Днем металлурга!

Горно-металлургическая отрасль — стратегически важная часть промышленности, имеющая славную историю и богатые традиции. От ее состояния во многом зависит социально-экономическое развитие нашей страны. Сегодня горно-металлургический комплекс, в котором трудятся более трехсот тысяч человек, производит четверть промышленной продукции страны и на его долю приходится около 35 процентов экспорта республики. Казахстан всегда гордился высокими достижениями горняков и металлургов и сегодня ваш труд пользуется заслуженным уважением в обществе!

Высоко ценятся славные трудовые традиции угольщиков Казахстана, которые, без солнечного тепла и света в шахтах, в жару и стужу — в разрезах, дают тепло и свет всем людям. Мы всегда находили поддержку и одобрение совместных усилий министерства, работодателей и профсоюза, направленных на обеспечение трудовых гарантий угольщикам, создание благоприятных условий труда, развитие и укрепление социального партнерства.

Мы уверены, что трудовой вклад горняков и металлургов в общий успех Казахстана будет расти — с освоением новых мощностей, выпуском продукции более высоких пределов, созданием металлургических кластеров. Желаем вам новых свершений в решении этих задач, с тем, чтобы мы вместе выполнили приоритетную, поставленную Главой нашего государства задачу по вхождению Казахстана в число 50 наиболее конкурентоспособных стран мира!

Выражаем искреннюю благодарность ветеранам труда, трудовым династиям, всем работникам предприятий горно-металлургической отрасли. С праздником, дорогие шахтеры, горняки и металлурги, крепкого здоровья, счастья и благоденствия вам и вашим семьям!

Николай РАДОСТОВЕЦ,
исполнительный директор АГМП

Кайдаул ШУМЕНОВ,
председатель профсоюза трудящихся
горно-металлургической промышленности

Михаил НИКИФОРОВ,
председатель профсоюза работников
угольной промышленности

В НЕДРАХ НАЛОГ ОТЫСКАЛИ

Максат
ЖУМАБАЙ

«Проект Налогового кодекса и сопутствующих законодательных актов доработан Правительством с учетом данных Президентом замечаний, обсужден и одобрен на заседании Кабмина 26 августа на заседании Правительства». В таком телеграфном варианте в республиканских СМИ разошлась новость о готовности проекта Налогового кодекса к рассмотрению его депутатами Мажилиса. Между тем, она не особенно радует непосредственных игроков налогооблагаемого поля. Преобладающее большинство руководителей предприятий горнодобывающей и горно-металлургической промышленности выказывают возмущение кулуарностью самого процесса одобрения проекта (заметим, что соответствующие предложения и замечания зафиксированы еще в рабочих группах).

Как известно, заседание Правительства, на котором одобрен Налоговый кодекс (блоком с Бюджетным и законом о конкуренции), прошло без присутствия прессы. А, по сообщениям информантов, опиравшихся единственно на пресс-релизы соответствующих ведомств, министр экономики и бюджетного планирования Бахыт Султанов отметил, что главная идея нового НК — реализация принципа закона прямого действия, снижение общей нагрузки на несырьевые секторы экономики с одновременным повышением отдачи от добы-

вающего сектора и создание условий, способствующих модернизации и диверсификации экономики. Можно и согласиться с тем, что принятие законопроекта позволит дополнительно подготовить почву для бизнеса, обеспечит рост отечественного производства товаров, а также «содействует планомерной интеграции казахстанской экономики в международное экономическое сообщество». Однако от впечатления, что разработчики Налогового кодекса (читай, Кабмин) и фигуранты налогового поля (читай, предприятия ГМК) функционируют в параллельных реальностях, никуда не деться.

К примеру, Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) инициировала и провела вкуче с представителями компаний «Казахмыс», «Казцинк», «Богатырь Аксес Комир», «Арселор Миттал Темиртау», ENRS встречу «за круглым столом», темой которой были избраны несколько позиций: «Международный опыт налогообложения недропользователей. Налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и налог на сверхприбыль (НСП) в Казахстане».

Как организатор, АГМП предложила участникам заседания обзоры мировой практики налогообложения недропользователей, состояния и перспектив развития горно-металлургической промышленности, а также выпускающийся ассоциацией журнал «Горно-металлургическая промышленность». Целью встречи обозначена презентация горно-рудного сектора с анализом по каждому предприятию в рабочей группе правительства возможных следствий от введения НДПИ.

Во вступительном слове исполнительный директор АГМП Николай РАДОСТОВЕЦ сделал акцент на том, что предстоит деловое обсуждение заявленной темы, и приветствуются самые разные конструктивные предложения.

И глава АГМП, и представители предприятий ГМК подчеркивают, что поставленная Главой государства Нурсултаном Назарбаевым в Послании народу Казахстана перед Правительством задача снижения общей нагрузки для несырьевых секторов экономики (за счет повышения экономической отдачи от добывающего сектора) — однозначно поддержана предприятиями горнодобывающей отрасли. Собственно, ни представители государственного топ-менеджмента, ни горняки с металлургами не





спорили о том, что решение поставленной задачи должно найти отражение в проекте Налогового кодекса. Его разработка, как известно, шла параллельно в нескольких министерствах и ведомствах. Региональные отраслевые разделы готовили отдельные министерства, а координирующую и регулирующую роль отвели МЭБП.

— На нашей встрече — акцентировал Н. Радостовец, — важно обсудить совершенно новые налоги, которые должны ускорить решение задачи, поставленной Президентом: с одной стороны увеличить налоговую нагрузку, с другой — не помешать конкурентоспособности горнорудного сектора. Это НДС, налог новый для Казахстана. Надо признать, идет много дискуссий касательно того, как он будет взиматься. Дело в том, что опыт взимания тех или иных налогов на недропользование в разных странах различен, к примеру, российский показал, что ряду хозяйствующих субъектов пришлось увеличить штат юристов, чтобы отстаивать свои интересы перед налоговыми органами РФ. Мы не должны повторить ошибок. Нам нужен такой Налоговый кодекс, чтобы раздел недропользования был ясен всем субъектам рынка, и не возникало двойственного толкования.

На сторонний взгляд, все участвовавшие в обсуждении законопроекта стороны оказывались противниками двойственного толкования. Похоже, и представителей предприятий отрасли, и чиновников утомляет подчас обнаруживающийся в законодательстве люфт. Тем важнее оказалось обсуждение ставок налогов, которыми в международной практике облагается добыча угля. Его справедливо именуют социальным товаром, и от ставки НДС на уголь зависит цена киловатт-часа, гигакалории... А в месторождениях есть высоко- или низкосолеменный уголь, поэтому в РФ, как известно, обсуждается дифференциация по ставкам НДС для угольщиков.

— Мы изучали, как налог взимается в Канаде, Австралии, Франции, — рассказал глава АГМП, — там тоже есть определенные стимулирующие рычаги для предприятий, находящихся в сложных условиях. Еще один момент, требующий серьезного осмысления, — мировая или биржевая цена. Есть биржевые товары, относительно которых все более-менее ясно: касательно углеводородов мы каждый день

узнаем стоимость барреля. Но у продукции горнорудных предприятий во многих случаях вообще нет так называемой биржевой цены.

В принципе, Н. Радостовец поднял целый пласт вопросов, интересных государству и бизнесу одновременно. Это закономерно. Тем важнее проблема, поднятая АГМП касательно того, что крупные отечественные компании не все сложились как единое юридическое лицо. То бишь, в одних случаях есть реализация товарной продукции со стадии добычи, в других — со стадии передела. Потому и подчеркивалось, что принятие единой ставки (в размере определенного процента) может вызвать неожиданные последствия.

НВ

Участвовавшие в тематическом заседании круглого стола представители угольной отрасли из Российской Федерации привели аргументы, согласно которым в РФ главным направлением государственной поддержки развития отечественной угольной отрасли должно стать создание налоговых стимулов для угольных предприятий. В частности — корректировка налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) для предприятий угольной промышленности. Низкая и/или дифференцированная ставка НДС используется во многих странах для стимулирования и поддержки национальной угольной отрасли. Например, в Китае ставка налога, аналогичного НДС, ниже действующей в России ставки НДС для угледобывающих предприятий (4 процента) вчетверо, в Польше и ЮАР — в два раза. Большинство угледобывающих стран мира широко используют принцип диверсификации ставок НДС для различных угледобывающих предприятий и месторождений угля. В Аргентине ставка колеблется от нуля до трех процентов; в Ирландии — от 1,5 до 4,5 процента, в ЮАР рассматривается вопрос об установлении ставки в зависимости от качественных характеристик углей в диапазоне от одного до трех процентов (при этом для месторождений с высоким уровнем выработки ставки могут снижаться до 75 процентов). Максимальные ставки НДС в международной практике устанавливаются для месторождений первосортного угля — коксующихся углей, а для менее качественных, так называемых энергетических углей, — минимальные. Это объясняется тем, что энергетические угли имеют низкую калорийность, и, как следствие, низкую стоимость, и их покупают предприятия ЖКХ, электроэнергетики и население, то есть они имеют ключевое значение для социальной и экономической стабильности государства.

— Постановлением Правительства будет определен дополнительный понижающий коэффициент для низкорентабельных производств, — с учетом того, чтобы месторождение (в нашем случае речь об угле, — Авт.) не стало убыточным и не остановилось, — акцентировали участники заседания за «круглым столом». — Это касается действующих месторождений. Третий момент: ставки по углю должны быть дифференцированы по экспорту и импорту. Потому что раскручивание инфляции — нежелательный момент. В энергетическом балансе страны уголь занимает 78 процентов и надо обеспечить нормальное функционирование угля как товарной группы. Поэтому ставки там должны быть более низкие.

А вот касательно следующего момента, на котором сделал акцент глава АГМП, стоит поразмыслить. Особенно вкупе с тем, что проект НК уже ушел в Парламент. Как известно, в рабочих группах обсуждался механизм взимания

НДПИ, и, надо сказать, этот раздел на момент проведения встречи в АГМП продолжал корректироваться.

— Считаю, мы должны стать участниками этого процесса, — сказал Н. Радостовец.

Но так, видно, не считали представители власти, спешно свернув обсуждение и отпартовав о готовности законопроекта для «парламентского рентгена».

Думается, и та и другая сторона понимают, что добывающий сектор будет платить больше, что НДПИ — налог долговременный. Но он должен не только в бюджет давать больше, но и позволять развиваться горнодобывающему сектору. Путь, как говорят горняки, выбран, и спорить не приходится. Другой вопрос — механизм ставок. Это требует расчетов по каждому предприятию, потому что ставки будут дифференцированы.

— Серьезную работу провели в МЭБП и МФ компании «Казахмыс», ENRC, «Казцинк», отчасти «Богатырь Аксесс Комир». Другие же, — утверждает Н. Радостовец, — слабо представляют, как это будет, поэтому надо и их привлечь к подсчетам.

Собственно, производственники и отстаивающая их интересы ассоциация были готовы сказать Главе государства и Правительству, что нашли вариант, используя который, при сохранении конкурентоспособности горнодобывающего сектора создадут возможности для большего поступления налогов.

Для бизнеса самое главное — предсказуемость. Как стало известно, АГМП подготовило для Правительства презентацию собственной точки зрения (вариантный расчет) и об этом Н. Радостовец рассказал так:

— В МФ принимается такая схема: расчет КПН на 10 процентов, на 15 и 20 процентов (в РФ КПН — 24 процента). На чем останавливаться, сказать трудно, но большая вероятность, что будет принята ставка в 15 процентов. Исходя из этого, компенсацию потерь доходов бюджета, готовятся возложить на нефтяников и «горнорудников». Разговаривая с международными экспертами, я пришел к выводу, что нам лучше было бы иметь ставку в 20 процентов и не снижать ее. Потому что у международного сообщества резкое варьирование ставок вызывает недоверие. Потом, мы находимся в сопредельном экономическом пространстве с Россией, и нам нужна синхронизация.

Отчего же бизнес-ассоциации, подготовив свои предложения, каковые могли бы послужить оттачиванию статей нового НК, на финишной прямой оказались в стороне от самого процесса? Хотя еще на заседании «круглого стола», о котором мы ведем речь, подчеркивалось: если что-то осталось нерешенным, найти ответ надо в ближайшие недели.

Производственники не перестают говорить о том, что в связи с новациями налогового поля

могут возникнуть риски, потому требуется и на крупных, и на средних предприятиях менеджерам и акционерам серьезно просчитать последствия введения НДПИ.

В унисон директор юридического департамента компании ТОО «Корпорация «Казахмыс» Эльдар Мамедов отметил на «круглом столе» активность «Казахмыса», ENRC и «Казцинка» в обсуждении концепции Налогового кодекса, равно как и отдельных механизмов этого фундаментального документа.

— На сегодня позиции сторон четко обозначены и все сводится к тому, что в большей степени дело за ставками. Но, так или иначе, мы бы хотели обозначить позицию корпорации в результате совместной работы с партнерами по бизнесу и коллегами в госорганах. Следует обратить внимание на необходимость разработки дополнительных механизмов, которые начали бы работать и являлись бы компенсаторами

в случае падения цены на медь или другие ресурсы и роста себестоимости продукта. Что касается НСП, мы понимаем ту концепцию, которую предлагают уполномоченные органы. Нами она тоже прорабатывается, изучаются различные варианты экономической модели. Однако есть смысл рассмотреть необходимость этого вида налога вообще. Потому что, когда речь идет о реализации сырья, руды, к примеру, то этот вид налога возможен. А когда речь идет о реализации конечного продукта, то налицо противоречие.

Представитель компании «Арселор Миттал Темиртау» Маниш Агарвал,

финансовый директор ТОО «Оркен», заметил:

— «Арселор Миттал Темиртау» собирается проектировать новый завод, а также инвестировать именно в горнорудную промышленность. Первого января 2009 года у Миттала заканчивается контракт и состоится переход на общие условия налогообложения. Тем более, предстоит реализация проекта, который увеличит мощности предприятия вдвое. Он даст импульс развитию Карагандинской области и в целом, металлургии Казахстана. Этот проект тоже будет обсуждаться в Министерстве индустрии и торговли.

Руководитель группы по налогам ТОО «ENRC Managament KZ» Марина Бачурина, в свою очередь, озвучила особенности налогообложения для компаний «ENRC». По ее словам, право Правительства Казахстана касательно увеличения налоговой нагрузки на добывающие компании неоспоримо.

— Международная практика налогообложения недропользователей также показывает, что на них приходится более высокая налоговая нагрузка. Но вместе с тем, в своем стремлении Правительство должно исходить из той предпосылки, что увеличение налоговой нагрузки должно быть взвешенным, сбалансированным и комплексным. Последнее упоминаю потому, что по-



мимо налогов на общую предпринимательскую деятельность, мы уплачиваем дополнительные налоги на недропользователей. Те расходы и инвестиции в развитие социальной сферы регионов, в которых находятся наши предприятия, — это наше обязательство по контрактам. По сути, — дополнительная налоговая нагрузка. Я хочу на это обратить особое внимание.

Предприятия «Казцинк», ENRC и «Казахмыс» проделали огромную работу, в том числе, по согласованию ставок НДС. Основная предпосылка, из которой Правительство исходит при установлении ставок на те природные ресурсы, которые наша компания разрабатывает, это то, что недропользователь должен иметь рентабельность 25 процентов. Все, что он имеет свыше, Правительство намерено изъять в виде налога на сверхприбыль. Сегодня мы столкнулись с тем, что Правительство эти проценты рассчитывает, как отношение чистой налоговой прибыли к сумме вычетов. Ни одна компания в мире, как вы знаете, такую рентабельность себе не считает. Поэтому мы бы хотели поднять вопрос перед МФ и нашей ассоциацией с тем, чтобы нам оказали содействие в переговорах с Правительством по этому вопросу, а именно, считать рентабельность как отношение чистой налоговой прибыли к выручке, полученной недропользователем.

Вторая проблема — существенное снижение КРН, то снижение налога, приходящегося на недобывающий сектор, которые хотят компенсировать за счет увеличения платежей с недропользователей. С чем столкнулась наша компания? ENRC очень дифференцированная компания. У нас есть энергетические и другие производства, достаточно энергоемкие, работающие с невысокой рентабельностью в текущем законодательстве. Мы столкнулись с тем, что в своем намерении увеличить налоговую нагрузку Правительство, по сути дела, малорентабельную переработку делает еще менее рентабельной. Даже на уровне тех платежей, которые мы имеем, у иных предприятий — семь процентов. Если увеличивать налоговую нагрузку на эти предприятия, то рентабельность снижается до 5-6 процентов. Я считаю, что в отношении таких предприятий не нужно увеличивать налоговую нагрузку и перекладывать на них компенсацию потери КРН по недобывающему сектору.

Я хочу выразить благодарность Н. Радостовцу за проведенную работу при разработке существующего первого чистого раздела проекта недропользования. Вы смогли переломить стереотип, когда на одну чашу весов ставили горнорудные компании и предприятия, работающие в сфере нефть-газ. Сегодня нефтяные компании платят экспортную таможенную пошлину, и будут исчислять НДС от биржевой цены — это правильно.

Между тем, чувствительным пунктом для предприятий ГКМ остается налог на сверхприбыль. Участники встречи в АГМП подчеркивали, что в проекте Налогового кодекса предусматривается сохранение стабильности налогового режима только для отдельного числа компаний, работающих по соглашениям о разделе продукции. Все остальные недропользователи, заключившие контракт по первой модели, будут уплачивать налоги в соответствии с действующим законодательством. Это означает,

что с января 2009 года налоги на сверхприбыль станут исчисляться так, как то прописано в новом Налоговом кодексе.

М. Бачурина заметила, что рассмотрение действующего Налогового кодекса и порядка исчисления налогов на сверхприбыль при максимальном приближении показало, что налог на сверхприбыль будет дополнять корпоративный налог, то есть они будут дублироваться.

— Поскольку механизм не учитывает денежные потоки недропользователей и его инвестиционные вложения. У нас всех есть масштабные инвестиционные программы. ENRC неоднократно объявляла о том, что у нас утверждена программа на три года в 3,5 миллиарда, а теперь мы ее увеличиваем до шести миллиардов. Но, если необлагаемый минимум по НДС ставят 20 процентов, нам придется свернуть инвестиции и строить заводы в другом месте. Чтобы это не случилось, необходимо пересмотреть концепцию налога на сверхприбыль. Нас больше всего устраивало бы справедливое исчисление налогов на сверхприбыль или тот механизм, который заложен в большинстве наших контрактов (образца 1995-1996 годов). Еще есть проблема раздельного учета. Не готов проект по введению раздельного учета недропользователями. Тем не менее, вокруг этого — большие споры. Я призываю принять участие в рассмотрении данного проекта в Министерстве экономики и бюджетного планирования, поскольку это очень важно, особенно для предприятий, имеющих дальнейшую переработку в рамках одного юридического лица.

...Итак, суждения АГМП изложены в письменном виде (во время действия рабочей группы), озвучены и на встрече заинтересованных лиц. Однако для входящих в ассоциацию предприятий осталось тайной за семью печатями: что из предложений налогоплательщиков-недропользователей принято, а что и по какой причине отринут. Остается надеяться на то, что народные избранники окажутся более открытыми.



Теодолит налог покажет

В протоколе заседания круглого стола «Международный опыт налогообложения недропользователей. Налог на добычу полезных ископаемых и налог на сверхприбыль в Казахстане», принятом по итогам заседания за «круглым столом», говорится, что НДСП должен играть не только фискальную, но и стимулирующую роль. С введением НДСП горнодобывающие предприятия должны иметь возможность реализовывать крупные инвестиционные проекты, что будет возможным при установлении обоснованной ставки НДСП и сохранении инвестиционных льгот и преференций. Особая озабоченность выражена по поводу базы исчисления НДСП, в которой предлагается учитывать транспортные расходы, то есть этим налогом будет облагаться не только добыча, но и доходы от деятельности перевозчиков. При этом нельзя не учитывать, что у отдельных недропользователей (например, угольщиков) доля транспортных расходов составит значительную часть в базе исчисления НДСП.

При введении НДСП на уголь налоговая нагрузка ляжет, прежде всего, на его потребителей. Это и население, и бюджетные, и коммунальные предприятия и организации. В связи с чем, государственным органам необходимо рассмотреть вопрос введения НДСП на уголь с макроэкономической точки зрения, поскольку уголь является социально значимым товаром. Сегодня в энергетическом балансе страны уголь составляет 78 процентов, и повышение цены на него будет иметь негативно мультипликативный эффект, что в конечном итоге приведет к значительному росту инфляции.

Далее было отмечено, что продуктивная финансово-хозяйственная деятельность предприятия осуществляется при уровне рентабельности не ниже 30 процентов. Поэтому в случае сохранения в Казахстане налога на сверхприбыль (НСП), необходимо рассмотреть вопрос повышения размера необлагаемого минимума по НСП с 20 до 30 процентов.

В протоколе говорится, что участниками заседания признано: считать достаточным и обоснованным снижение в Казахстане ставки КРН до 20 процентов; при определении базы исчисления НДСП не учитывать транспортные расходы; при разработке методики исчисления НДСП учитывать, что продукция горнодобывающего и горно-металлургического сектора в большинстве случаев не имеет котировок на биржах, в официальных источниках по многим товарам отсутствует информация, которая могла бы лечь в основу исчисления НДСП по мировым ценам; при введении НДСП в Казахстане в целях удержания инфляции в заданном коридоре, по возможности, освободить уголь от уплаты НДСП (установить нулевую ставку); поддержать предложения Министерства экономики и бюджетного планирования по введению постановлением Правительства понижающих коэффициентов для низкорентабельных, высоковязких, обводненных, малodeбетных и выработанных месторождений; в условиях кризиса банковской системы и дефицита кредитных ресурсов сохранить действующую в Казахстане систему инвестиционных льгот и преференций для того, чтобы дать возможность казахстанским компаниям полностью реализовать свои инвестиционные планы, включая программу «30 корпоративных лидеров Казахстана» и стартовавшие прорывные проекты; рекомендовать государственным органам еще раз обсудить возможность отмены, в условиях нового налогового законодательства, налога на сверхприбыль (НСП), а в случае невозможности таковой предложить разработчикам Налогового кодекса увеличить необлагаемый минимум по НСП до 30 процентов рентабельности.

Подводя итоги, участники встречи выразили благодарность Министерству экономики и бюджетного планирования и Министерству финансов за предоставленную предприятиям горнодобывающей и горно-металлургической отрасли возможность участвовать в обсуждении проекта раздела «Налогообложение недропользователей» нового Налогового кодекса; признали состоявшийся с ними диалог конструктивным, позволившим по многим вопросам согласовать единые подходы к условиям введения НДСП в Казахстане; призвали государственные органы совместно выработать основные пути решения задачи, поставленной Главой государства в Послании этого года — повысить экономическую отдачу от добывающего сектора, обеспечив при этом конкурентоспособность и дальнейшее развитие отрасли.



