

№5 (30-31) 2010 год

Учредитель:

ОЮЛ «Республиканская ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий» (АГМП)

Председатель редакционного совета

А. О. ИСЕКЕШЕВ – заместитель Премьер-Министра РК, министр индустрии и новых технологий РК

Заместитель председателя редакционного совета

Н. В. РАДОСТОВЕЦ – исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

И. Б. ЕДИЛЬБАЕВ	советник президента ENRC Kazakhstan
Ф. ПАННИР	генеральный директор АО «Арселор Миттал Казахстан»
В. С. ШКОЛЬНИК	председатель правления АО «Национальная атомная компания «КазАтомПром»
А. Л. ТЕКСЛЕР	президент АО «ГМК«Казахалтын»
В. И. ПОЛЫНОВ	генеральный директор АО «Финансово-инвестиционная корпорация «Алел»
Г. Е. ИРГЕБАЕВ	главный инженер ТОО «Майкубен»
В. И. ЛАВЕЦКИЙ	технический директор корпорации «Казахмыс»
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
М. Д. НИКИФОРОВ	председатель Профсоюза работников угольной промышленности
А. Ж. НУРАЛИН	председатель Профсоюза трудящихся горно-металлургической промышленности

Редакционная коллегия:

Н. В. РАДОСТОВЕЦ	исполнительный директор АГМП, доктор экономических наук, профессор
Т. М. МУХАНОВ	заместитель исполнительного директора АГМП
Н. К. ШАШКОВА	заместитель исполнительного директора АГМП
А. М. БАНЦИКИН	главный редактор
А. КАШКИНБЕКОВ	директор по связям с правительством и общественностью АО «Арселор Миттал Казахстан»
М. А. КУАНДЫКОВА	Управляющий Директор по корпоративным коммуникациям ENRC Kazakhstan
Л. П. СТАРОСТИНА	руководитель пресс-службы ТОО «Богатырь Комир»
М. В. РОЖКОВА	директор

Дизайн, верстка и допечатная обработка

Р. В. ГАРОВИЧ e-mail: garovich@rambler.ru

Корректорская служба

А. З. БИРЖАНОВА

Контактные данные:

010000, Казахстан, г. Астана
пр. Кабанбай батыра, 11, секция 7, 3 этаж
тел. 8 (7172) 689 634, 688 843
факс 8 (7172) 688 845
e-mail: izdat@agmp.kz

Представитель в г. Москве

А. КУРТМУЛАЕВ
тел. 8 (495) 210-83-16, 652-71-51
e-mail: info@asiapress.ru

На обложке:

Фото из фонда фотографий ENRC.
В номере использованы фото
А. Мазницина, В. Гаркуши, С. Турдыбекова

Электронную версию журнала вы можете найти на сайте www.agmp.kz

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Регистрационное свидетельство № 9078-Ж от 25.03.2008 г.

Перепечатка материалов возможна только с письменного согласия редакции. Публицистические и аналитические материалы присланные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются.

Тираж 1500 экз.

Журнал выходит один раз в два месяца

Номер отпечатан в ТОО «ТАИС»

г. Караганда, ул. Степная, 62-а, тел. 8 (7212) 91-26-56

Редакционная КОЛОНКА



Итак, свершилось. Отраслевая программа развития горно-металлургической отрасли на ближайшие пять лет принята. Государство ставит перед металлургами цель – проведение технологической модернизации производств с акцентом на крупные и средние предприятия, обеспечивающие полный цикл последующего передела.

Общий объем инвестиций, заявленный ключевыми игроками отрасли, оценивается в 16,5 млрд. долларов. Из них на долю ENRC приходится 5,3 млрд. долларов, Казахмыс – 5 млрд. долларов, Кацзинка – 2,2 млрд. Арселор Миттал Казахстан – 4 млрд. Идеология госпрограммы предусматривает, что для бизнес-инициатив с конкурентоспособным и высокотехнологичным производством в приоритетных отраслях экономики будут созданы специальные условия, приняты меры государственной, ресурсной и финансовой поддержки. Иными словами, государство отходит от прежней политики «кнута», акцентируя внимание на «пряниках» в виде экономических льгот и стимулов. Однако, кроме финансовых вливаний, для быстрой модернизации предприятий важно обеспечить гарантированный спрос на их продукцию. Построить завод по мировым стандартам и установить современное оборудование – еще полдела. Необходимо, чтобы к моменту выпуска свинца, алюминия, меди, цинка и другой продукции ГМК к производству, основанному на более глубоких переделах, были готовы подключиться игроки малого и среднего бизнеса. В свое время так поступали в Германии, где автомобильные заводы строились рядом с металлургическими комбинатами и рудниками.

Помнению исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николая Радостовца, в нашей стране вокруг крупных производителей металлов логично создавать СЭЗ, где небольшие компании могли бы наладить выпуск товаров, востребованных рынком. Идея прекрасная, но почти сразу же пошли вопросы: а располагает ли Казахстан необходимым количеством квалифицированных кадров? Достаточно ли электроэнергии? Готов ли железнодорожный транспорт к «промышленному взрыву»? Достаточно ли запасов сырья? И снова инвесторы, производители, власть – звенья начавшейся модернизации производственного процесса – усаживаются за стол переговоров, чтобы найти пути преодоления возникших препятствий...

Содержание

Стратегия «Казахстан-2030»

Документ, не потерявший актуальности

СТР. 4-6



СТР. 12-13



Тарифом по металлу

Исполнительный директор АГМП
Н.Радостовец о частных вопросах
развития металлургии

Программа развития ГМК: выгоды и преимущества



СТР. 8-10

Интервью с зампреда Комитета промышленности
МИНТ РК Е.Карибаевым

Карт-бланш для геологов

СТР. 18-19

Правительство затевает ревизию казахстанских недр

«ПФИИР-2010»: первые итоги

СТР. 14-15

На коллегии Министерства индустрии и новых технологий РК
обсуждены предварительные результаты индустриализации страны

НОВОСТИ

СТР. 7, 16-17, 44



РЕСПУБЛИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ И
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ

СТР. 22-25

Утолит ли государство кадровый голод в металлургии?

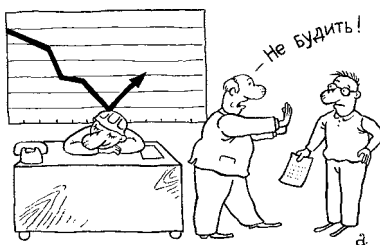
Актуальные вопросы профессионального образования

Кира ИВАНОВА

Плоды интеграции

Чего ждать грузоотправителям
от Таможенного Союза?

СТР. 30-32



Игорь ПРОХОРОВ

Осень охладила демпинг

Обзор сырьевого рынка

СТР. 33-35



Инновации: В Таразе плавят ферросплавы, а в «AirBest» удешевляют воздух **СТР. 38-41**



«АрселорМиттал темиртау»
инвестирует в чемпионов

СТР. 50-51

АГМП создана 27 мая 2005 года и сегодня объединяет 65 отечественных и иностранных компаний черной и цветной металлургии, энергетики, золотодобывающей и угольной промышленности.

АГМП является одним из первых учредителей Союза предпринимателей и работодателей «Атамекен», ее представители входят в Экспертные советы восемнадцати министерств и ведомств.

АГМП активно защищает права и интересы казахстанских предприятий горно-металлургического комплекса в Правительстве и Парламенте.

АГМП принимает реальное участие в формировании и проведении экономической и социальной политики Казахстана.

АГМП всегда открыта для сотрудничества и готова принять в свои ряды как предприятия горно-металлургического комплекса, так и компании, работающие в сопутствующих секторах.

г. Астана, ул. Д. Кунаева 12/1
тел.: +7 (7172) 689-601
факс: +7 (7172) 689-602
e-mail: mail@agmp.kz

www.agmp.kz



СТРАТЕГИЯ БЕЗГРАНИЧНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

КАЗАХСТАН ВЫБЕРЯЕТ НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ ПО «СТРАТЕГИИ-2030»

Алексей БАНЦЫКИН

16 октября представители исполнительной и представительной ветвей власти, зарубежные эксперты, ученые и бизнесмены снова учинили ревизию своего понимания стратегии «Казахстан-2030». Собравшиеся в выставочном центре «Корме» пришли к единому выводу, что этот программный документ, заложивший генеральную линию развития страны на три десятилетия вперед, до сих пор не утратил своей актуальности.

Преодолев краткий, но весьма напряженный период влияния глобального финансового кризиса, Казахстан пришел к необходимости разработки эффективного плана построения посткризисного общества. Однако путь осуществления структурных реформ, обеспечивающих долгосрочный и устойчивый рост экономики, в 1997 году был определен приоритетом государственного строительства еще в Президентской стратегии развития «Казахстан-2030».

Долгосрочная программа развития вновь оказалась в центре внимания экспертов-экономистов, политологов и практиков-управленцев. Они еще раз убедились в правильности выбора Президентом планирования как метода движения вперед. Открывая работу форума «Стратегия 2030: путь к устойчивому развитию» глава Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына» Кайрат Келимбетов указал на специфику современного развития экономики.

— У Казахстана есть четкое видение, конкретно обозначены проекты, мы понимаем, как их финансировать, и у нас есть твердая политическая воля Главы государства, — отметил Кайрат Келимбетов. — И все цели, поставленные Стратегией-2030, своевременно и успешно реализуются.

От имени Правительства страны собравшихся приветствовал заместитель Премьер-Министра Республики Казахстан, министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев. Вспоминая зарождение Стратегии-2030 он отметил,



что в тот период «каждый день приходилось решать непростые вопросы».

— Но Глава государства обозначил стратегию прорыва, которая и стала основным ориентиром движения к устойчивому развитию, — подчеркнул Асет Исекешев.

По мнению руководителя самого инновационного министерства, именно системное планирование и накопления прежних лет позволили Казахстану минимизировать последствия кризиса. Активная работа Главы государства, ведущего Правительство

курсом поддержки реального сектора, увенчалась результатом, способным вызвать зависть граждан иных государств. Промежуточная программа развития Казахстана до 2010 года успешно выдержала стресс-тест.

— За 10 лет в три раза снизилось число казахстанцев с доходами ниже прожиточного минимума... Доходы населения увеличились в семь раз, — констатировал Асет Исекешев. — 18 млрд. долларов было направлено из Национального фонда, что позволило сохранить положительные темпы экономики и макростабильность, повысить доходы населения, снизить безработицу до 5–7 процентов, а ВВП удержать на уровне 8 процентов по итогам первого полугодия. В развитых странах такие показатели являются достаточно позитивными.

В целом же за 13 лет ВВП страны увеличен в 6 раз — с 22 до 134 млрд. долларов, объем прямых иностранных инвестиций в Казахстан достиг 118 млрд. долларов, а международные активы страны с учетом Нацфонда превышают 57 млрд. долларов. По словам вице-премьера, многие страны, в том числе и Казахстан, «при-

ступили к реинжинирингу своих финансовых систем».

— Фундаментальные постулаты промышленной конкуренции быстро устаревают, и в целом, как говорят эксперты, эпоха производства, основанного на природных ресурсах и дешевом труде, и финансовом капитале, завершается, — указал Асет Исекешев. — Рост производительности экономики все больше будет опираться не на физический, а на человеческий капитал, и повышение вклада в экономический рост страны так называемой «экономики знаний».

Главным показателем конкурентоспособности страны станут инновационность промышленности и быстрая адаптация к переменам. Новый среднесрочный план развития страны до 2020 года основан уже на постулатах новой экономической политики, суть которой форсированное индустриально-инновационное развитие. Эта государственная программа, призванная сыграть роль национальной идеи, разработана с акцентом на качественные показатели: эффективность и производительность труда, инновационную активность, экспорт

несырьевых продуктов, снижение энергоемкости. Примечательно, что ПФИИР вызвала положительные оценки международных экспертов. Лорд Питер Мендельсон, некогда занимавший пост первого государственного секретаря Великобритании, заявил, что «Казахстан выбрал верный ориентир на инновации и знания». В то же время, эксперт отметил, Казахстану необходимы квалифицированные кадры, инвестиции и «сильный, работоспособный частный сектор».

Лидирующая роль ФНБ «Самрук-Казына» как ведущего антикризисного оператора была отмечена всеми участниками форума. Однако, по мнению Кайрата Келимбетова, «в этом направлении фонд выполнил свою миссию». Теперь все свои силы фонд сконцентрирует на диверсификации экономики и форсированной индустриализации. При этом г-н Келимбетов напомнил, что Президент Казахстана изначально закладывал в стратегию не сырьевую, а точнее, не нефтегазовую идеологию.

— Был создан Нацфонд, куда заложили все доходы от нефти, поскольку мы ясно понимаем, что эти ресурсы



рано или поздно будут исчерпаны, или цены уже будут не те, и у Казахстана есть время сформировать основы «ненефтяной» экономики, – заявил Кайрат Келимбетов в комментариях журналистам.

Тем не менее сырье играет ощутимую роль в экономике Казахстана, и Кайрат Келимбетов заметил все же, что переход на качественно новый уровень модернизации индустрии опирается на имеющийся опыт развития ресурсного сектора. Другое дело, что мы научились эффективно пользоваться недрами.

– Мы всегда по-хорошему завидовали мобильности казахстанской команды, – подчеркнул президент Сбербанка России Герман Греф. – У Казахстана есть чему поучиться, хотя страна не стесняется перенимать опыт передовых стран.

Не случайно российский банк развернул на территории Казахстана широкую кредитную кампанию. Таможенный союз помноженный на выгоды участия в форсированной индустриализации в итоге способны принести неплохой барыш.

Свою оценку стратегии посткризисного развития предоставила единственная представительница реального сектора, финансовый директор Евразийской корпорации природных ресурсов (ENRC) Зауре Заурбекова.

– Сегодня можно уверенно говорить, что в условиях пережитого глобального системного кризиса экономическая модель Казахстана продемонстрировала свою эффективность, – заявила г-жа Заурбекова.

По ее мнению, «последствия мирового кризиса могли быть более разрушительными, если бы не своевременные и продуманные действия Правительства, в результате которых Казахстан уверенно показал и показывает положительные темпы экономического роста». Миссию антикризисного оператора ФНБ «Самрук-Казына» выполнил успешно и эффективно.

– Программа индустриально-инновационного развития стала новым импульсом и для ENRC в дальнейшей реализации стратегических приоритетов компании, – отметила Зауре Заурбекова. – Так, Карта индустриализации включает в себя 14 проектов

горно-металлургической отрасли, из которых четыре являются проектами ENRC.

Запуск второй очереди Казахстанского электролизного завода стал знаковым событием для всего Казахстана. Как сказал на церемонии открытия Президент Нурсултан Назарбаев, этот завод стал воплощением его мечты. Мощное, современное, высокотехнологичное предприятие сегодня внедряет в отечественную металлургию европейские стандарты экологически чистого производства.

Казахстан впервые вышел на международный рынок с продукцией третьей стадии передела: металлозаготовками и слитками из алюминия, которые сертифицированы на Лондонской бирже металлов. Однако ENRC не останавливается на этом. В настоящее время корпорация строит цех обожженных анодов мощностью 150 тыс. тонн в год. Аноды – это один из основных материалов в производстве алюминия. Пока они закупаются в Китае. С реализацией нового проекта Казахстан будет использовать аноды только собственного производства. Данные инвестиции позволят увеличить казахстанское содержание и снизить зависимость отечественного производства от импорта основных расходных материалов.

