

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№5 (8–9), ноябрь – декабрь 2008 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:

В.С. ШКОЛЬНИК – председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК,
доктор физико-математических наук, профессор

Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническому развитию Eurasian Natural Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО	вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ	заместитель генерального директора по производству АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алеп»
С.Г. УСИК	зам. гендиректора по производству и технологиям ТОО «БАК»
К.Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Тулеген МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Надежда ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
Нурлан МАХМУДОВ	директор департамента по связям с общественностью филиала компании «Казахмыс РИС» в РК
Николай КУБРАКОВ	пресс-секретарь, помощник генерального директора АО «Арселор Миттал Темиртау»
Ирина НОС	главный редактор
Татьяна БОЙКО	директор по рекламе и развитию
Елена ЗАБОЛОТСКИХ	ответственный секретарь
Дизайн:	Марина КОРЕНЕВА

**Корректурa, верстка,
и допечатная обработка:** Рада РИЗАБЕК

Перепечатка материалов возможна только
с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,
пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201

Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12

Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛОНКА



Надежда на то, что кризис не выйдет за рамки финансового сектора, не оправдалась, он повлиял на промышленность в самых разных странах, не обойдя и нашу. По оценкам экспертов, рецессия, которую демонстрирует мировая экономика, может длиться не менее двух лет. Думается, в этих условиях шаги власти и бизнеса не должны усугублять кризисных явлений. Потому крайне важно открытое обсуждение деятельности предприятий при скачкообразном рынке.

Программы действий по минимизации последствий кризиса принимаются правительствами разных стран. Однако видится, что целый ряд вопросов, возникших в горно-металлургическом секторе, Кабмин не учитывает в полной мере.

Во-первых, в экспертной среде активно обсуждается принцип уплаты НДС — налога на добычу полезных ископаемых. Аналитики склоняются к тому, что его не следует взимать в условиях значительного сокращения объемов производства по горнорудному сектору.

Второе. По проекту НК преференции получили все секторы экономики, кроме горнорудного. Отчего так? Ведь если не запустить соответствующего «инвестиционного механизма», многие инвесторы побоятся рисковать.

Третье. И наконец, важно определиться с реализацией нового закона о трансфертном ценообразовании, поскольку в нынешних реалиях может случиться перманентное его нарушение предприятиями отрасли. Эксперты считают, что закон, разработанный в период спокойных и растущих рынков, может сделать подножку нашему бизнесу сейчас, в период кризиса.

Всем названным темам мы постарались уделить внимание в этом выпуске журнала. Продолжим разговор и в последующих.

В ЛИДЕРАХ ТОЛЬКО СОЦИАЛЬНО-ОТВЕТСТВЕННЫЕ

**Ерлан
ЗАКАРИН**

Год оказался серьезным испытанием на прочность для многих отечественных и иностранных предприятий. Но глобальный экономический передел не помешал бизнес-сообществу выполнить свои социальные обязательства. А то, что тандем государства и делового мира прочен, подтвердили итоги конкурса «Парыз» и подписание Генерального соглашения с работодателями на 2009–2011 годы.

Первые результаты нового для Казахстана конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз», учрежденного год назад Президентом, показали готовность предпринимателей идти навстречу государству и населению страны. Заявить о себе пожелали около трехсот компаний. Это и крупные промышленные гиганты, и иностранные предприятия, и представители малого и среднего бизнеса.

- Мы все понимаем, что это большая нагрузка для бизнеса, - сказал Нурсултан Назарбаев на официальной церемонии награждения победителей. - Бизнес должен сейчас заниматься своими делами, а социальными вопросами - государство. Я знаю, что отрасли

тяжелой промышленности приходится очень трудно. Компании обращаются ко мне, чтобы я договаривался с другими президентами насчет того, чтобы партнеры не расторгли договоры, и экспортные поставки не прекращались, и я везде, где встречаюсь со своими коллегами, договариваюсь об этом. И то, что эти компании сейчас пытаются сохранять на прежнем уровне социальное самочувствие людей, значит очень много. Конкурс был объявлен в нескольких номинациях «Лучший социальный проект года», «Лучший коллективный договор» и «Лучшее социально ответственное предприятие». Его участниками могли стать как частные, так и





государственные компании, причем не только крупные, но и представители среднего и малого бизнеса.

Главный приз, учрежденный организаторами, присвоил победителю статус лидера социальной ответственности. Гран-при конкурса по праву достался ТОО «Корпорация «Казахмыс». Высокую награду глава государства лично вручил руководителю предприятия Владимиру Киму.

Сегодня бизнес как никогда понимает всю меру ответственности перед обществом и государством. Владимир Ким заверил, что корпорация сделает все для минимизации потерь в условиях глобального финансового кризиса. При этом, считает глава ТОО, важно сохранить человеческий капитал. Крупный холдинг намерен продолжить работу и в контексте социальной ответственности. Сейчас «Казахмыс» финансирует деятельность более 150 крупных объектов социальной сферы. Только в 2008 году на решение социальных вопросов выделено 92 миллиона долларов. Уже намечена реализация очередного благотворительного проекта, который предусматривает строительство профессионального технического лицея для 300 детей-сирот. Выпускники детских домов смогут получить в учебном заведении востребованные на рынке труда специальности. В лицее будут созданы все условия для их учебы и жизни. Завершить строительство объекта планируется в мае 2009 года, впоследствии лицей передадут в подарок Астане. Следующим победителем в номинации «Лучшее социально ответственное предприятие ста-

ла группа компаний Eurasian Natural Resources Corporation (ENRC). Надо сказать, заслуженно, поскольку ежегодно на спонсорские и благотворительные цели ENRC выделяет около четырех миллиардов тенге. А в марте 2008 года создан корпоративный фонд «ENRC-Комек», который занимается социально-благотворительной деятельностью на территории республики.

Как отметила вице-президент «ENRC» Зауре Заурбекова, компанией разработана социальная стратегическая программа развития предприятия. А корпоративная социальная ответственность является одним из приоритетных направлений деятельности группы. Вот один только факт: согласно жилищной программе, реализуемой на предприятиях группы, предполагается, что до 2016 года около восьми тысяч работников ENRC улучшат свои жилищные условия, будет построено и приобретено около 540 тысяч квадратных метров жилья на сумму около двухсот миллионов долларов.

Помимо названных компаний-участниц, конкурс выявил еще двадцать семь лауреатов. Среди них Национальная компания «Казатомпром» («Лучший социальный проект года»), ТОО «Богатырь Аксес Комир» («Лучший коллективный договор») и многие другие.

Мы от души поздравляем победителей и желаем им новых успехов в выполнении задач, поставленных главой государства: внедрение новых проектов, направленных на повышение занятости населения, создание новых рабочих мест, расширение производства. Тем более, что государство обещает активно поддерживать начинания бизнес-сообщества. ■

УМНЫЙ В КРИЗИС НЕ ВОЙДЕТ...

Кира
ИВАНОВА

Год больших перемен: так эксперты уже готовы именовать истекшие 12 месяцев. То ли в связи со значительными достижениями отечественной экономики, то ли с появлением новых вызовов, обусловленных глобальным кризисом. Попробуем проанализировать ситуацию.

Бритва Оккама

В тринадцатом веке английский монах-францисканец, философ-номиналист Уильям Оккам знать не знал, что изобретенная им формулировка станет применимой к экономике века двадцать первого. Между тем, сказав «не следует множить сущее без необходимости», Оккам сформировал принцип бережливости, или закон экономии. Модифицированный учеными нашего времени и применим к поискам выхода из всевозможных ситуаций, он звучит приблизительно так: самое простое решение и будет самым верным. Похоже, формулируя антикризисные меры, Правительство помнило о «бритве Оккама».

Вспомним, что тревожные тенденции влияния мирового финансового кризиса поначалу проявлялись только в отдельных сферах и отраслях экономики. Рынок замер в ожидании изменений, большинство его участников все же надеялись на повышение цен на недвижимость и активизацию строительной отрасли, в надежде на то, что продолжится получение сверхвысоких доходов от вложений в наиболее спекулятивные проекты. К началу второй волны мирового финансового кризиса — с момента объявления о банкротстве ведущих американских ипотечных организаций и инвестиционных банков — и гуру экономики, и рядовые наши сограждане уже мало сомневались, что можно без четко выверенного курса Кабмина обойтись.



Не станем скрывать, что кое-какие действия Премьера — как, например, выкуп государством акций в стратегических проектах недропользования — подвергались обструкции. А пока ломались «информационные копия», Кабмин вел мониторинг, анализ и моделирование ситуации, развивающейся в мировой экономике и международных финансах. В прямой связи с ее влиянием на национальную экономику.

Возможно, тот же принцип Оккама, согласно которому в экономических моделях следует стремиться к минимуму допущений, лег в основу оценки ситуации: вспомним, Кабмин довольно долго избегал слова «кризис». Ведь высказывания государственного топ-менеджмента имеют самое непосредственное влияние на биржевые индексы и курсы валют в условиях рыночной экономики. А наши компании, листингующиеся, к примеру, на Лондонской фондовой бирже (горно-металлургические в том числе), все же имеют отнюдь не вековую бизнес-историю.

Третьей составляющей стабилизационных мер стала норма государственного вмешательства в бизнес, с которой становится возможным разноплановое решение возникающих проблем с максимальным эффектом для граждан, государства и бизнеса.

2009 год, очевидно, будет достаточно непростым: объемы производства и потребления по всему миру сокращаются, в

марте-апреле, после публикации информации об итогах года для большинства компаний мира возможен новый всплеск негатива на финансовых рынках. Однако, уповав на собственный Стабилизационный план, а в равной степени на способность предпринимателей к самосохранению, Правительство ожидает обновления производственной инфраструктуры и значительной реструктуризации экономики.

Интерес национальный

Стартовавшая в 2008 году и поначалу непонятая аналитиками в стране и за рубежом стратегия обеспечения национальных интересов нашла логическое продолжение в усилении государственного присутствия и влияния на принятие решений по принципиально важным вопросам. Поначалу Правительство участвовало в проработке решений по ключевым проектам в нефтегазовой и горнометаллургической отраслях. Затем последовали шаги по продвижению национальных интересов на законодательном уровне. Речь идет о принятии Налогового кодекса, ликвидировавшего понятие «стабильности» налогового режима контрактов на недропользование и предусмотревшего введение нового налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Помнится, по весне, когда лишь озвучивалась такая вероятность, споров было много. Вплоть до претензий к инициатору-разработчику Налогового кодекса — Министерству финансов. Однако стороны — государство и бизнес — нашли понимание.

Напомню об одном событии такого плана: 14 января 2008 года государство и иностранные инвесторы достигли соглашения о новых принципах реализации проекта по освоению Кашаганской группы месторождений. Мы получили долю, сопоставимую с уровнем крупных участников в Северо-Каспийском проекте. В сторону увеличения пересмотрены и денежные потоки стране в течение его реализации. К окончанию октября с учетом национальных интересов нашей страны изменены положения Соглашения о разделе продукции по Северному Каспию. Теперь процесс освоения Кашаганского месторождения максимально учитывает интересы Казахстана.

Способность республики к отстаиванию собственных интересов в стратегических сферах путем переговоров, без ущерба инвестиционному климату, показал и факт возвращения разреза «Богатырь» в лоно государства. К моменту подготовки материала в печать, практически все процедуры по приобретению АО «Самрук-Энерго» 50-процентной доли в компании, владеющей угольным разрезом «Богатырь», практически завершены.

Что особо показательно в связи с перспективами развития угольной промышленности и электроэнергетической отрасли. Свыше 80 процентов электрической энергии в Казахстане производится на угле. Более того, в рамках правительственной Програм-

мы развития электроэнергетической отрасли страны для сокращения энергодефицита государство приступает к реализации таких крупных проектов, как строительство Балхашской ТЭС, расширение Экибастузской ГРЭС-2, модернизация Алматинских электростанций. Энергообеспеченность чрезвычайно важна для горно-металлургического комплекса, большое количество инвестиционных проектов которого включено в перечень 30-ти корпоративных лидеров Казахстана.

В лидерах — инфраструктура и инновации

В классической экономической модели поведения государства в условиях рецессии, помимо снижения ставки рефинансирования, основным механизмом борьбы с кризисом слу-

НБ

Объем ВВП Казахстана в 2008 году составил около 135 миллиардов долларов, ВВП на душу населения — 8,45 тысячи долларов. Инфляция будет ниже 10 процентов по году, прогнозируется 9,4–9,5 процента. Показатель безработицы в 2008 году снизился с 7,6 процента до 6,5 процента. Правительством заключены договоры с предприятиями тяжелой промышленности на 60 миллиардов тенге, чтобы не было увольнений. На переквалификацию градообразующие предприятия отправят около четырех тысяч человек.

жит кардинальное увеличение государственных расходов. Рецессия нам не грозит, о чем на одном из декабрьских заседаний Правительства заявил министр экономики и бюджетного планирования Бахыт Султанов. А вот государственные средства нашли наиболее эффективную сферу для размещения — инфраструктуру. Для нас это один из самых простых и действенных способов оживления деловой активности.

В рамках стабилизационной программы, совокупный спрос и деловая активность будут обеспечены за счет сохранения высокого уровня бюджетных расходов, направляемых, в первую очередь, на финансирование приоритетных инфраструктурных и промышленных проектов, развитие сельского хозяйства, обеспечивающих спрос на продукцию отечественных предприятий и занятость в экономике, а также на развитие человеческого капитала. В целом, за 2009 – 2011 годы инвестиции из государственного бюджета возрастут на более чем 1,5 триллиона тенге.

В первую очередь, это продолжение программы «30 корпоративных лидеров», а также ряд новых проектов в сфере электроэнергетики, переработки сырья и агроиндустрии. На реализацию инновационных, промышленных и инфраструктурных проектов Фонд «Самрук-Казына» дополнительно выделит миллиард долларов, а ►

также привлечет три миллиарда долларов прямых иностранных инвестиций в 2009 году.

Особое место в перечне проектов к реализации занимает модернизация электроэнергетических мощностей. Помимо строительства и расширения ряда энергогенерирующих центров, предполагается усовершенствовать систему передачи электроэнергии и ввести в эксплуатацию новые объекты ее транспортировки и распределения. Что уже получило старт в декабре прошлого года: введена в строй линия электропередачи в Актюбинской области, формирующая энергонезависимость региона, в которой нашли воплощение множество проектов промышленности и горной металлургии. Сделаю небольшое отступление: все они обеспечат выпуск конечных или следующих переделов продукции, то есть, это производства диверсифицирующего характера, в основном высокой интенсивности и производительности труда и высокой добавленной стоимости.

Малый большому подспорье

Итак, стратегические планы Кабмина направлены на минимизацию влияния глобальной рецессии на отечественную экономику. Вспомним, что предприятия малого и среднего бизнеса одними из первых почувствовали влияние мирового финансового кризиса: дефицит кредитных ресурсов в коммерческих банках, свертывание оборотных средств, снижение объема производства и реализации товаров и услуг.

Тут не надо быть великим экономистом, чтобы понять возможный пе-



чальный исход, а потому было принято решение активизировать сектор малого бизнеса через крупный. То бишь, так выстроить хозяйственные связи, чтобы вокруг, например, компании-недропользователя, сформировался пул предприятий из сектора МСБ. Им будет обеспечен заказ, а гигант бизнеса получит строительные и сопутствующие материалы, транспортно-логистические услуги и прочее. Так будет обеспечена деловая активность и не свернется налогооблагаемая база.

Стартовали две программы кредитования малого и среднего бизнеса через банковскую систему с общим объемом финансирования 156 миллиардов тенге. Запускается специальная программа финансирования через фонд поддержки предпринимательства «Даму» на 10 миллиардов тенге. В качестве конкретной помощи выделены дополнительные кредитные ресурсы из Национального фонда в миллиард долларов, а также предполагается, что аналогичная сумма будет привлечена из пенсионных фондов. При этом ставка кредитования не будет превышать 14 процентов, что на сегодня приемлемо.

Но кредитный ресурс важен и для крупных предприятий. Еще до начала второй волны мирового финансового кризиса Правительство, Национальный банк и Агентство по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций обеспечили необходимый уровень готовности национальной банковской системы к последующим внешним рискам. В результате кредитование экономики банками второго уровня сохранилось. Отсюда вывод: влияние глобального кризиса налицо, но адекватный ответ готов и отечественная экономика способна реализовать намеченное. ■



Николай РАДОСТОВЕЦ,
исполнительный
директор АГМП



Франк ПАННИР,
генеральный директор
АО «Арселор Миттал Темиртау»

— По поводу антикризисной программы Правительства считаю, что Премьер-Министр верно выбрал ее составляющие. Мне особо импонирует пятая, где сказано о развитии инвестиционных прорывных проектов. Если мы прекратим ориентировать экономику на крупные инвестиции, то ошибемся. Нам всем предстоит понять, что антикризисный механизм следует регулировать не только через Налоговый кодекс, но задействовать и трансфертное ценообразование. К примеру, «Казахмыс» не остановил производство меди, хотя цены на нее чрезвычайно низки. Но возник вопрос: как ее продавать? Сейчас рынок варьируется, цены скачут, информационных источников тоже нет. Но держать продукцию на складе — это омертвление оборотных средств. Потому есть потребность скорректировать закон о трансфертном ценообразовании. Надо дать возможность в таких случаях предприятиям реализовывать продукцию по цене контрактов, чтобы эта цена признавалась рыночной. Нам видится, что в антикризисных мерах этот тезис следует прописать более четко.

Считаю также, что следует провести серию консультаций с бизнес-сообществом в отношении того, что в первую очередь требуется крупным, средним, маленьким компаниям. Например, если у компании, которая производит, допустим, какой-то редкоземельный продукт или медь, цинк, ферросплавы, в условиях кризиса возникли сложности с реализацией, Правительство могло бы какое-то время покупать эту продукцию, чтобы поддержать производство. Допустим, Кабинет мог бы распорядиться поместить продукцию в госматрезерв. Здесь предстоит действовать так, чтобы такие шаги были добровольными, чтобы завтра подобная практика не стала обязательной, да еще притом, что предприятие не сможет выставить цену на свой продукт. Думаю, можно при помощи госсредств так поддержать предприятия. А когда цены поднимутся, продукт выпустить на рынок. В свое время такие стратегические ресурсы хранились, а в наших реалиях это подчас может быть лучше, чем даже ценные бумаги.

Важно также упростить процедуры регистрации по сделкам с недвижимостью, как и согласование в антимонопольных органах слияния компаний или продажи акций. Поскольку сейчас одни компании будут покупать другие, сливаться, — этого требует ситуация на рынке. Отсюда убедительная просьба к Правительству в отношении корректировки регламента упомянутых процедур в министерствах и ведомствах. Они иногда занимают 30 и более дней!

Я также считаю, что антикризисную программу недостаточно обсудили с бизнес-сообществом. Но как первый ее вариант, которая продвигает предусмотренные меры, — она состоялась. Думаю, что Правительство прислушается к представителям бизнеса, программа должна быть открытым документом, учитывающим реалии рынка.