17-19 сентября 2008

КЦДС "Атакент", Алматы, Казахстан

kazmet

Центрально-Азиатская
Международная Выставка

**МЕТАЛЛУРГИЯ
МЕТАЛЛООБРАБОТКА
МАШИНОСТРОЕНИЕ**

Организаторы:



www.kazmet.iteca.kz

Итека (Алматы, Казахстан)

Тел.: +7 727 258 34 34; Факс: +7 727 258 34 44

e-mail: mining@iteca.kz

И ПРИБАВИТ, И УБАВИТ

Разработка нового Налогового кодекса — реакция Правительства на поручение, данное Президентом Нурсултаном Назарбаевым в Послании народу Казахстана. Тогда Глава государства отметил, что потенциал действующего документа практически исчерпан и Правительству следует разработать новый, который будет способствовать модернизации и диверсификации экономики, выходу бизнеса из «тени». Один из его разработчиков, депутат Мажилиса Парламента Аманжан ЖАМАЛОВ рассказал нашему корреспонденту о том, что может ожидать бизнес в зоне влияния документа прямого действия, каковым должен стать Налоговый кодекс.

**Юлия
МАГЕР**

— Работа над проектом началась с Послания Президента народу Казахстана, в котором он сказал, что государственная политика должна быть направлена на улучшение благосостояния народа. Главной нашей целью было упрощение действующего Налогового кодекса, формирование его как документа прямого действия, максимально понятного налогоплательщикам, сведение к минимуму коррупционных моментов, существующих в этой сфере. Кроме того, он должен снизить налоговую нагрузку на малый и средний бизнес, то есть создать условия для его развития, переложив основные налоговые нагрузки на сырьевой сектор, добывающую промышленность. Все эти задачи в проекте кодекса последовательно реализованы.

Однако до сих пор спорным остается вопрос о величине налога на добавленную стоимость (НДС) и корпоративного подоходного налога (КПН). Сейчас называются различные цифры по КПН — от 15 процентов до 20 процентов, а относительно НДС в стране ведется целенаправленная работа по снижению уровня этого налога. Сейчас, к примеру, НДС у нас 13 процентов, но уже в следующем году он будет снижен до 12 процентов и далее, есть предложения снизить его вообще до 10 процентов. Однако в этом есть и свои плюсы, и свои минусы. Что же касается КПН, то многие упирают на то, что снижение этого налога приведет к потерям в бюджете, а сегодня тяжёлое время и стране, как никогда, нужны ресурсы... Надо сказать, я сторонник того, чтобы снизить КПН до 15 процентов.

Потому что, как показывает мировая практика, многие государства идут именно по пути снижения КПН. Когда противники снижения говорят о потерях бюджета, они немного лукавят: снижение этого вида налога ведет к росту деловой и экономической активности. Как следствие, это влечет за собой выход из тени многих предприятий, расширение их. То есть, чем больше дохода будет у них оставаться (вследствие снижения налоговой нагрузки) тем больше появится возможностей для развития. Во всем мире именно так и происходит.

Увеличение экономической активности — это увеличение рабочих мест, а значит, в казну будут поступать индивидуальные подоходные налоги, увеличится выпуск продукции, что в свою очередь увеличит поступления по НДС, то есть всё возмещается. В целом, как показывает практика, снижение налоговой нагрузки, особенно в той депрессивной ситуации, которая сложилась у нас в стране из-за инфляции и спада производства, подобные меры являются очень хорошим средством для того, чтобы поддержать и развивать экономическую активность, а, следовательно, повысить благосостояние людей.

— А как насчет налога на добычу полезных ископаемых и налога на сверхприбыль? Ведь именно в отношении этих новаций много горячих споров...

— В принципе, это логическое следствие решения той задачи, которая ставилась перед нами, как перед разработчиками нового Налогового кодекса. То есть, я повторюсь, мы стремились произвести перерас-

пределение налогового бремени в сторону сырьевого сектора экономики. В рамках этой концепции мы и действовали. НСП и НДСПИ изначально не нацелены на малый и средний бизнес, они направлены на те отрасли промышленности, которые берут то, что природой дано и на этом зарабатывают деньги. Я думаю, что такой подход оправдан на 100 процентов, но подходить к таким вопросам надо дифференцированно. На сегодня, когда мы ужесточаем требования для налогоплательщиков, получается, мы бьем своих же.... Ведь крупные иностранные компании, работающие в добывающей сфере, защищены пунктом о стабильности договора о разделе продукции, который был принят в нашей стране в то время, когда Казахстан испытывал трудности с привлечением инвесторов.

— В настоящем проекте кодекса не нашла отражения программа «30 корпоративных лидеров» — насколько это адекватно ситуации?

— Как депутат могу сказать, что этот вопрос обязательно будет поднят в рамках рассмотрения законопроекта в Парламенте. Потому что программа «30 корпоративных лидеров» выдвинута Президентом, это наша стратегическая линия. По схожему направлению развивались Япония, Малайзия, Сингапур.

А лидеры, взращенные в рамках программы, должны стать локомотивами экономики, создавать конкурентоспособную экспортную продукцию. Вокруг крупных производств будет развиваться средний бизнес, создаваться рабочие места, где люди будут достойно зарабатывать, что, в свою очередь, повлечёт за собой рост потребительской способности, а следовательно, начнёт активно развиваться малый бизнес в сфере услуг. И такая схема заложена в программе «30 корпоративных лидеров».

Но в сегодняшнем варианте кодекса не нашли отражения ни прописанные в постановлении Правительства налоговые преференции (в том числе, освобождение от КПН), ни льготы по поставкам оборудования, предоставлению земли и т.п. Я думаю, что это очень нерационально, нужно дать названной программе развиваться, показать себя в действии.

— Множество вопросов вызывает и налоговое администрирование...

— Налоговое администрирование — очень широкий круг вопросов, так что и спорных моментов тоже немало. Те же административные штрафы за действия, в которых виноваты сами налоговые службы. К примеру, у них не работает программа, они не могут принять отчеты, а за несвоевременную сдачу документов начинают наказывать налогоплательщиков, которые отправили отчет в нужные сроки. Я назвал один из самых мелких моментов, но таких множество.

А в целом, считаю, в том, что касается налогового администрирования была проделана очень большая работа в части снижения уровня бюрократизации, упрощения налоговой отчетности...

И сам законопроект соответствует концептуальным требованиям, которые выдвигались при его разработке. Думаю, что его принятие станет большим шагом вперед для всего бизнес-сообщества Казахстана.



17–19 сентября 2008

КАЗАХСТАН, АЛМАТЫ, КЦДС «Атакент»

KAZCOMAK

5-я Юбилейная Казахстанская Международная Выставка

- Разработка Карьеров и Карьерные Работы
- Строительство Промышленных Объектов
- Подъемно-Транспортное Оборудование
- Асфальт и Асфальтирование
- Дорожное Строительство
- Дорожно-Ремонтные Работы
- Строительная Техника и Технологии

www.kazcomak.kz

Организаторы:



Iteca (Алматы, Казахстан)
Тел.: +7 727 258 34 34; Факс: +7 727 258 34 44
e-mail: kazcomak@iteca.kz

ТВЕРДА ФИСКАЛЬНАЯ «ПОДУШКА»

Анастасия
БАЙТОВА

Увеличение налоговой нагрузки на сырьевой сектор, как главная примета фискальной реформы в РК, не снизит инвестиционной привлекательности Казахстана и не разрушит ареол страны с благоприятным бизнес-климатом. Такое мнение высказывает ряд экспертов, поддерживающих позицию Правительства, после ознакомления с концептуальными положениями нового Налогового кодекса. Документ уже сверстан в первоначальном варианте, и ждет осенней «путевки» в Парламент. В нем Правительство, по поручению Президента, закрепило ввод экспортной таможенной пошлины на сырую нефть и газовый конденсат, отказалось от Соглашения о разделе продукции как вида контракта на недропользование, а также предусмотрело немало других новшеств во исправление недостатков прошлого. Настоящий «закон прямого действия» не допустит неоднозначности прочтения и толкования некоторых норм. Представители ассоциаций предпринимателей и общественных организаций, в целом, выразили удовлетворение проделанной в министерствах работой. Тем не менее, дискуссии о фискальных переменах не прекращаются...

Концептуально, но факт

В июле в Астане состоялось заседание «круглого стола» с участием Премьер-Министра Карима Масимова, на котором Кабмин и представил проект нового НК, чья разработка стартовала весной по инициативе Главы государства. Авторы концепции подчеркивают, что в ее основу положена реализация принципа «закона прямого действия», снижение фискального прессинга для обрабатывающего сектора, малого и среднего бизнеса при росте поступлений в бюджет от недропользователей.

Положения Налогового кодекса будут адаптированы к применению международных стандартов финансовой отчетности, в документе пропишут понятие «налоговый учет» и регламентируют порядок его ведения. Один из ожидаемых эффектов — существенное сокращение количества форм налоговой отчетности. Действующим НК установлен слишком короткий срок переноса убытков для погашения за счет налогооблагаемых доходов последующих налоговых периодов — три года, и в рамках реформы предлагается увеличить его до десяти лет, что соответствует международной практике.

Применяемая ныне двойная норма амортизации будет исключена.

Разработчики говорят о введении вместо регрессивной шкалы единой ставки социального налога, настаивают на отмене уплаты авансовых платежей по корпоративному подоходному налогу

для МСБ при сохранении действующего режима для крупных налогоплательщиков и недропользователей (они обеспечивают более 70 процентов этого вида поступлений).

Правительство намерено серьезно урезать льготы. По подсчетам Национальной экономической палаты «Союз «Атамекен», бизнес лишится примерно 77-ми различных «привилегий».

— Мы поддерживаем стремление к созданию равных условий для предпринимательства в части оптимизации льгот. Но при этом считаем, что равная конкуренция должна быть не между отечественными фермерами и нефтяниками, а между казахстанскими бизнесменами и их основными внешними соперниками — производителями аналогичных товаров и услуг, — подчеркнул глава НЭП Азат Перуашев.

Предложенная Правительством концепция нового Налогового кодекса не устроила членов партии «Адилет», распространивших свои претензии посредством электронных СМИ. Их недовольство вызвал, в частности, тот факт, что ввод всеобщего декларирования доходов «по субъективному причинам» отложено до 2015 года. Объяснение, вроде: «Налого-



Такая техника подойдет только крупным налогоплательщикам

вый комитет технически не готов, оборудования нет, и персонал не обучен» критики сочли несерьезным, дескать «он и через десять лет не будет готов», а, если приложить усилия, то пилотный проект можно запустить уже в 2009-ом, перейдя на ВД к 2010-му году.

Партийцы подготовили свой вариант фискальных новаций, например, заменить понятие «налог на добавленную стоимость» НДС на «налог с оборота (выручки)» или налог с продаж. Они расписали все недостатки действующей системы (что греха таить, большинство замечаний справедливы) и преимущества новой: прозрачность, сравнительно простая отчетность и так далее. Напомним, что дискуссии о такой замене ведутся давно, но пока ни к чему не привели...

В проекте НК администрирование налога на добавленную стоимость упрощается, и сохраняется ряд льгот по НДС. Так, вплоть до 2012 года (разумеется, в случае одобрения этого пункта народными избранниками), будет действовать «метод зачета» при импорте машин и оборудования, производство которых отсутствует в Казахстане или не покрывает отечественной потребности. До того же времени станет функционировать механизм предоставления отсрочки при ввозе товаров для промышленной переработки (товары «выбираются» по вышеуказанному критерию).

В Правительстве собираются реформировать процесс возмещения НДС из бюджета, из-за задержек которого регулярно возникают нарекания со стороны крупных экспортеров.

— Сейчас возврат осуществляется только по экспортным операциям по нулевой ставке. Предлагаем, естественно, поэтапно, перейти на классическую модель и возмещать «дебетовое сальдо», — заявил вице-премьер Ербол Орынбаев. — При этом администрирование возврата должно проводиться на основе системы управления рисками, что позволит избежать сплошных проверок плательщиков НДС.

Под автовозврат попадут предприниматели «республиканского мониторинга» и все те, кто проходит по критериям СУР. Остальным желающим, однако, фискальных проверок не избежать.

В числе других предполагаемых нововведений кодекса — замена существующего порядка предоставления инвестиционных налоговых преференций на более простой, прозрачный, и не зависящий от «человеческого фактора». Кроме того, инвесторы перерабатывающего сектора экономики (по кодам ОКЭД) могут получить право вычитать по льготным правилам из совокупного годового дохода стоимость расходов на приобретение и строительство зданий, сооружений, а также покупку машин и оборудования.

Налоги и недра

С первого января будущего года, согласно проекту НК РК, недропользователи будут уплачивать: бонусы (подписной, коммерческого обнаружения), налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ), налог на сверхприбыль, платежи по возмещению исторических трат, понесенных государством на геологическое изучение и обустройство контрактной территории, долю РК по разделу продукции по контрактам, заключенным до 01.01.2009. И, наконец, экспортную таможенную пошлину (ЭТП) на сырую нефть и газовый конденсат.

Кабинет министров анонсировал и активно продвинул смену роялти на НДПИ. Члены рабочей правительственной группы уверяют, что ставки нового налога будут ясны после уменьшения КПН с учетом изменения общей фискальной нагрузки, которая обеспечит недропользователям приемлемый уровень рентабельности (не ниже 10 процентов). При этом они будут устанавливаться по прогрессивной шкале с учетом объема (извлекаемых запасов, добычи) и исходя из мировой цены. Новый механизм, даже пока в «предполагаемом» виде тут же вызвал бурю эмоций у отечественных и иностранных «добытчиков».

— В отличие от роялти, который устанавливался в зависимости от особенностей того или иного месторождения, линейная или плоская ставка НДПИ не учитывает ни качества добываемой нефти, ни условия разработки эксплуатации месторождений, а также наличие либо отсутствие на них инфраструк-



РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 52 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/11
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz



туры, — отмечают эксперты. — Такой упрощенный подход будет способствовать неравенству фискальных условий в деятельности инвестиционных компаний.

Вице-премьер Ербол Орынбаев не замедлил опровергнуть мнимую недоработку. По его словам, для низкодоходных, высоковязких, обводненных, малодолежных и выработанных месторождений будут вводиться понижающие коэффициенты. Перечень месторождений определится постановлением Правительства.

По природному газу, включая газообразные углеводороды, предлагаемая ставка налогообложения — 15 процентов. НДС на твердые полезные ископаемые будет высчитываться дифференцированно по их видам.

Добывающие компании при желании заключить новые контракты столкнутся с общими условиями, без привычно стабильного налогового режима. Фискальная неприкосновенность недропользователей отменяется, СРП, как вид контракта, упраздняется, кроме соглашений, заключенных до 1 января 2009 года. Лишь инвесторы со стажем (и «Тенгизшевройл», в том числе) смогут и впредь разрабатывать казахстанские недра по старым правилам.

— Мы страна континентального права, поэтому контракты, которые ранее заключены, должны быть выше нового законодательства, но только в случае их ратификации в Парламенте. Если эта процедура не будет пройдена, инвесторы должны будут подчиниться Налоговому кодексу. Такова позиция Правительства, — в свое время заявил Карим Масимов.

Еще одно фискальное новшество — замена рентного налога экспортной таможенной пошлиной (она введена постановлением Правительства РК от 17 мая 2008 года). Ставка ЭТП рассчитывается с условием обеспечения равной доходности при реализации нефти, газового конденсата на внутреннем и внешнем рынках.

Некоторые специалисты (и все они в большинстве своем, что понятно, представители нефтяных предприятий) придерживаются точки зрения, что ввод пошлины — излишняя «регулятивная» мера, если госу-

дарство и недропользователи придут к компромиссу, который позволил бы обеспечить загрузку отечественных НПЗ и сохранить приемлемые внутренние цены на нефтепродукты. Но Правительство не собирается идти на попятную.

«ЭТП» для ГМС

Главными принципами НК РК рабочая группа во главе с вице-премьером Ерболом Орынбаевым провозгласила определенность, гласность, единство и справедливость. О последнем — подробнее. «Обиженные» нефтяники сейчас собирают голоса за то, чтобы ЭТП распространилась на все предприятия добывающего сектора, в частности, на горнорудную отрасль. Мол, только в этом случае ее можно признать «недискриминационным подходом к налогоплательщикам».

«Слухи» о скором вводе десятипроцентной пошлины для горнорудных компаний стали курсировать еще весной, испортив настроение всем желающим войти в этот рынок. Предваряя событие, Ассоциация горнодобывающих и горнометаллургических предприятий подготовила обращение в Правительство, апеллируя тем, что налоговая нагрузка в этой сфере и без того высока. На первом съезде работников отрасли в апреле вице-министр финансов Даулет Ергожин сообщил, что «речь именно о десяти процентах не ведется»:

— Предположительно размер ЭТП на продукцию добывающих предприятий ГМС в случае ее введения будет соотноситься со ставками корпоративного подоходного налога и налога на добавленную стоимость, а также учитывать внутреннюю норму рентабельности этих компаний, — подчеркнул Д. Ергожин.

Он проинформировал, что «расчет ЭТП для этой отрасли сейчас идет, так же, как он проводился для нефтяников». По мнению вице-министра МФ РК, пошлина для ГМС «в любом случае должна быть меньше по размеру, чем в нефтяном секторе» (например, в России она составляет от пяти до семи процентов).

Между тем, нынешние заявления вице-министра финансов — почти полная проти-

воположность произносимому им «на заре» обсуждения новаций и растиражированному СМИ. В те горячие недели «горячий вице» сумел если не обрушить акции наших предприятий (фондовый рынок вообще крайне чувствителен ко всяким заявлениям и событиям), то основательно подпортить имидж отечественного рынка... Думается, нашим чиновникам, относящим себя к государственному топ-менеджменту, стоит взвешивать каждое слово, поскольку необдуманные заявления раскачивают нашу же экономику. А эксперты еще скажут свое слово, подсчитав все минусовые величины в прибылях компаний горно-металлургической отрасли.

В то же время, глава Минфина Болат Жамишев в интервью одному из казахстанских информационных агентств уже в мае сказал, что «решение о введении таможенной пошлины на металлургическую продукцию не принималось. Пока это предложение на стадии обсуждения, говорить об этом рано».

Но четкий ответ на вопрос Правительства не обнародовало до сих пор. И мы намерены его получить, потому предлагаем считать этот материал аналогом официального запроса.

По мнению разработчиков Налогового кодекса (проект одобрен в Правительстве и ему предстоит «парламентский рентген»), увеличение налоговой нагрузки не повлияет на желание инвесторов осваивать казахстанские недра. Нашей республике, безусловно, повезло, что государство может рассчитывать на существенные доходы от сырьевого сектора. Хотя сами предприятия отрасли не готовы считать налоговое бремя достаточно низким, опасаясь, что новации не позволят им установить привлекательный режим для обрабатывающих отраслей.

...Итак, одобренный на заседании Правительства в конце августа Налоговый кодекс «ушел» в Парламент под чинные аплодисменты. Но это не означает, что «сломаны все копы». Парламентариям предстоит с лупой в руках вычитывать статьи документа, чтобы уже через полгода не случилось сокрушенных замечаний «хотели как лучше»...



16 - 19 сентября 2008
Донецк, Украина

МЕТАЛЛУРГИЯ 2008

**V - МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА МАШИН,
ОБОРУДОВАНИЯ, ТЕХНОЛОГИЙ И ПРОДУКЦИИ
ГОРНО - МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА**

ОРГАНИЗАТОР:

- Специализированный выставочный центр
«ЭКСПОДОНБАСС»

При поддержке:

- Министерства промышленной политики Украины
- Донецкой областной государственной администрации

Генеральный информационный спонсор:

Металл
Ассоциация производителей и поставщиков

Информационный спонсор:

**ОБОРУДОВАНИЕ
ИНСТРУМЕНТ**
для профессионалов

Стратегический партнер:



Т/ф: +38(062) 381-21-35, 381-24-41, 381-21-60
E-mail: yarosh@expodon.dn.ua, metal@expodon.dn.ua,
katerina@expodon.dn.ua

<http://www.expodon.dn.ua>

ул. Челюскинцев, 189в, **Донецк**, 83048, **Украина**
Специализированный выставочный центр «ЭКСПОДОНБАСС»

НА ПРАВАХ СВОБОДНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

«Лучший нормативный правовой акт среди всех подобных, что когда-либо принимались на пространстве СНГ», — так охарактеризовал проект закона о конкуренции президент Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана Николай Радостовец. Эта оценка польстила и Правительству, и ведомству — куратору — Агентству по защите конкуренции. Антимонопольный орган, наконец-то, определился со своими полномочиями и объявил о «гуманизации» подхода к своим «подопечным». Основные законодательные новшества были представлены на «круглом столе» с участием Премьер-Министра Карима Масимова.

**Анастасия
БАЙТОВА**

— Вопрос развития конкуренции — краеугольный камень рыночной экономики. На практике, начиная с августа прошлого года, мы наблюдали ценовые скачки в разных секторах, и столкнулись с тем, что у нас не хватает рычагов для оперативного реагирования. Высокий уровень монополизации не позволяет нам на рыночных условиях вмешиваться в ситуацию и принимать решения. Мы должны создать такой инструмент, который бы обеспечивал всем предпринимателям равный доступ на рынок, — обосновал необходимость усовершенствования законодательства Премьер.

Напомним, что разработать новый закон Глава государства поручил в Послании народу Казахстана от шестого февраля. Уже через три месяца АЗК презентовал основные нововведения: отказ антимонопольщиков от проверок и «плановых» расследований, определение перечня оснований и форм участия государства в предпринимательской деятельности, принцип «экстерриториальности» — распространение действия закона на «дела» субъектов рынка, совершаемые за пределами республики, но ограничивающие конкуренцию на ее территории и так далее.

Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» согласовала законопроект «без особых замечаний»:

— Он предусматривает не только уточнение правовых основ государственной политики в сфере защиты конкуренции, но и серьезное обновление правового инструментария, а также унификацию отечественного правового регулирования с международными стандартами, — утверждает первый заместитель председателя НЭП Екатерина Никитинская.

По ее мнению, особо приближены к мировым «требованиям» прописанные в документе понятия аффилированности отдельных лиц и групп лиц. Специалисты «Атамекена» также посчитали справедливым изменение подходов к определению монопольно высокой и монопольно низкой цены. Так, монопольной ценой называется отклонение от цены максимальной, установленной на рынке независимым участником, либо, в случае отсутствия такого примера, — превышение расходов и прибыли, необходимых для производства и реализации данного вида продукции.

