

# ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№3 (14-15), май-июнь 2009 год

## Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация  
горнодобывающих  
и горно-металлургических  
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

## Председатель редакционного совета:

А. О. ИСЕКЕШЕВ – председатель редакционной  
коллегии, министр индустрии и торговли РК.

## Заместитель председателя редакционного совета:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,  
доктор экономических наук, профессор

## Редакционный совет:

|                  |                                                                                                          |
|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ  | вице-президент по техническому<br>развитию Eurasian Natural<br>Resources Corporation                     |
| Г. Е. ИРГЕБАЕВ   | главный инженер ТОО «Майкубен»                                                                           |
| В. И. ЛАВЕЦКИЙ   | технический директор корпорации «Казахмыс»                                                               |
| Т. М. МУХАНОВ    | заместитель исполнительного<br>директора АГМП                                                            |
| М. Д. НИКИФОРОВ  | председатель Профсоюза работников<br>угольной промышленности                                             |
| В. Ф. ОЛИФЕРЕНКО | вице-президент АО «Алтыналмас»                                                                           |
| В. И. ПОЛЫНОВ    | заместитель генерального директора<br>по производству АО «Финансово-<br>инвестиционная корпорация «Алел» |
| С. Г. УСИК       | зам. гендиректора по производству<br>и технологиям ТОО «БАК»                                             |
| В. С. ШКОЛЬНИК   | президент АО «Национальная атомная<br>компания «КазАтомПром»                                             |
| К. Ж. ШУМЕНОВ    | председатель Профсоюза трудящихся<br>горно-металлургической промышленности                               |

## Редакционная коллегия:

|                           |                                                                                 |
|---------------------------|---------------------------------------------------------------------------------|
| Николай РАДОСТОВЕЦ        | исполнительный директор АГМП,<br>доктор экономических наук, профессор           |
| Тугелен МУХАНОВ           | заместитель исполнительного<br>директора АГМП                                   |
| Надежда ШАШКОВА           | заместитель исполнительного<br>директора АГМП                                   |
| Зульфира<br>МУХАМЕДЬЯРОВА | менеджер по связям<br>с общественностью филиала<br>компании «Казахмыс Рс.» в РК |
| Николай КУБРАКОВ          | пресс-секретарь, помощник генерального<br>директора АО «АрселорМиттал Темиртау» |
| Наталья АБСАЛЯМОВА        | и.о. главного редактора                                                         |
| Татьяна БОЙКО             | директор по рекламе и развитию                                                  |
| Марина КОРЕНЕВА           | Дизайн, верстка<br>и дилетантная обработка                                      |

Перепечатка материалов возможна только  
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные  
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры  
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,  
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201

Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12

Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

## Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте  
www.agmp.kz



## Редакционная колонка

Глава государства объявил пятилетку форсированной индустриализации. Как выяснилось, из-за слабой координации между правительством, акиматами и бизнесом до сих пор слишком медленно продвигался процесс диверсификации отечественной экономики, развития обрабатывающей промышленности и инноваций, о чем Президент говорил почти в каждом своем Послании. Теперь ключевые министерства готовятся к организации в стране третьей промышленной волны.

Скрытые риски, которые были незаметны и недооценивались в период экономического бума, дали о себе знать в условиях глобального кризиса. Падение цен на нефть и металлы, и фактическое закрытие международных рынков капитала резко ограничили потенциал роста казахстанской экономики. Как, собственно, и прогнозировали государственные менеджеры, разработав шесть лет назад в качестве превентивного механизма индустриально-инновационную стратегию.

Все эти годы проводники промышленной политики призывали деловые круги выдвигать свои бизнес-идеи, обещая разного рода поддержку. В итоге инвестиционный портфель пополнился 382 различными проектами. Однако многие инвестиционные инициативы столпов отечественной экономики - предприятий горнодобывающего и горно-металлургического сектора, остались неучтенными по причине пресловутых ведомственных разногласий.

Впрочем, шанс для реванша все-таки есть. Президент поставил задачу начать с первого января будущего года пятилетку форсированного индустриально-инновационного прорыва под эгидой Стратегии «Казахстан-2030». В этом процессе, как ожидается, роль государственного планирования и стимулирования экономики будет усиливаться. Среди основных направлений значится развитие металлургии и выпуска готовых металлургических продуктов. Планируется обеспечить удвоение объема производства и экспорта продукции металлургической промышленности к 2015 году, что предполагает многомиллиардные капиталовложения.

В связи с этим на Конгрессе предпринимателей Казахстана Премьер-министр Карим Масимов предложил бизнес-сообществу еще раз внести в Правительство свои инновационные решения, которые позволят развернуть третью волну индустриализации. Однако представители отраслевых ассоциаций и крупных корпораций обращают внимание, что часть инвестиционных проектов, которые были задуманы ранее и могли бы реализовываться в настоящее время, имела льготы только до начала этого года. Поэтому если сейчас эти технологичные проекты нужно оживлять и инвестировать, то придется восстанавливать и преференции. Без них бизнес не сможет развиваться в тех масштабах, которые определил Президент. Предпринимателям было бы очень важно понять на данном этапе: готовы ли власти пойти им навстречу?



# МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПЯТИЛЕТКА

**ГОРНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ КАК НЕЛЬЗЯ ЛУЧШЕ ВПИСЫВАЕТСЯ В РАМКИ ПЯТИЛЕТНЕЙ ГРАДАЦИИ ПОСТКРИЗИСНОЙ КАРТЫ РАЗВИТИЯ СТРАНЫ. НАПОМНИМ, ЧТО СТРАТЕГИЮ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО СТАНОВЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА ДО 2020 ГОДА ПРАВИТЕЛЬСТВО ЕЩЕ ПОКА ТОЛЬКО РАЗРАБАТЫВАЕТ, ЗАТО ГЛАВА ГОСУДАРСТВА И В СВОИХ ПОСЛАНИЯХ ТРЕБОВАЛ РОСТА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА, И НА XII СЪЕЗДЕ НДП «НУР ОТАН» ПОСТАВИЛ ЗАДАЧУ: УЖЕ К 2015 ГОДУ УДВОИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ОТРАСЛЕВОЙ ПРОДУКЦИИ И ЕЕ ЭКСПОРТ. СПЕЦИАЛИСТЫ ПОДТВЕРЖДАЮТ, ЧТО ГМК ПОЙДЕТ ВВЕРХ, ЕСЛИ БУДУТ РЕАЛИЗОВАНЫ УСЛОВИЯ ДЛЯ ЕГО РОСТА.**

**В** основополагающей речи Нурсултана Назарбаева на партийном съезде было указано: с учетом углубления переработки и создания новых переделов валовая добавленная стоимость металлургии должна возрасти не менее чем на 107 процентов к названному сроку. По мнению Президента, цель вполне достижима, поскольку за последние два года уже реализовано несколько масштабных проектов: вошла в строй первая очередь электролизного завода по производству алюминия, организовано производство сортового проката, обогащается хромовая руда, а также выпускаются танталовые порошки.

- Сегодня в производстве находится 26 проектов общей стоимостью 1,6 трлн тенге, с потенциалом создания 11 тыс рабочих мест, - сказал Президент на съезде, и пояснил, что ведет речь о производстве поликристаллического кремния, вводе в эксплуатацию второй очереди алюминиевого завода, организации линии прямого восстановления железа, расширении и модернизации производства ферромарганца на базе Таразского металлургического завода, строительстве нового

металлургического комплекса в Темиртау.

Надо сказать, специалисты горно-металлургического комплекса отмечают, что в кризис отрасль стремится сохранить позиции: потенциал недр, профессиональные кадры и материальные активы. Немного больше месяца назад Премьер-Министр Карим Масимов побывал в Павлодарской области, которая и в новейшей истории Казахстана зарекомендовала себя в качестве стабильного поставщика металлургической продукции на внешний рынок и внутри страны (к примеру, Аксуский завод производит 1,2 млн. тонн в год хромистых, кремнистых и марганцевых сплавов). Премьер убедился, что кризис в экономике и спад спроса здесь расценивают как возможность для технического перевооружения и дальнейшего развития. В свою очередь глава Правительства заявил, что реализация программы индустриально-технологического развития страны является главной задачей для Кабинета министров. И подтвердил, что отрасль будет переходить на следующий этап под надзором возглавляемой им комиссии по диверсификации экономики. А совсем недавно в мажоритете Премьер добавил,

что без диверсификации национальной экономики нам «несветит» ни новый уровень, ни наполнение бюджета.

По словам исполнительного директора республиканской Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий, члена Совета предпринимателей при Президенте РК Николая Радостовца, объединение, в которое вошло более 50 предприятий горно-металлургического комплекса (на их долю приходится 22 процента промышленной продукции страны), очень серьезно восприняло поручения Главы государства по развитию металлургии. Пятилетняя программа форсированного индустриально-инновационного развития, выдвинутая Президентом, чрезвычайной интенсивности, предполагает практическое удвоение объема производства и экспорта металлургической продукции.

- Притом инвестирование проектов по углублению переработки и созданию новых переделов планируется не только за счет кредитных ресурсов. Предприятия намерены вкладывать и собственные средства, - говорит Н. Радостовец, не забывая упомянуть активную совместную работу с Министерством индустрии и торговли по прорывным ►

► **КАРЛЫГАШ ИМАНТАЙ**





проектам.

И впрямь, считалось, что в кризис «не до жиру, быть бы живу», однако, как уверяет глава АГМП, предприятия значительно сократили расходы, сохранив при этом рабочие места, да и цены на продукцию на мировом рынке немного выросли. А теперь-то уж точно у отраслевиков не отнять понимания: именно выпуск продукции более высокого передела позволит экспортным компаниям нарастить доходную часть не за счет наращивания объемов сырья, а за счет реализации дорогостоящей продукции.

Напомним, что под контролем Правительства реализуются и прорабатываются 382 проекта в рамках плана индустриально-инновационного развития общей стоимостью 9,5 трлн. тенге. Из них 37 определены, как прорывные.

- План форсированного индустриально-инновационного развития начнет реализовываться с 1 января 2010 года и будет основным, а может быть, единственным экономическим документом страны, - сказал в начале июня на заседании Правительства ми-

ные Главой государства задачи по развитию отрасли. Проанализировать новые технологические проекты, призванные укрепить конкурентоспособность предприятий. А они, в свете поставленных Главой государства задач посткризисного индустриально-инновационного развития, в конечном счете, становятся базой для новых технологических проектов, наращивающих конкурентные мускулы для всей национальной экономики.

Н. Радостовец сделал еще один акцент: предстоящая работа потребует четкого взаимодействия исполнительной власти и бизнеса, поэтому настала пора реорганизовать профильное ведомство - Министерство индустрии и торговли. И создать самостоятельное подразделение, занимающееся диверсификационными проектами, также как и взаимодействием с компаниями, влияющими на инфраструктуру целых регионов.

Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий разработала пакет предложений к плану развития ГМК, необходимых для достижения поставленных Президентом целей.

Для этого, как считают эксперты АГМП, потребуются отдельные изменения в действующий Налоговый кодекс. Речь идет о возврате инвестиционных налоговых преференций для предприятий ГМК, которые будут инвестировать средства в развитие действующего производства и строительство новых заводов. Существует также необходимость обеспечить стабильность налогового режима. И ввести мораторий на повышение экологических платежей, а там где они выросли, снизить их до уровня

2008 года (в некоторых областях размеры экологических платежей выросли в разы).

Кроме того, концепция, заложенная в постановлении Правительства от 8 апреля 2009 года № 492, которым утверждены правила отнесения контракта на недропользование, предусматривающего разработку месторождения твердых полезных ископаемых, за исключением общераспространенных, к категории низкорентабельного, не в полной мере отвечает норме Налогового кодекса. Кодекс предусматривает снижение ставки для низкорентабельных контрактов, поэтому есть необходимость определить уровень низкой рентабельности, а вместо этого в постановлении определено снижение ставки НДС для контрактов, на которых рентабельность менее нуля или равна ему. Однако оба эти показателя означают полное отсутствие рентабельности. Предложение специалистов АГМП таково: установить шкалу рентабельности и для каждой ступени определять понижающую ставку НДС. Действующая редакция Налогового кодекса (пункт 4 статьи 307) позволяет отнести к низкорентабельным не только убыточные контракты и контракты с нулевой рентабельностью, но и контракты с относительно невысокой рентабельностью в 10-15 процентов. Без понижающих коэффициентов недропользователям будет непросто выполнять взятые на себя социальные обязательства, поддерживать уровень заработной платы, сохранять рабочие места.

Помимо этого, следует ускорить подготовку и согласование проекта постановления Правительства о межведомственной комиссии по выработке рекомендаций по

**СУЧЕТОМУГЛУБЛЕНИЯПЕРЕРАБОТКИИСОЗДАНИЯНОВЫХПЕРЕДЕЛОВ  
ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬМЕТАЛЛУРГИИДОЛЖНАВОЗРАСТИ НЕ МЕНЕЕ ЧЕМ НА 107 ПРОЦЕНТОВ. ПО МНЕНИЮ ПРЕЗИДЕНТА ЭТА ЦЕЛЬ ВПОЛНЕ ДОСТИЖИМА.**

нистр индустрии и торговли Асет Есекешев и пообещал, что летом представит программу первой пятилетки на рассмотрение Кабинета министров.

Сейчас АГМП готовится к съезду горняков и металлургов, и на нем предстоит детально обсудить поставлен-





отнесению месторождения (группы месторождений, части месторождения) твердых видов полезных ископаемых, за исключением общераспространенных, к категории низкорентабельного, и положения о ней.

На взгляд экспертов, важно активизировать рабочую группу (распоряжение Премьер-Министра от 3 апреля 2009 года № 51-р) по совершенствованию международного налогообложения и рассмотреть на ней весь комплекс проблем, включая трансфертное ценообразование, с которыми сталкиваются крупные компании на внешних рынках при реализации своей продукции. Горняки и металлурги озадачены применением отдельных положений Закона «О трансфертном ценообразовании», стартовавшего 1 января 2009 года. Он направлен на предотвращение потерь госбюджета в международных деловых операциях, в большей степени носит фискальный характер, так как не допускает отклонения цены сделки от рыночных цен (за исключением сельскохозяйственной продукции), публикуемых источниками информации.

Однако у экспортеров в любом случае будет отклонение цен, притом значительно больше, чем декларируемые для аграриев (и допускавшиеся ранее) 10 процентов. А различное качество продукции, внебиржевой характер отдельных товаров, снижение спроса обуславливают необходимость применения отклонения цен сделок до 20 процентов от рыночных цен. Между тем в странах, которые сегодня стали основными нашими конкурентами на мировом рынке, такие отклонения цен законодательно предусмотрены. К примеру, согласно статье 40 Налогового кодекса Россий-

ской Федерации, корректировка цены сделки производится в случае обнаружения факта отклонения ее от рыночной более чем на 20 процентов. Такое положение ставит наши горнодобывающие и горно-металлургические предприятия в неравные условия с их российскими конкурентами на мировом рынке. Проанализировав ситуацию и сопоставив ее с реалиями рынка, АГМП просит Правительство вернуться к этому закону и установить более взвешенные и справедливые подходы при определении рыночной цены в период нестабильности. В частности, предусмотреть возможность для экспортеров при определении цены сделки использовать цены на товары за соответствующий котировальный период; признавать в качестве официального источника информации о рыночных ценах, в том числе и контракты группы с независимыми покупателями (конечными потребителями) казахстанской продукции, включая торговые подразделения этих конечных потребителей; признать допустимым для продукции горнодобывающего и горно-металлургического сектора отклонение цены сделки от рыночной до 20 процентов.

Актуальным представляется вопрос о снижении тарифов национального перевозчика, с учетом снижения цен на товарно-материальные ценности и нефтепродукты и предоставление скидок при перевозке серной кислоты.

