

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

№5 (18-19), ноябрь – декабрь 2009 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация
горнодобывающих
и горно-металлургических
предприятий» (АГМП)



Выходит один раз в два месяца

Председатель редакционного совета:

А.О. ИСЕКЕШЕВ – председатель редакционной
коллегии, министр индустрии и торговли РК

Заместитель председателя редакционного совета:

Н.В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП,
доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И.Б. ЕДИЛЬБАЕВ	вице-президент по техническому развитию Eurasian Natural Resources Corporation
Г.Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В.И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т.М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М.Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
В.Ф. ОЛИФЕРЕНКО	вице-президент АО «Алтыналмас»
В.И. ПОЛЫНОВ	заместитель генерального директора по производству АО «Финансово- инвестиционная корпорация «Алел»
С.Г. УСИК	зам. гендиректора по производству и технологиям ТОО «БАК»
В.С. ШКОЛЬНИК	президент АО «Национальная атомная компания «КазАтомПром»
К.Ж. ШУМЕНОВ	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Николай РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Тулеген МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Надежда ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
Миргуль ДЖИЛКИШИНОВА	и.о. главного редактора
Николай КУБРАКОВ	пресс-секретарь, помощник генерального директора АО «Арселор Миттал Темиртау»
Рада РИЗАБЕК	дизайн, верстка и допечатная обработка

Перепечатка материалов возможна
только с письменного согласия редакции.

Публицистические и аналитические материалы присланные
в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры
и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганды, ул. Степная, 62а, тел. 8 (712) 91-26-56

Тираж 1000 экз.

010000, Казахстан, г. Астана,

пр. Тәуелсіздік, дом 12/1, офис 201

Тел.: 8 (7172) 68-96-01, 68-96-12

Факс: 8 (7172) 68-96-02

E-mail: agmp-pressa@mail.ru

Представительство в г. Москва:

тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51

E-mail: info@asiapress.ru

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте
www.agmp.kz



Редакционная колонка

Новый год уже не за горами... С чем-то он спешит к нам? С исполнением надежд и осуществлением планов? Хотелось бы верить. Участники Второго съезда работников предприятий горнометаллургической промышленности, безусловно, связывают предстоящее начало года с реализацией поставленных главой государства задач по реализации Программы форсированного индустриально-инновационного развития страны.

Спустя год с последней встречи на съезде ориентиры не изменились, лишь усилены акценты на развитие металлургии, которую Президент страны назвал в числе семи стратегически важных отраслей экономики.

-В течение текущего года проведена большая работа, ситуация на местах обнадеживает, – поблагодарил Премьер-министр страны руководителей крупных горнодобывающих и горнометаллургических предприятий на прошедшем в Павлодаре форуме по казахстанскому содержанию. -Мы выходим на положительный результат и во многом благодаря программе казсодержания, которая уже обеспечивает экономике Казахстана поступательное движение.

Однако не пришло время почивать на лаврах. С первого января 2010 года вступает в действие пятилетка форсированного индустриально-инновационного развития. АГМП и МИИТ уже разрабатывают конкретные предложения по реализации поставленных задач. Правительство, в свою очередь, уделяет пристальное внимание активному восстановлению структуры отрасли, главная задача которой - обеспечить удвоение объема производства и экспорта продукции металлургической промышленности к 2015 году.

Еще один новогодний, но ожидаемый сюрприз – вхождение с 1 января в единое экономическое пространство с Россией и Беларусью. По мнению многих аналитиков, после снятия таможенных пошлин экономика Казахстана получит ряд преимуществ, а стало быть, еще одно подспорье в выполнении вышеназванной Программы. Предстоит большая кропотливая работа, отсчет которой начнется в 2010-м. Другими словами, он обещает войти в историю как еще одно крепкое звено между вчера и завтра. Впрочем, как и любой другой год, с которым мы связываем исполнение надежд и осуществление планов.

А новый год уже не за горами...



С первого января 2010 года в рамках Стратегии «Казахстан-2030» мы начинаем пятилетку форсированного индустриально-инновационного развития.

Мы говорим об инновационной индустриализации, а не о той индустриализации, которая была во всех государствах мира в начале прошлого века. Наша индустриализация должна соответствовать нынешнему укладу развития мировой экономики.

Правительству необходимо сконцентрировать свои усилия на... развитии металлургии и производства готовых металлических продуктов.

Сейчас мы проводим активное восстановление структуры отрасли, разрушенной в начале девяностых.

За последние два года уже реализован ряд масштабных проектов, таких, как строительство первой очереди электролизного завода по производству первичного алюминия, организация производства сортового проката, высокоёмких

танталовых порошков, обогащения хромовой руды.

Сегодня в производстве находятся еще 26 проектов общей стоимостью свыше 1,6 триллиона тенге с потенциалом создания около 11 тысяч рабочих мест.

Это - завод по производству поликристаллического кремния, вторая очередь алюминиевого завода, организация производства гранулированного чугуна, расширение и модернизация производства ферромарганца на базе Таразского металлургического завода, строительство нового металлургического комплекса «МитталСтил - Темиртау», что увеличит производство стали в два раза.

Наша общая задача - обеспечить удвоение объема производства и экспорта продукции металлургической промышленности к 2015 году.

С учетом углубления переработки и создания новых переделов валовая добавленная стоимость металлургии должна вырасти не менее чем на 107 процентов.

*Нурсултан НАЗАРБАЕВ,
из выступления на XII внеочередном съезде НДП «Н р Отан»*

Металлургия в новой структуре экономики

Министр индустрии и торговли Асет Исекешев рассказал ГМП о будущем горно-металлургического комплекса. Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития страны подразумевает интеграцию и оптимизацию 54 программных документов в единую разработку. Все ранее появившиеся и до сих пор нереализованные по разным причинам документы будут рассматриваться в рамках приоритетных отраслей.

Ирина
НОС

– Нам предстояла большая, кропотливая работа, и сегодня уже выписана до тонкостей структура программы форсированного индустриально-инновационного развития, мы старались сделать ее предельно ясной для каждого. В ней поставлены основные цели и задачи, которые нам необходимо решить, меры по решению задач, а также показаны индикаторы, через которые будет видно выполнение задач и достижение целей. Отраслевые программы будут логически вытекать из Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития.

Создание новой программы необходимо как для привязки к реалиям, так и для скоординированной работы приоритетных отраслей. Программа ориентирована не на каждую отрасль в отдельности, в ней расставлены приоритеты, к которым и привяжутся впоследствии отрасли. Только при таком раскладе мы сможем увидеть результаты, а не отдельные достижения в каждой из отраслей.

– Асет Орентаевич, скажите, а что даст потенциальному инвестору схема размещения производственных мощностей, которая сопровождает госпрограмму?

– Она наглядно продемонстрирует ту инфраструктуру, которая создана для реализации конкретных проектов. Сейчас их в программе собрано более трехсот, и, конечно, в карту индустриализации войдут не все до единого. Но по схеме потенциальный инвестор сможет точно определить, имеется ли для некоего проекта энергообеспечение, транспортная инфраструктура, производительные силы, наконец.

– Вы как-то на заседании Правительства говорили, что министерство подсчитывает все, вплоть до ИТР или «синих воротничков», которые понадо-

казахстанского производства и максимального использования местных ресурсов? Вот в стране прошло уже два форума отечественных товаропроизводителей: в Караганде – под эгидой «Казахмыса» и в Павлодаре – под патронатом ENRC... Какой-то вывод в недрах министерства родился?

– Знаете, то, о чем вы сейчас спрашиваете – тоже составная часть госпрограммы форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана. Думаю, уже все национальные товаропроизводители, а также добывающие компании знают о постановлении Правительства от 29 декабря 2007 года «Об определении мер государственной поддержки категорий отечественных потенциальных поставщиков», которым утверждена номенклатура товаров (работ, услуг), закупаемых у отечественных

потенциальных поставщиков для государственных нужд. Этот документ определяет меры государственной поддержки отечественных товаропроизводителей и отечественных поставщиков работ и услуг. Функционирует интернет-портал «Казахстанское содержание», разработанный МИИТом совместно с Агентством по информатизации и связи в

Создание новой программы необходимо как для привязки к реалиям, так и для скоординированной работы приоритетных отраслей. Только при таком раскладе мы сможем увидеть результаты, а не отдельные достижения в каждой из отраслей

бьются на заводах-фабриках...

– Да, такие подсчеты ведутся, и мы работаем над этим вопросом со всеми заинтересованными органами. Госпрограмму разрабатывает не одно министерство, это комплексный проект, а Мининдустрии – координирующий орган.

– Скажите, а что министерство предпринимает для развития



**Министр
индустрии
и торговли
Асет
Исекешев
рассказал
о будущем
горно-
металлургического
комплекса**

целях укрепления мер по повышению доли отечественных товаров, работ и услуг при закупках, которому присвоено доменное имя: www.ks.gov.kz. Портал предназначен для ведения единого реестра товаров, работ и услуг,

Казахстанский бизнес хорошо понимает выгоду поддерживаемых государством начинаний по закупкам товаров и услуг внутри страны. Результаты мы все увидим уже довольно скоро

а также отображения планов закупок, которые будут определять существующий спрос на рынке. Компании могут там регистрироваться, публиковать сведения о производимой продукции и его объеме, подавать заявки на получение сертификата «СТ-KZ». А на главной странице портала отображаются объявления о государственных закупках товаров, работ и услуг, закупках национальных холдингов и компаний, а также нормативно-правовые документы касательно государственных закупок, казахстанского содержания товаров, работ и услуг, и так далее.

А форумы, как я и говорил об этом в Павлодаре, дают понять – казахстанский бизнес хорошо понимает выгоду поддерживаемых государством начинаний по закупкам товаров и услуг внутри страны. Результаты мы все увидим уже довольно скоро.

– С 1 января 2010 года, когда стартует Таможенный союз? Его перспективы, как видится, слегка озадачивают отечественный бизнес. У Вас есть какие-то убедительные аргументы, которые снимут беспокойство предпринимателей о возможностях дальнейшего развития их дела?

– Понимаю, что стоит за этим вопросом. В самом деле, сегодня актуально заключение долгосрочных контрактов с отечественными производителями, чтобы создать для них возможность расширения мощностей, улучшения качества производимой продукции. Этот механизм и впрямь особо важен в свете Таможенного союза, поскольку

для наших предпринимателей улучшатся условия доступа на рынки России и Беларуси. Но и в нашу страну придут предприниматели из этих стран, поскольку в Казахстане более привлекательная налоговая политика.

Позитивно то, что повышается таможенно-тарифная защита на продукцию, выпускаемую казахстанскими предприятиями, и это тоже стимулирует развитие производства. Потому крайне важно оперативно обновить планы закупок национальных холдингов, компаний, акционерных обществ с участием государства, государственных органов и перезаключить договоры на более длительный период (от трех до семи лет), а в срок до 1-го января 2010 года по подписанным меморандумам заключить долгосрочные контракты.

В целом, формирование Таможенного союза предполагает установление унифицированного порядка таможенного регулирования, т.е. единые правила декларирования товаров и уплаты таможенных платежей, единые таможенные режимы, применение единых правил определения таможенной стоимости и страны происхождения товаров. Между странами Таможенного союза будет отменен таможенный контроль на внутренних таможенных границах, что делает передвижение товаров между странами таможенного союза практически свободным. В результате расширится внутренний рынок. Это должно стать мощным стимулом

для развития новых производств на единой таможенной территории, кооперации взаимодополняющих предприятий и создания вертикально-интегрированных корпораций. В перспективе это позволит странам Таможенного союза конкурировать на мировом рынке со своей продукцией. Создание Единой таможенной

территории с внутренним рынком около 180 млн. человек является также важнейшим фактором для привлечения иностранных инвестиций, размещения производств на территории таможенного союза.

– Что же из названного Вами или еще не перечисленного непосредственно касается отрасли, о проблемах которой пишет журнал «Горно-металлургическая промышленность»?

– Как известно, Главой государства на внеочередном XII съезде НДП «Нур Отан» 15 мая этого года была поставлена задача увеличить к 2015 году в два раза производство и экспорт продукции металлургической промышленности с увеличением валовой добавленной стоимости металлургии не менее чем на 7 процентов за счет углубления переработки и создания основных новых переделов.

В связи с этим создана отраслевая рабочая группа по развитию металлургии и производства готовых металлических продуктов, которой рассматриваются перспективные направления развития и инвестиционные проекты ГМК; отраслевые мастер-планы развития цветной, черной металлургии, редкой и редкоземельной подотрасли, которые позволят выявить оптимальные технологии производства продукции, потенциальные рынки сбыта и уровень конкуренции, возможность участия малого и среднего бизнеса в реализации

Создание Единой таможенной территории с внутренним рынком около 180 млн. человек является также важнейшим фактором для привлечения иностранных инвестиций

инновационных проектов, требуемые изменения в действующее законодательство. Кроме того, идет интенсивная работа по разработке отраслевой программы развития ГМК. Как видите, делается все для преодоления сырьевой направленности промышленности, усилению экспортной составляющей про-



дукцией с высокой добавленной стоимостью.

– Господин министр, в последнее время многие казахстанские компании покупают активы за рубежом? К примеру, ENRC

Очень важно выйти на производство основных металлов, как можно меньше экспортируя полуфабрикаты и сырьё, а вывозить на внешний рынок готовый продукт с высокой добавленной стоимостью

приобрела активы в Африке и Китае...

– Возможно, для этой или иной компании – покупателя зарубежных активов, ее международного имиджа, сам факт – это немалый плюс. Но моя задача – развить конкурентоспособность всей отрасли в рамках государственной программы индустриально-инновационного развития. Перед Мининдустрии и передо мной, как министром, стоит более глобальная задача и в свете сформированного уже Таможенного союза, и в свете другого вопроса, обозначенного Президентом Нурсултаном Назарбаевым – создания единого экономического пространства.

– Хорошо, а как, в таком случае, отрасль и составляющие ее компании, которые суть транснациональные корпорации, впишутся в долгосрочную стратегию до 2020 года, стратегию посткризисного развития?

– Они – составная часть национальной экономики и потому в стратегию до 2020 года не могут не вписаться. Со следующего года наступает новый период в развитии страны. Глава государства поручил Правительству разработать долгосрочную стратегию до 2020 года, чтобы отработать определенные подходы именно по посткризисному развитию. Реализация стратегического плана разбивается на два пятилетних этапа, одной из ключевых программ, как я уже сказал, становится Программа форсированного индустриально-инновационного развития на 2010-2014 годы, разработку которой мы уже завершаем с

тем, чтобы своим указом ее утвердил Президент.

Параллельно разрабатываются отраслевые программы и мастер-планы. А инновационное направление является ключевым

в этой новой программе индустриального развития национальной экономики. Мы должны создавать высоко-технологичные, наукоемкие производства; экспорто-ориентированные производства; изменить структуру инвестиций в пользу увеличения доли обрабатывающей промышленности; ежегодно увеличивать финансирование фундаментальных и прикладных исследований; предусмотреть налоговые льготы для предприятий, финансирующих НИОКР и внедряющих их результаты в производство. И это неполный список мер, которые мы должны принять.

– Вы можете назвать какие-то конкретные разработки, на которые делается ставка?

– Конкретных называть не буду, мне не пристало заниматься пиар-технологиями, но скажу, что у нас есть несколько крупных проектов по переработке алюминия, меди или в редкометалльной отрасли. Всю цепочку мы и стараемся выстроить поэтапно. Конечно, очень важно выйти на производство основных металлов, как можно меньше экспортируя полуфабрикаты и сырьё, а вывозить на внешний рынок готовый продукт с высокой добавленной стоимостью. Тем не менее, на первом этапе мы будем выстраивать максимальную переработку, используя потенциал внутреннего рынка. Мы ждем инвесторов, которые войдут в эту нишу, такая работа уже идет. К нам готовы прийти и турецкие бизнесмены, и корейские, и так далее. Конечно, если отечественный инвестор изъявит желание вкуче с возможностями – тоже зеленый свет.

– А вот проект в городе Балхаше – по производству чугуна методом бескоксового получения с применением инновационного процесса, разве он не в ведении МИИТа находится?

– Если рассматривать Национальный инновационный фонд как относящуюся к министерству структуру, то да, под нашим кураторством. Проект реализуется с 2007 года. Metallургический комплекс способен выдавать до 32 тысяч тонн литейного чугуна в год. По классическому методу получение чугуна происходит в несколько стадий, а здесь используется уникальный одностадийный процесс, при котором и загрязнение окружающей среды ниже, чем при выплавке чугуна в доменных печах...

– Я использовала только один пример, известный с 2007 года, а каков глобальный взгляд на инновации в республике?

– «Глобальный взгляд», как вы выразились, может стать темой отдельного разговора, но я бы сказал, что ближайшей пятилетней развитие инноваций не ограничится. Сейчас меняется вся глобальная экономика. Казахстан также пересматривает структуру национальной экономики. Мы должны отойти от сырьевой направленности, заняться глубокой переработкой. И поэтому, повторюсь, мы намерены встать на инновационные рельсы развития. Так как новые технологии в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, энергетике и, в частности, развитие альтернативных источников энергии, информационно-

Сейчас меняется вся глобальная экономика. Казахстан также пересматривает структуру национальной экономики. Мы должны отойти от сырьевой направленности, заняться глубокой переработкой

коммуникационные технологии, создание новых материалов, био- и нанотехнологии, космос – это те направления, которые будут задавать тон мировой экономике в ближайшие годы.