Потому я призываю бизнес-сообщество к консолидации мнений и актуализации собственных предложений именно в стенах Министерства индустрии и торговли, каковое должно быть координатором всей работы. Я полагаю, что для реализации стабилизационной программы в отношении реального сектора особые полномочия должен получить глава МИИТа Владимир Школьник, поскольку в отношении ряда предприятий потребуется принимать протокольные решения — что следует предпринять акциям, а что останется за министерствами. Потому стоит сразу просчитать выигрыш для общества, какой мы получим, поддержав и сохранив предприятия. А, значит, и рабочие места для квалифицированных людей, которых сегодня особенно не хватает в горнодобывающем секторе, где создаются материальные блага.

— Финансовый кризис и кризис в сталепромышленном производстве усложняет дела не только Арселор Миттал, и не единственно здесь, в Казахстане. Непросто приходится всем производителям, по всему миру.

Если мы трезво оценим ситуацию, то придем к пониманию — этот кризис самый глубокий и серьезный, который когда-либо был в истории промышленности. Во всех странах производители сократили объемы в пределах 20-40 процентов, поскольку нет спроса.

Вот пример нашего завода. Мы производим в большинстве своем металл, который идет на инфраструктурные проекты. Приблизительно 40 процентов всех инфраструктурных строительных объектов на 2009 год отложено на неопределенный срок. Сложилась ситуация, когда и сбыта нет, и цены падают. Стоимость продукции снизилась больше чем в половину в этом году. Это побудило нас обратиться к государству за поддержкой.

В рамках переговоров в начале ноября был заключен меморандум о сотрудничестве между Правительством РК и отдельными производителями горно-металлургического сектора, в том числе и Арселор Миттал Темиртау. АМТ — это не только сталеплавильный завод, сюда входит восемь угольных шахт, перерабатывающие и вспомогательные предприятия, рудники. В целом мы даем работу почти 50 тысячам человек по всему Казахстану. Чтобы способствовать нормальной работе комбината, наша сторона приняла решение о сокращении производства до технологически минимально возможного объема. Если раньше мы производили приблизительно 11 500 тонн чугуна в сутки, то теперь ограничили объем производства, снизив его на шесть тысяч тонн в сутки. Этот тот объем, на который у нас уже есть заказы.

Когда мы прописывали несколько сценариев развития вместе с Правительством, определили, что базовый вариант нашей работы — это около 150 тысяч тонн производства стали в месяц. Мы закрыли ноябрь с загрузкой 159 тысяч тонн, думаю, что декабрь покажет аналогичные объемы. Перспективы января пока неясны, потому что заказов из Казахстана, Украины, России нет. Ситуация сложная. Сейчас мы перерабатываем исключительно сырье своих рудников, перестали покупать на ССПГО и Михайловском ГОКе. С одной стороны, на сегодня нам хватит этих объемов, а с другой — мы снижаем затраты.

По моему мнению, сокращение числа сотрудников — это не есть цивилизованное решение проблем в нынешних реалиях. Да, мы не сокращаем сотрудников. Но мы сокращаем продолжительность рабочего времени, переводим сотрудников из прокатных цехов на ремонтные службы, чтобы обеспечить им хотя бы минимальную занятость. Дополню, что изменения в отношении финансирования и сокращение рабочего дня были согласованы с профсоюзами.

Мы по-прежнему намерены дальше развиваться в этой стране, поэтому все наши заявки на участие в программе 30 корпоративных лидеров сохраняются. Недавно я подписал договор с международной инженерной фирмой «Дастур», которая занимается проектированием нового завода. Заключен договор с немецкой фирмой Лайрмайер для проектирования новой ТЭЦ в Темиртау. Также есть договор с американской фирмой по проектированию новой шахты в Каражире. Процесс, как видите, идет. На 2009 год планируется примерно 21 миллиард тенге капитальных инвестиций. Это большие вливания на фоне кризиса.

Кризис меньше коснулся Угольного департамента АМТ. В шахтах сохранено приблизительно 90-95 процентов производственных параметров по развитию и добыче. Мы рассматриваем вопрос о снижении пенсионного возраста для шахтеров, в течение длительного периода ведутся переговоры. Думаю, в скором времени мы найдем компромисс, а затем внесем этот пункт в коллективный договор.

НЕДРАМИ ПОЛЬЗУЙСЯ, А МАЛОГО ПРИВЕЧАЙ!

Анвар
АБЕНОВ

Казахстанское содержание в контрактах иностранных компаний — именно об этом шла речь на состоявшемся в начале декабря двадцатом пленарном заседании Совета иностранных инвесторов (СИИ) при Президенте РК. Напомню, что СИИ — консультативно-совещательный орган, созданный Указом Главы государства от 30 июня 1998 года, дабы обеспечить прямой диалог между Правительством РК и инвесторами, работающими в республике.

Когда трудности испытывает весь мир, страны могут полагаться только на внутренние резервы роста своих экономик: так звучит основная мысль, проводимая Президентом Нурсултаном Назарбаевым. В качестве одной из мер поддержки отечественной экономики Правительству, национальным компаниям и государственным органам было поручено обеспечить максимальное размещение закупок у отечественных производителей.

Назрела острая необходимость создать собственную индустрию, обслуживающую потребности недропользователей. Собственно, о наращивании отечественной составляющей в обеспечении деятельности недропользователей речь зашла не единственно на том заседании СИИ, Кабмин уже несколько лет ведет последовательную работу в этом направлении. Другое дело, что теперь, в ситуации глобального кризиса отечественной экономике следует открывать новые резервы в самой себе, на внутреннем рынке подыскивая потенциал, а за его неимением, и формируя таковой.

В выступлении министра индустрии и торговли Владимира Школьника на СИИ прозвучало, что в Стратегии индустриально-инновационного развития РК изложена именно такая перспектива. То есть, во главу угла требуется поставить рост казахстанского содержания в проектах недропользования, создание конкурентоспособных производств для внутренних сервисных рынков недропользования, внедрение международных стандартов качества продукции отечественных товаропроизводителей и подготовка казахстанских кадров с целью замещения иностранных специалистов.

И здесь открываются новые перспективы для отечественного сектора малого и среднего бизнеса. Причем, возможное наращивание оборотов может перевести предприятие из разряда малых в средние за довольно короткий срок. А выйти на упомянутый рынок отечественному МСБ поможет АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». На заседании СИИ председатель

правления ФНБ Кайрат Келимбетов рассказал о двух направлениях для поддержания предпринимательской активности, разработанных по поручению Главы государства.

Во-первых, фонд готов предоставлять кредиты — через банки второго уровня — малому и среднему бизнесу, и эта сумма превышает миллиард долларов (в наступившем году будет выделено еще свыше двух миллиардов долларов, — прим.авт.) Во-вторых, малому и среднему бизнесу предоставят доступ к закупкам по всей группе фонда. Это даст возможности для реализации продукции, которая сегодня производится казахстанскими компаниями. Более того, формируется перечень продукции, которая импортируется национальными компаниями, но могла бы производиться в стране. И это, по сведениям из фонда, будет единая программа развития казахстанского содержания с акцентом на четыре отрасли: железнодорожную, телекоммуникационную, электроэнергетическую и недропользование.

В этой части сконцентрированы интересы предприятий горнодобывающей и горно-металлургической промышленности. Потому увеличения и развития казахстанского содержания, в котором основная нагрузка ложится на добывающие компании, на СИИ коснулся и акционер Евразийской корпорации природных ресурсов (ENRC) Александр Машкевич. По его словам, предприятия ENRC относятся к тем добывающим компаниям, которые располагают наибольшей долей закупок на местном рынке.

— Доля казахстанского содержания в приобретаемых компанией работах и услугах превышает 80 процентов от общего объема закупок, — сказал А. Машкевич. — При этом товаров казахстанского производства мы потребляем около 30 процентов от всех видов материалов и оборудования, необходимых для обеспечения операционной и инвестиционной деятельности.

Собственно, для стимулирования роста потребления на внутреннем рынке производимых в Казахстане товаров необходимы

государственные программы. И ориентировать их следует, считают аналитики, на наращивание качественного их производства и снижение себестоимости. Здесь открывается широкое поле деятельности для институтов инновационного развития и национальных компаний. Но катализатором предполагаемых и планируемых процессов должно быть все же Правительство. Ему предстоит разработать национальную стратегию по дальнейшему развитию местного содержания в недропользовательских проектах.

Сильная местная экономика необходима для макроэкономической стабилизации роста инфраструктуры устойчивости малого бизнеса, высказался председатель и главный руководитель компании «АрселорМиттал» Лакшми Миттал и подтвердил готовность предприятия принять на себя обязательства по развитию местных предприятий и усовершенствованию технических кадров.

В связи с этим, Совет иностранных инвесторов обсудил и еще одну проблему: дефицит квалифицированных кадров. Собственно, в течение 2008 года Кабмин и заинтересованные госорганы не однажды вели речь о профессиональной подготовке «синих воротничков». Между тем, глава российской нефтяной компании «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов на СИИ четко обозначил готовность этой компании-инвестора оказать посильную помощь в реализации госпрограммы, буде она появится. Вероятно, это именно позиция ЛУКОЙЛа, поскольку, по имеющимся данным, при заключении контрактов на подготовку продукции и услуг, то компания всегда отдает предпочтение казахстанским производителям. На сегодня их

доля в общем объеме контрактов составляет 80 процентов.

Однако в сводном анализе, какой наверняка имеется у Правительства, процент будет иным: доля казахстанского содержания не превышает 10-15 процентов, а в реальном исчислении, возможно, еще меньше.

Как известно, на том заседании Президент Нурсултан Назарбаев потребовал, чтобы у казахстанских производителей была возможность получения информации о сроках и условиях проведения тендеров на закупку товаров и услуг и перспективных планах недропользователей. И, коль в ВВП доля отечественного содержания недропользовательских проектов всего 30 процентов, то Президент настаивает на том, чтобы довести таковое до 50 процентов!

Выполнимо, если создать все условия и убрать все препоны для развития малого и среднего бизнеса. Отсюда и проистекло поручение Главы государства о формировании рабочей группы с участием отраслевых министров, руководства холдинга «Самрук-Казына», которая с каждым недропользователем разработает методику наращивания казахстанского содержания проектов.

К моменту выхода нашего журнала истек уже один месяц из трехмесячного срока, который отвел Нурсултан Назарбаев Правительству на подписание соглашений с недропользователями касательно определения конкретных условий их работы в нашей стране. Ко всему, Кабмин в тот же срок должен наладить эффективную систему мониторинга исполнения упомянутых обязательств недропользователей, потому как обязательства эти выполняются лишь на 20 процентов... ■



В ПОИСКАХ ЗАЩИТНОГО АКТИВА

Ольга
ЛАНСКАЯ



Эксперты предупреждают о колебаниях «стрелки финансового компаса»

Все смешалось в доме мировых финансов. Фундаментальные факторы отправлены в отставку и не работают. Спекулятивные – то разгоняли рынки вверх, то, будто без тормозов, мчат его вниз. На сей счет в финансовом сообществе даже анекдот родился: «Рынок достиг дна и начал копать». Чтобы зарыться еще глубже. Серьезные же аналитики уже сетуют, что недооцененный прежде спекулятивный фактор играет все большую роль в мировой экономике.

Последний пример того, что реальные и ранее эффективные рычаги влияния на мировой рынок — управление ОПЕК объемами добычи нефти в странах картеля и изменение ставок центробанков, особенно ФРС США, — в нынешней ситуации бессильны. Напомним, в середине декабря случились оба таких важнейших события. Во-первых, на внеочередном заседании 17 декабря ОПЕК все-таки приняла решение о снижении объема добычи нефти с января 2009 года на 2,2 миллиона баррелей в сутки. В унисон с картелем решили действовать Россия и Азербайджан, пообещав снизить собственные объемы добычи. Кроме того, Россия готова стать постоянным наблюдателем в Организации стран — экспортеров нефти, об этом заявил, выступая на заседании ОПЕК, вице-премьер России Игорь Сечин. Но даже эти решения не увеличили спрос на нефть, который оказался самым низким с 1983 года. Рынки отреагировали на ожидание решения ОПЕК повышением, а затем, на само решение, вопреки ожиданиям, — снижением стоимости барреля нефти. Стоимость январских фьючерсов на WTI снизилась в ходе электронных торгов на Нью-Йоркской товарной бирже 18 декабря до 39,19 доллара за баррель. Эксперты подсчитали, что цены на нефть к середине декабря опустились более чем на 70 процентов ниже исторического максимума в 147,27 доллара за баррель, который был зафиксирован в июле 2008 года.

Нефть, сходятся во мнении многие эксперты, не может «возбудить» рынки в силу то, что ее накопленные запасы в мире пока превышают запросы стагнирующих или погружающихся в рецессию экономик. Также как не вызывают пока

интереса металлы, и некоторые другие сырьевые товары. Налицо — массовые увольнения, снижение объемов производства, банкротства предприятий, снижение потребительского спроса... А все вкуче — пресловутое сползание мировой экономики в рецессию. Примечательно, что крайне неустойчивые, пусть даже и низкие, скачкообразные цены на энергоносители, не особо радуют и страны — потребители. Так недавно глава британского правительства Гордон Браун заявил, что самым серьезным вызовом для мировой экономики является нестабильность цен на нефть. Дикое колебания в ценах ударяют по странам во всем мире, разнесли СМИ его высказывание. Так же как и его призыв к «новому партнерству» между странами-производителями и странами-потребителями нефти.

На момент подготовки статьи появились данные о том, что снизились и котировки промышленных металлов. Наибольшее снижение — на 9,27 процента до 910,0 долл/тонну на 18 декабря показал свинец. Причины не раз уже анализировались: негативный внешний фон, обвал мировых цен на нефть, негативные прогнозы роста спроса на металлы. Так, эксперты из ИК «Тройка Диалог» считают, что, поскольку в глобальной экономике начался спад, вызванный серьезным финансовым кризисом, сырьевые рынки также несут бремя негативных ожиданий по поводу цен. В краткосрочной перспективе специалисты ожидают трудные времена для производителей цветных металлов, несмотря на то, что фундаментальные предпосылки предполагают более позитивную ситуацию в долгосрочной перспективе. Никель на ту же дату снизился в

Так, по данным Quote.ru, выглядит таблица складских запасов металлов на LME по состоянию на 18 декабря:

Металл	Запасы, тонн	Изменение, тонн	Изменение, %
Алюминий (Aluminium)	2068925,0	27100,0	1,33%
Медь (Copper)	324175,0	2275,0	0,71%
Свинец (Lead)	43850,0	-125,0	-0,28%
Никель (Nickel)	72936,0	2214,0	3,13%
Олово (Tin)	7280,0	750,0	11,49%
Цинк (Zinc)	233750,0	1450,0	0,62%

стоимости на 0,51 процента — до 9800 долл/тонна. Аналитики BNP Paribas считают, что фундаментально никель продолжает слабеть в силу переизбытка запасов. В октябре переизбыток составит 15000 тонн. Алюминий подешевел на 1,19 процента, — до 1491 долл/тонна. Медь снизилась к концу торговой сессии 18 декабря на 5,65 процента, — до 2877,75 долл/тонна. Олово — на 1,82 процента, — до 10800 долл/тонна на фоне роста запасов на LME (Лондонской бирже металлов) на ту же дату на 11,5 процента, до 7280 тонн. Котировки цинка снизились на 0,45 процента, — до 1095 долл/тонна.

В те же дни случилось и второе событие, в иные времена, возможно, вызвавшее бурную реакцию рынков, — превзошедшее все прогнозы рекордное снижение базовой процентной ставки Федеральной резервной системой США. В любой другой ситуации снижение ФРС целевого уровня базовой ставки с одного процента до коридора в интервале 0-0,25 процента вызвало бы оживление на рынках, высокий спрос на американскую валюту. Но рынки весьма пессимистично отреагировали и на предложение крайне дешевых долларов. Хотя, казалось бы, ниже коридора, установленного ФРС, спускаться некуда. Разве что доллары в нагрузку выдавать, — к чему-нибудь полезному.

Судя по декабрьскому настроению рынков, рождественские каникулы наступили досрочно. Эксперты видят причину апатии рынков в том числе и в усталости от собственной волатильности, как и в покорном ожидании новых, свежих позитивных сигналов. Большой частью связанных с вступлением в должность нового президента США Барка Обамы. Ибо если и остался единственный фактор, способный вернуть в зеленую зону роста рынки, — так это оживление экономической активности первой экономики мира. Есть еще и со времен заседания «Большой двадцатки» идея о том, что восстановление мировой экономики должно начаться именно оттуда, откуда пошло падение. Обама же ясно дал понять, что он, так же, как во время Великой депрессии, Франклин Рузвельт — 32-й президент США, развернет широким фронтом общественные работы. Обеспечивая занятость, рост экономики, развитие инфраструктуры страны.

К слову, новая администрация США, не единственная, которая готова использовать административные рычаги и ресурсы для удержания темпов роста экономики. Поддержка банков и компаний, даже через частичное вхождение государства в их акционерный капитал, развитие общественных работ, в арсенале антикризисных программ многих стран. А теперь в перечень мер включена поддержка автопрома, на что рефлексивно и довольно позитивно отреагировали рынки. Например, США и Россия пообещали авто-производителям государственную поддержку. Так, правительство США наконец-то одобрило кредиты General Motors Corp. и Chrysler LLC на сумму 13,4 миллиарда долларов, что не даст рухнуть гигантам автомобилестроения, а значит, сохранит большую часть рабочих мест, а также поддержит спрос на металлы, энергоносители, материалы.

Эту информацию довольно позитивно восприняли фондовые рынки. Так, по сообщениям СМИ, котировки ценных бумаг автомобильных гигантов лихорадили в последнее время фондовые рынки как США, так и всего мира. После оглашения принятого решения, на открытии торговой сессии котировки акций General Motors подскочили на 15 процентов, Chrysler Ford Motor Co. — на 13 процентов. Бумаги Lear Corp, одного из ведущих в мире производителей запчастей для автомобилей, взлетели более чем на 23 процентов, подтянув за собой и фондовые индексы региона. Столь же позитивно отреагировали индексы Dow Jones Industrial Average, Standard & Poor's, Nasdaq Composite.

Однако в долгосрочность этих тенденций пока мало кто верит, поскольку рынкам требуются не локальные позитивы, причем, обусловленные административными мерами, а нужны сигналы о развороте всего тренда в мировой экономике. Но такового пока не наблюдается. Так, подсчитано, что с момента пика индексов мировых фондовых рынков, зафиксированных 31 октября 2007 года и по 3 октября 2008 года (принятие плана Полсона), индекс S&P 500 упал на 30 процентов, индекс MSCI World снизился на 32,3 процента, индекс развивающихся рынков MSCI Emerging Markets рухнул на 40,5 процентов.