Недавно был запущен в производство металлопрокатный завод на Соколовско-Сарбайском горно-производственном объединении. Проект нацелен на повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции за счет снижения себестоимости. Металлические изделия сейчас компания производит у себя. Производство позволяет утилизировать лом черных металлов, образующийся на предприятиях корпорации.

Также в настоящее время на ССГПО реализуется другой проект – строительство завода по производству металлизированного продукта. Будет выпускаться новый продукт с высокой добавленной стоимостью – горячебрикетированное железо. Проект позволит Казахстану укрепить свои позиции на рынке железорудной продукции путем диверсификации потенциальных рынков сбыта.

Еще один значимый проект ENRC – строительство четвертого плавильного цеха по выпуску высокоуглеродистого



**СЕГОДНЯ
МОЖНО УВЕРЕННО
ГОВОРИТЬ,
ЧТО В УСЛОВИЯХ
ПЕРЕЖИТОГО
ГЛОБАЛЬНОГО
СИСТЕМНОГО КРИЗИСА
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
МОДЕЛЬ КАЗАХСТАНА
ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛА
СВОЮ
ЭФФЕКТИВНОСТЬ, –
ЗАЯВИЛА
Г-ЖА ЗАУРБЕКОВА**

феррохрома на Актюбинском заводе ферросплавов, АО «ТНК «Казхром». В ряду основных целей проекта – замена существующих изношенных и морально устаревших мощностей по производству высокоуглеродистого феррохрома на Актюбинском заводе ферросплавов (некоторые цеха которого построены в 40-е годы прошлого столетия). Также проект рассчитан на дополнительное увеличение объемов производства и экспортного потенциала Казахстана по феррохрому.

Общая программа капитальных затрат ENRC, включая вложения в международные активы, составляет 5,9 млрд. долларов США. Из них 5,3 млрд. долларов США будут инвестированы в Казахстан в среднесрочной перспективе для реализации проектов в рамках Программы форсированного индустриально-инновационного развития.

– Мне хотелось бы отметить, что Казахстан создал по-настоящему благоприятный инвестиционный климат, и в реализации наших проектов мы получили весомую поддержку государства, – подытожила Зауре Заурбекова.

В КАЗАХСТАНЕ РАЗРАБОТАЮТ НОВУЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ «ДОРОЖНУЮ КАРТУ»



КАЗАХСТАН РАЗРАБАТЫВАЕТ СПЕЦИАЛЬНУЮ ДОРОЖНУЮ КАРТУ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ. РАБОТА ПРОВОДИТСЯ СОВМЕСТНО С ОРГАНИЗАЦИЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И СОТРУДНИЧЕСТВА (ОЭСР) И РОССИЙСКОЙ КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИЕЙ STRATEGY PARTNERS. ОБ ЭТОМ СООБЩИЛ ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИТЕТА ПО ИНВЕСТИЦИЯМ МИНИСТЕРСТВА ИНДУСТРИИ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ АСЫЛХАН СЕРИКОВ.

В настоящее время проводится исследование совместно с организацией экономического развития и сотрудничества и российской консалтинговой компанией Strategy Partners относительно разработки в качестве пилотного проекта специальной дорожной карты привлечения прямых иностранных инвестиций с такими ключевыми для нас странами как США, КНР, Турция, Корея, Япония, Германия, Франция», – заявил А. Сериков.

По его словам, в министерстве индустрии и новых технологий рассчитывают, что пилотный проект будет разработан до

конца текущего года. Также председатель комитета сообщил, что Казахстан ведет разработку соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с Японией, передает ИА Новости-Казахстан.

«Данное соглашение является соглашением нового типа, содержащее в приложениях нормы и требования национального законодательства для иностранного капитала и закрепляющее все виды ограничений и требований на случай возможного изменения законодательства», – подчеркнул А. Сериков.

На данный момент Казахстан заключил соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с 44 странами мира, а также одно многостороннее соглашение в рамках Евразийского экономического сообщества.

■ Казинформ



Повышайте продуктивность и энергоэффективность производства



Для повышения потенциала производства и снижения затрат, мы обеспечим вас надежными и эффективными средствами подачи и распределения электроэнергии. Для повышения производительности, технической эффективности, соблюдения экологических норм и обеспечения качества продукции воспользуйтесь нашими средствами автоматизации и решениями в области управления производством.

Для улучшения динамических характеристик и снижения потерь мощности Ваших фабрик и шахт мы предоставим современные системы приводов. Максимизируйте возврат инвестиций, вложенных в проект, применив наши знания, уникальные ноу-хау и огромный опыт. Использование высококачественной продукции компании ABB поможет вам достичь ведущих позиций в своей отрасли. Посетите наш сайт

www.abb.com/minerals

ТОО «АВВ (Эй Би Би)» Казахстан
05004, г. Алматы
Телефон: +7 727 2 58 38 38
Факс: +7 727 2 58 38 39
E-mail: reception.almaty@kz.abb.com

ООО «АВВ Швейцария»
5405 Баден 5 Деттвил
Телефон: +41 58 586 84 44
Факс: +41 58 686 73 33
E-mail: process.industries@ch.abb.com

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС: **НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ РАЗВИТИЯ**

Арман КУАНЫШЕВ



В сентябре Правительством страны утверждена отраслевая Программа развития горно-металлургической отрасли до 2014 года. О том, какое значение имеет этот документ для экономики Казахстана и вводимых новациях, мы беседуем с заместителем председателя Комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий РК Ержаном Карибаевым.

? – Ержан Габбасович, примерно год назад, в это же время, экономисты заявляли о замедлении темпов роста в горно-металлургическом секторе промышленности. Как обстоит ситуация сегодня?

– Идет рост почти по всем показателям. В подтверждение этого могу озвучить данные, прозвучавшие на недавней коллегии нашего министерства. По итогам девяти месяцев 2010 года, объем производства продукции в горнодобывающей отрасли и разработке карьеров в ценах, действующих на этот период, превысил 5 млрд. тенге. Индекс физического объема, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, составил 105 процентов. Добыча руды металлов составила в ценовом выражении 476 262 млн. тенге, добыча железной руды – 188 682 млн. тенге. Производство готовых металлических изделий (кроме машин и оборудования) составило 163,9 процента по отношению к прошлому году. В угольной промышленности мы также наблюдаем рост. За девять месяцев этого года угледобывающими компаниями добыто свыше 78 млн. тонн угля, и



МЫ СТАВИМ ЦЕЛЮ УВЕЛИЧИТЬ ПЕРЕРАБОТКУ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ ДОБЫВАЕМОГО МИНЕРАЛЬНОГО СЫРЬЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ПРОДУКЦИИ С ВЫСОКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ. В ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ ПЛАНИРУЕТСЯ УВЕЛИЧИТЬ ПЕРЕРАБОТКУ ГЛИНОЗЕМА, ПРОИЗВОДСТВО ПЕРВИЧНОГО АЛЮМИНИЯ, МЕДИ И ЦИНКА. В ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ: ПЕРЕРАБОТКУ СТАЛИ, ФЕРРОХРОМА И ФЕРРОСИЛИКОМАРГАНЦА, ПРОИЗВОДСТВО ГРАНУЛИРОВАННОГО ЧУГУНА И БРИКЕТИРОВАННОГО ЖЕЛЕЗА

мы полагаем, что до конца года объем добычи превысит запланированные 100 млн. тонн.

? – А что можно сказать о реализации инвестиционных проектов, запланированных в нынешнем году?

– С начала года реализовано как минимум пять из семи запланированных проектов. В первом полугодии введен в строй новое производство АО «Алтын-Тау» по извлечению золота на Васильковском месторождении. Завод по производству первичного алюминия в Павлодарской области мощностью 250 тыс. тонн в год АО «Казахстанский электролизный завод». Металлопрокатный завод мощностью до 75 тыс. тонн в год на ССГПО. В октябре заработало новое производство по производству титановых слитков и сплавов до 16 тыс. тонн в год на Усть-Каменогорском титаномагнелиевом комбинате. Замечу, что здесь продукция полностью отвечает критериям экспортоориентированности, так как большая часть производимого комбинатом металла направляется за рубеж. К концу года будет запущено медеплавильное производство ТОО «Казцинк». Там сейчас уже ведутся пусконаладочные работы, и первая плавка состоится в декабре. Думаю, что и по другим проектам мы получим осязаемые результаты до конца текущего года. Все работы ведутся строго по графику, отставаний не отмечено.

? – С какой целью создавалась отраслевая программа?

– Главной задачей нашей работы было определение дальнейших приоритетов развития отрасли и их соотнесение с целевыми показателями ПФИИР. Мы ставим целью увеличить переработку по основным видам добываемого минерального сырья для получения продукции с высокой добавленной стоимостью. В цветной металлургии планируется увеличить переработку глинозема, производство первичного алюминия, меди и цинка. В черной металлургии – переработку стали, феррохрома и ферросиликомарганца, производство гранулированного чугуна и брикетированного железа.

Конечной же целью программы является создание металлургических производств и последующих переделов, обеспечивающих развитие машиностроения, стройиндустрии и других отраслей промышленности и экспорта. К 2014 году мы рассчитываем на достижение роста на 107 процента валовой добавленной стоимости продукции металлургии за счет углубления переработки минерального сырья и создания новых переделов. Кроме того, мы ожидаем удвоения объема производства высокотехнологичной конкурентоспособной продукции и экспорта.

? – Какова схема финансирования и его объемы? Кто будет финансировать проекты?

– На реализацию отраслевой программы в 2010–2014 годы будут направлены средства республиканского и местных бюджетов, средства институтов развития, а также частные внутренние и зарубежные инвестиции. Совокупный объем финансирования за счет всех источников составит 1 146 884 млн. тенге. Из госбюджета будет направлено 4 459 млн. тенге: в 2010 году – 1 564 млн. тенге; в 2011 году – 1 954 млн. тенге, в 2012 году – 941 млн. тенге. Объем инвестиций, финансируемых за счет собственных средств предприятий, включая заемные, составит 1 142 425 млн. тенге. В целом, по нашим подсчетам, объем инвестиций в проекты горно-металлургической отрасли в ближайшие пять лет должен составить 2 трлн. тенге (свыше 13 млрд. долларов).

? – Какие меры создания привлекательных условий для инвестиций в ГКМ предусмотрены государством?

– В первую очередь программа рассчитана на развитие местного, казахстанского производителя. С этой целью принимаются экономические меры по сдерживанию экспорта руд и концентратов. Сырье должно перерабатываться внутри страны и служить основой для возникновения новых производств и обслуживающего их сервисного сектора. Только так мы сможем добиться увеличения цепочки добавленной стоимости. С этой целью приоритетное право на поставку металлопродукции на внутренний рынок будет отдано предприятиям,





ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2010 ГОДА, ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ В ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ И РАЗРАБОТКЕ КАРЬЕРОВ В ЦЕНАХ, ДЕЙСТВУЮЩИХ НА ЭТОТ ПЕРИОД, ПРЕВЫСИЛ 5 МЛРД. ТЕНГЕ. ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА, ПО СРАВНЕНИЮ С АНАЛОГИЧНЫМ ПЕРИОДОМ 2009 ГОДА, СОСТАВИЛ 105 ПРОЦЕНТОВ. ДОБЫЧА РУДЫ МЕТАЛЛОВ СОСТАВИЛА В ЦЕНОВОМ ВЫРАЖЕНИИ 476 262 МЛН. ТЕНГЕ, ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ – 188 682 МЛН. ТЕНГЕ. ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВЫХ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ (КРОМЕ МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ) СОСТАВИЛО 163,9 ПРОЦЕНТА ПО ОТНОШЕНИЮ К ПРОШЛОМУ ГОДУ

реализующим проекты ПФИИР. Крупные производители сырья будут централизованно осуществлять его поставку на товарную биржу по квотам, утвержденным Правительством. Отечественные переработчики в секторе металлургии и металлообработки получают возможность приобретения сырья также через товарную биржу. Эти меры послужат стимулом для получения более высоких переделов в металлургии.

Также будут созданы эксклюзивные условия для транснациональных компаний и, конечно же, новые специальные экономические зоны (СЭЗ), промышленные зоны. Насколько мне известно, уже сейчас в Казахстане действуют шесть СЭЗ и две промышленные зоны, в будущем их будет больше. Это немного не моя тема, но насколько я знаю, в новом законопроекте «О СЭЗ» согласованы льготы для участников СЭЗ. Это НДС по нулевой ставке, освобождение от платы за землепользование на территории СЭЗ сроком на 10 лет и увеличение предельной нормы амортизации, применяемой для программного обеспечения IT-компаний с 15 процентов до 40 процентов. В числе других стимулирующих мер предусмотрено и льготное финансирование лизинга оборудования.

? – Достаточно ли ресурсного обеспечения?

– В отраслевой программе отражены меры по расширению сырьевой базы действующих предприятий. Но помимо этого, разработана еще одна специальная программа, предусматривающая поддержку геологических изысканий. Особое внимание будет уделено разведке месторождений руд для цветной металлургии. Будет проведена разведка стратегических видов полезных ископаемых в Восточном, Центральном и Северном Казахстане. Отечественным компаниям с ограниченной ресурсной базой будет оказано содействие в приобретении горнорудных активов за рубежом. Кроме того, уже сейчас проводится работа по разработке и внедрению эффективных технологий по переработке забалансовых, труднообогатимых руд, концентратов и отвалов, а также использования

вторичного сырья – лома и отходов черных и цветных металлов.

? – Известно, что вышел законопроект «О недрах и недропользовании». Ожидают ли недропользователей какие-то новшества?

– Первое и, вероятно, самое важное: контракт на недропользование будет подписываться на основании утвержденного технического проекта. То есть сначала мы рассмотрим проект, а уже потом будем заключать контракт. Недропользователь должен осознавать, что невыполнение проектных условий может повлечь за собой определенные санкции, вплоть до расторжения контракта. Такой подход мы считаем оправданным и с точки зрения развития казахстанского содержания, в подготовленном инвестором проекте должна учитываться доля участия казахстанских предприятий. Кроме того, вместе с месторождением инвестору будет передаваться технология извлечения полезных ископаемых. Это позволит избежать экологических рисков и, параллельно, позволит использовать потенциал наших научно-исследовательских институтов, и, в частности, Центра металлургии и высоких технологий в Восточно-Казахстанской области.

? – Сейчас много говорят о развитии инноваций. Как будет реализовано это направление государственной политики в ГМК?

– Сегодня практически все крупные зарубежные компании имеют собственные научно-исследовательские центры, которые финансируются из собственных средств. Научно-исследовательские институты и отделы имеются при АО «Алюминий Казахстана», ТОО «Корпорация «Казахмыс». Эти компании проводят исследования своими силами или путем заключения договоров с исследовательскими организациями. Причем большей частью ими привлекаются российские специалисты. Однако при этом затраты на НИОКР на предприятиях ГМК не превышают 1 процента от суммарных затрат на производство. Это на порядок меньше, чем в зарубежных компаниях. Между тем затраты на НИОКР в

2009 году в целом по Казахстану составили 38,5 млрд. тенге, и доля НИОКР в ВВП составила 0,2 процента. В развитых странах этот показатель колеблется от 3 до 5 процентов.