Николай Радостовец:

«С каждым инвестором нужно работать точно»



На ближайшую пятилетку горной металлургии в нашей стране отводится роль одной из стержневых опор инновационной экономики. Государство рассчитывает, что, поднявшись на более высокие ступени технологической лестницы, ГМК со своей продукцией усилят позиции Казахстана на международных рынках, еще больше обогатит казну и решит многие социальные вопросы. Однако, прежде чем приступить к столь грандиозным планам, требующим солидных инвестиционных вливаний, бизнес предлагает власти разобраться с назревшими в отрасли проблемами. Об основных посылах, которые горняки и металлурги планируют адресовать Правительству на своем втором съезде, рассказывает исполнительный директор Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий **Николай РАДОСТОВЕЦ**

- Задача, поставленная Главой государства по развитию высоких переделов - чрезвычайно напряженная,- отмечает Николай Владимирович.- И многие компании всерьез задумались над тем, как ее реализовать. Поскольку для этого потребуются не только кредиты,

с которым сталкиваются крупные компании на внешних рынках при реализации своей продукции. Нашим странам требуется унифицировать трансфертное ценообразование. К примеру, для российских компаний допустимо 20-процентное отклонение

цены сделки от рыночной цены, а к казахстанским производителям в этом случае применяются экономические санкции, что априори ставит их в неравные условия с конкурентами.

**Проведение форумов
с предпринимателями, которые
способны разместить
в республике свои сбережения
и под имя которых дадут деньги
другие партнеры -
было бы очень важным шагом**

но и высококвалифицированные кадры. Предстоит осваивать новые технологии, повышать комплексное использование сырья.

В последние месяцы мы отчетливо ощущаем повышенное внимание Правительства к горной металлургии. Перспективы ее развития недавно обсуждались в Павлодаре на выездном заседании Государственной комиссии по модернизации экономики с участием Премьер-Министра. Будущее отрасли теперь связывается не столько с добычей сырья, сколько с его переработкой. При этом на предприятиях сектора уже сегодня внедряются прогрессивные технологии и высокие переделы, а их продукция становится лицом Казахстана на внешних рынках. Тем не менее, металлургия, как приоритетное направление экономики, нуждается в поддержке государства. Мы ждем от Правительства неординарных решений.

- С чего же, на ваш взгляд, следует начать?

- Сейчас очень важно создать равные экономические условия с российскими и другими предприятиями сопредельных государств. Ведь совсем скоро нам предстоит работать в едином Таможенном пространстве. В связи с этим необходимо, чтобы железнодорожные тарифы, которые будут вводиться на союзной территории, учитывали отдаленность Казахстана от морских путей и основных мировых рынков. То есть, они должны быть транзитными, с понижением.

Другой - фискальный «аспект»,

Надеемся, что ситуация выправится с принятием пакета поправок к Закону «О трансфертном ценообразовании», куда вошли и предложения горнорудного сектора. И Правительство откликнется на наши инициативы по поводу установления более взвешенных и справедливых подходов при определении рыночной стоимости продукции. Желательно, чтобы Парламент успел рассмотреть и принять этот законопроект до конца года с тем, чтобы он начал действовать с 1 января 2010 года. Поскольку именно в этот период Казахстан, Россия и Беларусь объединятся в союз и стартовые условия у нас должны быть если не одинаковые, то хотя бы приближенные.

- Очевидно, что запуск самых амбициозных проектов также способен поставить под вопрос нарастающий в стране дефицит электроэнергии и адекватной инфраструктуры...

- Безусловно, при развитии предприятий понадобятся новые подъездные пути, энергетические мощности и остальная инфраструктура. Поэтому хотелось бы, чтобы ФНБ «Самрук-Казына» совместно с другими ответственными государственными структурами серьезно учитывали будущие потребности отрасли.

В свою очередь, у нас имеется

ряд предложений по расшивке узких мест, чтобы строящиеся железные и автомобильные дороги, ЛЭПы были взаимосвязаны с теми мощностями, которые будут запускаться. Как известно, металлургические проекты отличаются своей энергоемкостью. И особую актуальность в этой связи приобретает вопрос установления предельных тарифов на электроэнергию и введения инвестиционной составляющей для энергопроектов, чтобы создать льготные условия на длительную перспективу для компаний, вкладывающих средства в обустройство инфраструктуры. Тогда, к 2015 году, а, может быть, и к 2012-му, можно будет создать достаточный запас энергии, тем самым сняв барьеры на пути наращивания производственных мощностей.

- Николай Владимирович, Вы настаиваете на возвращении к практике заключения контрактов с инвесторами. В чем логика Вашего предложения?

- Сегодня казахстанские экспортеры ориентируются на долгосрочные контракты со своими международными партнерами. И для того чтобы они могли переключиться на переработку сырья внутри страны, им следует определить этапы продвижения предприятий с учетом поддержки Правительства. Бесспорно, многим отраслям выгоднее продавать готовую продукцию, но для этого предстоит построить крупные производства, привлечь

**Увеличить долю производств
с высоким переделом позволит
организация СЭЗ, где вокруг
крупных металлургических
предприятий будут формироваться
мелкие компании-сателлиты
профильного направления**

серьезные инвестиции. А сегодня сделать это весьма сложно, учитывая, что рядом с нами Китай с его благоприятным экономическим климатом и Россия с достаточно либеральным законодательством по развитию инфраструктуры.

Если компания примет решение инвестировать средства в предприятие с более глубокими пере-



делами, она должна быть уверена в том, что в условиях ведения ее бизнеса не произойдет существенных изменений, способных привести к некупаемости проекта. В этом вопросе нужна стабильность, закреплённая контрактом. В свое время, когда у государства не было средств, подобная практика полностью себя оправдала. И сегодня многие корпорации, как например, «Казахмыс» и ENRC, являются брендами страны на мировых рынках.

- Скажите, какие конкретно шаги со стороны центральной власти способны заинтересовать потенциальных инвесторов вкладывать капитал в технологическую модернизацию металлургии?

- Думаю, для реализации задач, поставленных Президентом перед металлургией, требуется не просто разработать государственную программу, а открыть постоянно действующую диалоговую площадку, например, в Министерстве индустрии и торговли, на которой каждый месяц можно было бы обсуждать текущие проблемы. Приоритеты индустриальной политики определяет государство, но они должны формироваться с учетом мнения инвесторов, какие именно предприятия целесообразно создавать с учетом конъюнктуры мирового рынка. Однако этот основополагающий вопрос тяжело решить, сидя в чиновничьем кабинете.

В этом плане бизнесмены могут не только сделать ряд интересных предложений, но и взять на себя финансовую ответственность. Поэтому есть смысл провести консультации с руководителями консорциумов, имеющих опыт работы в Казахстане, а также привлечь руководителей компаний, которые пытались, но не сумели войти на наш рынок. С тем, чтобы обеспечить возможность ориентироваться не только на государственные средства фонда «Самрук-Казына», а рассчитывать большей частью на частный бизнес. Проведение форумов с предпринимателями, которые способны разместить в республике свои сбережения и под имя которых дадут деньги другие партнеры - было бы очень важным шагом.

В целом, нужно создавать различные стимулы для появления высокотехнологичных металлургических производств.

- Какие, например?

- Вокруг этого идет много дискуссий. Одни говорят, дескать, давайте не будем возвращать НДС экспортерам. Но я считаю, что

этот фактор способен сдерживать привлечение инвестиций. Другие предлагают увеличить тарифы на перевозку руды в другие страны. На мой взгляд, тоже не метод, потому что тогда и сырье у нас продаваться не будет.

Мы полагаем, что увеличить долю производств с высоким



переделом позволит организация СЭЗ, где вокруг крупных металлургических предприятий будут формироваться мелкие компании-сателлиты профильного направления. К примеру, на территории Казахстанского электролизного завода можно сформировать свободную эко-

номическую зону под Павлодаром. Кстати, уже есть серьезные турецкие компании, готовые в случае создания определенных условий - выделения земли, подключения к коммуникациям - запустить цеха по производству из алюминия КЭЗ оконных профилей и других изделий, ко-

торые сегодня закупаются за рубежом. При наличии льгот они могли бы развивать свой бизнес более эффективно, чем в других странах. Да, какое-то время они не будут платить налоги, зато развернут новые производства. СЭЗ - это рыночная форма, хорошо зарекомендовавшая себя во многих государствах. По большому счету, свободные экономические зоны не отвлекают никаких средств из бюджета, а напротив способствуют притоку дополнительных поступлений в казну. Поскольку предприятия на их площадках открываются только благодаря льготному режиму, без которого они вообще не появились бы. Думаю, Министерству экономики и бюджетного планирования стоит серьезно изучить этот вопрос не с фискальной точки зрения, а под углом перспективы расширения реального сектора.

Или возьмем казахстанское содержание. Под этим термином чаще подразумевают увеличение закупок отечественного сырья, товаров и услуг. Отчасти это правильно. Но, как экономист, я понимаю, что казсодержание должно трансформироваться в создание предприятий, которые обрastaют собственной инфраструктурой, куда привлекается местная рабочая сила. Потому что в условиях единого экономического пространства одних призывов покупать наши товары явно недостаточно. Многие зарубежные компании с мировым именем, имеющие мощности в России, будут демпинговать. Следовательно, их представителей нужно пригласить к нам, чтобы они на определенных условиях здесь тоже размещали свои производства. Министерству индустрии и торговли следует проводить с ними систематические переговоры, составлять индивидуальные контракты, то есть с каждым работать точно.

И в целом, как мне кажется, вся инвестиционная политика вокруг инновационной программы должна выстраиваться на стимулирующих, а не административных мерах влияния. Тогда можно будет найти широкий отклик у инвесторов.



На пути к высоким переделам



КАЗАХСТАН ГОТОВИТСЯ К ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ РЫВКУ. КЛЮЧЕВУЮ РОЛЬ В РЕАЛИЗАЦИИ ПЕРВОЙ ПЯТИЛЕТКИ ФОРСИРОВАННОЙ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ДОЛЖНЫ СЫГРАТЬ МЕТАЛЛУРГИ. ПОСКОЛЬКУ ОТРАСЛЬ, ГДЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ МИРОВЫЕ КОМПАНИИ-ЛИДЕРЫ С СООТВЕТСТВУЮЩИМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ, РАСПОЛАГАЕТ ПОТЕНЦИАЛОМ ДЛЯ БЫСТРОГО РАЗВИТИЯ ВЫСОКИХ ПЕРЕДЕЛОВ. СВЕРКУ ИННОВАЦИОННЫХ ПЛАНОВ С ВЕДУЩИМИ ИГРОКАМИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО СЕКТОРА ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРОВЕЛО ВО ВРЕМЯ ПЕРВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО СОВЕЩАНИЯ В ПАВЛОДАРСКОМ ПРИИРТЫШЬЕ

Светлана
АБДРАШИТОВА

Новые акценты

Диалоговой площадкой был выбран Казахстанский электролизный завод (КЭЗ), возведенный без малого два года назад Евразийской корпорацией природных ресурсов (ENRC).

В литейном цехе промышленного гиганта, где инвестор наладил производство алюминия, о котором в Казахстане мечтали последние сорок лет, на специально развернутой выставке металлургические компании страны демонстрировали представительной делегации во главе с Премьер-Министром Каримом Масимовым свои успехи в наращивании казахстанского содержания. Ведь в последние, особенно кризисные годы, одним из главных приоритетов в отношениях государства и крупного бизнеса значителен активное вовлечение в индустриальные проекты местного арсенала.

После осмотра экспозиции глава Кабмина пришел к выводу, что без этой составляющей металлургическому сектору, болезненно переживавшему глобальные катаклизмы, было бы гораздо сложнее выйти из кризиса. А на перспективу, как ожидается, подобная политика позволит Казахстану надежно защищать свою экономическую безопасность.

Поэтому в Концепции дальнейшего развития казахстанского содержания на среднесрочный период, которая волеется в контент правительственной программы форсированной индустриализации, будут закреплены лимиты, обязательные к исполнению всеми компаниями, вне зависимости от того, каким статусом - государственным или частным - они обладают. В каждой из них за пять лет действия программных документов удельный вес привлеченных отечественных специалистов

и сервиса должен достичь 90-процентного уровня, а товаров и технологий с казахстанским брэндом - 50%.

В целом же, как и в про-

Одним из главных приоритетов в отношениях государства и крупного бизнеса значителен активное вовлечение в индустриальные проекты местного арсенала

шлой стратегии индустриально-инновационного развития, авторы ее обновляемой версии из Министерства индустрии и торговли предлагают развивать определенные «прорывные» направления и финансировать отраслевые кластеры. Остались неизменными задачи повышения эффективности экономики – модернизация и диверсификация основных отраслей.

Особый акцент делается на развитии высоких технологий внутри сырьевого сектора – нефтехимии, металлургии, газопереработки высоких переделов. И развить обозначенные направления предполагается быстро. Однако не секрет, что до сих пор главной проблемой оставалось расхождение планов, расписанных в государственных программах, с реалиями. Коль скоро опираться «новая экономика» должна, в

Горная металлургия, как выяснилось на прошедшем в стенах КЭЗа форуме «Казахстанское содержание: рост через инновации», переживает кризис достойно. В условиях падения рыночных цен на продукцию предприятиям пришлось «затянуть пояса», но урезание расходов, что примечательно, не коснулось социальных программ. Более того, в отрасли не было сокращений кадров: руководство предприятий металлургической «закалки», напротив, живо реагирует на инициативы Правительства и местных исполнительных органов о заключении соответствующих меморандумов.

Факт целенаправленного продвижения системообразующих предприятий Павлодарской области на фланге использования местных ресурсов отметил аким региона Бақытжан Сағинтаев. Компании «Алюминий Казахстана», «Казахстанский электролизный завод», «Богатырь Комир», «Павлодарэнерго» и другие подписали меморандумы с товаропроизводителями почти на 148 млрд тенге, что в 18 раз превышает прошлогодние объемы. Примечательно, что по итогам десяти месяцев данный показатель уже перекрыт и составляет 153 млрд. тенге.

Практика увеличения закупок отечественной продукции ведущими компаниями будет продолжена. В присутствии Премьер-Министра состоялось подписание новых меморандумов акимата Павлодарской области с госхолдингом «Самрук-Казына», а также корпорациями ENRC и «Казахмыс». О том, как наращивают казахстанское содержание ведущие горно-металлургические консорциумы, на форуме подробно рассказали их руководители.

Для крупных горно-металлургических компаний решить задачу казахстанского содержания в полном объеме сегодня достаточно сложно, потому что на внутреннем рынке отсутствуют предложения по большегрузному и многотоннажному оборудованию

том числе, на частные, в основном иностранные инвестиции, основной целью выездного правительственного совещания в Павлодаре, очевидно, стало получение обратной связи от деловых кругов.



Ставка на кооперацию

Главный исполнительный директор ENRC Феликс ВУЛИС



Повышение доли казахстанского содержания является приоритетным направлением деятельности ENRC. Объемы закупок у отечественных товаропроизводителей растут с каждым годом. Позитивная динамика последних лет показывает увеличение доли казахстанского содержания в общем объеме закупок товаров, работ и услуг: 2008 год - 40,7 %, прогноз 2011 года – рост почти на 10%. При этом, по работам и услугам, доля казахстанского содержания составила в 2008 году 71,9% и ожидается на уровне 83,2% в 2011 году. То есть на сегодня доля казахстанского содержания в приобретаемых компанией работах и услугах уже составляет около 80% от общего объема закупок и соответствует запланированному Правительством уровню.

Однако, для крупных горно-металлургических компаний решить задачу казахстанского содержания в полном объеме сегодня достаточно сложно, потому что на внутреннем рынке отсутствуют предложения по большегрузному и много-тоннажному оборудованию. Но совместными усилиями возможно добиться желаемых результатов.

Год назад ENRC запущен сайт, на котором размещена вся информация для потенциальных товаропроизводителей. Любой предприниматель может увидеть, что приобретает компания и сделать свое предложение. Важным результатом внедрения информационного ресурса стала гарантия того, что любое предложение любого казахстанского производителя будет рассмотрено. При всех равных условиях - качества, сроков поставок и других бизнес-требований, компания заинтересована использо-

Мы стремимся в каждом проекте максимально использовать казахстанский ресурс: от привлечения проектных и строительно-монтажных организаций, использования местных строительных материалов, развития новых отечественных технологий- до выпуска готовой продукции

вать местные товары, работы и трудовые ресурсы.

Также корпорация предлагает рассмотреть потенциал нового подхода к развитию казахстанского содержания - через инновации, разнообразные формы сотрудничества системообразующих предприятий с предприятиями-сателлитами.

Ярким примером успешного партнерства ENRC с отечественными производителями является строительство электро-

области. Реализация этого проекта дала импульс к развитию многим предприятиям региона – они получили крупные заказы на изготовление металлоконструкций, сборного железобетона, кабельной продукции. В дальнейшем производстве потребуются транспортные, ремонтные и бытовые услуги малых и средних предприятий. Заказы недропользователей всегда стимулируют рост местного производства, самая прогрессивная форма развития малого предпринимательства – это кооперация с крупным бизнесом.

Также корпорация ENRC готова не только размещать свои заказы среди местных предприятий, но и в случае наличия инновационных идей и экономических выгодных предложений вступать в совместные предприятия и финансировать данные мероприятия.

ENRC стремится в каждом проекте максимально использовать казахстанский ресурс: от привлечения проектных и строительно-монтажных организаций, использования местных строительных материалов, развития новых отечественных технологий- до выпуска готовой продукции. Более того, корпорация не только поддерживает, но и

организовывает новое местное производство, к примеру, металлопрокатный цех на ССППО по выпуску металлизированных шаров взамен импортируемых. Это же касается производства и другой металлопродукции, а также технологического оборудования. Для компании гораздо удобнее и экономически выгоднее производить все необходимое на месте, а не ввозить из-за границы.