— Для монопольно низкой цены эти требования зеркально обратные, и мы уверены, что трактовка таких сделок и само определение соответствуют действующим стандартам международной финансовой отчетности и полностью отвечают требованиям справедливости при антиконкурентных расследованиях, — заверила участников «круглого стола» Е. Никитинская. — Единственное дополне-

ние: применение монопольно низкой цены все-таки должно приводить к изгнанию конкурентов с рынка. Это бы усилило позицию.

Представитель Казахстанской электроэнергетической ассоциации говорил о необходимости еще большей «гуманизации» наказания для нарушителей антимонопольного законодательства. Некоторые эксперты сочли «избыточной» норму о взимании монопольного дохода. По их свидетельству, «виновным» предприятиям просто-напросто угрожает банкротство.

Председатель Агентства по регулированию естественных монополий Нурлан Алдабергенов поддерживает коллег из антимонопольного органа. По его словам, одно из несомненных достоинств нового законодательства — разграничение полномочий АЗК и АРЕМа. Наконец-то тарифному регулятору перестанут приписывать антимонопольные функции. В свое время эта неразбериха возникла из-за многочисленных реорганизаций...

Н. Алдабергенов также подчеркнул, что в законопроекте расписано понятие «государственная монополия»: государство вправе ограничивать конкуренцию лишь тогда, когда реализация товаров на конкурентном рынке может оказать негативное влияние на состояние конституционного строя, национальной безопасности, охраны общественного порядка, прав и свобод человека, здоровья населения...

Проект закона, по мнению экспертов Агентства по регулированию естественных монополий, «полностью отвечает требованиям времени, а его применение на практике позволит развивать и защищать конкуренцию».

Документ также получил отличные отзывы международного эксперта по конкурентному праву, представителя ЕБРР Жана Альберта, отметившего, что он «впитал» в себя лучший мировой опыт.

— Многие ограничения, противоречия, которые негативно отражались на инвестиционном климате, в этом законопроекте сняты, — прокомментировал президент СТЭК Николай Радостовец. — Нам нужно бороться за честную конкуренцию. Я призываю все ассоциации и объединения проанализировать свою деятельность, а субъектов рынка пересмотреть свои приоритеты в рамках нового закона и поддержать Правительство.

Карим Масимов, в свою очередь, заключил, что проект «достаточно хорошо проработан», и в его отношении сложилось «консолидированное мнение». Таким образом, и руководство Кабмина, и сами предприниматели уверены: новый закон о конкуренции станет эффективным средством борьбы с ценовыми сговорами и спровоцирует волну антиконкурентных расследований.



Certificate № FM 90597
BS EN ISO 9001: 2000

ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКИЙ ЗАВОД ТЯЖЕЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ

Открытое акционерное общество “Электростальский завод тяжелого машиностроения” (ОАО “ЭЗТМ”), основанный в 1942 году, является одним из крупнейших предприятий тяжелой индустрии России. Предприятие многие годы специализируется на выпуске оборудования для металлургических, сортопрокатных и трубных цехов, горнодобывающей и цементной промышленности, а также подшипников жидкостного трения и зубчатых муфт.



В 2007 году ОАО “ЭЗТМ” изготовил и поставил оборудование восьмиопорной вращающейся печи диаметром 4,5 x 5,0 м и длиной 170 м в комплекте с холодильником типа “Волга - 75”. Общий объем поставки 3000 тонн. Заказчик - Белорусский концерн по материальным ресурсам, Могилевская обл., г. Кричев. В 2008 году комплекс запущен в производство.

Для Орского карьероуправления во II квартале 2008 года изготовлена щековая дробилка ЩДС 12 x 15Ф. Машина предназначена для дробления гранитов, базальтов, кварцитов, песчаников, известняков, руд и других горных пород с пределом прочности дробимого материала на сжатие 300 МПа.

Впервые в отечественной практике машина подобного типоразмера изготовлена со сложным движением щеки.

ОАО “ЭЗТМ” в составе оборудования для цементной промышленности изготавливает:

- бандажные вварные и плавающие
- роликоопоры вращающихся печей
- гидроупоры
- приводы вращающихся печей
- другое смежное оборудование



ОАО “ЭЗТМ” производит следующие виды оборудования для горнодобывающей промышленности:

- питатели пластинчатые тяжелого типа
- щековые дробилки крупного дробления
- редукторы привода цементных вращающихся печей и мельниц

ДИНАМО-МАШИНА АНТИМОНОПОЛЬЩИКОВ

Закон «О развитии конкуренции» один из самых многострадальных в истории отечественного законодательства. За 15 лет независимости нашего государства он пересматривался, редактировался и видоизменялся пять раз. Сейчас нам предлагают новые «лекала», по которым будут определяться правила игры на рынке товаров и услуг. Насколько совершенен новый законопроект, уже одобренный Правительством, покажет время.

**Алексей
БАНЦИКИН**

Вначале немного истории. Самый первый закон «О развитии конкуренции» родился на заре новой истории Казахстана в 1992 году, как своего рода декларация перехода к новому пути развития — рыночному. Эксперты до сих пор считают его самым удобным с точки зрения правоприменительной практики. Но рассчитан он был на вдумчивого и очень осторожного юриста, а не на добросовестного служаку, воспринимающего нормы законов, как руководство к действию: прочитал — ищи нарушителя!

Видимо, увеличение числа последних и вызвало к необходимости начертание закона «прямого действия». В варианте 1992 года государственное регулирование понималось как крайняя мера. И вводилось лишь если развитие конкуренции в конкретной сфере рынка невозможно было ни путем разукрупнения госхолдинга, ни каким-либо другим путем. Из этого положения родился целый раздел законодательства о регулировании естественных монополий. Инвестор, рискнувший вложить свои средства в сферу, где конкуренция невозможна, получал от Правительства полную инструкцию, на каких условиях он может это делать.

Но десять лет спустя правила игры на конкурентном рынке пришлось «уточнять и детализировать». «Исчерпывающая» версия конкурентного закона отличалась громоздкостью и... косностью! Главным ее недостатком было отсутствие предельно четких количественных критериев отнесения хозяйствующего субъекта к категории «монополистов» или «доминирующих на рынке».

К 2006 году назрела новая редакция закона. Уже всем окончательно стало понятно, что слово «монополист» совсем неравнозначно слову «мирод». Ограничивать нужно не развитие предприятий, выполняющих эти, в общем-то, полезные функции, а исключительно рост их монополистической деятельности. Чтобы монополия не росла, занимая все большую часть рынка. Тогда же, решили отказать от качественных характеристик, установив порог, выше которого предприятие бесспорно считалось «доминантом» и «монополистом» — 35 процентов. Правда, от «совокупления долей» регулирующий орган тоже не стал отказываться, уж очень это удобно.

Закон 2006 года был удобен и чиновникам, и предприятиям. Появилась какая-то определенность. Стало понятно, кто, сколько, кому должен. Но в 2007 году в его текст внесли новые главы, связанные с государственным регулированием цен субъектов, которые не являются естественными монополиями. Любопытно, что о регулировании цен в том законе вообще ни слова не было! Да, Правительство в лице Агентства по регулированию естественных монополий (АРЕМ) регулировало тарифы, но никак не цены на продукцию!

В 2006 году был принят Указ Президента, в котором говорилось, что функции по регулированию цен в отраслях не являющихся естественными монополиями (железная дорога, электроэнергетика, нефтяная отрасль и проч.) передаются из Агентства по защите конкуренции в Агентство по регулированию естественных монополий. Ну, а раз появился такой Указ, то нужно было спешно вводить надлежащие изменения. Примечательно, что прежний закон не содержал ни одной статьи, которая позволяла бы кому-либо вмешиваться в вопросы порядка ценообразования. В нем были только пункты, которые позволяли тогдашнему комитету по защите конкуренции проверять цены на предмет является ли эта цена «монопольно высокой». И все!

Никто и никогда не подвергал государственному регулированию целые отрасли. Правила конкуренции едины для всех участников рынка! Нет никаких «отраслевых правил». Никто и никогда прежде не подвергал государственному регулированию цены в отраслях в целом. Регулировались тарифы на некоторые виды услуг. Скажем, на железной дороге регулировался лишь один из бесчисленных видов — услуга предоставления магистральных железнодорожных сетей!

Что же так резко развернуло регулирующий орган назад к социалистическим временам всеобщего государственного регулирования? В 2006 году при обсуждении новой версии Закона «О развитии конкуренции» разработчики постарались минимизировать все эти моменты. Было сокращено и смикшировано все, что не было связано с деятельностью естественных монополий. Тогда разработчики обратили внимание, что в конституционном Законе «О Правительстве» есть положение, о том, что Кабмин вправе утверждать номенклатуру продукции, на которую оно вводит государственное регулирование цен. На этом основании, в закон «О развитии конкуренции» была введена следующая норма: антимонопольный орган, на основании анализа рынка, может предложить правительству ввести регулирование по определенной номенклатуре, если рынок высокконцентрированный, и неконкурентный. Но расширенное толкование этой нормы открывает перед чиновником самые заманчивые перспективы! В его руках самый действенный, по его мнению, инструмент борьбы с инфляцией: достаточно только приказать ценам не расти. Так, в прошлом году Минсельхоз попытался включить в перечень социально-значимых продуктов, подлежащих государственному ценовому регулированию... помидоры и огурцы. Но здравый смысл восторжествовал, стоит только назначить рынку цены, как аграрий просто потеряет интерес и к огурцам, и к помидорам, и вообще ко всему на свете.

Почему же наши депутаты не разглядели этой «торпеды»? Вспомним, что творилось прошлым летом в Парламенте, когда «тормоза реформ» из нижней палаты предлагали спешно распустить самое себя и немедленно провести новые выборы. Единственной работающей палатой оставался Сенат. И ряд законов был принят по очень упрощенной схеме, минуя обсуждения в рабочих группах. В итоге, закон о защите конкуренции обогатился рядом статей, ставших под сомнение не только само существование конкуренции, но и само существование рынка.

Итак, настало время нового закона. В новой версии появилось четкое определение «группы лиц», то есть аффилированных предприятий, которые воспринимаются как единый субъект рынка. Теперь, сколько «дочек» и «внучков» ни создавай, антимонопольного регулирования не избежишь. Правда, родственным холдингам тут послабления: действия, которые происходят внутри этой группы лиц (передача акций одной дочке другой и прочее), уже нет нужды согласовывать с антимонопольным органом. До недавнего времени антимонопольный орган надзирал за этими процессами в целях пресечения экономической концентрации.

Еще одно нововведение. Законопроект вводит отдельные нормы — «антиконкурентные, согласованные действия». Небольшое пояснение. Согласно Конституции, монополистическая деятельность не запрещена. Она лишь ограничивается. Но категорически запрещены шаги, связанные с антиконкурентными действиями, антиконкурентными соглашениями и злоупотреблением доминирующим положением. Со злоупотреблени-



ем все ясно. Соглашения тоже можно доказать (например, все собрались за столом и договорились о монопольном взимании цен, в письменной или устной форме и т.д.). Труднее с «согласованными действиями». Их антимонопольный орган трактует, как «параллельные действия субъектов рынка, которые были приняты в результате владения одной и той же информацией (то есть, они друг друга ставят в известность о своих последующих действиях, — прим.авт.). И не нужно что-то доказывать, поскольку сам характер их действий убеждает, что они были согласованными и скоординированными. Но таковыми они могут быть признаны, если удовлетворяют совокупности трех условий. Первое, «параллельность действий, совершенных в течение трехмесячного срока (кстати, кто объяснит, почему трехмесячного? — прим. авт.), в результате которых каждый субъект рынка получил выгоду, которая не предполагалась бы в отсутствии согласованных действий». Второе, действия субъектов рынка заранее известны каждому из них. И третье, «действия каждого субъекта рынка не являлись следствием обстоятельств в равной мере влияющих на всех субъектов». В целом, выглядит вроде не плохо. Но как будет истолковано это положение неким тенденциозным чиновником?

В законопроекте впервые дано исчерпывающее понятие «монопольно низкие и монопольно высокие цены». Но появилось еще одно «монопсонические цены», то есть когда цены диктует исключительно покупатель-потребитель. Что это такое можно пояснить на примере железной дороги. Ремонт магистральных путей заказывает только администрация железной дороги. Она же и назначает цены. Но предлагаемые расценки мизерно низки и специализированные ремонтные предприятия, не выдерживая, разоряются. С внесением этого понятия у них появится возможность обратиться в суд, и пожаловаться на своего заказчика.

В законопроект внесен целый раздел о недобросовестной конкуренции. А это значит, что будет поставлен на утрату аналогичный закон, так и не нашедший применения.

Введена новая глава «Государственное участие в предпринимательской деятельности», где попытались прописать, когда государство может в качестве предпринимателя участвовать в экономической деятельности на товарных рынках. Четко определены принципы: законность, обоснованность, ограниченность и не составительность. Государство не может создавать предприятие, чтобы конкурировать. Оно может, таким образом, только закрыть образовавшуюся в рынке «пустоту». Государство может участвовать в предпринимательской деятельности в форме создания госпредприятий и участия в уставных капиталах юридических лиц.

Основания для такого участия строго ограничены. К их числу относятся «отсутствие иной возможности обеспечения национальной безопасности, обороноспособности, защиты интересов общества; использование стратегических объектов, находящихся в государственной собственности; наличие общественной потребности в производстве товаров в тех сферах производства, в которых отсутствует либо недостаточно развита конкуренция». И, самое главное, создание госпредприятия возможно только с согласия антимонопольного органа, который изучает поступившее от госоргана ходатайство и выдает заключение о целесообразности.

Вписана и отдельная графа о тех госпредприятиях, им дается два года, чтобы обосновать свое существование, для чего прописана соответствующая процедура. Четко определено все, что связано с государственной монополией. Она толкуется так: «государство вправе ограничивать конкуренцию в тех сферах деятельности, в которых реализация товаров на конкурентном рынке может оказать негативное влияние на состояние конституционного строя, национальной безопасности, охраны общественного порядка, прав и свобод, здоровья граждан...». То есть, прописано, в каких случаях государство может прибрать рынок себе, и действовать исключительно путем создания субъек-

тов госмонополий «путем закрепления исключительного права на производство и продажу». Это должно быть только и исключительно государственное предприятие, которому запрещается передавать свои функции кому-либо другому.

Но нельзя не поделиться тревогой. Похоже, что расширенное толкование позволит объявить госмонополией, в принципе, любой рынок. Исключительно новая статья в законодательстве! «Государственная помощь». Формулируется так: «Предоставление государственными органами, в целях исполнения данного закона, имущества, денежных средств, которые обеспечивают отдельным субъектам рынка по сравнению с другим более выгодные условия». Госпомощь предоставляется в целях: а) проведения фундаментальных исследований; б) производства сельскохозяйственных продукции; в) поддержки субъектов малого и среднего бизнеса. И опять-таки, усиlena позиция антимонопольного органа: «Государственный орган, имеющий намерение предоставить субъекту рынка государственную помощь, направляет в антимонопольный орган ходатайство о даче согласия на предоставление такой помощи».

Сумеет ли антимонопольный орган удержаться от конъюнктурных, сиюминутных политических интересов, оставаясь подотчетным Правительству? К слову, разработчики пытались оговорить некую автономию, введя норму о том, что члены правления назначаются Президентом сроком на три года, и не входят в состав Правительства. Но потом что-то изменилось... Не прошла и другая норма, о том, что госрегулирование вводится только на высококонцентрированных рынках. Здесь категорически против выступило Агентство по регулированию естественных монополий.

Также провалилась попытка экспертов не допустить деления товарных рынков по территориально-административному признаку. Здесь есть здравый смысл, поскольку экономически сейчас у нас нет «рынка области». Границы рынка определяются возможностью покупателя, экономической целесообразностью. Но никак не территориальной подотчетностью местного департамента АРЕМ. Кроме того, невозможно «территориально» регулировать рынок энергетики, зоны которого проходят не вдоль административных границ, а по сетям электропередачи.

И, конечно же, о проверках. В ходе обсуждения все чаще демонстрировалась приверженность чиновников прежним понятиям, слегка отдающим нафталином. Ну, скажите на милость, что такое «плановая» проверка в рыночном обществе? К счастью, после долгих переговоров решили отказаться от «плановых» и «внеплановых», и оставить в тексте законопроекта «расследования». Пусть никого не пугает, — это только форма реагирования, с четко прописанной процедурой и механизмом.

Основанием для антимонопольного расследования служит наличие в действиях субъектов рынка признаков антиконкурентных действий, информация о таком рода действиях, поступившая в Агентство от организаций, граждан и... СМИ. Правда, последние могут информировать агентство только официальным запросом, публикации в расчет не берутся. Почему? Считается «несолидным» реагировать на каждый газетный «чих»? Примечательно, что антитрестовское законодательство США, наоборот, видит в СМИ самого первого своего союзника.

Призванное развивать конкуренцию законодательство разрабатывалось при самом живейшем участии всех субъектов рынка. В работе приняли участие и представители «Атамекена», и адресаты будущих проверок — специалисты NRCI, Евразийской промышленной группы, СТЭК и другие участники рынка. Однако... Хотя бы приличия требовали, чтобы закон о конкуренции обсуждался в присутствии ее объекта — представителя потребителей. Увы, они на рабочих группах были гостями не частыми.

Новый законопроект уже получил одобрение Правительства, и прошел этап общественной презентации. Впереди — чистилище парламентских баталий...

ЭФФЕКТИВНО И КОНСТРУКТИВНО

Республиканская Ассоциация горнодобывающих и горнометаллургических предприятий определена Министерством индустрии и торговли оператором прорывных проектов по горно-металлургическому комплексу, реализуемых в рамках программы «30 корпоративных лидеров Казахстана».

Список прорывных проектов, которые должны были реализовываться в рамках этой программы, не раз пересматривался и на сегодня так называемый «базовый перечень» включает в себя 45 проектов (изначально их было около восьмидесяти). Кроме того, на рассмотрении в Министерстве экономики и бюджетного планирования находятся еще 58 заявок, поступивших от бизнес-сообщества, и претендующих на участие в программе.

Огромный объем инвестиций (одни только проекты базового перечня будут стоить около 54 миллиардов долларов) изначально подразумевал то, что исполнение программы будет находиться на контроле первых лиц государства. Действительно, доклады по вопросам реализации программы «30 корпоративных лидеров» не раз заслушивал как Президент Нурсултан Назарбаев, так и Премьер-Министр Карим Масимов.

Четвертого августа, на селекторном совещании в Правительстве опять была поднята эта тема, — министр экономики и бюджетного планирования Бахыт Султанов рассказал Кабинету министров о том, что уже сделано по этой программе. Согласно докладу министра, на стадии практической реализации находятся 26 проектов из базового перечня, а по оставшимся 19 только разрабатывается техническая документация.

Проектов по горно-металлургическому комплексу в базовом перечне всего десять — это организация производств, строительство новых и реконструкция существующих заводов, создание горно-обогачительных комбинатов. Их Правительство закрепило за Министерством индустрии и торговли, которое, в свою очередь, протокольным решением уполномочило Ассоциацию

горно-добывающих и горно-металлургических предприятий на выполнение некоторых функций оператора проектов. АГМП будет служить посредником между предприятиями отрасли и министерством, то есть, заниматься подготовкой и внесением в МИИТ требующих максимально быстрого решения вопросов по прорывным проектам.

— Рабочая группа, созданная в МИИТе, в последнее время начала обсуждать и оказывать содействие в реализации прорывных проектов, — обрисовывает ситуацию исполнительный директор Ассоциации горно-металлургических предприятий Николай Радостовец. — Но, тем не менее, по ряду проектов остаются нерешенными множество вопросов. В частности, существует проблема по проекту, реализуемому на Соколовско-Сарбайском горно-производственном объединении — создание производства по прямому восстановлению железа мощностью 2,4 миллиона тонн металлургического продукта в год. Этот проект продиктован соображениями экономической безопасности страны, он позволил бы выпускать конкурентоспособный продукт и снизить нашу зависимость в обеспечении металлопрокатом от России и Китая. Однако, вот уже несколько лет не может решиться вопрос о заключении рамочного контракта на поставку газа для этого производства, — поскольку оно весьма энергоемкое, то здесь реализаторам проекта нужна поддержка госорганов, в частности, Министерства энергетики и минеральных ресурсов.

Кроме того, есть проблемы по инфраструктурному обеспечению проектов. Изначально Правительством было заявлено, что если прорывные проекты нуждаются в инфраструктуре, то финансирование ее берет на себя государство, но на деле все не так просто.

К примеру, компания SBS Steel на территории индустриальной зоны в Актюбинске пытается реализовать свой проект строительства электрометаллургического завода с газотурбинной электростанцией. Площадь этой индустриальной зоны 200 га и для нее Центр инжиниринга и трансфертных технологий (по заданию и финансированию со стороны акимата Актюбинской области) разработал технико-экономическое обоснование строительства инфраструктурных объектов стоимостью 19 миллиардов тенге. На этом проект и остановился, — не было средств, так что сейчас руководство SBS ведет переговоры с ФУР «Казына» о софинансировании.

Сейчас, с подачи АГМП и благодаря министеру индустрии и торговли Владимиру Школьникову, процесс оказания конкретной помощи инвесторам и реализаторам прорывных проектов активизировался и приобрел определенные контуры. Однако, как считают в ассоциации, для того, чтобы существующие проблемные вопросы решались более эффективно, необходим конструктивный диалог и с остальными министерствами.



Корпоративным лидерам требуется инфраструктура

Аблай АДЫЛЬХАН



**Экономический всеобуч — такой смысл мы вкладываем
в пока новую для журнала рубрику «Глоссарий».
Здесь вы сможете найти толкование необходимых терминов.**

Адвалорная ставка (лат. *ad valorem* — от стоимости) — ставка, установленная в процентах.

Автаркия (от греч. — самодостаточность) — экономический режим самообеспечения страны, в котором минимизируется внешний товарный оборот.

Абсорбция (от лат. *absorptio* — поглощение) — включение в экономическую жизнь страны иммигрантов, лиц, прибывших из других стран на постоянное местожительство в данную страну; поглощение одной компанией другой, приобретение совокупных активов и пассивов поглощаемой компании с выделением ей в качестве компенсации доли капитала или выпущенных с этой целью акций.

Аккордная плата — денежное вознаграждение за произведенную работу, исчисленное не по затраченному времени, а по числу единиц исполненных изделий, или линейных, погонных, кубических единиц произведенной работы (может назначаться повагонно, по объему вынудой породы и т. п.).

Аутсорсинг (от англ. *outsourcing* — внешний источник) — передача организацией определенных бизнес-процессов или производственных функций на обслуживание другой компании, специализирующейся в соответствующей области. Принцип аутсорсинга: «оставляю себе только то, что могу делать лучше других, передаю внешнему исполнителю то, что он делает лучше других».