С этой целью обсуждается вопрос стимулирования НИОКР путем увеличения обязательных вычетов из налогооблагаемой базы, в частности, по корпоративному налогу на определенный процент от внедрения результатов научных разработок. Более конкретно сказать не могу, поскольку этот вопрос еще обсуждается. Но одно могу сказать определенно: действующее законодательство располагает инструментами, стимулирующими инновационную деятельность. На повышение инновационной активности бизнеса выделяются специальные инновационные гранты. Предусмотрены они и для модернизации предприятий металлургии и металлообработки в том случае, если внедрение обеспечивает повышение производительности труда на 20 процентов от существующего уровня. Помимо этого предусмотрены гранты на НИОКР по снижению энерго- и ресурсоемкости производств.

? – Как вы оцениваете возможности развития ГМК в среднесрочной перспективе?

– Горно-металлургическая промышленность является одним из основных секторов экономики страны. Достаточно сказать, что емкость рынка отрасли горно-металлургического комплекса в 2009 году составила 15,5 млрд. долларов США. Думаю, что эту позицию отрасль сохранит и в обозримой перспективе. Тому порукой активность самих металлургов. Отмечу, что в работе над созданием отраслевой программы Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий проявила самое активное участие. Кстати, в разрезе всех отраслей промышленности горно-металлургический комплекс занимает второе место после АПК по числу проектов, заявленных в рамках Программы индустриально-инновационного развития на 2010–2014 годы. Ожидается, что в этой отрасли будут реализованы 37 проектов. Так что, я думаю, у отрасли есть потенциал к дальнейшему росту.



ОАО «ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКИЙ ЗАВОД ТЯЖЕЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ»

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ГОРНОРУДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



Проектируем и изготавливаем щековые дробилки как с простым, так и со сложным качением щеки. Дробилки разрабатываются с целью совершенствования кинематики машины, повышения эксплуатационных характеристик. ОАО ЭЗТМ поставляет запасные части для СМД-111, СМД-118Б, СМД-117Б, в том числе плиты дробящие, валы эксцентрики, шатуны, з/ч фрикционной группы (диски, втулки, корпуса) и другие.



Клиновые и дисковые дробилки, поставляемые с 1963 года для комплектации линии по переработке губчатого титана, разрабатываются с учетом замечаний и рекомендаций с мест эксплуатации, а также с целью совершенствования конструкции и повышения надежности работы.



С 1945 года на ОАО ЭЗТМ осуществляется серийный выпуск питателей пластинчатых, которые используются для транспортировки сыпучих материалов размером кусков до 1200 мм. Мы готовы поставлять в качестве запасных частей любое количество сменных лент по заказам потребителей, а также пластины, оси, ролики, колеса зубчатые, вал - звездочки, венцы, редукторы и т. д.

144005, Россия,
Московская область,
г. Электросталь,
ул. Красная, д.19

Тел. +7 (495) 702 97 57,
факс: +7 (496) 577 73 42
e-mail: eztm@eztm.ru

www.eztm.ru

ТАРИФОМ ПО МЕТАЛЛУ

Лаура МАКСАТОВА

Главная опасность при реализации индустриальных проектов таится в нехватке электроэнергии. «Большой скачок» в индустриализации невозможен без адекватного развития электроэнергетики», – считает исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай РАДОСТОВЕЦ.

Принятая госпрограмма форсированного индустриально-инновационного развития рискует в самый неподходящий момент забуксовать на ровном месте. И главная проблема – «неучтенные мелочи». Выступая на заседании Правительства, глава ассоциации заявил о необходимости контроля над инвестициями, направляемыми в развитие электроэнергетики.

– Создание новых энергетических мощностей должно опережать все другие проекты, – подчеркнул Николай Радостовец, комментируя журналистам свое выступление. – Уже сейчас мы наблюдаем нехватку электроэнергии, и этот фак-

тор вызывает законные опасения инвесторов. Строящиеся инновационные предприятия потребуют все больших объемов электроэнергии, но будут ли энергетики в состоянии их обеспечить?

Представитель отраслевой ассоциации дал позитивную оценку новой системе тарифообразования в энергетике, разработанной Министерством индустрии и новых технологий и утвержденной Правительством. В частности, он отметил, что установление предельного тарифа в зависимости от планов инвестиционной деятельности энергетиков стимулирует



“Создание новых энергетических мощностей должно опережать все другие проекты”

считает исполнительный директор АГМП Н. РАДОСТОВЕЦ



развитие промышленности. Но, по его мнению, Агентство по регулированию естественных монополий РК (АРЕМ) должно более тщательно контролировать «целевое использование средств, направляемых на строительство новых и расширение действующих электростанций», с тем, чтобы «эта работа инвесторов носила систематический характер».

В качестве «противоядия», препятствующего растранижению инвестиций, Николай Радостовец предложил не только усилить полномочия АРЕМа, но и «разобраться с акимами». А именно, четко определить их функции и персональную ответственность в системе реализации индустриальной программы. Последнее не лишено логики: так, обеспечение электроэнергией строящихся предприятий вопрос не центра, но регионов. Руководитель отраслевой ассоциации активно поддержал инициативу вице-премьера Асета Исекешева по созданию организационно-координирующего Штаба индустриализации.

— В сложившейся ситуации нам жизненно необходим орган, который сводил бы воедино мероприятия всех органов власти и инициативы бизнеса, — уверен Н. Радостовец. — Такой орган мог бы своевременно и оперативно устранять барьеры, находить причины промедления и беспощадно взыскивать с бюрократов-олохитчиков.

По его мнению, из-за неторопливости местных властей, размах государственных планов нередко выливается в еле слышный хлопок ладонью.

— Акимы областей должны помнить, что, образно говоря, они находятся на передовой индустриального фронта, — считает Н. Радостовец. — А вообще же «частные недостатки» — враги крупных проектов.

Впрочем, тормозят реализацию программы не только пробок в местах. Серьезные опасения инвесторов и предпринимателей вызывают вести с внешнего «финансового фронта».

— Многие наши предприятия в ряде случаев испытывают сложности по кредитованию, — говорит исполнительный директор АГМП. — Это связано с тем, что в Европе обострились финансовые затруднения у ряда банковских структур.

По мнению отраслевого эксперта, предпринимателю сегодня стоит надеяться только на поддержку отечественных государственных структур, влияющих на внутренний рынок заимствований — Банка развития Казахстан и Фонда народного благосостояния «Самрук-Казына».

— Мне кажется, что казахстанским институтам развития целесообразно было бы «взять под присмотр» крупные проекты, вошедшие в Государственную программу индустриально-инновационного развития, — считает Николай Радостовец. — Стоит учесть, что инновационные проекты в горно-металлургической отрасли ценны не только сами по себе. Их рост будет способствовать параллельному развитию сопредельных производств, росту малого бизнеса, привлечению инвестиций.

Глава отраслевой ассоциации указал на зависимость многих отраслевых проектов от ситуации в сфере налогообложения. По его мнению, малейшее ситуационное колебание способно нарушить сложившийся баланс интересов государства, инвестора-промышленника и внешнего кредитора.

— Приведу следующий пример, одно лишь заявление Правительства о введении экспортной таможенной пошлины сказалось на цене акций ряда ведущих металлургических компаний, и перед некоторыми из них забрезжили перспективы «технического дефолта», — указал руководитель АГМП.

В то же время г-н Радостовец отметил «взвешенность подхода Правительства в решении этого вопроса». Он напомнил слова Премьер-Министра Карима Масимова, сказанные им во время июньского заседания Кабмина: «Мы не будем резать курицу, несущую золотые яйца».

Шеф отраслевой ассоциации убежден, что существующая система «в целом удовлетворит инвесторов и металлургов». По словам г-на Радостовца, у государства нет нужды прибегать к различным нетрадиционным мерам, вроде введения экспортной таможенной пошлины.

— В конце концов, все возникающие диспропорции можно устранить с помощью прогрессивного налога на сверхприбыль, «абсолютно прозрачного и понимаемого инвестором», — считает лидер отраслевой ассоциации.

В то же время отраслевой эксперт разделяет опасения экономистов. Дефицит заемных средств на мировом рынке кредитования должен побудить Банк развития Казахстана и другие аналогичные структуры государства, взять под «кредитную опеку» наиболее крупные индустриальные проекты.

В АСТАНЕ СОСТОЯЛАСЬ КОЛЛЕГИЯ МИНИСТЕРСТВА ИНДУСТРИИ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РК, НА КОТОРОЙ БЫЛИ ПОДВЕДЕНЫ ПЕРВЫЕ ИТОГИ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ФОРСИРОВАННОГО ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

ЗАДАЧИ ОПРЕДЕЛЕНЫ, ПРИОРИТЕТЫ РАССТАВЛЕНЫ

По мнению министра индустрии и новых технологий Асета Исекешева, ключевыми факторами роста стали системные меры господдержки предпринимательства, ввод в эксплуатацию новых промышленных проектов в рамках ПФИИР и поддержка отечественных товаропроизводителей в рамках программы увеличения казахстанского содержания.

Промышленность. По итогам девяти месяцев, рост физического объема промышленной продукции составил 10,4 процента к соответствующему периоду прошлого года, а в обрабатывающей промышленности 19,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Наибольшее увеличение в производстве: продукции химической промышленности – ИФО – 176,5%; готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования – 163,9% и в машиностроении – 155,8%.

В горнодобывающей промышленности и разработке карьеров объем производства продукции в действующих ценах в январе – сентябре 2010 г. составил 5 190,9 млрд. тенге, ИФО по сравнению с январем-сентябром 2009 года – 105%. При этом добыча металлических руд составила 476 262 млн. тенге (ИФО – 105,2%). Добыча железной руды 188 682 млн. тенге (ИФО – 117,8%).

Угольная промышленность. Угледобывающими компаниями республики за 9 месяцев т.г. добыто 78,1 млн. тонн, что на 13,3% больше соответствующего периода прошлого года. До конца текущего года прогнозируемый объем добычи угля составит порядка 100 млн. тонн, против 94,3 млн. тонн в прошедшем году. Темп роста – 106%. Приrost добычи планируется за счет увеличения потребления угля электростанциями Казахстана и Российской Федерации, стабилизации деятельности промышленных предприятий республики.

Электроэнергетическая отрасль. Выработка электроэнергии по Республике Казахстан за 9 месяцев 2010 года соста-



вила 59,8 млрд. кВтч, или 106,6%, к тому же периоду 2009 года, потребление электроэнергии – 54,59 млрд. кВтч, или 107,1%. В сфере электроэнергетики, в рамках ГП ФИИР, реализуются 13 инвестиционных проектов на общую сумму 739,1 млрд.тенге.

Атомная промышленность. Объем добычи урана в Республике Казахстан за 9 месяцев 2010 года составил 12 780 тонн урана, что на 38% больше по сравнению с 2009 годом. Ожидается, что по итогам текущего года объем добычи превысит 17 тыс. тонн.

Индустриально-инновационное развитие секторов экономики. Приняты отраслевые программы по приоритетным секторам экономики, которые определил Глава государства в рамках реализации ПФИИР. Кроме того, разрабатывается Закон Республики Казах-

стан «Об индустриальной политике», призванный создать законодательные условия для успешной реализации Стратегии индустриализации.

Реализация инвестпроектов в рамках ГП ФИИР. В рамках Карты индустриализации рассматривались 385 проектов. Из них отобрано 237 проектов на общую сумму 7,26 трлн. тенге с созданием более двухсот сорока тысяч рабочих мест (более 90 тыс. новых постоянных рабочих мест и более 150 тысяч рабочих мест на период строительства). В отраслевом разрезе больше всего проектов планируется реализовать в агропромышленном комплексе: это 54 проекта, 37 проектов в металлургии, 34 - в стройиндустрии, 27 – в химии и фармацевтике, 21 – в энергетике, 19 – в машиностроении, 14 инфраструктурных



ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ТРЕХ КВАРТАЛОВ ТЕКУЩЕГО ГОДА ДОСТАТОЧНО ПОЗИТИВНЫ. ТАК БЫЛО ЗАЯВЛЕНО НА КОЛЛЕГИИ МИНТ

проектов, 18 – в нефтепереработке. В первом полугодии текущего года введены в эксплуатацию 72 инвестиционных проекта на сумму 381 млрд. тенге и создано более 12 тыс. постоянных рабочих мест. Все стартовавшие проекты выходят на проектную мощность в соответствии с утвержденными план-графиками. Так, к примеру, на сегодня ТОО «Danone Berkut» в Алматинской области выпускает 40 тонн йогурта в сутки, ТОО «HILL Corp.» в ЮКО произвел 1 тыс. тонн моторных и трансмиссионных масел; электролизный завод в Павлодарской области производит 685 тонн первичного алюминия в сутки; ТОО «Азия Керамик» в ЮКО выпускает 4 тыс. кв. м. керамических плиток в сутки. С учетом всех предложений по актуализации (обновлению) Карты индустриализации во втором полугодии планируется сдать всего 80 проектов. Таким образом, в целом за год будет сдано 152 проекта на сумму 805 млрд. тенге, с созданием 24 тыс. рабочих мест. По 47 проектам, стартовавшим в 2010 году, объем освоенных инвестиций составляет 270 млрд. тенге из 4,9 трлн. тенге, или 5,5%.

Привлечение иностранных инвестиций. Согласно статистическим данным Национального Банка РК за период с 1993-го, в экономику Казахстана привлечено 118,5 млрд. долларов. За первое полугодие 2010 года привлечено \$9,3 млрд. Основные страны-инвесторы: Нидерланды (\$25,6 млрд., или 21,6% от общего объема), США (\$20,2 млрд. или 17,05%), Великобритания (\$9,6 млрд., или 8,1%), Франция (\$6,6 млрд. или 5,57%) и Италия (\$4,99 млрд. или 4,2%). За период с 1993 года по 31 июня 2010 года валовый отток прямых инвестиций из Казахстана за рубеж составил 16,29 млрд. долларов, за первое полугодие 2010 года – 2086 млн. долларов.

Инновационная инфраструктура. МИНТ РК с текущего года приступило к реализации бюджетной программы по предоставлению инновационных гран-

тов. В феврале т. г. проведен конкурс государственных закупок по услугам поверенных по программе «Предоставление инновационных грантов в рамках направления ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ- 2020», по результатам которого определены 2 поверенных:

1. АО «Фонд науки» определен по направлениям:

- *выполнение опытно-конструкторских работ и (или) рискованных исследований прикладного характера;*
- *подготовка технико-экономического обоснования инновационного проекта.*

2. АО «Центр инжиниринга и трансферта технологий» (ЦИТТ):

- *патентование объекта интеллектуальной собственности в иностранных государствах и (или) международных патентных организациях;*
- *приобретение инновационных технологий.*

АО «Фонд науки» принято 267 заявок на получение инновационных грантов, из них:

- *на выполнение опытно-конструкторских работ и (или) рискованных исследований прикладного характера – 237 на сумму 4 444 млн.тенге;*
- *на подготовку технико-экономического обоснования инновационного проекта – 30 на сумму 1 579 млн.тенге.*

АО «ЦИТТ» принято 69 заявок на получение инновационных грантов, из них:

- *на патентование объекта интеллектуальной собственности в иностранных государствах и (или) международных патентных организациях – 24 заявки на сумму 189 299 793 тенге;*
- *на приобретение инновационных технологий – 45 заявок на сумму 3 777,4 млн. тенге.*

Всего поступило 336 заявок на получение инновационных грантов, в том

числе из них технопарками организована подача 109 заявок, из которых 64 проекта являются потенциальными на оказание услуг бизнесинкубирования.