Сегодня перед ENRC стоят задачи по коренной модернизации

производства за счет трансферта технологий, экономических, экологически безопасных технологий. В связи с чем на всех предприятиях компании разработаны и реализуются соответствующие долгосрочные программы.

Но внедрение новых производств невозможно без высококлассных специалистов. Как отметил Глава государства, необходимо вкладывать инвестиции в человеческий капитал. ENRC активно сотрудничает с профессионально-техническими учебными заведениями в разных регионах страны, а также финансирует подготовку кадров по необходимым ей специальностям. Тем самым, участвует в формировании национального кадрового потенциала. К примеру, при присоединении Донского ГОК к ENRC порядка 10% работников составляло коренное население, а на сегодня эта цифра достигла 85%.

В период кризиса компании удалось сохранить кадровый потенциал, ни один человек не был уволен. Хотя предприятия работали не на полную мощ-

ность, а лишь на 50-65 процентов, но сегодня они вновь вышли на стопроцентный объем. Группа компаний приступила к тем проектам, которые были отложены. Так, принято решение об увеличении объемов производства Павлодарского алюминиевого завода на 100 тысяч тонн, производства ферросплавов - на 170 тысяч тонн. На максимальную мощность вышли угольные подразделения.

Повышение доли казахстан-

ского содержания является главным приоритетом Правительства Республики Казахстан и ответственностью каждого предприятия. Безусловно, для более эффективного использования имеющихся местных ресурсов необходимо и дальше консолидировать усилия государства и бизнеса. Для Евразийской корпорации природных ресурсов это является и будет одним из стратегических приоритетов.



Внутренний спрос – большой вопрос

Генеральный директор АО «АрселорМитталТемиртау»

Франк ПАННИР



Предприятие «АрселорМиттал» сегодня работает на 80% своей мощности, как в период открытия в 2006 году. 95% произведенной продукции идет на экспорт в Китай, Россию и Индию. Между тем, остро стоит вопрос о необходимости увеличения внутренней потребности в металлопроизводстве. За последние 3 месяца на казахстанский рынок отправлено лишь 15 тысяч тонн продукции «АрселорМиттал», тогда как импорт изделий из металла компании составляет более 150 тысяч тонн в месяц. По статистике, в таких странах как Чехия и Германия объем потребления металлопродукции на одного человека равен 1 тыс. килограммов. При том, что в Казахстане эта цифра меньше в разы.

Тем не менее, с 2008 года доля казахстанского содержания на общем фоне закупок АО «АрселорМиттал» увеличилась на 14% и составляет 78%. По состоянию на 1 ноября подписаны протоколы с казахстанскими предприятиями на общую сумму 71 млрд. тенге.

«Казахмыс» - потребитель и производитель

Председатель правления ТОО «Корпорация «Казахмыс»
Эдуард ОГАЙ



В структуре корпорации создан департамент по увеличению казахстанского содержания. Его работа находится под контролем совета директоров. Создана единая база данных, в соответствии с которой будут определяться поставщики услуг и продукции. Многие ошибочно думают, что в корпорации существуют какие-то сложные схемы, и для получения контракта надо кому-то «отмечаться». Все эти слухи влияют на корпоративную культуру. Создание сайта делает процесс закупок прозрачным и доступным для всех.

Корпорация предлагает свое участие в производстве той продукции, которая впоследствии используется ею в производственном процессе. Так, рассматривается вопрос с заводом «Павлодаркабель» о выпуске алюминиевого кабеля. Создается предприятие с российскими партнерами по металлообработке. На 4 предприятиях компания организовала производство собственного литья. Также подписан протокол о создании СП с заводом «БЕЛаз» для проведения открытых горных

работ. Создается предприятие по ремонту горношахтного оборудования. Корпорация «Казахмыс» позиционирует себя не только как потребитель, но и как производитель товаров и услуг. Закуп товаров напрямую у производителя позволяет снизить их себестоимость на 15%.

Уже есть прецеденты, когда с предприятиями малого бизнеса заключается предварительный договор с условием что, в течение одного-двух лет они обеспечат производство необходимой для компании продукции. Подобный договор дает возможность обратиться в банк за получением кредита и последующего развития бизнеса.

Со следующего года начинается строительство Башыкульского ГОК. Все строительные материалы и работы «Казахмыс» планирует закупать в Казахстане. К сожалению, заказ проектов и ТЭО у отечественных институтов не принес положительных результатов. Из-за отсутствия оснащенных лабораторий для проведения глубоких химических анализов были допущены ошибки.

Что касается показателей казахстанского содержания корпорации «Казахмыс», то в начале года 2009 года план по закупу казахстанских товаров и услуг составлял 80 млрд. тенге, а на сегодня показатели увеличены на 115 млрд. тенге.



Когда в партнерах государство

Резюмируя итоги форума, Премьер оценил ситуацию на местах, как обнадеживающую. Со своей стороны государство также намерено оказывать финансовую поддержку предприятиям, содействующим росту национального содержания. На форуме Карим Масимов одобрил предложение министра индустрии и торговли Асета Исекешева ежегодно выделять 100 млн. долларов под 8 процентов годовых для проектов крупных производителей.

Между тем, пакет предложений металлургических лидеров дополнил исполнительный директор Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Казахстана Николай Радостовец в ходе заседания Государственной комиссии по модернизации экономики, прошедшем в Евроазиатской энергетической корпорации. Глава АГМП обратился с просьбой к Правительству усилить координационную роль МИИТ при наполнении программы форсированной индустриализации

проектным содержанием, чтобы сократить неоправданно долгий согласовательный круг бизнес-проектов в различных министерствах. Для дальнейшего стимулирования запуска новых крупных предприятий, как считает г-н Радостовец, есть необходимость вернуться к прежней практике заключения инвестиционных контрактов, которые закрепляют неизбежность обязательств сторон-партнеров.

В целом же, итоги диалога власти и бизнеса в Павлодаре вселяют надежду в том, что авторы верстающегося инновационного плана стремятся объективно посмотреть на посткризисные реалии и более трезво оценить возможности. Требуется понимание, что модернизация нуждается в качественно ином уровне регулирования. Где-то в жестком планировании, где-то в «точечном» воздействии на бизнес различными стимулами. В общем, за основу должно быть взято тонкое и компетентное ручное управление.



ТАРИФ ПОКА

Карлыгаш
ИМАНТАЙ

Стоило Совету директоров национальной компании «Қазақстан темир жолы» в конце ноября рассмотреть проект Программы развития железнодорожного транспорта РК до 2020 года, как уже 1 декабря его принесли на заседание правительства, где и одобрили – после непродолжительного обсуждения.

Программа, как позиционировали разработчики, «направлена на достижение оптимальной модели функционирования железнодорожного транспорта в современных условиях и привлечение инвестиций». Безотлагательных вложений требует и подвижной парк, и магистральная железнодорожная сеть, и средства телекоммуникаций и связи. В КТЖ предусмотрели поэтапную реализацию мер, увязанную с «совершенствованием законодательства в сфере железнодорожного транспорта и изменением принципов государственного регулирования отрасли».

Презентацию программы для премьер-министра Карима Масимова 1 декабря провели сразу двое: министр транспорта и коммуникаций Абельгазы Кусаинов и президент АО «Қазақстан темир жолы» Аскар Мамин. По словам министра, ранее проект программы обсуждался в рамках специально созданной межведомственной рабочей группы при Минтранском «с участием причастных государственных органов (АЗК, АРЕМ, МЭБП, АО «ФНБ «Самрук-Қазына»).

Помнится, в 2008 году шла речь о кардинальной смене тарифной методологии в «Қазақстан темир жолы», поскольку тогдашнее руководство, не взирая на все бывшие ранее программы обновления отрасли, которым предназначалось свершить революцию и создать конкурентную среду, все же сетовало на действующую в компании «старую советскую методику» исчисления тарифов. Мол, ее всего лишь разбили «на четыре составляющих: локомотивную тягу, магистральные железнодорожные сети, грузовые и пассажирские перевозки». А о грузовых тарифах в холдинге пеклись и пекутся особо, не желая, чтобы «Қазақстан темир жолы» возил товары с убытками для себя. К примеру, в компании подсчитали, что в прошлом году перевозили уголь с сорокапроцентными убытками.

Между тем, глава Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец считает, что переложить ответственность за фор-

мирование тарифа на потребителей груза (уголь необходим как гражданам страны, так и потребителям из бюджетной сферы), конечно, придется рано или поздно, но программа должна быть реалистичной в плане ее внедрения.

– В целом, даже при положительной оценке документа, – считает Н. Радостовец, – надо признать, что его реализация потребует принятия целого ряда мер, которые предстоит принимать даже не самой компании КТЖ, а профильному министерству. А для грузоотправителей еще очень важен вопрос: за чей счет будет строиться инфраструктура, в частности, железнодорожные пути. Казахстан сейчас рельефно проявляет себя в Таможенном союзе, и не случится ли так, что новые стройки (дороги на западе страны – Усть-Каменогорск – граница с Туркменистаном и на востоке – Коргас – Жетиген, – прим. авт) в конечном счете лягут дополнительным грузом на грузоотправителя через тариф? Потому, считаю, что в программе надо иметь заключение министерства экономики и бюджетного планирования о возможностях бюджета при финансировании глобальных проектов, поскольку они касаются не какого-то конкретного предприятия, поставщика груза в сопредельное государство, а всех казахстанских экспортеров и интересов государства в целом.

Николай Радостовец также считает, что крупные компании могли бы внести свой вклад в программу, если бы их пригласили к обсуждению вопроса, к примеру, о расширении подъездных путей к мощностям предприятий и шахт. В конечном-то счете программа должна учитывать и заявки крупных компаний не только при строительстве новых дорог, но и ремонте МЖС, и расширении возможностей КТЖ, и модернизации подвижного состава.

Между тем, в сентябре на международной выставке «ТранзитТрансКазахстан-2009» вице-президент КТЖ Ермек Кизатов говорил о том, что «маркетинговая политика компании направлена на создание благоприятных тарифных условий для организации перевозок грузов, в том числе, в экспортном



НЕ ВИДЕН

сообщении». Напомним, страны СНГ приняли обоюдное решение о росте тарифов на грузоперевозки, но экономический кризис показал несостоятельность решения и теперь в Содружестве делается ставка на понижение грузовых тарифов. Г-н Кизатов утверждал, что «между казахстанскими и российскими железнодорожниками возникла договоренность о снижении базовых ставок на транзитные перевозки на 8,8 процента». По информации КТЖ, соглашение вступило в силу первого июля, а уже в августе железнодорожники зафиксировали тренд «к увеличению транзитных перевозок на 2,7 проц.». Между тем, ни грузоотправители, ни железнодорожники никогда и не скрывали, что транзитные перевозки – по территории СНГ в том числе – задерживаются из-за пересечения государственных границ. Чем больше стран должен проехать железнодорожный состав, тем больше времени теряется. В Казахстане, Беларуси и России теперь дружно уповают на Таможенный союз, надеясь на то, что проблему решит именно единое таможенное пространство.

Но каждый железнодорожный состав формируется из «транспортных единиц» – вагонов и локомотивов, а на заседании Правительства в начале ноября г-н Кизатов делал упор на списание еще до 2020 года «по срокам службы более 60 процентов грузовых вагонов существующего парка, 68 процентов магистральных локомотивов и 83 процента маневровых локомотивов и пассажирских вагонов». Конечно, локомотивы и вагоны строят и у нас, к примеру, на павлодарском предприятии «ЗИКСТО» первый отечественный грузовой вагон собрали в мае 2008 года. Мощности позволяют делать до 1000 вагонов в год, но пока заказов мало. Что касается тепловозов, то первый из серии Evolution, по словам генерального директора ТОО «Локомотив-Лизинг» Мейрамгали Тлеужанова, будет выпущен на совместном локомотивном заводе КТЖ и General Electric. По последней информации из компании, заводские испытания завершены, а в первой декаде декабря тепловоз будет готов, и его продемонстрируют Премьер-министру.

В программе перевозки названы «вызовом для железнодорожной отрасли», а инвестиций, чтобы их обеспечить, отрасль просит 5,65 трлн. тенге (до 2020 года). Состыковать желание железнодорожников поднять

тариф с намерением грузоотправителей платить меньше предстоит решать внутри страны. Что и происходило на заседаниях рабочей группы в «Казахстан темир жолы». Тогда заместитель исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Тулеген Муханов будущую программу комментировал так:

– Еще летом речи не шло о том, что появится некая программа для отрасли со сроком действия до 2020 года. Она декларирует повышение конкуренции на рынке грузоперевозок, но грузоотправители говорят об отсутствии конкретных предложений касательно обеспечения равного доступа на МЖС и прозрачной схемы формирования тарифов на перевозку грузов. К примеру, указано, что тариф расти не будет, но оператором вагонов называют «Казтемиртранс», который собирается оказывать услуги по перевозке грузов вагонами, фактически принадлежащими КТЖ. Следовательно, грузоотправители будут платить за услугу «Казтемиртрансу» – раз, и уплачивать сам перевозочный тариф – два...

Между тем, КТЖ не скрывает, что основной проблемой инвентарного грузового вагонного парка является износ. Фактически вагоны изношены на 72 процента, а 60 процентов от инвентарного грузового парка эксплуатируются более 20 лет. В компании спрогнозировали: из-за значительного физического износа и ежегодного выбытия грузовых вагонов по сроку службы потребность в вагонах к 2020 году составит порядка 53 512 единиц или 84 процента от общего казахстанского парка, в том числе 42 390 вагонов инвентарного парка или 67 процентов соответственно.

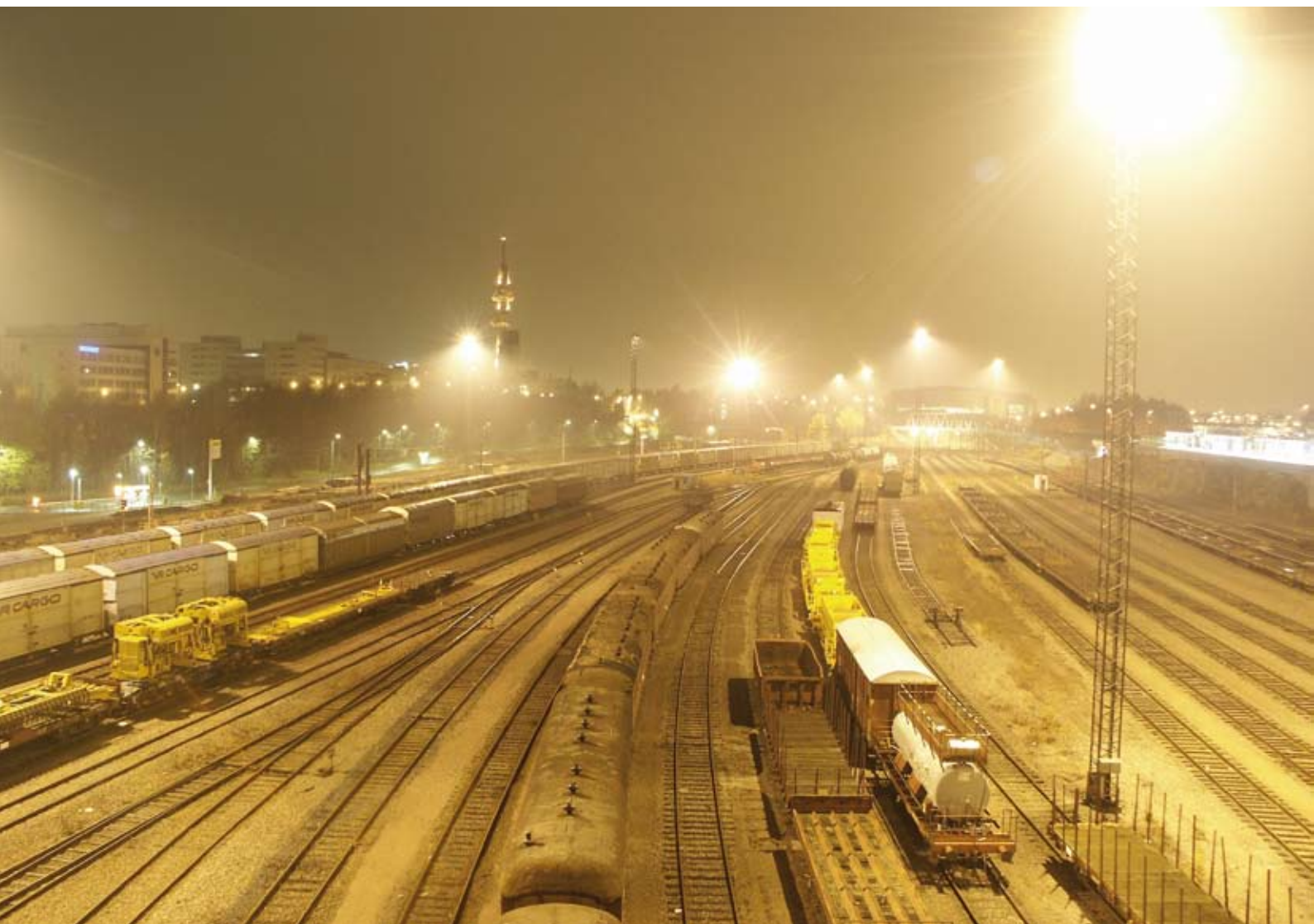
В АГМП нехваткой тоже обеспокоены, дескать, если на всех не хватит цистерн, платформ и полувагонов? По их сведениям, в частном парке грузовых вагонов сейчас около 30 тыс., столько же в КТЖ. Этого мало, и, по словам г-на Муханова, в 2009 году всех «выручил» кризис. А о том, что экономика вот-вот пустится в рост, говорят уже не в предположительном смысле, представители отраслей обещают, что грузов станет больше и вагонов понадобится до 100 тыс. штук. Такого количества казахстанских вагонов нет, зато, по доступным данным, в Казахстане сегодня работает до 17 процентов вагонного парка Первой грузовой компании Российской железной дороги (200

тыс. грузовых вагонов). Да и национальные грузоотправители, утверждает г-н Муханов, у которых в собственности есть вагоны (в 2002-2005 годах была тенденция на покупку вагонов компаниями – владельцами и отправителями грузов), просят доступ на магистральные железнодорожные сети. На этом, говорят они, будет основываться конкуренция при грузоперевозках.