Законодательные ограничения монополистов по занятию иными видами деятельности создают определенные сложности на пути развития предпринимательства. В рыночных условиях основным фактором является конкуренция и Закон «О конкуренции», позволяющий антимонополь-

ным органам контролировать монополистов. АГМП считает, что снятие этих ограничений позволит монополистам, в том числе субъектам рынка с весьма незначительной долей регулируемой деятельности существенно нарастить объемы производства, сдерживать

### **АССОЦИАЦИЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РАЗРАБОТАЛА ПАКЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЙ К ПЛАНУ РАЗВИТИЯ ГМК, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ПОСТАВЛЕННЫХ ПРЕЗИДЕНТОМ ЦЕЛЕЙ.**

рост тарифа по регулируемой деятельности за счет отнесения на иную деятельность части затрат по содержанию основных фондов, штатов; за счет привлекаемых средств от иной деятельности содержать сооружения, оборудование, механизмы в технически удовлетворительном состоянии, лучше использовать свои площади и в условиях спада производства не только не сокращать работников и уровень заработной платы, а создавать новые рабочие места. Поэтому следует рассмотреть возможность отмены ограничений, предусмотренных подпунктами 1), 2) 3) пункта 1 статьи 5 названного закона при выполнении некоторых условий: деятельность не должна ограничивать конкуренцию на рынке услуг (товаров, работ) и ухудшать их качество; должен быть отдельный учет доходов, затрат и задействованных активов по каждому виду регулируемых услуг; доходы, получаемые субъектом естественной монополии от иной деятельности, должны покрывать затраты, необходимые для ее осуществления; нельзя финансировать иную деятельность за счет регулируемых услуг (товаров, работ). ■



# ПРОРЫВНЫЕ, ОТРАСЛЕВЫЕ ИЛИ КОРПОРАТИВНЫЕ?

«30 КОРПОРАТИВНЫХ ЛИДЕРОВ КАЗАХСТАНА», ПОЖАЛУЙ, ОДНА ИЗ САМЫХ ГУТТАПЕРЧИВЫХ ПРОГРАММ ПРАВИТЕЛЬСТВА. ИЗНАЧАЛЬНО ЕЕ ФИЛОСОФИЯ ВЫСТРАИВАЛАСЬ НА ПАРТНЕРСТВЕ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА, КОТОРОЕ В КОНЕЧНОМ ИТОГЕ ДОЛЖНО ПРИВЕСТИ К МАСШТАБНОМУ ПОДЪЕМУ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. И СОЗДАННЫЕ ТАКИМ ОБРАЗОМ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ СМОГЛИ БЫ В ПЕРСПЕКТИВЕ ГРОМКО ЗАЯВИТЬ О СЕБЕ НА ЗАРУБЕЖНОЙ АРЕНЕ, А КАЗАХСТАН - ПОЛУЧИТЬ СИЛЬНЫЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ. ОЧЕВИДНО, ЧТО РЕАЛЬНОГО ПРОРЫВА ПОКА НЕ ПРОИЗОШЛО.

## ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИ

СВЕТЛАНА АБДРАШИТОВА

Следуя логике намеченных индустриально-инновационной стратегией системных мер, полтора года назад кабинет Премьера Карима Масимова принял программу «30 корпоративных лидеров Казахстана», что подразумевало внедрение новых инструментов стимулирования экономики на основе взаимодействия государственного и частного секторов. Такой путь не нов. Разные схемы государственного патронирования и стимулирования бизнес-чемпионов, создания для них гибких льгот, прямых госинвестиций использовали в период модернизации своих экономик власти

Южной Кореи, Сингапура, Тайваня, а сегодня активную политику в этом направлении ведет и наш северный сосед. В модели же индустриального прорыва Казахстана специфично прежде всего то, что государство отбирает приоритетные проекты, предложенные бизнесменами, строит некий льготный «коридор», но при этом не обременяет себя полностью финансированием предприятий-лидеров. По предложенной формуле в каждый проект 30 процентов средств вкладывают отечественные инвесторы, треть - зарубежные компании с мировыми брэндами, и остальную часть - институты развития. Ответственность за конечный результат лежит на частном капитале.

Ко всему, госменеджеры обещали, что за счет бюджета будет обустроиваться инфраструктура и выделяться земли под новые предприятия. Параллельно с этим они займются снижением административных барьеров и адаптацией нормативно-правовой базы к потребностям нового этапа экономического развития.

После столь заманчивых посулов бизнес заметно оживился. В общей сложности, на соискание звания «прорывной» деловые круги представили 97 проектов, из них 19 – от горно-металлургического сектора, направленных на освоение более высоких переделов и постепенный уход от сырьевой направленности отрасли. Прием заявок, их анализ, оценка и представление госкомиссии было доверено оператору программы - Фонду устойчивого развития «Казына». Первоначально основных критериев отбора было четыре, и они достаточно просты: стоимость проекта свыше 100 млн. долларов, экспортная ориентированность, высокая добавленная стоимость продукции, ориентация предприятий на местные трудовые ресурсы. Правда, позднее установленные рамки были несколько расширены: руководство «Казыны» сообщило, что под эгидой программы будут поддержаны и менее масштабные проекты стоимостью от 50 млн. долларов, которые причислены к разряду «малых».

Следующим шагом, как предполагали эксперты, станет оглашение имен компаний, претендующих на место в списках топовой тридцатки. Затем выяснилось, что цифра эта условная. Программа не ограничится поддержкой какого-то определенного числа предприятий. В правительстве поясняли, что меры по улучшению бизнес-среды, которые готово принять на себя государство, будут распространяться на всю соответствующую проекту отрасль, что сулило производственному сектору еще более оптимистичные перспективы.

Однако многому в этих планах не суждено было сбыться. По словам директора департамента по новым проектам Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Бахтыгерей Карымбаева, компании профильного сектора составили подробные паспорта инвестпроектов. Но оператор отклонил часть представленных форм, составленных, кстати, по образцу уполномоченного правительством Министерства экономики и бюджетного планирования. Вместо них сотрудники «Казыны» потребовали представить мастер-планы, а они, как известно, предшествуют ТЭО, разработка которого консалтинговыми компаниями обходится от 5 до 10 процентов от сметной стоимости проекта. Стоит ли удивляться, что после этого энтузиазм у претендентов в бизнес-чемпионы пошел на убыль. В общей сложности через экспертное сито прошли 37 бизнес-проектов.

Любопытно, что при этом к разряду остальных «прорывных», и высокотехнологичных были отнесены в том числе и цементные заводы, и отверточные производства, поскольку, видимо, о масштабном технологическом прорыве Казахстана речь на тот момент не шла. Возможно, сказались традиционные проблемы ведомственной несогласованности, и неясности перспектив глобальных рынков, соответственно – прогнозов внутреннего производства и спроса. В целом не так уж и важно, кто вошел в привилегированный список будущих индустриальных лидеров. Но, если отсечь игроков рынка строительных материалов и автомобилестроения, то останется довольно скромный список из проектов, которые по своим инвестиционным вложениям и экспортному потенциалу, действительно способны принести ожидаемый экономической масштабный результат.

### КАЧЕСТВЕННАЯ СТОРОНА МЕДАЛИ

Учитывая, что у нас в стране не так много предприятий, кому по силам реализовывать крупные проекты, думается, не случайно дебютантами «30 корпоративных лидеров Казахстана» стали именно металлургические комплексы. Это электролизный завод в Павлодарской области, производственный комплекс по выпуску высокоемких танталовых конденсаторных порошков в Восточно-Казахстанской области, сортопрокатное производство компании «АрселорМиттал Темиртау» и горно-обогатительный комбинат на месторождении «Восход». Хотя, строго говоря, их строительство началось задолго до принятия программы.

Как бы то ни было, в условиях глобальной депрессии под вопросом оказалась судьба остальных предприятий, вошедших в базовый перечень топ-30. Притом что все они отвечают идеологии создания новых переделов и экспортоориентированности продукции. Так, казахстанская горно-металлургическая компания (ГМК) «Шалкия Цинк» планирует построить металлургический завод, чтобы восьмикратно нарастить выпуск цинка в концентрате. Корпорация «Казхром» нацелена организовать на базе Актюбинского завода ферросплавов цех высокоуглеродистого феррохрома, что обусловлено близким расположением месторождения хромовой руды, а также небольшой удаленностью от морпортов Балтики. Инвестиционный проект АО «ССГПО» предусматривает строительство завода по производству металлизированных брикетов и окатышей, где содержание металла может быть увеличено до 97 процентов. «ГРК Казахстанский никель» и его британский партнер Oriel Resources готовились начать в 2009 году возведение первой очереди ►







горно-металлургического комбината на месторождении «Шевченковское» в Костанайской области, используя уникальную технологию получения ферроникеля путем обогащения руды методом сернокислотного выщелачивания. Корпорация «Казахмыс» была вынуждена приостановить один из крупнейших в мире горнорудных проектов – Актогайского горно-обогатительного комбината (ГОК). И это далеко не полный список отложенных производственных замыслов.

Надо сказать, что участие стратегических гигантов в программе диктуется стратегическими же соображениями. «30 корпоративных лидеров Казахстана» направлена на выполнение задачи вхождения Казахстана в полусотню наиболее конкурентоспособных стран мира. Все перечисленные компании уже фактически являются предприятиями-лидерами.

### НА БУДУЩЕЕ

Упоминания заслуживает и другой серьезный момент с точки зрения качества создаваемой в стране новой индустрии и ее перспектив. Не так давно в правительстве пришли к выводу, поразившем своей запоздалостью: все намеченные к реализации промышленные проекты требуются соотнести с инфраструктурными возможностями страны. После чего следует отказаться от строительства предприятий, не обеспеченных соответствующими энергетическими мощностями, инженерными сетями и логистикой. Думается, подобные решения выглядели более уместными на заре индустриализации. Но Министерство экономики и бюджетного планирования озадачилось подготовкой карты рационального размещения производственных мощностей только теперь.

Причем первые результаты обследования особого оптимизма не внушают. Со слов министра экономики и бюджетного планирования Бахыта Султанова выяснилось, что из 382 проектов, которые ждут своего часа в инвестиционных портфелях различных госструктур, каждый пятый не обеспечен должной энергетической подпиткой, в том числе фабрика по производству обожженных хромовых окатышей в Актобинской области компании ENRC. Иные не имеют адекватных логистических решений. Вследствие этого, в частности, вызывает вопросы процесс налаживания транспортировки новых видов продукции транснациональной компанией «Казхром» в Актобинской области.

Тем временем, Глава государства определил в качестве первоочередной и важнейшей задачи на ближайшие пять лет проведение в стране форсированной промышленной политики. Индустриализация провозглашена Нурсултаном Назарбаевым в качестве общенациональной задачи, выполнение которой поможет Казахстану занять лидирующие позиции в посткризисный период. И решить давнюю проблему сильной зависимости экономики от колебаний цен на мировых сырьевых рынках, что обещает устойчивость республики в будущем и надежную защиту от возможных новых кризисов. Второе полугодие и предстоящий 2010 год должны стать определяющими для масштабной перестройки экономики, главной целью которой будет ускоренная технологическая модернизация всей экономической системы.

Причем государство провозглашает, что посредством своих институтов, прежде всего, ФНБ «Самрук-Казына», готово напрямую инвестировать финансовые средства в создание новых предприятий, в нужные сектора. Усилия планируется сконцентрировать в таких направлениях, как металлургия, АПК и сельхозпереработка, химическая промышленность, фармацевтика, энергетика, нефтепереработка, транспорт и телекоммуникации.

Причем сроки реализации программы, обозначенные Президентом, предполагают быстрые и эффективные действия – так что времени на раскачку у Правительства уже нет. Об этом шла речь на майском Конгрессе предпринимателей Казахстана. Премьер заверил деловые круги, что все инвестиционные инициативы бизнеса будут учтены при разработке карты размещения производственных сил страны. Учитывая, что многие бизнес-идеи выдвигались еще по программе «30 корпоративных лидеров Казахстана», но так и не были в нее включены, глава Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Николай Радостовец обратился к руководителю Правительства с конкретным



вопросом: какая судьба ждет эти отраслевые проекты?

- Подавайте, мы все их рассмотрим, и, если они отвечают соответствующим требованиям, включим в карту,- заверил Карим Масимов.

Сегодня горнодобывающие и горно-металлургические предприятия вновь готовят инвестиционные паспорта для своих проектов, которые будут представлены в рабочую межведомственную группу, созданную при Министерстве индустрии и торговли.

Между тем, для намеченного производственного рывка реальному сектору предстоит внедрять новые технологии, что весьма проблематично при отсутствии инвестиционных преференций, о чем заявили на форуме руководители отраслевых ассоциаций и ведущих казахстанских предприятий. Поэтому со стороны государства требуется серьезная поддержка, в том числе законодательная. В связи с этим исполнительный директор АГМП Николай Радостовец предложил ввести нулевую ставку НДС не только для убыточных месторождений, но и для тех, чья рентабельность находится в пределах 10%. Высвобожденные таким образом средства могли бы пойти на вскрышные работы.

- Это связано с тем, что в Казахстане наблюдается истощение горнорудных запасов, полезные ископаемые залегают все глубже, и нужно осуществлять большие объемы вскрышных работ, – пояснил глава АГМП.

Иначе, по прогнозам г-на Радостовца, объемы производства в металлургической отрасли, обеспечивающей 22 процента ВВП страны, могут заметно снизиться.

За усовершенствование экономического поля выступила и первый вице-президент ENRC Зауре

Заурбекова, заострив внимание на законе «О государственных инвестициях», под действие которого не подпадает горно-металлургический комплекс, и на законе «О трансфертном ценообразовании», осложняющем работу предприятий.

- Если мы реализуем электроэнергию на наше же собственное предприятие, на электролизный завод, то ее цена согласно закону «О трансфертном ценообразовании» должна быть рыночной. Среднерыночная стоимость за киловатт-час по Павлодарской области составляет 2,7-2,8 тенге. Тогда когда в проекте у нас была заложена цена 1,7 тенге, – отметила г-жа Заурбекова. - Внеплановые расходы, соответственно, влияют на экономическую эффективность реализуемых проектов.

Для успешного достижения целей, поставленных Главой государства, необходимо гармонизировать и таможенное законодательство с учетом создания в ближайшее время единого таможенного пространства. Поскольку крупные компании испытывают жесткую конкуренцию на международных рынках, им также нужно унифицированное законодательство Казахстана со странами, где осуществляют производство аналогичной продукции конкуренты. В связи с этим Зауре Заурбекова обратилась с просьбой активизировать деятельность созданной рабочей группы Правительства по совершенствованию международного налогообложения и рассмотреть на ней весь комплекс проблем, включая трансфертное ценообразование, с которыми сталкиваются крупные компании на внешних рынках при сбыте своей продукции.

В целом предприниматели рассчитывают на помощь государства в виде софинансирования проектов, выделение льготных возвратных и натуральных грантов, субсидирование ставки банковских кредитов, льготное налогообложение, дотирование определенных видов продукции также жизненно необходимы бизнесу.

Опыт многих стран показывает, что государство в разной степени и в разных формах может участвовать в модернизации промышленного сектора. Однако сегодня очень важно, чтобы за красивыми названиями программ не скрывалась наша старая традиция оставлять самые смелые и амбициозные планы на бумаге. В связи с этим на память приходят слова профессора социологии Нью-Йоркского университета Вивека Чиббера: «...успешные страны и страны-неудачники отличаются не наличием или привлечением международного опыта, а разным качеством структур государства, полномочиями, которые берут на себя государственные институты в управлении экономикой». ■



[www.chemistry-expo.ru](http://www.chemistry-expo.ru)

**15-я международная выставка  
химической промышленности и науки**

**Х И М И Я**  
**28 сентября – 2 октября 2009**

**ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»,  
Россия, Москва**

**Организатор: ЗАО «Экспоцентр»**

**При содействии: ЗАО «Росхимнефть»**

**Официальная поддержка:**

• Министерства промышленности  
и торговли РФ

**При поддержке:**

• Российского Союза химиков  
• Европейского Совета химической  
промышленности CEFIC

**ЗАО «Экспоцентр»**

**123100, Россия, Москва,**

**Краснопресненская наб., 14**

**Тел.: (499) 795-37-94, 795-37-38**

**Факс: (495) 609-41-68**

**E-mail: [chemica@expocentr.ru](mailto:chemica@expocentr.ru)**

**[www.expocentre-moscow.ru](http://www.expocentre-moscow.ru)**



**Организатор:**



**ЭКСПОЦЕНТР**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНГРЕССЫ  
МОСКВА





# АО «Караганда ГИИЗ и К\*»

Караганда  
ГИИЗ и К\*

г. Астана, ул. Гастелло, 30, тел./факс: 8(7172) 371152, 490951

г. Караганда, ул. Гоголя 29, тел./факс: 8 (7212) 560795, e-mail: kar-gliiz@yandex.ru



АО «Караганда ГИИЗ и К\*» с успехом внедрило и получило сертификат на международную систему менеджмента качества ISO 9001:2000.