Аддендум (от лат. *addere* — дополнять, прибавлять) — согласованное сторонами дополнение к ранее заключенному основному договору, изменяющее или восполняющее те или иные его условия; прилагается к основному договору.

А-конто (от итал. *a conto* — в счет платежа) — предварительный расчет импортера с экспортером за проданные товары в виде оплаты импортером счетов экспортера.

Антихрез или **антихреза** (лат. *antichresis*, от греч. — обмен ценностей) — специфическая форма залога, при которой залогодержатель имеет право извлекать выгоду из залога (например, получать доход от заложенного имущества) вместо взимания процентов с должника.

Авалирование векселей — банковский термин, означающий поручительство банка за некоторую выпустившую вексель организацию, с которой банк состоит в партнерских отношениях. Если организация не оплатит свой вексель, банк, ответственный за авалирование, будет обязан погасить его за свой счет.

Ассигнования — денежные средства, выделенные из государственных и иных источников на определенные нужды, цели или определенным организациям, лицам.

Аут-трейд (англ. *outrade*) — неудавшаяся торговая сделка из-за непонимания сторон или по причине технической ошибки при оформлении документов.

Аб ово (от лат. *ab ovo* — букв.: от яйца, начини сначала, начини с нуля; в Древнем Риме было правило: любую трапезу начинать с яйца) — выражение, свидетельствующее о начале нового цикла предпринимательской деятельности, нового дела после неудачной предыдущей попытки.

Абдикация (от лат. *abdication* — отказ) — решение о сложении полномочий; отказ от руководящей должности, от прав на что-либо из-за моральных соображений либо в связи с невозможностью совмещения выполняемой работы с другой работой, например выборной.

Агрегирование — 1) укрупнение экономических показателей посредством их объединения в группу. Агрегированные показатели представляют обобщенные, синтетические измерители, объединяющие в одном общем показателе многие частные. Агрегирование осуществляется посредством суммирования, группировки или других способов сведения частных показателей в обобщенные; 2) действие, противоположное сегментации рынка, рассмотрение рынка как однородной среды, в которой используются единые маркетинговые приемы.

Аккомодационная политика — экономическая политика, направленная на смягчение последствий шоков в экономике, ослабление их разрушительной силы.

Анклав (франц. *enclave*) — территория или часть территории страны, окруженная со всех сторон территорией другого государства; применяется и для обозначения бизнеса, разрушающего монополию.

Априори (лат. *a priori*) — заранее известные, не подлежащие обсуждению факты, мнения, предложения.

Ассиметричная информация — возникающая в процессе заключения договоров, сделок ситуация, в которой отдельные участники обладают важной, имеющей непосредственное отношение к предмету договора, сделки информацией, которой не обладают другие участники.

Аффилиация (от франц. *affiliation* — соединение) — присоединение к «материнской» компании в качестве отделения, филиала и т. п.

СТОМИЛЛИОННАЯ ТОННА

Конвейерно-железнодорожный комплекс разреза «Богатырь» отгрузил 100-миллионную тонну угля

Для горняков ТОО «Богатырь Аксес Комир», отметивших в июле профессиональный праздник, — это важное событие, поскольку олицетворяет многолетний напряженный труд десятков инженеров и специалистов угольной отрасли Экибастуза. Юбилейную тонну записал на свой счет коллектив горняков участка добычных работ №1, которым руководит Ибрагим Досмухамбетов.

Чтобы более полно оценить это событие, необходимо вспомнить историю и вернуться почти на два десятилетия назад. В те годы промышленность бывшего Союза развивалась семимильными шагами и требовала все больше и больше энергетического сырья. Его источником в числе других угледобывающих предприятий страны должны были стать и разрезы Экибастузского топливно-энергетического комплекса. В середине восьмидесятых объемы отгрузки ЭТЭК превышали 80 миллионов тонн в год, в том числе, разреза «Богатырь» — 55 миллионов. Но от Экибастуза требовали еще больше угля. И тогда было принято решение о реконструкции разрезов «Богатырь» и «Восточный». Министр угольной промышленности страны Михаил Щадов в 1987 году создал и возглавил отраслевой временный творческий коллектив (ОВТК) «Поток». Перед ним стояла задача — найти технические решения по увеличению мощностей южной группы разрезов до 105 миллионов тонн к 2000 году. В том числе, на разрезе «Богатырь» предстояло разработать новую технологию отработки запасов участка 5. Оригинальную идею высказал один из членов «Потока», в то время заместитель технического директора объединения «Экибастузуголь», Дмитрий Мелехов. Он предложил на базе уже имеющейся техники создать на этом участке новую — роторно-конвейерно-железнодорожную технологию добычи и отгрузки угля. В начале сентября 1987 года эти предложения были утверждены министром Щадовым.

На первом этапе основой новой технологии стал добычный комплекс в составе роторного экскаватора ЭРШРД-5000 и самоходной погрузочной машины СПУ-5000, которые до этого, передвигаясь вдоль забойного железнодорожного пути, осуществляли добычу и погрузку угля в вагоны. По новой схеме экскаватор, находясь на значительном расстоянии, как по длине, так и по высоте от погрузочного пункта СПУ-5000, размещенного стационарно на нерабочем борту разреза, соединялся с погрузочным пунктом

системой ленточных конвейеров, перестраиваемых по мере продвижения и углубления фронта добычных работ.

Проект КЖДК выполнил институт «Карагандагипрошахт». Комплекс ввели в эксплуатацию в конце сентября 1990 года, и за три месяца этого же года он нагрузил 1,2 миллиона тонн угля. Всего же в период до реструктуризации ГАО «Экибастузкомир» в 1996 году, когда на «Богатырь» пришли новые инвесторы, КЖДК нагрузил 21 миллион тонн угля. Таким образом, среднегодовая нагрузка составила всего три миллиона тонн.

— Тогда основной причиной низкой производительности комплекса было отсутствие в его составе межступенного перегружателя и это предопределяло частую перестройку конвейеров и длительные остановки всего комплекса, — вспоминает о том периоде Дмитрий Мелехов, ныне советник первого вице-президента компании «Аксес Индастриз».

В 1998 году межступенный перегружатель СФБ-Р(к)-1800.25 немецкой фирмы МАН ТАК-РАФ был поставлен и включен в состав комплекса и, казалось бы, проблема была снята.

— Однако и на этот раз резкого увеличения производительности не произошло, — продолжает Дмитрий Павлович, — и это было связано с тем, что в это время на первый план вышла другая проблема: низкое качество угля третьего пласта, относящегося ко второй группе качества, имеющего весьма ограниченный спрос на рынке энергетического топлива. Необходимо было найти приемлемый способ усреднения угля, добываемого этим комплексом.

За решение этого вопроса вновь взялся Мелехов. Под его руководством в ТОО «Богатырь Аксес Комир» были разработаны предложения по дальнейшей реконструкции комплекса. На начальном этапе впервые в мировой практике предлагалось реализовать новую технологию усреднения угля на ленте конвейера путем одновременной погрузки низкосольного угля пластов 1 и 2 и высокосольного пласта 3 двумя роторными экскаваторами СРс(К)-2000. Эта технология должна была обеспечить усреднение с достаточной для энергетики степенью. Для ее реализации в 2002-2003 годах проведена частичная модернизация двух роторных экскаваторов, на которых были удлинены отвальные стрелы и установлено программное обеспечение, позволяющее поддерживать экскаваторами заданную производительность. Также был приобретен и введен в эксплуатацию забойный перегружатель БРс(К)-2000.65. Эти мероприятия позволили увеличить среднегодовую производительность комплекса до шести миллионов тонн усредненного угля в год.

Но это был лишь очередной шаг к полной реконструкции КЖДК. На следующем этапе — 2003-2004 годы, была произведена полная реконструкция погрузочного пункта. При этом по разработанному Дмитрием Мелеховым и его украинским коллегой Виктором Слепняком техническому заданию, фирма ТАКРАФ спроектировала и изготовила угольно-породный погрузочный комплекс (УППК) с трехадресной подачей горной массы проектной производительностью 14 миллионов тонн в год. Ввод в эксплуатацию УППК состоялся в июле 2004 года.

За четыре года работы комплекса с УППК добыто и отгружено 48 миллионов тонн усредненного угля. То есть, почти столько же, сколько было добыто и отгружено за прошедшие четырнадцать лет! Уместно отметить, что себестоимость усреднения угля на КЖДК на порядок ниже, чем на разрезе «Восточный».

— В настоящее время самым слабым звеном комплекса КЖДК являются роторные экскаваторы, эксплуатационный ресурс которых достиг предельных нормативов, — добавляет к уже сказанному Дмитрий Мелехов. — Для обеспечения надежности экскаваторов ТОО «БАК» заключил новый контракт с фирмой ТАКРАФ ГмБХ на их модернизацию. Она начнется в нынешнем году, а завершится в 2010-ом. Компания инвестирует в этот проект свыше 1,7 миллиарда тенге.

— Такова краткая «эпопея» «именинника». Однако история его создания полна драматических ситуаций. Сегодня разрез «Богатырь» не мыслим без КЖДК, который обеспечивает 35

процентов добычи угля, и в его необходимости уже никто не сомневается. Так было не всегда. Особенно много противников было у комплекса в первые годы его эксплуатации. Например, еще в объединении «Экибастузуголь» неоднократно рассматривался вопрос о его демонтаже, и только дальновидная и последовательная техническая политика таких специалистов горного дела, как Дмитрий Мелехов, Петр Лысенко и Николай Белик, позволили сохранить, развить и довести комплекс конвейерно-железнодорожной технологии до совершенства. Стомиллионная тонна угля, добытая и отгруженная им, — тому подтверждение.

...Конечно же, в тот день, когда была добыта и отгружена юбилейная тонна угля, горняки вряд ли вспоминали о непростой истории КЖДК. Они выполняли привычную работу. Выполняли хорошо. Поэтому заслужили того, чтобы о них узнали все. В ту смену конвейерно-железнодорожный комплекс обслуживали: оператор центральной башни сопряжения Сергей Луговой и машинист конвейера Александр Владыкин, машинисты конвейеров, перегружателей и самоходных погрузочных устройств Данияр Булнуров, Дмитрий Фишер, Сергей Свистунов, Геннадий Русских, Сергей Кривошеев, Дмитрий Коржов, Эдуард Айфольд, Сергей Семенов, Владимир Дмитриев, Олег Черепенин, Виктор Мейстер, Валерий Мигаль, Андрей Богураев, Алексей Куимов, Валентин Иванов, Николай Агельдин, горный мастер Алексей Ткаченко.

Василий МАТВЕЮК,
фото Анатолия БУТЫРИНА



Так сегодня выглядит угольно-породный погрузочный комплекс КЖДК

Инвестиции превосходной степени



Хочешь получить отдачу от бизнеса — инвестируй! Продуманно или с риском. Однако только капитальные вложения помогут стабилизации деятельности предприятий и их развитию в динамике. В предлагаемом материале мы знакомим читателя с производственным и инвестиционным опытом шахтостроительных и добычных управлений Карагандинского угольного бассейна, а точнее — предприятий АО «АрселорМиттал Темиртау».

Для восстановления промышленности страны после Великой Отечественной войны необходимо было обеспечить ускоренный рост объемов добычи угля. В связи с этим Указом Президиума Верховного Совета СССР, в 1947 году был намечен ряд мероприятий по увеличению добычи угля и повышению престижа шахтерского труда, в том числе, установлен профессиональный праздник «День шахтера». С тех пор праздник стал главным для жителей Караганды и городов-спутников, шахтеров, многотысячный отряд которых трудится в угольном департаменте АО «АрселорМиттал Темиртау».

Принятые в свое время меры по увеличению объемов добычи угля, повышению престижа шахтерского труда не замедлили сказаться на развитии отрасли, в том числе, Карагандинского угольного бассейна. В начале 60-х годов для обеспечения коксующимися углями Карагандинского и Уральских металлургических заводов в Караганде были построены новые шахты в Чурубай-Нуринском и Тентекском районах Карагандинского угольного бассейна. Это дало мощный толчок развитию промышленности Карагандинского региона.

Карагандинский угольный бассейн стал третьей всесоюзной базой для добычи коксующихся углей в СССР. Были построены 10 шахт, города Абай, Шахтинск. Создана соответствующая инфраструктура — машиностроительные заводы, строительные базы.

Но история развития угольных регионов показывает, что через 20-25 лет любое, не обновлявшееся оборудование, морально и физически устареет и требуется мощное финансовое влияние для обновления шахтного фонда.

В начале 80-х годов и была проведена мощная реконструкция и техническое перевооружение шахт. Только за 80-90-е годы было построено 32 новых шахтных ствола с поверхностными комплексами (подъемы, вентиляторы главного проветривания и прочее). Обновлено горное оборудование.

В это время в Карагандинском угольном бассейне работало пять шахтостроительных управлений. В результате добыча угля в Карагандинском бассейне достигала 52 миллионов тонн в год. Без всякого преувеличения, энергии добываемого шахтерами угля обязаны своим становлением, как сама Караганда, так и города-спутники, расцвет которых пришелся на эти годы.

После развала Союза и разразившегося экономического кризиса потребность в угле резко упала. Было закрыто более десяти шахт, серьезные опасения вызвала судьба остальных. Практически перестали существовать шахтостроительные организации. Оборудование физически износилось, не было притока новых рабочих кадров и ИТР. К этому времени исчерпали свой ресурс созданные производственные мощности и физически устарело приобретенное в 80-х годах XX столетия оборудование. Все эти обстоятельства привели к снижению объема добычи угля по бассейну до десяти миллионов тонн в год. На оставшихся шахтах работали за счет оборудования закрываемых шахт.

Смелое стратегическое решение, принятое Президентом страны Нурсултаном Назарбаевым о приватизации Карметкомбината, шахт и предприятий Карагандинского угольного бассейна крупным иностранным инвестором Л.Митталом, было единственно верным в сложившейся ситуации. И жизнь подтвердила прозорливость главы государства.

С приобретением 15 шахт Карагандинского угольного бассейна компанией «АрселорМиттал» начался постепенный рост объемов добычи угля. Ежегодно на эти цели выделялось до тридцати миллионов долларов инвестиций. Стабилизация работы шахт и предприятий, вошедших в состав вновь образованного угольного департамента, придала мощный импульс экономическому и социальному развитию города и региона. К сожалению, кое-кто стал забывать об этой его роли в один из сложнейших периодов нашей новой истории. И, пытаясь сколотить себе сомнительный политический капитал за счет критики всего и вся, они не жалеют сил, чтобы выставить инвестора и предприятие в исключительно черном цвете. Но никто не в силах перечеркнуть того, что уже сделано и делается предприятием для благополучия своих работников, их семей и общей пользы.

Время показало, что выделяемых компанией средств оказалось недостаточно для восстановления стареющего оборудования и шахтного фонда. С учетом этого, угольным департаментом была разработана программа технического перевооружения угольных шахт, получившая поддержку руководства компании «АрселорМиттал». В связи с чем, в 2007 году объем инвестиций возрос до 79 миллионов долларов, и началось дальнейшее его повышение.

ГАЙКА НА КЛЕЮ

Фиксация резьбовых соединений



Проблема ослабления или самоотвинчивания болтов и гаек стара как сами резьбовые соединения. Чего только не делают, чтобы улучшить их надежность! И пружинную шайбу подкладывают, и вторую гайку сверху наворачивают. В самых ответственных местах ставят корончатую гайку и болт с отверстием, через которое продевают шплинт. Целый механический узел получается. А в последнее время все шире используют гайки с полиамидным вкладышем, хотя, если честно, после двух-трех разборок эта штука теряет свои достоинства.

На заре перестройки на предприятиях появлялось новое импортное оборудование, в котором имелось несколько видов резьбы, загерметизированной и зафиксированной импортным анаэробным клеем, о чем сообщалось в инструкции. Механики поначалу озадачились, но ненадолго. При ремонте неведомое снадобье взяты было негде, а к простым болтам и гайкам не привыкать: бери ключ и подтягивай почаще. Кстати, одна из сервисных операций так и называется – протяжка. А импортное оборудование и без протяжки работало исправно и обслуживающий персонал говорил: «Умеют, мол, делать!». И редко кто задается вопросом: в чем же тут дело?



А дело в технологии сборки, и одна из важных составных частей этой технологии – широчайшее применение современной химии. Дать ее нашим механикам – результаты были бы лучше. Для тех, кто ремонтирует оборудование, никаких сложностей нет. Сегодня на казахстанском рынке достаточно широко представлен «Локтайт» – безусловный мировой лидер в области клеевых технологий. Его продукцию можно найти почти в каждом регионе у местных дилеров фирмы.

Среди множества заманчивых для ремонтника продуктов есть и анаэробные клеи, стопорящие резьбу.

На этом закончим со своего рода публицистической частью нашего сообщения и перейдем непосредственно к технической информации. Так называемые анаэробные составы представляют собой жидкие полимеры, которые отвердевают, когда прекращается их контакт с кислородом воздуха (присутствие металла активизирует этот процесс). В стыке двух деталей препарат заполняет все зазоры и неровности, что не только обеспечивает герметичность, но и резко увеличивает прочность соединения, поскольку поверхность реального контакта возрастает с обычных 25-35 процентов практически до 100 процентов. Анаэробные материалы однокомпонентные и не содержат растворителей, поэтому при полимеризации не выделяют каких-либо продуктов реакции. Образовавшаяся пластмасса сохраняет свои свойства в интервале температур от -55 до +230°С, устойчива к ударным и вибрационным нагрузкам, а также к воздействию нефтепродуктов.

В ассортименте фирмы «Локтайт» три анаэробных клея-герметика, предназначенных для фиксации резьбовых соединений. Отличаются они, главным образом, адгезией, то есть степенью прилипания к металлу.

Продукт с индексом «222», по сути, не препятствует вращению винта ключом или отверткой, его действие сходно с полиамидным кольцом, но при этом еще как бы и восстанавливается изношенная или ослабленная резьба. Поэтому он удобен для небольших винтов, особенно регулировочных.

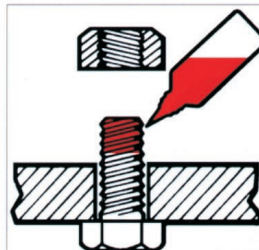
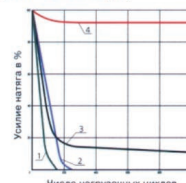
Фиксатор средней прочности «243» предпочтителен для всякого рода монтажных соединений. Он обеспечивает высокую стойкость резьбовой пары к самоотворачиванию, однако не препятствует демонтажу с применением нормального слесарного инструмента.

Наиболее прочный клей-герметик «262» используют там, где в обозримом будущем разборка не планируется. Но уж если такая необходимость возникнет, то демонтаж возможен, придется лишь пользоваться хорошими ключами и прилагать к ним изрядное усилие.

Еще одно средство, как бы выпадающее из обозначенного ряда – это капиллярный фиксатор «290», который помогает в случаях, когда по каким-то причинам не следует разбирать ослабленное резьбовое соединение. Прямо на

Самоотвинчивание резьбовых соединений (тест на ударно-вибрационном стенде)

- 1 – стандартный болт
- 2 – с пружинной шайбой
- 3 – гайка с полиамидным кольцом
- 4 – стандартный болт с анаэробным клеем



Анаэробный клей применяют простейшим способом: прямо из тюбика наносят на резьбу закручиваемой детали.

месте препарат просочится в зазоры крепежных деталей и приемлемо восстановит их прочность.

Следует также иметь в виду, что после сборки узла полимерный фиксатор приобретает свои функциональные свойства примерно через полчаса, а завершается отверждение через 12 часов.

Применение анаэробных клеев не требует специальной оснастки: они расфасованы в мягкие флаконы (10, 50 или 250 мл) с острым наконечником, удобным для капельного нанесения содержимого. Смачиваемые детали перед обработкой желательно обезжирить. «Локтайт» предлагает для этого средство «Суперклин», но, конечно, пригодны любые другие химикаты того же назначения.

Такова одна из многочисленных граней современной химии. Освоение ее возможностей – это не вопросы престижа, а элементарная забота о предприятии.

LOCTITE

Henkel Central Asia and Caucasus
Подразделение Loctite
050012, Казахстан, г. Алматы,
ул. Масанчи 78
тел: +7 (727) 244 33 99
факс: +7 (727) 244 33 90
www.henkel.com
www.loctite.com
эл. почта: info@kz.henkel.com

Однако трагические события последних лет на шахтах угольного департамента заставили пересмотреть темпы их технического перевооружения и уже на 2008 год было выделено 263 миллионов долларов, что в 6-7 раз больше, чем в 2007 году.

Эта новая инвестиционная программа предусматривает создание условий для объективно безопасного ведения горных работ, направленных, прежде всего, на предотвращение крупных аварий (взрывов, внезапных выбросов угля и газа, подземных пожаров); замену морально и физически устаревшего оборудования, обеспечивающего снижение травматизма при ведении горных работ; обучение рабочих и ИТР современным технологиям, повышение ответственности исполнителей; экономическое стимулирование безопасной и высокопроизводительной работы; привлечение потенциала научно-исследовательских учреждений.

В частности, это предполагает оснащение компьютерной системой контроля параметров безопасности технологических процессов (вентиляции, дегазации, ранних признаков возникновения эндогенных и экзогенных пожаров и др.). С этой целью заключен договор с фирмой «Devis Derby» (Англия). Монтаж такой системы на одной из шахт начнется в конце этого года, а в течение 2009-2010 годов ими будут оснащены все шахты. Впереди также реконструкция дегазационных систем и приобретение современного оборудования для бурения дегазационных скважин и блочно-контейнерных автоматизированных вакуум-насосных станций. Уже получены две таких установки и идут монтажные работы. Требуется также приобретение инструментария, приборов и программных средств для контроля параметров безопасности.

Что касается испытаний систем заблаговременной дегазации угольных пластов с поверхности, фирмой «Ensafe-Petron» проведены тестовые испытания трех скважин на пласте D₆, которые показали низкую газопроницаемость угольных пластов. В настоящее время ведется разработка приемлемой технологии заблаговременной дегазации.

Ведется и технологическое перевооружение очистных, подготовительных работ и системы транспорта. В этом году заключен контракт на приобретение двух мехкомплексов современного уровня с электрогидравлическим управлением фирмы «Глиник» для шахт им. Костенко и «Абайская». Идут переговоры о приобретении проходческого комбайна с фирмой «JOY».

На замену физически изношенных подъемных машин, вентиляторов главного проветривания, электрооборудования выделяется 19,65 миллиона долларов. Идет финансирование капитального строительства для поддержания производственных мощностей и увеличения объема добычи угля в объеме 30 миллионов долларов в год.