Между тем, тариф на грузоперевозки может и должен быть статьей дохода Казахстана, когда он касается транзитных грузов. К примеру, по информации председателя Ассоциации национальных экспедиторов Казахстана Нигматжана Исингарина, «ежегодный прирост объема транзитных грузов, идущих через Казахстан в Россию и произведенных в Восточном Китае, составляет 26 процентов». Это прирост только в одном направлении. Напомним, что в 2004 году в СУАР представители правительств двух стран подписали Рамочное соглашение о создании Казахстаном и Китаем Международного центра приграничного сотрудничества «Хоргос». Центр, расположенный на стыке государственных границ Казахстана и Китая, стал прорывным проектом ШОС и первым транснациональным проектом приграничного сотрудничества. Прогнозируется, что к 2016 году объем товарооборота

через зону «Хоргос» составит 720 тыс. тонн в год, а экспортный потенциал вырастет до 820 млн. долларов. Понятно, что товар оборачиваться может лишь при наличии вагонов...

Собственно, об удешевлении перевозок экспортных казахстанских грузов КТЖ вкуче с Правительством уже позаботилось. С российскими железными дорогами, как пояснил г-н Мамин на заседании Правительства 1 декабря, подписан документ, по которому все национальные экспортеры смогут снизить транспортную составляющую на 350 млн. долларов. КТЖ обещает нацелиться «на максимальное удовлетворение грузоотправителей», потому там намереваются обеспечить доступность услуг, тратить минимум на оформление документов и сделать тарифы гибкими. Сколько гибкости национальный грузоперевозчик им добавит, пока неизвестно, однако ведется речь об унификации таковых, связанной, конечно, с созданием с 1 января 2010 года Таможенного союза Казахстана, России и Беларуси. А средний уровень казахстанских железнодорожных тарифов во внутригосударственном и экспортно-импортном сообщениях, все еще ниже белорусских и российских, как сообщил г-н Мамин, более чем в два раза...



Поздравляем социально ответственных!



Лауреатами ежегодной премии конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз-2009» в номинациях «Лучший социальный проект года» и «Лучшее социально ответственное предприятие» названы «Казцинк» и «Богатырь Аксес Комир».

– Экономические трудности не помешали отечественному бизнесу принять участие в решении социальных вопросов населения, – такое мнение высказал Президент РК Нурсултан Назарбаев в ходе церемонии вручения

Участниками конкурса «Парыз» в номинации «Лучший социальный проект года» реализовано более 70 проектов на общую сумму 30 млрд. тенге.

По словам Президента РК, эти средства направлены на строительство дома ветеранов, детского дома для детей-инвалидов, спортивных комплексов, учебно-производственных мастерских, ремонт объектов образования и так далее.

Нурсултан Назарбаев выразил благодарность всем крупным компаниям, участвовавшим в реализации социальных проектов.

«Я знаю, что многие предприниматели столкнулись с трудностями в текущем году, но это не помешало им принять участие в решении социальных вопросов населения», – сказал Глава государства.

Турецкие инвесторы изучают возможности сотрудничества с Казахстаном в сфере металлургии

Министр индустрии и торговли Казахстана Асет Исекешев обсудил возможности сотрудничества в сфере металлургии с руководством турецкой Kibar Holding во главе с председателем правления Али Кибаром. Kibar Holding — крупный производитель металлопродукции из алюминия, стали и других металлов. Им перерабатывается 240 тыс. тонн алюминия в год. Кроме того, холдинг через дочерние компании Hyundai Assan Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş. и Assan Hanil Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş. представлен в автомобильном секторе. Тесно сотрудничает с Hyundai и осуществляет поставку автозапчастей для автомобилей южнокорейского производства. В

ходе встречи А.Исекешев проинформировал гостей о том, что отрасль металлургии в Казахстане определена как один из приоритетных секторов экономики Казахстана, в связи с этим привлечение иностранных компаний-инвесторов к реализации совместных проектов в данной отрасли является ключевой задачей в развитии индустриального развития страны. Глава ведомства рассказал о мерах поддержки иностранных инвесторов в Казахстане, а также отметил, что Министерство индустрии и торговли РК оказывает поддержку в качестве «единого окна» для иностранных компаний, заинтересованных в создании совместных производств в Казахстане.

Железная поддержка металлургов

В Послании народу Казахстана Президент РК Нурсултан Назарбаев заверил, что страна выйдет из кризиса еще более сильной и процветающей

Единственным и железным условием успеха является использование конкурентных преимуществ Казахстана, а это, в первую очередь, потенциал отечественной горно-металлургической отрасли.

Игорь
ПРОХОРОВ

Металлургия - одна из опорных сфер объявленной в стране пятилетки индустриализации. Подъем этой отрасли во многом предопределяет успех индустриального преобразования Казахстана, объявленного Нурсултаном Назарбаевым на XII съезде правящей партии «Нур Отан». Это логическое продолжение выбранного вектора на преодоление сырьевой

зависимости и построение высокотехнологической экономики, начало которому было положено Стратегией индустриально-инновационного развития Казахстана. Закономерно, что на развитие металлургического комплекса возлагаются большие надежды. Судите сами, в ближайшие годы запланировано организовать 26 проектов на общую сумму 1 622,5 миллиарда тенге, создать 10 723 новых рабочих места. Предварительные результаты таковы: в 2008 году было реализовано семь проектов на сумму 50 миллиардов тенге, организовано 1105 рабочих мест. План нынешнего года – еще

9 объектов на сумму 93,9 миллиарда тенге, создание 2649 рабочих мест.

Сейчас Казахстан живет по четкому антикризисному плану, который определил для страны Президент Нурсултан Назарбаев в Послании народу Казахстана «Через кризис к обновлению и развитию». Послание Президента, по сути, является обращением к нации, потому что в нем красной нитью проходит призыв к сплочению казахстанцев перед лицом мирового финансового кризиса, ставится задача выстоять и достичь роста в этой непростой ситуации. В трудных условиях влияния на экономику последствий самого серьезного за последние несколько десятилетий мирового кризиса государство принимает решительные меры для улучшения дел, в том числе и в металлургии. Как неоднократно разъяснял Глава государства, в результате девальвации тенге горнометаллургическая и другие ориентированные на экспорт отрасли получили необходимые средства, чтобы сохранить рабочие места и выплачивать работникам зарплату. Кризис пришел к нам извне. Его истоки не внутри страны, а сокрыты в дисбалансах мировой экономики. Кризиса нельзя было избежать и все предусмотреть, но для создания жизнеспособной и гибкой экономики в стране уже проведены структурные реформы, дан старт диверсификации, создан механизм сбережения

2490

Lead

950

generated by <http://metal4u.ru> 2009-11-2



min: 991.5; max: 2447.5; avrg: 1654.42

Цена на свинец на Лондонской бирже металлов



Цена на никель на Лондонской бирже металлов

финансовых ресурсов - Национальный фонд.

Казахстан стал одним из первых государств в мире, оперативно отреагировавших на кризис и приступивших к реализации опережающих мер. В целом в экономике страны в антикризисных целях направлено свыше 2,7 триллиона тенге. В то же время необходимо не только противостоять кризису, но и готовиться к последующему экономическому росту. Все это в предстоящие два года более 600 миллиардов тенге будут направлены на реализацию нового плана модернизации экономики. Это помимо уже утвержденных трансфертов из Национального фонда.

В этих целях доходы от сырьевого сектора, которые традиционно зачислялись в Нацфонд, в 2009 - 2010 годах будут направляться на нужды республиканского бюджета. При этом будет сохранен тот объем резервов, которые есть в настоящий момент. В рамках нового плана посткризисного развития, продолжается финансирование и реализация действующих

перспективных инвестиционных проектов. Индустриально-инновационное развитие Казахстана имеет первоочередное значение для выхода из кризиса.

Одним из ярких примеров таких проектов служит инновационная стратегия компании «ENRC». В сентябре нынешнего года Нурсултан Назарбаев заложил капсулу в основание нового цеха по выпуску высокоуглеродистого феррохрома АО «ТНХ «Казхром».

Горно-металлургический комплекс Казахстана за годы независимости достиг серьезных высот. На сегодня отрасль дает более четверти промышленной продукции страны, обеспечивая около 300 тысяч рабочих мест.

Выступая перед коллективом предприятия, Президент республики отметил, что закладка этого производства - важный шаг для будущего Казахстана. Здесь будут использоваться новейшие инновационные технологии производства феррохрома. В два раза увеличится выпуск товарного высокоуглеродистого феррохрома. Значительно повысится уровень извлечения хрома - свыше 90%.

Глава государства подчеркнул, что, когда на большинстве предприятий в мире сокращают выпуск продукции, казахстанцы наращивают производственные мощности. В скором будущем это позволит Казахстану совершить мощный рывок в индустриальном развитии.

Так, в АО «ТНХ «Казхром», несмотря на вызовы времени, акционеры «ENRC» продолжают вкладывать немалые средства в

модернизацию. В этой связи необходимо отметить и планируемое расширение производства и на входящем в «ENRC» АО «Алюминий Казахстана». К концу 2010 года АО «Алюминий

Казахстана», входящее в десятку мировых производителей глинозема, планирует увеличить выпуск основной продукции до 1,8 млн. тонн в год (при проектной мощности 1043 тыс. тонн).

Во время посещения в этом году промышленных предприятий Усть-Каменогорска, Нурсултан Назарбаев вновь подчеркнул необходимость скорейшей реализации прорывных проектов.



Цена на медь на Лондонской бирже металлов



Цена алюминия на Лондонской бирже металлов



Цена на Цинк на Лондонской бирже металлов

На встрече с коллективом АО «Казцинк» Глава государства заверил, что сейчас принимаются все меры для преодоления экономических сложностей. Тем более, что и на мировом рынке цены на продукцию этого предприятия уже поднимаются вверх. Нурсултан Назарбаев ознакомился с ходом реализации проекта «Новая металлургия», который обеспечит работой 8 тысяч человек. При этом снизятся выбросы в атмосферу сернистого газа. Ввод в эксплуатацию медеплавильного завода и электролизного цеха позволит ежегодно перерабатывать до 70 тысяч тонн меди и около 100 тысяч тонн свинца. На сегодня строительные работы завершены уже на 60 процентов, освоено 80 процентов инвестиций. К работам привлечено более 2-х тысяч человек. На Ульбинском металлургическом заводе запуск инновационного производства позволил трудоустроить дополнительно 145 человек и помог избежать массовых сокращений. Сегодня предприятие стабильно работает, обеспечивает продукцией зарубежные рынки.

В целом, горно-металлургический комплекс Казахстана за годы независимости достиг серьезных высот. На сегодня отрасль дает более четверти промышленной продукции страны, обеспечивая около 300 тысяч рабочих мест.

Вступили в строй такие новые производства, как Актауский трубный завод, Павлодарский завод по производству труб для нефтегазовой отрасли, Казахстанский электролизный завод в Павлодаре. В 2008 году запущено сортопрокатное производство в Темиртау. Обновляется оборудование, совершенствуются технологии, благодаря чему успешно выполняются поставленные задачи по выходу на мировой рынок с конкурентоспособными казахстанскими брендами. Все предприятия горнодобывающей отрасли действуют стабильно, с каждым разом наращивая свои потенциалы. Прежний докризисный уровень производства восстановили Актюбинский завод ферросплавов и Донской ГОК, входящие в «ENRC».

Успешно справляется с последствиями мирового экономического кризиса один из флагманов отечественной индустрии - Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение, также входящее в структуру «ENRC».

Как сообщил президент АО «ССГПО» Мухамеджан Турдахунов, по итогам 2009 года АО «ССГПО» увеличит объемы поставок потребителям более чем на один миллион тонн. В начале года на предприятии сложилась непростая ситуация: объемы отгрузки снизились на 40-50%, примерно на 40-50% упали и цены. Предприятие приняло антикризисную программу. В июле удалось увеличить объемы поставок продукции в КНР в два раза. С июля темпы отгрузки продукции

составляют 105%. Согласно планам развития, уже до конца года предприятие увеличит объем поставок продукции в Китай с 6,7 млн до 8 млн тонн, в Россию – до 10-12 млн тонн.

- Мировая экономика еще полностью не восстановилась, но мы будем удерживать объемы производства и цены на свою продукцию. Также постараемся максимально захватывать рынок. Считаю, что текущие цены сохранятся еще в течение одного-двух лет, - пояснил президент «ССГПО» Мухамеджан Турдахунов.

В тоже время в городе Рудный Костанайской области АО «ССГПО» запускает металлопрокатный завод ко Дню независимости Казахстана - 16 декабря.

Новый завод полностью покрывает потребность АО «ССГПО» в используемых в процессе дробления руды мелющих шарах, стержнях, а также будет выпускать мелкосортную продукцию и строительную арматуру. Производительность нового металлопрокатного завода составит 75 тысяч тонн готовой продукции в год. 70% продукции нового завода будут потреблять предприятия «ENRC», 30% будет отгружено сторонним потребителям. Открытие завода позволит создать 650 новых рабочих мест. Общая инвестиционная стоимость завода - 7,5 миллиарда тенге. Завод удалось построить в довольно короткие сроки - за 8 месяцев. В целом, как сообщили в пресс-службе АО «ССГПО», добыча сырой руды за третий квартал 2009 года увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 2008 года на 1,9 % и составила 10 млн 980 тыс. тонн. За девять месяцев 2009 года добыча сырой руды составила 25 млн 964 тыс. тонн. Произведено 10 млн 809 тыс. тонн первичного концентрата, 6 млн 612 тыс. тонн товарного концентрата, 3 млн 888 тыс. тонн окатыше.

Новая программа развития металлургии, которая сейчас разрабатывается в республике, предусматривает поэтапный выход на новые пределы

и выпуск готовой продукции. После посещения крупных металлургических и машиностроительных предприятий и научно-исследовательских структур Усть-Каменогорска в октябре этого года, глава Министерства индустрии и торговли РК Асет Исекешев выделил приоритеты, которые будут учитываться при создании центра металлургии в Восточно-Казахстанской области. Как отметил министр, сейчас изучаются возможности создания не просто Центра, а принципиально новой структуры технологического развития металлургии, которая будет решать вопросы экологии, роста производительности, энергосбережения и выхода на новые пределы. При этом ключевую роль будут играть эффективные технологии. Планируется создать комплекс лабораторий, специалисты которых совместно с учеными

**В ближайшие годы запланировано
организовать 26 проектов
на общую сумму 1 622,5 миллиарда тенге,
создать 10 723 новых рабочих места**

и зарубежными коллегами будут находить эффективные технологии и внедрять их в производство. До конца нынешнего года закончится формирование концепции центра металлургии, а затем в течение одного - двух лет создан Центр.

- Казахстанская экономика выходит из кризиса, - уверен министр экономики и бюджетного планирования Бахыт Султанов. Снижение показателей развития экономики Казахстана в первом полугодии 2009 года достигло дна и выходит в стадию восстановления. Эксперты ожидают объем ВВП республики в этом году в районе 16 триллионов 865,2 миллиардов тенге (111,8 миллиарда долларов), то есть, с ростом на один процент.

О посткризисном будущем металлургии рассуждают многие международные эксперты. Все они сходятся во мнении, что в этой отрасли в ближайшее время начнется восстановление и рост.

- Металлургия находится в самом начале производственной цепочки, и, соответственно, первой

на себе ощутила падение спроса со стороны конечных потребителей (автомобили, строительство). Таким образом, горнометаллургическая отрасль пострадала от кризиса раньше, чем все остальные, но и восстановиться должна первой, - считает начальник отдела фондовой аналитики российской инвестиционной компании «Проспект» Дмитрий Парфенов.

- Кризис заставит металлургов изменить стратегию развития, - продолжает тему ведущий аналитик компании «Совлинк» Николай Осадчий. По его данным, путь выстраивания длинных вертикальных производственных цепочек на самом деле уже пройден. Наиболее разумна в сегодняшних условиях консолидация металлургических (сталелитейных) активов в более крупные образования. Стратег «ФИНАМа»

Владимир Сергиевский, в свою очередь, считает, что производители металлов в ближайшее время вполне могут прибегнуть

к расширению бизнеса. Аналитик «СІГ» Евгений Буланов, напротив, менее категоричен: все будет зависеть от качества приобретенных активов, себестоимости добычи сырья, качества менеджмента и степени интеграции приобретенных активов в модель бизнеса той или иной компании.

- Сейчас акции некоторых металлургических предприятий котируются достаточно низко, но в перспективе двух-трех лет их котировки с очень большой вероятностью будут гораздо выше текущих, - утверждает аналитик ИК «Велес Капитал» Станислав Фоменко

Таким образом, мировая экономика начнет постепенный выход из кризиса уже в следующем году. Конечно, еще будет несколько месяцев тяжелого переходного периода, но у казахстанских металлургов есть все шансы, чтобы одними из первых начать подъем. Новые возможности экономического роста Казахстану необходимо использовать максимально эффективно.