Обвал фондового рынка в октябре 2008 года стал рекордным для рынка США за последние 20 лет, для рынка Японии — за всю историю. Всего с начала 2008 года мировая рыночная капитализация упала более чем на 52 процента с высоким уровнем падения по всему миру и в частности США, на который приходится 33,23 процента мирового фондового рынка. Поэтому даже вся экономическая мощь национальных экономик сегодня позитивного разворота обеспечить не может. И пока, рынки нащупывают дно со своей стороны, суверенные экономики интуитивно нащупывают комплексные программы действий по выходу из кризиса. ►



Например, правительство России предполагает не только поддержку автомобилестроительной отрасли, но и запускает механизм стимулирования покупательского спроса — субсидирование двух третей банковского процента на автокредитование. Российским правительством, в частности, также рассмотрен список предприятий, которым будет оказана господдержка. А также затребован перечень предприятий, где намечаются увольнения или где люди находятся в неоплачиваемых отпусках. Как заявил вице-премьер Александр Жуков, будет выделено на поддержку занятости населения 44 миллиарда рублей. К слову сказать, идея стимулирования потребительского спроса наряду с идеей тотальной занятости через финансируемые государством общественные работы, жизнеспособна и уже проверена историей во многих государствах мира.

И все-таки все позитивные ожидания рынков — отложенные. Аналитики, эксперты, экономисты, предпочитают строить прогнозы негативные, полагая вполне справедливо, что если все обернется лучше, чем рисовалось в непростом декабре 2008 года, то особых претензий к ним не будет. Причем, чем ближе был конец года, тем мрачнее были прогнозы. Так, на предстоящий год прогнозируют рекордное число банкротств европейских и американских компаний. Ожидается, что в 2009 году около 197 тысяч западноевропейских компаний объявят о своей несостоятельности, в США число обанкротившихся фирм может превысить 62, а в Японии — 17 тысяч компаний. По мнению ведущего экономиста компании Euler Hermes Ромео Грилля, основными причинами краха компаний будут сложности в секторах автопроизводства, розничной торговли и текстильной промышленности, а также в сфере логистики.

Глава Международного валютного фонда Доминик Стросс-Кан также без лишних дипломатий заявил прямо, что 2009-й год будет по-настоящему плохим для мировой экономики. На днях он объявил, что согласованных в Вашингтоне на саммите «Большой двадцатки» мер недостаточно. Поэтому и государствам необходимо увеличить расходы для того, чтобы стимулировать рост мировой экономики. Доминик Стросс-Кан призвал страны довести до двух процентов ВВП объемы финансирования программ по стимулированию экономики. Напомню, на долю государств G20 приходится примерно 85 процентов глобального ВВП и 80 процентов мировой торговли. Соответственно и суммарный объем поддержки должен быть адекватен этим показателям. Что обеспечить непросто.

При этих прогнозах, у последнего месяца года

есть примечательная, четко обозначившаяся характерная особенность. На фоне падения интереса рынков к продукции реального и сырьевого секторов, а также к наличным валютам, демонстрирующим крайне высокую волатильность, растет спрос на государственные ценные бумаги. Как европейские, так и США. Аналитики РБК отмечают, что глобальный экономический спад породил интерес инвесторов к так называемым защитным активам. Лидерство по-прежнему сохраняют американские казначейские долговые бумаги. Так, американские Treasuries выросли за год на 12,4 процента, долговые бумаги правительства Германии — на 9,8 процента, английские Gilts принесли плюс на 8,1 процента. Эксперты прогнозируют, что, поскольку кризис еще едва только затронул реальный сектор экономики, и банкротства корпораций впереди, то бонды будут и дальше расти в цене.

К началу предпоследней недели года в секторе государственных евробондов, наблюдался устойчивый пятидневный «бычий» тренд. Аналитики отмечали, что рост их стоимости за неделю стал самым значительным за последние 16 лет. Причиной для такого выбора инвесторов послужили правительственные отчеты, а также обнародованные сообщения о снижении рейтингов крупнейших мировых финансовых институтов рейтинговым агентством Standard & Poor's. Многие эксперты уверены в том, что тенденция роста цен европейских бондов сохранится, как минимум, и в ближайшие полгода. Так же в силе на первую половину года сохраняется рекомендация многих аналитиков следовать правилу «Cash is king» и сохранять высокую долю денежных средств в своих портфелях.

Под влиянием таких основных факторов фондовые и сырьевые рынки отправляются на рождественские каникулы и в Новый год. Никто не ожидал кардинальной смены ситуации в последние дни года. А начало Нового года могло зависеть (и зависело) во многом от того, какие

из намерений, озвученных в последние месяцы, все-таки будут реализованы, а какие так и останутся на бумаге или претерпят изменения. Тогда аналитики вновь разложат «пасьянс» фундаментальных факторов, попытаются определить ход рынков. Если конечно спекулятивные, на первый взгляд ничем или никем не мотивированные тенденции, не возьмут верх.

...Вот уж, поистине, если бы аналитикам платили не за прогнозы, а за их исполнение, то, наверное, в нынешнюю свистопляску цен, они, аналитики, вымерли бы. Как класс... ■



«Казахалтыну» - 10 лет



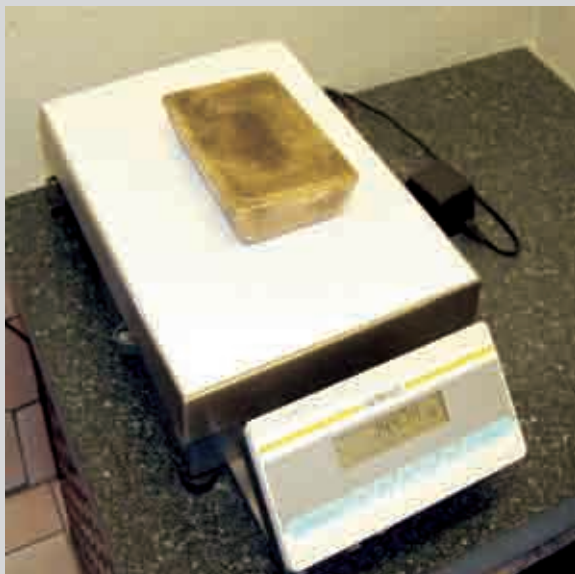
АО «Горно-металлургический концерн «Казахалтын» специализируется на добыче золота. Являясь старейшим предприятием золотодобывающей отрасли, в труднейший период перехода казахстанской экономики к рынку АО «ГМК Казахалтын» собрало под своим крылом балластные несовременные производства и создало

передовую компанию с уникальным опытом эффективного стимулирования производства, рационального использования недр, применения современных технологий. Компания занимает прочные позиции на международном рынке. Продукция АО «ГМК «Казахалтын» поставляется в страны ближнего и дальнего зарубежья и входит в стратегический перечень, на который наша республика делает основную ставку в своей экспортной политике.

В 2006 году концерн ввел в эксплуатацию две золотоизвлекательные фабрики – «Аксу» мощностью один миллион тонн руды и 1,5 тонны золота в год, и «Жолымбет» мощностью 520 тысяч тонн руды и 1,7 тонны золота в год, а также два комплекса кучного выщелачивания золота на рудниках «Аксу» и «Бестобе» ежегодной производительностью 500 тысяч тонн и один миллион тонн руды соответственно.

В конце 2005 года группа KazakhGold, в которую входит «Казахалтын», разместила 25 процентов своих акций на Лондонской фондовой бирже через глобальные депозитарные расписки. Тогда спрос на акции превысил миллиард долларов, тогда как KazakhGold планировал привлечь от размещения GDR 176 миллионов долларов, установив стоимость одной бумаги на уровне 15 долларов. Средства, полученные от IPO, руководители компании планировали использовать для сокращения заимствований и дальнейшего инвестирования в развитие добывающих и перерабатывающих мощностей компании.

Сейчас «Казахалтын» разрабатывает три месторождения: Аксу, Бестобе и Жолымбет (Акмолинская область). Кроме того, активы концерна включают две небольшие горнорудные компании с контрактами на разработку месторождений Акжал и Василевский, а также Балдыкольское и Жананское месторождения.



**ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 52 отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz



VI КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

Оборудование,
строительство
и сервисная индустрия
дорожного комплекса



КазАвтоДор 2009

1-3 апреля 2009 г.
г. Астана, Конгресс-Холл



Дорожно-строительная, коммунальная техника и оборудование / Строительные машины для реконструкции, ремонта и содержания автомобильных дорог, мостов и путепроводов / Придорожный сервис: автомойки, АЗС, благоустройство придорожных территорий / Диагностика качества дорожных работ / Геофизические, инженерно-геологические, буровые и взрывные работы / Программное обеспечение и связь / Система образования и подготовки кадров



Организатор:
Казахстанская выставочная компания "Fair Expo"
тел./факс: +7 (7172) 32-17-73, +7 (7172) 32-80-90
моб.: +7-701-795-72-28 e-mail: fairexpo_mnv@mail.ru

КОРРОЗИЯ МЕТАЛЛА

Когда материал готовился к печати, до конца года оставалось немногим более двух недель, а на мировом рынке стали уже началась «рождественская пауза». Похоже, в кризисе народное «запас карман не тянет» не срабатывает: прагматичные западные потребители покидали рынок без новых приобретений. А поскольку не все поставщики стальной продукции в середине декабря распрощались с надеждами продать что-то существенное, цены продолжали снижаться.

Карлыгаш
ИМАНТАЙ

Наш обзор, основанный на данных мировой статистики, начнем с ноябрьских показателей, остановившись на средней цене и без указаний условий поставки. В первой половине того месяца случился некий скачок стоимости, после которого цены на заготовки на мировом рынке пошли вниз. Длинномерные полуфабрикаты в Европе и на Ближнем Востоке практически не были востребованы. Единственным крупным покупателем заготовок на Ближнем Востоке оставался (и остается?) Иран. Цены там достигали 420-440 долларов за тонну при поставках из России через Каспийское море и даже 470 — для индийской продукции. На других рынках цены куда ниже: украинцы и россияне предлагали заготовки по 320-350 долларов за тонну, с готовностью демпинга, а турецкие продавцы держались на уровне 400 долларов за тонну.

Конструкционная сталь и в декабре не демонстрировала тенденции к росту цены при вялом спросе. В частности, на Тайване внутренние цены на арматуру сбили вниз планку в 420 долларов за тонну. Китайские производители же при поставках за рубеж упрямо стремятся добиться повышения, предлагая арматуру по 540-590 долларов за тонну, а катанку — до 600 за ту же единицу измерения. Однако сделок на таких условиях практически не было.

По-видимому, назначая цену, импортеры из КНР оглядывались на опыт стран Ближнего Востока. Здесь шестьсот долларов за тонну арматуры запрашивают и на внутреннем рынке, а вот объемы импорта крайне низки. Но, в ОАЭ, на самом емком рынке в регионе, и цены наименьшие — 490-540 долларов за тонну.

В США спрос на длинномерный прокат в декабре практически стремился к нулю. Крупные потребители закупки остановили, остальные тратились лишь на мелкие партии — для текущих нужд. Практически от всех трейдеров исходили жалобы на «заскладированность», в свое время многие прикупили с запасом, в надежде на стабильный рост цены. Тут уже пришло время впасть в уныние производителям: металлургические компании в США, выпускающие длинномерный прокат, остановили прокатные станы.

Рынок плоского проката также не отличался живостью, хотя, к примеру, на повышение экспортных цен играли китайские компании. Они предлагали горячекатаные рулоны, как правило, не дешевле 500 долларов за тонну, холоднокатаные — по 600 за ту же единицу измерения, а оцинкованную сталь толщиной в миллиметр выставляли на рынке по цене 580-630 долларов за тонну. Об адекватности таких цен судит сам рынок: спрос крайне низок, а выбор чрезвычайно широк. Между тем, из некоторых источников стало известно, что предложения из стран АСЕАН для Вьетнама поступают из расчета 450-480 долларов за тонну, а в Индию горячекатаные рулоны из СНГ вообще шли по 420-450 долларов за тонну. А склады, однако, затоварены...

В Европе тренд тот же. Цену пришлось опустить даже металлургам из Германии и Бенилюкса: спрос минимален, но растет конкуренция со стороны дешевого импорта. В декабре стоимость горячекатаных рулонов снизилась до 450-480 евро за тонну по сравнению с ноябрьской величиной в 500 и более евро. Холоднокатаные

в прайс-листе значились до 500-530 евро за тонну.

Нержавейка на мировом рынке подешевела еще в начале декабря 2008 года. Пока цена стабильна. В Восточной Азии холоднокатаные рулоны маркировки 304 2B с поставкой в декабре и начале января котируются на уровне 2300-2500 долларов за тонну, в ЕС средний уровень цен на нержавеющий холодный прокат составляет около 2100 евро за тонну. Практически все крупные производители работали весь декабрь с менее чем 50-процентной загрузкой — из-за низкого спроса и затоваренных складов. Прогнозные цифры объема выплавки нержавеющей стали в истекшем году — менее 27,3 миллиона тонн, меньше уровня 2007 года на 4,5 процента. Взгляд в перспективу рынка 2009 года еще менее оптимистичный: объем выплавки уменьшится еще на 4,7-4,8 процента.

Отсюда проистекает еще один тренд: цены на лом пошли на понижение. Металлургические компании в Восточной Азии уменьшают закупки металлолома, а трейдеры готовы распродать весь запас сейчас, пока цена не рухнула.

На Тайване внутренние цены упали от 185-225 долларов за тонну с доставкой до 155-180. В Европе пока цена держится на уровне 260-290 долларов за тонну.

Турецкие компании, уйдя с рынка в период празднования Курбан-Байрама, оставили котировки около 240-250 долларов за тонну лома из СНГ. К концу декабря рынок получил еле заметное оживление, пока никак не отразившееся на цене. Аналитики рынка прогнозируют, если металлургические компании не проявят особой активности, в январе лом подешевеет. ■



ЧТО СКАЖЕТ РЫНОК О ЦЕНЕ ТРАНСФЕРТНОЙ...

Баталии вокруг закона о трансфертном ценообразовании не стихают

Кира
ИВАНОВА

К волатильности фондовых рынков бизнес-сообщество относится привычнее, что ли, чем к «тряске» на рынках товарных. Нынче, когда спрос на продукцию горно-металлургической промышленности почти угас, а цены имеют графиком очень нервный зигзаг с трендом к минимуму, трансфертное ценообразование, а также регулирующее эту сферу действующее и обновляемое законодательство не может не быть предметом жаркого обсуждения. Таковое и состоялось на заседании «круглого стола», организованном и проведенном Ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий совместно с Министерством индустрии и торговли.

Совершенствование трансфертного ценообразования тем важнее для ГМК, чем регулярнее возникающие в отношении предприятий отрасли подозрения: имеют место быть «прятки в оффшоре». По словам исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Николая Радостовца, отвести такие инсинуации может пристальный взгляд на систему продаж:

— Именно системы продаж демонстрируют, что многие компании ГМК давно вышли оттуда и поэтому пришла пора распространить действие этого законодательства на всех участников процесса. Нас настораживает то, что в условиях

неопределенности на рынках, где, как правило, движется продукция экспортного характера, 10 процентов отклонения цены сделки от рыночной сохранены только для сделок сельскохозяйственной продукции. Горнорудным и горно-металлургическим компаниям такой возможности не предоставлено вовсе, тогда как в ряде стран она сохраняется: к примеру, в России допустимо отклонение — до 20 процентов, в Азербайджане — до 30-ти. Нынче законодательство стало намного жестче, а мировой рынок в условиях кризиса совсем иной. Цены упали в два-три раза и многие компании балансируют на уровне себестоимости. Как им двигаться? Продавать или не продавать? Как потом это будет оценено? Более того, мы находимся в условиях, когда часть предприятий — на грани сокращения объемов производства. Если в рамках закона возможен люфт, значит, будет и хозяйственный маневр, поиск партнеров.

Эксперты рынка также считают, что нынче важно знать, как будет работать закон, что может прояснить инструкция, и как будет себя вести Налоговый комитет. Можно создать жесткие рамки и неустанно говорить о вызванных кризисом сложностях, но на предприятиях однозначно сохранится нервозность: а вдруг доначислят налогов?..



Такие опасения не разделил председатель Налогового комитета Даулет Ергожин, подчеркнув, что закон долго обсуждали с участием бизнес-структур. По его мнению, чтобы выносить суждения о том, будет ли все хорошо, надо дождаться начала процесса. То бишь, закон (который стал реальностью с первого января, — прим. авт.) должен продемонстрировать заложенный в нем потенциал.

— Есть определенные положения, — сказал Д. Ергожин, — которые играют соответствующую роль и в условиях, в которых находится сейчас вся мировая экономика. По вопросу того, что нужно где-то продавать по ценам ниже, чем установленная биржевая: есть статья 10 пункт 9, подпункт 3 закона о трансфертном ценообразовании, который позволяет делать определенные предположения для компаний, в случае если они будут представлять полную открытую информацию.

Вице-министр индустрии и торговли Едил Мамытбеков поддержал коллегу в той части, что вопросу трансфертного ценообразования уделялось много внимания и на заседаниях в Правительстве, на секторных совещаниях у Премьер-Министра. В связи с последствиями мирового кризиса на расширенном заседании Правительства на проблемы указывал Глава государства.

— В нашем министерстве считают, что закон о трансфертном ценообразовании в нынешнее время должен учитывать ситуацию, когда спрос и цены на рынке меняются едва ли не каждый день, — продолжил Е. Мамытбеков. — Мы считаем, что в качестве рыночных цен можно признать сведения, публикуемые в источниках информации.

Между тем, производители сохраняют уверенность в том, что отечественное законодательство, трансфертное в том числе, в большинстве готовится для применения в стабильной ситуации. И не рассчитано на «кризисный форс-мажор». Тому подтверждением можно считать слова вице-президента компании «Казцинк» Александра Хмелева: ►



ГАЗОСВАРОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

**Барнаулский
аппаратурно-
механический
завод**

**Россия
656031, г. Барнаул
пр. Строителей, 117**



**(385-2) 62-47-09,
62-78-18, 62-52-38**

www.barnz.ru

— Возьмем цены на цинк за октябрь 2008 года. В начале месяца — 1646 долларов за тонну, на 31 октября — 1090 долларов за тонну. Минимальная цена в октябре составляла 1061 доллар. Максимальное отклонение превышало 35 процентов! Даже при условии формирования средней цены мы получаем 17-18 процентов отклонения. И в этой ситуации неважно, будет 10-процентный барьер, или не будет никакого. Цену в текущей ситуации невозможно установить корректно. Потому складывается ситуация, когда закон математически допускает наказание невиновного лица. Это не говорит о том, что закон плох, это говорит о том, что однозначно будет нарушение закона о трансфертном ценообразовании, когда цена на рынке изменяется в два-три раза. Проблема, как видится, есть у всех.

Ситуация однозначно непростая. А что же депутатский корпус? Помнится, на рабочей группе разворачивались те еще баталии... Что и признано было на заседании «круглого стола» депутатом Мажилиса Аманжаном Жамаловым:

— Я был руководителем рабочей группы по принятию нового закона о трансфертном ценообразовании. Надо сказать, проходила работа довольно тяжело, начавшись еще в прошлом созыве. Однако, как электроника устаревает, только появившись на рынке, так и в сегодняшнем экономическом мире те или иные положения, в том числе и законопроекты, не успевая вступить в действие, теряют соответствие реалиям. Могу сказать, что есть у бизнес-сообщества вопросы касательно нового трансфертного законодательства: и регулирование по небиржевым товарам, и излишняя жесткость по контролю. Если наличествуют некие предпосылки к дополнительному рассмотрению некоторых положений закона о трансфертном ценообразовании, думаю, на это надо обратить внимание всем.