Внедрение современных методов управления безопасностью труда, посредством заключения контракта с всемирно известной фирмой «Dupont», сотрудничество с которой принесло хорошие результаты на взрыво- и пожароопасных объектах нефтехимических производств в США, Европе и Западном Казахстане. Работы, начатые у нас в этом направлении в 2007 году, будут продолжены.

Идет испытание схемы дегазации по опыту работы английских шахт (разработки фирмы «Nazwostn Enezgy»), что позволит поднять эффективность дегазации выработанного пространства, снять проблему накопления метана вблизи очистного забоя и снизить объемы про-

ходки горных выработок. Апробировать ее готовятся на шахте имени Кузембаева.

Готовится материальное стимулирование в повышенном размере служб ТБ и вентиляции при обеспечении работы без травм и аварий независимо от выполнения планов по добыче угля и проходке горных выработок для повышения эффективности контроля безопасности ведения горных работ. В августе эта система будет введена в действие. Вырастет объем финансирования научно-исследовательских работ на основании решения правительственной комиссии в текущем году почти в двенадцать раз по сравнению с предшествующими годами. К решению проблемы безопасности труда на шахтах привлечены научно-исследовательские организации как РК, так и РФ. Будет выделено 1,22 миллиона долларов для переоснащения оборудования для горноспасателей (ВАСС «Комір») и увеличение средств в 4,3 раза на содержание ВАСС «Комір».

Для обеспечения роста объема выплавки стали в компании «АрселорМиттал Темиртау» с 4,5 до 6 миллионов тонн в год, в последующем до десяти миллионов тонн в год предусмотрено проектирование и строительство шахты №10 «Тентекская». На все эти цели намечено выделить за 5 лет до 1,2 миллиарда долларов.

Разумеется, освоение инвестиций — инерционный вопрос. Часть оборудования и приборов уже приобретена, часть находится в стадии изготовления. И думаем, что в течение 2-3-х лет инвестиции начнут давать отдачу как в улучшении состояния безопасности труда на шахтах УД, так и в повышении технико-экономических показателей УД.

Мурат ПЕРЗАДАЕВ,
доктор технических наук, исполнительный директор АО «АрселорМиттал Темиртау»

Сергазы БАЙМУХАМЕТОВ,
доктор технических наук, советник по модернизации и развитию производства АО «АрселорМиттал Темиртау»



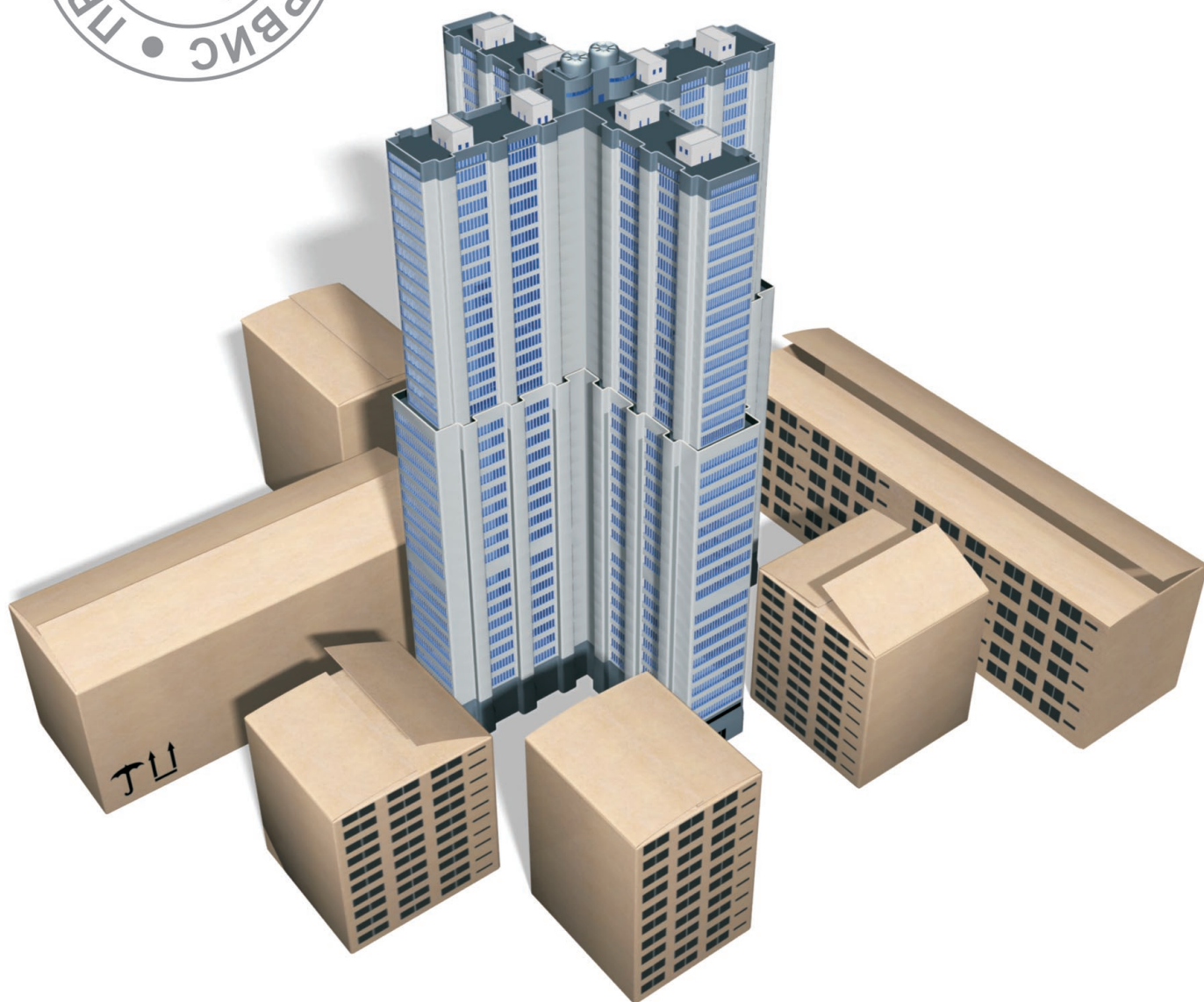
Во главе угля — обновление шахтного оборудования

Превращаем коробки в дома! Делаем климат комфортным!



Фундамент, стены и крыша - это всего лишь коробка.
Превращать коробки в живые дома, оснащая их современными системами жизнеобеспечения - это наша работа.

WWW.KAZKLIMAT.KZ



СИСТЕМЫ КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ, ОТОПЛЕНИЯ

Партнерство с компанией Казклимат - это уверенность в поставках, гибкое ценообразование, квалифицированная помощь в проектных работах



КАЗКЛИМАТ

г. Астана, пр. Республики, 2/1
8(7172)22-35-72, 8(7172) 22-26-53
E-mail: kazklimat-astana@mail.ru

г. Алматы, ул. Манаса, 19
8(727) 269-95-53, 8(727) 269-95-61
E-mail: kazklimat-almaty@mail.ru

КОГДА ВАГОНЧИК ТРОНЕТСЯ?..

Крупные грузоотправители жалуются на нехватку вагонов не первый год, НК «Казахстан темир жолы» «переводит стрелки» на устаревший парк и отсутствие больших возможностей по его модернизации, а частные собственники столь необходимой «тары» пеняют на априори неконкурентные условия, в которые их ставят расплодившиеся «дочки» «КТЖ». Тем временем, обновление основных фондов и подвижного состава в железнодорожной отрасли — вопрос не только экономики, но и национальной безопасности. «Нездоровая» зависимость от импорта и решений соседних железнодорожных администраций неизбежно ведут к удорожанию самих перевозок и стратегических грузов, таких, как, например, уголь. Под ударом оказывается наращивание объемов продаж на экспорт. В многочисленных аспектах проблемы и путях ее решения попытался разобраться наш корреспондент.

Дефицит и «монополия»

Грузовыми перевозками нынче занимаются, как предприниматели от государства, так и частные фирмы — собственники подвижного состава. Предпосылки к появлению последних возникли сразу после обретения Казахстаном независимости. Как вспоминал в одном из своих интервью глава Ассоциации перевозчиков и операторов вагонов (контейнеров) Нигматжан Исингарин, при разделении вагонного парка СССР нашей республике отошло 107 тысяч вагонов. В девяностые годы перевозки сократились в три раза, десятки тысяч вагонов простаивали, разуккомплектовывались, приходили в негодность. Таким образом, было списано более трети «наследства», другая его часть (причем немалая) из-за плохого технического состояния на магистрали «более не работает».

Серьезная нехватка подвижного состава стала ощущаться, начиная с 1999 года, когда наметился рост производства промышленной продукции, добычи и переработки сырья. Тогда на помощь пришли частные инвестиции. Чуть позже Агентство по регулированию естественных монополий выделило из грузового тарифа «вагонную составляющую», что позволило снизить срок окупаемости грузового вагона до восьми-десяти лет и уравнивать в цене перевозки, организуемые железной дорогой и коммерческими компаниями. Таким образом, зародился один из самых молодых видов бизнеса в РК — предоставление подвижного состава грузоотправителям в аренду.

В настоящее время крупнейшим оператором грузового вагонного парка является АО «Казтемиртранс»: оно осуществляет более 56 процентов грузоперевозок от общего объема железнодорожных перевозок по территории страны. Стопроцентная «дочка» АО «НК «Казахстан темир жолы» была создана в 2003 году в рамках реструктуризации на железнодорожном транспорте. «Казтемиртранс» не только обеспечивает вагонами материнскую компанию, но и оказывает транспортно-экспедиторские услуги, осуществляет ремонт и модернизацию подвижного состава.

По словам вице-президента АО «НК «КТЖ» Ермека Кизатова, в республике более 30 частных компаний имеют собственный вагонный парк, две крупнейшие занимают треть всего рынка.

— Что касается небольших фирм, то стартовые условия для них в некоторой степени были

недоработаны: частникам достаточно сложно содержать свой парк. Сегодняшний тариф позволяет только его поддерживать, но никак не пополнять, — констатирует эксперт.

Если сами грузоотправители считают, что эти самые невыгодные на старте условия сейчас необходимо улучшать, способствуя притоку частных капиталов, то «Казтемиртранс» явно тянет одеяло на себя. Не стесняясь обвинений в монополизме:

— Мы, как флагман, должны теснить российских операторов подвижного состава. Решение этой задачи, а также перевозка стратегических грузов, налаживание транзита подразумевает существование такой крупной грузовой компании как «Казтемиртранс», — говорит ее президент Ерхат Искалиев. — У частных — маленький баланс, потоки, они не могут в таком объеме закупить вагоны, но кто-то должен это сделать, рынок-то растет: только за последний год по системе ФУР «Казына» введено сто заводов. Представляете, сколько это грузов? Частные игроки купят от силы полтысячи единиц подвижного состава, но проблему это не решит. Так что нужно наращивать наши объемы, а затем, как в России создать первую, вторую, третью грузовые компании.

Но может правильнее стимулировать этих частных игроков, чтобы они, к примеру, укрупнялись? — на этот вполне резонный вопрос Е. Искалиев пожал плечами:

— А как стимулировать, мы же не можем заставить их укрупняться? Если мы не покупаем подвижной состав, то кто покупает? Никто. Обвинять можно много, а вот диалог надо наладить...

Диалог сторон позволит предпринимателям, наконец, вздохнуть. Ну а для развития рынка услуг по предоставлению вагонов необходимо еще решить массу технических, организационных, финансовых и правовых вопросов, создать равные экономические конкурентные условия.

На «нет» и груза нет?

Сложности возникают, в частности, потому, что существующий парк эксплуатируется нерационально. «КТЖ» признает в этом свою «долю вины», но в большей степени настаивает на неправоте грузоотправителей и грузополучателей. Так, в интервью одному авторитетному изданию вице-президент по финансам АО «НК «Казахстан темир жолы» Канат Алпысбаев заявил, что только в прошлом году «фактический простой вагонов на подъездных путях и станциях по вине клиента составил 23,54 часа, превысив технологическую норму простоя почти в три раза (!)». Якобы из-за нерасторопности грузоотправителей железнодорожники теряют в среднем 1200 вагонов в сутки, которые могли бы быть использованы под погрузку и обеспечение всех заявок в полном объеме, а это около 26 миллионов тонн грузов за год.

— Простой подвижных составов — частое явление при погрузке и разгрузке, — подтвердил Ермек Кизатов. — Процедурные моменты задерживают продвижение наших вагонов, а мы следим за их оборачиваемостью: чем она быстрее, тем меньше вагонов надо покупать.

Впрочем, купить их не так-то просто в сегодняшних условиях. Во-первых, мощного собственного производства вагонов в Казахстане

пока нет, как и крупного машиностроительного завода, который имел бы возможность поставлять запасные части и комплектующие для железнодорожного транспорта, следовательно, обращаться за оными приходится к производителям России, Украины и Китая. Во-вторых, по словам президента Союза машиностроителей РК, депутата Мажилиса Парламента Мейрама Пшембаева, приобрести подвижной состав у соседей, ранее входивших в состав единой страны, практически невозможно. Они едва обеспечивают собственный рынок. «Обидный» парадокс: спрос есть, деньги есть, предложения — нет. Что же касается поставок из КНР, то в «КТЖ» считают их экономически целесообразными. Смушают, однако, «определенные недоработки» в продукции и необходимость ее сертификации, а это длительная и сложная процедура.

— Налицо проблемы с размещением заказов на заводах стран СНГ и дальнего зарубежья, высокая стоимость приобретаемых основных средств при недостаточно высоком качестве вагонов того же китайского производства. Изношенность парка и дефицит вагонов приводят к низкому уровню сервиса и снижению уровня безопасности движения поездов, — констатировал министр транспорта Серик Ахметов на заседании полугодовой коллегии ведомства в июле.

Так, только на оплату использования грузовых вагонов железнодорожных администраций других стран НК «Казахстан темир жолы» тратит более 11 миллиардов тенге ежегодно, и в дальнейшем расходы по прогнозам экспертов, будут только расти. Эти немалые средства могли бы куда более эффективно работать: на казахстанскую промышленность, в том числе, на отечественное транспортное машиностроение.

Потребности одного национального оператора грузовых перевозок в ежегодном ремонте вагонов составляют более 20 тысяч единиц, а в запасных частях, таких как, цельнокатанные колеса — более 30 тысяч штук в год. По общему списку накапливается три миллиона: для плановых работ необходимо 320 видов запчастей, притом, что в Казахстане выпускается всего 10 процентов из них, остальные импортируются из стран ближнего зарубежья. Тем не менее, с начала года текущего АО «Казтемиртранс» отремонтировано около шести тысяч грузовых вагонов (данные за июнь, — Автор).

В первый летний месяц Казахстан посетил глава АО «Российские железные дороги» Владимир Якунин. В рамках его визита было принято решение о выделении дополнительной квоты на российских заводах на покупку вагонов для «КТЖ».

С первого апреля НК «Казахстан темир жолы» подняла тарифы на услуги своих дочерних предприятий, и позиционировалось это повышение, как следствие потребности в приобретении подвижного состава.

Но вот в каких объемах будет произведен закуп? Об этом удалось спросить вице-президента НК Еркема Кизатова на Дне открытых дверей компании «Казтемиртранс». Он заверил, что в 2008-ом,

благодаря всем видам ремонта и своевременным поставкам, парк пополнится на семь тысяч единиц, пять тысяч из них предполагается приобрести за счет квоты «РЖД», и порядка двух тысяч вагонов «поднять» из долгого простоя. Остается надеяться, что уж это свое обещание национальная компания выполнит, и заявка в Россию (на запасные части, в том числе) уйдет в установленный срок, до первого ноября, а не так, как в прошлом году: Е. Кизатов признался, что «в 2007-ом мы не успели разместить заказы на заводах-изготовителях РФ, в итоге нацкомпания в очередной раз столкнулась с дефицитом подвижного состава». Что же помешало руководству «КТЖ» при всей приоритетности проблемы надлежащим образом и вовремя оформить бумаги и договориться с партнерами — загадка...

Директор «Казтемиртранса» Ерхат Искалиев обозначил цель: оператор в ближайшие годы постарается «нарастить» подвижной состав, чтобы насытить рынок и сбить цены на аренду. Следует отметить, в текущем году была принята, и одобрена Правительством пятилетняя инвестиционная программа в железнодорожной отрасли, в рамках которой предусматривается покупка 500 единиц локомотивов, 23 тысяч грузовых вагонов и 700 вагонов пассажирских.

— Эта мера позволит решить проблему с дефицитом подвижного состава только на определенный период, реальные же потребности отрасли значительно больше, — заявил директор ТОО «Ремонтная корпорация «Камкор» Юрий Лавриненко на заседании коллегии МТК по итогам полугодия. — Не решив проблему создания собственных производств, ориентируясь только на соседей, мы будем продолжать обеспечиваться вагонами и запчастями «по остаточному принципу».

Заводы — на построение

— Машиностроительной отрасли Казахстана нужны налоговые преференции: в нее надо вкладывать длинные деньги, минимум на 10-15 лет. В тех условиях, которые сегодня диктует финансовая система нашей страны, мы ими пользоваться не можем, — говорит президент Союза машиностроителей Мейрам Пшембаев.



Вагоны — по остаточному принципу

VII Казахстанская международная специализированная выставка по охранным системам сигнализации и видеонаблюдения, оружию и снаряжению, противопожарной и другой защиты

Безопасность Сигнализация Охрана

24-26 сентября
Казахстан, Астана
Конгресс-Холл



Организатор:
Казахстанская выставочная
компания «Fair Expo»

Тел.: +7 (3172) 32 80 90, 32 17 73
моб.: +7 701 388 11 41
E-mail: Fairexpo_bso@mail.ru

III КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА 2008



29 - 31 октября 2008 г.
г. Астана, Конгресс-Холл

Строительные компании
Строительные материалы
Строительное оборудование, инструмент
Строительная техника
Инженерные сети
Стекло
Мебель, окна и двери
Электротехническое и электрооборудование,
инструмент и освещение
Сантехника
Водоочистительные технологии
Системы отопления, кондиционирования
и вентиляции
Ландшафтная архитектура
Благоустройство и озеленение
Интерьер и дизайн



ОГРАНИЗАТОРЫ
выставочная компания «Fair Expo»
телефон для справок:
+7 (7172) 32-80-90, 32-06-39
+7 (701) 520-50-37, +7 (701) 791-84-41
e-mail: fairexpo_svs@mail.ru



– Если рентабельность предприятия – 15 процентов, то предприниматель не может получить кредит под 20–25, и при этом еще выпускать конкурентоспособную продукцию. Возможно, процентные ставки (до 75 процентов) нужно дотировать из бюджета, как это делается в некоторых развитых государствах, вычитать затраты, которые направляются на модернизацию, ремонт основных средств завода из налогооблагаемой базы, начиная с года инвестирования. Надо готовить почву для форсированного развития машиностроения: инициировать соответствующий закон, принять государственную программу...

В Союзе товаропроизводителей и экспортеров предлагают отменить таможенные пошлины, либо налог на добавленную стоимость для тех субъектов бизнеса, кто строит вагоны. Глава СТЭК Николай Радостовец не раз подчеркивал, что поддерживает инициативы Министерства транспорта и коммуникаций и Министерства индустрии и торговли по подъему отечественного машиностроения, но эта практика должна стать масштабным общенациональным проектом. Он также согласен с М. Пшембаевым в том, что нужно разработать совместную для частного сектора и государства программу по приобретению подвижного состава. Крупные компании такие, как «Казахмыс», ENRC готовы к ней подключиться.

Определенные шаги

Тем временем, определенные шаги предпринимаются. В январе этого года состоялось правительственное совещание под председательством заместителя Премьер-Министра Умирзак Шукеева по вопросам организации производства железнодорожных грузовых вагонов в Казахстане. В Послании народу от шестого февраля Глава государства дал поручение реализовать комплекс мер по развитию отечественного транспортного машиностроения. В марте Минтранс и МИИТ подписали совместный приказ «Об утверждении комплекса мероприятий по организации производства грузовых вагонов в РК».

В июне в рамках Дня открытых дверей руководство АО «Казтемиртранс» заключило соглашение о сотрудничестве в сфере развития железнодорожного транспорта с Союзом машиностроителей Казахстана. Стороны договорились о взаимовыгодном сотрудничестве в области производства и поставок запасных частей для ремонта грузовых вагонов, освоения инновационных технологий и реализации совместных проектов. Еще один документ был подписан с Национальной экономической палатой «Союз «Атамекен»: оператор и НЭП будут совместно искать и выбирать источники, схемы, механизмы финансирования «железнодорожных» инвестиционных проектов.

Сейчас МТК, другие заинтересованные госорганы, холдинг «Самрук» и АО «Казахстан темир жолы» заняты подготовкой строительства заводов по выпуску грузовых и пассажирских вагонов, локомотивов, а также литых запчастей для них. Канадская компания «Бомбардье» – один из мировых лидеров в железнодорожном машиностроении, – представила пакет предложений по возведению завода-производителя грузовых и пассажирских вагонов.

Правительство уже одобрило реализацию ряда проектов. Совсем недавно петропавловское АО «ЗИКСТО» изготовило опытные образцы трех полувагонов, которые отправлены для проведения испытаний на полигон (все работы будут завершены до конца года). Предприятие в ближайшее время планирует также набраться

опыта на образцах цементовозов, окатышевозов, дозаторов и платформ.

На июльской коллегии глава Минтранскома Серик Ахметов напомнил и о других проектах: завод по сборке локомотивов в Астане с участием американской компании «General Electric» проектной мощностью сто магистральных тепловозов в год (ввод в эксплуатацию – август 2009 года). На базе ТОО «Таман» на станции Экибастуз организуется строительство грузовых вагонов.

– Анализ и расчеты показывают, что организация производства вагоностроения на основе существующего крупного вагоноремонтного предприятия в Экибастузе требует наименьших сумм капитальных вложений, в том числе, на размещение оборудования, подвод коммуникаций, – считает директор ТОО «Ремонтная корпорация «Камкор» Ю. Лавриненко. – Дополнительное преимущество – наличие квалифицированных кадров.

На станции Мартук (Актюбинская область) дан старт Мартукскому механическому заводу проектной мощностью 1300 вагонов в месяц: 500 цистерн под нефтепродукты, 500 грузовых вагонов, 300 цистерн под пищевые и химические продукты. Дополнительно планируется выпуск колесных пар с годовым объемом 2400 единиц. Срок реализации проекта рассчитан на 2008–2011 годы.