Союз вековой

Светлана
АБДРАШИТОВА

Старейшая в Казахстане горно-металлургическая отрасль славится своим вековым профсоюзом. Впервые под его эгидой в 1906 году объединились рабочие Успенского медного рудника Акмолинского уезда. Профессиональное движение, в рядах которого сегодня насчитывается двести десять тысяч горняков и металлургов, выступает надежным социальным партнером работодателей и государства, организатором выполнения их обязательств, твердым защитником прав трудовых коллективов. О последних тенденциях в ГМК и новых инициативах по защите интересов рабочих рассказывает председатель профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности Кайдаул Шуменов.

- Кайдаул Жолжанович, сегодня у металлургов прибавилось поводов для оптимизма?

- Да, в целом наши предприятия вышли из кризиса. По меди, ферросплавам рынок практически восстановился и вышел на докризисные объемы. Правда, определенные проблемы остаются в хромовой, железорудной, свинцовой, медной и алюминиевой промышленности. Дело в том, что цены на мировых рынках металла растут, но при этом спрос на него остается низким. Поскольку авиастроение и автостроение сегодня переживают не лучшие времена: Toyota почти на 10 процентов сокращает выпуск автомобилей, Opel передают из рук в руки. А остальные потребители нашей металлургической продукции не в состоянии ее покупать. Поэтому, в частности, компания «Арселор Миттал Темиртау» не выводит свой комбинат на полную производственную мощность. Так что у предприятий сохраняются сложности со сбытом.

Помимо положительной ценовой динамики ведь важен подъем экономики в государствах-потребителях нашей продукции. Возьмем, к примеру, Китай, который, по расчетам, должен потреблять около 400 млн тонн металла ежегодно, но он тоже сократил объемы закупа. Даже на три года объявил мораторий на строительство металлургических заводов, потому что рынок там перенасыщен. Китайские партнеры покупают железную руду у ССПО, но дешево. И для сохранения рентабельности объеди-

нению приходится наращивать объемы своего производства.

Тем не менее, прогнозы по металлу обнадеживающие. Кризис не вечен. Другой вопрос, что нам пора налаживать собственные производства машин и техники. А то мы поставляем за рубеж прокат, а потом зарубежные покупатели нам же его и продают в виде различных механизмов. Это же кошунство! Нужно реализовывать готовые изделия, чтобы добавленная стоимость оставалась в республике.

- Каким образом профсоюзы могут повлиять на ситуацию?

- Профсоюзам сейчас очень важно способствовать сохранению стабильности в трудовых коллективах, объяснять сложившуюся ситуацию. Продукцию ведь не берут, потому что рынок находится в таком состоянии. Продавать что-то себе в убыток тоже никто не будет. Все это мы объясняем, и люди соглашались. Лучше хоть что-то сейчас получать, чем совсем остановить производство. Когда ситуация на ряде предприятий становилась совсем тяжелой и приходилось замораживать печи, то людей занимали на ремонтных, вскрышных, горно-подготовительных работах, на реализации инвестиционных проектов. Получали они меньше, но не теряли работу. Вот так мы настраиваем людей.

Хотя в отдельных регионах находятся желающие «раскачать лодку», которые называют себя альтернативными профсоюзами. Они малочисленны и, по



сути, занимаются популизмом. Мы против такого подхода. Если возникают трудовые споры, то они должны решаться путем переговоров.

Что бы мы ни делали, прежде всего, необходимо учитывать, что предприятие должно работать - это раз, и что оно должно быть прибыльным - это два. Будет прибыль, уже можно договариваться, как мы будем этот «пирог» делить. Консенсус прежде всего.

- Кайдаул Жолжанович, выгода для владельца компаний от наличия профсоюза, в принципе, ясна. А чем вы привлекаете работников? Ведь очевидно, что мода на профессиональные союзы уже не та, что в советские времена...

- Действительно, работодатели поняли, что легче вести переговоры с теми, кто уравновешенно подходит к становлению трудовых взаимоотношений. К тому же горно-металлургическая промышленность у нас активно развивается. Если в советские годы осваивались только те месторождения, что утвердил Госплан, то сейчас инвесторы могут получить в разработку месторождения, в которых они заинтересованы, конечно, на условиях соблюдения законодательных требований. В связи с подобной динамикой, нам предстоит создавать профсоюзы еще среди 60-70 тысяч работников.

Вот вы спрашиваете, чем интересны горнякам и металлургам профессиональные объединения? Может быть, прозвучит пафосно, но рабочий класс видит в нас своих защитников. Многие вопросы сейчас решаются через профкомы и цехкомы. Во-первых, есть проблемы, которые необходимо поднимать на уровне Правительства, Парламента и отдельных министерств. Ведь наши предприятия отличаются вредными и опасными условиями труда, который связан с множеством рисков и где-то на них не обращают внимание. Во-вторых, во всем мире, в том числе и в нашей стране, существует такой рычаг, как коллективные договоры.

- Кстати, сокращался ли во время кризиса на предприятиях социальный пакет, закрепленный коллективными договорами?

- Социальный пакет мы сохраняем. Оздоровление трудящихся и их детей, например, осталось. Кому завтра больной рабочий нужен?

Самый большой объем средств на «социалку» выделяется компаниями «Арселор Миттал Темиртау», корпорациями ENRC и «Казахмыс». В этом году ко Дню металлургов, к своему профессиональному празднику коллективы Аксуского завода ферросплавов, АО «Алюминий Казахстана» в Павлодаре, Донского ГОКа в Хромтау, и рудоуправления марганцевых руд в Караганде получили квартиры, где стоимость одного квадратного метра значительно дешевле, чем на существующем рынке жилья и с рассрочкой выплат на 15-20 лет. А улучшение жилищных условий стимулирует высокую отдачу любого работника.

На заседании выездной отраслевой комиссии по социальному партнерству в горно-металлургической промышленности, которое прошло в Темиртау первого октября, был одобрен опыт социального партнерства и трудовых взаимоотношений администрации и профсоюзного комитета АО «АрселорМиттал» через коллективный договор.

- На первом съезде работников горно-металлургической промышленности поднимались самые острые и насущные для отрасли вопросы. С какими инициативами профсоюз пойдет на второй форум?

- Трудовые коллективы и работодатели ставят вопрос о возрождении государственных наград для заслуженных работников отрасли - металлургов и горняков. Для морального поощрения горняцкого и шахтерского труда. Ведь, как говорится, не хлебом единым жив человек.

Кроме того, мы планируем поднять пенсионные проблемы, с которыми сталкиваются наши бывшие коллеги. Раньше мы, а сам я в прошлом сталевар, выходили на заслуженный отдых в 50 лет и получали хорошую пенсию. Для этого нужно было иметь десять лет стажа у печи или в забое и четверть века - общего. Но в 1998 году все эти льготы канули в Лету.

Тем не менее, мы понемногу добиваемся восстановления справедливости со стороны Правительства.



По осени сосчитали

Михаил
ДВОРЯНЧИКОВ

С начала октября для предприятий компании «Арселор Миттал Темиртау» мировой финансовый кризис если не закончился, то, по крайней мере, перешел в стадию, при которой работники вздохнули с облегчением. После нескольких месяцев вынужденного сокращения фонда оплаты труда (ФОТ) руководство компании, несмотря на все еще низкие цены на рынке металлов, восстановило его в прежних размерах.



Положительный итог выхода из кризисной полосы был в этой компании заложен еще до начала планетарных финансовых потрясений, подчеркнул на выездном заседании отраслевой трехсторонней комиссии, состоявшемся в АО «Арселор Миттал Темиртау», председатель профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности Кайдаул Шуменов.

- При подготовке отраслевого соглашения мы изучили коллективные договоры всех предприятий, - сказал он. - Могу с уверенностью заявить о том, что коллективный договор «Арселор Миттал Темиртау» является наиболее передовым по количеству льгот для работников и гарантиям безопасности труда, охраны здоровья, режиму рабочего времени и обеспечению занятости. Здесь самая высокая среди предприятий отрасли заработная плата.

Безусловно, мировой кризис негативно сказался на экономике компании. Поэтому в мае текущего года администрация уведомила профсоюзный комитет о вынужденном ограничении дополнительных выплат, предусмотренных условиями коллективного договора. Этот шаг был мотивирован падением спроса на металлопродукцию и снижением мировых цен на металлы.

После продолжительных переговоров стороны сделали ряд взаимных уступок и нашли компромисс. Было решено временно (до 30 сентября) снизить фонд оплаты труда на 14 процентов, а также уменьшить продолжительность дополнительного отпуска за ненормированный рабочий день с девяти до шести календарных дней. В свою очередь руководство компании обязалось продолжить выполнение условий коллективного договора по обеспечению социальных гарантий и не про-

водить оптимизацию производства, влекущую за собой сокращение рабочих мест.

Последующая деятельность трехсторонней согласительной комиссии привела к сохранению достигнутого фонда оплаты труда и увеличению начисления премиальных за отгрузку экспортной продукции. Разумеется, не обошлось и без прений. Так, в процессе обсуждения сторона работодателей категорически не согласилась с пунктом коллективного договора, предусматривающего индексацию заработной платы на величину инфляции, мотивируя свое несогласие несовместимостью данной нормы с реалиями рыночной экономики. Которая определяет уровень оплаты труда исходя из экономической деятельности предприятия и его финансовых возможностей.

- В стране никто не индексирует заработную плату на уровень инфляции, - говорил исполнительный директор Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий, куда также входит «Арселор Миттал Темиртау», Николай Радостовец. - Такой индексации нет ни у врачей, ни у работников культуры, ни в каких других отраслях. Потому что индексация на уровень инфляции - это в действительности индексация в никуда. Зарплата должна приниматься и рассматриваться в коллективе с учетом итогов работы в процессе переговоров. Все садятся в конце или начале года - и рассматривают, исходя из реалий. И эта позиция исходит из того, что в стране нет торможения производственной сферы. Зарплата должна соответствовать экономической ситуации - а цены-то на металл очень низкие.

Со стороны представителя Министерства труда и социальной защиты населения прозвучало опасение по поводу возможного снижения нормативной численности работников, связанного с применением системы добровольного ухода работников

предприятия за вознаграждение. Однако генеральный директор компании Франк Паннир заверил, что ситуация контролируется на местах руководителями производственных подразделений.

Согласительная комиссия признала положительным опыт совместной работы администрации и профсоюза по предоставлению работникам дополнительных социальных гарантий. Коллективный договор металлургов имеет целый ряд особенностей, которые отражают социальные гарантии, предоставляемые работодателем дополнительно, сверх предусмотренных Трудовым договором.

Время акции снижения ФОТ истекло 1 октября, и он, несмотря на все еще низкие цены на металлы, вернулся к прежнему уровню.

- Приятно констатировать, что с приходом нового руководства компания стала более открытой социальному диалогу, - отметил Николай Радостовец. - Работодатель и профсоюз умеют договариваться, находить оптимальное сочетание интересов обеих сторон.

Подобное взаимоотношение социальных партнеров, построенное на достижении разумного компромисса, позволило компании сохранить свой кадровый потенциал и обеспечить выполнение взятых перед коллективом обязательств. Так, общее количество выплат по коллективному договору за первое полугодие составило 3 821 942 тысячи тенге - больше, чем за весь предкризисный 2007 год.

- Благодаря деловому сотрудничеству администрации предприятия и профсоюзов мы достойно выдержали натиск кризиса, - подвел итоги заседания генеральный директор АО «Арселор Миттал Темиртау» Франк Паннир. - Дальнейшие договоренности и новые условия коллективных договоров будут способствовать стабилизации работы предприятия, обеспечению занятости его работников.

**Коллективный договор
«Арселор Миттал
Темиртау»
является наиболее
передовым
по количеству льгот
для работников
и гарантиям
безопасности труда,
охраны здоровья,
режиму рабочего
времени и обеспечению
занятости**



**РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет **54** отечественные и иностранные компании черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, пр. Тәуелсіздік 12/1
Тел.: +7 (7172) 689-601
Факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: export_union@mail.ru

www.agmp.kz





От ходунков – к вентиляторам

Всего лишь за шесть десятилетий фирма РАЙТЦ превратилась из маленькой слесарной мастерской в производителя промышленных вентиляторов, действующего по всему миру и имеющего несколько дочерних предприятий. Семейная фирма, которая отпраздновала осенью 2008 года 60-летний юбилей, уже в течение многих лет входит в число европейских лидеров рынка по выпуску вентиляторов.

В 1948 году на задворках г.Хёкстер в Восточной Вестфалии инженер Конрад Райтц изготавливает в слесарной мастерской с восемью наемными рабочими небольшие машины, вырубные штампы, обжимные прессы и агрегаты различного назначения в штучном производстве. Даже стулья-ходунки для детей и ткацкие станки входили в программу производства. Но честолюбивый предприниматель ищет чего-то необычного, того, чего не могут предложить другие предприятия: серийное производство с перспективой на будущее. В 50-е годы он разрабатывает установки СОех, предназначенные для оптимизации процессов сгорания за счет увеличения подачи кислорода. Поскольку сроки поставки необходимых для этого вентиляторов высокого давления очень велики, Райтц берется самостоятельно за производство вентиляторов и закладывает тем самым краеугольный камень сегодняшней производственной программы.

В те годы без лазерной и компьютерной техники вентиляторы производили вручную.

Прошло 60 лет. Неприметная мастерская на задворках превратилась в успешное промышленное предприятие с несколькими дочерними фирмами, офисами по сбыту продукции и одним совместным предприятием в Индии.

По причине постоянно растущего спроса на вентиляторы РАЙТЦ в последние десятилетия производственные площади предприятия постоянно расширялись. С 2006 по 2008 год РАЙТЦ инвестировал 6,5 миллиона евро на создание новых цехов, покупку оборудования и на строительство репрезентативного административного здания. В цехе для производства вентиляторов большой мощности с высотой подвески крюка крана 12 метров и грузоподъемностью крана 2 x 16 т выпускаются высокопроизводительные вентиляторы мощностью до 10 000 кВт.

На фирме «Конрад Райтц Вентиляторы ГмбХ и Ко.КГ» работает более 400 квалифицированных

специалистов. К этой цифре необходимо прибавить около 200 сотрудников дочерних предприятий.

Базисная программа фирмы РАЙТЦ предлагает пять основных типов вентиляторов и три концепции привода, которые могут варьироваться по блочному принципу для любой формы промышленного или технологического использования. Кроме этого производственная программа включает в себя комплектующие, такие как преобразователи частоты для эффективной регулировки числа оборотов, механические дроссельные и регулирующие органы, звукоизоляция, шумоглушители и шумозащитные кабины. Если в первые годы предприятие работало в качестве производителя компонентов для фильтровальных установок и установок пылеудаления, то сегодня оно выступает в роли поставщика комплексных систем, а его высококачественная работа находит спрос по всему миру в самых разных областях: в цементной и сталелитейной промышленности, на электростанциях, а также в химической и нефтехимической промышленности, в металлургии, в деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, пищевой промышленности, в установках по сжиганию отходов и многих других.

Производство высококачественных вентиляторов предполагает, естественно, наряду с техническим ноу-хау наличие комплексного и современного технического оборудования. РАЙТЦ последовательно инвестировал средства в приобретение такого оборудования. Начиная с плазменной машины для резки и целой лазерной установки для резки и завершая сварочным роботом – на предприятии имеется все, что необходимо для изготовления высококачественных вентиляторов большой мощности. Все вентиляторы в духе времени конструируются с использованием системы 3D-CAD и изготавливаются на современных станках с компьютерным управлением в соответствии с индивидуальными пожеланиями клиентов. Перед отправкой заказчикам вентиляторы тщательно проверяются в кон-

трольноизмерительном цехе на самом предприятии. Нередко эти проверки проводятся в присутствии клиента, которому таким образом предоставляется возможность лично убедиться в высоком качестве и надежности в эксплуатации и вентиляторов РАЙТЦ.

Для соответствия высоким требованиям по качеству продукции предприятие прошло в 1995 году сертификацию согласно DIN ISO 9001. В следующие годы были получены многочисленные другие сертификаты, например, допуск к сварочным работам согласно DIN EN 729-2, магнитно-порошковая дефектоскопия, степень 2, определение твердости методом вдавливания, степень 2, швейцарский сертификат SGU, сертификат ГОСТ-Р и многие другие. Постоянная сертификация и консультации у известных ученых свидетельствуют об особенно высоком техническом уровне предприятия.

Вентиляторы РАЙТЦ также разнообразны, как и их покупатели. У каждого клиента есть свои индивидуальные представления и пожелания. И все же существуют отдельные требования, которые играют важную роль во всех отраслях промышленности, вне зависимости от конкретной сферы использования. Речь идет об энергетической рентабельности и защите от износа.

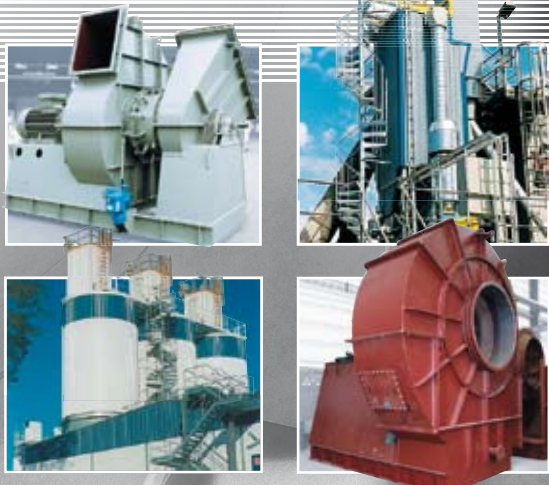
Требование Европейского Союза повысить энергетическую рентабельность в Европе до 2020 года на 20%, а выброс CO₂ сократить примерно

на 780 миллионов тонн в год явилось причиной того, что многие промышленные предприятия приступили к проверке своего потребления энергии. По мнению экспертов, самый высокий потенциал при экономии энергии на промышленных предприятиях находится в сфере приводов электрическими двигателями, например, в вентиляторных установках и системах. Около одной трети энергии предприятия могут в этой сфере сэкономить, если они перейдут от использования механических дроссельных приспособлений к регулированию числа оборотов на электронной основе. По этой причине фирма РАЙТЦ изначально предлагает все вентиляторы вместе с преобразователями частоты, которые позволяют реализовать регулировку числа оборотов. Кроме этого, предприятие предлагает для оптимизации КПД вентиляторов и повышения энергетической рентабельности анализы воздушных потоков на компьютерной основе (CFD).