Однако от поспешности всех предостерег Даулет Ергожин, заметив, что вначале следует получить цифры, подкрепляющие обоснованное консолидированное мнение горнорудных компаний:

— Поскольку контроль по трансфертным ценам — операциям и сделкам 2009 года, — начинается в первом квартале 2010 года, име-

ется целый год для принятия постановления Правительства, корректирующего механизм расчета.

Признав достижением то, что и у нас при осуществлении контрольно-финансового мониторинга предстоит исходить из принципа «вытянутой руки», управляющий директор налогового департамента ENRC Марина Бачурина все же отметила отличие нашего понимания этого принципа от того, который применяется в международной практике.

— Международная практика говорит, что принцип «вытянутой руки» — это требование рассматривать сделки между связанными компаниями так, как если бы они были осуществлены двумя независимыми компаниями. И есть множество методов, позволяющих скорректировать независимую сделку с учетом тех условий, в которых была осуществлена контролируемая сделка. Но у нас установлена очередность применения методов, а первым — и он подробно расписан в законе — метод неконтролируемой цены. Остальные четыре метода даны одним-двумя абзацами... В нашем законе установлен перечень источников и дана очередность их применения, что, на наш взгляд, тоже отходит от международной практики применения принципа «вытянутой руки».

В отношении биржевых товаров все понятно, есть биржевая цена, это реальная цена сделки. Источники печатают эти цены под ответственность биржи. Но в отношении небиржевых товаров на практике получается так, что за реальную фактическую цену принимается индикатор таковой. И компании, торгующие небиржевыми товарами, подвержены наибольшим рискам.

Мы также просим Налоговый комитет при разработке инструкции учесть, что диапазон цен должен формироваться не только из указанных в официально признанных источниках информации, но и всех источниках информации. Есть возможность в инструкции дать понятие, что такое официальные источники информации и включить туда информацию, которой располагают налогоплательщики. ■

NB

Мы видим, что у Министерства финансов позиция достаточно жесткая, нет намерения корректировки закона. Можно ли все доработать в инструкции, покажет время. Но у АГМП очень много предложений по изменению действующего законодательства. Например, мы считаем, что надо работать в сопредельном налоговом и трансфертном поле с Россией. В этой стране есть 20-процентное отклонение, это механизм, который позволяет гибче работать. А у нас такого нет, мы будем проигрывать в конкурентной борьбе. В международном законодательстве трансферты рассматриваются в рамках связанных сторон, то есть, доначисление фискалы производят лишь тогда, когда у аффилированной компании продал по цене ниже рыночной. Наше же законодательство заставляет думать, что нас заведомо подозревают в уходе от доначислений. Но мы убеждены, выгоднее, чтобы предприятия продавали по более низким ценам и в сложной ситуации сохранили стабильность. Мы считаем, что Правительство должно определиться, сможет ли адекватно скорректировать трансфертное ценообразование. Да, в Налоговый комитет поступят наши предложения по доработке инструкции, но мы все же будем ставить вопрос о необходимости внесения изменений в закон о трансфертном ценообразовании, и как можно скорее.

Николай РАДОСТОВЕЦ, исполнительный директор АГМП



Цинковый концентрат на экспорт

В Актюбинской области введена в эксплуатацию вторая очередь обогатительной фабрики по переработке 2,5 миллионов тонн медно-цинковых руд в год ТОО «Актюбинская медная компания».

В 2006 году была запущена первая очередь обогатительной фабрики по переработке 2 миллионов тонн медьсодержащих руд, вторая очередь позволит перерабатывать 2,5 миллиона тонн медно-цинковых руд с выпуском 17 тысяч тонн меди и 30 тысяч тонн цинка в концентратах. Современное высокотехнологичное производство стоимостью 200 миллионов долларов позволит освоить в регионе новый вид экспортоориентированной продукции – цинкового концентрата. Прогнозируемый объем товарной продукции при выходе на полную мощность составляет 52 миллиарда тенге в год. Сбыт ориентирован на внутренний рынок Казахстана, рынки России, Китая и других стран. С вводом в эксплуатацию этого объекта будет создано около тысячи рабочих мест со средней заработной платой 86 тысяч тенге.

ТОО «Актюбинская медная компания» реализует на территории области ряд крупных инвестпроектов. В 2009-2012 годах компанией планируется строительство открытых рудников на месторождениях «Кундыздинское», «Лиманное», «Весеннее-Аралчинское», «Приорское» производительностью по 1,5 миллиона тонн медно-цинковой руды в год.

В 2015-2017 годах ТОО планирует строительство подземных рудников на месторождениях «Коктау» и «Приорское» - производительностью 2,5 миллиона тонн медно-цинковой руды в год. Общая сумма инвестиций, направляемых компанией на освоение месторождений и переработку руд, составляет более 1 миллиарда долларов.



GROUP ALTEY

**КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ
ЦЕНТРОВ СЕРТИФИКАЦИИ,
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И
КОНТРОЛИРУЮЩИХ
ЛАБОРАТОРИЙ**

- Цельнометаллическая лабораторная мебель
- Лабораторное оборудование
- Оборудование для подготовки проб
- Аналитическое оборудование: электрохимические приборы, анализаторы размеров частиц, газоанализаторы, спектрофотометры, атомно- абсорбционные спектрометры, хроматографы, рентгенфлуоресцентные анализаторы производства Shimadzu, Jenway, Fritsch
- Металлографические микроскопы Micros
- Лабораторная посуда и аппараты из стекла
- Химические реактивы, стандартные образцы, индикаторные трубки, ГСО ионов

Два торговых зала в г. Алматы:

ул. Амангельды, 52, офис103
т./ф. (7272) 583-585

8 мкр., д.4-А, офис 424
т./ф. (7272) 583-788

филиал в г. Астана:

мкр. 3, ул. Фабричная, 34, т./ф. (7172) 580-151

altey@nursat.kz , info@labtorg.kz , www.altey.kz

СИЛА ПРЯМОГО ДЕЙСТВИЯ

Первое января 2009 года можно считать днем рубежным — вступил в действие новый Налоговый кодекс РК. Неоспоримо, что налоговое законодательство затрагивает практически все стороны экономической деятельности людей, предприятий, регионов, отраслей производства, и в связи с этим к обсуждению основных отличий нового кодекса мы пригласили Ляззат НАКЕНОВУ, директора департамента экономики и таможенной политики Союза товаропроизводителей и экспортеров.

Мы считаем, что введение в новом налоговом законодательстве новых прогрессивных норм и понятий, не обозначенных доселе в Налоговом кодексе либо неоднозначно изложенных ранее, как и сокращение отсылочных норм более чем в три раза значительно упрощают применение его на практике. Примеры таковы. Это введение порядка налогообложения при доверительном управлении имуществом; введение порядка налогообложения производных финансовых инструментов в целях хеджирования и при исполнении путем базисного актива; введение единообразного понимания норм по порядку налогового учета фиксированных активов, в том числе по расходам на ремонт, гарантийному ремонту; введение особенностей налогового учета финансового лизинга, долгосрочных контрактов, совместной деятельности. Новації такого рода и совершенствование других норм и понятий способствуют урегулированию внесудебных и судебных споров, возникающих между представителями налогового органа и налогоплательщика.

Надо сказать, что впервые нормы нового Налогового кодекса приведены в соответствие с международными стандартами финансовой отчетности и Национальных стандартов бухгалтерского учета. Важным является введение нормы, в которой в качестве дохода в целях налогообложения не рассматривается доход, возникающий в связи с изменением стоимости активов и (или) обязательств, признаваемый доходом в бухгалтерском учете в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства РК о бухгал-

терском учете и финансовой отчетности, кроме подлежащего получению и (или) выплате.

Впервые введено положение о создании нового постоянного консультативного совета по вопросам налогообложения, в компетенцию которого входят вопросы устранения неясностей, неточностей и противоречий налогового законодательства.

Расширено понятие налогового учета объектов налогообложения и (или) объектов, связанных с налогообложением. Впервые введено требование о самостоятельной разработке налоговой учетной политики, налоговых регистров, как средства обобщения и систематизации информации предприятия в налоговых целях.

В условиях осложнения экономической ситуации в стране особенно актуально введение новых налоговых послаблений, таких как снижение ставки КПП, отмена авансовых платежей по КПП для предприятий, находящихся сегодня на региональном мониторинге, а также для предприятий среднего и малого бизнеса; увеличение срока переноса убытков от предпринимательской деятельности от реализации активов, ценных бумаг и производных финансовых инструментов на срок до 10 лет; упрощение порядка применения инвестиционных налоговых преференций без заключения контракта с уполномоченным органом по инвестициям, позволяющего отнести на вычеты стоимость приобретенных (построенных) и вводимых в эксплуатацию зданий, сооружений, машин и оборудования на выбор налогоплательщика уже на этапе строительства, либо после вво-

да в эксплуатацию, сразу, или равными долями в течение трех лет; добровольная постановка на учет по НДС; отмена регионального мониторинга крупных налогоплательщиков.

Нас не может не радовать сохранение льгот по КПП для организаций, осуществляющих деятельность на территориях специальных экономических зон, льгот по КПП и НДС некоммерческих предприятий и предприятий социальной сферы, сохранение по НДС «метода зачета» при импорте машин и оборудования.

В новом Налоговом кодексе введен новый механизм замены роялти новым налогом на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Принципиальное отличие двух этих налогов заключается в том, что разработчиками Налогового кодекса изменена не только ставка налога в сторону увеличения, но и база исчисления.

За базу исчисления принимается объем добытых полезных ископаемых, исходя из уровня мировых цен на единицу продукции. При этом если при исчислении роялти не учитывались транспортные и другие накладные расходы, то при исчислении НДПИ все эти расходы включаются в базу исчисления данного налога.

Первоначально по предложению Министерства финансов государственные органы рассматривали возможность установления единой фиксированной ставки НДПИ на все виды твердых полезных ископаемых, ориентировочно равную 10 процентам. Совместными усилиями удалось переломить ход обсуждения данного вопроса, в результате чего на рабочей группе поддержано предложение по установлению

дифференцированных ставок НДС по видам полезных ископаемых. Это и вошло в новый Налоговый кодекс.

Объектом обложения НДС решено считать физический объем запасов полезных ископаемых, содержащихся в минеральном сырье (объем погашенных запасов полезных ископаемых, содержащихся в минеральном сырье, извлечение, использование (реализация) которых предусмотрены условиями контракта на недропользование, за вычетом объема нормируемых потерь, за налоговый период).

При этом, стоимость облагаемого объема погашенных запасов полезных ископаемых, содержащихся в минеральном сырье, будет определяться не только исходя из мировых цен на единицу продукции (как предлагалось госорганами ранее), а в зависимости от определенных условий, — исходя из средней биржевой цены на такие полезные ископаемые за налоговый период; исходя из средневзвешенной цены их реализации; исходя из фактической производственной себестоимости добычи и первичной переработки (обогащения), увеличенной на 20 процентов или исходя из средневзвешенной цены реализации минерального сырья, прошедшего первичную переработку (обогащение).

В связи с тем, что сложившаяся практика возврата из бюджета превышения НДС, облагаемого по нулевой ставке крупным компаниям — экспортерам, оказалась не эффективной в Казахстане, для решения проблем, связанных с замораживанием оборотных средств, Правительством предприняты шаги по возврату превышения НДС из бюджета. Так, согласно норм нового Налогового кодекса установлен автоматический возврат превышения НДС, облагаемого по нулевой ставке без проведения налоговой проверки в течение 15 дней для плательщиков, подлежащих республиканскому мониторингу; возврат превышения НДС, подтвержденного результатами налоговой проверки и образованного с первого

января 2009 года в размере не менее 2000 МРП на основании требования о возврате, указанного в декларации по НДС; введение поэтапного возврата превышения НДС из бюджета плательщиков НДС, по которым в результате камерального контроля реестров счетов-фактур не выявлены нарушения и не выявлены расхождения с критериями риска, установленными уполномоченным органом.

Следует отметить, что в случае вывоза товаров в режиме экспорта по новому Налоговому кодексу, датой совершения оборота по реализации товара является дата фактического пересечения границы РК в пункте пропуска, определяемая в соответствии с таможенным законодательством РК.

Теперь требование о возврате превышения НДС из бюджета может быть предъявлено налогоплательщиком в течение срока исковой давности в отличие от действующей нормы, ограничивающей срок подачи заявления на возврат.

Ограничены сроки проведения налоговых проверок на возврат превышения НДС из бюджета от 60 до 180 дней, путем включения в срок проведения проверки, сроков приостановления по запросам налоговых органов.

Ограничены основания, по которым срок приостановления по запросам налоговых органов не включается в срок налоговой проверки.

Упрощен порядок исчисления социального налога без применения шкалы с нарастающим итогом, при этом, ставка налога снизилась до 11 процентов.

Объект обложения налога на имущество для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в новом налоговом законодательстве приведен в соответствие с мировой практикой. Так налогом на имущество по ставке 1,5 процента будут облагаться здания, сооружения, жилые строения, помещения, а также иные строения, прочно связанные с землей, являющиеся основными средствами или инвестициями в недвижимость, находящиеся на территории РК. То есть, стоимость движимого имущества, в том числе машин и оборудования, перемещение которых возможно без несоизмерного ущерба не будет являться объектом обложения налогом.

Многое удалось сделать для поддержки сырьевого и несырьевого сектора экономики, но эта работа еще не закончена. После принятия нового Налогового кодекса планируется реализовать в новом налоговом законодательстве поручение Президента о всеобщем декларировании доходов и расходов физических лиц, совершенствовать администрирование наличных денежных средств, норму о системе управления рисками и другие задачи, ведущие к нивелированию кризисной волны. ■



Облигации на деньги Нацфонда

В первые дни наступившего года Совет директоров Фонда национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» рассматривает вопрос по привлечению заимствований из Нацфонда в размере 480 миллиарда тенге. Подготовка к госрегистрации выпуска облигаций для продажи Нацфонду ведется с конца 2008 года. По словам главы ФНБ «Самрук-Казына» Кайрата Келимбетова, Нацбанк инициирует собрание совета по управлению Нацфондом, где в перечень разрешенных инструментов будут включены облигации «Самрук-Казына».

— В начале января 2009 года мы выне-

сем на рассмотрение Совета директоров «Самрук-Казына» вопрос по привлечению заимствований из Нацфонда, — сообщил на заседании Правительства К. Келимбетов.

Кроме того «Самрук-Казына» подумывает о привлечении заимствований через Казахстанскую фондовую биржу, что может состояться в соответствии с ее листинговыми требованиями не ранее августа. По завершении листинговых процедур на местной фондовой бирже будут выпущены облигации фонда «Самрук-Казына» с фиксированным купоном 8 процентов и сроком погашения 15 лет.

Фискальная математика

Всемирный банк и компания PricewaterhouseCoopers в рамках доклада «Doing Business-2009» составили рейтинг «Налогообложение-2009». Эксперты оценили 181 страну мира с точки зрения простоты уплаты налогов. Рейтинг возглавили: Мальдивы (1), Катар (2), Гонконг (3), Объединенные Арабские Эмираты (4) и Сингапур (5). Сложнее всего, по мнению экспертов, платить налоги в Беларуси (181), Украине (180), Республике Конго (179), Центральноафриканской республике (178) и Венесуэле (177).

Казахстан, опустившись на две позиции по сравнению с предыдущим годом, оказался на 49 строчке. Среди стран СНГ это наилучший показатель (Азербайджан занял 102 место, Молдова — 123, Россия — 134).

Для составления рейтинга эксперты «создавали» в каждой стране виртуальную компанию и рассчитывали для нее количество существующих налоговых выплат, время, которое необходимо затратить на уплату налогов, отношение величины налогов к прибыли. Что касается Казахстана, то виртуальная компания заплатила бы девять разновидностей налогов, затратив на это 271 час. Общий объем налоговых выплат составил бы 36,4 процента от прибыли.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

6-я Международная выставка НЕДРА - 2009 Изучение. Разведка. Добыча



9 - 11 апреля 2009, Москва
Центральный Выставочный Зал «Манеж»

При поддержке:

Комитета Совета Федерации по природным ресурсам и охране окружающей среды, Комитета Государственной Думы по природным ресурсам, природопользованию и экологии и Торгово-промышленной палаты Российской Федерации

Организаторами выставки являются:

Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации,

Федеральное агентство по недропользованию,

ООО «Экспоброкер».

Научно-техническая конференция

«Перспективы создания новых горнорудных районов на Урале, в Сибири и на Дальнем востоке».

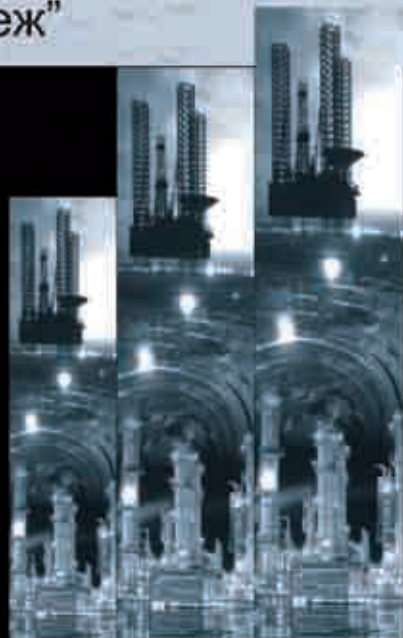
5-й Фестиваль авторской геологической песни

«Люди идут по свету».

Контактная информация:

Тел./факс: 8(499) 760-31-61, 8(499) 760-26-48

E-mail: expo-salon@rambler.ru; www.nedraexpo.ru



Бабл (англ. bubble — пузырь) — жарг.: безуспешная операция; обанкротившееся предприятие.

Бенефициар (от фр. benefice — прибыль, польза) — лицо, которому предназначен денежный платеж, получатель денег. Лицо, получающее доходы от своего имущества, переданного в доверительное управление другому лицу, либо от использования собственности третьими лицами (например, при передаче акционером акций в пользование брокеру в целях получения максимальной прибыли). Бенефициаром является также лицо, в чью пользу банк-эмитент открывает документарный аккредитив. Обычно бенефициаром является экспортер, продавец товаров или услуг, которые являются предметом международного договора купли-продажи.

Бутстрэппинг (буквально — затягивание ремешков на обуви, затягивание поясов) — это способ финансирования небольших фирм посредством высокоэффективного приобретения и использования ресурсов без увеличения акционерного капитала из традиционных источников или заимствования средств в банках. Характеризуется большой зависимостью от внутренних источников финансирования (недостаточностью источников финансирования).

Банк-эмитент — уполномоченный банк, который является членом платежной системы, обслуживает картсчета и выдает банковские платежные карты (БПК), а также проводит расчеты с коммерсантами, которые осуществляют продажу или предоставление услуг с использованием при оплате БПК.