Является Лауреатом Международной премии Знак Почета «Лидер национальной экономики - 2006, 2007 гг.»

Качество работ акционерного общества имеет международное признание. В 2005 году в Женеве АО «Караганда ГИИЗ и К\*» удостоено Большой Золотой медали, в 2006 – почетной французской награды «Золотая медаль Ассоциации содействия промышленности», в Лондоне - награды победителя Международного конкурса в области менеджмента делового управления бизнесом.

В 2007 году в Нью-Йорке АО «Караганда ГИИЗ и К\*» стало обладателем приза «Международная Звезда за Лидерство и Качество».

На сегодня компания занимает лидирующие позиции на рынке комплексных инженерных изысканий для строительства. Работы ведутся во всех регионах Республики Казахстан с гарантией выполнения работ, высоким качеством обслуживания и в сжатые сроки.



По геотехническим изысканиям и отчетам АО «Караганда ГИИЗ и К» построены Жезказганский и Балхашский металлургические комбинаты, Соколовско-Сарбайский, Коктынкольский, Кайрактинский горно-обогатительные комбинаты, в Астане – комплекс Байтерек, Национальный Исламский Центр, отель Интерконтиненталь, здание Министерства транспорта и коммуникаций, Евразийский университет им. Гумилева, жилые комплексы «Триумф Астаны», «Байконур», «Сары-Арка», «Сити-Палас» и др.

Были проведены изыскательские работы под строительство посольства США, Российской Федерации, Узбекистана, Турции







# МЕТАЛЛ НА БИРЖУ *вышел*

КАЗАХСТАНСКИЙ ПЕРВИЧНЫЙ АЛЮМИНИЙ ВПЕРВЫЕ ПОЛУЧИЛ ДОСТУП НА ЛОНДОНСКУЮ БИРЖУ МЕТАЛЛОВ (LME). КОМПАНИЯ EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION (ENRC) ЗАРЕГИСТРИРОВАЛА НА LME СВОЮ МАРКУ «КРЫЛАТОГО» МЕТАЛЛА. ОДОБРЕНО И ХРАНЕНИЕ АЛЮМИНИЕВЫХ ЗАГОТОВОК КОМПАНИИ НА БИРЖЕВЫХ СКЛАДАХ.

НАТАЛЬЯ ВАСИЛЬЕВА

Как сообщили в ENRC, алюминиевые слитки прошли проверку на готовность к дальнейшему использованию у нескольких потребителей и подверглись химическому анализу, прежде чем были

допущены в мировой центр металлоторговли. После успешного завершения исследований им был присвоен международный стандарт качества, что позволяет производить поставки продукции

на склады LME по биржевым ценам. В свою очередь, это дает возможность ENRC улучшить торговую и маркетинговую политику.

Регистрация на Лондонской бирже металлов алю-

миниевых слитков, производимых на Казахстанском электролизном заводе (КЭЗ) в Павлодаре, – очередной шаг на пути стремительного развития алюминиевого направления в деятельности ENRC. Как известно, новое промышленное предприятие, равного которому на постсоветском пространстве не создано за последние 20 лет, было построено всего за 27 месяцев. КЭЗ называется главным прорывным проектом Казахстана. Он вошел в единый комплекс с уже действующим Павлодарским алюминиевым заводом, на возведение которого в советское время понадобилось 10 лет. Здесь уже 43 года производится глинозем. Однако ранее все сырье для получения алюминия экспортировалось за рубеж, поскольку в республике не было ни заводов, ни опыта, ни даже технологии для его переработки. Между тем, как известно, стоимость алюминия, используемого во многих отраслях промышленности – авиа- и машиностроении, электротехнике и пищевой промышленности – на мировых рынках значительно превышает цены на глинозем.

С запуском завода ENRC приступила к самостоятельному производству алюминия, что позволило компании выйти с готовой продукцией на Лондонскую биржу металлов.

- Мы счастливы, что достигли такого уровня. Всего за четыре года мы прошли путь от строительства и начального производства до такого официального международного признания высокого качества нашего первичного алюминия, - отмечает пре-

зидент АО «Казахстанский электролизный завод» Алмаз Ибрагимов.

КЭЗ является ключевым элементом алюминиевого кластера страны. Годовая мощность завода в 125 тыс. тонн алюминиевого литья была достигнута в первом квартале 2008 года, тогда как срок исполнения был запланирован лишь на конец прошлого года. Уже в 2010 году, с выходом предприятия на полную рабочую мощность планируется двукратно увеличить производство до 250 тысяч тонн продукции в год.

Этот промышленный проект стоимостью около 900 млн. долларов представляет собой крупнейшее в Казахстане частное капиталовложение в металлургию и горнодобывающую промышленность. Он был реализован в соответствии с политикой Правительства страны по развитию обрабатывающих отраслей и выпуску продукции с высокой добавленной стоимостью. Дальнейшее



наращивание мощности КЭЗ и алюминиевого подразделения ENRC стратегически важно как для компании, так и для региона.

В целом алюминиевый комплекс Eurasian Natural Resources Corporation представляет собой интегрированную структуру, включающую энергетическую компанию, бокситовые ▶

#### НАША СПРАВКА:

ENRC является полностью интегрированной Группой в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых с собственными энергетическими и транспортными предприятиями. В ENRC входят ТНК Казхром, Алюминий Казахстана, Казахстанский электролизный завод (КЭЗ), Жайремский горно-обогатительный комбинат, Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение (ССГПО), Евроазиатская энергетическая корпорация (ЕЭК), Серовский завод ферросплавов, ENRC Logistics и ENRC Marketing & Sales. ENRC также владеет 50% долей в совместном предприятии с Bahia Minerals BV (BML), проекте разведки железной руды в Бразилии, и 50% в Xinjiang Tuoli Taihang Ferroalloy Company в Китае (Туоли).

ENRC вносит существенный вклад в ВВП Казахстана и является одним из крупнейших в мире производителей феррохрома и экспортеров железной руды, а также одним из мировых лидеров по объему продаж глинозема. Кроме того, ENRC поставляет более 14% электроэнергии в Казахстане. Численность персонала составляет более 65 тыс. человек. ENRC входит в Индекс FTSE 100.



рудники, глиноземный завод, электролизный завод и логистическую компанию.

К слову, Лондонская биржа металлов, где листингуются первичные сплавы КЭЗ, является одной из самых влиятельных организаций лондонского делового центра. Это - одна из ведущих международных бирж товаров, фьючерсных и опционных сделок. Она специализируется на цветных металлах - медь, первичный алюминий, свинец, цинк, никель, олово, алюминиевый сплав, серебро и на индексных контрактах - LMEХ, которые охватывают шесть первичных металлов. Все крупнейшие мировые производители товарного алюминия зарегистрированы на LME. Биржа предоставляет основные услуги, которые впоследствии играют некото-

рую роль в достижении стабильности цен на продукты потребления по всему миру.

В этом крупнейшем в мире центре торговли цветными металлами более 95 процентов сделок заключаются международными участниками. Торговля проходит в режиме открытого аукциона на торговой площадке «Ринг». Она поддерживается телефонной и мониторинговой системой LME Select, работающей 24 часа в сутки, что позволяет процессу торговли быть максимально прозрачным. Данная система помогает игрокам быть уверенными, что цены, установленные на бирже, правдоподобны и максимально адекватно отражают текущий баланс спроса и предложения.

По прогнозам аналитиков Standard Chartered, цена алюминия может в ближайшее

время обновить максимальный уровень 2009 года. По данным экспертов, в текущем году алюминий показывает наихудшие результаты среди металлов, торгующихся на LME, подешевев на 6,5 процента. Представители Standard Chartered указывают, что есть некоторая возможность для дальнейшего повышения стоимости - до 1648 долл/тонну.

Отметим, что ранее аналитики Goldman Sachs высказывали другое мнение. Они заявляли, что к 2011 году рынок алюминия придет в состояние баланса, и рост цены на металл не будут подниматься в течение двух лет.

Согласно прогнозу Goldman Sachs, средняя цена алюминия в текущем году составит 1410 долл/т, а в 2010 году - 1540 долл/т. ■

**11-13  
НОЯБРЯ  
ОМСК  
2009**

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:  
Министерства промышленной политики,  
транспорта и связи Омской области,  
Администрации города Омска

# СИБИРСКИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ САЛОН



# ОМСКПОЛИТЕХ

В объединенной экспозиции выставки:

**ИН-ЭКСПО. ЭКСПОМАШ. ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ  
В ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЖКХ. АВТОМАТИКА И ЭЛЕКТРОМЕХАНИКА.  
КАБЕЛИ. ЭЛЕКТРОАРМАТУРА. ЭЛЕКТРОНИКА И РАДИОТЕХНИКА.**



Организатор: МВЦ "Интерсиб", тел. (3812) 25-14-79, 25-25-20,  
факс (3812) 25-72-02, e-mail: [promexpo@intersib.ru](mailto:promexpo@intersib.ru), <http://www.intersib.ru>



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



# НЕДРА ПОЛЕЗНЫЕ ИСКОПАЕМЫЕ

**22 - 25 сентября 2009**

Украина Донецк СВЦ «ЭКСПОДОНБАСС»

**ДОБЫЧА.  
ТРАНСПОРТИРОВКА.  
ОБОГАЩЕНИЕ.**



**Машинностроение  
Украины**

- информационный  
спонсор выставки



- главный  
информационный  
партнер спецраздела  
«УГОЛЬ УКРАИНЫ»

**Организатор:**  
СВЦ «ЭКСПОДОНБАСС», Донецк, Украина

**Организационная поддержка:**  
- Министерство промышленной политики Украины  
- Министерство угольной промышленности  
- Донецкая областная государственная администрация



Специализированный выставочный центр  
«ЭКСПОДОНБАСС»

Украина, 83048, г. Донецк, ул. Челюскинцев 189 - в

Тел./факс: +38 (062) 381-21-50, 381-22-80

[zaharov@expodon.dn.ua](mailto:zaharov@expodon.dn.ua), [nataly@expodon.dn.ua](mailto:nataly@expodon.dn.ua)

[www.expodon.dn.ua/nedra](http://www.expodon.dn.ua/nedra)



# НАЛОГОВЫЕ ПЕРЕМЕНЫ – ПОДСПОРЬЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

САУЛЕ ШУКАНОВА

«По мнению многих аналитиков, Казахстан является одной из немногих стран, способной в 2009 году обеспечить положительный рост экономики, в то время как в других странах ожидается спад на 5-6 процентов», - сказал в своем выступлении на региональном инвестиционном форуме Президент Нурсултан Назарбаев. - Это результат напряженной работы, которую мы проводили все это время». При этом, как отметил Глава государства, ставка делается и на такие крупные корпорации международного масштаба как ENRC, «АрселорМиттал Темиртау», «Казахмыс», «Казцинк» и другие.

**Б**ез малого 15 лет назад на металлургический рынок страны пришел иностранный инвестор «Миттал стил», ныне АО «АрселорМиттал Темиртау» (АМТ). В сложных условиях мировой нестабильности эта компания делает ставку, прежде всего, на профессионализм специалистов и рабочих, развивает кадровый потенциал. То есть советский постулат о том, что «кадры решают все» в нынешней ситуации наполнился новым содержанием.

- Успех в деле приносят люди компетентные, образованные, с хорошей профессиональной подготовкой. Именно эти критерии учитываются АО при введении любых новаций, - считает вице-президент, генеральный директор «АрселорМиттал» в Казахстане доктор Франк Паннир, который вот уже год возглавляет казахстанские предприятия глобальной сталелитейной компании.



Его команда, которой он гордится, разработала специальную систему развития персонала, многие положения которой можно смело отнести к разряду эволюционных. В 2008 году, например, прошли переподготовку, получили еще одну специальность или повысили квалификацию более 40 процентов металлургов. Изменена система приема работников на комбинат, оптимизирована структура многих служб. Все это дает возможность не только преодолевать сегодняшние трудности, но и готовиться к полномасштабной работе в посткризисный период.

Более того, «АрселорМиттал» в Казахстане с первых дней тесно сотрудничает с региональными и государственными органами власти.

- Мне довелось поработать во многих странах мира и я могу сравнивать, - говорит доктор Паннир. - Казахстан является образцом того, как государство должно работать с иностранными инвесторами, чтобы привлекать как можно больше

капитала. Один из примеров - Совет иностранных инвесторов, в правление которого я тоже вхожу. Это - один из мощных инструментов, когда при необходимости государство берет на себя создание условий для реализации проектов, благотворных для развития экономики страны. Руководство страны приняло очень эффективные и своевременные решения еще при первых признаках кризиса. И я вижу, что Казахстан - одна из стран мировой экономики, которая выходит из кризиса без сокращения количества рабочих мест и уменьшения ВВП.

Хорошие результаты приносит сотрудничество между областным акиматом и «АрселорМиттал Темиртау». На сегодня подписано несколько меморандумов: о социальном взаимном сотрудничестве, сохранении рабочих мест, минимальных инвестициях и многом другом. Самые актуальные темы вносятся в планы взаимодействия на каждый год. В результате компания активно решает социальные проблемы городов, где расположены ►



предприятия: благоустройства и ремонта дорог, обеспечения населения коммунальными услугами, транспортных перевозок и многого другого. Совместно достигается главное - люди обеспечены работой и получают за нее заработную плату.

При этом компания не отказывается от намеченных ранее социальных проектов, обеспечивая все соответствующие выплаты нынешним работникам и тем, кто находится в отпусках по уходу за ребенком или на заслуженном отдыхе.

Постоянное внимание к профессиональной подготовке всех категорий работников – от руководителей высшего звена до рабочего – позволяет администрации своевременно решать, даже в непростых условиях, самые сложные производственные и технологические задачи. Стратегически верным оказался антикризисный план правления компании по организации производства. Несмотря на падение спроса и резкое снижение цен на прокат черных металлов из-за мирового экономического спада, стальной департамент постепенно наращивает выпуск чугуна, стали и реализацию готовой продукции.

В мае потребителям отгружено 264 тысяч тонн готового проката. Это - лучший показатель, начиная с октября прошлого года, когда отгрузка составила 150 тысяч тонн металлопроката в месяц. В июне планируется отправить покупателям уже 280 тысяч тонн продукции. При этом успешно освоен весь проектный ассортимент сортопрокатного цеха, сданного в эксплуатацию в прошлом году.

Из этого цеха за текущие полгода на нужды строительной индустрии Казахстана доставлены 15 тысяч тонн арматуры, уголка и другого сортового проката, нигде больше не производимого в республике. Собственно, перед этим производством с самого начала Президентом Нурсултаном Назарбаевым была поставлена задача: обеспечить внутренние потребности республики и выйти на экспорт. Но пока, признает доктор Паннир, низкий уровень цен на сортопрокатную продукцию не позволяет говорить о значительном улучшении ситуации.

В связи с этим сразу был поднят вопрос и о строительстве нового предприятия, о котором было заявлено в июле прошлого года.

- Наши планы относительно нового завода не изменились, ведется подготовительная работа, но первый кирпич не будет заложен в новом году, как обещалось ранее, - с сожалением говорит генеральный директор.

Франк Паннир поделился своим видением перспективы:

- Если мы не заработаем деньги, то инвестиций не будет. А инвестировать в будущее комбината есть необходимость. Мы сегодня ориентированы со стороны государства на 11 с половиной миллионов тонн угля в год. Естественно, я считаю это ограничением. Потому что, после очередной аварии, нам было предписано навести сначала порядок в технике безопасности.

Мы выполнили все требования. И теперь будем вести переговоры о получении возможностей увеличения добычи угля.