Благодаря обширному предложению изделий и услуг, 60-летнему опыту и большим требованиям к качеству продукции, удовлетворению потребностей клиентов, РАЙТЦ устанавливает высокую планку в рамках мировой конкуренции. В Европе предприятие уже в течение многих лет входит в число трех ведущих производителей вентиляторов; в мировом масштабе РАЙТЦ завоевал место в десятке ведущих производителей вентиляторов.

Компания «Industrial Vostok Engineering»

Industrial Vostok
Engineering



Мы являемся эксклюзивными дилерами REITZ в странах СНГ

Профессиональные решения в области промышленных систем газоочистки, вентиляции, шумоглушения и звукоизоляции

- Проводим обследование предприятий с выдачей рекомендаций по реконструкции-модернизации фильтровальных и вентиляционных установок. Располагаем собственной проектной группой технических специалистов.
- Предлагаемые нами системы фильтрации обеспечивают очистку пыли до **5 мг/м³** при рабочей температуре **250 °C** у рукавных фильтров и **1000 °C** у кассетных фильтров.
- Обеспечиваем послегарантийное обслуживание, поставку запасных частей, оказываем услуги по логистике.

Наша компания сертифицирована по системам менеджмента качества ИСО 9001.

119361, Москва, ул. Озерная, 46 ☎ **ТЕЛ./ФАКС:** +7 (495) 437-99-78, 735-64-63, 735-64-45 ☎ **info@industrial-vostok.ru** ☎ **www.industrial-vostok.ru**
Екатеринбург, **ТЕЛ.:** +7 (343) 973-4079 ☎ Новосибирск, **ТЕЛ.:** +7 (383) 211-1317
Казахстан, Алматы, **ТЕЛ.:** +7-705-565-3447



В Рудном запустят завод ко Дню независимости

«ССГПО» запустит металлопрокатный завод в городе Рудный Костанайской области.

«Завод полностью покроет потребность объединения в используемых в процессе дробления руды мелющих шарах, стержнях, а также будет выпускать мелкосортную продукцию и строительную арматуру», - сообщил президент компании Мухамеджан Турдахунов.

По его словам, производительность нового металлопрокатного завода составит 75 000 тонн готовой продукции в год. Из них 70% продукции

будут потреблять АО «ССГПО» и предприятия группы ENRC, 30% будет отгружено сторонним потребителям.

По словам М.Турдахунова, инвестиционная стоимость завода составила 7,5 млрд тенге. Его открытие позволит создать 650 новых рабочих мест.

«Мы не ставили конкретные сроки реализации данного проекта. Но удалось построить в довольно короткие сроки - за 8 месяцев. Завод будет запущен 16 декабря», - заключил М.Турдахунов.



Аким дал оценку

Жезказганский регион имеет важное значение, так как здесь сосредоточены базовые отрасли не только Карагандинской области, но и республики. Об этом сказал аким Карагандинской области Серик Ахметов, подводя итоги рабочей поездки по Жезказганскому региону, в ходе которой он побывал на промышленных предприятиях и социальных объектах ТОО «Корпорация «Казахмыс».

Председатель правления ТОО «Корпорация «Казахмыс» Эдуард Огай рассказал главе региона о деятельности подразделений компании, о текущей

проблематике медного производства. «Нам представилась возможность проинформировать акима области С. Ахметова о наших проблемах и достижениях. В Карагандинской области сосредоточены крупнейшие предприятия нашей Группы, и мы очень рады развитию тесного сотрудничества с областным руководством. Данный визит вновь продемонстрировал заинтересованность области в деятельности наших предприятий и нашем вкладе в поддержание и развитие социальной инфраструктуры региона», - отметил Э.Огай.

Инвестиции от соседа

Китайская компания «Yunnan Copper Co Ltd.» намерена приобрести медный рудник в Казахстане. Об этом заявили представители компании, сообщает Chinanews.

Предполагается, что эта сделка будет завершена в будущем году. После этого медные резервы китайского гиганта существенно вырастут и к 2012 году будут составлять уже 9 млн т «красного» металла.

В настоящее время, как известно, Yunnan Copper рассматривает возможности инвестиций в Южной и Юго-Восточной Азии. Кроме того, компания занимается геолого-разведывательными работами во Внутренней Монголии и Тибете.

Согласно прогнозам этого холдинга, в будущем году спрос на медь будет увеличиваться, а цены вырастут до 10,290 тыс. долл./т.

Китайская корпорация Yunnan Copper считается третьим по величине производителем меди в стране. Убытки холдинга за 6 месяцев составили 126 млн юаней (18 млн долл.). Годом ранее китайский производитель получил чистую прибыль в размере 546,6 млн юаней (80 млн долл.).



Бизнес Центр “КАСКАД”

*Престижный Бизнес-Центр «КАСКАД»
Это то, что нужно для деловых людей*

*Prestigious Business Center "KASKAD"
Exactly what a businessman needs.*



Характеристика Бизнес Центра:

- ресепшн;
- круглосуточная охрана, система видеонаблюдения;
- система охранной сигнализации;
- пост охраны МВД РК;
- дымовые датчики, система автоматического воздушного сплинклерного пожаротушения;
- первая категория безопасности по электроснабжению;
- автономная система кондиционирования, вентиляции и отопления;
- система климат-контроль в офисах;
- оптико-волоконные телекоммуникации;
- 3 комфортабельных скоростных лифта;
- охраняемая открытая автостоянка (0,144 га);
- двухуровневая охраняемая крытая парковка;
- зал совещаний;
- кафе, прием заказов на вынос;
- химчистка;
- нотариус;
- аптека;
- салон красоты;
- расчетно-кассовое отделение банка.



Characteristics of the Business Center:

- reception;
- 24-hour Security, video surveillance system;
- burglar alarm ;
- guard- post of Ministry of Internal Affairs of the Republic of Kazakhstan ;
- automatic fire alarm, firefighting system with sprinklers;
- first category of safe power supply ;
- free-running system of conditioning, ventilation and heating;
- climate control system in the offices;
- fiber-optic telecommunication;
- 3 comfortable, soft-running high speed elevators;
- secured outside parking space (0,144 Hektar);
- two-storeyed inside parking;
- meeting room;
- cafe, take away service;
- dry cleaning;
- Notary;
- beauty canter;
- drug store;;
- bank.

Республика Казахстан, 010000, г. Астана
Левый Берег, пр. Кабанбай батыра 6/1.
Тел: +7 7172 925 003
Факс: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

Republic of Kazakhstan, 010000, Astana city
Left Bank, 6/1 Kabanbai Batyr Av.
Tel: +7 7172 925 003
Fax: +7 7172 925 010
info@kaskad.kz www.kaskad.kz

Инновационный потенциал – основа развития горно-металлургического комплекса

В рамках 15-ой Юбилейной Центрально-Азиатской Международной выставки «Mining World Central Asia 2009» Министерством индустрии и торговли была организована конференция «Инновационное развитие горно-металлургического комплекса Республики Казахстан». Ее участники обсудили проблемы, стоящие перед горно-металлургическим комплексом и пути их решения.

**Айгуль
МЕЙРМАНОВА**
доцент,
кандидат
химических наук;

**Аскарбек
КОКЕТАЕВ**
доктор
технических
наук

Реализация поручений Президента, направленных на обеспечение форсированного индустриально-инновационного развития страны и совершенствование системы государственного управления и кадровой политики, позволит выработать новые подходы к развитию реального сектора экономики, в частности, горно-металлургического комплекса.

В настоящее время это одна из базовых отраслей промышленности республики, играющих важную роль в формировании макроэкономических показателей страны. От ее развития во многом будет зависеть поступательное развитие национальной экономики в целом.

Высокий уровень экономического развития в большинстве богатых природными ресурсами стран достигается за счет интенсификации их добычи и переработки в готовую продукцию с высокой добавленной стоимостью, а также поставки на международные рынки не только самих металлов, но и конкурентоспособной продукции из них.

Казахстан относится к наиболее богатым минеральными ресурсами странам. Из добываемых в мире 11 миллиардов тонн минералов

на долю республики приходится более 250 миллионов тонн, что обеспечило ей 11-е место. По 37 видам продукции мы занимаем 1-го по 19-е место.

Казахстан наращивает свое присутствие на рынке энергоносителей, где по добыче нефти ему принадлежит 19-е место, газа - 13-е, урана - 3-е, угля - 10-е, республика на сегодня занимает по запасам вольфрамовых, ванадиевых руд – первое место в мире, хромосодержащих руд – второе (23 %), марганцевых руд - третье место. На нашу республику приходится 25 % мировых запасов урана, 19 % свинца, 13 % цинка, 10 % меди и железа.

В то же время, большинство применяемых в настоящее время технологий в Казахстане при производстве цветных и редких металлов не в полной мере соответствуют современным требованиям экологии, экономики и комплексного использования минерального сырья.

Известные пирометаллургические процессы по действующим технологиям металлургических заводов характеризуются наличием большого количества вредных газообразных выбросов, загрязняющих окружающую среду.

Кроме того, твердые от-

ходы (промпродукты в виде шлаков, шламов и т. д.) накапливаются на территориях металлургических заводов, занимая огромные площади.

Существенным ограничением развития металлургической промышленности является также низкий уровень конкурентоспособности ее продукции. Технологический уровень металлургического производства в Казахстане низок по сравнению с промышленно-развитыми странами. Коэффициент износа основных фондов предприятий черной металлургии составляет около 40%, в цветной металлургии - 50 %.

В этих условиях одной из основных задач государства является стимулирование прогрессивных технологических сдвигов и создание условий для перехода металлургической промышленности на инновационный путь развития.

Казахстанские руды, содержащие цветные металлы, являются комплексными, имеют сложный структурно-минералогический состав. Они включают широкий спектр редких и рассеянных элементов. С одной стороны, это минус при их переработке, с другой, - это плюс, т.к. из руд можно дополнительно получать целый ряд металлов.

В связи с этим, приоритетны-

ми научно-технологическими направлениями отрасли должны быть:

- разработка новых технологий, обеспечивающих резкое снижение капитальных затрат и уменьшение выбросов вредных веществ, вовлечение в производство коллективных концентратов, низкокачественного исходного сырья и промпродуктов для повышения комплексности использования сырья и расширения сырьевой базы;

- внедрение эффективных технологий и модулей по получению особо чистых металлов, сплавов и композиционных материалов: исследование, разработка и промышленное освоение технологии выплавки широкого спектра сплавов на основе титана, марганца, вольфрама, молибдена, циркония, ниобия и т. д.;

- создание мини-производств на базе модульных технологий для удовлетворения внутреннего спроса на металлопродукцию, в том числе получения цветных покрытий, алюминиевой продукции, организация гибких автоматизированных производств низколегированных, нержавеющей марок стали;

- подготовка инновационных менеджеров, способных превращать научные идеи в товар.

В Казахстане за последние десятилетия в переработку вовлечено большое количество труднообогатимых руд и сегодня сложилась ситуация, при которой в цикле обогащения цветных, редких, рассеянных и благородных металлов на горные работы приходится 15 - 20 % потерь, на обогатительный цикл – 60 - 70 %, на металлургический передел - 15 - 20 %.

Поэтому основным приоритетом во вторичном использовании накопившегося

техногенного сырья должны быть:

- разработка новых технологий по переработке техногенного вторичного сырья, позволяющих извлечь ценные компоненты в товарный продукт;

- проведение исследований, разработка новых технологий по комплексной переработке месторождений олова, никеля, вольфрама, молибдена и организация производства этих металлов;

- проведение исследований, разработка приоритетных технологий по получению порошковых металлов и обработке цветных металлов;

- разработка эффективных технологий получения свинцово-кальциевых, свинцово-никелевых и других видов сплавов;

- производство нержавеющей

Казахстан обладает значительными количествами минерального сырья редких металлов, и при его рациональном использовании на многие годы может обеспечить развитие в стране современных отраслей науки и техники, обеспечить подготовку высококлассных специалистов в этой области

щей стали и получение из нее сортового проката.

Одним из показателей уровня развития страны является расширение сферы применения редких металлов, обеспечивающих экономию природных ресурсов, повышение качества продукции, снижение энергетических и материальных затрат. В развитых странах потребление ископаемого топлива и ряда традиционных видов сырья снизилось на 20 - 25 %, а расход редких металлов увеличился в несколько раз.

Казахстан обладает значительными количествами минерального сырья редких металлов, и при его рациональном использовании на многие годы может обеспе-

чить развитие в стране современных отраслей науки и техники, обеспечить подготовку высококлассных специалистов в этой области.

Эти руды могут обеспечить потребность в редких металлах не только Казахстана, но и занять достойное место на мировом рынке металлов при условии получения конкурентоспособной продукции.

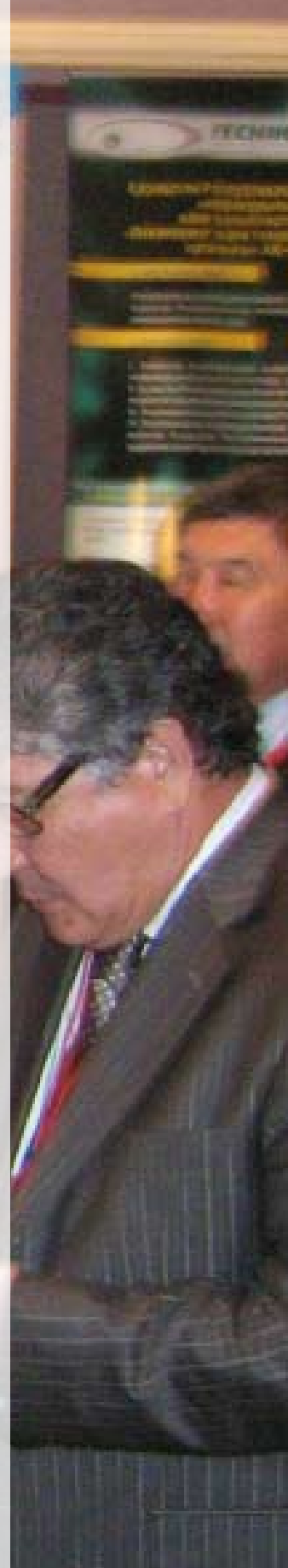
Основных факторов, ограничивающих развитие производства редкометалльной и редкоземельной продукции в Казахстане, несколько.

В первую очередь, это потеря рынка в период реформирования экономики и отсутствие в стране перерабатывающих отраслей, использующих редкометалльные и редкоземельные виды продукции.

Сыграл свою роль и разрыв межотраслевых связей с родственными предприятиями. К тому же действующие предприятия не уделяют должного внимания комплексному извлечению всех ценных компонентов из перерабатываемого сырья, что негативным образом сказывается на экологии.

Увеличение в республике объемов добычи и переработки цветных и редких металлов возможно за счет освоения новых месторождений и вовлечения в комплексную отработку забалансовых руд, отвалов и хвостов, а также повторной отработки целиков.

В настоящее время в республике накоплено более 20 млрд. тонн промышленных отходов, из них техногенные отходы (забалансовые руды, отвалы, хвосты обогащения) предприятий цветной металлургии составляют 10,1 млрд. тонн, а в черной - 8,7 млрд. тонн. Только за период отработки рудных месторождений на Рудном Алтае скопилось



360 млн. тонн твердых отходов горно-металлургического производства, в которых содержится медь, свинец, цинк и золото.

Вовлечение в переработку отходов позволит не только улучшить экологическую обстановку в регионах, повысить экономические показатели предприятий, но и создать дополнительные рабочие места.

В настоящее время горно-металлургический комплекс представлен, в основном, крупными монополистами, в связи с этим государству влиять на политику в данной отрасли довольно сложно.

Поэтому сейчас вполне реально вхождение в доли компаний или существенное увеличение государственной доли, что позволит оперативно корректировать стратегию крупных игроков (как это было сделано в финансовом секторе).

Для осуществления такой политики представляет интерес использование потенциальных возможностей АО «Национальная горнорудная компания «Таукен - Самрук», которое должно стать оператором комплекса и уже сейчас владеет госпакетами ENRC, «Казахмыс» и др. компаний.

Кроме того, начата работа по передаче объемов недропользования и месторождений, которые имелись у социально-предпринимательских корпораций.

Если сейчас холдинг займется увеличением государственной доли в предприятиях горно-металлургического комплекса, то в дальнейшем акции этих компаний можно продать через Региональный финансовый центр г.Алматы, что дополнительно активизирует и оживит производственную деятельность в отрасли.

Другой метод - использование стандартных налоговых инструментов.

В области государственно-частного партнерства в отрасли необходимо развивать средний и малый бизнес. При

этом необходимо вхождение государства в эти предприятия через социально-предпринимательские корпорации, которые в настоящее время имеют перечень месторождений, разработка которых возможна в настоящее время. Участие социально-предпринимательских корпораций в этих проектах может стать одной из основных государственных гарантий для потенциальных инвесторов.

Насущной проблемой является развитие новых переделов. Однако предприятия малого и среднего бизнеса для изготовления продукции высоких переделов вынуждены закупать металлы за пределами Казахстана. В связи с этим необходимо проработать вопрос о предоставлении продукции монополистов представителям малого и среднего бизнеса по мировым ценам, которые будут иметь гарантированные объемы сырья и выгоды за счет сокращения транспортных расходов.