Бай-бэк (англ. buy-back — букв.: выкупать) — товарообменная операция, заключающаяся в расчете за поставку оборудования продукцией, произведенной на этом оборудовании; такой кредит в виде оборудования используют при оснащении предприятий-новостроек.

Балансовый трансферт — подписанный владельцем ценных бумаг документ о передаче права собственности на его именные ценные бумаги без указания лица, которому они передаются.

Бегство от денег — стремление людей и фирм избежать накоплений и хранения неустойчивой, инфлирующей валюты, обесценившихся денег путем быстрее их превращения в материальные ценности, то есть посредством покупки движимого и недвижимого имущества.

Бардепот (от франц. bardepot) — система резервных требований к средствам, заимствованным за рубежом.

Бенчмаркинг (англ. bench mark — начало отсчета) — метод использования

чужого опыта, передовых достижений лучших компаний, подразделений собственной компании, отдельных специалистов для повышения эффективности работы, производства, совершенствования бизнес-процессов; основан на анализе конкретных результатов и их использовании в собственной деятельности.

Бенилюкс — таможенный союз Бельгии, Нидерландов, Люксембурга. Образован в 1958 году с целью отмены внутренних таможенных пошлин, принятия единого внешнего тарифа, координации политики в области косвенного налогообложения и внутренней финансовой политики. Явился вдохновителем создания Общего рынка, в который затем вошел как его составная часть. Название образовано по первым буквам названий стран союза.

Бифуркация (от лат. bifurcus — раздвоенный) — в экономике: разветвление структуры экономической системы, раздвоение траектории, характера функционирования социально-экономической системы.

Биметаллизм (от латин. bis — дважды и metallum — металл) — денежная система, при которой роль всеобщего эквивалента закрепляется за двумя благородными металлами (обычно золотом и серебром), предусматриваются свободная чеканка монет из обоих металлов и их неограниченное обращение.

Бойент — состояние рынка, характеризующееся быстрым повышением цен вследствие неблагоприятных экономических условий.

«Бритва Оккама» — принцип, согласно которому более простым теориям следует отдавать предпочтение перед сложными, если и те и другие в равной степени согласуются с эмпирическими, опытными данными.

Бэкграундер (англ. backgrounder) — маркетинговая информация текущего характера; новость, не являющаяся сенсацией. Такая информация, как правило, отсылается регулярно для поддержания непрерывного потока новостей, исходящих из организации.

Буферный запас — минимальный запас, необходимый для нормального функционирования предприятия. Буферный запас относится к оборотному капиталу и финансируется из краткосрочной задолженности и из капиталов, являющихся источником запаса. Такой запас должен быть постоянным и рассчитывается исходя из производственной структуры, предполагаемых результатов хозяйственной деятельности, в зависимости от уровня снабжения фирмы сырьем и материалами, от цен на сырье.

СНГ покажет кризису финансовый кулак

На декабрьском саммите в Боровом президенты Казахстана, Российской Федерации, Кыргызстана, Армении и Таджикистана приняли решение об учреждении совместного фонда размером в 10 миллиардов долларов для содействия государствам в преодолении последствий мирового экономического кризиса.

Результатом встречи стал ряд договоренностей. В частности, участники саммита пришли к соглашению сформировать в рамках ОДКБ группировку сил быстрого реагирования для обеспечения безопасности государств-участников. Кроме того, главы государств договорились создать центр высоких технологий, деятельность которого будет нацелена на совместную разработку и внедрение инновационных проектов.

Нурсултан Назарбаев предложил Дмитрию Медведеву разработать стратегический план сотрудничества на 10 лет, а в рамках состоявшихся в Боровом переговоров лидеры Казахстана и России подписали новый план совместных действий, рассчитанный на два года — 2009-й и 2010-й.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Стабильность и успех

Казахстан и Беларусь считают Россию наиболее успешными странами СНГ.

Согласно данным исследования, проведенного всероссийским центром изучения общественного мнения (ВЦИОМ), более половины россиян (51 процент) считают наиболее стабильно и успешно развивающейся страной СНГ Белоруссию, почти каждый второй (40 процентов) — Казахстан, сообщила пресс-служба МИД Казахстана.

Проведенное исследование показало, что к традиционно преобладавшим высокообразованным обеспеченным гражданам средних лет добавились материально необеспеченные жители малых городов и сел, люди с низким уровнем образования, которые, несмотря на тяготы жизни, тем не менее, позитивно относятся к Казахстану. Согласно информации, в исследовании приняли участие 1600 человек из 153 населенных пунктов в 42 областях, краях и республиках России.

На все модели

17% ЛИЗИНГ



пр. Суюнбая, 245а ☎ 234 14 42

**ASTANA
MOTORS**
KAZAKH MOTOR COMPANY

HYUNDAI
TRUCK & BUS
KAZAKHSTAN

**ASTANA MOTORS
LEASING**



Более 100 лет назад в штате Миннесота (США) начала работать компания по добыче корундового порошка. Компания называлась **Minnesota Mining & Manufacturing Company**. С тех пор технологические решения и инновации для горнодобывающей и металлургической промышленности находятся в сердце компании **3M**.



27 и 28 ноября 2008 г. представительство компании **3M** в Казахстане провело в г. Усть-Каменогорске семинары по средствам индивидуальной защиты и электротехническим материалам. В данном мероприятии приняли участие специалисты из таких компаний как АрселорМиттал Темиртау, Ульбинский металлургический завод (УМЗ), Казахмыс, Алтай Кен-Байыту, Казцинк и др. Участники семинара высказали заинтересованность в решениях компании **3M** и дали высокую оценку организации мероприятия. В дальнейшем компания **3M** будет продолжать развивать отношения со всеми горнодобывающими и металлургическими предприятиями Казахстана, которых интересует международный опыт внедрения новейших технологий и стандартов и их дальнейшее применение в Казахстане.

Сегодня решения компании **3M** – это большой ассортимент продукции для горнодобывающей и металлургической промышленности, которые могут быть адаптированы под конкретную потребность, исходя из технологических особенностей предприятия или рудника. Сотрудники компании **3M** предварительно создают карту производственных процессов конкретного предприятия, совместно с персоналом клиента определяют самые проблемные точки с позиции безопасности, технологичности процессов и других факторов, и предлагают оптимальные решения. При этом учитывается опыт аналогичных ситуаций на предприятиях такого же профиля по всему миру, что позволяет избежать ошибок и подобрать лучшее решение. **3M** работает с помощью сети дистрибьюторов, что позволяет быть рядом с Вами от момента формирования заказа до удовлетворения Ваших потребностей.

Представительство 3M (East) AG
в Казахстане:

г. Алматы, пр. Достык, 140.

Тел.: (727) 237-47-37,
факс: (727) 237-47-27

www.3m.kz



P.S.

Являясь одной из крупнейших в мире инновационных компаний, **3M** имеет представительства в 60 странах мира. Общий годовой оборот компании составляет 24,5 млрд. долларов США, причем 59% продаж продукции приходится на страны за пределами США. Продуктовая линейка компании на сегодняшний день насчитывает более 70000 наименований на основе более 30 технологических платформ.

Ежегодные затраты на новые разработки и научные исследования составляют более 1,5 млрд. долларов США. Это позволяет быть ключевым игроком на международном рынке новых технологий и инноваций.

«Самрук-Энерго» даст угля

АО «Самрук-Энерго» сообщает о завершении сделки по приобретению у ОК Русал (объединенная компания «Российский алюминий») 50 процентов доли участия в предприятии, владеющем правом добычи угля на Экибастузском угольном месторождении в пределах разрезов «Богатырь» и «Северный» в Павлодарской области РК, говорится в распространенном пресс-релизе департамента перспективного развития АО «Самрук-Энерго».

В рамках созданного СП АО «Самрук-Энерго» (дочерняя компания АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына») и ОК Русал намерены осуществлять добычу и поставку угля для удовлетворения потребностей Казахстана и России. Предполагается увеличение добычи на разрезах «Богатырь» и «Северный» до 57 миллионов тонн в год к 2020 году. В этот же период на разрезе «Богатырь» планируется полный переход на новейшую автоконвейерную технологию добычи.

В долгосрочных стратегических планах развития сторонами предусмотрено создание на базе СП глобальной энергетической компании с угольными активами в России, Юго-Восточной Азии и Австралии.

Суммарные промышленные запасы угольных разрезов «Богатырь» и «Северный» достигают трех миллиардов тонн угля. Ожидаемый объем добычи угля в 2008 году – около 46 миллионов тонн в год, что станет рекордным показателем за последние 10 лет. Не менее половины добываемого угля используется для производства электроэнергии на электрических станциях Казахстана. Кроме этого, среди основных потребителей угля Экибастузского бассейна – российские ГРЭС и ТЭЦ, расположенные на Урале.



ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Металлургический кремний на подходе

В Карагандинской области введен завод по производству металлургического кремния стоимостью 110 миллионов евро.

Мощность предприятия составит 25 тысяч тонн металлургического кремния в год, кремниевой пыли – 10,5 тысяч тонн и 875 тонн кремниевых шлаков. Для производства будет использоваться местное сырье – жильный кварц из месторождений «Актас» и «Акшоқы-3» Улытауского района Карагандинской области.

Оборудование и технология – германской компании ThyssenKrupp Vannex. По словам специалистов, производство кремния в Караганде и наличие павлодарского алюминия-сырца открывают широкую перспективу производства алюминиево-кремниевых сплавов для машиностроения. Предполагается, что на первом этапе на заводе будут работать две печи, обеспечивающие произ-

водство порядка двух тысяч тонн кремния в месяц. Вторая очередь введет в эксплуатацию еще две печи, увеличив объемы выпускаемой продукции. В перспективе намечается производство алюмокремниевых сплавов, ферросилиция и монокристаллического кремния.

Мировой спрос на металлургический кремний превышает миллион тонн в год. Половина такого кремния используется для изготовления алюминиево-кремниевых сплавов. Остальной объем после пере-

работки используется в высоких технологиях, в частности, в авиации и космонавтике, при производстве вычислительной техники, солнечных батарей и полупроводников.

Завод построен в рамках национальной программы «30 корпоративных лидеров Казахстана». Агентами по продаже продукции выступают Thyssen Krupp Mannex GmbH (Германия) и СПК «Сарыарка».



18 – 22 МАЯ 2009 года
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

MAY 18 – 22, 2009

Crocus Expo International Exhibition Centre

20 SUCCESSFUL YEARS!

MASHEX – the leading Russian exhibition in the machine building industry.

Held since 1989. Annually since 2007.

In 2008 companies from 20 countries participated in the exhibition.

The MASHEX exposition occupied over 30,000 sq.m.

For 20 years Mashex has been supported by different governmental bodies, industrial associations and unions.

МАШИНОСТРОЕНИЕ МЕТАЛЛООБРАБОТКА

СТАНКИ / MACHINE TOOLS • КОМПЛЕКТУЮЩИЕ / COMPONENTS • ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ / INFORMATION TECHNOLOGIES
ЭЛЕКТРОТЕХНИКА / ELECTRIC ENGINEERING • ПОДШИПНИКИ / BEARINGS • ЛИТЬЕ / MOULDING



MASHEX METALWORKING



20 УСПЕШНЫХ ЛЕТ!

MASHEX – главная
выставка
станкостроительной
отрасли в России.

Проводится с 1989 года.
С 2007 года ежегодно.

Выставка одобрена Всемирной Ассоциацией Выставочной Индустрии (UFI). Имеет Знак Российского Союза выставок и ярмарок.

В 2008 году в выставке приняли участие компании из 20 стран.

Экспозиции Mashex заняли более 30 000 кв.м.

На протяжении 20 лет MASHEX поддерживается государственными структурами, отраслевыми объединениями, ассоциациями, союзами.

Дирекция выставки /
Exhibition Management:

(+7 495) 982 50 69

e-mail: mashex@mvk.ru

www.mashex.ru

Московская торгово-промышленная палата, Союз машиностроителей России и ЗАО «МВК» приглашают Вас принять участие в выставке МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX-2009, посвященной металлообработке, станкостроению, машиностроению и промышленным технологиям.

Moscow Chamber of Commerce and Industry, Russian Engineering Union and JSC "IEC", MVK are pleased to invite you to take part in the International Specialized Exhibition MASHEX-2009, the only show that will deliver the entire metalworking, machine building and machine tools market in a single venue.



МАШИНОСТРОЕНИЕ / MASHEX



ИНТЕХМАШ / INTECHMASH



ПОДШИПНИКИ (ИНБЕТЕК) / INVBETEK



ЛИТЭКСПО / LITEXPO



ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ И СКЛАДСКОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ / HANDLING EQUIPMENT



РЕТЕКМАШ / RETECHMASH

Организатор / Organizer:
ЗАО «Международная Выставочная Компания» /
JSC "International Exhibition Company", MVK

При поддержке /
Supported by:



Информационный спонсор /
Media sponsor:



ОАО "Индустриальное
"МАШИНОСТРОЕНИЕ"

РАВНЕНИЕ НА КАЗАХСТАНСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

Елена
Заболотских

Недропользователи и отечественные предприятия машиностроения не соблюдают обязательств по подписанным меморандумам, касающимся увеличения казахстанского содержания в закупках. Соглашения действуют уже два года, но реального улучшения ситуации в машиностроительной отрасли пока не видно.

На долю машиностроительного комплекса Казахстана приходится 1,5 процента от общего объема экспорта. Наши показатели по сравнению с цифрами зарубежных стран выглядят более чем скромно. К примеру, доля машиностроения в объеме экспорта Японии составляет 64 процента, Германии — 48, Канаде — 42, Швеции — 44, в России — 20 процентов. По данным АО «Казахстанское контрактное агентство», потребление машиностроительной продукции за 2007 год составило 2 370 миллионов долларов. Из них на долю товаров казахстанского производства приходится только 14 процентов. В 2008 году ситуация изменилась незначительно. В первом полугодии на покупку машиностроительного оборудования было потрачено около двух миллиардов долларов, а доля казахстанского содержания выросла лишь до 22 процентов.

На ноябрьском совещании по развитию отечественного машиностроения чиновники вместе с недропользователями и казахстанскими производителями искали причины, препятствующие выходу отрасли из «подземелья». Все оказалось не так просто. Претензий у сторон друг к другу накопился целый ворох. А обрушившийся мировой финансовый кризис еще больше обнажил проблемы.

По мнению министра индустрии и торговли Владимира Школьника, технологических подвижек в машиностроении не произойдет до тех пор, пока не будут соблюдаться действующие законы и постановления. Так, в 2006 году МИИТ и группа компаний заключили меморандумы «О реализации инициативы прозрачности деятельности недропользователей в осуществлении закупок», который подписали 21 нефтяная, 22 горнорудные компании и еще 23 отечественных предприятия. В свою очередь, к меморандуму «О развитии местного содержания на сервисном рынке недропользования» присоединились 26 нефтяных, 21 горнорудная компания и 45 отечественных производителей.

— Подписывались и другие меморандумы, но никакого толку от этого нет. Никто за соблюдением этих меморандумов не следит, и никто своих обязательств — ни недропользователи, ни инертные машиностроители, ни чиновники, которые сидят в нашем министерстве, не выполняют, — констатировал министр.

Впрочем, рассчитывать на то, что казахстанские

машиностроители рванут с места в карьер, затмив иностранных поставщиков как по уровню качества продукции, так и по количеству, вряд ли стоит. На то есть объективные причины.

Изношенность оборудования отечественных предприятий достигает в среднем 60 процентов. Эксплуатационный возраст оснащения — 30-40 лет. По сути, это не что иное, как технологический ступор. Отсутствие собственных оборотных средств не позволяет казахстанским компаниям совершить кардинальную модернизацию производства. К тому же, высокие банковские ставки по кредитам перекрывают предприятиям машиностроения доступ к заемным деньгам. Если же говорить о рентабельности отрасли, то по информации МИИТа, она составляет около... семи процентов.

Тем не менее, считают в министерстве, имеющиеся проблемы не должны препятствовать размещению заказов на отечественных предприятиях. Как бы то ни было, машиностроители сохранили производственный и научно-технический потенциал, способны осваивать и выпускать конкурентоспособную продукцию.

Разумеется, потребитель заинтересован в приобретении местных товаров и услуг, и наверняка поддержит отечественного товаропроизводителя, при условии разумного соотношения цены и качества.

— Когда в республике в 2000-м году начиналась работа по импортозамещению, горнодобывающие компании импортировали абсолютно все. Сейчас ситуация изменилась, — говорит заместитель исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Толеген Муханов. — К примеру, предприятия отрасли полностью обеспечивают себя помольными шарами для обогащательных фабрик, тогда как лет пять назад их завозили из России и Китая, изготавливают нестандартное оборудование для обогащательных фабрик, буровые инструменты и многое другое.

Если говорить о горно-металлургическом комплексе, то доля казахстанского содержания в сфере работ и услуг за 2007 составила 65 процентов, а за 9 месяцев 2008 года достигла 82-х. В основном за счет подрядных, проходческих, геологоразведочных, строительно-монтажных, буровзрывных работ. Динамика в отношении продукции для горнодобывающего сектора на-

блюдается незначительная — 22 и 29 процентов соответственно.

По словам Толегена Муханова, дорогостоящее буровое, погрузочно-доставочное оборудование по-прежнему импортируется из стран дальнего и ближнего зарубежья. Завозятся подъемные машины, вагонетки, электровозы, мельницы. Факт остается фактом, в стране нет предприятий, которые производили бы канаты разных диаметров и другие комплектующие изделия. Нужны лебедки, небольшие проходческие комплексы, но эта ниша, по всей видимости, пуста.

— Далеко не все машиностроительные заводы поставляют свою продукцию недропользователям, — уверяет эксперт. — Едва ли наберется десять предприятий, поставляющих технику и оборудование для горно-металлургического сектора, среди них Алматинский и Петропавловский заводы тяжелого машиностроения, ЗИКСТО, Белкамит.

По сведениям МИИТа, рынок казахстанского нефтегазового и горно-шахтного оборудования оценивается в 8-10 миллиардов долларов. То есть, страна имеет значительный производственный потенциал для развития нефтегазового, горно-шахтного машиностроения, инструментального производства и прочей машиностроительной продукции.

— Мы просто обязаны освоить этот рынок в Казахстане, — считает Владимир Школьник. — Важно провести всестороннюю оценку проблем, которые затрудняют развитие местного содержания.

Для преодоления технологического кризиса в отрасли МИТ совместно с правительством раз-

работало комплекс мер по развитию отечественного машиностроения. В частности, господдержка предусматривает гранты на приобретение передовых технологий в Казахстане и за рубежом. В рамках программы технологического развития, рассчитанной до 2015 года, на проекты по лизингу техники и оборудования в машиностроительной отрасли выделяются бюджетные средства на общую сумму 15 миллиардов тенге, в том числе на 2009 год — пять миллиардов. Определенные послабления для казахстанских машиностроителей заложены и в новом Налоговом кодексе. Так, до 2012 года будет действовать режим «свободный склад», снижается ставка НДС до 12 процентов в 2009 году, а вместе с ней и ставка корпоративного подоходного налога постепенно пойдет на убыль — с нынешних 30 до 15 процентов в 2010 году, сохраняются инвестиционные преференции для обрабатывающей промышленности.