- Сейчас идет острая дискуссия по закону о недропользовании со многими иностранными инвесторами, особенно с теми, кто пришел во время формирования независимого Казахстана, - продолжил доктор Паннир. - Правительство хочет в связи с этим внести изменения в договора. Но я считаю, что их нужно выполнять. Этому принципу 200 лет. Когда мы подписывали контракт в 1995 году, то брали на себя определенные обязательства, точно так же, как и государство. Поэтому я не приветствую изменения задним числом.

- А вот в Налоговый кодекс я бы внес следующее - возврат НДС, - предложил Франк Паннир. - До сих пор недостаточно четко регламентирован вопрос по НДС. Я вижу, как некоторые конкуренты обеспечены в государстве определенными льготами. У нас тоже есть потери. Но нам таких преференций не дают. Так что для нас это вопрос объективного, а не субъективного фактора.

Данная позиция складывается, в частности, из того, что в себестоимости продукции АО «АрселорМиттал Темиртау» социальная сфера занимает существенную долю. И генеральный директор, воспитанный западной школой организации производства, где все построено на рентабельности и извлечении прибыли, считает, что в АО «АМТ» это самое слабое звено.

- У нас работает слишком много людей. Мы страдаем от структуры, построенной еще 30-40 лет назад с соответствующими инструкциями, не позволяющими коренным образом изменить эти вопросы, - признает он. - К сожалению, не бывает так, чтобы человек получал в жизни все. И мы не можем обеспечить занятостью 46 тысяч человек со средней зарплатой в 2 тысячи евро. Там, где я начинал работать, были печь, кокс, прокатный стан, завод, на котором работали всего 600 человек, и они выпускали более миллиона тонн стали. А что делаем мы? Еле-еле производим 260 тысяч тонн в месяц, и занимаем при этом более сорока тысяч человек. Вот где слабое звено. Я посмотрел структуру своего департамента железнодорожного транспорта. И увидел, что над трудовым коллективом сидит восемь начальников. Как так можно работать?

- Вы планируете оптимизацию?

- Буду ломать, и это многое изменит. Знаете, есть детская игра в «глухой телефон». Начинается с одного слова, и пока оно дойдет до последнего игрока, это будет уже совсем другое слово. Вот так и у нас получается при помощи таких инструкций - я даю одно задание, а получается ...«как всегда».

На региональном форуме в Усть-Каменогорске Нурсултан Назарбаев подчеркнул: то, как сегодня будет сформирована повестка программы индустриализации, определит не только перспективы бизнеса, но и облик всей экономики через пять-десять лет. ■



## СТАЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ ДОСТИГЛА ДНА

Исполнительный директор компании Nucor Corp Даниель ДиМикко считает, что «стальная отрасль уже достигла или близка ко «дну» в глобальном экономическом кризисе, и будет находиться там некоторое время». Он отметил, что использование производственных мощностей в отрасли немного улучшилось, но остается слабым, по сравнению с прошлым годом.

- Реальный спрос на продукцию улучшился, так как клиенты снизили запасы и хотят новых заказов, но реальная ситуация в бизнесе еще очень сложна во всех регионах мира, - сказал Даниель ДиМикко, выступая на стальной конференции, организованной American Metal Market.

Как отмечают многие зарубежные аналитики, текущая ситуация сравнима с положением дел на рынке после Второй мировой войны, поскольку кризис поразили самых крупных потребителей стали – автомобильный и инженерный сектор, а также строительство и рынок недвижимости, что, в свою очередь, снизило спрос на металлы.

Эксперты и главы крупных горнодобывающих компаний считают, что об окончании мирового кризиса говорить преждевременно. Вскоре металлургам придется решать еще одну проблему – проблему перепроизводства.

- Сегодня в целом в мире мощностей по производству стали примерно в полтора раза больше, чем спрос на сталь, - отмечает в своем личном блоге генеральный директор ОАО «Северсталь» Алексей Мордашов. - Есть много прогнозов, что впереди еще возможно дальнейшее ухудшение, и я считаю, что эти прогнозы не безосновательны. Для того чтобы начался подъем, нам нужно выходить на фазу стабилизации.

По его мнению, сейчас необходимо снижать издержки, оптимизировать производство, сокращать неэффективные активы, наращивать качество продукции и степень обслуживания клиентов.

- Пока производители стали не пройдут через реструктуризацию и не приведут мощности в соответствие со спросом, трудно рассчитывать на восстановление нормальной работы отрасли, - пишет глава «Северстали».



**555**  
**МАРОК СТАЛИ**

**круг шестигранник  
квадрат**

**всегда в наличии круг  
12ХН3А, 20ХН3А,  
12Х2Н4А, 20Х2Н4А и др.**

**Утоли голод  
металла!**

**лист балка швеллер  
полоса уголок арматура**

**Росметаллопрокат, ООО**  
**т/ф. +7(34385) 777-88**  
**(многоканальный)**  
**www.rosmetalloprokat.ru**

## КАБМИН УКРАИНЫ ПРОДЛИЛ ЛЬГОТЫ МЕТАЛЛУРГАМ

Министерство промышленной политики Украины инициировало продление моратория на повышение тарифов на электроэнергию и грузовые железнодорожные перевозки для предприятий горно-металлургического комплекса и химической промышленности. Об этом сообщил министр промышленной политики Владимир Новицкий.

В октябре 2008 года кабинет министров подписал меморандум о взаимодействии с предприятиями ГМК и химпрома, в котором взял на себя обязательства ввести мораторий на повышение тарифов на электроэнергию и железнодорожные грузоперевозки для этих предприятий. Срок меморандума истек в 2008 году, однако его действие было продлено сначала на 1 квартал, а затем и на 2 квартал 2009 года.

Между тем, премьер-министр Юлия Тимошенко считает, что укрепление гривны, которое наблюдается в последние месяцы, связано с увеличением объемов производства на предприятиях металлургической промышленности страны. Об этом глава правительства заявила на совещании с административно-хозяйственным активом Львовской области.

- Гривна начала понемногу укрепляться потому, что металлургическая отрасль уже второй месяц демонстрирует увеличение объемов производства, - сказала Тимошенко.



# МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СЕТИ РОССИИ

# 2009

## 01-04 ДЕКАБРЯ

### Москва, ВВЦ павильон №69

#### Организаторы:

Совет ветеранов энергетиков

ЗАО «ТВЭСТ»

при поддержке:

Минэнерго РФ

ОАО «Холдинг МРСК»

ОАО «Федеральная сетевая компания  
Единой энергетической системы»  
(ОАО «ФСК ЕЭС»)

В 2008 году в работе выставки и семинара «Электрические сети России» приняло участие более 340 фирм: акционерные общества энергетики и электрификации России, магистральные электрические сети ОАО «ФСК ЕЭС», электросетевые строительные, монтажные и проектные организации, энергетики стран СНГ, зарубежные фирмы и СП, производители оборудования, конструкций и материалов, специалисты-энергетики других отраслей промышленности из России, Украины, Беларуси, Казахстана, Армении, Великобритании, Германии, Индии, Канады, Сербии, США, Финляндии, Франции, Хорватии, Швейцарии, Швеции, Южной Кореи. Выставку посетило 32.000 человек.

#### Генеральные информационные спонсоры



Генеральный информационный спонсор  
в сети Интернет

**RusCable.Ru**

Специальный информационный спонсор



Информационный спонсор семинара



Поддержка в сети Интернет

**ELEKTROPORTAL.RU**  
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ

#### Время работы выставки

##### 01 декабря

11:30 – 12:00 – ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ  
12:00 – 12:30 – ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ  
12:30 – 18:00 – РАБОТА ВЫСТАВКИ

##### 02-03 декабря

10:00 – 18:00 – РАБОТА ВЫСТАВКИ И СЕМИНАРА

##### 04 декабря

10:00 – 12:00 – РАБОТА ВЫСТАВКИ  
12:00 – ЗАКРЫТИЕ, НАГРАЖДЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ

#### Разделы выставки:

ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА.  
Воздушные и кабельные линии электропередачи.  
Устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики.  
АСУ ТП и информатизация, связь, АСКУЭ.

Телефон/факс: (495) 771-6564, 963-4817

E-MAIL: EXHIBIT@TWEST.RU

САЙТ ВЫСТАВКИ: WWW.EXPOELECTROSETI.RU

#### Информационная поддержка





### ARCELORMITTAL ПОВЫШАЕТ ЦЕНУ НА КАТАНКУ

Американское подразделение ArcelorMittal - компания ArcelorMittal Long Carbon North America - повышает цены на катанку (размер повышения не указывается) и наращивает производство длинномерной продукции вследствие небольшого прироста спроса, о чем сообщили зарубежные СМИ.

- Уровень использования оборудования на североамериканских предприятиях ArcelorMittal, выпускающих длинномерную продукцию, сейчас находится на уровне 45 процентов от номинального по сравнению с 40 процентами в первом квартале года,- сообщил генеральный директор подразделения г-н Венкатараманан участникам конференции по стальному рынку World Steel Dynamics' Steel Survival Strategies.

Он не исключил дальнейшего роста коэффициента задействованных мощностей и в третьем квартале, однако отметил, что сезонное летнее замедление спроса может воздействовать на уровень производства, хотя в настоящее время спрос потребителей повысился, так как они размещают заказы, чтобы пополнить истощившиеся запасы. Председатель правления родительской компании ArcelorMittal заявил, что стальные запасы в США находятся на самом низком с 1983 года уровне.

### КАЗАХМЫС ВРЕМЕННО ОСТАНОВИЛ БАЛХАШСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД

Как указано в годовом отчете корпорации Казахмыс, с марта 2009 года произошла запланированная временная приостановка деятельности Балхашского цинкового завода. Данная мера была предпринята в связи с тем, что спрос на производство цинкового концентрата выше, чем на производство цинка. Производство цинкового концентрата также является экономически эффективнее в сложившихся рыночных условиях.

Руководством «Казахмыс» были разработаны мероприятия по обучению и трудоустройству высвобождаемых сотрудников цинкового производства. В данный момент все сотрудники трудоустроены в другие

структурные подразделения ПО «Балхашцветмет».

- В наше время очень мало хороших специалистов цинкового производства, и мы делаем все возможное, чтобы сохранить их на наших предприятиях, - прокомментировал председатель правления корпорации «Казахмыс» Эдуард Огай.- Приостановка цинкового завода в Балхаше - мера временная, и с весны текущего года мы начали прорабатывать технические задания на усовершенствование технологии и разработку проекта реконструкции цинкового производства с различными научно-исследовательскими институтами.

### ЕС ВВОДИТ АНТИДЕМПИНГОВЫЕ ПОШЛИНЫ

Европейский Союз с августа вводит 24-процентные антидемпинговые пошлины на импорт китайской катанки сроком на пять лет.

- С начала финансового и экономического кризиса мы видели очень быстрый рост протекционистских мер по всему миру, которое затрагивает около 70% мирового стального производства,- сказал генеральный директор Eurofer Гордон Моффот. - Мы удовлетворены таким решением, так как считаем его очень ясным и четким заявлением о правилах свободной торговли на территории ЕС.



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ  
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И  
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ  
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет **54** отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1  
Тел.: +7 (7172) 689-601  
Факс: +7 (7172) 689-602  
e-mail: export\_union@mail.ru

[www.agmp.kz](http://www.agmp.kz)







# Mining Week Kazakhstan 2009

С 24 по 26 июня 2009 года в Караганде состоялась пятая юбилейная Международная выставка технологий и оборудования для горно-металлургического комплекса и рационального использования недр «Mining Week Kazakhstan-2009». Ее организатором выступила компания TNT Productions Inc. при официальной поддержке Министерства индустрии и торговли РК, Министерства энергетики и минеральных ресурсов РК и акимата Карагандинской области.

Официальный партнер выставки – Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП). Официальное содействие проекту также оказали АО «АрселорМиттал Темиртау», ТОО «Корпорация Казахмыс», Ассоциация британских производителей горного оборудования, World Expo International Ltd. (Польша), Zephyr, s.r.o. (Чехия).

Свое приветствие в адрес выставки направил министр энергетики и минеральных ресурсов Сауат Мынбаев. Пятую юбилей-

ную Международную выставку «Mining Week Kazakhstan – 2009» открыли первый заместитель акима Карагандинской области Расул Уразгулов и президент международной выставочной компании TNT Productions, Inc. Джастин Вебб.

В работе выставки приняли участие 89 компаний из 12 стран мира, которые представили следующие экспозиции: технологии и оборудование для предприятий горнодобывающего и металлургического комплекса, разведка и добыча полезных



ископаемых, обогащение полезных ископаемых, оборудование и материалы для буровзрывных работ, технологии для обработки угля и минерального сырья, технологии и оборудование для переработки отходов горно-металлургического комплекса, энергетическое оборудование, связь и сигнализация, вентиляция, средства безопасности и охрана окружающей среды.

В рамках деловой части программы были организованы заседания двух круглых столов, мастер-класс, презентации компаний. Во второй день выставку посетил генеральный директор АО «АрселорМиттал Темиртау» Франк Паннир. В заключительный, третий день выставки состоялось вручение дипломов всем участникам форума. По решению Республиканской ассоциации горнодо-

бывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) и организатора выставки – компании TNT Productions, Inc. в честь юбилея выставки почетными грамотами и ценными подарками награждены заслуженные работники АО «АрселорМиттал Темиртау»: заместитель директора Угольного департамента по модернизации и развитию производства, доктор технических наук, профессор - Сергазы Баймухаметов, старший директор по производству Виктор Адякин.

По итогам анкетирования большинство участников выставки дали хорошую оценку ее организации. Следующую, 6-ю международную выставку «Mining Week Kazakhstan-2010» запланировано провести с 23 по 25 июня 2010 года в г. Караганде.

#### **Представительство "TNT Productions, Inc." в Казахстане**

Алматы, 050000, Гоголя 86, офис 65-68  
тел. +7 727 250 19 99, факс +7 727 250 55 11  
e-mail: mintek@tntexpo.com  
www.tntexpo.com  
www.tntexpo.kz



# ДВИЖУЩАЯ ЭЛЕКТРОСИЛА СТРАНЫ

СВЕТЛАНА АБДРАШИТОВА

**В**озведение Балхашской ТЭС на берегу озера в Жамбылской области - самый глобальный энергопроект в новейшей истории Казахстана, он входит в список «30 корпоративных лидеров Казахстана». Достаточно сказать, что предварительно его стоимость оценивается в 4,5 млрд. долларов. Понятно, что ни государство, ни частные компании в одиночку не смогут инвестировать столь значительную сумму. Поэтому энергозамыслы будут реализовываться на принципах государственно-частного партнерства.

Изначально на участие в проекте претендовало не-

сколько потенциальных подрядчиков из США, Турции, Греции, Китая и Южной Кореи. По итогам тендера выбор пал на последних. Позже под эгидой майского визита в нашу страну южно-корейского президента Ли Мен Бака было подписано четырехстороннее рамочное соглашение, согласно которому партнерами в реализации проекта выступают АО «Самрук-Энерго», компании Korea Electric Power Corporation, Samsung Corporation и Kazakhmys Plc. В общей сложности стратегическим партнерам будут принадлежать 75 процентов минус 1 акция ТЭС. При этом доли акционеров распределяются следующим образом: Korea Electric Power Corporation и

**КОМПАНИЯ KAZAKHMYSS PLC. СОВМЕСТНО СО СТРАТЕГИЧЕСКИМИ ПАРТНЕРАМИ ИЗ ЮЖНОЙ КОРЕИ НАМЕРЕНЫ РЕАЛИЗОВАТЬ В КАЗАХСТАНЕ ДВА ПРОРЫВНЫХ ПРОЕКТА В ОБЛАСТИ ЭНЕРГЕТИКИ И ПРОИЗВОДСТВА МЕДИ. РЕЧЬ ИДЕТ О РАЗВИТИИ МЕДНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ БОЗШАКОЛЬ В ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ И СТРОИТЕЛЬСТВЕ БАЛХАШСКОЙ ТЕПЛОЭЛЕКТРОСТАНЦИИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ.**

Samsung Corporation - суммарно 65 процентов, госхолдинг «Самрук-Казына» - 25 процентов, компания Kazakhmys Plc - 10 процентов.