Поэтому создание новых переделов и развитие существующих производств конечного передела должно стать одним из главных секторов промышленности, выполняющих роль локомотива индустриализации экономики.

При этом перспектива увеличения внутреннего металлопотребления всецело связана с необходимостью активного государственного стимулирования развития внутреннего рынка металлов и металлопродукции, обновления основных фондов горно-металлургического комплекса, развития цепочки добавленной стоимости.

В частности, проведенный АО «Центр инжиниринга и трансфера технологий» по заказу Министерства индустрии и торговли анализ состояния горно-металлургического комплекса позволил сделать вывод, что наиболее перспективными направлениями развития цепочки добавленной стоимости могут быть:

- производство изделий из

металлического алюминия, включая листы, профили, прутки, проволоку, фольгу, пудру и др.;

- медные прутки и профили, трубки и фитинги;
- медная фольга;
- титановые сплавы и титановый прокат;
- получение металлического никеля;
- получение металлического кобальта и его соединений;
- дополнительное получение аффинированных драгметаллов - золота, серебра;
- трубы стальные, большого и малого диаметров;
- сортовой прокат для строительных целей и рельсы для железной дороги;
- создание производства качественной стали - нержавеющей, инструментальной и других видов;
- создание производства по прокату колесных пар;
- переработка техногенных отходов с получением меди и др. металлов.

Однако в полной мере этого можно достичь только при налаживании взаимовыгодного сотрудничества и обеспечении взаимного интереса между всеми участниками, задействованными в горно-металлургическом комплексе - «государство - производство - наука - частный бизнес».

Об этом, в частности, говорилось и на заседании совета по науке и научной политике 4 сентября 2009 года с участием Главы государства. Президент Республики Казахстан Н. Назарбаев на данном совещании отметил: «Надо обеспечить системы координации бизнеса, науки и образования, которая бы обеспечила накопление знаний, скорейший обмен информацией, выработку и внедрение технологических решений».

Отечественная наука имеет все потенциальные возможности для оказания производственникам помощи в решении их технологических проблем.

Наглядным примером этого являются следующие

разработки казахстанских ученых в области горно-металлургического комплекса.

В институте ВНИИцветмет создана автогенная технология переработки медного и различного свинецсодержащего сырья - КИВЦЭТ-процесс, являющийся самой прогрессивной и экологически чистой технологией в мире.

По лицензии ВНИИцветмета крупные КИВЦЭТные комплексы построены на заводах компаний: «Портовезме» - Италия, «Тек Коминко» - Канада, «Комибол» - Боливия.

В Казахстане КИВЦЭТ-установки были построены сначала для медного сырья в пгт. Глубокое Восточно-Казахстанской области, а затем для свинцового сырья на Усть-Каменогорском свинцово-цинковом комбинате, ныне АО «Казцинк».

Химико-металлургический институт им. Д. Абишева РГП «НЦ КПМС Республики Казахстан» разработал технологию получения ферромарганца, которая внедрена на Таразском металлургическом заводе, а также спецкокса для ферросплавного производства.

Разработанный РГП «НЦ КПМС Республики Казахстан» сплав ферросиликоалюминий производится на мини-заводе в г. Экибастузе.

Данный сплав позволяет заменить применяемый в настоящее время ферросилиций, используемый в комплексе с чушковым алюминием. При этом качество стали значительно улучшается. На основе этого сплава получен новый сплав, отличающийся тем, что в него включены легирующие добавки. В настоящее время проводятся опытно-промышленные работы по получению данного сплава. По результатам

этих испытаний планируется строительство заводов в г. Экибастузе, в Кыргызстане, Чехии.

Поэтому конференция «Инновационное развитие горно-металлургического комплекса Республики Казахстан» стала своего рода диалоговой площадкой для обмена мнениями ученых, государственных служащих и производителей по вопросам состояния и перспектив развития горно-металлургического комплекса.

На двух пленарных заседаниях, проведенных в рамках конференции, было сделано свыше 20 докладов и проведены дискуссии по следующим актуальным

Президент Республики Казахстан Н. Назарбаев на данном совещании отметил: «Надо обеспечить системы координации бизнеса, науки и образования, которая бы обеспечила накопление знаний, скорейший обмен информацией, выработку и внедрение технологических решений»

вопросам инновационного развития отечественного горно-металлургического комплекса:

Роль государства в создании условий для развития наукоемких и высокотехнологичных производств в горно-металлургическом комплексе и смежных с ним отраслях реального сектора экономики;

Обеспечение глубокой переработки минерального сырья внутри страны с целью вывоза за рубеж конечной продукции с высокой добавленной стоимостью;

Причины низкого уровня конкурентоспособности продукции горно-металлургической продукции;

Научно-технологическое обеспечение горно-металлургического комплекса;

Методы стимулирования

прогрессивных технологических сдвигов и создание условий для перехода горно-металлургического комплекса на инновационный путь развития;

Создание новых переделов и развитие существующих производств конечного передела;

Внедрение эффективных технологий и модулей по получению особо чистых металлов, сплавов и композиционных материалов

Взаимовыгодное сотрудничество и взаимный интерес между всеми участниками, задействованными в горно-металлургическом комплексе – «государство – производство – наука – частный бизнес»;

Подготовка инновационных менеджеров;

Разработка новых технологий по переработке техногенного вторичного сырья с целью получения товарных продуктов;

Причины, сдерживающие развитие производства редко-

металлической и редкоземельной продукции в Казахстане;

Государственно-частное партнерство и развитие среднего и малого бизнеса в горно-металлургическом комплексе;

Подходы к разработке Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на 2010 - 2014 годы.

Участники конференции отметили, что горно-металлургический комплекс является одной из отраслей, которая обладает потенциальными возможностями для инновационного развития и поэтому должен занять достойное место в разрабатываемой Государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на 2010 - 2014 годы.

ВРЕМЯ ОТКРЫТИЙ



Проводимая Главой государства политика экономической модернизации вновь делает чрезвычайно актуальным изучение минеральных ресурсов Казахстана. Этот объективный процесс связан с увеличением роли нашей страны в глобальной экономике. Как показывает практика, потенциал изучения природных богатств республики далеко не исчерпан. А опыт прежних исследований, несомненно, будет востребован в будущем

Игорь
ПРОХОРОВ

Казахстанский Алтай издавна славился своими природными богатствами. Не случайно одно из толкований его названия означает Золотые горы. Ата журт – земля отцов – так называют казахи Алтай. Здесь

**Казахстанское золото
явилось одним из главных
источников драгоценного
металла для Средиземноморской
цивилизации в древности**

располагались аулы предков, казахи обращались к обитающим здесь, согласно преданиям, священным аруахам.

-Можно ли забыть эту землю, дающую силы? - воспевали поэты священный для казахов край. Здесь во главе бесстрашных батыров сражался в многочисленных битвах с джунгарами хан Абылай.

В конце XVIII–начале XIX веков усиливается интерес российских промышленников к овладению рудными богатствами региона. Это время бурного развития горнорудного дела в Казахстане, что было отмечено пристальным вниманием всего мира. Предпринимателей и политиков, в первую очередь, интересовал вопрос о том, насколько заявленные первопроходцами данные о природных богатствах соответствуют действительности. На повестке дня стоял вопрос об их скорейшем вовлечении в промышленное производство.

Экспедиции, организованные российским правительством, побывали в то время в самых отдаленных уголках Казахстана. Их возглавляли исследователи, которые во многом впервые открыли миру богатства наших гор. Так, научная миссия под руководством известного немецкого ученого и путешественника Александра Гумбольдта в 1829 году тщательно изучила Риддерские и Крюковские рудники, дала комплексное описание природных богатств Северо-Восточного Казахстана.

Начало этой экспедиции положило посещение Риддера. Участник поездки геолог Густав Розе дал характеристику

расположенным здесь шахтам. Местные руды, как он отметил, содержали кварц и тяжелый шпат, имели многочисленные золотые вкрапления. Кроме того, подсчеты показали, что в пуде кварца (16 кг), добытого

в этой шахте, содержалось полтора золотника (около 6 граммов) серебра.

Густав Розе в своих записях также описал расположенную в двух верстах от Риддера богатую драгоценными рудами гору «Круглая сопка». Дальше ее располагался Крюковский рудник, открытый в 1811 году. В рудах его содержался еще больший, по сравнению с Риддерским, процент серебра. - В пуде здешней руды, - заключил Густав Розе, - находилось 40 золотников серебра, а также небольшие зерна золота.

Имел Крюковский рудник и свои особенности. К примеру, он состоял из десяти горизонтов, а поперечные галереи были расположены так, что была возможность поддерживать сообщения между изолированными частями рудника. Так, чтобы попасть из западной части рудника в восточную, нужно было спуститься на седьмой горизонт, затем через поперечные галереи подняться на шестой, пятый, четвертый и третий горизонты. Из этого, последнего, был переход, соединяющий обе части рудника. Такое устройство свидетельствовало о возросшем мастерстве его работников.

На горе Проходной белок экспедиторы собрали много образцов порфира, гранита, альбита, кварца, а на вершине обнаружили красивый, зернистый диорит с зеленоватыми кристаллами.

Экспедиция продолжила свой путь по Казахстану. Из Бухтарминска путешественники отправились в Зыряновск через речку Таловка, где посетили действующий и в наши дни

Николаевский рудник. В его рудах участники экспедиции отметили некоторое количество золота и серебра. Шахта шла с юга, пересекаясь гнездом руд, содержащих медь, и переменила свое положение, будучи отнесена к западной стороне, к долине. Ученые констатировали, что, так как руда здесь совершенно скрылась, то и разработки в дальнейшем пришлось прекратить. Таковы были в то время несовершенные методы добычи. Между тем, в наши дни Николаевское месторождение вошло в десятку крупнейших в мире. Запасы медной руды составляют здесь около пяти миллионов тонн (по данным 2006 года). По расчетам специалистов, это позволит шахте находиться в строю еще около десяти лет.

В восьми верстах дальше Николаевского рудника на речке Таловке ученые посетили Таловский, или Большегорский, рудник, открытый в 1752 году. Однако в том же году он был оставлен вследствие, как тогда решили, незначительности запасов. Видимо, ошибка в расчеты закралась по той же причине – несовершенства методов добычи. Впрочем, в 1764 году разработки здесь начались вновь. Тогда обнаружили, что руда залегла гнездами, но не шла далеко в горы, будучи ограничена породами красного и пестрого глинистого шифера. При пробе оказалось, что дешенные руды содержали от 1 до 14 фунтов свинца и до 4 золотников серебра на пуд.

Наконец, 16 августа 1829 года,

**Главу алтайской экспедиции
Александра Гумбольдта
пытались обвинить
в преувеличении природных
богатств региона
и возможностей их освоения**

участники экспедиции прибыли в Зыряновск. Здесь они спустились в штольню одной из шахт и прошли по ней больше трехсот метров, постепенно опускаясь вниз. Согласно произведенным в 1818 году подсчетам, Зыря-



новский рудник содержал свыше 13 тысяч пудов серебра. Как оказалось, в зырянской руде содержалось больше золота, чем в других местных рудах.

Как отмечали ученые, в то время на Алтае проводились успешные опыты, чтобы из бедных, преимущественно кварцевых, руд, выплавить путем измельчения и промывки дополнительное количество золота. Кроме благородных металлов Зырянский рудник поставлял много свинцовой руды и считался в то время самым богатым. Он давал около 500 пудов серебра в год, а число рабочих доходило до 700.

Стоит отметить, что тремя годами ранее в Восточном Казахстане побывала научная экспедиция под руководством Карла Ледебура и Александра Бунге. Ученые оставили много важных свидетельств о том, как трудно шло хозяйственное освоение края.

Так, о Зырянском руднике они писали, что до 1804 года руды здесь плавил мало, так как в окрестностях не было лесов, а использовать гужевого транспорт в высоких горах между Усть-Каменогорском и Бухтарминском было очень трудно. Применять для этой цели водный транспорт из-за быстрого течения Иртыша долгое время считалось неосуществимым. Прежде здесь курсировали лишь небольшие лодки, в которых на рудник перевозили провиант, инструменты и другие необходимые вещи. В 1804 году для нужд производства были построены суда, на которых руда перевозилась в Усть-Каменогорск, дальше она доставлялась сухопутным путем. Выше устья реки Бухтармы на Иртыше построили так называемую Верхнюю пристань. От нее до Усть-Каменогорска – Нижней пристани – велся сплав зырянской руды, которая из Усть-Каменогорска развозилась гужевым транспортом на заводы: Змеиногорский, Локтевский, Барнаульский.

Подводя итоги экспедиции, Александр Гумбольдт высоко оценил уровень развития горного дела в Северо - Восточном

Казахстане, сделал ряд ценных замечаний и предложений о возможностях промышленного

освоения его рудных запасов. Между тем, уже первые известия об итогах его миссии на



Алтай вызвали острую полемику среди европейских ученых. Главу алтайской экспедиции

пытались обвинить в преувеличении природных богатств региона и возможностей их

освоения. Тем не менее, Александру Гумбольдту и Густаву Розе удалось убедить своих европейских коллег. Данные Алтайской экспедиции были полностью приняты мировой научной общественностью, а в России они долгое время оставались источником дальнейших исследований о промышленном развитии региона.

Александр Гумбольдт также попытался истолковать применительно к Казахстану знаменитые слова «отца истории» Геродота о «стерегущих золото грифах». Как предположил именитый ученый, золото, которое в древности охраняли легендарные племена, добывалось, в том числе, и на казахстанском Алтае.

Таким образом, по мнению ученого, казахстанское золото явилось одним из главных источников драгоценного металла для Средиземноморской цивилизации в древности. Известный ученый пришел к выводу, что народы, населявшие территорию Казахстана, играли заметную роль в торговых и культурных связях не только с соседними странами, но и с довольно отдаленными азиатскими, европейскими и даже африканскими государствами.

Уже после кончины немецкого ученого немало нового в изучение географии Казахстана внес выдающийся представитель передовой культуры XIX века, просветитель и ученый, мужественный путешественник Шокан Валиханов. Лучшее зная местный край, он внес ряд важных уточнений в отдельные положения трудов Гумбольдта.

Естественно, в наши дни многие открытия географов XVIII-XIX веков во многом устарели и выглядят порой даже наивно. Это отнюдь не умаляет заслуг великих исследователей прошлого. С получением независимости богатства казахстанской земли стали принадлежать народу. Настало время научиться их использовать с наибольшей эффективностью. На повестке нынешнего дня - требование жизни : появление казахстанских Гумбольдтов.



Первый директор медного гиганта



**Он претворял замысел
Каныша Сатпаева по созданию
«Большого Жезказгана»**

Ныне корпорацию «Казакхмыс» знает весь мир, основу которой составляет Жезказганский горно-металлургический комбинат им. К.И. Сатпаева. В деле осуществления в жизнь гениальных идей академика К.И. Сатпаева по созданию «Большого Жезказгана» был Герой Социалистического Труда, лауреат государственной премии СССР, заслуженный горняк Казахстана, кандидат технических наук Виктор Васильевич Гурба, 95-летие со дня рождения которого отметила научная общественность Казахстана. Считаю своим святым долгом рассказать о выдающемся организаторе горно-металлургического производства.

Какимбек
САЛЫКОВ,
президент
Международного
фонда
К. И. Сатпаева,
заслуженный
деятель РК.

Став первым директором Жезказганского горно-металлургического комбината им. К.И. Сатпаева, В.Гурба четверть века успешно трудился на этом высоком посту и простился с жизнью, не покладая рук от больших сложных дел известного всему миру медного гиганта. Виктор Васильевич не покидал Жезказган, хотя ему предлагались более высокие должности. Становление и развитие Жезказганского горно-металлургического комбината он сделал делом всей своей жизни. Оправдались его надежды, «Большой Жезказган» создан его руками, а его мы почитаем как высочайшую гордость всех работников цветной металлургии страны, яркую личность XX века.

Я впервые увидел Виктора Гурбу в Нижнем Тагиле на посту директора рудоуправления им. III Интернационала. Летом 1952 года мы, второкурсники Московского института цветных металлов и золота имени М.И. Калинина, проходили на Урале студенческую производственную практику. Запомнилось, как он нам в шутку говорил: «Берегитесь уралочек и на земле, и под землей». Действительно, мы долго вспоминали Виктора Васильевича и лучше поняли, что в шутке есть доля правды. Под землей были отчаянные женщины, а на земле одна красивая уралочка увела к себе нашего одноклассника Адельгузина Шагама, которого пришлось искать три дня...

В конце 1955 года, окончив институт, я получил направление в Жезказган и в течение двадцати лет работал вместе с Виктором Гурбой. На любых постах я Виктора Васильевича уважал как моего главного наставника, как истинного болельщика за судьбу «Большого Жезказгана», настоящего исполнителя заветов и советов К.И. Сатпаева. Он ко мне также относился с большим уважением, постоянно поддерживал мою инициативу, связанную с решением проблем городского хозяйства, особенно жилищно-коммунального обеспечения горняков.

Виктор Васильевич был челове-

ком простым и понятным. В начинании он мало кому уступал, а в распространении прочитанного обладал особым талантом. В ораторском искусстве, в любой производственной аудитории или на высоком и бурном форуме с участием всех «тузов сверху» Гурба всегда оказывался на высоте. Он восхищал людей, как Пушкин, читающий стихи среди друзей. Виктор Гурба был истинно мудрым, человеком аналитического ума, как бы с автоматически синтезирующими устройствами мозга. Как производственник, являлся несравненным стратегом и, в то же время, владел тактикой ведения такого сложного, многоотраслевого хозяйства. Из любых сложнейших ситуаций выходил победителем.