Общую картину омрачает отсутствие единой методики расчета казахстанского содержания в контрактах с недропользователями. У каждого инвестора своя методика. Подчас нормы казахстанского содержания рассчитываются с учетом продукции производимой за рубежом, но поставляемой отечественными посредниками. Это искажает реальные показатели и более того, увеличивает стоимость оборудования, которую в итоге покрывают за счет казахстанского же сырья. Такими примерами чаще всего «грешат» национальные компании и аффилированные с ними организации.

Эксперты по отрасли давно бьют в колокола: ►



Казахстану в самые короткие сроки необходимо определиться с собственной политикой и методикой в отношении недропользователей и машиностроительных компаний.

А по мнению министра индустрии и торговли «нам надо разработать и ввести в действие единую, более совершенную методику, основанную на международных принципах и имеющую специфику казахстанских реалий».

Вице-премьер Умирзак Шукеев обещал вести жесткий контроль над совершением госзакупок. Причем, за отсутствие объема казахстанского содержания первые руководители госорганов и нацкомпаний ответственны персонально.

Насколько действенными окажутся предпринимаемые меры, станет ясно в дальнейшем. А пока у машиностроителей накопилась масса вопросов к чиновникам.

— Самое главное, что в государстве с рыночной экономикой бизнес должен быть первичен. А Правительство и Парламент должны помогать бизнесу. Сидя в кабинетах, проблемы отрасли не решить, — сетует генеральный директор АО СП «Белкамит» Павел Беклемишев.

Как рассказал «ГМП» П. Беклемишев, в июне постановлением Кабмина создана республиканская комиссия по развитию машиностроительной отрасли, в которую вошли семь директоров предприятий. Комиссия должна была определить перспективные направления развития отрасли машиностроения, содействовать стимулированию и

развитию внутренней и внешней производственной кооперации машиностроительных предприятий, формированию и развитию в машиностроительной отрасли современной инновационной инфраструктуры. Однако за полгода своего существования она так ни разу и не собиралась.

— Мы должны работать ежемесячно, тогда сможем разработать комплекс мер и что-то сделать. Сумеет сохранить отечественное машиностроение на высоком уровне, то войдем не только в полусотню развитых стран, а, по моему глубокому убеждению, и в тридцатку таковых. В противном случае, едва ли нам удастся добиться каких-либо ощутимых результатов, — резонно заявляет глава «Белкамита».

Мало того, что компании работают не на полную мощность, им еще вставляют палки в колеса. Информация о тендерах доходит до отечественных товаропроизводителей с большим опозданием. Основные заказы уходят к зарубежным конкурентам. Изрядно подпортил планы машиностроителей мировой финансовый кризис, сократив и без того скудные заявки на поставку оборудования.

Впрочем, представители машиностроительной отрасли рады уже и тому, что Правительство (чего лукавить, побудительным мотивом стал глобальный экономический кризис), обратило внимание на нужды отечественных предприятий. А факт состоявшегося обсуждения проблемы на Совете иностранных инвесторов пробуждает новые надежды... ■

18 - 20 МАРТА 2009
ОМСК

ПАРТНЕР ФОРУМА:
Международный союз «Металлургмаш»

ПРОМТЕХЭКСПО

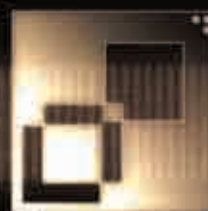
СИБИРСКИЙ ПРОМЫШЛЕННО-ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Министерство промышленности и торговли РФ
Министерство энергетики РФ
Сибирский Федеральный округ
Правительство Омской области
Администрация города Омска

в объединенной экспозиции выставки:

**СИБМАШТЭК
СИБЗАВОД
ЭНЕРГОСИБ
АГРЕГАТЭКСПОСИБ**



Генеральный
информационный
спонсор:

Промышленные
страницы Сибири

специализированные салоны:

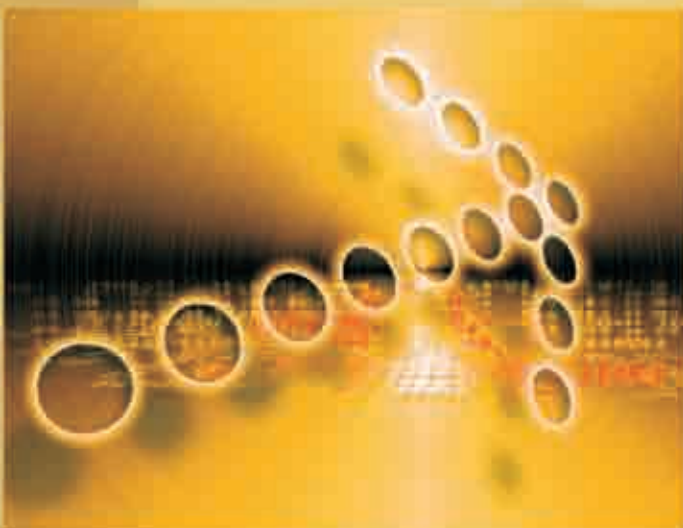
**ТЕХНОЛОГИИ
БЕЗОПАСНОСТИ.**

**АВТОМАТИЗАЦИЯ.
ЭЛЕКТРОНИКА**

**СВЯЗЬ. IT ТЕХНОЛОГИИ
В ПРОМЫШЛЕННОСТИ**



Организатор: МВЦ "Интерсиб", 644033, г. Омск, ул. Красный путь, 155, корп. 1,
тел./факс (3812) 25-25-20, 25-14-79, E-mail: fair@intersib.ru, http://www.intersib.ru



ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (далее АГМП) совместно с центрально-Азиатским горнопромышленным союзом и Московским государственным горным университетом (г. Москва) в рамках юбилейной «Недели горняка – 2009» проводит «круглый стол» «Казахстан-Россия – проблемы создания нормативно-методической базы, геоинформационного и кадрового обеспечения процессов проектирования и разработки месторождений твердых полезных ископаемых», который состоится 30 января 2009 года в Москве, Россия.

В работе «круглого стола» примут участие представители ведущих российских, казахстанских и зарубежных компаний, промышленных предприятий, представителей высших учебных заведений и научных организаций, специализирующихся в сфере недропользования. Свое участие подтвердили представители Комитета промышленности министерства индустрии и торговли РК, Института горного дела им. Д.Кунаева, компаний ТОО «Казфосфат», ТОО «Mining & Drilling Services», ТОО «МГеоПроект», КазНТУ им.Сатпаева, проектно-консалтинговой фирмы ТОО «Антал», ЗАО «Нанософт» (г. Москва), и других компаний.

ТЕМАТИКА:

- Совершенствование существующих и разработка новых нормативных документов для выполнения проектных работ по освоению месторождений полезных ископаемых.
- Порядок согласования и утверждения проектов разработки месторождений в рамках законодательства о недропользовании.
- Повышение качества проектирования на основе использования САПР.
- Совершенствование действующей системы управления проектами, системы экспертной оценки качества проектных работ и порядка выдачи лицензий.
- Кадровое инженерное обеспечение для осуществления проектных и конструкторских работ в горном деле и горном машиностроении, оптимизация системы оплаты труда проектировщиков и конструкторов.
- Совместные горно-технические и горно-машиностроительные проекты Казахстан-Россия.

ЦЕЛИ МЕРОПРИЯТИЯ:

- Совершенствование межгосударственной нормативно-методической базы проектирования и освоения месторождений в соответствии с программой формирования таможенного союза в рамках ЕврАзЭС между Казахстаном, Россией и Белоруссией;
- Повышение качества проектов горно-обогатительных предприятий за счет унифицирования нормативно-методической базы проектирования в странах СНГ;
- Создание условий для использования современных информационных технологий проектирования и привлечения высококвалифицированных кадров в области проектирования месторождений и технологии обогащения;
- Дальнейшее развитие научно-технических связей и углубление взаимовыгодного сотрудничества в сфере недропользования стран СНГ;
- Обмен опытом в области проектирования горно-обогатительных предприятий в современных экономических условиях России и Казахстана, а также других стран СНГ и дальнего зарубежья;
- Выработка рекомендаций для создания и усовершенствования нормативно-методической базы, информационного и кадрового обеспечения процессов проектирования горно-обогатительных предприятий.

Подробную информацию об участии
Вы можете получить на сайте АГМП www.agmp.kz
или по телефону 8 (7172) 689 607.

ЧЕМ СЛОВО НАШЕ

В Астане подписано трехлетнее Генеральное соглашение между

Мария
ТУРЧАНИНОВА

Глобальный кризис ставит национальные экономики в непростое положение, побуждая к сворачиванию производства и увольнениям. Но отечественные предприниматели не намерены решать финансовые проблемы за счет интересов своих сотрудников. Напротив, представители бизнеса отмечают «усиление» некоторых социальных пунктов Генерального соглашения между Правительством РК, республиканскими объединениями работников и республиканскими объединениями работодателей на 2009-2011 годы, подписанного в Астане ближе к завершению года. И, принимая на себя нелегкий груз обязательств, руководители предприятий призывают как государство, так и подчиненных поддерживать их в непростое время.

Напомним, подписание документа компромисса в области трудовых отношений проходило, что даже символично, на Форуме молодых работников. И там, даже в кулуарах, говорилось о том, что прогресс современного быстроменяющегося рынка возможен только благодаря партнерству всех сторон. Этот «диалог», похоже, со временем становится в Казахстане более доверительным. Свидетельством тому смена регулярности выхода в свет Генерального соглашения. Если раньше Правительству, работодателям и работникам договариваться приходилось каждый год, потом — раз в два года, то теперь подписана трехлетняя «мировая».

Несомненное доверие вызывают и «три кита» поддержки этого «договора» республиканского масштаба. Свою подпись под ним со стороны Правительства оставил заместитель Премьер-Министра РК Умирзак Шукеев, от объединений работников выступили председатель Федерации профсоюзов Сиязбек Мукашев и президент Конфедерации труда Серик Абдрахманов. Конфедерации работодателей и Конгресс предпринимателей РК представил председатель правления конфе-

дерации Кадыр Байкенов. Также интересы бизнес-сообщества «отвоевывали» глава Национальной экономической палаты «Союз «Атамекен» Азат Перуашев, президент Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана Николай Радостовец и представители и ENRC.

Позади обсуждение всех пунктов документа, согласование и принятие его. Теперь все стороны отмечают особое содержание генсоглашения, отличающегося от прошлых. И, бесспорно, казахстанцы рассматривают его сегодня, как, впрочем, и многое другое, через призму мирового кризиса. Но и, как отмечают разработчики, уже во время работы над проектом учитывались реалии существующего международного положения.

— Составлено соглашение с

учетом экономической ситуации в мире и антикризисной политики, которую проводит наше Правительство, — сказал Сиязбек Мукашев. — Но стороны были едины во мнении: нельзя «заворачивать» социальные программы, которые инициированы Президентом и Правительством. Также документ должен стать основой для отраслевых соглашений при составлении на предприятиях коллективных договоров, учитываться местными региональными властями.

«Усиление» социальной составляющей принятого документа налицо, отмечает Кадыр Байкенов.

— На заседаниях рабочей группы мы подробно обсуждали эти вопросы с представителями профсоюзных организаций, — сказал он. — Экономика нашего государства



ОТЗОВЕТСЯ?

Правительством, объединениями работодателей и работников

вышла на тот этап своего развития, когда большая ответственность налагается на работодателя. Мы понимаем, что кризис в первую очередь направляет свой удар на работников, естественным здесь кажется высвобождение рабочих мест. Но бизнес-крыло сегодня пытается безболезненно решать эту проблему. Так, в стране подписываются специальные меморандумы между работодателями, работниками и местными органами, для того чтобы сохранить рабочие места в той мере, насколько это позволяют внутренние ресурсы.

Без сомнения, данный документ, по словам Николая Радостовца, — факт взаимопонимания и взаимодействия, результат последовательного развития социального партнерства. Но все же, по его мнению, генсоглашение рождалось достаточно слож-

но, в том числе и из-за мирового кризиса, который существенно влияет на работу наших промышленных предприятий.

— Это соглашение компромисса. Не стоит забывать, что работодатели взяли на себя достаточно высокие обязательства по сохранению социальных условий, оплаты труда. Хотя необходимо также рассматривать конкретные ситуации отдельных производств, учитывать уровень продаж, — отметил глава Союза товаропроизводителей и экспортеров, призвав всех трудящихся Казахстана с пониманием отнестись к сложившейся ситуации и не требовать немедленного повышения зарплат и «раздувания» соцпакетов. — Кризис переживает весь мир, и нам необходимо «подтянуть пояса». Если предприятие не сможет продать значительную часть своей продукции, то в лю-

бом случае оно вынуждено будет переходить на сокращенный рабочий день, может быть, даже на снижение зарплат. И мы надеемся, в коллективах эта ситуация будет решаться мирно, чтобы не загубить производство.

Подписав генсоглашение, бизнес-сообщество пошло на значительные социальные уступки, и ожидает в свою очередь поддержки со стороны Правительства. У Николая Радостовца накопился в этом свете ряд конкретных предложений. Так, возможно приостановить или сократить выплату налогов, что гарантированно позволит сохранить заработную плату и «укрепить» компанию. В этом хороший пример показывает Япония. Правительство Страны восходящего солнца «отдает» определенную часть налогов тем предприятиям, которые исправно платили их прошлые годы, и эти ресурсы поддерживают действительно умеющих работать. И почему бы, по мнению Н. Радостовца, не закупать сейчас государству продукцию компаний (в период низких цен) в матрезерв.

— В Казахстане очень сложная система перераспределения финансов, осуществляющаяся через фонд «Самрук-Казына», — отмечает Николай Радостовец. — У нас есть опасения, дойдут ли эти деньги до реального сектора, и как бы ни пошли они на реализацию проектов, которые не отдадут реальной отдачи и будут неконкурентоспособными. Мне кажется, что в рамках согласительной комиссии нужно рассматривать вопросы конкретных предприятий и оказать помощь именно им.

Основы социального партнерства проверяются на прочность именно в период экономической нестабильности. Но, бесспорно, только общими усилиями, пониманием и поддержкой друг друга — Правительства, работников и работодателей — возможно без болезненных потерь пройти через финансовые «тернии»... ■



ОПЫТ ПРЕДКОВ, ИЛИ ЛЕКАРСТВО ОТ ДЕПРЕССИИ



Валихан
КАСЫМ

Кризис, рецессия, финансовая нестабильность, как угодно можно называть процессы, протекающие сегодня в мировой экономике — суть одна. И меры, которые предпринимаются для борьбы с этим явлением во многих странах, схожи. На радость марксистам сводятся они, зачастую, к энергичному государственному вмешательству в экономику.

Рецепты борьбы с финансовыми катастрофами выстраданы человечеством на протяжении более чем двухсотлетней истории. Регулярные, или правильнее говорить, циклические, глобальные и структурные кризисы одолевали самые продвинутые рынки, начиная с 1793 года. И с того самого времени лучшие умы пытаются найти «эликсир», который позволил бы эффективно противостоять этому явлению.

Любопытно, что по одной из версий, первые проблемы с ликвидностью возникли в Европе с ввозом в Старый свет огромного количества испанского золота, которое, и это понятно, быстро обесценилось. Последующие кризисы

были связаны с перепроизводством товаров, другими причинами.

Британский философ-экономист Стэнли Джевонс, например, объяснил возникновение одного из кризисов прошлого... солнечными пятнами. Ученый пытался увязать их с климатическими изменениями, которые якобы оказывают негативное влияние на урожай. Несколько наивны были суждения и со стороны более искушенных в бизнесе господ, в том числе основоположников классической экономической науки, которые считали невозможным возникновение глобальных потрясений в мировой экономике.

Поэтому можно сказать, что, несмотря на богатое кризисное наследие, весь арсенал механизмов регулирования рынка родом из двадцатого века. Поиск новых, более гибких форм экономических и социальных отношений, стимулировал в частности, крупнейший за всю историю капитализма экономический кризис 1929-1933 годов.

Он затронул наиболее развитые страны Запада, включая Канаду, Великобританию, Германию

и Францию, коснулся других государств. Но больше всего, пожалуй, ударил по США, где этот период назвали «Великой депрессией». Достаточно сказать, что в эти годы в Соединенных штатах закрылось более пяти тысяч банков, из-за сокращения платежеспособного спроса цены на сельскохозяйственную продукцию упали на 40-60 процентов. В результате пять миллионов американских фермеров лишились земли за долги, а урожай основных зерновых культур снизился в 1,5-2 раза. Количество безработных в отдельные годы достигало 16 миллионов человек.

Учитывая глубину финансовой пропасти, в которой оказались США, можно понять, сколь полезным видится их опыт по выходу из этой ситуации. В том числе и сегодня. Для выхода из кризиса в 1933 году Штаты пошли новым курсом Рузвельта, который оказался настолько новым и революционным, что лидера страны называли социалистом, а Конституционный суд пытался оспорить многие его решения.

Что же это за меры? В пер-

NB

«Событие, которое происходит раз в сто лет», — так нынешний финансовый кризис назвал экс-глава Федеральной резервной системы США Алан Гринспен. Общий объем списаний и убытков, которые понесли во всем мире финансовые компании, преодолел планку в триллион долларов. По официальным данным, убытки финансовых компаний перевалили за триллион долларов. По неофициальным, —намного больше. Например, с итальянских бирж в день утекало по миллиарду евро. Агентство «Фаст Сет» подсчитало, что примерно из 50 тысяч акций по всему миру подорожало к декабрю всего три тысячи. Из 100 ведущих компаний свободные деньги остались лишь у 29. В целом финансовые затраты к середине ноября составили около 10 триллионов долларов — 15 процентов мирового ВВП. Спасения искали в золоте. Вечная ценность потеряла совсем немного за год, который оказался катастрофическим почти для всех компаний. В среднем индексы упали на 46 процентов. И больше всех пострадали развивающиеся рынки: Бразилия — минус 43 процента, Китай — 65, Россия — 76. Но в этих странах экономики пока растут, в то время как в Европе, Японии и США — рецессия.

вую очередь, с приходом к власти Франклин Делано Рузвельт объявил программу срочных мер по оздоровлению банковского сектора. Банки в то время находились в тяжелейшем состоянии, которое усугубляла паника среди вкладчиков. Рузвельт сумел успокоить людей. В немалой степени этому способствовали выступления по радио, так называемые «вечера у камина». Решительные действия президента и его разъяснения сбили «волну» негатива.

Таким образом, США в дальнейшем удалось провести реформу банковской системы для повышения ее надежности и предотвращения спекуляций. В числе многих других мер были введены гарантии для частных вкладов, на тот период не превышавших пяти тысяч долларов. Были приняты законы, регулирующие рынок капиталов, образована Комиссия по ценным бумагам и биржам, реализованы другие инициативы.