Необходимость скорейшей модернизации отечественной энергетики неоднократно отмечалась Главой государства. Поскольку амбициозные экономические задачи, которые намечено решить в республике в ближайшие годы, требуют адекватного состояния электроэнергетической отрасли. Однако возможный дефицит электроэнергии, о котором в последние годы неоднократно предупреждали руководители профильных министерств и KEGOC, ставит под вопрос не только их выполнение, но и дальнейшее развитие ►



# Бизнес Центр “КАСКАД”

*Престижный Бизнес-Центр «КАСКАД»  
Это то, что нужно для деловых людей*

*Prestigious Business Center "KASKAD"  
Exactly what a businessman needs.*



## Характеристика Бизнес Центра:

- ресепшн;
- круглосуточная охрана, система видеонаблюдения;
- система охранной сигнализации;
- пост охраны МВД РК;
- дымовые датчики, система автоматического воздушного спринклерного пожаротушения;
- первая категория безопасности по электроснабжению;
- автономная система кондиционирования, вентиляции и отопления;
- система климат-контроль в офисах;
- оптико-волоконные телекоммуникации;
- 3 комфортабельных скоростных лифта;
- охраняемая открытая автостоянка (0,144 га);
- двухуровневая охраняемая крытая парковка;
- зал совещаний;
- кафе, прием заказов на вынос;
- химчистка;
- нотариус;
- аптека;
- салон красоты;
- расчетно-кассовое отделение банка.



## Characteristics of the Business Center:

- reception;
- 24-hour Security, video surveillance system;
- burglar alarm ;
- guard- post of Ministry of Internal Affairs of the Republic of Kazakhstan ;
- automatic fire alarm, firefighting system with sprinklers;
- first category of safe power supply ;
- free-running system of conditioning, ventilation and heating;
- climate control system in the offices;
- fiber-optic telecommunication;
- 3 comfortable, soft-running high speed elevators;
- secured outside parking space (0,144 Hektar);
- two-storeyed inside parking;
- meeting room;
- cafe, take away service;
- dry cleaning;
- Notary;
- beauty canter;
- drug store;;
- bank.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана  
Левый Берег, пр. Кабанбай батыра 6/1.  
Тел: +7 7172 925 003  
Факс: +7 7172 925 010  
info@kaskad.kz    www.kaskad.kz

Republic of Kazakhstan, 010000, Astana city  
Left Bank, 6/1 Kabanbai Batyr Av.  
Tel: +7 7172 925 003  
Fax: +7 7172 925 010  
info@kaskad.kz    www.kaskad.kz



республики. Особенно остро нехватку киловатт ощущает запад и юг страны.

Так, в южных регионах, по официальным данным, объем потребления энергии ежегодно увеличивается и, по прогнозам, с 15,5 млрд. кВт/ч в прошлом году к 2020 году вырастет двукратно. При этом к моменту выхода на проектную мощность Балхашской ТЭС, а ее первую очередь планируется ввести до 2014 года (два блока по 660 МВт), вторую - в 2016-2017 годах (еще два блока по 660 МВт), мощности Жамбылской ГРЭС могут быть полностью изношены. Как ожидается, новая электростанция, способная ежегодно вырабатывать 17 млрд кВт/ч электроэнергии, не только решит существующие проблемы энергопотребления, но и позволит Казахстану экспортировать порядка 5 млрд. кВт/ч.

Идея строительства электростанции на юго-западном побережье Балхаша возникла не случайно. Этот район как раз находится в центральной части транзитного маршрута «Север-Юг» и, соответственно, создание генерирующей мощности на этом отрезке пути позволит существенно увеличить пропускную способность существующих и строящихся высоковольтных линий.

Притом что возведение станции начнется не с нуля. Производственная площадка для нее была частично освоена еще в 1980-1990 годах, когда на этом месте планировалось обустроить Южно-Казахстанскую ГРЭС. После чего здесь появились водохранилище-охладитель, пуско-отопительная котельная, подъездные железнодорожные пути, поселок «Улкен» и автодорога к площадке, значительная часть которых,

правда, ныне пребывает в полуразрушенном состоянии. Но из инфраструктуры в районе строительства имеется железная ветка Астана - Шу и автострада Астана - Алматы.

#### ПЛАТА ЗА СВЕТ

Идея строительства БТЭС вынашивалась несколько лет. Собственно, специалисты говорили о грядущем энергодефиците еще с начала второго тысячелетия. Первые «звонки» прозвучали зимой 2004 года, когда страна впервые потребила практически всю энергию, выработанную нашими изношенными станциями. В том же году Министерство энергетики представило «Программу развития Единой энергетической системы на период до 2010 года с перспективой до 2015 года», где был поставлен вопрос о возведении генерирующего источника на Балхаше.

Однако в тот период Казахстан приобретал электроэнергию в соседних южных республиках. Покупать дешевые киргизские киловатты на тот момент, по-видимому, сочли более целесообразным, нежели строить дорогую станцию. К этому вопросу потом возвращались в 2006 году, а год спустя, когда юг Казахстана остался без импортного света, в Правительстве пришли к окончательному выводу о возведении ТЭС, записав ее в список 30 прорывных проектов.

Пожалуй, главным сдерживающим обстоятельством на пути к этому шагу до последнего момента оставалась тарифная политика. На правительственных заседаниях руководители Минэнерго не раз выдавали заключение, что дальнейшее развитие отрасли невозможно при существующих низких ценах на электроэнергию. Доводы сводились к тому, что без поэтапного повы-

шения расценок на киловатты трудно привлечь в отрасль частных инвесторов, на плечи которых ляжет основная доля расходов по модернизации электростанций. Заинтересовать же их можно хотя бы возвратом вложенных средств. Иными словами, власти оказались между двух огней – рост цены на энергию ударит по производителям товаров и населению, а ее «заморозка» – по энергетикам.

Однако в середине весны министр энергетики и минеральных ресурсов Сауат Мынбаев все же признал, что дефицит электроэнергии - фактор, сдерживающий развитие Казахстана. Для инвестирования в электроэнергетическую отрасль требуется четкий тарифный сигнал. В общем, казахстанцам следует быть готовыми к тому, что стоимость киловатта будет неизбежно расти. При этом первый вице-премьер Умирзак Шукеев уточнил:

- Предельный тариф на генерируемую электроэнергию к 2015 году составит 8,8 тенге за 1 кВт/час.

В случае с Балхашской ТЭС, согласно ТЭО, на шинах этот показатель составит 8,68 тенге за 1 кВт/ч. Но реальный тариф, по мнению Сауата Мынбаева, будет зависеть от соотношения заемных и бюджетных средств, поскольку у частных инвесторов своя тарифная политика. Напомним, что доля государства в капитале БТЭС занимает 25 процентов, остальное финансирование берут на себя инвесторы. По предварительным данным, частные компании планируют организовать проектное финансирование из расчета привлечения 70 процентов заемных и 30 процентов собственных средств акционеров. То есть, чтобы ко времени ввода первого блока ТЭС цена выросла до 9 тенге кВт/час, ежегодное увеличение на электроэнергию может ►





**30 сентября - 3 октября**

**САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ЛЕНЭКСПО**

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА: МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ РФ, ПОЛНОМОЧНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПРЕЗИДЕНТА РФ В СЗФО, ПРАВИТЕЛЬСТВО САНКТ-ПЕТЕРБУРГА, ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РФ, СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ РФ, СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ (РАБОТОДАТЕЛЕЙ) САНКТ-ПЕТЕРБУРГА  
РОССИЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАНКОИНСТРУМЕНТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ «СТАНКОИНСТРУМЕНТ»

# **XIII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ**



# **РОССИЙСКИЙ ПРОМЫШЛЕННИК**

**ВЫСТАВКИ ФОРУМА:** ПРОМЭКСПО • ТЕХНОЭКСПО • МАШИНОСТРОЕНИЕ. СТАНКИ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА • ИНСТРУМЕНТ И ТЕХОСНАСТКА • РАДИОЭЛЕКТРОНИКА И ПРИБОРОСТРОЕНИЕ • НАНОТЕХНОЛОГИИ • МЕХАТРОНИКА И РОБОТОТЕХНИКА  
СУБКОНТРАКТИНГ • АВТОМАШ • ЯРМАРКА КОМИССИОННОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ • АТОМНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ  
**КОНФЕРЕНЦИИ • СЕМИНАРЫ • КРУГЛЫЕ СТОЛЫ • БИРЖА ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ**



**ДИРЕКЦИЯ ВЫСТАВКИ:** +7 812 325 6778/79  
promexpo@lenexpo.ru, rospromspb@mail.ru  
[www.promexpo.lenexpo.ru](http://www.promexpo.lenexpo.ru)



8-11 сентября 2009, Красноярск, Россия  
**ПЕРВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС И ВЫСТАВКА  
«ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ СИБИРИ-2009»**

в составе

**XV Международной Конференции-Выставки «Алюминий Сибири»  
III Научной Конференции «Металлургия цветных и редких металлов»  
V Симпозиума «Золото Сибири»**



#### ОРГАНИЗАТОРЫ

- ▶ Российская академия наук
- ▶ Правительство Красноярского края
- ▶ Министерство природных ресурсов и экологии РФ
- ▶ Объединенная компания «Российский алюминий»
- ▶ ОАО «ГМК «Норильский никель»
- ▶ ОАО «Полус Золото»
- ▶ ОАО «Красноярский завод цветных металлов имени В.Н. Гулидова»
- ▶ Сибирский федеральный университет
- ▶ ФГУП Государственный научный центр РФ «Институт «ГИНЦВЕТМЕТ»
- ▶ Институт химии и химической технологии СО РАН
- ▶ ООО «Легкие металлы»

#### СЕКЦИИ КОНГРЕССА

- ▶ Минерально-сырьевая база цветных металлов
- ▶ Производство глинозема и алюминия
- ▶ Производство цветных и редких металлов
- ▶ Производство благородных металлов
- ▶ Литье и вторичная металлургия цветных металлов
- ▶ Экология и охрана труда в цветной металлургии
- ▶ Круглые столы по актуальным темам

#### ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- ▶ Сырье и материалы
- ▶ Инструменты и оборудование
  - технологическое
  - силовое и энергетическое
  - кузнечное и литейно-прессовое
  - пневматическое и гидравлическое
  - аналитическое и лабораторное
  - гидрометаллургическое и фильтрационное
- ▶ АСУТП
- ▶ Ремонт и обслуживание оборудования
- ▶ Транспорт и логистика
- ▶ Экология, переработка и утилизация отходов
- ▶ Охрана труда и промышленная безопасность
- ▶ Консалтинг, инжиниринг, инвестиционные проекты
- ▶ Человеческий ресурс: кадры
- ▶ Научные исследования и новейшие научно-технические разработки

**Оргкомитет Конгресса:**

**Телефон/факс: +7(391) 269-56-47, 269-56-48, 269-56-53, 269-56-57**

**e-mail: [nfmsib@nfmsib.ru](mailto:nfmsib@nfmsib.ru), web-site: [www.nfmsib.ru](http://www.nfmsib.ru)**



составить 15 процентов в год. Кстати, на БТЭС предлагается использовать самый дешевый в мире Экибастузский уголь. Угольные станции относятся к наименее затратным видам производства электроэнергии, а наличие местного топлива является преимуществом при строительстве ТЭС.

### МЕДНЫЕ ГОРИЗОНТЫ

Следует отметить, что электроэнергетические активы позволят в перспективе частным инвесторам обеспечить энергетические потребности своих профильных производств- медных предприятий Kazakhmys Plc., находящихся в регионе. В частности, по словам главного исполнительного директора корпорации «Казакхмыс» Олега Новачука, на стадии предварительного ТЭО сейчас находится проект развития медного месторождения Бозшаколь, которое должно завершиться в третьем квартале 2009 года. Условия участия в нем южнокорейских компаний пока не разглашаются, по-видимому, ввиду продолжающихся на эту тему переговоров сторон. В пресс-релизе компании лишь говорится, что «меморандум о намерениях, подписанный с компаниями Korea Resources Corporation и Samsung C&T Corporation, зафиксировал заинтересованность участия этих компаний в крупном проекте развития месторождения Бозшаколь». Нельзя не упомянуть, что сам факт подписания этого документа свидетельствует о растущем интересе инвесторов к крупным казахстанским меднорудным проектам.

- Подписанный меморандум по месторождению Бозшаколь свидетельствует о растущем интересе в отношении наших крупных меднорудных проектов, - считает Олег Новачук. - Как ведущая казахстанская компания, мы рады принимать



активное участие в процессах привлечения инвестиций в Казахстан, создания новых рабочих мест и развития экономики страны.

Выступая год назад на первой казахстанской международной конференции «Новая техника и технологии горно-металлургического комплекса РК» в Алматы Новачук сообщил, что Kazakhmys Plc. утвердил инвестиции в размере 50 млн долларов на приобретение оборудования для Бозшакольского и Актогайского проектов по развитию медного производства, а также одобрил закуп крупных дробильных установок, которые позволят обрабатывать более 20 млн. тонн руды ежегодно. Это - крупнейшие проекты, направленные на расширение ресурсной базы производства металла, запуск которых поможет обновить производственные активы и увеличить объем производства катодной меди и медного концентрата.

Кроме того, данные проекты смогут продлить жизненный цикл существующих шахт, тем самым, подтверждая долгосрочную стратегию «Казакхмыс» по рачительному и максимально эффективному использованию природных ресурсов страны.

- Мы убеждены в успехе наших проектов по развитию медного производства в Бозшаколе и Актогае, - отметил Олег Новачук. - Мы стараемся планировать на несколько шагов вперед, и вкладываем инвестиции сейчас, чтобы обеспечить выполнение графика на поздних стадиях проектов.

Исходя из той логики, что строительство электростанций в нашей стране, как и в советское время, будет проектироваться с учетом наличия промышленных предприятий и ресурсной базы в регионах, можно определить, в каком направлении будет в дальнейшем развиваться энергетическая отрасль в республике. ■



**Чтобы преуспевать,  
мало двигаться в правильном направлении...**



Превращая идеи в капитал

**Новый фонд нового времени!**

# **«Фонд еврооблигаций»**

Паевой инвестиционный фонд



**АО «Сентрас Секьюритиз»**

ул. Манаса, 32-А, SAT Бизнес Центр, 2 этаж, Алматы, Казахстан, 050008

Тел.: +7 727 259 88 77, Факс: +7 727 259 88 87

[www.centras.kz](http://www.centras.kz)

# УРАНЫ

## СТРАТЕГИЧЕСКИЙ

ВСЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПЛАНЫ АО НАК «КАЗАТОМПРОМ» ВЫПОЛНЯЮТСЯ СВОЕВРЕМЕННО, В СООТВЕТСТВИИ С ГРАФИКОМ ОСУЩЕСТВЛЯЮТСЯ ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ. ОБ ЭТОМ ЗАЯВИЛИ НОВЫЕ РУКОВОДИТЕЛИ КОМПАНИИ. БОЛЕЕ ТОГО, ВЕДУЩЕЕ ПРЕДПРИЯТИЕ В УРАНОВОМ КОМПЛЕКСЕ СТРАНЫ РЕАЛИЗУЕТ ПРОГРАММУ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ С ТЕМ, ЧТОБЫ ВЫЙТИ ИЗ СЫРЬЕВОЙ ЗАВИСИМОСТИ И ПЕРЕЙТИ К ВЫПУСКУ ПРОДУКЦИИ ВЫСОКОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ. ДРУГИМИ СЛОВАМИ, ЧТОБЫ СТАТЬ ЗНАЧИМЫМ ИГРОКОМ ВО ВСЕХ ЭЛЕМЕНТАХ ЯДЕРНОГО ТОПЛИВНОГО ЦИКЛА.

За последние несколько недель в компании побывали все стратегические партнеры, представители промышленных предприятий и финансовых институтов из Японии, Франции, России и Китая. Все они подтвердили, что продолжат работу в Казахстане и все программы, заложенные ранее, будут реализованы. Со своей стороны «Казатомпром» заявил о приверженности всем существующим договоренностям. Коллектив компании осознает свою ответственность и работает слаженно и интенсивно. Мероприятия, которые проводятся правоохранительными органами республики, никоим образом не влияют на его производственную деятельность. С иностранными партнерами заключаются новые дополнительные соглашения, разрабатывается также программа долгосрочного развития компании, основные элементы которой уже обозначены.