В настоящее время проекты отобраны и направлены на государственную научно-техническую, экономическую и экологическую экспертизы. Экспертизы проводятся в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

Развитие казахстанского содержания. В целях увеличения доли казахстанского содержания (КС) продолжается реализация системных и оперативных мер в данном направлении. Ведется ежеквартальный мониторинг казахстанского содержания в закупках товаров, работ и услуг.

В настоящее время разработана и находится на стадии межведомственного согласования Отраслевая программа развития казахстанского содержания на 2010-2014 годы. Ведется работа по внесению изменений и дополнений в следующие законы Республики Казахстан: «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам казахстанского содержания», «О Фонде национального благосостояния» и «О государственных закупках». В целом результат работы Министерства за 9 месяцев был оценен положительно. По итогам заседания заместитель Премьер-Министра РК – министр индустрии и новых технологий поручил всем структурным подразделениям МИНТ РК в срок выполнить поручения Главы государства и Правительства, а также определил новые задачи на четвертый квартал текущего года. К основным задачам до конца года относятся:

- *проведение Совета иностранных инвесторов, посвященного теме модернизации действующих предприятий;*
- *проведение конкурса на соискание премии Президента РК «Алтын сапа» и республиканского конкурса-выставки «Лучший товар Казахстана»;*
- *ввод в эксплуатацию 80 объектов 2-го полугодия в рамках Карты индустриализации.*

Информация предоставлена
пресс-службой
Министерства индустрии
и новых технологий РК

№	Структура	Общая сумма заключенных договоров в тенге	В т. ч. с каз. поставщиками	Показатель в %
1	Государственные органы	73,5 млрд.	53,5 млрд.	72,8 %
2	Системообразующие предприятия	819,7 млрд.	508,2 млрд.	62,0%
3	АО «НУХ «КазАгро»	37,5 млрд.	21,7 млрд.	57,9%
4	АО «ФНБ «Самрук-Казына»	2204,5 млрд.	1191,7 млрд.	54%

\$30 МЛРД ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ, ЗАПЛАНИРОВАННЫХ ПО ПРОГРАММЕ ФОРСИРОВАННОГО ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ (ФИИР), НЕОБХОДИМО ОКОЛО \$30 МЛРД ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.

Об этом в ходе пресс-конференции в Астане сообщил вице-министр индустрии и новых технологий РК Берик Камалиев, передает корреспондент агентства.

«В целом реализация нашей программы ФИИР должна обеспечить рост экономики, ее диверсификацию и немаловажная роль отводится привлечению иностранных инвестиций. Те проекты, которые на подходе, требуют дополнительных инвестиций. Нам необходимо еще около \$30 млрд инвестиций», — сказал Б. Камалиев.

Он напомнил: «В рамках официального визита главы государства в Бельгию и во Францию нами были организованы бизнес-форумы, подписано несколько соглашений: в рамках сотрудничества с Евросоюзом почти 13 проектов на сумму 500 млн евро, и во Франции было подписано соглашений почти на \$2 млрд с крупными компаниями».

«Основным ключевым моментом программы ФИИР является карта индустриализации. Мы завершаем работу по ее актуализации, то есть по обновлению проектов. Се-

годня портфель карты индустриализации в целом составляет 294 проекта на сумму 8 трлн тенге. Это создаст более 160 тыс. рабочих мест. Мы в этом году планировали сдать 144 проекта, но мы планируем сдать в общем больше — то есть 152 проекта на сумму более 800 млрд тенге. Эти проекты будут мониториться нами до выхода на проектную мощность», — отметил Б. Камалиев.

По его словам, 72 проекта уже сдано. «Во II полугодии мы хотим сдать еще 80 проектов на сумму более 400 млрд тенге.



■ ИТАР-ТАСС

КАЗАХСТАН ПРОТИВ ЭТП

КАЗАХСТАН ПРОТИВ УНИФИКАЦИИ ЭКСПОРТНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН (ЭТП) НА НЕФТЬ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА.

Как сообщил на прошедшем в Астане круглом столе «Таможенный союз: от теории к практике» заместитель председателя комитета таможенного контроля (КТК) Министерства финансов Казахстана Игорь Тен, «сейчас по этому вопросу идут активные переговоры». Игорь Тен сообщил, что «белорусская сторона предлагает унифицировать ставки вывозных таможенных пошлин, а потом распределять их в соответствии с формулой, которую оговаривают в соответствующем соглашении, по аналогии с тем, как сейчас распределяются ввозные таможенные пошлины на товары из третьих стран».

— Казахстан и Российская Федерация категорически против унификации, сейчас оговариваются другие механизмы», — заявил казахстанский таможенник. По словам зампреда КТК Минфина Казахстана, один из таких механизмов — «взимание ЭТП на российскую нефть, вывозимую в третьи страны через Казахстан, по российским ставкам на внешней границе республики». При этом «взысканные в виде ЭТП казахстанскими таможенниками по российским ставкам средства будут в полном объеме возвращаться России». Аналогичным образом по казахстанским ставкам будет облагаться казахстанская нефть, поступающая в третьи страны транзитом через Россию или Белоруссию.

■ Казинформ

МИРНЫЙ АТОМ ТЕПЕРЬ И В КАЗАХСТАНЕ

К 2020 ГОДУ НА ДОЛЮ АТОМНОЙ ОТРАСЛИ БУДЕТ ПРИХОДИТЬСЯ 5 ПРОЦЕНТОВ ЭНЕРГИИ ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА ПРОИЗВОДСТВА.

Об этом сообщил вице-министр индустрии и новых технологий РК Д. Турганов: «К 2020 году мы планируем вырабатывать в Казахстане порядка 24 тыс МВт энергии. Скажу о том, что если мы запустим к 2020 году АЭС 2 блока по 300 МВт — это 600 МВт, это не большой процент, где-то 5 % от общего объема. Возможно, 20% к 2030 году, а, может, и позже. На сегодня ноль процентов».

Министерство индустрии и новых технологий Казахстана подготовило закон «Об использовании атомной энергии» и рассчитывает, что документ будет принят в 2011 году. в настоящее время проект закона находится в мажилисе парламента. Д.Турганов также рассказал, что ведется разработка отраслевой программы «Развитие атомной отрасли Казахстана на 2010-2014 годы с перспективой развития до 2020 года». В программе предусмотрены мероприятия по четырем основным направлениям: атомная энергетика, атомная промышленность, фундаментальная и прикладная наука в атомной сфере, охрана здоровья населения и окружающей среды.

■ Prfinans

СТАНДАРТ И КАЧЕСТВО

ПРИНЯТА ОТРАСЛЕВАЯ ПРОГРАММА ПО ВНЕДРЕНИЮ СТАНДАРТОВ КАЧЕСТВА.

Правительство РК утвердило отраслевую Программу по техническому регулированию и созданию инфраструктуры качества на 2010-2014 годы, представленную Министерством индустрии и новых технологий РК, сообщил председатель комитета технического регулирования и метрологии министерства Г. Мухамбетов

Программа предусматривает формирование базы технических регламентов, создание условий для производства конкурентоспособной продукции, содействие продвижению отечественных товаров на международный рынок, обеспечение метрологической независимости и осуществление государственного контроля на принципах наименьшего вмешательства и эффективного контроля. При реализации программы предполагается создавать 850 технических регламентов ежегодно. Также будут приняты и реализованы 16 региональных и 10 отраслевых подпрограмм.

Таким образом, отметил Г. Мухамбетов, реализация программы позволит создать инфраструктуру для производства безопасной и конкурентоспособной продукции. Одной из основных целей программы является создание системы, поддерживающей безопасность промышленной продукции для ее потребителей. В тоже время сегодня заметна тенденция завоевания предприятиями экономических ниш через лоббирование в технических регламентах, стандартах, методах аккредитации, оценки соответствия и прочих форматах допуска на рынок.

«В этой связи, мы изучили опыт развитых стран и с учетом предыдущих лет поддержки предприятий Казахстана намерены жестко регламентировать в технических регламентах вопросы безопасности, в стандартах установить требования к качеству продукции», – заявил глава комитета.

■ Kazakhstan Today





АМГУЭМА

Широкий выбор дробильно-измельчительного оборудования для строителей, заводов ЖБИ, геологов, горно-обогатительных комбинатов, старательских артелей:

- ДРОБИЛКИ
- МЕЛЬНИЦЫ
- ГРОХОТЫ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОТК
- ПРОБОРАЗДЕЛОЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

Украина, г.Днепропетровск
WWW.AMGUEMA.COM
 e-mail: amguema@ua.fm
 +38 (056) 744 24 99;
 +38 (056) 371 37 20;



«TEHNAIN-AUTO» SRL



Молдова, г. Кишинев,
 ул.Буребиста, 76, оф. 2
 Тел (+373-22) 63-85-25
 Факс (+373-22) 63-85-25

Моб (+373-79) 51 18 91
 КУКУРУЗА
 Владимир Михайлович
 (руководитель предприятия)
 Моб (+373-79) 68 77 88
 КУКУРУЗА
 Юрий Владимирович (менеджер)

«Tehnoin-Auto» SRL

- специализированная фирма, занимающаяся продажей запасных частей и комплектующих для польских погрузчиков **Stalewa Wola** (L-34), немецких экскаваторов **ATLAS** (1304, 1404, 1704, 1804), чешских погрузчиков **ZETOR** (UN-053, UNC-060, UNK-320), грузовые автомобили **TATRA** 815(UDS).



www.tehnoin.md
 E-mail: tehnoin-auto@mail.ru

НЕДРА РЕШАЮТ ВСЕ?

Сырьевая база как вопрос дальнейшего развития

Ержан ТАБЫЛДИЕВ

Казахстан по-прежнему входит в десятку стран-мировых лидеров по доказанным запасам минерального сырья, занимая ведущие позиции по нефти, углю, урану, золоту, серебру, меди, свинцу, цинку, никелю и прочих ископаемых. На территории страны разведано 5004 месторождения, из которых 839 приходятся на твердые полезные ископаемые. Министерство индустрии и недропользования РК намерено уточнить карту месторождений твердых полезных ископаемых. В связи с этим принята специальная Программа развития минерально-сырьевого комплекса республики до 2015 года, в рамках которой увеличено финансирование геологоразведочных работ.

Этой новостью первый вице-министр индустрии и новых технологий **Альберт Рау** поделился с журналистами на недавнем брифинге в Национальном инновационном фонде. По словам вице-министра, «программа направлена на прирост запасов в последующие десятилетия и весь последующий период».

– По проекту бюджета со следующего года государственное финансирование геологоразведки увеличивается почти в два раза по сравнению с текущим годом, – заявил Альберт Рау и пояснил. – Если было около пяти миллиардов, то на следующий год уже десять, и в последующие годы порядка 11 миллиардов тенге.

Финансирование определено, исходя из анализа обеспечения промышленности отдельными видами полезных ископаемых. При этом вице-министр подчеркнул, что «этого, конечно, не достаточно», но возможности бюджета ограничены и поэтому за основу брали лишь остродефицитные руды из числа базовых металлов.

– Там, где уже есть критичные, скажем так, показатели запасов по отдельным предприятиям и по отдельным рудным проявлениям, там, конечно, надо вкладывать в первую очередь, – считает Альберт Рау.

Казахстан по-прежнему входит в десятку стран-мировых лидеров по доказанным запасам минерального сырья, занимая ведущие позиции по нефти, углю, урану, золоту, серебру, меди, свинцу, цинку, никелю и прочих ископа-



емых. На территории страны разведано 5004 месторождения, из которых 839 приходятся на твердые полезные ископаемые.

Но оценивая ресурсную базу, следует принять во внимание два проблемных вопроса: очень низкое содержание ископаемых в породе и очень глубокое

их залегание. Увы, зачастую, инвесторы вместо того, чтобы расширять базу лишь увеличивают глубину добычи. Ощутимых результатов это не дает, так как месторождения все равно оскудевают и требуются новые площадки. В частности, по запасам полиметалла, меди и золота состояние можно оценить как критическое.

– Казахстан обладает огромными ресурсами минерального сырья, но оно не лежит кучей, его еще надо найти и разведать, – подчеркнул заместитель председателя Комитета геологии и недропользования МИНТа Мурат Садуакасов.

Впрочем, и то, что добыто, надо еще уметь эффективно использовать. Правительство ориентирует инвесторов на увеличение переработки сырья и его поставкам на экспорт в виде продукции с высокой добавленной стоимостью. Альберт Рау подчеркнул, что лицензии на освоение недр теперь будут выдаваться только тем компаниям, которые, приняв принципы Программы форсированного индустриально-инновационного развития, возьмут ориентир на производство продукции высокого передела.

– Как граждане своей страны, мы не заинтересованы в экстенсивном увеличении добычи, – подчеркнул Альберт Рау. – Сегодня Казахстан экспортирует продукции горно-металлургического комплекса в виде сырья на восемь миллиардов долларов, и примерно на пять миллиардов импортирует. Выходит, что нам возвращают наш металл более качественным, с высокой степенью переработки. Если мы производим алюминий в чушках, то нам его возвращают в виде алюминиевого профиля. То же самое касается нержавеющей стали, спецстали и так далее.

Министерство индустрии разворачивает недропользователя лицом к реальной экономике, настаивая на его участии в индустриальном обновлении Казахстана. Именно поэтому, по результатам проверки МИНТа, в текущем году сорок три компании-недропользователя лишились ранее полученных лицензий на освоение месторождений. МИНТ усмотрел в их позиции выжидания некий спекулятивный момент.

– Мы спрашиваем: почему нет работы? Нам отвечают: ждем инвестора. Но, в таком случае, не проще ли нам самим найти инвестора и передать ему права на освоение? – сказал Альберт Рау.

Привлекать средства частных инвесторов от имени государства станет предприятие «Тау-Кен-Самрук». При этом государство будет руководствоваться Картой индустриализации и простым принципом: «Недра – в обмен на высокие технологии». При этом Альберт Рау заверил инвесторов в том, что им будет предоставлен широкий спектр инструментов государственной поддержки.

– И все же предоставление недр это тоже очень эффективная мера господдержки, – подчеркнул вице-министр.

Но не только недра богаты полезными ископаемыми. По заключению МИНТа, наша страна располагает от 20 до 30 млрд. тонн накопленных отходов промышленного производства. Они также имеют высокое содержание меди, цинка, железа и прочих коммерческих компонентов. Министерство рассчитывает на привлечение инвесторов, вооруженных новыми технологиями переработки и готово им оказать всестороннюю поддержку.

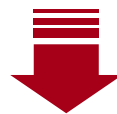
Также на брифинге было сделано еще одно важное сообщение: разрабатывается комплексная отраслевая программа развития золотодобывающей отрасли. Документ разрабатывается в развитие поручения Главы государства, поставившего задачу удвоить добычу и переработку желтого металла к 2015 году.