Особое место в политике Рузвельта занимала социальная сфера. Принятие закона о социальном обеспечении, увеличение пособий безработным и малоимущим, помогали выжить в сложное время наиболее незащищенным перед кризисом слоям населения. Не менее важным в борьбе с безработицей видится инициатива по широкомасштабной организации общественных работ. В общей сложности в 1933-1939 годах под эгидой Администрации общественных работ (PWA) и администрации гражданских работ Civil Works Administration — CWA трудилось до четырех миллионов человек. Люди были заняты на строительстве каналов, дамб, дорог, мостов и других объектов инфраструктуры.

На этом фоне изменились отношения между работодателем и работником. Установление минимальной почасовой оплаты труда и максимальной продолжительности рабочей недели, а также внедрение в практику заключения коллективных договоров — вот лишь малый перечень реализованных инициатив, о которых ранее оставалось только мечтать профсоюзам. Была оказана поддержка и по другим направлениям. Дотационным стало сельское хозяйство. Люди стали получать помощь в погашении ссуд.

Все эти меры, действительно, можно назвать беспрецедентными для страны с «классическим»



капитализмом, с ее принципом невмешательства в экономику. Регулирование правительством экономических отношений, социальная защита, контроль над производством и сбытом продукции, эти и другие меры помогли устранить причины Великой Депрессии, минимизировать ее влияние. Хотя злые языки и утверждают, что окончательно побороть кризис США удалось лишь с развитием военно-промышленного комплекса в ходе второй мировой войны.

Несколько иной опыт борьбы с кризисом наблюдался в тот период в Англии, где он проявился в начале 30-х годов. Здесь больше внимания уделяли сохранению устойчивости финансовой системы страны за счет обеспечения бюджетного равновесия. Иначе говоря, страна села на «сухой паек» в режиме жесточайшей экономии. Здесь произошло резкое сокращение бюджетных расходов по социальным статьям, заработной плате госслужащим, ассигнованиям на общественные работы, пособиям по безработице. При этом были увеличены прямые и косвенные налоги. Все это заметно отличало антикризисную политику Туманного Альбиона от Нового курса США.

Англию выручил также крупный внешний заем, полученный с целью восстановления платежного баланса. Другим важным мероприятием в перечне инициатив стала отмена в сентябре 1931 года золотого паритета национальной валюты, в результате чего произошла девальвация фунта. Рузвельт, впрочем, также снизил золотое содержание доллара.

Понятно, что жесткие и непопулярные меры вызывали большое недовольство людей и не могли продолжаться долго. Но расчеты оказались верны, и уже к концу 1933 года Англии удалось стабилизировать экономику. Ряд преимуществ Великобритании в отношениях с другими странами, превентивные меры реагирования на внешнем рынке, а также жесткий экономический курс внутри страны принесли свои плоды.

Печальный опыт экономических потрясений привел к тому, что многие страны уже после второй мировой войны расширили перечень антикризисных мер регулирования рынка. Среди них — ►



увеличение объема госзакупок, стимулирование жилищного строительства, политика ускоренной амортизации, предоставление налоговых скидок при установлении нового оборудования, снижение налогов на прибыль корпораций.

О степени помощи, оказываемой теми или иными государствами экономике своих стран, свидетельствует уровень расходов на эти цели в общем объеме ВВП. Например, в середине 90-х годов в Японии доля государственных расходов в ВВП составила около 35, а в Швеции — более 70 процентов.

Эти средства расходуются преимущественно на развитие экономической и социальной инфраструктуры. Причем, как показывает практика, в кризисное время эти затраты вырастают в разы, как это было в США в 1948-1949 годах. В более благоприятные периоды объем государственных капиталовложений постепенно сокращается. Так, доля в ВВП за период 1970-1985 годы во Франции снизилась с 4,2 процента до трех процентов, в Великобритании — с пяти до 2,4 процента, в некоторых других странах Европы с пяти процентов до четырех.

Не менее важна и внешняя помощь. С целью смягчения и локализации Азиатского кризиса 1997 года МВФ и Всемирный банк предоставили Южной Корее кредит в сумме 47 миллиардов долларов, Индонезии — 40, Таиланду — более 16-ти. Таким образом,

кризисы сегодня регулируются, в том числе, и на уровне наднациональных органов.

Но что самое главное, они заставляют пересмотреть структуру экономики, переходя на новые высокотехнологичные формы деятельности. Например, топливно-энергетический кризис 1973-1975 годов повлиял на энергоемкую промышленность, вынудив ее перейти на энерго-, материало- и трудосберегающие технологии. Именно поэтому в США в первой половине 80-х годов в 2,3 раза возрос объем продажи компьютеров, с 22 до 170 тысяч увеличилось количество промышленных роботов. В Японии в то же время был принят чрезвычайный социальный закон сроком на пять лет о развитии 14 отраслей, в которых было демонтировано около двадцати процентов оборудования. Государство стимулировало этот процесс путем налоговых льгот, льготных кредитов, прямых бюджетных ассигнований.

В общем, как показывает опыт, политика протекционизма в условиях кризиса неизбежна. Важно только грамотно распорядиться ресурсами страны в этот непростой период, отсеять лишние затраты, стимулировать бизнес на развитие нового высокотехнологичного производства, а также уделять внимание социальному аспекту развития. Именно в этом направлении, как мы все видим, и движется Казахстан. ■

ЭКСПО-ВОЛГА
САМАРА-2009

10-13 февраля
15-я международная специализированная выставка

ЭНЕРГЕТИКА

- ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И ОБОРУДОВАНИЕ
- ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ МАШИНЫ, ПРИБОРЫ И АППАРАТЫ
- УПРАВЛЕНИЕ РЕЖИМАМИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ И ТЕПЛОСНАБЖАЮЩИХ СИСТЕМ
- СИСТЕМЫ ГАЗОСНАБЖЕНИЯ, ГАЗООБОРУДОВАНИЕ И ПРИБОРЫ
- ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

ВК «ЭКСПО-ВОЛГА»
443110 г. Самара, ул. Мичурина, 23а
тел./факс: +7(846) 279-04-90, 270-34-11
e-mail: energy@expo-volga.ru
www.energysamara.ru

ВЫСТАВКА

Партнеры:

Техника из Украины

Уважаемые господа,
Предлагаем для покупки следующую технику:

• ТМЗ-2 — 210 000\$	• КЖДЗ-16 — 120 000\$
• ТГМ-4А — 150 000\$	• ЧМЗ-3 — 600 000\$
• ТГМ-23 — 90 000\$	• ЕДК1000/4 — 1000000\$

• 2ТЗ-116 — под заказ

В случае заинтересованности по какой-либо из позиций по Вашему запросу будет дана дополнительная информация. Стоимость техники может отдельно оговариваться. Если Вас интересует техника, не указанная в нашем перечне, Вы можете представить список Ваших интересов на наш e-mail: ssservis2006@rambler.ru или Lik-vint@allcetele.com или по тел.: +380661318073, +380963957778, 80569233011

ENRC инвестирует модернизацию

Eurasian Natural Resources Corporation (ENRC) ожидает снижение производства ферросплавов и добычи железной руды в текущем году по сравнению с 2007 годом. Группа пересмотрела план производства на четвертый квартал 2008 года. Производство в подразделениях ферросплавов и железной руды будет сокращено; показатели производства на этих подразделениях за весь 2008 год будут ниже показателей 2007 года, указывается в сообщении ENRC.

Группа также пересматривает свой план капиталовложений и планирует инвестировать замену производственного оборудования и повышение эффективности производства. В то же время ENRC не отменяет ранее запланированные проекты и капиталовложения, но пересматривает сроки внедрения проектов по расширению производства. «Вопреки ухудшающейся экономической ситуации в четвертом квартале 2008 года, группа уверена, что результаты за весь 2008 год покажут позитив и будут соответствовать ожиданиям руководства», — подчеркивается в пресс-релизе.

ENRC является полностью интегрированной группой в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых с собственными энергетическими и транспортными предприятиями. ENRC консолидировала активы таких предприятий как «Казхром», «Алюминий Казахстана», «Казахстанский электролизный завод», «Жайремский горно-обогатительный комбинат», «Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение», «Евразийская энергетическая корпорация», а также ENRC Logistics и ENRC Marketing & Sales. С апреля компании также принадлежит контрольный пакет ОАО «Серовский завод ферросплавов» и аффилированных с ним компаний.



Нефти надо меньше

Спрос на нее может упасть уже в следующем году. Впервые с 1983 года спрос на нефть в 2009 году может снизиться на 250 тысяч баррелей в день (или на 0,3 процента), прогнозирует британское консалтинговое агентство Wood Mackenzie. Падение главным образом коснется развитых стран, однако распространится и на развивающиеся экономики, которые были основными источниками растущего в последнее время спроса. В первую очередь это касается Китая. Как полагают эксперты Wood Mackenzie, падение спроса означает, что цены на нефть в следующем году будут нестабильными и относительно низкими. Однако сокращение добычи странами ОПЕК, скорее всего, защитит их от падения до уровня 30 - 40 долларов за баррель, пишет The Financial Times. На ожиданиях дополнительного сокращения добычи нефти странами ОПЕК еще на миллион баррелей в день и на фоне ослабления доллара сделки по марке Light с поставками на декабрь заключались по цене 64,45 доллара за баррель, что на 6 процентов выше предыдущих.

СТАНДАРТЫ И КАЧЕСТВО

WIKAI

Ваш надежный партнер в измерениях
давления и температуры

Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование



WIKAI

050050, Алматы

Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49

Факс: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz

info@wika.kz

Цены на алюминий могут вырасти до 4000 долларов... через 3-4 года

Владелец Базового Элемента и ОК Российский алюминий Олег Дерипаска в интервью The Wall Street Journal дал свой прогноз развития ценовой конъюнктуры на нефть и алюминий в среднесрочной перспективе. По его мнению, цены на них вырастут через 18-24 месяца, когда произойдет стабилизация мировой экономики.

— Меньше чем через три года, мы увидим нефть на уровне 180 долларов и алюминий, который ранее продавался по 3,5 тысячи долларов, а сейчас стоит 1,5 тысячи, будет через три-четыре года находиться на уровне четырех тысяч долларов, — считает Олег Дерипаска.

Мировое производство алюминия движется

Мировое производство первичного алюминия в январе-ноябре 2008 года увеличилось на 3,88 процента по сравнению с аналогичным периодом 2007 года — до 23,524 миллиона тонн против 22,646 миллиона тонн, сообщил Международный институт алюминия (International Aluminium Institute, IAI). Вырос и показатель среднегодового выпуска «крылатого металла» — с 67,8 тысячи тонн до 70,2 тысячи тонн. В целом же в ноябре 2008 года, как и год назад, в мировой алюминиевой индустрии было произведено 2,082 миллиона тонн.



Казахстан и Япония подписали налоговую конвенцию

В Токио между Казахстаном и Японией была подписана конвенция об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения. Посол Казахстана в Японии Акылбек Камалдинов отметил, что данная конвенция является одним из основополагающих документов для развития торгово-экономического, технологического и инвестиционного сотрудничества двух стран.



Пекин: замена ориентиров

Китай планирует для сохранения стабильности экономики переориентировать экспорт на развивающиеся страны, рынки которых в меньшей степени подвержены негативному влиянию мирового финансового кризиса. Такие заявления министра коммерции КНР Чэнь Дэмина озвучили зарубежные СМИ.

«Нам необходимо активно действовать на других рынках с тем, чтобы сократить потери экспорта в три ведущие экономики мира», — цитирует слова министра газета «Чайна Дэйли». В настоящее время более 60 процентов китайского экспорта приходится на США, ЕС и Японию, страны, наиболее сильно пострадавшие от мирового финансового кризиса. В этой связи Чэнь Дэмин призвал китайский бизнес «всецело осознать значение развивающихся рынков» в Азии, Среднем Востоке и Южной Америке.

Согласно прогнозам, по итогам 2008 года объем китайской внешней торговли увеличится на 18 процентов и достигнет 2,5 триллиона долларов.

Спасение украинской металлургии — дело рук государства

Гарантированные рынки сбыта для продукции украинских металлургических предприятий, созданные государственной властью, являются одним из главных способов выживания отрасли в условиях кризиса, утверждают эксперты.

— Только создание рынка сбыта поможет отечественной металлургии. Так делают все страны: Китай выделяет 534 миллиарда долларов на строительство, США создает 2,5 миллиона рабочих мест, из которых два миллиона — в строительстве. Россия делает то же самое. И нам следует это делать, — считает директор ГП «Укрпромвнешэкспертиза» Владимир Власюк, добавляя, что на все объекты инфраструктуры пойдет где-то 25 миллиардов долларов (около восьми миллионов тонн стали на три года).

V ЕВРО-АЗИАТСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ФОРУМ

Металлообработка.
Инструмент.
Компрессорная техника.
Приводы.

Подшипники.
Подъемно-транспортное
оборудование.
Горное дело.



место проведения



ЦМТЕ

г. Екатеринбург, ул. Куйбышева, 44

государственное акционерное общество Mubadala Development Company PJSC подписали Меморандум о взаимопонимании в целях согласования условий разведки и освоения блока «Н», расположенного на шельфе Казахстана. В рамках нового контракта на недропользование АО «НК «КазМунайГаз» передает ConocoPhillips и Mubadala Development Company PJSC 49-процентную долю в проекте по разработке блока «Н» на шельфе Каспия. НК КМГ будет принадлежать контрольная доля участия в проекте.



13 октября. Президент РК Нурсултан Назарбаев подписал указ о слиянии Фонда устойчивого развития (ФУР) «Казына» и холдинга по управлению госактивами «Самрук». Об этом он сообщил в ходе расширенного заседания Правительства РК. После слияния ФУР «Казына» и «Самрук» объединены в Фонд национального благосостояния, Совет директоров которого возглавил Премьер-Министр.

28 октября. Правительство вышло с предложением по вливанию дополнительных средств в акционерный капитал четырех системообразующих банков Казахстана: «Альянс банк», «БТА Банк», «Халык банк» и «Казкоммерцбанк» – в качестве меры по укреплению достаточности их капитала. Выступающий от имени Правительства Фонд национального благосостояния «Самрук - Казына», согласно достигнутой договоренности, ограничит свое участие в АО «Народный банк Казахстана» и АО «Казкоммерцбанк» дополнительной эмиссией простых акций в размере 25 процентов акционерного капитала и, кроме того, эмиссией согласованного объема привилегированных акций. Все названные банки заключили соответствующие меморандумы с Правительством.

31 октября. В Астане подписаны новые соглашения, улучшающие экономические условия для РК по разработке месторождения Кашаган. Первый вице-президент АО «Национальная компания «КазМунайГаз» Максат Иденов сообщил, что крайний срок начала промышленного освоения месторождения Кашаган, согласно новым договоренностям, — 31 декабря 2013 года. Если участники консорциума выйдут за пределы 2013 года, то они будут платить издержки по проекту.

НОЯБРЬ



1 ноября. В ходе заседания Правительства было принято постановление по созданию Фонда стрессовых активов (ФСА).

3 ноября. СП «Тенгизшевройл» (ТШО) приступило к экспорту нефти с месторождения Тенгиз по нефтепроводу Баку — Тбилиси — Джейхан (БТД).

7 ноября. Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом («Росимущество») выкупило 7-процентную долю Омана в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК).

14 ноября. АО «НК «КазМунайГаз» и Государственная нефтяная компания Азербайджана (ГНКАР) подписали Соглашение об основных принципах реализации транскаспийского проекта (Kazakhstan Caspian Transportation System, KCTS). Речь идет о транскаспийской системе Ескене — Курык — Баку — Тбилиси — Джейхан. Проект предусматривает строительство нефтяного терминала в Курыке, нефтепровода от месторождения Кашаган до этого терминала, а также строительство терминала в Азербайджане, создание системы морских танкерных перевозок через Каспий и пункта подключения к нефтепроводу БТД. По оценкам «КазМунайГаза», общая стоимость создания KCTS оценивается в три миллиарда долларов.

Национальный банк с 18 ноября снижает нормативы минимальных резервных требований (МРТ). «У нас решение принято. С 18 ноября минимальные резервные требования будут снижены по внутренним обязательствам до двух процентов, по иным обязательствам, в которые входят внешние, — до трех, с нынешних пяти и семи процентов соответственно», — сказал А. Сайденов.

25 ноября. Правительство РК приняло план действий по стабилизации экономики и финансового сектора на 2009-2010 годы, на реализацию которого планируется направить не менее 2,2 триллиона тенге.

26 ноября. Парламентом Казахстана принят новый Налоговый кодекс, согласно которому налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) на сырую нефть, включая газовый конденсат, будет взиматься по ставкам от пяти до 18-ти процентов.

ДЕКАБРЬ



4 декабря. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Бюджетный кодекс РК.

10 декабря. Глава государства Нурсултан Назарбаев подписал Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс), регулирующий властные отношения по установлению, введению и порядку исчисления и уплаты налогов и других обязательных платежей в бюджет, а также отношения между государством и налогоплательщиком (налоговым агентом), связанные с исполнением налогового обязательства.

22 декабря. Правительство РК совместно с Национальным банком и Агентством по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций разработало план действий по стабилизации экономики и финансовой системы на 2008 - 2010 годы, предусматривающий решение проблем на рынке недвижимости.

24 декабря. Казахстан получил статус наблюдателя в Форуме стран — экспортеров газа (ФСЭГ).

26 декабря. Роскосмос объявил, что за счет космодрома Байконур Россия в 2008 году с 27 запусками в общем количестве вновь заняла первое место в мире. США в этом году запустили 14 ракет, Китай — 11, Европа — 6. В 2009 году с Байконура запланировано более 30 космических пусков. Первый пуск в 2009 году намечен на 11 февраля. В этот день на Международную космическую станцию стартует РН «Союз-У» с ГКТ «Прогресс М-66».

30 декабря. Объем ВВП Казахстана в 2008 году составил около 135 миллиардов долларов, ВВП на душу населения — 8,45 тысячи долларов. Об этом в ходе интервью официальным СМИ РК сообщил Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев.



Подборка сформирована по сообщениям информационных агентств

ТАК ТАЙНЫ НЕДР

Виктория
ШЕВЧЕНКО

Исполнилось 60 лет с тех пор, как в составе Казахстанского геофизического треста была организована Алтайская геофизическая экспедиция. Событие то стало не только поворотным моментом в разведке и освоении богатейших недр Рудного Алтая, но и инициировало становление своеобразной геофизической школы, где апробировались новейшие методы геофизических исследований. Специалисты считают, что существенную, если не определяющую роль, эти работы сыграли при открытии и оценке таких месторождений, как Орловское, Ново-Лениногорское, Малеевское и расширении перспектив эксплуатируемых месторождений. Признанием эффективности этих методов стало такое редкое явление, как включение в состав лауреатов Государственной премии за открытие Ново-Лениногорского месторождения главного инженера геофизической партии Вячеслава Лопарева.