- Задача - выйти на первое место в мире в уранодобывающем секторе в этом году, не снижается, - сказал вице-президент «Казатомпрома» Сергей Яшин. - Более того, за пять месяцев идет значительное перевыполнение производственной программы по добыче урана.

Как известно, в прошлом году Казахстан, обогнав Австралию, вышел на второе место в мире по добыче урана. И поэтому вполне обоснованно ожидается, что в текущем - республика займет первое место. Без сомнения, это подтверждает правильность выбранной стратегии развития компании.

«Казатомпром» предложил всему миру концепцию международной кооперации в развитии мирной атомной энергетики. Опираясь на нее, с 2005 года компания реализует стратегию по построению транснациональной вертикально-интегрированной организации, участвующей во всех стадиях ядерно-топливного цикла, кроме переработки облученного топлива и размещения радиоактивных отходов. Подписав соглашения о создании конверсионного, обоганительного и сборочного производств с ведущими игроками мирового рынка атомной энергетики, «Казатомпром» в 2008 году завершил формирование транснациональной вертикально-интегрированной компании.

Сегодня здесь работают над практической реализацией достигнутых договоренностей по ►

● ЕГОР ДМИТРИЕВ



нескольким направлениям. Это развитие добычи урана в Казахстане, создание производства гексафторида урана, обогащение урана, конечной продукции (тепловыделяющих сборок) для удовлетворения потребностей мировой ядерной энергетики, сертификация топливных таблеток, строительство атомной электростанции ВБЭР-300.

В результате реализации этих программ «Казатомпром» намерен занять ключевые позиции на мировом рынке атомной энергетики, наладить экспорт урана в виде конечной продукции с максимальной добавочной стоимостью, что принесет дополнительный доход и компании, и бюджету страны.

Одно из немаловажных мест в своей стратегии компания уделяет развитию бериллиевого производства. Входящий в состав АО «НАК «Казатомпром» Ульбинский металлургический завод завоевал твердые позиции на рынке бериллиевой продукции, являясь крупнейшим мировым поставщиком серийной первичной бериллиевой продукции - бериллия и лигатур на его основе. Дальнейшее его развитие и достижение наибольшего конкурентного успеха возможно при снижении издержек производства. Для этого планируется усовершенствовать существующую технологию извлечения бериллия из руд и концентратов с получением более дешевого гидроксида бериллия, не уступающего по качеству текущему гидроксиду. Кроме того, разработать технологии и оборудование по производству различных видов продукции из бериллиевой бронзы в соответствии с требованиями мирового и внутреннего рынков, включая продукцию для нефтегазовой промышленности Казахстана. А также усовершенствовать технологии и оборудование действующего производства бериллия металлического и бериллийсодержащих лигатур для снижения издержек при их получении.

В настоящее время для организации выпуска конкурентоспособной продукции с более высокой добавленной стоимостью на базе наукоемких технологий реализуется ряд высокотехнологичных инновационных проектов. Это - в рамках совместного предприятия с КНР - выпуск плоского проката из бериллиевых бронз и участие в проекте по созданию Международного термоядерного исследовательского реактора (ИТЭР).

Еще одно направление стратегии - развитие танталового производства. Ульбинский металлургический завод - единственное на территории СНГ и одно из крупнейших в мире предприятий, имеющих полный производственный цикл от переработки танталниобийсодержащего сырья до готовой продукции. В рамках стратегии по созданию производства высокотехнологичной танталовой продукции планируется реализация стратегической программы по обеспечению производства танталониобиевым сырьем, выпуск высокотехнологичных конденсаторных танталовых порошков, производство проката, проволоки и мишеней, строительство конденсаторного завода.

Вместе с тем, следует отметить открытие в Шиелійском районе Кызылординской области нового рудника подземного выщелачивания «Ирколь» производственной мощностью 750 тонн урана в год. Это первый рудник, введенный в промышленную эксплуатацию в рамках казахстанско-китайского сотрудничества в области атомной энергетики. Оператор рудника - совместное предприятие ТОО «Семизбай-У». Реализация проекта осуществляется в рамках соглашения о стратегическом партнерстве между АО «НАК «Казатомпром» и Китайской гуандунской ядерно-энергетической корпорацией, подписанного в Астане в октябре 2008 года.

Выход на проектную мощность в 750 тонн урана в год ожидается в следующем году. В текущем - планируется добыть 500 тонн природного урана. Его добыча методом подземного скважинного выщелачивания рассчитана на 25 лет. По условиям соглашения между АО «НАК «Казатомпром» и CGNPC, производимая на руднике «Ирколь» продукция предназначена для удовлетворения потребностей атомной энергетики КНР.

Открытие рудника «Ирколь» позволило создать в Шиелійском районе 460 рабочих мест. Планируется обучение местных работников с последующим трудоустройством. ТОО «Семизбай-У» принимает активное участие в реализации социальных проектов в регионе, в том числе оказывая помощь малоимущим и поддержку студентам, обеспечивая школы и другие объекты социальной инфраструктуры необходимым оборудованием. Ежегодно ТОО «Семизбай-У» будет вкладывать в социальную сферу 100 миллионов тенге.

Между тем, вторым шагом в стратегическом партнерстве стало подписание в этом году меморандума между АО «НАК «Казатомпром» и Китайской Гуандунской ядерно-энергетической корпорацией (CGNPC) о создании совместного предприятия по строительству атомных электростанций в КНР. В соответствии с ним стороны создадут специализированную компанию, сфера деятельности которой, как предполагается, будет включать возведение атомных электростанций, строительный менеджмент и надзор сооружения АЭС. Строительная компания будет инвестироваться совместно с Китайской ядерно-энергетической инженеринговой компанией, дочерним подразделением CGNPC, и НАК «Казатомпром».

Вместе с тем, руководители компании отмечают, что ситуация с проверкой компании и арестами ее прежних менеджеров очень волнует коллектив, а это более 20 тысяч человек.

- Люди связали судьбу с компанией «Казатомпром», поэтому и осознание такое у людей, что мы должны сплотиться и работать, чтобы достичь всех целей, которые ставились, - сказал Сергей Яшин в этой связи. - «Казатомпром» сегодня обладает значительным запасом прочности. За десять лет своего существования проделана очень большая работа руководством компании, директорами заводов, линейным персоналом, рабочими. ■





# miningworld

CENTRAL ASIA



15-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Выставка и Конференция

**ГОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ДОБЫЧА И ОБОГАЩЕНИЕ РУД И МИНЕРАЛОВ**

16 - 18 сентября 2009 | КЦДС "Атакент", Алматы, Казахстан



## ваш шелковый путь

к горной индустрии Центральной Азии

Отметьте в своем календаре MWCA 2009 и готовьтесь встретить покупателей и руководителей предприятий Центральной Азии, которые стремятся сотрудничать с Вами.

За дополнительной информацией, обращайтесь в Iteca (Алматы)

Тел.: +7 727 2583430 Факс: +7 727 2583444

E-mail: [mining@iteca.kz](mailto:mining@iteca.kz); [www.miningworld.kz](http://www.miningworld.kz)





Генеральный  
информационный партнер:  
специализированный журнал  
«Металлоснабжение и сбыт»

**10-13 ноября 2009 г.**

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»



15-я Международная промышленная выставка

**Металл-Экспо '2009**



*Мы вместе 15 лет!*

Оргкомитет выставки: тел./факс +7 (495) 734-99-66

[www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



**VII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА  
ЭНЕРГЕТИКА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ УКРАИНЫ - 2009**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**  
Украина, 02660, Киев, Броварской пр-т, 15

**23-25 сентября 2009 г.**



**ОРГАНИЗАТОРЫ:**

Министерство топлива и энергетики Украины  
Международный выставочный центр

- ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА
- ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ
- ПРОМЫШЛЕННАЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИКА
- ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ И АКСЕССУАРЫ
- АСУ ТП, КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ И ДИАГНОСТИКА
- ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ И ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ
- ПРОМЫШЛЕННОЕ ОСВЕЩЕНИЕ
- ЭНЕРГЕТИКА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ
- ЭНЕРГЕТИКА НА ТРАНСПОРТЕ, В АПК
- АЛЬТЕРНАТИВНАЯ И ВОЗОБНОВЛЯЕМАЯ ЭНЕРГЕТИКА
- УГОЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- НЕФТЕГАЗОВАЯ И НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- НАСОСЫ, ТРУБЫ, АРМАТУРА

**ПРЕЗЕНТАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ПРЕДПРИЯТИЙ  
ТЭК УКРАИНЫ**

- СОВЕЩАНИЯ, ТЕМАТИЧЕСКИЕ "КРУГЛЫЕ СТОЛЫ",  
КОФЕРЕНЦИИ, СЕМИНАРЫ,  
ПРЕЗЕНТАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Международный  
медиа-партнер:



Официальный  
медиа-партнер:



Официальное  
издание форума:



Технический  
партнер:



Информационная поддержка:



**VII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ  
ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС  
УКРАИНЫ: НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ**

**ПАТРОНАТ:**

**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ УКРАИНЫ  
КОМИТЕТ ВЕРХОВНОЙ РАДЫ УКРАИНЫ  
ПО ВОПРОСАМ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО  
КОМПЛЕКСА, ЯДЕРНОЙ ПОЛИТИКИ И ЯДЕРНОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ**



Международный выставочный центр  
Украина, 02660, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"

тел./факс: (044) 201-11-57

e-mail: [nsilova@iec-expo.com.ua](mailto:nsilova@iec-expo.com.ua)

[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

[www.iec-expo.com.ua](http://www.iec-expo.com.ua)



**VII Международная специализированная выставка**

**КоммунТех – 2009**

**10-13**  
ноября 2009 г.

**ИНЖЕНЕРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ, ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ, КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА, СПЕЦТЕХНИКА ДЛЯ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА**



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**

Украина, Киев, Броварской пр-т, 15

М "Левобережная"

**ОРГАНИЗАТОРЫ:**

Министерство по вопросам жилищно-коммунального  
хозяйства Украины

ООО "Международный выставочный центр"

**ПОДДЕРЖКА:**

Министерство охраны окружающей природной  
среды Украины

Ассоциация городов Украины и общин



ООО "Международный выставочный центр"

Украина, 02660, Киев, Броварской пр-т, 15

+380 44 201-11-59, 201-11-54, 201-11-66

e-mail: [lyudmila@iec-expo.com.ua](mailto:lyudmila@iec-expo.com.ua)

[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

Информационная поддержка:





# ЗОЛОТО СПАСАЕТ МИР

ПОХОЖЕ, СЕЙЧАС ЕСТЬ ХОРОШИЙ ПОВОД НАВЕДАТЬСЯ В ЮВЕЛИРНЫЙ МАГАЗИН. ЧТОБЫ ТАМ НИ ГОВОРИЛИ ПРОДВИНУТЫЕ ЭКОНОМИСТЫ ОБ ОКОНЧАНИИ КРИЗИСА, МНОГИЕ В МИРЕ ПО-ПРЕЖНЕМУ ПРЕДПОЧИТАЮТ ВКЛАДЫВАТЬ СРЕДСТВА В ЗОЛОТО. ДРАГОЦЕННЫЙ МЕТАЛЛ ОСТАЕТСЯ НАДЕЖНЫМ ИНСТРУМЕНТОМ СОХРАНЕНИЯ И ПРЕУМНОЖЕНИЯ КАПИТАЛА. ПОСКОЛЬКУ НЕДАВНИЕ РАДУЖНЫЕ ПРОГНОЗЫ СТАЛЕЛИТЕЙЩИКОВ О ПОВЫШЕНИИ ЦЕН НА СВОЮ ПРОДУКЦИЮ ИСЧЕЗЛИ ВМЕСТЕ С ЛЕГКИМ ВЕСЕННИМ ВЕТЕРКОМ. ОДНАКО МЕТАЛЛУРГИ НЕ ОТЧАИВАЮТСЯ. ЕСТЬ МНЕНИЕ, ЧТО УЖЕ В ИЮЛЕ НА БИРЖАХ ПОЯВИТСЯ НЕКОТОРОЕ ОЖИВЛЕНИЕ, ДА И ВЕСЬ НЫНЕШНИЙ ГОД ОКАЖЕТСЯ НЕ ТАКИМ УЖ МРАЧНЫМ.

ИГОРЬ ПРОХОРОВ

**В** сложившейся ситуации не удивительно, что в последнее время активизировался спрос на «металл богов». Цена унции золота на биржах превысила уровень 950 долларов США, что позволяет говорить о возможности обновления исторических максимумов до конца текущего года. Подобная тенденция обозначилась именно в последние недели, когда вновь усилились страхи по поводу высокой инфляции. Напомним, что потенциально инфляционные решения в июне приняли Банк Англии (увеличив программу выкупа долговых бумаг с 75 до 125 млрд. фунтов стерлингов) и Европейский ЦБ, начавший политику количественного смягчения долговых обязательств (пока в размере 60 млрд. евро). О том, что к увеличению объема

выкупаемых государственных казначейских обязательств (US Treasuries) готовится и Федеральная резервная система Соединенных Штатов, свидетельствуют опубликованные протоколы апрельского заседания американского Комитета по операциям на открытом рынке-FOMC.

Не менее «благородные» металлы - платина и палладий - также продолжают дорожать, правда, не столь заметно, как золото. К примеру, количество золотых слитков, принадлежащих крупнейшему биржевому профильному фонду - SPDR Gold Trust - только за одну неделю июня выросло на 13 тонн. В целом же известный исследовательский центр World Gold Council отмечает резкий рост инвестиционного спроса на золото. В первом квартале 2009 ▶

года в мире этот показатель увеличился втрое – до 595,9 тонны, что привело к общему росту спроса на драгметалл на 38 процентов до 1015 тонн.

А вот цены на другие металлы в начале лета на рынке практически не росли. Мало того, алюминий за это время упал в цене почти на семь процентов, «легли на бок» котировки никеля и меди. Причины для паузы на рынке имеются. Если раньше цены на металлы росли благодаря информации о покупке металлов в госрезерв КНР и признаках восстановления ведущих экономик мира, то теперь об активности китайских трейдеров уже речи не идет. К тому же данные статистики заставляют сомневаться в скором восстановлении мировой экономики. Причем это относится не только к США, но и к главному претенденту на роль первой страны, вышедшей из кризиса, - Китаю.

Сокращение ВВП в Еврозоне (- 4.6 процента) в первом квартале 2009 года также превзошло ожидания рынка. Но главный негатив все же пришел из Соединенных Штатов. Дело в том, что первые признаки стабилизации в экономике США оказались лишь частным моментом на фоне продолжающегося спада. В опубликованных протоколах заседания Комитета по операциям на открытых рынках была понижена оценка темпов роста экономики США в 2009–2010 годах, и существенно повышены ожидания по уровню безработицы в этой стране.

В тоже время, вышедшие в конце мая данные по строительству новых домов (458 тысяч при прогнозе 520 тысяч) и полученные разрешения на строительство (494 тысячи при ожидавшихся 530 тысячах) оказались существенно ниже прогнозов рынка. Таким образом, спад на рынке жилья в Америке продолжается, соответственно, говорить о стабилизации спроса на металлы пока нет оснований.

Впрочем, оптимизма некоторым промышленникам это не убавило. Вот и алюминиевый гигант России – UC RUSAL ожидает серьезных перемен в лучшую сторону, в том числе начала роста цен на алюминий с третьего квартала 2009 года. Об этом сообщил журналистам в ходе июньской пресс-конференции в Москве директор по стратегии и корпоративному развитию компании Артем Волинец. По его словам, к сентябрю алюминиевые компании завершат ранее объявленное сокращение производства, что вместе с оживлением мировой экономики даст мощный импульс для восстановления цены на алюминий.

- Пока цены все еще низкие, но уже в третьем квартале вы увидите существенное улучшение, возможно, оно произойдет и раньше, - отметил он.