– Мы ведем работу с золотодобывающими компаниями, ориентируя недропользователей на строительство новых комбинатов, – подчеркнул Альберт Рау. – И если сегодня Казахстан производит 38 тонн золота, то мы рассчитываем на выход, примерно, 75 тонн.

Говоря о перспективах развития, вице-министр вкратце остановился на ситуации вокруг АО «Полюс Золото». По словам Альберта Рау, в настоящий момент ведутся следственные мероприятия, которые, возможно завершатся уже в сентябре.

– В любом случае, мы надеемся на нормальное разрешение этой ситуации, – пояснил представитель МИНТа. – Нормальное – это когда все работает, налоги поступают, люди имеют работу, им выплачивается заработная плата, и Казахстан наращивает объемы золота. Это для нас единственный нормальный вариант.

В ходе брифинга затронут еще один серьезный аспект новой индустриаль-



**МИНИСТЕРСТВО
ИНДУСТРИИ
РАЗВОРАЧИВАЕТ
НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЯ
ЛИЦОМ К РЕАЛЬНОЙ
ЭКОНОМИКЕ, НАСТАИВАЯ
НА ЕГО УЧАСТИИ
В ИНДУСТРИАЛЬНОМ
ОБНОВЛЕНИИ
КАЗАХСТАНА. ИМЕННО
ПОЭТОМУ,
ПО РЕЗУЛЬТАТАМ
ПРОВЕРКИ МИНТа,
В ТЕКУЩЕМ ГОДУ
СОРОК ТРИ КОМПАНИИ-
НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЯ
ЛИШИЛИСЬ РАНЕЕ
ПОЛУЧЕННЫХ ЛИЦЕНЗИЙ
НА ОСВОЕНИЕ
МЕСТОРОЖДЕНИЙ.
МИНТ УСМОТРЕЛ
В ИХ ПОЗИЦИИ
ВЫЖИДАНИЯ НЕКИЙ
СПЕКУЛЯТИВНЫЙ
МОМЕНТ**

ной политики – казахстанское содержание. Министерство индустрии и новых технологий последовательно продолжает вести работу в этом направлении. В частности, в этом году МИНТ РК разослал 212 уведомлений компаниям – недропользователям о необходимости внесения изменений в условия контрактов. Инвесторов побуждают к тому, чтобы они приняли на себя обязательства по закупке казахстанских товаров, работ и услуг. Известно, что 39 недропользователей уже изъявили готовность к сотрудничеству. Альберт Рау отметил, что это направление политики МИНТ является приоритетным в работе с недропользователями.



ВОДНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

Кому платить за откаченную воду?

Андрей КАВЕРИН, геолог

Очередной продукт отечественного законотворчества поставил в тупик все добывающие предприятия. В проект постановления Правительства РК об утверждении Правил на разведку и добычу производственно-технических подземных вод вкралась норма, обязывающая недропользователя платить за осушение подземных горизонтов.

Надо ли говорить, что норма, будь она принята, крепко ударит по карману инвестора. Не секрет, что при добыче угля, равно, как и других твердых полезных ископаемых, предприятие-недропользователь вынуждено проводить целый комплекс технических мероприятий по снижению обводненности месторождений и регулированию притока воды в горные выработки. На профессиональном языке горняков и геологов это называется «осушение»: с помощью специальных насосов вода откачивается за пределы шахты.

С технической целесообразностью этого мероприятия никто не спорит. Законность этих мероприятий также не вызывает сомнений. Подпункт 108 статьи 1 Закона «О недрах и недропользовании» устанавливает четкое определение понятию «техногенные воды». Буквально,

это вода, удаление которой необходимо для ведения технологических процессов при проведении операций по недропользованию.

Вероятно, в этом месте стоит уточнить, что широко распространенное понятие «операции по недропользованию» большинством нормативно-правовых документов трактуется как «проведение любых работ, связанных с добычей полезных ископаемых, в соответствии с требованиями охраны труда, экологии и проектом разработки. Примерно в такой редакции этот термин присутствует во всех контрактах на недропользование,

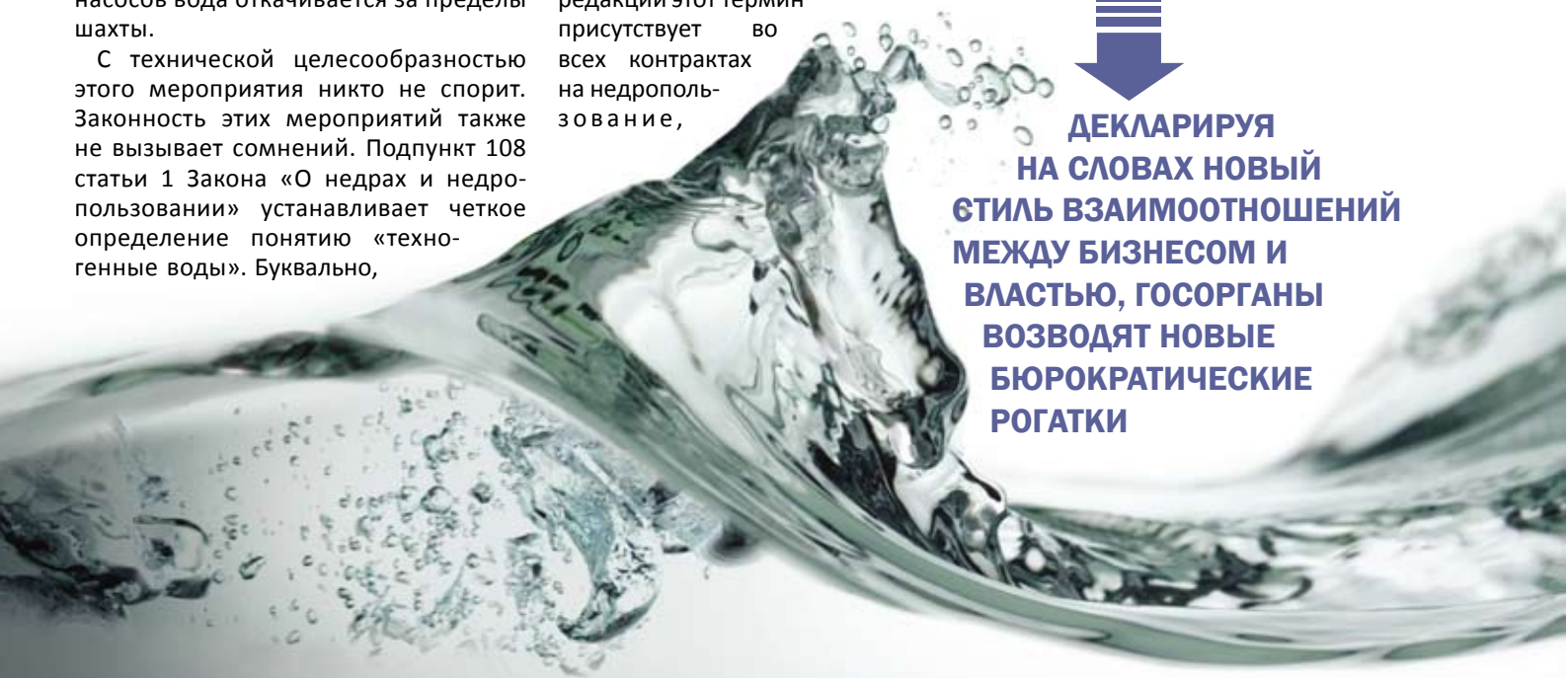
заключенных государством с инвесторами.

Казалось бы, все однозначно и понятно. Вода выкачивается, уголь или руда добываются, инвестор получает прибыль, а государство – соответствующие налоги. Но нет предела для юридических изысканий того, кто видит «золотую жилу» не в земле, а в кармане инвестора!

Комитет геологии Министерства индустрии и новых технологий РК разработал документ, название которого настолько



**ДЕКЛАРИРУЯ
НА СЛОВАХ НОВЫЙ
СТИЛЬ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ
МЕЖДУ БИЗНЕСОМ И
ВЛАСТЬЮ, ГОСОРГАНЫ
ВОЗВОДЯТ НОВЫЕ
БЮРОКРАТИЧЕСКИЕ
РОГАТКИ**





ПРОИЗВОЛЬНОЕ ИСТОЛКОВАНИЕ ПОНЯТИЯ «ДОБЫЧА» ПО ОТНОШЕНИЮ К ОТКАЧЕННОЙ ВОДЕ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ К ТОМУ, ЧТО ИНВЕСТОР, УБОЯВШИСЬ УВЕЛИЧЕНИЯ ЗАТРАТ, ПОПРОСТУ СВЕРНЕТ РАБОТЫ ПО ОСУШЕНИЮ

прозрачно выдает его цель, что никаких комментариев больше не нужно. Достаточно только прочесть – «Об утверждении Правил выдачи разрешений на разведку и добычу производственно-технических подземных вод в объемах 2000 и более кубических метров в сутки для закачки в пласт в соответствии с технологической схемой добычи полезного ископаемого либо на добычу подземных вод для целей водопонижения при эксплуатации горных выработок». Подмена понятия «осушение» термином «добыча» меняет характер финансовых взаимоотношений с инвестором, поскольку за добычу всегда надо платить.

Фокус в том, что шахтная (техногенная) вода не является и никогда не являлась «полезным ископаемым». Между тем пункт 80 ст.1 Закона «О недрах и недропользовании» предельно четко устанавливает, что это такое. И поскольку ни химический состав, ни физические свойства не позволяют использовать «добытую» воду в сфере материального производства, ее про-

сто нельзя относить к «ископаемому». Основной объем воды откачиваемой из шахт, как правило, сбрасывается на поверхность: в пруды, различные «испарители» или «накопители», – или закачивается обратно в шахту. Частично вода используется при заиливании пластов (согласно «Инструкции по предупреждению и тушению эндогенных (природных) пожаров») и при обеспыливании воздуха в шахтах.

Читатель нас спросит: а в чем, собственно, суть вопроса? Подумаешь, неточная формулировка. Но дело-то в том, что разрешение на ДОБЫЧУ всегда связано с вопросами дополнительной оплаты. Инвесторы опасаются, что отсутствие четкого разделения двух понятий – добыча и осушение, – повлечет за собой автоматическое увеличение налогового бремени.

Известно, что этот досадный пробел уже стал предметом судебного разбирательства. Одно из крупнейших угольных предприятий Казахстана вынуждено сейчас в зале суда доказывать налоговикам недопустимость

увеличения роялти за попутно откачанную воду. Но судебные издержки и штрафы это еще не самое печальное, что может ожидать инвестора. Все знают, что осушения вещь, хотя и затратная, но необходимая, поскольку является главным инструментом улучшения качества добываемого угля. Сухой уголь не смерзается зимой и имеет несравненно большие тепло-творные свойства. Это является главным конкурентным преимуществом большинства казахстанских углей, открывающим дорогу к потребителям Европы. Известно, что ТОО «Богатырь Комир», «Шубарколь комир» и угольный департамент АО «АрселорМиттал Темиртау» вкладывают немалые средства в осушение угля.

Но произвольное истолкование понятия «добыча» по отношению к откачанной воде может привести к тому, что инвестор, убоявшись увеличения затрат, попросту свернет работы по осушению. И казахстанский уголь потеряет свои преимущества на международных рынках...



Вентиляторы фирмы РАЙТЦ

Более 60 лет вентиляторы фирмы РАЙТЦ благодаря своей высокой надежности гарантируют функциональность современных промышленных установок по всему миру в различных отраслях

- стандартные вентиляторы
- вентиляторы специальной конструкции
- вентиляторы большой мощности для технологических процессов
- вентиляторные системы с регулированием числа оборотов
- звукоизоляция и комплектующие

Каждый вентилятор фирмы РАЙТЦ представляет собой продукт комплексного процесса, включающего в себя определение потребностей клиента, разработку профиля его требований, инженеринговые работы, изготовление и интеграцию оборудования в конкретную установку.



ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР ПО ПРОДАЖЕ ВЕНТИЛЯТОРОВ ФИРМЫ РАЙТЦ В РОССИИ И СТРАНАХ СНГ

Индастриал Восток Инжиниринг

■ 119361, Москва, ул. Озерная, 46
TEL: +7 (495) 437-99-78, 735-64-63, 735-64-45
info@industrial-vostok.ru il www.industrial-vostok.ru

■ Екатеринбург, TEL: +7 (343) 973-4079
Новосибирск, TEL: +7 (383) 211-1317
Казахстан, Алматы, TEL: +7-705-565-3447



Майра Куандыкова:

«ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ НУЖДАЕТСЯ В ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАДРАХ»

Новая индустриальная политика рискует остаться очередным прожектором, если не будет решен главный вопрос – кадровый! К сожалению, казахстанская система подготовки профессиональных рабочих оторвана от реалий современной промышленности. О путях выхода из этой кризисной ситуации мы беседуем с заместителем председателя правления ассоциации «Совет иностранных инвесторов Казахстана» Майрой КУАНДЫКОВОЙ.

Алексей БАНЦИКИН

? – Майра Алдажаровна, читая некоторые публикации, невольно приходишь в ужас – неужели в Казахстане не осталось квалифицированных рабочих?

– Не все так трагично. В Казахстане есть профессиональные кадры. И есть люди, определившие путь рабочего своим жизненным кредо. Но вот уже много лет предметом совместных дискуссий инвесторов, Правительства, работодателей, профсоюзов, ученых продолжает оставаться система подготовки будущих профессиональных рабочих. О том, что система профтехобразования нуждается в реформировании, уже никто не спорит. Но вот в вопросе, каким путем ее реформировать, единства мнений, увы, не наблюдается. И пока мы спорим, проводим форумы, подписываем меморандумы, в стране стремительно растет число людей, согласных и готовых работать на производстве, но имеющих лишь самые простые навыки работы молотком, отверткой и т. д. и не знающих, где они могут получить реальную рабочую профессию.

? – В чем же главная проблема? Почему за столько лет, при таком количестве проведенных форумов, подписанных меморандумов,

выработанных концепций, мы не пришли к «единому знаменателю»?

– Проблема состоит в разобщенности сторон дискуссии. Угол зрения зависит от конкретного участка деятельности. Все занимаются очень нужным для страны и ее будущих поколений делом. Но каждый при этом ставит перед собой свои специфические цели и задачи, использует свои методы работы. Министрство образования и науки имеет свое видение проблемы. Инвесторы и профессиональные союзы говорят о своем. У учащихся профессионально-технических школ свои ожидания. И вроде, мы все говорим об одном и том же, но при этом ни на шаг не приближаемся к взаимоприемлемому результату.

Вообще же, процесс институционализации – то есть процесс упорядочения, формализации и стандартизации, приведения к чему-то единому – он достаточно сложен. И это проблема не только казахстанская. Европа тоже немало пережила прежде, чем выбрала оптимальный вариант системы профтехобразования.

? – Давайте конкретизируем, какие претензии предъявляют иностранные инвесторы, осуществляющие деятельность в Казахстане,

к нашей системе профтехобразования? Чем инвесторов не устраивает существующая система профтехшкол?