Научный интерес плюс романтика

Уникальность Большого Алтая по геологическому строению, широкому спектру месторождений, девственная красота природы сразу привлекли сюда специалистов горно-геологического профиля — от убежденных сединой ученых мужей до увлеченных геологической романтикой молодых специалистов. Так сформировалась своеобразная геофизическая школа, в которой в качестве наставников выступали такие крупнейшие геофизики ВИРГа, ВИТРа как А.Вешев, А.Поляков, работала группа молодых держащих ученых-геофизиков — Ю.Рысс, А.Фокин, М.Семенов, В.Комаров, а вместе с ними — молодые горные инженеры-геофизики, составившие впоследствии плеяду выдающихся специалистов в области геофизики — В.Бродовой, Б.Подаин, В.Палагин, Я.Маркушин.

Операторский состав формировался выпускниками геологоразведочных техникумов,

Московской и Алма-Атинской школ операторов-геофизиков.

В составе экспедиции были организованы территориальные геофизические партии, перед которыми ставилась задача проведения исследований в основных рудных регионах — зонах интереса геологоразведочных экспедиций Восточного Казахстана.

Очевидцы и участники тех событий вспоминают, что в начале 50-х годов в Алтайской геофизической экспедиции начала формироваться новая идеология в отношении поисков и разведки. В старейших рудных районах, где в течение почти 250 лет была сосредоточена добыча руд цветных металлов, запасы рудного сырья, которые находились довольно близко к поверхности и легко обнаруживались, были в значительной степени уже выработаны. Поэтому все дальнейшие перспективы прироста сырьевой базы в этих районах связывались с обнаружением руд на значительных глубинах. А для

этого нужны были новые методы и технические средства их обеспечения.

Потому решением Министерства геологии СССР перед Всесоюзным институтом техники разведки была поставлена задача разработки таких методов. При этом указывалось, что необходимо сделать оценку площадей в районе уже разрабатываемых месторождений. Это и предопределило направление работы — комплексование геофизических и геохимических методов с буровыми работами.

Патриарх отечественной геофизики Василий Ведерников в своих неопубликованных воспоминаниях писал:

«Важным событием в 1947 году был перевод геофизической службы из системы Министерства цветной металлургии в новое Министерство геологии СССР, а на периферии — в Среднеазиатский геофизический трест. С этого момента коренным образом изменились задачи, объемы, площади, масштабы и виды работ. В 1948 году партия преобразована в



РАСКРЫТЫ БЫЛИ...

Алтайскую геофизическую экспедицию.

Переход от крупномасштабных работ (1:500; 1:1000; 1:2000; 1:5000), которыми занималась партия, находясь в МЦМ, к мелкомасштабным для нас оказался необычным и даже трудным в условиях сложного горного рельефа, покрытого густым лесом без каких-либо дорог, при наличии горных рек и ручьев. Равнинные площади и предгорья заняты посевами, изрезаны балками и оврагами, затрудняющими перемещение транспортом.

...«Будут деньги и ноги красные от клубники»

В то время остро стояла задача поиска свинцовых руд. Согласно архивным данным, систематизированным в книге Митропольского и Паренаго, известных рудных точек с проявлениями свинцового оруднения на Рудном Алтае насчитывалось около восьмисот. Поэтому было желание охватить поисками как можно больше таких точек и прилегающих к ним площадей.

Наиболее распространенным поисковым методом, перенесенным с Урала, был метод изолиний на постоянном токе, как наиболее производительный и пригодный к применению в любых поверхностных условиях.

За период с 1948 по 1952 годы проведена магнитная

съемка масштабом 1:50000 Прииртышья и Зырянского рудного поля, графиметрическая съемка крупного масштаба части Прииртышской зоны снятия, металлометрическая съемка и каротаж скважин на большинстве рудных месторождений.

Человек строгого мышления, чуждый лишним эмоций, Василий Ведерников описал то время четко и сухо. Но по-женски эмоционально и с юмором вспоминает то житье-бытье техник-оператор Алтайской экспедиции Лидия Скарбовая:

«После курсов в геофизическом тресте Алма-Аты приехали в экспедицию. Помню, как главный инженер И. Михельсон нам сказал: «будут деньги и ноги красные от клубники». Но ничего этого не было, только голодовали здорово. Романтика в кино хороша на сытый желудок, а когда отшагаешь больше 10 километров, да на голодуху ляжешь спать в холодной палатке, съежишься, не до романтики. К утру, как тот барбос, протянешь ноги и хвост, поспать бы только, а тут слышишь противный голос хорошей, доброй поварахи: «Подъем!».

Потом пошли в поле на участок. Топограф с нивелиром, а мы с гальванометром на треноге и щупом медным. Проводили, так сказать, метод изолинии. Приборчики допотопные, в коробочку ветер задувает, стрелку гоняет. Топограф нивелиром отмечает точку, все линии идут на косяк — кругом «аномалии».

И все же, несмотря на так красноречиво выписанные Лидией Скарбовой трудности, геофизики не унывали. Владимир Борцов, который в экспедиции прошел чуть ли не всю служебную лестницу — от «принеси-подай» в студенческие годы до главного инженера, вспоминает:

— В экспедиции всегда кто-то из диких животных жил, подбирали осиротевших малят или подранков. Спортивные соревнования — святое дело. Отмотаем километров по 15, поужинаем, и в волейбол, — молодые были, жизнерадостные.

В самом деле: на десятках фотографий тех лет унылых лиц нет как на постановочных снимках с организационной ролью фотографа: «Внимание, улыбочка!», так и на подсмотренных объективом.

Слушая рассказ моего постоянного гида в рубрике «Архивариус» — Владимира Дмитриевича Борцова, поняла источник этого жизненного оптимизма: в Алтайской геофизической экспедиции была создана атмосфера, в которой каждый, от водителя до руководителя ощущал себя не просто исполнителем, а не побоюсь вычурности этого слова — создателем. Молодым да дерзким, выдвигающим на первый взгляд «безумные» идеи, не «били по рукам», а давали возможность доказать их. Скорее всего, именно поэтому из Алтайской экспедиции вышли личности, составившие цвет научной и практической геофизики. ►





miningworld RUSSIA

15 - 17 апреля 2009 • Россия • Москва • Крокус Экспо

Международный выставочный центр

13-я Международная выставка

"Горное оборудование, добыча и обогащение руд и минералов"



Всегда в центре событий!

Организаторы:



primexpo



ITE

тел.: +7 (812) 380 60 16

факс: +7 (812) 380 60 01

E-mail: mining@primexpo.ru

www.miningworld-russia.ru

Кузница кадров

Владимир Волков стал заместителем министра по геологии СССР, Евгений Селифонов начал с буровиков партии, потом был начальником Лениногорской экспедиции, будучи уже лауреатом Ленинской премии, защитил инженерный диплом, последняя его должность — министр геологии Казахской ССР.

Александр Гольмшток стал доктором геолого-минералогических наук. Это одна из ведущих фигур в морской геофизике, его жена Нина — кандидат геолого-минералогических наук, они оба выпускники Ленинградского горного института. Герман Нахтигаль, последняя его должность — главный геофизик производственно-геологического управления «Востоказгеологии», а был тогда начальником Жарминской партии.

Организовал экспедицию и много сделал для ее становления Василий Ведерников, которого по праву считают отцом Алтайской геофизики.

— Экспедиция сделала резкий качественный рывок при Павле Семеновиче Ревякине, который стал главным инженером лет в 27. Он сумел за два года сделать ее одной из лучших в СССР. То, что начал Ведерников, продолжил он: приглашал ленинградских ученых, специалистов из других научно-исследовательских организаций Союза, — рассказывает В.Борцов. — Чем Ревякин их привлекал? У нас район уникальный по геологии и геофизике. И Ревякин давал возможность опробовать новые методы, методики, «выбивал» на это деньги. По сути дела именно в Алтайской экспедиции апробировались все новейшие методы. Например, метод ВП — вызванной поляризации. Эта технология, которая потом использовалась повсеместно, была отработана на базе нашей экспедиции. Яков Васильевич Маркушин был инициатором этого метода. Ему уже много лет, но он до сих пор пишет статьи, делает эксперименты.

Разведка на глубине

— Это был не только хороший специалист, но удивительная, многогранная личность, — улыбается мой собеседник. — Он участник войны, мальчишкой ушел на фронт, штурмовал Кенигсберг. Уже после войны окончил Казахский политехнический. Прославился изрядно и на ниве альпинизма. Просто «брехал» им! Когда он приехал к нам работать, его направили на южный Алтай, а там, на китайской территории, вершина была. И что он перво-наперво сделал? На второй день пребывания в партии собрал ребятишек и совершил с ними восхождение на эту китайскую вершину. До международного конфликта дело не дошло, тогда мы были очень дружны с китайцами и даже по их территории ездили на один участок изысканий — Александровский. Потому что у нас к нему нужно было добираться через перевал, а у них — ровная дорога. Так что Маркушин после своего восхождения отделался легким «втыком» от начальства.

Маркушин всю жизнь занимался методом вызванной поляризации. Этот метод обладал большей глубиной по сравнению с другими при поиске сульфидных месторождений. И мог фиксировать вкрапленную минерализацию. Поиски ведь развивались по уровню глубины залегания месторождений. В начале активной электроразведки все было просто: рудные тела находились близко к поверхности, под двух-трехметровым слоем рыхлых образований. По мере того, как этот уровень был отработан, появились новые методы. Например, комбинированного профилирования. Этот метод внедряли у нас ленинградцы, был такой геофизик Александр Поляков.

В 1955-1959 годах и этот уровень отработали. Потребовались методы для разведки на еще большей глубине. И их разработали. Это гравийный, гравиметровый. Эти методы основаны на фиксации рудных тел, обладающих повышенной плотностью по сравнению с теми породами, в которых они залегают.

На второй год существования экспедиции из Москвы приехал Анатолий Кузьмич Сологуб и его жена Лариса Инцертова. Он был оператором гравирозведки, а она спектроскопистом в специализированной лаборатории, где оперативно определяется содержание элементов в рудах, породах и рыхлых образованиях. Тогда внедрялся такой метод, как геохимия, и как раз здесь роль спектроскопистов была велика. Анатолий Кузьмич на второй год работы стал уже начальником партии. Он хорошо знал гравиметрический метод, был прекрасным организатором. Когда у него началась проблема с легкими и врачи порекомендовали перебраться в более сухой климат, он перевелся на работу в Кызыл-Кумы. Их партии удалось первой обнаружить ареолы залегания золотоносной руды, которые потом послужили обоснованием для проведения работ по оценке месторождения, оказавшегося одним из самых богатых (входит в десятку крупнейших в мире). Сологуба с женой включили в состав людей, содействовавших этому открытию. Он потом вернулся в нашу экспедицию, работал начальником партии, а завершил свою карьеру начальником отдела крупнейшего в Союзе треста — «Самаркандгеология».

Инженеры инженерами, но большую роль играли и операторы. Люди, которые непосредственно проводили измерения. Тогда техников готовили в учебных заведениях мало, их не хватало. В Москве, Алма-Ате и Томске были организованы школы геофизиков. У нас Ведерников организовал школу магнитометрии, а там готовили специалистов более широкого профиля.

Из алмаатинцев своей грамотностью, неутомимостью в работе и веселым нравом запомнились операторы Иван Михайленко, Борис Старцев, Лидия Скарбовая. Есть кни- ▶

га профессора А.Семенова, крупнейшего ученого «Естественные электрические поля» где приведены графики и замеры Михайленко — свидетельство оценки операторского профессионализма. Борис Старцев очень грамотный был оператор, закончил карьеру начальником планового отдела экспедиции.

Владимир Дмитриевич Борцов рассказывает об Алтайской геофизической экспедиции так охотно и светло, как люди в годах вспоминают свою молодость. Да это и была его молодость и зрелость — лучшие годы жизни. Работал сначала начальником отряда Чарской партии, когда вместе с Александром Сухоруковым месторождение открыли, потом главным геофизиком Жарминской партии, затем главным инженером экспедиции, главным геофизиком ПГО «Востказгеология», кандидат геолого-минералогических наук. Теперь, несмотря на солидный возраст, ведущий научный сотрудник лаборатории «ВНИИЦВЕТмета» и профессор Восточно-Казахстанского государственного технического университета.

Закономерные «случайности»

При главном инженере Павле Ревякине, рассказывают, был пик и новых тех-

нологий, и отдачи: открывались новые месторождения. Например, Горностаевское, Юбилейно-Снегирихинское, золотоносные месторождения в Прииртышье.

Сам Ревякин после окончания Казахского политехнического института на второй год уже был техруком партии. Эта должность потом называлась «главный геофизик».

— Это была неординарная личность. Он не ограничивался теми заданиями, которые ему давали, мыслил широко. Он проанализировал региональные геофизические материалы и установил закономерность: рудные поля расположены в пределах зон сочленения региональных разломов северо-западного и субширотного направления. Один из таких участков недалеко от Иртышского рудного района его заинтересовал. Там были такие же породы, которые залегают в Иртышской зоне, только возраст другой. Дело в том, что все открытые месторождения залегают в породах определенного возраста — это средний дион. А там были съемки проведены всесоюзным геологическим трестом и возраст был определен иной, куда моложе. Считалось, что это неперспективная область. Но Ревякин умел заражать других своим энтузиазмом. Он собрал нескольких молодых геологов — Юрия

Виктор Яковлевич Лиходед, — сам примечательная личность, родом из семипалатинских казаков. Время окончания им института совпало с началом Великой Отечественной войны. Его призвали в армию артиллеристом. Но в первые месяцы войны сильно пострадала наша авиация, и летать оказалось некому. Геологов, поскольку они могут ориентироваться по карте, стали обучать штурманскому делу.

Ареол, шурфы... Открытие!

Говорят, если человек талантлив, то талантлив во всем: войну Лиходед завершил начальником оперативного отдела штаба воздушной армии! Потом вернулся в геологию, был начальником Зырянской геологоразведочной экспедиции, затем главным инженером ВК геологического управления, потом стал начальником этого управления. А главным геологом был Михаил Афанасьевич Кузьменко, тоже участник войны, прекрасный специалист и человек.

— Главным инженером экспедиции был тогда Виктор Васильевич Попов. Чтобы понять масштаб этой личности, достаточно сказать, что последняя его должность — главный геолог Госплана СССР, — продолжает



К. Арментаев, первооткрыватель Юбилейно-Снегирихинского, Секисовского месторождений

Аношина, Кожахмета Арментаева, Владимира Грызунова. Они выехали на этот участок, обследовали его, отобрали образцы, — и все оказалось один к одному, как в Иртышской зоне. Павел Семенович написал проект на основе этих данных.

Коллектив Восточно-Казахстанского геологического управления был тогда высокопрофессиональным. Возглавлял его



Ю. К. Аношин, первооткрыватель Юбилейно-Снегирихинского месторождения, кандидат геолого-минералогических наук

В.Борцов. — Так вот. Ревякин пришел к Попову со своим предложением исследовать обнаруженную зону. Тот говорит: «Защищай! Пригласим ученых, обсудим». Когда собрали научно-технический совет, против этого проекта восстало большинство ученых. Мол, безграмотно это сделано, опыта еще не набрались, а туда же... Нет там среднего диона, и точка! Чего зря деньги тратить на исследование! Но Михаил Кузьменко, главный геолог, сказал: «А что мы, собственно говоря, спорим? Деньги не большие, молодые люди убедительно доказывали свою правоту. Давайте дадим им возможность, пусть поработают». Его поддерживали Попов и Лиходед.

Ребята в первый год ареол открыли, вскрыли шурфами зону окисления потенциального месторождения. Оно сейчас официально утверждено.

Разрешили им работать зимой. Они вышли на следующую менее выраженную аномалию. И когда ее вскрыли, обнаружили месторождение, которое названо Юбилейно-Снегирихинским. Сейчас оно эксплуатируется. Ревякину и его сподвижникам было тогда лет по 25-27.

Кстати, у этого месторождения интересная история: дважды решалось «быть» ему или «не быть». Пробурили

скважину, а руды нет. Но в результате проверки предположения месторождение было найдено. Дело в том, что там верх рудного тела делает изгиб. Когда пробурили скважину метров 400, она пошла вдоль рудного тела. Помню, был я тогда у Лиходеда. «Посмотри на этих алтайцев, — говорит. — Рудное тело у них, видите ли, изгибается, считают, что надо бурить с другой стороны. А потом что, вертикально бурить, что ли?». Поулыбались, но потом они с Поповым решили: пусть геофизики бурят, коль есть такое подозрение. Буровая своя, никого из ГРП не задействуют... Вторую скважину пробурили и убедились, что были правы, — обнаружили рудное тело. Так открыли месторождение, а позже туда вышла геологоразведочная партия.

На следующий год Ревякина сделали главным инженером экспедиции, он забрал с собой — главным геологом экспедиции — Аношина. В экспедиции был свой буровой отряд, Кожахмет Арминбаев, главный геолог партии, дальше продолжал эти работы. Он — первооткрыватель нескольких месторождений.

У Тишинского месторождения тоже интересная история. Там были слабые ареолы свинца и плохо выраженная аномалия комбинированного

профилирования. Начальник отряда считал, что нужно хорошо проверить этот ареол. А начальник партии, когда ему геофизики высказали свое предположение, отрезал: «Ничего не надо проверять. Ареолы свинца — это осевший свинец из труб Лениногорского свинцового завода». Не стали проверять. Но в проекте поисково-оценочных работ этот ареал был. И хотя начальник партии был против этого участка, Попов утвердил проект. Мне позже рассказывали, как развивались события. Хотели начинать проект с северо-западного фланга, подальше, чтобы с наступлением холодов двигаться ближе в сторону Лениногорска. Когда тащили буровую, трактор сломался. Буровой мастер тогда говорит: «Все равно же запланировано в будущем здесь бурить. Так чего терять время?». Нашли точку на карте, где обозначен был профиль, и начали бурить. Около полуночи попали в голову рудного тела. Час идет сплошная свинцовая руда, два... В четыре утра дозвонились до Виктора Васильевича Попова, примчался сразу.

В 60-е годы геофизики выявили значительное количество рудопроявлений. Практически 70 процентов объема работ геологоразведочных экспедиций выполнялось в те годы на перспективных участках, выявленных геофизическими партиями. Именно так было открыто и Гусяковское месторождение, новое рудное тело, увеличившее запасы на 35 процентов на месторождении Карчига, нефтегазовое месторождение в Зайсанской впадине и другие.

Оценивая этот огромный вклад геофизиков в развитие сырьевой базы цветной металлургии, — одной из ведущих отраслей отечественной экономики, понимаешь, что за неизменным юмором геофизиков в их традиционном тосте: «Так выпьем, много не болтая, за славу Рудного Алтая!» стоит глубокий смысл. ■

Фото из архива ВКО и личного архива В.Борцова



Слева направо: Н. И. Стучевский, бывший главный геолог Алтайской поисково-съёмочной экспедиции; В. Д. Борцов, бывший главный инженер Алтайской геофизической экспедиции; В. Д. Титов, бывший главный геофизик Зырянской геофизической партии

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2009 г. С января 2009 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:

ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)

010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»

РНН 620 200 302 596

р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»

БИК 195 301 304

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки на 2009 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	8 400		
5	Ветераны отрасли	6 500		
6	Физические лица	8 200		
ИТОГО				

* стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____