Если спросят, в чем секрет Гурбы как большого деятеля, можно смело утверждать, что это был человек-новатор, созидатель и воспитатель. Он процессы обо-

С тех пор как появился он в наших краях, так их не покидал, жил лишь заботами Жезказгана, прославился на всю страну и прославил наш прекрасный город меди, весь Жезказган-Улытауский священный регион

гащения руд знал не хуже, чем маститые профессора, в горном деле обладал настоящим божественным даром, металлургию если представлял неплохо в молодые годы, то при подготовке к строительству и выбору схем различных технологий металлургического производства Жезказганского медеплавильного завода был в совершенстве подготовленным. При важном споре его слово было всегда основным и последним.

Простота в обращении с людьми у Виктора Васильевича была до того лаконичной, что он одинаково радушно разговаривал и с министром, и с любым подчиненным. Величие этого человека было в его конкретности, ясности и целеустремленности. Действительно, его хорошо понимали все члены коллектива, и он их нужды представлял четко, как дела большой единой семьи. Глубина его мыслей соответство-

вала сложности задач, а решал их он талантливо.

Жизнь Виктора Гурбы - живая легенда: горный инженер из среды классических горняков Урала, вовлеченный в стремительный круговорот индустриального Казахстана, олицетворял сына Великой Руси, оказывающего помощь только что набирающей темпы развития промышленности Казахстана. С тех пор как появился он в наших краях, так их не покидал, жил лишь заботами Жезказгана, прославился на всю страну и прославил наш прекрасный город меди, весь Жезказган-Улытауский священный регион.

Виктор Гурба был не только знаменитым командиром производства, но стал большим государственным и общественным деятелем: избирался депутатом Верховного Совета СССР, Казахской ССР, Карагандинского и Жезказганского областных советов и Жезказганского городского совета депутатов трудящихся. Многие годы был членом ЦК Компартии Казахстана, Карагандинского и Жезказганского обкомов партии, членом бюро Жезказганского горкома партии.

Жезказган и его становление, развитие были тесно связаны с именами первооткрывателя и вдохновителя создания «Большого Жезказгана» - К.И. Сатпаева и практического исполнителя его замыслов В.В. Гурбы. В историю индустриального развития Казахстана они вписали свои имена на века.

Начиная с 1948 года завершение строительства Жезказганского комбината было взято под пристальное внимание руководящих органов центра и Казахстана, что означало начало перехода на рельсы мирного времени и восстановление работ по созданию «Большого Жезказгана». Переломным периодом в ходе строительства меднорудного гиганта стал 1958 год. Союзными директивными органами было решено добычу медной руды в Жезказгане увеличить в 2,2 раза, а производительность труда повысить на 46%.

В эти нелегкие послевоенные годы и появилось имя горного



инженера Виктора Васильевича Гурбы, направленного Министерством цветной металлургии СССР главным инженером Карсакбайского медькомбината. Наступил новый рубеж освоения Жезказгана. С первой встречи молодой уральский инженер произвел хорошее впечатление на академика Сатпаева, который был первым, кто предложил Москве и Алматы кандидатуру будущего директора Жезказганского горно-металлургического комбината.

Судьба Виктора Васильевича свела с одним из лучших умов XX века, крупным мыслителем науки о Земле, создателем учения о металлогении рудных месторождений К. И. Сатпаевым. Он понял, с кем имеет дело, и навсегда стал

верным соратником ученого, и всегда находил его поддержку в текущих делах. Совместные действия Сатпаева с Гурбой стали не только определяющим, но главным фактором успешного строительства «Большого Жезказгана».

Благодарные ученики В. В. Гурбы всегда отвечали старательным трудом, и многие из них стали замечательными командирами производства. Он уважал старейшин Жезказгана - Жангира Жанасова, Тусупбека Мулахова, Михаила Филиппова, Абикуна Мамахова, Аскара Шинтуринова, Рустема Даутова, Ивана Кнуренко, Шайхислама Аймышева, Ордабая Исаева, Саркыта Болатбекова, часто советовался с ними. Никогда не

отказывал совместно отпраздновать радость друзей, умел и горе разделить на равных.

Шахты Жезказгана, по замыслам К.И. Сатпаева, благодаря огромному производственному таланту В.В. Гурбы стали родиной самоходного горно-шахтного оборудования. Впервые применив эту технику и новую технологию на примере передовых зарубежных предприятий, жезказганские горняки первыми в стране совершили подлинную горно-шахтную революцию.

На карьерах были внедрены мощные высокопроизводительные экскаваторы ЭКГ-8, большегрузные автомобили, электровагоны с большим сцепным весом, высокопроизводительное буро-



вое оборудование, новые виды более эффективных и дешевых взрывчатых веществ. Самое главное - забойщики избавились от тяжелого и изнурительного труда с ручными перфораторами. Буровые установки, мощные погрузчики, самоходные вагоны под землей придали вид открытых работ. Златоуст-Беловский карьер превратился в один из наилучших рудников добычи руд открытым способом. Словом, имя Гурбы произносилось как родоначальника применения самоходного оборудования на подземных работах.

Виктор Гурба был большим стратегом производства, как Кутузов, и быстрым тактиком, как Суворов, умел раньше всех разглядеть «бутоны будущего цветения». Как большой провидец, шахтопроходческое дело вывел в отдельное предприятие.

Приезжая на пленум Карагандинского обкома Компартии Казахстана, членами которого мы были, в гостинице «Караганда»

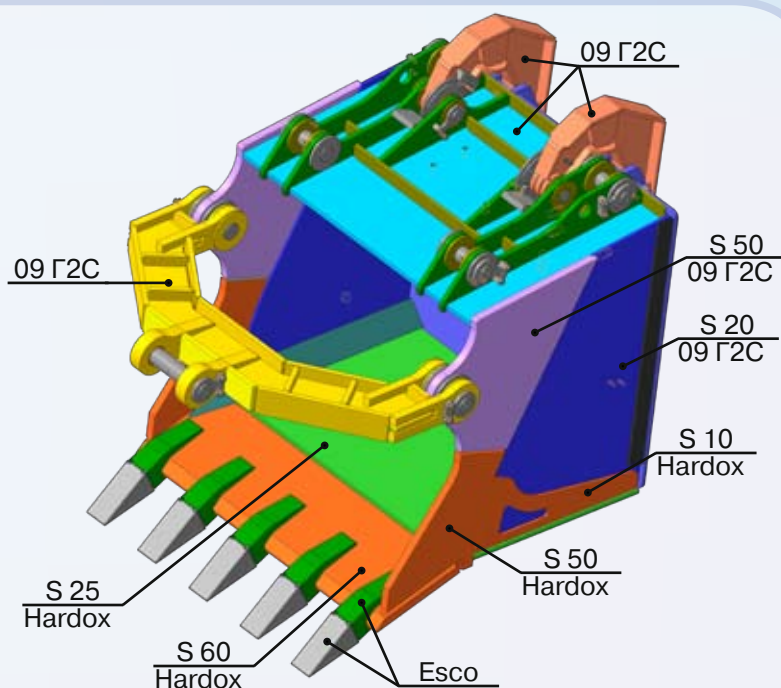
вечером, за чашкой чая, было интересно наблюдать, как Виктор Васильевич упрекал геологов в их ошибках в оценках запасов руды, содержании металла, слабой разведке новых месторождений, а те в свою очередь говорили о том, что горняки оставляют под землей чуть ли не 30% запасов руды.

**Совместные действия
Сатпаева с Гурбой стали
не только определяющим,
но главным фактором успешного
строительства
«Большого Жезказгана»**

Виктора Гурбу с огромным уважением вспоминают сельчане соседних Жанааркинского, Жездинского и Улытауского районов. Комбинат оказывал постоянную помощь в строительстве на селе. В трудное время спасал от стихии чабанов, не без помощи шахт и заводов Жезказгана производились сев, уборка урожая, окот и стрижка овец. Виктор Васильевич хорошо знал нужды всей округи

Жезказгана. Сейчас эти примеры, может, кому-то неинтересны, а для тех времен были крайне нужными. В отношении к жителям села Виктор Васильевич всегда оставался отзывчивым и добрым. В преобразовании прилегающих районов он никогда и ни в чем не отказывал, а лишь предупреждал: «Дайте свои заявки за год, чтобы смогли включить в план работы следующего года».

История создания гиганта цветной металлургии не складывалась из одних победных шествий. Герой Социалистического Труда, лауреат Государственной премии, депутат Верховного Совета СССР Виктор Гурба не раз попадал в трудное положение, когда бюрократия мешала развитию Жезказгана. Не раз замораживалось проектирование Жезказганского медьзавода, и каждый раз в трудной схватке, особенно с руководителями Министерства цветной металлургии страны, он одерживал победы.



ПРОФДЕСТ

Ведущий производитель в СНГ

**производство навесного
оборудования для спецтехники
запчасти для импортной техники**

+7-4932-59-15-60 www.profdst.ru

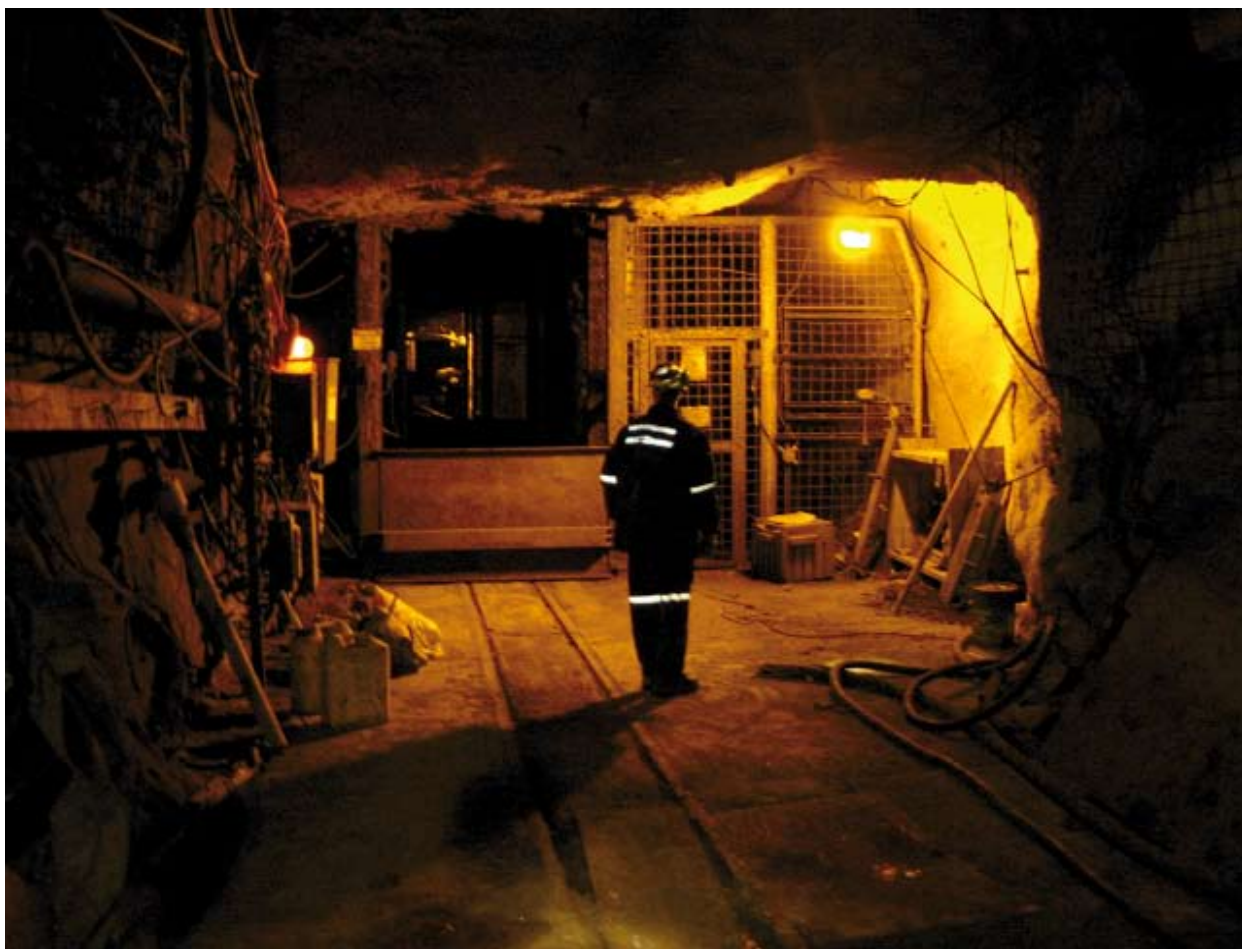
Украина снижает потребление металлопроката

По информации президента Украинской ассоциации металлотрейдеров (УАМ) Андрея Федосеева, потребление металлопроката в Украине в январе-октябре 2009 г. снизилось на 41% по сравнению с аналогичным периодом 2008 г. – до 4,259 млн. т, импорт – на 70%, до 519,2 тыс. т.

При этом за 10 месяцев трубные предприятия сократили закупки отечественного и импортного металлопроката на 35% – до 1,271 млн. 793 тыс. т, строительные – на 70%, до 63,804 тыс. т, метизные – на 32%, до 353,84 тыс. т, железнодорожные – увеличили на 27%, до 86,81 тыс. т.

По данным УАМ, металлоторговые предприятия, в том числе мелкие, снизили закупки на 53% – до 1 млн. 143 тыс. т, машиностроительные – на 66%, до 455,48 тыс. т, горно-металлургические увеличили закупки на 23%, до 776 тыс. т.

Доля металлотрейдеров в общем объеме потребления на внутреннем рынке по итогам десяти месяцев текущего года составила 27%, трубных предприятий – 31%, машиностроительных – 11%, горно-металлургических – 18%, метизных – 8%, строительных – 1%, железной дороги – 2%, прочих – 2%.



Россия снижает производство цветных металлов

По данным Федеральной службы государственной статистики России, в январе-октябре 2009 г. производство первичного алюминия, включая силумин, снизилось на 8,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, при этом в октябре производство выросло на 3,9% к сентябрю. Производство глинозема

в октябре 2009 г. по сравнению с октябрём 2008 г. снизилось на 7,7%, по сравнению с сентябрем текущего года – на 2,9%. За 10 месяцев с начала года производство глинозема сократилось на 10,9%. Выпуск алюминиевого проката в октябре по сравнению с октябрём 2008 г. упал на 33,9%, по сравнению с сентябрем т.г. –

8,2%. В январе-сентябре выпуск алюминиевого проката упал на 36,6%.

За 10 месяцев сократилось производство свинца – на 20,1%, цинка – на 16,8%, никеля – на 4,4%, меди – на 3,2%, кобальта – на 6,7%, губчатого титана – на 35,6%, магния – на 34%

СТАНДАРТЫ И КАЧЕСТВО

WIKAI

**Ваш надежный партнер в измерениях
давления и температуры**

Механические Манометры
Механические Термометры
Механические Уровнемеры
Датчики Давления
Датчики Температуры
Калибровочное Оборудование



WIKAI

050050, Алматы
Райымбека 169

Тел.: 8(727) 233 08 48, 233 08 49
Факс.: 8(727) 278 99 05

ТОО "ВИКА КАЗАХСТАН"

www.wika.kz
info@wika.kz

"Орман аймағы" - казахстанское предприятие,
основным видом деятельности которого является
лесопильное производство.

Продукция предприятия:
Пиломатериал обрезной,
пиломатериал необрезной, брус,
пиловочник хвойных и лиственных пород.

Мощность производства обрезного пиломатериала - 50 м³ в смену.



020500, Акмолинская область, Буландынский район, г.Макинск, Южная промзона.
Офис в г.Астане: ул. Шара Жиенкулова, 2/1 (бывш. ул. Фурманова, 6).
Телефоны: +7(7172) 28-24-90, 28-24-94, 28-24-95.

e-mail: orman-aimagy@mail.ru

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Журнал «Горно-металлургическая промышленность» объявляет о начале подписки на 2010 г. С января 2010 года вы сможете оформить подписку на издание в любом отделении АО «Казпочта» по индексу **74112**. Чтобы подписаться на издание через отдел рекламы, необходимо **заполнить заявку** и оплатить счет, который вам будет предоставлен после обработки заявки.



Заполненный заказ вышлите почтой по адресу:

ОЮЛ «Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (для журнала)
010000, Казахстан, г. Астана, Левый берег, пр. Тауелсіздік, 12\1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», офис 201;
по факсу 8 (7172) 689 602 (609) **с пометкой «Для журнала»** или в электронном виде: agmp-pressa@mail.ru

Вы также можете оплатить подписку перечислением:

ТОО «Горнорудная компания Казахстана»
РНН 620 200 302 596
р\с 058 467 074 в филиале Астана «БТА Банк»
БИК 195 301 304

ЗАЯВКА

(заполните, пожалуйста, разборчиво)

Полное наименование подписчика (Ф.И.О. или организация): _____

Полный почтовый индекс, адрес, тел., факс, e-mail подписчика: _____

Реквизиты подписчика (для юридических лиц): _____

№	Подписчик	Цена подписки на 2010 год, тенге	Кол-во экземпляров журнала	Всего, тенге
1	Юридические лица - члены АГМП	9 800		
2	Юридические лица - не члены АГМП	10 600		
3	Зарубежные компании, СП, физические лица, проживающие за рубежом*	14 600		
4	Профсоюзные и общественные организации	8 400		
5	Ветераны отрасли	6 500		
6	Физические лица	8 200		
	ИТОГО			

* стоимость подписки для данной категории подписчиков взимается в USD или российских рублях по курсу Народного Банка Республики Казахстан на день заполнения заказа.

Итого стоимость подписки на период _____ составляет: _____ тенге

Печать, подпись _____ Дата заполнения _____