– Я бы не стала говорить о претензиях. Наш диалог с Правительством основан на рекомендациях, которые иностранные инвесторы могут дать с учетом своего мирового опыта и знания ситуации в Казахстане. В рамках Совета иностранных инвесторов мы провели небольшое исследование. В центре внимания были следующие вопросы. В чем иностранные инвесторы видят недостатки системы подготовки кадров производства? Что с их точки зрения, основываясь на мировом опыте, можно было бы сделать в Казахстане для того, чтобы прийти к желаемому результату?

В первую очередь все опрошенные представители компаний-инвесторов отметили слабую корреляцию между спросом и предложением на казахстанском рынке труда. В стране нет четкой картины того, какими будут спрос и предложения на технические профессии не только через десять-пятнадцать лет, но и в ближайшей перспективе. Иными словами, мы просто не имеем представления о направлении движения всей системы профтехобразования – не знаем, куда идти.



Вторая проблема – отставание учебных программ от требований времени.

? – Представляю, какой резонанс вызовет это заявление у большинства преподавателей ПТШ? Немедленно посыпятся письма, где главным аргументом станут данные о численности отличников...

– Мои слова подтвердят производственники: «пятерки» в дипломе – еще не гарантия того, что выпускник ПТШ – квалифицированный работник. Дело в том, что его документ об окончании учебного заведения и сама суть его обучения мало соприкасаются с тем, что он увидит на производстве. Более того техника, которую он увидит в цехе, зачастую не знакома не только ему самому, но и большинству его

преподавателей. Соответственно, нет учебных программ по обучению навыкам овладения этой аппаратурой, станками, технологиями. Многие руководители предприятий приходят в шок, когда узнают, что будущих рабочих готовят по учебникам, изданным в середине 60-х годов прошлого века. Преподаватели же лишь руками разводят: «А других учебников нет!»

? – И, тем не менее, рабочие руки нужны постоянно. Какой же выход находят на предприятиях?

– Реалии таковы, что сегодня каждое предприятие, каждый работодатель в индивидуальном порядке решают вопросы обеспечения потребности в качественных трудовых ресурсах. Как правило, каждая крупная компания заключает договоры с профильными учебными заведениями. И разумеется,

улучшает их материально-техническую базу, снабжает учебным оборудованием, участвует в разработке спецкурсов, командировывает своих мастеров в учебные заведения для участия в экзаменационных комиссиях.

К примеру, еще до начала строительства ENRC Казахстанского электролизного завода по производству алюминия было очевидно, что одним из сложнейших вопросов будет вопрос его обеспечения кадрами. В стране не было специалистов алюминиевого производства, не было учебных заведений данного профиля, не было учебных программ. Задолго до запуска первой очереди инвесторы активно взялись за устранение этой проблемы: пригласили специалистов из сопредельных государств для обучения персонала в специально созданном нами учебном центре, отправляли работников на учебу в Россию, Таджикистан и Китай, разработали учебные программы, планы и пособия. И сегодня более тысячи казахстанцев могут называть себя профессионалами алюминиевого производства. А все интеллектуальные наработки были переданы в подшефный лицей, который теперь готовит для КЭЗа молодые кадры.

Компании заинтересованы в тесном партнерстве с учебными заведениями. Но когда дело доходит до практической реализации сотрудничества, начинаются проблемы. Все мелкие, не учтенные в нормативно-правовых актах, «белые пятна» выплывают наружу и становятся подчас непреодолимым препятствием для расширения сотрудничества.

? – Что Вы имеете в виду?

– Сложившиеся формы сотрудничества с учебными заведениями не опираются на конкретные законы, постановления Правительства, приказы министерств. То есть, проще говоря, – не легитимны. Это в свою очередь порождает различные правовые коллизии. Приведу типичные примеры. Допустим, предприятие изъявляет желание подарить вузу или ПТШ оборудование, не используемое в производстве, но находящееся на его балансе. Не важно, что именно – станки, установку по выработке крео-

зота, устаревшую модель синхрофазотрона, электронные весы... Любое учебное заведение с благодарностью примет такое учебное пособие! Однако... Как списать станок с баланса предприятия и передать на баланс ПТШ или вуза? Кто проведет экспертизу оборудования на предмет травмоопасности для учащихся? Элементарные вопросы, на которые нет ответа, поскольку... нет органа, где могли бы ответить. Нет четко прописанной процедуры...

Есть замечательная идея приглашать мастеров профтехшкол и лицеев на стажировку, или, скажем, отправлять их в зарубежные филиалы компании. Но как это оформить, если мастер ПТШ не является работником предприятия? На каком основании, и за счет каких фондов платить ему командировочные? Можно, конечно, решить этот вопрос «за счет внутренних резервов», но насколько это будет законно и легитимно? Хотелось бы напомнить и еще об одном обстоятельстве. Еще на заре нашей независимости было принято постановление Правительства о передаче объектов социально-культурного назначения на баланс государственных органов. «Шефская» помощь была определена в границы спонсорства и социального партнерства.

? – Видимо, по этой причине компании стали образовывать свои учебные центры на производстве?

– Не только поэтому. Производство это очень динамичный процесс. Появление новых технологий и конкурентная борьба за снижение себестоимости продукции вынуждает всерьез готовиться к наступлению технологического «завтра». И потому учиться приходится каждый день. Всем. Не только «беловоротничковым» менеджерам, но и рядовым рабочим. Сегодня на многих предприятиях, в частности корпорации ENRC, есть учебные центры, оснащенные специальными макетами и симуляторами, на которых будущий экскаваторщик, бульдозерист или крановщик до автоматизма отрабатывает операции своего труда. Такие центры есть в Актау, Атырау, Хромтау.

Но беда учебных центров в том, что принятые здесь учебные программы



**В СТРАНЕ
НЕТ ЧЕТКОЙ КАРТИНЫ
ТОГО, КАКИМИ БУДУТ
СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЯ
НА ТЕХНИЧЕСКИЕ
ПРОФЕССИИ
НЕ ТОЛЬКО ЧЕРЕЗ
ДЕСЯТЬ-ПЯТНАДЦАТЬ
ЛЕТ, НО И В БЛИЖАЙШЕЙ
ПЕРСПЕКТИВЕ.
ИНЫМИ СЛОВАМИ,
МЫ ПРОСТО НЕ ИМЕЕМ
ПРЕДСТАВЛЕНИЯ
О НАПРАВЛЕНИИ
ДВИЖЕНИЯ
ВСЕЙ СИСТЕМЫ
ПРОФТЕХОБРАЗОВАНИЯ
– НЕ ЗНАЕМ, КУДА ИДТИ.**

не лицензируются Министерством образования и науки РК. И сертификаты, которые выдаются рабочим по прохождению курсов, имеют юридическую силу только на территории этих предприятий. То есть опять-таки вне стен родного завода сертификаты учебных центров не легитимны.

? – Почему это происходит?

– В Казахстане, увы, отсутствует институт сертификации и аккредитации услуг образования и, в частности, профессионально-технического образования. Есть институты по сертификации и аккредитации товаров и испытательных лабораторий при Комитете технического регулирования и метрологии Министерства индустрии и новых технологий РК. Но нет институтов сертификации и аккредитации, деятельность которых относилась бы к системам управления производством, сертификации персонала, сертификации услуг. И отсутствие такого органа

порождает новые проблемы, не только для крупных производственных компаний, но и для населения. Как, скажите, потребителю выбрать из того огромного количества тренинговых центров, которые выросли, как грибы после дождя? Как относиться к так называемым «коучинговым» центрам, рекламируемым в СМИ? Не случайно несколько лет назад Казахская ассоциация психологов предложила их лицензировать...

? – О, лицензирование! Представьте, если эта часть Вашего интервью будет прочитана неким контрольно-надзорным чином? Он сразу обратит эту идею себе на пользу...

– Ну, во-первых, при нынешних разброде и шатаниях на рынке образовательных услуг лицензирование еще не самое страшное, что может нас ожидать. Да, за лицензию придется платить, но в развитых странах плата за лицензию – это залоговая гарантия качества услуги. При этом, отметим, что лицензирование подразумевает качественный отбор по четко установленным критериям. Согласитесь, это лучше, чем ничего. А, во-вторых... Почему вы считаете, что лицензирование обязательная прерогатива только контрольных госорганов?

? – А как же иначе?

– Лицензирование может проводиться отраслевыми ассоциациями или юридическими лицами. Эта практика распространена, как на Западе, так и в странах Юго-Восточной Азии.

Изучив мировой опыт, Совет иностранных инвесторов Казахстана пришел к выводу, что в постиндустриальных странах ряд таких функций делегирован организациям при Национальных советах по развитию человеческого капитала. В эту организацию, выполняющую координирующую и связующую роль, входят представители разнообразных отраслевых ассоциаций, государственных органов управления, представители бизнес-общин, неправительственные организации, профсоюзы, организации работодателей, научно-исследовательские институты. Цель их работы – выра-

ботка общенационального плана развития актуального направления в социально-экономической жизни страны. В частности, в образовании, здравоохранении и проч. Как правило, Национальные советы имеют в составе комитеты по различным вопросам – дошкольному образованию, здравоохранению, экологии... Именно в комитетах определяются общие методологические подходы, которые затем выносятся на всеобщее обсуждение и, в конечном итоге, ложатся в основу выработанных концепций законодательства и общенациональных планов. Иными словами, законы и правительственные программы развития разрабатываются на основе тщательного изучения мнений всех стран и слоев общества, а не спускаются директивным способом – «сверху вниз».

? – А какова финансовая основа работы такого совещательного органа?

– Они финансируются за счет членских взносов всех заинтересованных сторон и в первую очередь за счет государства.

? – Подобная работа поощряется государством?

– В каждой стране существуют различные стимулирующие факторы, разбросанные по всему полю национальных законодательств. Как правило, все, что связано с расходами работодателя на профессиональное обучение своих рабочих или на поддержку государственных учреждений образования, обязательно уравнивается определенными льготами и преференциями со стороны государства.

? – Нередко от представителей государственных органов можно услышать, что на Западе вся система профтехобразования финансируется частным капиталом. Так ли это?

– Мировой опыт предлагает большое разнообразие форм и методов функционирования системы учреждений профтехобразования. Но вряд ли возможно говорить о полном отказе от государственного финансирования.

Дело в том, что образование граждан – это одна из форм социальной защиты населения, важнейшая часть государственной политики занятости. Государство в первую очередь заинтересовано в том, чтобы гражданин работал, реализовывая свой творческий потенциал, обеспечивая себя и свою семью, и выплачивал налоги, на которые содержатся институты государственного управления.

Западный опыт предполагает различные схемы патроната системы профтехобразования со стороны частных предприятий. К сожалению, это весьма широко трактуется некоторыми нашими специалистами. В частности, на одном из заседаний на тему развития человеческого капитала представители одной из ассоциаций предпринимателей серьезно заявили о необходимости внести в нормативно-правовые акты Трудового кодекса следующие положения. Представители работодателя обязаны принимать участие в работе экзаменационных комиссий и подписывать протоколы экзаменов. При этом, подписывая протокол, представитель работодателя автоматически берет на себя обязанность принять выпускника вуза, колледжа или ПТШ на работу, при условии положительной оценки знаний экзаменуемого.

Безусловно, мы поддерживаем присутствие в экзаменационных комиссиях представителей работодателей, видя в этом одну из форм связи между производством и учебными заведениями. Но ОБЯЗАТЬ на этом основании работодателя предоставлять рабочие места вряд ли возможно. Хотя бы потому, что их может не быть вообще.

? – Да, но от инвесторов ждут создания новых рабочих мест?

– Но где гарантия того, что на вновь созданное рабочее место придет именно этот выпускник, без опыта и реальных профессиональных навыков? Мне кажется, если мы введем такое правило, то работодатели будут избегать участия в экзаменационных комиссиях, и мы опять окажемся в той точке, где мы сегодня находимся...

Думаю, вопрос создания новых рабочих мест тоже нуждается в переосмыслении. Каким путем их создавать? Очевидно, что для крупных

предприятий наиболее продуктивен путь создания условий для появления новых средних и малых предприятий. То есть, производя металл или нефть, крупный работодатель рассчитывает на то, что малый и средний бизнес, получив хороший рыночный сигнал, устремится в нишу последующей переработки. Понятно, что МСБ в этом случае воспользуется уже созданной инвестором инфраструктурой: подъездными путями, линиями электропередачи, водоканалом и, возможно, даже учебными центрами. Но ожидать, что инвестор пойдет путем «почкования» – то есть, создавая дочерние предприятия по переработке и увеличивая численность персонала в них, – вряд ли разумно и экономически целесообразно.

? – На Ваш взгляд, утверждение Программы форсированного индустриально-инновационного развития как-то изменило отношение работодателя-инвестора к персоналу?

– Думаю, что момент эволюции в отношении к персоналу предприятий, как к такому же ценному активу, как финансы, технологии и оборудование, наступил еще раньше. В кризис стало очевидным, что, пойдя на массовые сокращения, многие крупные предприятия с участием иностранного капитала потеряют гораздо больше, нежели приобретут. Знания, навыки, квалификация рабочего – это тоже капитал, который значит несравненно больше, чем кредиты. Именно поэтому, сохранив рабочие места и штат предприятий во время кризиса, крупные компании по существу заложили фундамент для последующих процессов восстановления своих производственных объемов и инновационного развития, целью которого видится все-таки не количественное увеличение машин и металла. Мне очень нравится идеология авторов Государственной программы Форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана: «Не человек для ФИИР, а ФИИР для человека!» На мой взгляд, это уравнивает гуманистическую направленность и технократичный подход к дальнейшему развитию нашего общества.

ЭТО ГОРДОЕ ГОРНОЕ ДЕЛО

Казахстан достоин высокообразованных горных инженеров



Ракишев Б.Р. академик НАН РК, д.т.н., проф.

Рогов Е.И. академик НАН РК, д.т.н., проф.

Галиев С.Ж. директор ИГД им. Д.А. Кунаева (2001–2009), д.т.н., проф.

Горное образование интенсивно развивается в жестком соответствии с развитием мирового научно-технического прогресса. Развитие науки и техники в данном направлении, а также развитие компьютерных технологий в существенной мере способствуют развитию соответствующего методологического, методического и образовательного аспектов горного дела.

ЭКСКУРС В ИСТОРИЮ

Если на заре промышленного освоения месторождений твердых полезных ископаемых (конец XIX и начало XX веков) горняками называли практически всех специалистов занятых в данной области, то позже стали выделяться специализированные направления, такие, как геология, металлургия, маркшейдерия, обогащение и так далее. Практически в течение всего периода развития горного образования срок подготовки горных специалистов составлял 5 лет. Из них два-три года студентам преподавали общеобразовательные предметы курса подготовки горных инженеров (геология, общие дисциплины, основы горного дела, геодезия, математика, физика, химия, горные машины и прочее), а последние два-три года уходило на получение специальных знаний в рамках приобретаемой специальности (комплексная механизация – открытая и подземная, маркшейдерское дело и так далее).

Казахстанская система горного образования, которая практически на сто процентов является продуктом советской системы горного образования, до момента распада Советского Союза, развивалась в рамках единого координирующего механизма, сложившегося на тот период времени. Существенное влияние на развитие системы подготовки горных инженеров оказывали отечественные профильные министерства – министерства черной и цветной металлургии, министерства строительных материалов и угольной промышленно-



сти. Именно они выступали в роли заказчиков на специалистов, и именно они определяли квалификационные требования к программам их подготовки. На предприятиях и по настоящее время практически не изменились принципы определения роли и области применения готовящихся горных специалистов.