В столице по-прежнему налаживает мощности Акмолинский вагоноремонтный завод, специализирующийся на полувагонах, в Аральске реконструируется ВРЗ, и появится вагоностроительный завод (полувагоны и платформы). АО «Востокмашзавод» (Усть-Каменогорск) и АО «Завод имени Пархоменко» (Караганда) выпускают детали крупного вагонного литья: надсортная балка, боковая рама, итого 14 наименований деталей, которые составляют преобладающую стоимость одного вагонокомплекта. При этом применяется технология вакуумно-плечного литья (завершение ее внедрения намечено на текущий год), торцевые стены полувагонов предприятие освоит чуть позже, в 2008–2009 годах.

– Ряд машиностроительных заводов республики уже сегодня обеспечены современным оборудованием, и ориентированы на то, чтобы агрессивно зайти на рынок и устойчиво работать на нем, – заметил вице-президент АО «НК «КТЖ» Ермек Кизатов. – Наша компания со своей стороны намерена поддерживать все начинания, мы имеем возможность финансировать эти проекты, но должны понимать, на что даем деньги, и каковы гарантии, что продукция действительно будет выпускаться. Разумеется, ко всему ее цена должна быть соизмерима с ввозимым материалом.

Эксперты в железнодорожной отрасли сходятся на мнении: надо всячески способствовать развитию внутриказахстанских производственных мощностей. Но при этом не стоит распылять усилия, и запускать нерентабельные заводы в каждой области, лучше сосредоточить их там, где это действительно уместно. Для обеспечения конкурентоспособности вагоностроительных проектов нужно также на всех уровнях содействовать организации выпуска комплектующих. Задачи, в принципе, решаемые, и бизнес в этом направлении уже движется. Все заинтересованные участники просят власти о «координации и поддержке», тем более что поставка грузов в срок, соблюдение контрактов означает серьезное и своевременное пополнение бюджета.

Асель АБЕНОВА

ЧЕТКАЯ ПОСТУПЬ МЕТАЛЛУРГОВ

Байбек
ЖОМАРТ

В канун празднования профессионального праздника — Дня металлургов и обогатителей, три филиала транснациональной компании «Казхром» отметили свои юбилеи: Донской горно-обогатительный комбинат — 70 лет, Актюбинский завод ферросплавов — 65, Аксуский завод ферросплавов — 40.

Каждый из этих промышленных гигантов внес существенный вклад в развитие отечественной индустрии и стал признанным лидером в горно-металлургической отрасли, утвердив за собой соответствующую нишу как на внутреннем рынке, так и на мировом. По словам председателя правления АО ТНК «Казхром» Виктора Тиля, этому во многом способствовало объединение комбината и ферросплавных заводов республики в единую производственно-технологическую цепь, осуществление ряда крупных инвестиционных проектов по инициативе Президента Нурсултана Назарбаева. Так в 1995 году была образована транснациональная компания «Казхром». Уже в декабре 2006 года компания вошла в состав Eurasian Natural Resources Corporation — лидирующей казахстанской диверсифицированной и полностью интегрированной группы в

сфере добычи и обогащения полезных ископаемых. Сегодня она является одним из крупнейших в мире производителей феррохрома, шестым крупнейшим в мире экспортером железной руды и пятым крупнейшим в мире поставщиком глинозема. Доход группы за 2007 год составил 4,106 миллиарда долларов.

«Казхром» сегодня — это уникальная компания, включившая в себя практически весь цикл производства ферросплавов, начиная от разведки недр, добычи полезных ископаемых и их обогащения и заканчивая металлургическими переделами с выпуском продукции с высокой добавленной стоимостью. ТНК сегодня — это 18 тысяч работающих, 42 электропечи общей установленной мощностью более одного миллиона МВА, производство 1,4 миллиарда тонн ферросплавов в год и около четырех миллионов тонн хромовой руды в год. Продукция компании продается на всех основных мировых рынках: в США, Европе, странах Юго-Восточной Азии (Япония, Корея, Китай).

Безусловно, особую ставку при этом компания делает в первую очередь на Донской горно-обогатительный комбинат, поскольку сырьевую базу предприятия составляют высококачественные хромовые руды, равных которым по содержанию в них хрома нет больше нигде в мире. Запасы хромовой руды оцениваются в 340 миллионов тонн. Нынешний ДГОК — это две шахты. «Молодежная» — одна из самых крупных в мире по добыче хромовой руды и ДНК «10 лет независимости Казахстана» — настоящее и будущее горно-металлургической отрасли страны. Дробление и сортировка богатой руды, а также обогащение бедной руды осуществляются на двух обогатительных фабриках (ДОФ № 1 и № 2) с общей мощностью пять миллионов тонн по дроблению и 1,7 миллиона тонн — по выпуску концентрата.



...Когда танцуют дети



Подарки лучшим — тоже в активе компании

Запросы потребителя, а также необходимость улучшения экологической обстановки побудили руководство ТНК приступить к строительству участка брикетирования рудной мелочи, а также отделения мелких классов. С этой же целью введен в строй цех по производству хромовых окатышей — ценного сырья для ферросплавной промышленности с использованием новейшей технологии финской фирмы.

Для «Казхрома» важен и первенец черной металлургии Казахстана — Актюбинский завод ферросплавов. Сегодня это современное, стабильно развивающееся предприятие, объемы производства которого составляют более трехсот тысяч тонн ферросплавов в год. В составе завода — три плавильных цеха, конверторное отделение, цех по переработке шлаков и вспомогательные цеха. Базой по праву можно считать плавильный цех № 1. Он был введен в эксплуатацию в 1943 году, с него начинался завод. Нынче этот цех обеспечивает основную часть заказов потребителей, он всегда лидирует по производственным показателям, выплавляя высокоуглеродистый феррохром различных марок. Кроме металлургической продукции предприятие освоило выпуск щебня шлакового, жидкого стекла, огнеупорных изделий из шлака, извести, кислорода, азота и углекислоты.

Администрация и профсоюзный комитет ТНК представили к награде «Почетный работник» 12 передовиков из четырех филиалов с вручением им серебряного нагрудного знака и единовременной премии в размере 100 тысяч тенге, еще 12 человек удостоены звания «Заслуженный работник АО ТНК» с вручением им позолоченного нагрудного знака и премии в 150 тысяч тенге. 22 работника Донского ГОКа и Актюбинского завода ферросплавов награждены нагрудным знаком Министерства индустрии и торговли и профсоюзов республики «Енбек данкы», еще 15 работников этих филиалов

получили ключи от легковых машин «Daewoo nexia», свыше четырехсот человек награждены памятными подарками и денежными премиями.

Чествуя передовиков, председатель правления АО ТНК «Казхром» Виктор Тиль подчеркнул, что предприятия компании являются лидерами промышленности регионов и республики в целом, а это

значит, что благосостояние не только самих работников и их семей, но и тысяч других людей, в разной степени причастных к деятельности компании, тесно связано и во многом зависит от их высококачественного труда.

Теплые слова высказали в адрес юбиляров руководители Актюбинского областного акимата, президент корпорации природных и минеральных ресурсов ENRC Казахстан Феликс Вулис, председатель ЦК профсоюзов горно-металлургической промышленности РК Кайдаул Шуменов и многие другие. В частности, только в адрес коллектива ДГОКа поступило более двухсот поздравительных телеграмм со всех уголков страны, из ближнего и дальнего зарубежья.

— Доля АО ТНК «Казхром» в ENRC превышает 53 процента, — сказал в своем выступлении Феликс Вулис. — И это говорит о многом: корпорация достойно представляет себя на мировом рынке благодаря мощным промышленным подразделениям, таким как ДГОК, АЗФ в составе компании «Казхром», и другим структурам.



Праздничный настрой

ТАРИФ КАК «ЭНЕРДЖАЙЗЕР» ДЛЯ ЭНЕРГЕТИКИ

Кира
ИВАНОВА

Электроэнергетика — вот что нынче заботит и власть, и представителей бизнеса. Собственно, по данным Министерства энергетики и минеральных ресурсов, динамика производства и потребления электроэнергии за последние семь лет (с 2000 года по 2007-й включительно) перекрыла 148 процентов. Что соответствует ежегодному приросту потребления в 6–8 процентов. Во всяком случае, на этом и еще на факте, что обеспечен он в основном за счет ввода в действие резервов имеющихся мощностей, а не строительства новых, сделал акцент глава МЭМР Сауат Мынбаев в своем докладе на Совете иностранных инвесторов при Президенте РК, заседание которого прошло в Атырау.



В секторе потребления киловатт...

Приведу некоторые выкладки специалистов: прогнозируется, что к 2015 году объем потребления электроэнергии вырастет на 163 процента, тогда как технический потенциал отрасли будет исчерпан уже к 2009-му. А запуск энергогенерирующих мощностей, которые мощно поддержат отрасль, станет возможным не ранее 2011 года. Вот эта «вилка», вероятность которой прогнозировалась экспертами отрасли еще в 2003 году, побуждает вывести проблему на первый план. И искать ей достойное решение, поскольку потребление электроэнергии будет расти и расти. Тому прямое доказательство одна лишь из реализующихся в стране программ — «30 корпоративных лидеров»: в ее рамках формируется великое множество энергопоглощающих производств. К примеру, в докладе акционера компании «ENRC» Александра Машкевича говорилось о том, что выполнение поставленной Президентом Нурсултаном Назарбаевым задачи повышения конкурентоспособности горно-металлургической отрасли требует опережающего развития энергетики. В ГМК сформировано и реализуется несколько проектов «корпоративного лидерства», а электрические станции корпорации работают в энергетике (40 процентов произведенной им энергии поставлялось сторонним потребителям) и намереваются продолжить это. К примеру, с МЭМР согласована программа развития ТЭС в Аксу, что уже к 2009 году позволит на 18 процентов нарастить производство электроэнергии. А до 2019 года в Евроазиатскую энергетическую корпорацию инвестор планирует

вложить 1,6 миллиарда долларов. По имеющимся данным, таких инвестиций в отечественную энергетику не делает ни одна частная компания...

Собственно, и без столь объемлющих, как «30 корпоративных лидеров», программ, энергоемкость производимой в нашей стране продукции и в целом ВВП втрое (а по некоторым данным и вчетверо) выше, чем в развитых странах. Но это уже вопрос эффективного использования электроэнергии и ее сбережения. А потери электроэнергии начинаются уже на стадии выработки. И, если тамошние 2–3 процента эксперты хоть как-то могут обосновать, как и потери в 5–7 процентов при передаче электроэнергии, то 18–20 процентов потерь уже у потребителя (это и физические, и юридические лица) нельзя назвать ничем иным, как расточительством. Возможно, считают аналитики в отрасли, сектор потребления киловатт/часов «приведет в чувство» рост тарифа.

О том, что электроэнергетическая отрасль чрезвычайно оголена технически и финансово говорят следующие данные, представленные С. Мынбаевым для ознакомления членам Совета иностранных инвесторов при Президенте РК: износ основного оборудования электростанций достиг 70 процентов, а к 2010 году парковый ресурс исчерпают около 90 процентов техники на ТЭЦ. Что касается электросетевых компаний, то эксперты и там не обнаружили оптимистических тенденций: износ хозяйства РЭНов — процентов 65. Отчего растет число отказов энергооборудования и объемы потерь.

На все модели

17% ЛИЗИНГ



пр. Суюнбая, 245а ☎ 234 14 42

**ASTANA
MOTORS**
KAZAKH MOTOR COMPANY

**HYUNDAI
TRUCK & BUS
KAZAKHSTAN**

**ASTANA MOTORS
LEASING**

Между тем с аналогичными проблемами в течение последних 10-15 лет сталкивается большинство стран Азии, что в своем докладе на заседании СИИ аргументированно доказал вице-президент АБР Л.Джин. По его данным, на создание новых или расширение существующих генерирующих мощностей следует направлять частные инвестиции, хотя в мире не так много инвесторов, желающих и способных вкладывать большие деньги в крупномасштабные проекты электроэнергетики. Ко всему, на мировом рынке наблюдается дефицит оборудования, его поставок можно дожидаться два года. Исходя из наших реалий и ситуации на мировом рынке электроэнергетики, возможно, будет правильным прислушаться к рекомендациям АБР касательно выбора одного «чемпиона» сектора электроэнергетики, на которого возлагается вся ответственность внутри правительства.

Думается, «чемпионов» такого рода нам будет из кого выбирать: в планах Правительства строительство Балхашской ТЭС (дорабатывается ТЭО) и Мойнакской ГЭС (в стадии реализации), третьего и четвертого блоков Экибастузской ГРЭС-2 (совместно с российскими партнерами решается вопрос о финансировании), есть и менее масштабные проекты. При этом частному инвестору здесь приоритет, ведь страна наша хорошо известна благоприятными условиями для инвестирования (еще в 2006 году объем прямых иностранных инвестиций достиг 1,2 триллиона долларов).

Однако наши эксперты все же настаивают, что у реализации намеченного будет меньше препон, если мы изменим тарифную и ценовую

политику, как и законодательную базу в электроэнергетике. И здесь во весь рост встает проблема инфляционного роста: как только заходит речь о повышении тарифа на электроэнергию, госорганы в качестве контраргумента выдвигают параметры по контролю над инфляцией. Обратим внимание вот на что: в соответствии с нашим законодательством цены на шинах станций свободны. Можно ли их поднять сейчас, когда киловатты в дефиците? Увы, не разрешит Правительство, будет против АРЕМ, очередной меморандум с производителем «о приемлемом повышении цен» подпишет МЭМР...

А даже если и возникнет такое соизволение (как в апреле этого года), такой шаг не принципиален, поскольку он не проясняет перспектив бизнеса в этой отрасли. А в электроэнергетике все инвестиционные решения долгосрочны, лет на десяток. Итак, сделаем вывод: ключевой вопрос нынче — долгосрочная ценовая (тарифная) политика. Пока в правилах игры — пробел. Устранит ли его предложенное профильным министерством изменение действующего законодательства (обязательство Правительства удерживать предельные базовые цены для групп однородных электростанций на долгий срок)? Или же, по предложению А.Машкевича, следует рассмотреть: не ограничивают ли конкуренцию трейдеры; не обнаруживается ли ценовой сговор; не тормозит ли сектор элементарно внесение электростанций в реестр областных монополистов? Своевременно, думается, предложение касательно разработки Программы развития конкуренции в энергетическом секторе. Равно как сбережение электроэнергии и увели-



Энергоемких растет число. А бережливых?

чение ее выработки, чем на фоне общих реформ в казахстанской энергетике намерены заняться в компании «Арселор Миттал». Здесь ждут от Правительства, что и подчеркнул на Совете иностранных инвесторов президент Совета директоров, главный руководитель компании Лакшми Миттал, срочных мер по увеличению выработки, передачи и распределения электроэнергии внутри страны. Поскольку экономика страны переходит от преимущественно добывающих отраслей к перерабатывающей индустрии. Л. Миттал сделал акцент еще и на том, что и рост мощностей ТЭЦ компании (с 388 Мвт до 615 Мвт к 2018 году), и строительство новой ТЭЦ (120 Мвт) потребуют поддержки Правительства в плане привлечения квалифицированных специалистов из-за рубежа.

Думается, правительственные эксперты, как и члены Совета иностранных инвесторов, понимают, что суммы новых инвестиций в производство электроэнергии будут напрямую зависеть от возможности получения дохода инвестором. А для того, как прозвучало в большинстве докладов на заседании СИИ, чрезвычайно важно иметь четко выстроенную политику ценообразования и тарификации. Если при этом еще учесть факт, что ожидаемый полезный срок службы электростанций 40 и больше лет, регулируемые тарифы могут сформировать риск убытка. Кто ж тогда согласится делать многомиллиардные вливания в электроэнергетический сектор? Однако в экспертной среде бытует и такое мнение: если мы готовы чуть снизить доходы от экспорта нефти и газа, не целесообразнее ли будет предоставить инвесторам электроэнергетической отрасли долгосрочные ценовые гарантии на энергоносители? Что интересно, газогенераторные электростанции способны не только диверсифицировать отечественный энергетический рынок, но и укрепить безопасность поставок электроэнергии. В отношении диверсификации такого рода важны также и соображения охраны окружающей среды: по имеющимся в компании «Би Джи Групп» данным, углеродный след от газогенераторной

турбины на 60 с лишним процентов ниже, чем от новой угольной электростанции.

Отсюда становится ясной и приемлемой исходящая от иных экспертов рекомендация интеграции нефтегазового и энергетического бизнеса. Например, президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов обосновал подобный шаг следующим образом: сплав бизнеса такого рода позволит рационализировать использование имеющихся ресурсов сырья, снизит зависимость добывающих предприятий от внешних источников электроэнергии и даже позволит обеспечить поставку дополнительных объемов электроэнергии на внутренний рынок. При этом он считает, что интеграции добычи углеводородов и производства электроэнергии помогли бы сниженные импортные пошлины на энергосберегающее оборудование, развитие в нашей стране рынка услуг по проектированию и строительству объектов «малой энергетики».

Последние были бы куда как к месту при электроснабжении сельских территорий, поскольку, по утверждению экспертов из Института «Казсельэнергопроект», соответствующая энергетическая база остро нуждается в государственной поддержке. И если объекты «малой энергетики» могут появиться на стыке бизнеса сырьевого и энергетического, то распределительные сети, как утверждает генеральный директор названного института Александр Трофимов, столь изношены, что без соответствующего внимания просто не смогут обеспечить выполнения собственных функций. А, учитывая наличие прорывных проектов и в аграрном секторе отечественной экономики, Министерству энергетики и минеральных ресурсов предстоит совместно с МСХ так спланировать действия, чтобы вернуть имевшуюся 17 лет назад лидирующую позицию в электровооруженности труда сельскохозяйственного работника. И здесь, по мнению А. Трофимова, чрезвычайно важно устранение тарифного небаланса. Поскольку существующий не обеспечивает даже простого воспроизводства хозяйства РЭКов.

Итак, позиция членов Совета иностранных инвесторов и сторонних экспертов ясно очерчивает необходимость ответственного государственного взгляда на положение электроэнергетической отрасли: ей нужны инвесторы, какие могут прийти только и единственно при условии явной окупаемости их капитальных вложений. Значит, важно отделить тарифы местного рынка (для домашних хозяйств и отраслей промышленности слабой окупаемости) от тарифов международного рынка. А предоставление инвесторам отрасли возможности компенсирования ограниченных доходов на внутреннем рынке доходами от экспорта электроэнергии, настаивают аналитики, однозначно увеличит привлекательность инвестиций в отечественную энергетику.

«Казахстанская правда»,
12 июля 2008 года

На наш взгляд, энергосбережение не должно рассматриваться с позиции введения жесткого нормирования. Мы считаем, что нормативы энергопотребления, которые предлагает устанавливать Правительство, в конечном счете, станут одним из рычагов административного давления на предприятия. Они будут порождать серьезные дополнительные процедуры по формированию и соблюдению норм расходов топливно-энергетических ресурсов. Если пойти по этому пути, то надо ввести нормирование и в области потребления бензина, дизельного топлива, угля и других источников энергии. Но тогда можно настолько усугубить собственное положение, подорвать авторитет государства, уже признанного мировым сообществом страной с рыночной экономикой. Нормирование ресурса государством — это вмешательство в хозяйственную деятельность частной компании. Однако в системе рыночных отношений основным рычагом воздействия на предприятия в плане потребления ресурсов являются экономические условия, которые может и должно создавать Правительство, стимулируя те или иные процессы.

Из мировой практики известно, что самым главным стимулирующим фактором экономии, в том числе экономии энергоресурсов, является цена. Поэтому мы считаем, что те разделы закона, которые содержат вопросы стандартизации, сертификации, учета энергетических ресурсов, правильно прописываются в законе в отношении хозяйствующих субъектов. Что же касается нормирования, то статью 12 нужно исключить, как и прочие, затрагивающие этот вопрос.

Дело в том, что нормированием энергопотребления занимается само предприятие, и в условиях, когда принята долгосрочная программа развития энергетики, и тарифы будут расти, именно рост цен стоимости киловатта будет способствовать ужесточению применяемых нормативов энергопотребления на самих предприятиях. В связи с чем считаем, что по этой части данного законопроекта необходимо провести широкое обсуждение. С тем, чтобы принятие данного закона не стало сдерживающим фактором по развитию свободного предпринимательства.

Тем более, что в статье 16 нужно исключить штрафные санкции в случае превышения установленных нормативов роста топливно-энергетических ресурсов на выпуске продукции. Если данная норма останется, то это будет шагом назад в части формирования рыночной конкурентной среды в области энергосбережения и приведет к введению административных рычагов наказания предприятий, которые не применяются в странах с рыночной экономикой. В этой части закон не может быть признан соответствующим международным нормам. И мы настаиваем на том, чтобы касающиеся нормирования расходов топливно-энергетических ресурсов разделы и наказания в связи с превышением установленных норм расходов были исключены из этого закона. В то же время, мы поддерживаем статьи, касающиеся стимулирования энергосбережения. Именно эти механизмы могут сыграть решающую роль в сокращении расходов электроэнергии и тепла.

Николай РАДОСТОВЕЦ,
исполнительный директор АГМП

СТАНДАРТЫ и КАЧЕСТВО

WIKAI

**Ваш надежный партнер в измерениях
давления и температуры**

**Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование**


WIKAI

050050, Алматы
Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz
info@wika.kz

Опыт есть, поможет диалог

**Егор
ДМИТРИЕВ**

Социальная ответственность бизнеса в нашей стране — уже не просто громкие слова, а ряд конкретных мер помимо установленных законодательством, которые принимают и считают необходимыми крупные предприятия в плане улучшения условий труда своих работников. Причем, этим она не ограничивается, а включает в себя еще и реализацию различных проектов для развития всего общества. К такому мнению пришли участники семинара «Взаимоотношения работодателей и работников на предприятии: опыт, проблемы, совершенствование законодательства», состоявшемся в Астане и организованном Министерством труда и социальной защиты населения и Союзом товаропроизводителей и экспортеров Казахстана (СТЭК).

Представители крупнейших компаний, заинтересованных министерств и ведомств, Федерации профсоюзов и отраслевых профсоюзных организаций поделились опытом друг с другом. Как и предыдущие встречи, семинар стал продолжением разговора, состоявшегося на Форуме по социальной ответственности бизнеса с участием Главы государства в Жезказгане. Тогда министерство и объединения юридических лиц заключили Соглашение по продвижению принципов Глобального договора ООН в части социально-трудовых отношений. Одной из пришедших к соглашению и активно пропагандирующих социальную ответственность бизнеса сторон выступил СТЭК.