График изменения мировых цен на алюминий в первом полугодии 2009 года

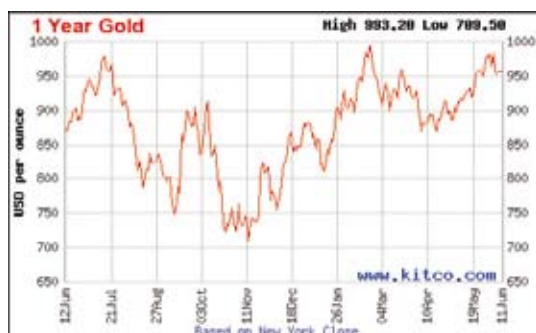


График изменения мировых цен на золото с июня 2008 по июнь 2009 года

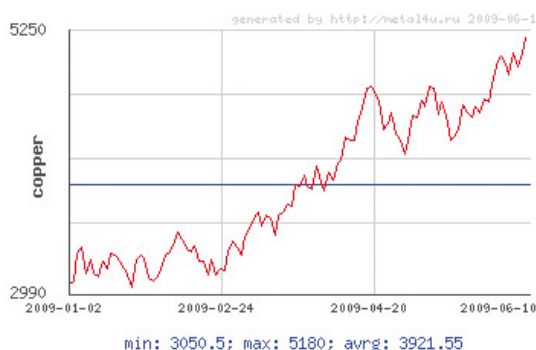


График изменения мировых цен на медь в первом полугодии 2009 года. Все данные получены с сайта Лондонской биржи металлов - [www.lme.com](http://www.lme.com).

Но исполнительный вице-президент и президент группы мирового проката, твердых сплавов по Азии и России компании Alcoa Хельмут Визер не столь оптимистичен в своих прогнозах. В кулуарах Международного петербургского экономического форума он заявил журналистам следующее:

- Цены на алюминий остаются непредсказуемыми и зависят от роста мировой экономики. Когда ВВП и мировая экономика восстановятся, тогда возобновится рост потребления алюминия, и цены на него станут расти.

Тем не менее, в долгосрочной перспективе прогнозы объема потребления алюминия остаются неизменными - он должен удвоиться к ►



# VIII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2009

## МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



**МЕТАЛЛО-  
ОБРАБОТКА**

МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩИЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



**УКРИЛАСТ  
ТЕХ**

ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ  
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА  
И ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТМАСС



**ГИДРАВЛИКА  
ПНЕВМАТИКА**



**УКРПРОМ  
АВТОМАТИЗАЦИЯ**

ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ



**ОБРАЗЦЫ, СТАНДАРТЫ,  
ЭТАЛОНЫ, ПРИБОРЫ**

КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,  
ЛАБОРАТОРНОЕ И ИСПЫТАТЕЛЬНОЕ  
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ



**БЕЗОПАСНОСТЬ  
ПРОИЗВОДСТВА**

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ  
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ



**УКРМАШ  
ТЕХ**

ПРОМЫШЛЕННЫЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



**УКРВТОР  
ТЕХ**

КОМИССИОННАЯ ТЕХНИКА,  
ОБОРУДОВАНИЕ



**ПОДШИПНИКИ**



**УКРСВАРКА**

ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ  
И МАТЕРИАЛЫ



**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ  
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**



**СУБКОНТРАКТЫ**

РАЗМЕЩЕНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КООПЕРАЦИИ

Генеральные  
информационные партнеры:



Технический партнер:

**RentMedia**

**ufi**  
Approved  
Event



**ОРГАНИЗАТОРЫ:**

Министерство промышленной политики Украины

ООО "Международный выставочный центр"

Украинская Национальная Компания

"Укрстанкоинструмент"

**24-27**  
**НОЯБРЯ 2009 г.**



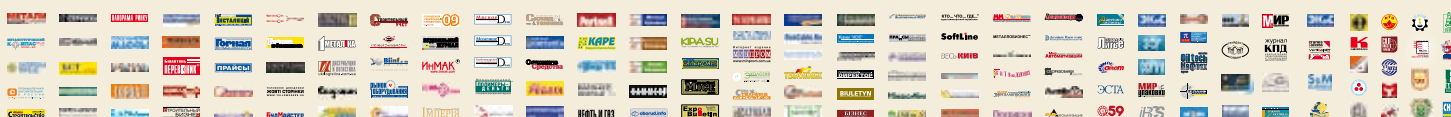
+380 44 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58

e-mail: [lilia@iec-expo.com.ua](mailto:lilia@iec-expo.com.ua)

[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"

Информационная поддержка:



2025 году. Это связано с долгосрочным трендом роста населения и стремлением к экономичности производства и потребления топлива.

Пока же статистика металлургов не радует. За 2008 год цена алюминия на Лондонской бирже металлов упала в два раза, а его мировые запасы увеличились вчетверо из-за падения спроса в автопроме и строительном секторе. Алюминиевые короли – RUSAL, Rio Tinto, ALCOA и норвежская Norsk Hydro оптимизировали численность персонала, пересмотрели инвестпрограммы, снизили производство за счет закрытия нерентабельных предприятий. Только Alcoa остановила около 20 процентов производства, сократила 13,5 тысячи сотрудников.

Не изменилась к лучшему и ситуация в листовом сегменте на рынке металлопроката. Уровень продаж трейдеры характеризуют как небольшой. Некоторые игроки отмечают разве что слабую активизацию потребления в связи с возобновлением строительных работ мелкими компаниями. Ввиду низкого спроса поставщики продолжили снижать цены. Так, по информации издания «Металл Курьер», в мае импортеры снизили цены на 5-8 процентов. Наиболее существенно подешевел прокат Магнитогорского МК и Казахстанского «АрселорМиттал Темиртау». Несмотря на это, уровень предложения по-прежнему не вызывает энтузиазма у трейдеров.

Правда, по оценкам того же «Металл Курьера», российские поставщики сохраняют запас прочности, и будут держаться на плаву. В то же время, украинские производители, которые на фоне слабого спроса очень внимательны к внутреннему рынку, готовы провести адекватное снижение котировок, чтобы не допустить укрепления позиций импортеров. Однако, по мнению экспертов, снижения стоимости листового металла уже не будет, поскольку уровень рентабельности достиг минимума. Кроме того, это все равно не даст положительного результата. Видимо, кризис в этом секторе и в самом деле достиг дна, остается дожидаться начала роста.

И все же, неуверенность в скором восстановлении мировой экономики сдерживает рост цен на металлы. А расширение программ смягчения кризиса заставляет инвесторов искать спасения в золоте. Вот и российские и украинские производители металлозаготовок испытывают трудности с заказами на поставки в июле - августе. К тому же, при слабом спросе на длинномерный прокат на Ближнем Востоке турецкие компании резко сократили закупки полуфабрикатов, да и в других странах региона спрос сейчас нельзя назвать активным. Хотя поставщики пока не торопятся сбрасывать цены. Основной упор делается на рынки Восточной Азии, где, несмотря на начало сезонного спада, вызванного приходом муссона,

еще можно рассчитывать на неплохие объемы продаж и достаточно высокие цены. Так, во Вьетнаме стоимость тайваньских заготовок достигает 435-445 долларов США за тонну, примерно такие же цены и в других странах Юго-Восточной Азии. Компании из СНГ предлагают металлозаготовки в страны региона и в Китай примерно по 415-430 долларов США за тонну. По словам металлургов, при нынешней стоимости заготовок и металлолома дальнейшие уступки невозможны.

Однако ситуация в странах – импортерах конструкционной стали на Ближнем Востоке стабильная. Внутренние цены на арматуру средних размеров в ОАЭ, Саудовской Аравии, Сирии, Иране находятся в интервале 505-545 долларов США за тонну с доставкой. Египетские компании все еще воздерживаются от новых закупок, уменьшился в конце мая и алжирский импорт, но спрос со стороны других стран региона есть, хотя и не очень высокий. Стоит отметить, что инфляционные ожидания продолжают удерживать котировки некоторых металлов от снижения. И даже сокращение продаж Россией, приведшее к уменьшению предложения на 14,8 процента не меняет ситуации: по итогам года по палладию, к примеру, образовался избыток в размере 460 тысяч унций. Вот и прогноз цен, который дает компания Johnson Matthey на ближайшие шесть месяцев для продавцов неутешительный: 950–1350 долларов США за унцию платины.

Нет признаков особого улучшения ситуации и в строительной отрасли, а ведь она формирует более половины потребления металлов. Строительная активность в мире практически отсутствует, сейчас в стадии завершения лишь ранее начатые крупные проекты, а возобновление масштабной деятельности в 2009 году вряд ли предвидится.

Предварительные прогнозы показывают, что мировое потребление металлургической продукции по итогам 2009 года снизится на 15 процентов. Не смертельно, но и особой радости эти оценки ни у кого не вызывает. Эксперты справедливо отмечают, что спад в отрасли больше связан с проблемами не самих металлургических компаний, а их потребителей, то есть с отсутствием платежеспособного спроса. Так что улучшения стоит ждать в первую очередь от тех компаний, которые способны получить финансирование или могут быть обеспечены стабильным спросом. Среди таких предприятий можно отметить компании оборонного комплекса, автопрома, но этого явно недостаточно. На ставший уже сакраментальным вопрос, когда же кончится кризис, металлурги, похоже, подготовили специфический ответ: платите и проблем не будет. ■







В условиях растущего дефицита энерго мощностей, возврата к веерному отключению предприятий от подачи электроэнергии, и, как следствие, значительных коммерческих потерь, актуален вопрос налогообложения условно начисленного дохода от дисконта денежных средств за присоединение дополнительных мощностей (ПДМ). В сентябре прошлого года РОЮЛ «Союз товаропроизводителей и экспортеров Казахстана» в связи с обращением Актобинской региональной электросетевой компании ТОО «Энергосистема» направил в Налоговый комитет Министерства финансов РК письмо с просьбой дать на этот счет свое заключение.

Ляззат НАКЕНОВА,  
директор департамента экономики  
и таможенной политики РОЮЛ  
«Союз товаропроизводителей  
и экспортеров Казахстана»

**К**ак известно, согласно Правилам компенсирования затрат энергопередающей организации на расширение и реконструкцию сетей транспортировки энергии общего пользования на возвратной основе, субъект естественных монополий заключает с потребителем договор на ПДМ. Данный договор предусматривает объем, размер платы, а также сумму и сроки возврата денежных средств потребителю. При этом возврат средств производится, начиная с 37 месяца, следующего за месяцем перечисления оплаты потребителем, в течение 14 лет. Полученную за ПДМ сумму энергопередающая организация дисконтирует в соответствии с требованиями Международных стандартов финансовой отчетности (IAS) 39 (МСФО). Расчет эффективной ставки процента осуществляется

условно. При этом возникает вопрос: включает ли по налоговому учету доход от изменения справедливой стоимости в совокупный годовой доход налогоплательщика?

В своем ответе Налоговый комитет сослался на письмо МФ РК в адрес МЭМР РК от 04.09.2007 года № НК-УМ-1-13/8815. В нем сказано: «Таким образом, посредством заключения договора безвозмездного пользования имуществом (договору ссуды) ссудодателем предоставляется услуга ссудополучателю по безвозмездному предоставлению имущества во временное пользование. Исходя из изложенного, налогоплательщик включает в свой совокупный годовой доход стоимость безвозмездно полученных услуг в виде пользования имуществом (а именно суммой платы за присоединение дополнительных мощностей) в размере, определенном в соответствии с поло-

# ДИСКОНТ ДОХОДА



благ и прав должны быть прямо установлены субъектами гражданских прав при заключении договоров. При этом мы предложили рассмотреть 3 типа договоров, установленных гражданским законодательством, которые являются наиболее приближенными к рассматриваемой ситуации:

Во-первых, договор возмездного оказания услуг, в котором обязательным условием является платность услуг (пункт 1 статьи 683 Гражданского кодекса). В договоре за ПДМ оплата услуг не установлена.

Во-вторых, договор займа. Ст. 715 Гражданского кодекса РК предусматривает передачу денег или вещей, определенных родовыми признаками, но не услуг. Кроме того, нормами ГК РК в данном договоре выплата вознаграждений (процентов) не рассматривается как плата за оказанные услуги.

В результате неоднократных встреч с представителями НК МФ РК, мы не получили однозначного ответа и вынуждены были в январе текущего года вынести вопрос на Консультационный совет по вопросам налогообложения, который был рассмотрен 16 февраля 2009 года.

И, наконец, из контекста договора безвозмездного пользования имуществом (договор ссуды) п. 1 ст. 604 и ст. 609 Гражданского кодекса РК очевидно, что речь идет не об услуге, а о движимом и недвижимом имуществе, предусмотренном статьей 117 Гражданского кодекса РК, которое передается в пользование и возвращается, да еще и в исправном состоянии. Возникает вопрос: как услуга может быть возвращена лицу, ее предоставившему, в том же состоянии, в каком она была получена, да еще и с учетом нормального износа? Трудно также представить себе услугу, переданную во временное пользование и возвращенную в состоянии, оговоренном договором.

Вследствие изложенного, можно прийти к выводу, что пользование безвозмездно полученными денежными средствами на возвратной основе, не установленное договором, не может быть признано как гражданское правоотношение.

Кроме того, мы обратились к нормам Налогового кодекса.

Согласно подпункту 14 пункта 2 статьи 80 Налогового кодекса в совокупный годовой доход включается безвозмездно предоставленные услуги, то есть реализация услуг. Вместе с тем при расшифровке данного контекста в ста- ►

жениями законодательства по бухгалтерскому учету и финансовой отчетности».

Таким образом, согласно позиции МФ РК, условно начисленный дисконт финансового обязательства (разница между номинальной и справедливой стоимостью), исчисленный в соответствии с требованиями МСФО, был подведен под понятие «безвозмездно полученная услуга», которая подлежит включению в совокупный годовой доход налогоплательщика и определяется в соответствии с положениями законодательства по бухгалтерскому учету и финансовой отчетности.

Наша позиция в ответ на разъяснение МФ РК была такова: правовых оснований признавать условно начисленный дисконт финансового обязательства, не установленный условиями договора, фактически не полученный и не подлежащий получению, нет.

Дабы убедиться в этом, необходимо обратиться к нормам Гражданского кодекса РК. Так, согласно п. 1 ст. 378 ГК РК гражданские правоотношения объектов имущественных

# ОМ НЕ ПРИЗНАН





тье 90 Налогового кодекса, доходом является безвозмездно полученные услуги, то есть приобретение услуг. Из этого следует, что в один контекст Налогового кодекса РК подведены два различных по своей сути понятия: реализация и приобретение услуг.

В нашем случае идет речь о пользовании безвозмездно полученным займом, который не имеет ничего общего с безвозмездным предоставлением предприятию либо безвозмездным получением предприятием услуги. Не говоря о том, что в Налоговом кодексе нет порядка определения его объекта налогообложения, на основе которого признается налоговое обязательство налогоплательщика перед государством. А, как известно, согласно пункту 2 статьи 2 Налогового кодекса, ни на кого не может быть возложена обязанность по уплате налогов и других обязательных платежей в бюджет, не предусмотренная Налоговым кодексом.

В результате неоднократных встреч с представителями НК МФ РК, мы не получили однозначного ответа и вынуждены были в январе текущего года вынести вопрос на Консультационный совет по вопросам налогообложения, который был рассмотрен 16 февраля 2009 года. Министерству экономики и бюджетного планирования совместно с Министерством финансов, Агентством РК по регулированию естественных монополий и другими заинтересованными органами было дано поручение проработать данный вопрос в срок до 1 апреля 2009 года и повторно вынести на обсуждение Консультационного совета.

20 мая текущего года состоялось повторное заседание Консультационного совета по вопросам налогообложения по итогам которого вынесено решение (пункт 4 Протокола заседания Консультационного совета по вопросам налогообложения от 20.05.2009 г. №2) согласиться с тем, что для всех налогоплательщиков доход, возникший до 1 января 2009 года в бухгалтерском учете в связи с признанием обязательств по справедливой стоимости с применением эффективной ставки процента, не признается доходом для целей исчисления корпоративного подоходного налога. Министерству экономики и бюджетного планирования совместно с Министерством финансов поручено принять меры по внесению соответствующих изменений в налоговое законодательство Республики Казахстан с введением в действие с 1 января 2003 года.