БЫВАЕТ ЛИ НЕЗАВИСИМ ГОРНЫЙ ИНЖЕНЕР?

С момента приобретения Казахстаном независимости четкая и единая система научно-образовательного процесса стала заложником социально-

экономических процессов, происходящих в нашей стране и за ее пределами. Основными факторами, обусловившими сегодняшнее положение дел в ней, являются, на взгляд авторов, трансформации в государственной структуре управления отраслями горно-металлургического комплекса, зачастую не продуманные общие реформы в области науки и образования и объективные внешние факторы, которые начали оказывать свое влияние на отечественную систему подготовки горных инженеров с момента приобретения Казахстаном независимости.

В первом случае профильные государственные учреждения, которые сложи-



ПОСЛЕДСТВИЯ ОТ ПЕРЕХОДА НА ЕВРОПЕЙСКУЮ СИСТЕМУ ОБРАЗОВАНИЯ ОСОБЕННО ТЯЖЕЛО ОТРАЗИЛИСЬ НА ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ГОРНОГО ПРОФИЛЯ

лись на сегодня, практически утратили свое влияние на процессы планирования и управления в качественном и количественном развитии учебных программ подготовки горных инженеров. Все реструктуризации и реформы в данном образовательном секторе происходили практически без их должного участия. Эти функции частично стали заботой самих предприятий горнодобывающего комплекса, а частично вообще не были восполнены. Важным примером тому может являться факт того, что по программе подготовки магистров по специальности «горное дело» Министерством образования и науки Республики Казахстан ежегодно выделяется всего 8 грантов. В условиях реализации Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития на 2010–2014 годы, а также при той роли, которую горнодобывающий комплекс играет в экономике Казахстана, такое мизерное число подготавливаемых государством специалистов этого профиля говорит о явном дисбалансе и несоответствии с реальной необходимостью. На вопрос о том, почему такое происходит, в департаменте послевузовского образования отвечают, что заявок не поступало. Но даже в условиях рынка должен быть уполномоченный орган, который был бы в курсе реальных потребностей горнодобывающего комплекса и регулировал бы данный вопрос в соответствии с этой потребностью.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ЕВРОПРОФИЛЬ

Во втором случае напрашивается вывод об ошибках, связанных с реализацией чисто административного подхода в решении вопросов, связанных с развитием научно-образовательной системы Казахстана. Последствия от перехода на европейскую систему образования особенно тяжело отразились на подготовке специалистов горного профиля. Помимо ликвидации действовавших учебных программ, технические вузы, занимающиеся подготовкой специалистов-горняков, полностью перешли на новую не совсем обоснованную систему оценки получаемых студентами знаний. В то же время уровень развития и объемы горного производства подавляющего большинства европейских



стран практически не сопоставимы с положением в Казахстане, роль которого в ближайшей перспективе на мировом рынке минерального сырья будет только усиливаться.

Казахстан занимает девятое место в мире по количеству извлекаемых из недр полезных ископаемых. Так, за последние десятилетия объемы горного производства в странах Европы неуклонно и в существенной степени снижались, число специалистов и преподавателей высокого уровня также сокращалось, что сказалось и продолжает сказываться на качестве образовательных программ в области горного дела.

БЛИЗКОРОДСТВЕННЫЕ СВЯЗИ

Если взять во внимание языковые зоны, в которых наиболее высоко на сегодня развито и продолжает интенсивно развиваться горно-металлургическое производство, то это будут, прежде всего, китайская и русская зоны. У Казахстана на сегодня одна со странами СНГ нормативная, проектная, теорети-

ческая и методологическая база в области горного дела, и отказываться от нее или преподавать ее по европейским образовательным стандартам, вроде бы очевидно, будет гораздо менее эффективным. Такой подход в подготовке горных инженеров будет являться сдерживающим развитие отечественного горно-металлургического комплекса фактором.

Сегодня Россия, попробовав реализацию европейских стандартов в системе подготовки горных инженеров на пилотном уровне, пришла к здравому выводу о нецелесообразности и неэффективности отказа от своей наработанной и проверенной десятилетиями образовательной системы в данной области. Она продолжает качественную подготовку горных инженеров, кандидатов и докторов наук в области горного дела. Этому примеру последовали правительства Украины и Беларуси.

Относительно тесного сотрудничества стран СНГ в области горного дела на взаимопонятной и взаимовыгодной основе ценные договоренности были достигнуты и прописаны в Горной хартии стран участниц Содружества Независимых Государств, подписанной правительствами этих стран в марте 1997 года. В ней говорится о том, что государства, стремясь обеспечить формирование и эффективную деятельность Экономического союза выражают готовность координировать свою политику в области развития горно-геологического сектора экономики, сотрудничать в осуществлении соответствующих практических мер, руководствуясь Уставом Содружества Независимых Государств и Договором о создании Экономического союза.

Страны СНГ будут оказывать содействие друг другу в осуществлении скоординированных мероприятий по подготовке и повышению квалификации кадров, организации школ и курсов бизнеса, маркетинга и менеджмента.

В связи с этим полагаем, что Казахстану в области горного дела необходимо придерживаться данных на правительственном уровне обещаний и сохранять единое научное и образовательное пространство с этими странами и вместе с ними пытаться адаптировать его к новым требованиям и велению времени, осознанно перенимая все лучшее, что накапливается на мировом уровне.

Следует обратить внимание на то,



КАЗАХСТАН – ЭТО МОЩНАЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ДЕРЖАВА, ЗАНИМАЮЩАЯ ПО ОБЪЕМАМ ГОРНОГО ПРОИЗВОДСТВА ТРЕТЬЕ МЕСТО В АЗИИ

что ранее в республиках Советского Союза обучалось довольно много зарубежных представителей, и все они не имели проблем с трудоустройством на инженерные должности с советскими дипломами. Если взглянуть на данную проблему шире, то можно заметить, сколько в настоящее время наших соотечественников с этими же дипломами трудятся в университетах, в ведущих научных центрах и компаниях мира. Помимо этого развитие промышленности требует, чтобы вузы как производители и поставщики знаний были ориентированы на выпуск общественно значимого продукта, удовлетворяющего требованиям, предъявляемым потенциальными потребителями: промышленностью, наукой, бизнесом и обществом. В связи с этим можно предположить, что основными потребителями будут являться все таки казахстанские горнодобывающие предприятия и ведомства, и не стоит уж так сильно беспокоиться об их трудоустройстве за рубежом.

ПО ЛОГИКЕ НАУЧНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ

Казахстан – это мощная горнодобывающая держава, занимающая по объемам горного производства третье место в Азии, куда последние десятилетия неуклонно смещается деловая активность в данном секторе мировой экономики, первое место в мире по данному показателю на душу своего населения. В ближайшей перспективе его геополитическая роль в регионе должна будет только усиливаться и во многом благодаря мощному развитию именно горно-металлургического комплекса. Поэтому формированию качественной и на высоком профессиональном и образовательном уровне системе подготовки кадров горного профиля необходимо уделять особенное внимание. Необходимо более прочувствованно, обоснованно и ответственно принимать решения при выборе мер по его реформированию с учетом развития самого горно-металлургического производства.

Переход с молчаливого согласия казахстанских соответствующих органов на подготовку бакалавров горного дела поставил отечественные предприятия горнодобывающего комплекса довольно в сложное положение. Необходимо

срочно пересматривать свою кадровую политику (какой специалист, какому рабочему месту соответствует по своему уровню квалификации), что отразится на эффективности горного производства и повлечет за собой дополнительные расходы. При этом уровень подготовки бакалавров существенно не дотягивает до уровня основного управляющего звена инженерно-технического персонала, каковым является горный мастер. Сокращение срока подготовки бакалавров и отказ от качественных программ подготовки горных инженеров привел к исключению из системы образования целого ряда фундаментальных для данной области науки и практики дисциплин: сопротивления материалов, теоретической механики, термодинамики; аэрогазодинамики, статике и динамики подземных конструкций, теории графов, теории вероятностей, теории надежности конструкций и так далее. Если и ранее далеко не каждый молодой горный инженер начинал свою инженерно-техническую деятельность с позиции горного мастера, то на какие позиции можно ставить специалистов с уровнем образования бакалавра? Многие огрехи государственных систем горного образования на предприятиях вынуждены решать на базе своих учебных комбинатов, обучая их и выдавая соответствующие документы, удовлетворяющие представителей государственного технического надзора.

Можно согласиться и с мнением ведущих специалистов России по поводу того, что в условиях рыночной эконо-

мики, когда отсутствует плановость в подготовке и распределении специалистов, целесообразно готовить горных инженеров широкого профиля. Для этого предлагается при пятилетней программе подготовки специалистов первые четыре года вести подготовку по единому учебному плану и проводить дифференциацию лишь на последнем курсе. Такая логика более понятна представителям науки и профессорско-преподавательскому составу и, очевидно, что она более эффективно отразится на развитии горнодобывающего комплекса.

Следует констатировать и тот факт, что на втором этапе образования магистры сегодня также не получают фундаментальных знаний, так как они могут по своему усмотрению уходить в области узкой специализации.

С третьей же ступенью – доктор Phd, вообще происходит нечто непонятное. Данная ступень образования никоим образом не сочетается со сложившейся производственной структурой горнодобывающего и горно-металлургического комплексов в нашей стране. Она по содержанию образовательной программы не может быть отнесена и к научным степеням и званиям. При огромных (в сравнении с подготовкой горных инженеров) затратах бывшие магистры погружаются еще глубже в частные вопросы горного дела и лишь знакомятся с потенциалом решения научных задач. В прежней академической среде такая подготовка велась на уровне лаборантов, инженеров, аспирантов и млад-





В ОДНОМ ИЗ СВОИХ ПОСЛЕДНИХ ВЫСТУПЛЕНИЙ ПРЕЗИДЕНТ НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ ВЫСКАЗАЛСЯ О НЕДОПУСТИМОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ ТАКИМИ ДЕЛИКАТНЫМИ СФЕРАМИ, КАК НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ

ших научных сотрудников. Завершение аспирантуры само по себе не сопровождалось автоматическим присуждением каких-либо степеней и званий, не говоря уже о научных. Для получения научной степени необходимо внести определенный вклад в развитие науки, а не только познать то, как она делается.

Важной стороной, требующей более трезвого взгляда на проблему кадров со стороны недропользователей, является то, что без качественной науки рассчитывать на качественное образование и подготовку профильных кадров нельзя. Поддерживая отечественную науку, недропользователи и инвесторы сэкономят свои немалые средства за счет более эффективного производства, будут иметь возможность существенной научной поддержки по тем проблемам, с которыми не будут справляться свои собственные инженерно-технические и научные силы.

ПЕРЕКРЕСТОК УЧЕБНОЙ И НАУЧНОЙ СИСТЕМ

Достижения отечественных научных школ, приоритетность и их масштабность признаны на различных международных горных конгрессах, конференциях и симпозиумах, на которых ученые Казахстана активно выступали с научными докладами. Крупным международным признанием работ ученых-горняков Казахстана является и факт включения в 1993 г. Республики Казахстан 49-й страной в постоянные члены Всемирных горных конгрессов. В том же году академик НАН РК Е. И. Рогов утвержден в должности постоянного председателя действующего организационного комитета Всемирных горных конгрессов от Республики Казахстан.

Качественный уровень специалистов определяется уровнем специального образования, которое находится в жесткой зависимости от состояния науки. Если проанализировать современные результаты эволюции предмета и основных научных проблем в горной науке, то можно сделать вывод и о дальнейших перспективах развития горного образования.

В преддверии принятия Закона «О науке» в плане подготовки высших научных кадров в области горного дела, по мнению авторов, было бы целесообразным наряду с новой системой сохранить



прежнюю и апробированную систему подготовки научных кадров. Такому мощному стимулу развития горной науки и науки вообще на сегодня альтернативы в нашем обществе еще нет, а то, что эта система подготовки научных кадров высшей квалификации является устойчивой и работоспособной, у научной общественности сомнений нет.

В одном из своих последних выступлений Президент Нурсултан Назарбаев высказался о недопустимости административного подхода в управлении такими деликатными сферами, как наука и образование. У нашей страны нет другого разумного выхода, как прислушаться к этому призыву, консолидировать реальное мнение представителей науки и образования, предприятий горнодобывающего комплекса страны по вопросу дальнейшего развития системы подготовки кадров для данных отраслей промышленности. При определенной поддержке соответствующих уполномоченных органов еще можно восстановить и укрепить былую мощь системы подготовки горных инженеров. Для этого можно воспользоваться опытом России, где все специальности подготовки горных инженеров на законодательном уровне отнесли к специальностям непрерывной подготовки со сроком обучения не менее пяти лет. Для обоснования такого подхода специально был разработан ряд критериев, которые определяют уникальные свойства

русской системы подготовки горных инженеров. На основании этого разрабатывается определяющий документ формирования национальной системы образования – Федеральный государственный образовательный стандарт высшего профессионального образования ФГОС ВПО по горным специальностям. Если своевременно начать подготовку аналогичных документов для Казахстана, например КГОС ВПО, то до конца 2010 года можно внести соответствующие поправки в Закон Республики Казахстан «Об образовании», а после 2010 года, как и предусматривалось, Болонское соглашение уйдет в историю.

Существенную лепту в восстановление и развитие системы подготовки горных инженеров и инженеров-металлургов может внести Ассоциация горно-металлургических предприятий Республики Казахстан. В этом плане, помимо инициирования по данному вопросу, ассоциация могла бы заключить соглашение с МОН РК о включении ее специальных представителей в состав государственных комиссий по приему государственных экзаменов и защите дипломных работ выпускниками образовательных учреждений, готовящих специалистов горного и металлургического профилей. В этом должны быть заинтересованы прежде всего сами предприятия горно-металлургического комплекса страны.