Вице-министр МТСЗН Серик Абденов отметил, что подписание соглашения — не просто акция, и сегодня можно привести множество положительных примеров относительно компаний, которые входят в Союз. Кроме того, со дня проведения форума подписано уже 846 меморандумов по реализации социальных проектов между бизнесом и властью на сумму 37,2 миллиарда тенге. Они предусматривают строительство детских дошкольных учреждений, реабили-

литационных центров для инвалидов, объектов социального, культурного, спортивного значения. К примеру, компания «Казахмыс» создала большую инфраструктуру в Карагандинском регионе — спортивные комплексы, больницы. На форуме также был дан старт акции «Заключите коллективный договор». Если на начало года было подписано 21 971 документ, то в рамках акции уже 8 677. С. Абденов подчеркнул, что министерство намерено обобщить весь полезный опыт компаний, входящих в СТЭК и распространить его по всей стране.

В свою очередь президент СТЭК Николай Радостовец заявил, что ассоциации, которые подписывают Генеральное соглашение с Правительством, должны быть всегда на виду:

— Возможно, мы когда-нибудь попросим у министерства такую бумагу, где будет сказано, что о тех предприятиях, которые реализуют Закон «О социальном партнерстве» должны знать все. Чтобы мы могли сказать: у нас нет тех, кто против социального взаимодействия с трудовым коллективом. И поручение Президента касательно заключения коллективных договоров мы рассматриваем как осуществление необходимого. Мы не мешали профсоюзам, не создавали условий нетерпимости, а наоборот, всегда имели коллективные договоры. Ведь это условие деятельности каждого работодателя.

Кроме того, президент СТЭКа говорил о необходимости сокращения рабочих мест с вредными условиями труда, а также о необходимости их исключения в будущем при освоении новых технологий. Затронул он и тему взаимодействия профсоюза и работодателя. Оказывается, на некоторых предприятиях менеджмент передал очень многие вопросы по работе с коллективом — стимулирование, трудовую дисциплину, разработку материального поощрения — в ведение профессиональных союзов, оставив себе решение производственных проблем. И практика

показала, что с активным профсоюзом проще не только коллективные договоры заключать, но важно наладить партнерские отношения. Н. Радостовец также выразил желание обобщить опыт всех компаний в части медицинского страхования работников.

В этом плане можно распространить опыт ENRC. Как сообщила директор департамента ТОО «ENRC Management KZ» Светлана Горбунова, уже в течение последних четырех лет большинство предприятий корпорации ежегодно выделяют по 70 месячных расчетных показателей (МРП) на медосмотр каждого работника.

— Мы заключаем с медицинскими центрами договоры, на основе которых сотрудники наших предприятий могут в течение года получить медицинскую помощь на такую сумму, — объяснила



Вложить свой опыт в рост зарплаты

С. Горбунова. — Пределов совершенства нет, и некоторые компании уже разрабатывают систему перехода на медицинское страхование. Я бы предложила СТЭКу и АГМП привлечь к диалогу по этому вопросу Министерство здравоохранения.

Вместе с тем, по ее словам, у ENRC есть еще одна программа, которой они могут гордиться — жилищная. Она реализуется с прошлого года на всех предприятиях компании. В зависимости от их финансово-экономического положения — в нескольких вариантах: строительство жилья на средства предприятия с последующей реализацией работникам по себестоимости с рассрочкой платежа, предоставление беспроцентных займов на покупку жилья, создание фонда ведомственного жилья для привлечения квалифицированных работников на предприятие.

Сейчас корпорация уделяет большое внимание профессионально-ориентационной работе. В частности, начинает плотнее работать со школами, потому что именно сейчас, когда уровень жизни ее работников в небольших городах растет, они уже имеют возможность обучать своих детей в престижных вузах страны, а те в свою очередь стремятся остаться в крупных городах. И в компании задействовали очень эффективную программу обучения детей работников. Безусловно, преследуются цели предприятий корпорации, поскольку тем, кто обучается за их счет, предстоит работать в компании как минимум три года. А дальше уже от ENRC будет зависеть, смогут ли они удержать их у себя. Но здесь посмотрели на проблему шире и в настоящее время совместно с Министерством образования и науки разрабатывают программу создания электронных учебников для персонального технического обучения, предоставляя свои ресурсы, площадки для изготовления учебных фильмов.

Представители ТОО «Филип Моррис Казахстан» затронули тему развития персонала и оплаты труда. Они относят свою компанию к тем предприятиям, которые на протяжении вот уже многих лет заключают коллективные договоры. По словам юридического советника табачного гиганта Виктории Мищенко, сотрудничество профсоюза, насчитывающего порядка половины всех работников, и фабрики длится с 1994 года. В текущем году компания планирует выделить около 12 миллионов тенге в фонд социальной защиты фабрики, средства из которого будут расходоваться по согласованию с профсоюзами на социальные нужды работников.



Как подчеркнул директор по корпоративным вопросам ТОО «Филип Моррис Казахстан» Дмитрий Белоусов, в их договоре прописано более двадцати социальных льгот. Например, ежегодно награждаются те, кто внес свой вклад в успех каких-то проектов компании, есть премии за выслугу лет, компенсируются затраты сотрудников на питание, медицинская страховка. Кроме этого, поощряются рациональные идеи и инициативы.

— Очень важно помнить, что установленная однажды оплата труда может быть пересмотрена, — считает Д. Белоусов. — И к какому-то уровню мы приходим по-своему: во-первых, получаем информацию о рынке труда, то есть сотрудничаем с рядом компаний, которые помогают нам оценить ситуацию в других производственных предприятиях. Второй фактор — индивидуальный вклад сотрудника. Ежегодно руководитель общается с каждым подчиненным и оценивает то, как человек отработал. В результате сотрудник может получить либо очень серьезную надбавку, либо не получить ничего. Третий фактор — макроэкономические показатели в стране.

Тему оплаты труда продолжил заместитель председателя профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности Казахстана Казбек Валиев, озвучив ряд цифр. В прошлом году, например, средняя зарплата по республике составляла 53 тысячи тенге, а в первом квартале текущего года — уже 55 тысяч, то есть прирост получился в четыре процента. В отрасли же она была соответственно 59 и 68 тысяч тенге, то есть выросла на 16 процентов. К. Валиев отметил, что с 2000 года темп роста зарплаты по стране был выше в 1,5-2 раза, чем в горно-металлургической отрасли. И получается, что впервые в 2007-2008 годах наблюдается обратная тенденция, причем разница в четыре раза. В то же время, если сравнить средние зарплаты по стране и по отрасли, металлург получил на 8-10 процентов больше, чем среднестатистический казахстанский работник. Профсоюзный лидер объяснил, с чем это связано.

— Если раньше у нас уровень заработной платы зависел от лояльности или, я бы сказал, от прихоти работодателя, и, во-вторых, от активности того или иного профсоюзного комитета, то начиная с января текущего года процесс «зарп-

НВ

Как сообщили в Министерстве труда и социальной защиты населения, уже в сентябре будет создана рабочая группа по внесению изменений и дополнений в действующий Трудовой кодекс. В настоящее время Ассоциация горно-добывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) собирает и обобщает предложения компаний своей отрасли, намереваясь, после их обсуждения на заседании «круглого стола», передать в рабочую группу.

латообразования» в нашей отрасли приобрел концептуальную форму, — констатировал К. Валиев. — Был внедрен стандарт оплаты труда, который определяет минимум зарплаты для тех лиц, которые работают в особых условиях. И сразу за первый только квартал мы получаем такие цифры. Хотя это все равно невеликая сумма, которая не соответствует ни условиям труда металлурга, ни стоимости жизни. У нас в отрасли чуть больше двухсот тысяч работающих, — это примерно 2,3 процента от общего занятого населения в республике. И на них приходится 23,5 процента общеказахстанского травматизма, смертельных случаев — 20,7 процента и 72 процента профзаболеваний. Только в 2006 году производственные травмы получили 407 человек, 56 случаев — со смертельным исходом и 260 человек получили профзаболевания. В таких условиях работают наши горняки и металлурги и этот риск должен как-то компенсироваться заработной платой.

В этом году заканчивается срок действия отраслевого соглашения в горной металлургии, который был заключен на три года. И профсоюз

старе с акиматом Карагандинской области, в рамках которого договорились о взаимодействии по улучшению социальной, культурной и общественной сферы области, а также модернизации городов и районов, где живут и трудятся работники стального и угольного департаментов компании. Крупным проектом компании в этом году станет содействие в строительстве современного медицинского центра в Темиртау. Мы уже заявили о своем участии в его оснащении новейшим медицинским оборудованием и обучении персонала за рубежом.

Кроме того, по словам М. Хамитова, АО «Арселор Миттал Стил Темиртау» начало реализацию новой стратегии — «Преобразуя будущее, заботясь о здоровье». Идея в том, что безопасность труда работников зависит не только от соблюдения техники безопасности. Новая стратегия предусматривает мероприятия по охране окружающей среды, сокращению выбросов на производстве и увеличению расходов на оздоровление и лечение людей. В этом социальная ответственность компании перед жителями региона.

НВ

По результатам прошедшей встречи за «круглым столом» Министерством труда и социальной защиты населения, Федерацией профсоюзов и Союзом товаропроизводителей и экспортеров Казахстана издана брошюра, обобщившая передовой опыт отечественных компаний в сфере социальной ответственности бизнеса. В этот сборник вошли обзоры социальных программ таких компаний как ТОО «Корпорация «Казахмыс», ТОО «Богатырь Аксес Комир», АО «Казцинк», ENRC и других. Начатый Министерством труда и соцзащиты конструктивный диалог между представителями власти и бизнеса, получил продолжение и на Трудовом форуме, прошедшем 22 августа в городе Рудном. В рамках этого мероприятия определены перспективы дальнейшего развития системы государственно-частного партнерства в вопросах профессионально-технического образования и обсужден опыт предприятий по профессиональной подготовке кадров. Кроме того, 11 сентября в Усть-Каменогорске состоится заседание отраслевой комиссии по социальному партнерству и регулированию социальных и трудовых отношений в горно-металлургической промышленности, основной повесткой дня которого станет обсуждение текущего состояния и принимаемых мер по усилению безопасности и охраны труда в АО «Казцинк» и АО «Усть-Каменогорский титано-магнелиевый комбинат».

готовит проект нового документа, куда намерен включить вопрос оплаты труда и другие социальные моменты — оплату больничных листов, пенсионные льготы и так далее.

Говоря об условиях труда, нельзя не рассказать и о действиях АО «Арселор Миттал Стил Темиртау». Директор по развитию персонала и социальным вопросам компании Мыхты Хамитов проинформировал, что в модернизацию своих предприятий они вложили более одного миллиарда долларов и в ближайшее время предполагается выделить на эти цели ещё 500 миллионов в американской валюте. Членами профсоюза являются 98 процентов работников.

— Мы открыты для всех общественных организаций, существующих в регионе, поэтому ежегодно проводим различные семинары и конференции, — отметил М. Хамитов. — В марте этого года мы подписали Меморандум о сотрудниче-

что у них есть немало замечаний к положениям трудового законодательства. В компании разработана политика по управлению человеческими ресурсами и во главе ее ставится неукоснительное соблюдение Трудового кодекса. Однако, по словам Е. Рахманкулова, они вынуждены переносить часть трудовых споров в судебные залы. Поэтому, считают в ТОО, необходимо создать рабочую комиссию, которой следует отшлифовать документ. Его нынешняя редакция не дает ответа на многие вопросы.

Вице-министр Серик Абденов попросил направлять все предложения компаний в их ведомство, поскольку стартует работа по совершенствованию Трудового кодекса. Ведь законы должны совершенствоваться. Министерство инициировало создание региональных рабочих групп. Все полученные предложения обобщат и внесут соответствующие изменения в Правительство.

Более 115 миллионов — такая сумма расходов из бюджета корпорации «Казахмыс» утверждена председателем правления ТОО «Корпорация «Казахмыс» Эдуардом Огаем для премирования работников филиалов и структурных подразделений корпорации и организации мероприятий, посвященных профессиональному празднику — Дню металлурга и обогатителя, который праздновали 20 июля. В частности, из этой суммы на премии пойдет около 85 миллионов тенге.

На проведение праздничных мероприятий в связи с 70-летним юбилеем выплавки первой черновой меди на Балхашском медеплавильном заводе приказом председателя правления ТОО «Корпорация «Казахмыс» из бюджета компании ПО «Балхашцветмет» выделено отдельной строкой расходов почти на 110 миллионов тенге. Только премиальный фонд работников здесь составляет около 69 миллионов тенге.

Руководство корпорации «Казахмыс» сделало для металлургов и обогатителей немало приятных сюрпризов в качестве подарка к профессиональному празднику.

Чествование передовиков производства отрасли филиала корпорации «Казахмыс» — ПО «Жезказганцветмет» — состоялось в театре им. С. Кожамкулова на торжественном собрании, а в зоне отдыха Жезказганского медеплавильного завода прошли массовые гуляния. Его участников порадовала концертная программа, различные конкурсы, спортивные мероприятия.

Любители спорта смогли получить яркие впечатления в спорткомплексе «Канск». Здесь состоялся турнир по волейболу среди первых руководителей, работников предприятий. Участвовали команды управления ПО «Жезказганцветмет», ЖМЗ, ЛМЗ, РМСУ, Жезказганских обогатительных фабрик №1,2, Сатпаевской обогатительной фабрики №3.

А вечер накануне профессионального праздника порадовал работников столь важного и ответственного сектора отечественной экономики традиционным концертом звезд казахстанской и российской эстрады на главной площади Жезказгана — площади Алаша. Металлургов, обогатителей, всех жезказганцев и гостей города ждал музыкальный подарок: состоялись выступления таких коллективов, как группы «42 часа назад», «KZ», «Rin Go», Дильназ Ахмадиевой. Свои музыкальные поздравления подарила виновникам торжества, всем жезказганцам российская группа «Земляне».



Накануне Дня металлурга сотрудники одного из первых в Павлодарском Прииртышье предприятий по добыче и переработке руд благородных и цветных металлов АО «Майкаинзолото» вместе с генеральным директором компании Игорем Богачевым отпраздновали торжественное открытие подземного рудника Алпыс.

Запуск этого рудника нельзя назвать открытием в полном смысле слова — месторождение Алпыс было открыто Майкаинской геологоразведочной экспедицией бывшего Центрально-Казахстанского производственного геологического объединения (ныне ТУ «Центрказнедра») еще в 1977 году. Тогда, на стадии детальных поисков было выяснено, что месторождение Алпыс имеет промышленное значение, и с 1978 года, минуя стадию поисково-оценочных работ, началась предварительная разведка, завершившаяся в 1979 году и после, вплоть до 2005 года месторождение разрабатывалось открытым способом.

За всё это время двумя карьерами, действовавшими на месторождении Алпыс, было добыто 4,7 млн. тонн товарной руды, в которой содержалось 9,9 тонны золота, 222 тонны серебра, 82 тыс. тонн меди и 57 тыс. тонн цинка. Но в 2005 году запасы руды в проектных контурах открытых горных работ были полностью отработаны и уже во втором полугодии 2006 года начались работы по строительству подземного рудника, запасы руды для которого оценивались более чем в 3 млн. тонн. Генеральным подрядчиком проекта выступил АО «Востокшахтострой» — непосредственно открытию рудника предшествовали два года напряженной работы специалистов этой компании.

На сегодняшний день в проект вложено более восьми миллионов долларов, и это ещё не окончательная сумма инвестиций. Сейчас строительство рудника продолжается и, параллельно, начаты работы по добыче руды в опытно-промышленном режиме — такой ход позволил запустить рудник почти на год раньше запланированного срока. Уже до конца года здесь планируется добыть 90 тыс. тонн товарной руды. Полноценная же эксплуатация рудника начнётся в апреле следующего года — тогда шахтеры ежемесячно будут выдавать на-гора 16-20 тысяч тонн руды.

ЗА ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ВЫСТАВОЧНОГО МЕРОПРИЯТИЯ УДОСТОЕНА ЗНАКАМИ
“МСВЯ” (МЕЖДУНАРОДНОГО СОЮЗА ВЫСТАВОК И ЯРМАРОК) И
“UFI” (ВСЕМИРНОЙ АССОЦИАЦИИ ВЫСТАВОЧНОЙ ИНДУСТРИИ, ПАРИЖ)



УГОЛЬ / МАЙНИНГ 2008

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
УГЛЕДОБЫВАЮЩИХ И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ
И ОБОРУДОВАНИЯ

**2-5 СЕНТЯБРЯ 2008 г.
ДОНЕЦК / УКРАИНА**



10-я юбилейная выставка!

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

**-МИНИСТЕРСТВА УГОЛЬНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ УКРАИНЫ**

**-ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТНОЙ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ
АДМИНИСТРАЦИИ**

ОРГАНИЗАТОРЫ:



**ГЛАВНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР
ВЫСТАВКИ НА ТЕРРИТОРИИ СТРАН СНГ:**

**(095) 915-56-80
ЖУРНАЛ УГОЛЬ**

Выставочный центр “ЭКСПОДОНБАСС”
ул. Челюскинцев, 189-в, г. Донецк, Украина, 83048
+38 (062) т/ф. 381-21-50, 381-21-41, (0622) 57-07-32
E-mail: Zaharov@expodon.dn.ua, Nataly@expodon.dn.ua
Borisenko@expodon.dn.ua, <http://www.expodon.dn.ua/mining>

С 23 июня Министерство образования и науки РК объявило о начале конкурса на получение международной стипендии «Болашак». Начиная с нынешнего года, отбор претендентов на этот образовательный грант проводится по новым правилам.

Отличительными моментами в новых правилах «Болашака» можно назвать упразднение возрастного ценза для соискателей стипендии и введение для них обязательного тестирования на знание государственного языка (помимо экзамена по языку страны обучения). Кроме того, согласно новым правилам, впервые в этом году для сельской молодежи, государственных служащих, а так же научных и педагогических работников государственных научно-исследовательских организаций и высших учебных заведений Казахстана предусмотрены квоты и языковое обучение продолжительностью до четырех семестров. По данным АО «Центр международных программ», в текущем году в перечень приоритетных профессий «Болашак-2008» попали 89 специальностей, среди которых нанотехнологии, авиа- и ракетостроение, атомная промышленность, управление человеческими ресурсами, мехатроника, статистика, телекоммуникации и т.п. Всего в перечень вошли 52 технических, 23 гуманитарных и 14 медицинских специальностей.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

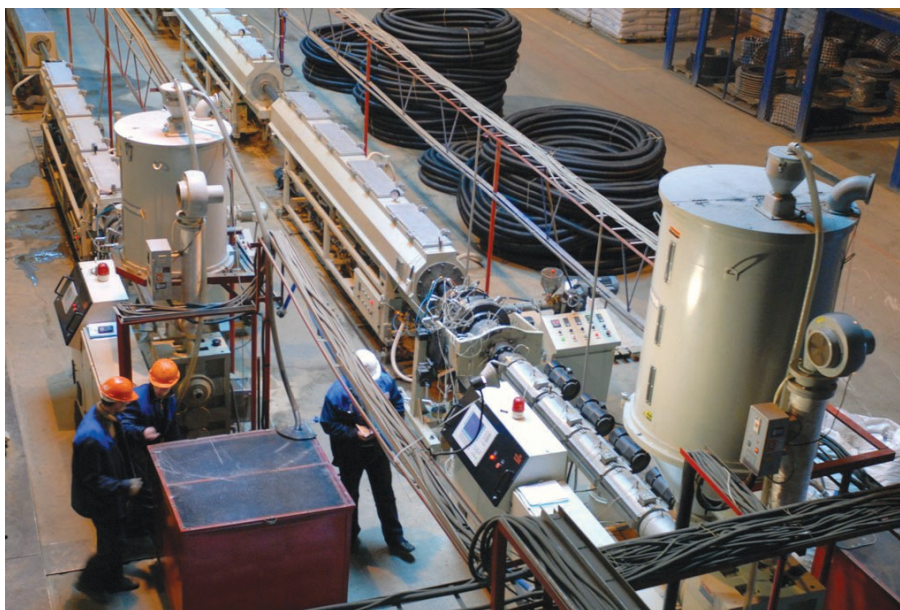
С оветы директоров дочерних национальных компаний холдинга «Самрук» пополнились независимыми членами: по рекомендации главы холдинга Каната Бозумбаева, НК «Казахстан темір жолы» приняла в свои ряды магистра бизнеса в сфере финансов, выпускника Университета западной Австралии Криса Уолтона (он стал председателем Комитета по аудиту компании). Независимым членом совета директоров «КазМунайГаза», в свою очередь, избран магистр экономики Питер Лэйн, окончивший Лондонскую школу экономики и университет Эссекса.

Институт независимых директоров - важный инструмент для укрепления доверия к предприятиям со стороны инвесторов, обеспечения оптимального функционирования и повышения стоимости бизнеса. Независимые члены советов обязаны высказывать беспристрастные суждения и будут принимать активное участие в разрешении конфликтов интересов.

М енеджеры корпорации ENRC получили дипломы выпускников программы MBA Высшей школы бизнеса МГУ имени Ломоносова. Тридцать управленцев компании стали первыми казахстанцами, которые отныне будут носить почётные звания Мастеров Делового Администрирования.

Эта программа стала первой, проведенной Школой за пределами России. Она была разработана специально для предприятий корпорации ENRC. На сегодня это первая и единственная в нашей стране компания, отправляющая своих специалистов на обучение в Высшую школу бизнеса МГУ. Стартовала программа в октябре 2006 года на базе казахстанского филиала МГУ им. М.В.Ломоносова в очно-заочном (модульном) формате. Каждый модуль длился 2 недели и представлял собой достаточно самостоятельный и законченный набор дисциплин, формирующих у студента широкое и системное представление о современном менеджменте. На вооружении у преподавателей наиболее востребованные в мире методы обучения — практикующие упражнения, гарвардский кейс-метод, деловые игры, групповые проекты. Как пояснил на церемонии вручения дипломов в Астане декан Высшей школы бизнеса МГУ Олег Виханский, программа обучения в ВШБ направлена в большей мере не на то, чтобы дать студентам какие-то фундаментальные знания, а на то, чтобы научить их по-новому смотреть на многие вещи, не бояться действовать и превращать существующие проблемы в достижения.

В первую группу студентов вошли менеджеры таких предприятий как АО «Шубарколь Комир», АО «Алюминий Казахстана», Павлодарский машиностроительный завод, «Транснациональная корпорация «Казхром», «Соколовско-Сарбайское горно-производственное объединение» и т.д. Этот первый положительный опыт не станет последним — уже сейчас в ВШБ проходит обучение вторая группа сотрудников ENRC и, по словам президента компании Феликса Вулиса, корпорация намерена и дальше обучать своих управленцев по этой программе.