Учитывая, что размер корпоративного подоходного налога по доходу от изменения справедливой стоимости за пользование ПДМ только по одной компании за один год исчислялся сотнями тысяч миллионов тенге, решение данного вопроса позволит теперь энергопоставляющим и энергоснабжающим компаниям направить высвободившиеся средства на создание новых активов, расширение, обновление, реконструкцию и техническое перевооружение существующих энергетических мощностей. Положительный экономический эффект от этого отразится на экономике страны в целом, так как поможет регионам в решении задачи бесперебойного обеспечения потребителей тепло- и электроэнергией. ■





## И это было начало...

*Казахстан готовится совершить промышленный переворот. Между тем, обращаясь к истории, мы берем за точку его отсчета XVIII – XX века, в течение которых нашей стране удалось совершить скачок от номадизма к индустриальной эпохе. Именно этот процесс столетия назад и сегодня признается главным движущим механизмом жизни республики. Несмотря на многие отличия, можно провести немало параллелей между экономической политикой того периода и нынешней индустриально-инновационной стратегией.*

**С**тановление индустриального общества в минувшие столетия имело свои особенности в каждом регионе. Например, в недрах Восточного Казахстана содержатся элементы чуть ли не всей таблицы Менделеева. Наскальные рисунки, обнаруженные археологами на местах древних поселений, свидетельствуют о том, что горнорудное дело зародилось здесь свыше четырех тысяч лет назад.

При изучении Калбинского хребта академик В. А. Обручев обратил внимание на следы древних горных выработок. Он видел старые шахты и разрезы, в которых когда-то добывали золото. Там же были найдены каменные орудия: молоты, топоры и жернова для растирания кварца. Теперь уже доказано, что месторождения золота разрабатывались чудскими племенами с конца III тысячелетия до нашей эры. Древние рудокопы извлекали лишь крупное видимое золото

простой промывкой в ковше или лотке.

Но активная разработка недр Восточного Казахстана началась в XVIII столетии, когда сюда проникли русские землепроходцы. Петр I издал в 1706 году особый приказ рудокопных дел, а чуть позже – создал Берг-коллегию, ведавшую горной промышленностью. После этого военной экспедиции полковника Бухгольца было приказано пройти с войском в 1500 человек от Ямышевой крепости до города Яркенда и «этот город взять», а



также разведать, где добывают «песочное золото». Привилегией 1719 года была объявлена свобода поисков и разработки полезных ископаемых.

Экспедиции Бухгольца, Лихарева и Унковского в течение семи лет изучали бассейн реки Иртыш до озера Зайсан, горы Тарбагатай и Джунгарского Алатау.

Появились разведчики золота. Среди них сумевший нажить капитал на винокурении и питейных сборах купец Степан Попов. Вместе с сыновьями он, ведя торговлю среди казахского населения, интересовался их заниматься поисками золота. Так Попов приобрел почти все золотоносные участки в Кокпектинском округе Семипалатинской области и стал владельцем нескольких золотых приисков.

Но подземные кладовые открыть было не так-то просто. Из-за несовершенства техники и нехватки рабочих рук добыча золота оказалась малопродуктивной и была прекращена.

**Зато на обследованных свинцовых месторождениях в 1844 году Степан Попов построил серебросвинцовый и медеплавильный завод, получивший название Благодатно-Стефановского. В 1849 году там же построено «опытное плавильное заведение» для отделения серебра от свинца и плавки свинца. Это было новое слово в «индустриализации»: с устройством плотин и вододействующих колес, плавильных печей,**

**кузниц с тремя горнами. По контракту, заключенному с Алтайским горным правлением, большую часть свинца Попов отправлял по назначению на Локтевский завод. Остальное шло в «вольную продажу». Все добываемое серебро промышленник обязан был посылать в Петербург на Монетный двор.**

В 1861 году Благодатно-Стефановский завод сгорел и после пожара не был восстановлен. Зато построенный Поповым

колесницы, был прикрыт из-за «убыточности». Начальник был переведен в другое место, а экипаж хранился на заводе, пока не были расхищены его серебряные части...

«Когда мы знаем, что в одном Зырянском руднике серебра добыто свыше шестидесяти тысяч пудов, гордая расточительность старинного начальника становится понятной. Начальник имел основание быть расточительным, так как знал, что скрыто в рудниках Алтая, но не умел лишь взять

**НО ПОДЗЕМНЫЕ КЛАДОВЫЕ ОТКРЫТЬ БЫЛО НЕ ТАК ПРОСТО. ИЗ-ЗА НЕСОВЕРШЕНСТВА ТЕХНИКИ И НЕХВАТКИ РАБОЧИХ РУК ДОБЫЧА ЗОЛОТА ОКАЗАЛАСЬ МАЛОПРОДУКТИВНОЙ И БЫЛА ПРЕКРАЩЕНА.**

в Каркаралинском районе около Богословского рудника в 1858 году Николаевский серебросвинцовый плавильный завод проработал с перерывами 19 лет.

В одном из заводов Алтая, в отделе образцов руд и металлов, хранились серебряные подковы и серебряные шины с колесницы. Предание говорит, что в начале разработки богатств Алтая один из начальников, ожидая на заводе Великого князя, приказал оковать серебром колеса новой колесницы и подковать серебряными подковами шестерку лошадей, на которых будет встречен великий гость. Но Великий князь из-за плохих дорог на этот именно завод не попал, а проехал мимо. Горе начальника не поддавалось описанию, а рудник, в котором было добыто серебро для

несметных кладов», – писал Г. Д. Гребенщиков, посвятивший немало страниц своих книг истории этого края.

О богатстве местных недр можно судить хотя бы из таких, зафиксированных в документах цифрах. В 1827 году из руд только Зырянского рудника было выплавлено на заводе в Локте 146 пудов серебра, а в конце 30-40-х годов XIX века здесь добывалось до 914 пудов золотистого серебра, в то время как на всех алтайских заводах – всего 225 пудов.

А что касается золотодобычи, то наибольшего расцвета она достигла в 50-х годах уже XIX века. Только в Кокпектинском округе было открыто 174 месторождения россыпи. Но добывался драгоценный песок по-старинке, как и века назад.





Только в 1907 году английская фирма «Гоней и Банг» сделала первый и, увы, неудачный шаг к «индустриализации» на нескольких приисках в системе речки Канайки, попытавшись наладить там дренажные работы. Драга, построенная заводом «Конрад», оказалась неподходящей для здешних песков, содержание золота тоже не оправдало надежд, поскольку, как потом оказалось, разведка была сделана недостаточно детально. В результате эти прииски были закрыты. Это был первый и последний опыт применения механического способа разработки россыпей.

«Золотая лихорадка» имела явную перспективу сойти на нет вследствие выработки почти всех россыпей, если бы в 1901 году на Николаевском прииске И. В. Проскурякова в Урочище Баладжал Калбинской волости не было обнаружено рудное золото. На этом месте Проскуряков построил первую в крае золотопромывательную фабрику на речке Кундус-Катын. Конечно, индустриальным прорывом это трудно назвать – это был конный привод при одной паре бегунов, но в 1902 году было добыто рудного золота уже 1 пуд 25 фунтов. Содержание же драгметалла было невиданно большим – до 35-40 золотников в 100 пудах.

Понятно, что этот успех вдохновил других промышленников. Они финансируют бурную поисковую работу, и к 1913 году официально зарегистри-

## **ЭТО УСПЕХ ВДОХНОВИЛ ДРУГИХ ПРОМЫШЛЕННИКОВ. ОНИ ФИНАНСИРУЮТ БУРНУЮ ПОИСКОВУЮ РАБОТУ. К 1913 ГОДУ ОФИЦИАЛЬНО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ МЕСТ ЗАЛЕГАНИЯ РУДНОГО ЗОЛОТА БЫЛО УЖЕ 395.**

стрированных мест залегания рудного золота было уже 395. Но, к сожалению, как пишут исследователи в сборнике документов «Развитие горного дела в Восточном Казахстане», многие акционерные компании использовали эти месторождения не для разработки, а для биржевых спекуляций. Что и говорить – месторождения эти были «лакомыми кусками».

**К сожалению, добыча велась «дедовскими» методами. А начало химического извлечения золота было положено компанией «Мусин и Хамитов» на руднике Удалом, где в 1908 году был построен эфельный химический завод с 8 чанами.**

Первые три года завод работал обнадеживающе, доведя производительность до 20 фунтов химически чистого золота. Но с 1911 года был остановлен, поскольку, несмотря на многочисленные опыты, дальнейшее извлечение золота не удавалось.

За дело взялись англичане. В 1914 году они приступили к организации крупного горно-промышленного предприятия на Риддерской группе месторождений. Добыча руд в большом масштабе потребовала, прежде всего, улучшить пути сообщения между Риддером и внешним миром. Принятая

инженером английской концессии «Иртышская корпорация» Л. Уркартом схема производства – на самом Риддере вести только добычу руд и их обогащение, а выплавку производить в Экибастузе, – побудила англичан построить железнодорожную ветку около 100 километров до Усть-Каменогорска. Эта дорога связывала Риддер с Иртышом, а по нему – с предприятиями Экибастуза.

К сожалению, намеченная англичанами, как бы сейчас сказали, инвестиционная программа, этим и ограничилась. Риддерский рудник, вследствие перебоев в снабжении энергией водоотливных насосов, был затоплен, и осушить его не удалось. Результаты работы обогатительной фабрики, где большая часть оборудования устарела, тоже не радовали. С приходом советской власти англичане начали саботировать добычу руд, демонтировать оборудование и увольнять рабочих.

**Лишь в 1920 году в Риддере была налажена добыча руды, началось строительство электролизного и серно-кислотного заводов, обогатительной фабрики и электростанции, ремонт железной дороги.**

**Пуск цианистого завода для получения золота в 1924 году значительно упрочил**





экономическое положение риддерских предприятий. А с созданием по решению Правительства одного из крупнейших производственных объединений не только в Казахстане, но и во всем СССР – общесоюзного государственного треста «Алтайполиметалл» началась настоящая индустриализация края.

Потребность растущей экономики Советского Союза в производстве цветных металлов возрастала с каждым годом. Но оно сдерживалось нехваткой электроэнергии. Введенная в конце 1933 года Нижне-Хайрузовская ГЭС лишь частично восполнила дефицит. Проблему решила Ульяновская ГЭС, мощность которой с запуском второй очереди в 1939 году составила 28,5 тысячи киловатт.

Расширялся и «ассортимент» получаемых из полиметаллических руд металлов. В январе 1935 года Риддер дал стране первый советский кадмий. Шло усовершенствование технологий и техническое перевооружение. На рудниках Риддера началось внедрение электровозной откатки руды, что дало возможность сократить конную и ручную откатку, резко повысилась производительность труда на транспортировке руды.

Выпуск продукции предприятия Риддера в 1937 году увеличили в четыре с половиной раза по сравнению с 1933 годом. Сформировался

## **ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ РИДДЕРА В 1937 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ В ПЯТЬ РАЗ ПО СРАВНЕНИЮ С 1933 ГОДОМ.**

замкнутый технологический цикл: разведка месторождений, производство электроэнергии, строительство шахт, добыча руд и плавка металлов.

Начало индустриализации края, положенное нашими предками в XVIII веке, наверное, не имеет конца. Хотя наследник производственной базы Зыряновского, Риддерского, Усть-Каменогорского, Теккелийского горнометаллургических комбинатов – АО «Казцинк» создало современную замкнутую горно-металлургическую систему с максимальным возможным извлечением из руд полезных компонентов, «марафон» усовершенствования на этом не закончен.

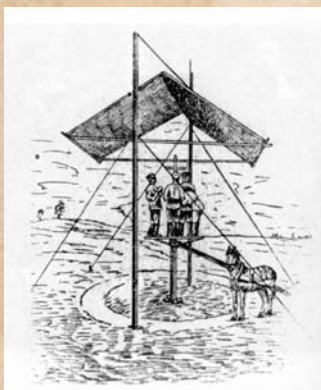
«Казцинк» осуществляет проект под названием «Новая металлургия», который входит в число «30 корпоративных лидеров Казахстана». Это строительство медеплавильного, электролизного, сернокислотного заводов в Усть-Каменогорске, внедрение ряда новейших, экологически безопасных, автоматизированных технологий. В результате компания будет производить катодную медь – продукцию с высокой добавленной стоимостью.

Реализация проекта позволит «Казцинку» стать уникальным предприятием по комплексности извлечения компонентов из сырья и получения готовой продукции. А это – цинк, свинец, медь, платина, золото, серебро, кадмий, индий, таллий, селен, теллур, висмут, сера, сурьма, ртуть и палладий – всего 16 металлов.

...На востоке любят рассказывать такую притчу. Когда Всевышний наделял Землю полезными ископаемыми, на территории нынешнего Восточного Казахстана он споткнулся и просыпал все, что у него было в мешке. А некоторые рассказчики дают иную интерпретацию: Господь специально сосредоточил эти богатства в одном месте, чтобы проверить возможности своего «венца творения» – человека. Мол, хватит ли ему смекалки, воли, интеллекта и многого другого, чтобы добраться до этих кладовых и с наибольшей пользой для себя использовать. История индустриализации края лично меня склоняет к мысли, что рассыпал Господь здесь полезные ископаемые не случайно. Но вот сумели ли мы сполна воплотить его замысел?

Виктория ШЕВЧЕНКО

Восточно-Казахстанская область





# СТАНДАРТЫ и КАЧЕСТВО **WIKAI**

Ваш надежный партнер в измерениях  
давления и температуры

Механические Манометры  
Механические Термометры  
Механические Уровнемеры  
Датчики Давления  
Датчики Температуры  
Калибровочное Оборудование



**WIKAI**

050050, Алматы  
Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49  
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz  
info@wika.kz

## КАЗАХСТАНСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО германского концерна ERLAU AG



*предлагает горным предприятиям:*

**ШИНОЗАЩИТНЫЕ ЦЕПИ  
ДЛЯ КОЛЕСНЫХ ПОГРУЗЧИКОВ,  
БУЛЬДОЗЕРОВ, ПДМ.**

Применение защитных цепей позволяет иметь значительную экономию средств за счет снижения затрат на дорогостоящие и остродефицитные крупногабаритные шины. Стальная «кольчуга» защитной цепи надежно закрывает протектор и боковины шин, защищая их от порезов, проколов, отслаивания протектора. Там, где незащищенная шина имеет срок ходимости 500-600-1000 мото-часов, цепи Erlau прослужат как минимум по 8000-9000 - 14 000 мото-часов.

Представительство производит прямые поставки цепей и запасных частей с завода, расположенного в Германии. Монтаж, ремонты, техобслуживание цепей - в 24 часа после получения заявки.

101301 г. Сатпаев, ул. Улытауская, 96, 63,  
тел./факс: 7 1063 3-87-40 e-mail: erlau123@yandex.ru  
Представитель Erlau AG в Казахстане Григорий Бадю

## КУПИ ЦЕПЬ - ЗАБУДЬ ПРО ШИНЫ!



## УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2009 г. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



**Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:**

**ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)**  
010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;  
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: [agmp-pressa@mail.ru](mailto:agmp-pressa@mail.ru)

**Вы также можете оплатить подписку перечислением:**

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»  
РНН 620 200 302 596  
р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»  
БИК 195 301 304

## ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): \_\_\_\_\_

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: \_\_\_\_\_

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): \_\_\_\_\_

| № | Подписчик                                                         | Цена подписки на 2009 год, тенге | Кол-во экземпляров журнала | Всего, тенге |
|---|-------------------------------------------------------------------|----------------------------------|----------------------------|--------------|
| 1 | Юридические лица - члены АГМП                                     | 9 800                            |                            |              |
| 2 | Юридические лица - не члены АГМП                                  | 10 600                           |                            |              |
| 3 | Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом* | 14 600                           |                            |              |
| 4 | Профсоюзные и общественные организации                            | 8 400                            |                            |              |
| 5 | Ветераны отрасли                                                  | 6 500                            |                            |              |
| 6 | Физические лица                                                   | 8 200                            |                            |              |
|   | <b>ИТОГО</b>                                                      |                                  |                            |              |

\* стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период \_\_\_\_\_ составляет: \_\_\_\_\_ тенге

Печать, подпись \_\_\_\_\_ Дата заполнения \_\_\_\_\_