ПОКАДРОВЫЙ РАСКЛАД

Юлия
МАГЕР

Дефицит квалифицированной рабочей силы на сегодня официально признан чуть ли не основной проблемой большинства отраслей экономики — мало того, что за рабочими кадрами приходится чуть ли не в очередь выстраиваться, так еще и качество подготовки специалистов оставляет желать лучшего... Теперь же Указом Президента утверждена новая Государственная программа развития технического и профессионального образования на 2008-2012 годы, которая должна будет вывести обучение в отечественных профтехшколах на качественно новый уровень. О перспективах мы ведем разговор с директором департамента технического и профессионального образования Министерства образования и науки Кадырбеком БОРИБЕКОВЫМ.

— **Кадырбек Козыбаевич, что принципиально нового в этой программе?**

— В первую очередь, при разработке этой программы мы делали главный акцент на обновлении содержания профессионально-технического образования в стране. Основные претензии работодателей, особенно иностранных, к нашим рабочим и основная причина отказа в приеме их на работу — это несоответствие их квалификации требованиям компаний. По большому счету, это есть следствие отсутствия сертифицированных новых образовательных программ профессионального обучения в республике, поэтому мы поставили во главу угла обновление содержания образования, внедрение активных интерактивных технологий обучения, создание условий доступности обучения профессии путем развития инфраструктуры и материально-технической базы. В разработке программы участвовали представители крупнейших отечественных компаний, преимущественно директора департаментов по развитию человеческих ресурсов, международные эксперты Всемирного банка, так что можно сказать, что основные направления программы соответствуют требованиям работодателей и междуна-

родных стандартов по созданию системы подготовки профессиональных кадров.

Программа предполагает и введение новых подходов финансирования — теперь государственный заказ на подготовку кадров и субсидии будут получать те учебные заведения, в стенах которых качество обучения и профессиональная компетентность выпускников соответствуют требованиям работодателей и имеет место высокий показатель трудоустройства. А, кроме того, документ предусматривает создание действенных механизмов привлечения бизнес-структур в систему профессионального образования: создание национального и отраслевых советов и Фонда поддержки развития технического и профессионального образования.

— **Сколько охотно сейчас бизнес идет на сотрудничество с властями в сфере подготовки специалистов технического профиля?**

— Зачастую бизнес предпочитает решать эти вопросы напрямую с учебными заведениями: помогает им материально, выделяет гранты для студентов, предоставляет свои предприятия для практики... Дело в том, что ныне никак не определены законодательно механизмы стимулирования бизнеса в том, что касается поддержки и организации профессиональной подготовки кадров. Единственный стимулирующий фактор — некоторые налоговые преференции. А именно — отнесение до трех процентов от прибыли к вычетам от налогов, когда деятельность компании направлена на социальную сферу, в том числе, и на образование.

Но если для крупных предприятий это уже кое-что, то для более мелких эта норма фактически ничего не дает. В Министерстве финансов сейчас действует рабочая группа по внесению изменений и дополнений в Налоговый кодекс. Совместно с Министерством труда мы туда вносим предложение касательно увеличения таких вычетов до пяти процентов, как принято в мировой практике. Поддержит ли рабочая группа нашу инициативу, пока не можем сказать, но в целом отраслевые министерства нас поддерживают. И это отвечает поручениям Президента и Правительства в отношении создания нормативной правовой базы для включения бизнес-структур в социальные процессы.

— **Статистика свидетельствует, что сегодня в стране 848 учреждений профессионально-технического образования. Из них 312 — профессиональные лицеи и школы, а остальные — колледжи. Сколько таких, где обучают по техническим специальностям?**

— К сожалению, из 536 колледжей всего 185 готовят кадры по техническим, технологическим специальностям, остальные — гуманитарные. Колледжи и лицеи — это в основном частный сектор, а создание хорошей технической школы весьма дорогое удовольствие. Необходимо создать соответствующую материально-техническую базу, приобрести оборудование, что потребует куда больших затрат, чем создание аналогичной базы для гуманитарных специальностей.

Зато в рамках Госпрограммы будет построено 45 профессионально-технических учебных заведений, в первую очередь в тех регионах, где отсутствуют какие-либо школы профессионального образования. Основную их часть начнут строить в следующем году, и закончат к 2011-му году. Уже в этом году ведется строительство трех профтехшкол, две из них — за счет частных инвестиций. Для создания условий доступности также предусмотрено строительство 41 общежития в действующих учебных заведениях, увеличение объемов государственного заказа на подготовку кадров по техническим специальностям за счет местного бюджета до 30 процентов, а за счет республиканского бюджета на 50 процентов.



С ВЕКОМ ВРОВЕНЬ

Некоторые ученые считают: долголетие человека напрямую зависит от активности работы его мозга. Еще одно подтверждение тому — личность Василия Андреевича Ведерникова, которого по праву считают отцом геофизической службы на Рудном Алтае. На пенсию он ушел в 75 лет, да и то по житейским обстоятельствам. До последних дней живо интересовался тем, что происходит в геологии и обществе, читая специальную литературу и периодику. Сердясь на неточности в публикациях, считал своим долгом их поправить, — посылал уточняющие статьи в журналы и газеты. На своем столетнем юбилее два с половиной года назад он вместе с многочисленными гостями поднял стопочку и произнес свой «коронный» тост: «Так выпьем, много не болтая, за славу Рудного Алтая!»

Виктория
ШЕВЧЕНКО

В начале 30-х годов прошлого века, когда Василий Ведерников только начинал биографию рудноалтайской геофизической службы, этот тост звучал несколько иначе. Тогда он предлагал выпить за процветание Рудного Алтая. И только в 50-е годы, когда, во многом благодаря этой службе были открыты мощные месторождения полиметаллов, в тосте появилась «слава Рудного Алтая».

О пути к этой славе Василий Андреевич Ведерников подробно рассказал сам, в восьмидесятилетнем возрасте написав своего рода мемуары «Моя биография». Адресовал их, правда, свои детям, внукам и правнукам: «Желание написать о себе и своей родословной возникло на пенсии. Вспоминая о своих родителях и их предках, убедился, что многого о них не знаю. Дабы уменьшить у своих детей и внуков подобный пробел, пишу эти страницы».

Но, поскольку большую часть жизни занимала все же работа и единственное хобби — геофизика, эти воспоминания интересны и как свидетельство очевидца и участника становления металлургической славы Рудного Алтая. А еще тем, что их автор, почти ровесник минувшего века (родился 26 декабря 1905 года и еще застал начало нынешнего столетия), и по биографии Василия Ведерникова можно читать вехи Истории.

В самом деле: в его жизни было все — нищета и голод детства, стрельба и угрозы, доносы и наветы... А еще промысел Судьбы, которая, опровергая пословицу: «Где родился, там и пригодился», занесла его из Вятской губернии с традиционно крестьянским бытом, в Сибирь, один из центров индустриализации, а потом на Рудный Алтай, где сполна смогли реализоваться заложенные природой качества и таланты, да добытые настойчивостью и упорством Василия знания.

А если следовать хронологии, то в 1918 году, после окончания четвертого класса церковно-приходской школы в Вятской губернии, в двенадцать с небольшим лет, Василий Ведерников начал самостоятельную жизнь, работая в Троицком волостном исполнительном комитете.

Время было суровое. Вместе со взрослыми он принимал участие в создании сельсоветов, комбедов, раскулачивании. Был сначала рассылным, затем переписчиком, делопроизводителем, счетоводом. «За тот период мне удалось



Василий Ведерников с женой Ниной Викторовной

бесчисленное число раз побывать в каждой из 77 деревень уезда, запомнить по фамилиям или по прозвищу не одну сотню людей. Не случайно комиссия по обложению зажиточных чрезвычайным налогом привлекла меня для работы в качестве «живого справочника», за что впоследствии мне пришлось испытать массу нареканий и угроз со стороны обложенных налогом. В первые годы советской власти у нас в волости немало было извращений и перегибов новых законов. Например, вызывая повесткой того или иного гражданина в волисполком, писали: «В случае неявки будут приняты строгие меры вплоть до расстрела». Но даже в царское время, в условиях неограниченного деспотизма, волостной суд, направляя повестки, писал: «...имеет честь просить», — вспоминал он.

За помощь в организации профсоюзов рабо-



В день столетнего юбилея

чих сельского и лесного хозяйства, работу среди батраков и рабочих В.Ведерникова в 1927 году направили учиться на «Рабочий Факультет Уральского геологоразведочного института в г. Свердловске», как написано в свидетельстве об окончании рабфака, «по геолого-разведочному уклону». Согласно Положению о рабочих факультетах, он имел право поступления в любые вузы «без проверочных испытаний». И он воспользовался этим правом, став студентом геофизического факультета Уральского геологоразведочного института, который позднее был объединен со Свердловским горным институтом.

Учеба юнше давалась легко. Он был одним из лучших студентов в одной из лучших групп института. В ней учились будущие руководители крупных геофизических подразделений: К.Дербышев — начальник Уральского геофизического треста, В.Сержант — главный инженер морской экспедиции южных морей, А. Непомнящих — доктор физико-математических наук, организатор геофизической кафедры в Казахском политехническом институте, З.Крутиховская — доктор геолого-минералогических наук и многие другие.

«Из шести крупных специальностей, имевшихся в то время в УГРИ, я решил учиться по специальности «Геофизические методы поиска и разведки полезных ископаемых», которая очень интриговала новизной методов, широким применением высокоточной аппаратуры, примерами открытых этими методами рудных месторождений и большим авторитетом организатора этой специальности на Урале — профессора П.К.Соболевского. В это время институт располагал новейшей импортной аппаратурой», — говорится в воспоминаниях Василия Андреевича.

Светлые годы студенчества омрачились «первым черным днем в моей самостоятельной жизни», как назвал В.Ведерников день, когда начальник геологоразведочной партии, где Василий проходил летнюю практику, — П.Киселев-Федо-

ров написал на него в институт донос о том, что студент вел «антисоветскую пропаганду».

«В то время паспортов не было. На работу принимали всех желающих, не проверяя их. В составе рабочих партии оказалось большинство раскулаченных, принесших с собой разного рода пословицы и поговорки, иногда дискредитирующие колхозный строй. При этом сам Киселев-Федоров, я и студент Дивеев относились к этим разговорам совершенно безразлично, не пресекая их, считая незлобивым пустословием, что можно было поставить в вину нам всем троим. Но виноватым оказался один я. Перед тем, как издать приказ об исключении меня из института, никто со мной не побеседовал, не сделал очной ставки ни с Киселевым-Федоровым, ни с Дивеевым. На закрытое собрание группы, рассматривавшее мое поведение на практике, меня не пригласили. Вместо истинного лица, давшего сигнал о моем поведении, парторг группы назвал мне вымышленную фамилию рабочего, направив меня искать правду по ложному пути. Естественно, я не мог согласиться с отчислением из института, считая его необоснованным, и обжаловал в ГУУЗ Наркомтяжпрома с просьбой отменить приказ директора».

Так Василию Ведерникову, благодаря обостренному чувству справедливости, которое было не вытравить даже в обстановке тотального страха второй половины 30-х годов, удалось таки окончить институт, причем, с отличием. А потом, на протяжении всей жизни, иметь еще немало «шишек». Как, впрочем, и достижений.

После окончания института, получив квалификацию «инженер-геолог», был направлен в трест «Башнефть». Но из-за разборок с «органами» опоздал на распределение, и его место оказалось уже занятым.

— Трудоустройству помогла его случайная встреча в Наркомтяжпроме с недавно назначенным директором комбината «Алтайполиметалл» М.И.Новиковым. В разговоре, так пришлось к слову, Василий рассказал ему свою историю с наветом и отчислением, а больше делился своим взглядом на возможности геофизической разведки полезных ископаемых. Видимо, увлеченность парня и его познания в этой области приглянулись Новикову, и он, зная, к тому же, возможности геофизических методов по результатам их апробации на комбинате «Дарасунзолото», пригласил Василия Андреевича и его жену Веру Ивановну, тоже молодого специалиста-геофизика, на Рудный Алтай, — рассказывает младший коллега и, можно сказать, ученик В.Ведерникова Владимир Борцов.

На тот момент в Риддере, где базировался комбинат «Алтайполиметалл», не было не только собственной геофизической службы, но и вообще всякие геофизические исследования на Алтае были прекращены. «Проверка бурением нескольких аномалий, казавшихся наиболее перспективными, не подтвердила рудного характера их. После этого целесообразность дальнейшей проверки аномалий бурением многими считалась сомнительной. Вот в такой ситуации, после работ видных геофизиков ВСЕГЕИ нам, молодым специалистам, пришлось вновь начинать с азав апробирование и внедрение геофизики с поисковыми целями совершенно на голом месте. Ни аппаратуры, ни снаряжения, ни кадров геофизиков младшего и среднего звена в Рид-



дерской ГРК не было. Первым мероприятием в организации геофизической службы на Алтае стала моя поездка в Ленинград, во ВСЕГЕИ, в Москву — в ВКГР, с целью приобретения из неликвидов электроразведочной и магнитной аппаратуры, проводов, аккумуляторов и прочего снаряжения. Одновременно завязывались деловые связи с ведущими в этой области институтами. Достигли согласия ранее работавшего на Алтае сотрудника ЛГУ Ю.П.Азо на консультацию геофизических работ.

В связи с поздним поступлением аппаратуры полевые работы начались только в августе 1937 года на Таловском железорудном месторождении, и окончены в начале ноября уже с образованием снежного покрова. Крупномасштабной съемкой приборами Тиберг-Талена оконтурена по простиранию примерно на полкилометра залежь магнитного железняка небольшой переменной мощности.

Жизнь в палатках при минусовых температурах не могла не сказаться на нашем здоровье», — пишет в своих воспоминаниях Василий Ведерников. В этих палатках его жена и коллега — Вера Ивановна, в девичестве Редькина «заработала» серьезную болезнь легких, которая, спустя годы, стала причиной ее смерти.

Но в этих тяжелых условиях, летом 1937 года начало геофизической службе и систематическим геофизическим исследованиям на Рудном Алтае было положено. Помимо «выбивания» аппаратуры Василий Андреевич организовал в Риддере курсы по подготовке младшего технического персонала, завязал деловые связи с научно-исследовательскими организациями. И в первые же годы, как писал журнал «Геофизический вестник», кроме наземных геофизических исследо-

ваний, под руководством В.Ведерникова были освоены и внедрены методы каротажа и скважинной геофизики. Сложнейшие геоморфологические и геоэлектрические условия Рудного Алтая потребовали разработки новых методик и технологий.

В 1941 году геофизические работы из Риддерской ГРП были переданы в комплексно-изыскательскую партию (КИП), которая входила в состав организованного в 1940 году треста «Алтайцветметразведка», базировавшегося в Усть-Каменогорске. Тогда геофизические работы начали широко проводиться на территории Восточно-Казахстанской и Семипалатинской областей. Успехи геофизической службы в расширении минерально-сырьевых ресурсов этих регионов за несколько лет стали столь очевидны, что в 1948 году на базе геофизической партии была организована специализированная Алтайская геофизическая экспедиция в системе Среднеазиатского геофизического треста. Ее заслуженно возглавил Василий Андреевич Ведерников.

Начался новый этап геофизических исследований региона.

«Кроме крупномасштабных исследований в пределах рудных тел и месторождений стали проводиться систематические геофизические съемки в масштабах 1:200 000 — 1:50 000. Их результаты в будущем способствовали более полному раскрытию геологического строения недр Алтая, выявлению закономерностей размещения месторождений, прогнозной оценке перспектив, и, в конечном счете, приведших исследователей к открытию Юбилейно-Снегирихинского, Гусляковского и многих других месторождений.

Рудный Алтай превратился в полигон для работ и апробирования новых геофизических



С семьей — двумя сыновьями, дочерью и женой

методов, аппаратуры и снаряжения, а Алтайская экспедиция — в одну из передовых геофизических организаций. Все это не могло не сказаться на качественном росте кадров алтайских геофизиков. На базе исследований, проведенных этой экспедицией, выполнено около 50 кандидатских и 14 докторских диссертаций», — констатируют специалисты в журнале «Геофизический вестник».

За этими сухими строчками — жизнь геофизиков Ведерниковых. С радостями и большим горем. «В итоге многолетних картонажных работ на большинстве разведываемых месторождений полиметаллов — Риддерском, Сокольном, Белоусовском, Березовском, Николаевском, Зыряновском в 1942 году Вера Ивановна (первая жена В.А.Ведерникова. Примечание автора статьи), составила прекрасный иллюстрированный окончательный отчет. Это в жизни В.И. был последний ее отчет. Несмотря на плохое здоровье, она сама проводила каротаж скважин зимой и летом. В феврале 1943 года, возвращаясь из Белоусовки в Усть-Каменогорск 20 километров пешком, простыла, слегла и больше уже к работе не вернулась». Летом этого же года В.Ведерников потерял свою верную спутницу по жизни и работе. И это, как он написал в своих воспоминаниях, «был второй черный день в моей жизни».

Василий Андреевич остался с маленьким сыном на руках. Благо, добровольных помощников было немало, — Ведерникова уважали за общительный характер, справедливость и за то, что никогда не делил людей по рангу и занимаемым должностям, а оценивал по порядочности, честности и трудолюбию.

— В нашем доме за общим столом собирались инженеры, водители, рабочие — папа выбирал друзей по их личным качествам. Сам был очень хлебосольным. И даже в старости, если кто-то хотел его навестить, первым делом беспокоился, чем он угостит гостя, — вспоминает его дочь Людмила Васильевна.

«На работе, казалось бы, все шло нормально. Работы велись рентабельно. Однако за перерасход заработной платы и другие мелкие недостатки, без которых вряд ли можно работать, я был переведен в другую экспедицию. И в августе 1952 года приказом управляющего трестом назначен начальником Центрально-казахстанской геофизической экспедиции», — так сдержанно пишет



В экспедиции

о том времени В.Ведерников. Хотя его младшие коллеги рассказывают, что эта «опала» была делом рук и зависти одного не очень порядочного, но влиятельного человека.

Хорошо, что в трудные минуты его всегда поддерживала верная спутница жизни — вторая жена Нина Викторовна. О ней в воспоминаниях В.Ведерникова сказано много теплых слов.

На новом месте таланты и опыт Василия Андреевича быстро привели к подъему всей работы, за что руководство поощрило его заграничной командировкой в Германию на два года.

Затем работа в Восточно-Казахстанском геологическом управлении и по приглашению объединения «Самаркандгеология» — в Узбекистане, где, в возрасте 75 лет и вышел на пенсию. Работал бы и дальше, да дети, внуки потянули в Усть-Каменогорск.

— В чем секрет Вашего долголетия? — спрашивали юбиляра многочисленные журналисты в день его 100-летия.

— Никогда не нужно унывать. Безвыходных ситуаций в природе не существует. А еще не давать мозгам лениться и побольше двигаться, — отвечал с улыбкой.

Так жил и работал сам, оставив на этой земле добрый след. «Много не болтая», Василий Ведерников действительно сделал все, что мог во «славу Рудного Алтая»...

Восточно-Казахстанская область

Фотографии предоставлены семьей Ведерниковых



ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Двадцать ведущих производителей алюминия в КНР намерены с июля уменьшать выпуск металла на 5-10 процентов, чтобы сократить потребление электроэнергии и поспособствовать росту цен на алюминий. Пока неясно, как долго продлится процесс сокращения производства этими компаниями, но краткосрочный эффект уже есть — алюминиевые фьючерсы на Лондонской бирже металлов выросли до 3,350 тысяч долларов за тонну после появления информации об инициативе китайских продуцентов. По словам аналитиков, ситуация, когда проблемы с поставками энергии ограничат рост плавильных мощностей, была вполне прогнозируемой и процесс, начатый этой группой компаний, только начался, и будет нарастать дальше. Данные двадцать металлургических компаний, проявивших заботу о рынке, включают в себя и Aluminum Corporation of China (Chalco), а в мае на их долю пришлось 71,3 процента от общего объема производства «крылатого металла» в КНР, а в год эти компании выпускают 7,7 млн. тонн алюминия в год.

Китайские сталепроизводители Tangshan Iron & Steel и Handan Iron & Steel, являющиеся конкурентами, начали переговоры о слиянии производств, результатом которого должно стать появление нового лидера в черной металлургии КНР. Две компании (обе в государственной собственности) располагают производственными мощностями в окрестностях Пекина. Их объединение может получить название Hebei Iron & Steel Group, а совокупный объем производства составит порядка 31,75 миллиона тонн чугуна и стали в год, что превосходит возможности нынешнего лидера, Baosteel Group (около 30 млн. тонн). Финансовые детали возможной сделки не разглашаются, но известно, что рабочие группы обоих сталепроизводителей, работающих над объединением, возглавляют непосредственно топ-менеджеры компаний. Слияние, если случится, произойдет в русле правительственной политики, направленной на дальнейшую консолидацию металлургической промышленности Китая.

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2008-2009 гг. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:

ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)

010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201; по факсу 8(7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»

РНН 620 200 302 596

р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»

БИК 195 301 304

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Добычающие предприятия на севере Чили в условиях нехватки водных ресурсов заявили о намерении использования опресненной морской воды на своих проектах. Содержание соли в морской воде в данном регионе считается менее низким, чем у побережья стран Ближнего Востока, что позволяет значительно снизить стоимость затрат на опреснение. В последнее время случаи использования опресненной воды при добыче металлов участились. Так, чилийская компания Escondida уже частично пользуется этим методом и разрабатывает систему его усовершенствования. Компания по производству цинка и свинца Milpo так же применяет опресненную воду при работах на месторождении Cerro Lindo. По данным латиноамериканских информагентств, ещё два чилийских проекта — El Morro и Esperanza уже рассматривают возможность применения подобной технологии в своем производственном процессе.

Австралийская Central Asia Resources Ltd (CAR) планирует в течение ближайших 1-1,5 лет направить на геологоразведочные работы золоторудных месторождений Казахстана 13 миллионов австралийских долларов. Финансирование программы геологоразведочных работ предусматривает алмазное бурение на 20 тысяч погонных метров с использованием четырех буровых установок.

В июле 2006 года CAR начала двухлетнюю программу геологических исследований в Казахстане и в апреле 2008 года объявила о том, что оценивает ресурсы как перспективные. CAR имеет лицензии на геологоразведку территории, которая включает четыре участка — Алтынас, Кепкен, Кенгир и Уенке-Булак. Месторождение Алтынтас находится недалеко от Алматы, предполагаемые его ресурсы составляют 287 тысяч унций золота. На этом месторождении CAR ранее обнаружила содержание золота от 2,2 г/т до 49,6 г/т. Золото-серебряное месторождение Уенке-Булак находится на юго-востоке Казахстана. Компания получила одобрение правительства Казахстана на получение добывающей лицензии на это месторождение сроком на 15 лет.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки до конца 2008 года, тенге	Цена подписки на 2009 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	4 800	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	5 300	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	7 300	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	4 200	8 400		
5	Ветераны отрасли	3 900	6 500		
6	Физические лица	4 100	8 200		
	ИТОГО				

*стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____