ДЛЯ «ОБЩЕСОЮЗНОГО» БЛАГА

Горняки и металлурги ломают голову над тем, как отделить «котлеты от мух», то есть государство от инвесторов

Кира ИВАНОВА

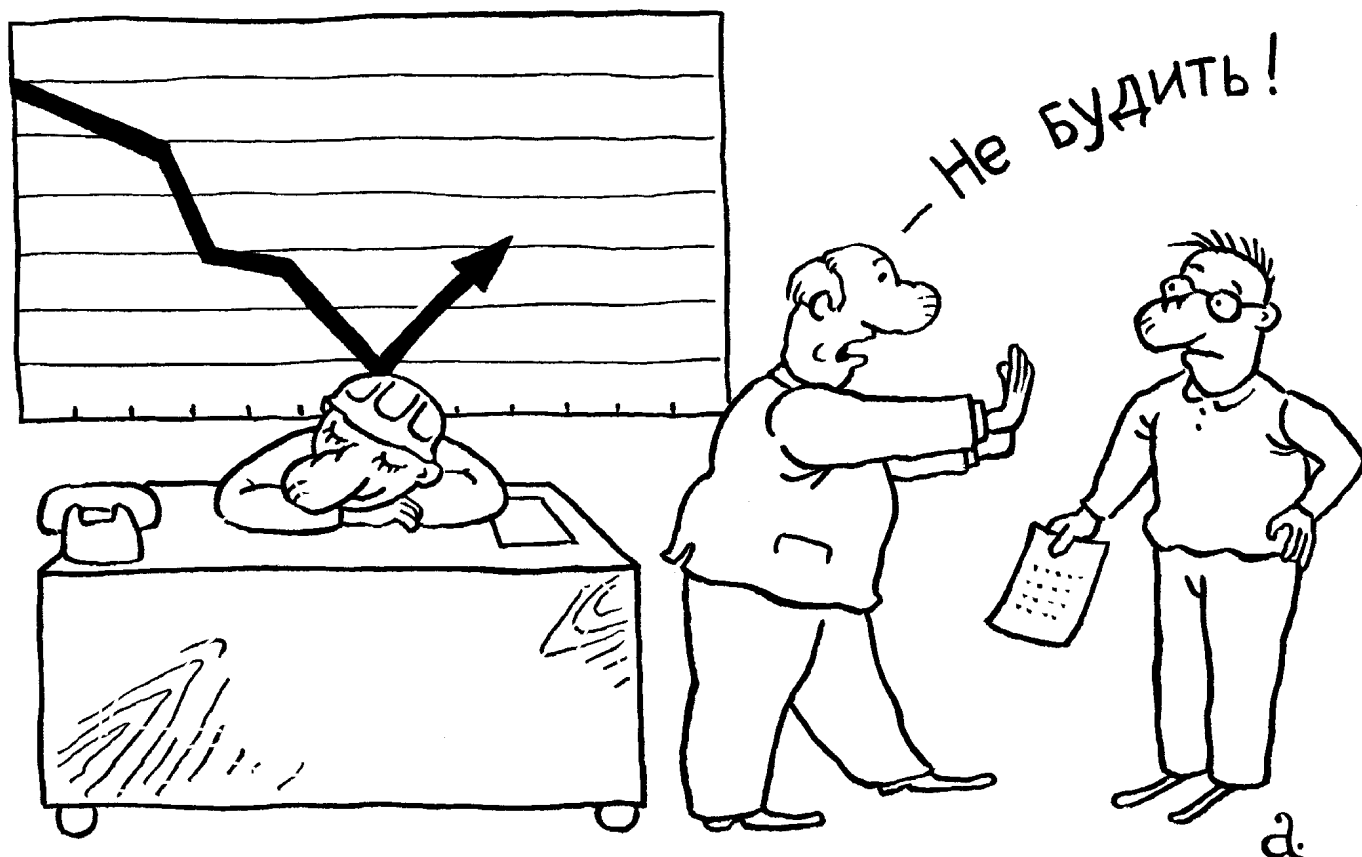
Насколько важно для горнодобывающей отрасли РК разделение направлений работы государства и инвесторов пока слабо представляют и первые, и вторые. Хотя о цикличности производства, когда за прогнозом следуют поиски, оценка, а затем разведка для определения промышленных запасов месторождения, знают все стороны процесса во всех трех странах Таможенного союза. Рассмотрим ситуацию в ГМК внутри Казахстана, поскольку, по отзывам экспертов, ее проще масштабировать для российской, и, конечно, белорусской экономик.

Итак, горно-металлургический комплекс стран Таможенного союза испытал на себе вначале стагнацию плановой советской экономики, а затем общий экономический упадок суверенных стран. Эксперты считают, что вплоть до 2000 годов горная добыча жила на ранее накопленном потенциале. Геологоразведки не было, о поиске новых месторождений, что называется, «не

заикались» по причине отсутствия денег в необходимых объемах.

Соответственно, оказывалось малопривлекательным качество сырьевой базы, и инвесторы стали постепенно терять интерес к сектору, который, по сути, не менее прибылен, чем добыча, переработка и экспорт углеводородного сырья. А в некоторых его нишах, как отзываются эксперты, ГМК способен дать

на каждый вложенный доллар несколько десятков этих же единиц чистой прибыли. Напомним, лидирующие позиции этот сектор мировой экономики занимал и в кризисный период, занимает и теперь, когда в мире все чаще и громче звучит термин «посткризисное развитие». Согласно информации МИНТа, октябрь 2009 года по добыче и производству продукции отрасли свидетель-



ствовал о серьезном улучшении ситуации по сравнению с январем–октябрем 2008 года, а октябрь 2010-го, по предварительным прогнозам, может дать прирост ГМК еще на 18–19 процентов.

Между тем, прогнозируя цифры прироста сектора, министерство отталкивается от актуальности задачи преодоления сырьевой направленности производства. В нашем случае сырьевой, по сути, горно-металлургический сектор предстоит сделать «менее сырьевым». Что решение этой проблемы возможно только на основе создания инновационной экономики, догадались не только в МИНТа. Предстоящей задачей внедрения инноватики на всех уровнях переделов прониклись и инвесторы, по сути уже готовые после 2002 года, когда ряд законодательных мер заставил их прилагать усилия по решению вопросов становления ГМК. По заявлениям вице-премьера – министра индустрии и торговли Асета Исекешева, государству предстоит взять на себя главенствующую роль в высокорисковых для инвестиционных вложений проектах. В частности, речь может идти о геологической разведке и управлении запасами. Кстати, казахстанское Правительство не раз настойчиво напоминало инвесторам, что недра принадлежат государству... Также, как это установлено в России и Беларуси. Теперь страны объединились в Таможенный союз, и информационное поле заполнено словами о том, что «создание единого таможенного пространства придает новый импульс развитию прямых связей между Казахстаном, Россией и Беларусью».

Предвидя такой импульс, а, возможно, и генерируя его, Казахстан разработал программу форсированного индустриально-инновационного развития страны, дав старт с началом 2010 года. В ней прописан целый ряд амбициозных задач для горно-металлургической отрасли, к примеру, – удвоить к 2015 году объемы производства и экспорта продукции и увеличить валовую добавленную стоимость не менее чем на 107 процентов за счет углубления переработки, создания новых переделов. В начале октября 2010 года Правительство приняло отраслевую программу развития горнодобывающей и горно-металлургической промышленности до 2014 года.

Эта более детальная разработка уста-

навливает определенную планку уже для конкретных ниш в ГМК, но предмет данного материала не сама отраслевая программа, а о том, какие проблемы сопровождают этот прибыльный сектор, и о том, как их можно разрешить.

Эксперты отрасли считают, что успешная реализация заявленных направлений зависит не только от ГМК и его инвесторов, но и от грамотной политики государства. Тем более что горно-металлургическая промышленность в настоящее время формирует около четверти промышленной продукции республики. Ее доля в общем объеме экспорта достигает 20 процентов, а вместе с нефтяным сектором ГМК формирует 70 процентов доходной части бюджета. Итак, согласно Программе форсированного индустриально-инновационного развития, как и отраслевой разработке, предприятиям горно-металлургического сектора предстоит попробовать себя в амплуа переработчика, производителя продукции с высокой добавленной стоимостью.

Министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев заметил в отрасли большой спрос на инновации, убедив все Правительство в том, что госполитику в ГМК стоит сосредоточить на стимулировании крупных предприятий на производство базовых металлов (алюминий, цинк, медь, золото, ферросплавы) и организацию высоких переделов. Представляя программу в Правительстве, его первый заместитель Альберт Рау, кстати, подтвердил обещания Кабинета инвесторам – будет создана необходимая инфраструктура, будут преференции и финансирование.

Об инфраструктуре речь шла и будет идти особо. Первейший наболевший вопрос, который неустанно поднимает глава Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец, – достаточная обеспеченность предприятий ГМК кило- и мегаваттами. По его словам, дабы компании ГМК могли реализовать все намеченное (программами ФИИР и отраслевой – прим.авт) энергетики должны иметь 20–30 процентов запас прочности. Откуда уверенность? Пока все просто: большая часть проектов первой индустриальной пятилетки принадлежит сырьевым гигантам казахстанского ГМК. Тем не менее ориентир этих предприятий (ENRC, «Казцинк» и



**ЭКСПЕРТЫ ОТРАСЛИ
СЧИТАЮТ, ЧТО
УСПЕШНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ
ЗАЯВЛЕННЫХ
НАПРАВЛЕНИЙ ЗАВИСИТ
НЕ ТОЛЬКО ОТ ГМК И ЕГО
ИНВЕСТИРОВ, НО И ОТ
ГРАМОТНОЙ ПОЛИТИКИ
ГОСУДАРСТВА. ТЕМ
БОЛЕЕ ЧТО ГОРНО-
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
В НАСТОЯЩЕЕ
ВРЕМЯ ФОРМИРУЕТ
ОКОЛО ЧЕТВЕРТИ
ПРОМЫШЛЕННОЙ
ПРОДУКЦИИ
РЕСПУБЛИКИ. ЕЕ ДОЛЯ
В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ
ЭКСПОРТА ДОСТИГАЕТ
20 ПРОЦ., А ВМЕСТЕ С
НЕФТЯНЫМ СЕКТОРОМ
ГМК ФОРМИРУЕТ 70
ПРОЦ. ДОХОДНОЙ ЧАСТИ
БЮДЖЕТА**

«Казахмыс» – прим.авт) – наращивание объемов выпуска основной продукции, которая служит сырьем для металлургических предприятий России, Китая, ЕС и Юго-Восточной Азии. А значит, наращивание потребления электроэнергии.

Напомним, президент ENRC Management KZ Феликс Вулис предлагал внедрить в Казахстане международную практику: в развитых странах контракты на электроэнергию для алюминиевого производства на 40 процентов дешевле, чем для других промышленных производств. При этом контракты имеют долгосрочный характер – от 10 до 20 лет. Естественно, это дает массу преимуществ производителям и инвесторам.



**ПРЕЗИДЕНТ «ENRC
MANAGEMENT KZ»
ФЕЛИКС ВУЛИС
ПРЕДЛАГАЛ ВНЕДРИТЬ
В КАЗАХСТАНЕ
МЕЖДУНАРОДНУЮ
ПРАКТИКУ: В РАЗВИТЫХ
СТРАНАХ КОНТРАКТЫ
НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ
ДЛЯ АЛЮМИНИЕВОГО
ПРОИЗВОДСТВА НА
40 %
ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ
ДЛЯ ДРУГИХ
ПРОМЫШЛЕННЫХ
ПРОИЗВОДСТВ. ПРИ
ЭТОМ КОНТРАКТЫ
ИМЕЮТ ДОЛГОСРОЧНЫЙ
ХАРАКТЕР –
ОТ 10 ДО 20 ЛЕТ**

Кстати, обсуждая отраслевую программу развития ГМК до 2014 года на заседаниях рабочих групп, металлурги предлагали и еще один вариант укрепления отношений инвесторов с госорганами: внедрения инвестиционных контрактов с госорганами, предусматривающих стабильность контракта на недропользование, стабильность налогового режима и так далее...

Между тем справедливо будет признать, что бизнес-модели крупных предприятий ГМК не предусматривают интеграции новых, более высоких переделов по причине отсутствия достаточного спроса на сырье внутри страны. А в рамках Таможенного союза они, вдобавок, сталкиваются и с налоговыми, и с таможенными, и с тарифными проблемами при транспортировке востребованной и зарекомендовавшей себя на внешних рынках продукции. Первейшей «рогаткой» в ТС для казахстанского сы-

рья сектора ГМК глава АГМП видит несогласованность тарифов на его транспортировку, когда скидки, которые ОАО «Российские железные дороги» вроде готовы предоставить казахстанским экспортерам сырья, ГМК нивелирует закрепленный объем их перевозок вагонами...

Кстати, вагонов-то для сырья из Казахстана и недостает, потому, выступая в Правительстве во время презентации отраслевой программы, Н. Радостовец предложил вариант разрешения этой проблемы – закуп грузовых вагонов для «Казахстан темир жолы» через госхолдинг «Самрук-Казына». Глава КТЖ Аскар Мамин подтвердил, что такая возможность рассматривается, «но пока все на стадии переговоров». Однако эксперты отрасли считают, что ускорять переговорный процесс следует, исходя из процентов роста добычи экспортного сырья ГМК.

Все более заметным становится восстановление мировой экономики, Всемирный банк ожидает в 2010 году глобальный экономический рост на уровне 2,6 процента вместо ранее запланированных 2 процентов. Тем временем, по данным МИНТа, объем производства продукции черной металлургии увеличился с 264,7 млрд. тенге в 2003 году до 579 млрд. тенге в 2009 году, а цветной металлургии – с 290,1 до 796,6 млрд. тенге, соответственно. Есть прирост добычи руд в цветной металлургии: увеличилась добыча алюминиевых руд – с 4,7 млн. тонн в 2003 году до 5,1 млн. тонн в 2009 году и свинцово-цинковых – с 6,4 до 7,1 млн. тонн, соответственно.

Отраслевые эксперты прогнозируют увеличение спроса на промышленные металлы со стороны ведущих индустриальных стран, включая Китай и Россию. Близость Казахстана к этим рынкам с колоссальной потребностью в металлах для реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов ставит отечественные предприятия в преимущественное положение по отношению к конкурентам. По данным австрийской консалтинговой компании SMR, в 2009 году китайский сектор по производству нержавеющей стали уже вырос на 20 процентов, а в 2010 году он продолжит расширяться и таким образом стимулировать спрос на ферросплавы. К 2015 году прогнозируется рост уровня потребления ферросплавов в этой от-

расли на четверть. В том числе хрома – на 21 процент, никеля – на 22 процента. Крупнейший российский производитель стали – компания «Северсталь» в нынешнем году ожидает рост спроса в стальной отрасли РФ на 15–20 процентов.

Это должно оживить металлургические производства РФ, которые пока остаются зависимыми от импорта марганцевого ферросплавного сырья из Казахстана. Игнорировать эти прогнозы, забывая о тарифных проблемах с Россией и малой пропускной способностью железных дорог в направлении Китая – было бы, со стороны государства, по меньшей мере, неосмотрительно. Особенно, прогнозируя в ближайшие пять лет поток инвестиций в горно-металлургический комплекс в размере 16 млрд. долл., из которых почти 85 процента, по данным вице-министра индустрии и новых технологий Берика Камалиева, – частные.

В МИНТа нет данных о том, какой процент от 16 млрд. долл. инвестируют партнеры по Таможенному союзу, возможно, он настолько мал, что и подсчитывать нет резона. Однако, ожидая диверсификации ГМК, уповая на новый приток инвестиций и привнесение новых технологий в отрасль, и государство, и инвесторы – из Таможенного союза в том числе, – могли бы рассчитывать на такое подспорье для вращивания капитала, как специальные экономические зоны. Металлурги уверены, что на эти территории можно привлечь льготными налоговыми и таможенными режимами как производителей, так и инвесторов. По сведениям АГМП, готовыми площадками для организации СЭЗ являются Карагандинская и Павлодарская области, в которых и сосредоточены базовые предприятия отрасли. Шаг со стороны правительства в направлении СЭЗ для горняков и металлургов озвучен буквально на днях. По сведениям вице-министра индустрии и новых технологий Берика Камалиева, уже в начале декабря законопроект о СЭЗ будет внесен в правительство, с тем, чтобы к концу года его могли взять в работу депутаты парламента. Как только закон обретет силу, считают эксперты, с сих пор осложняющая жизнь горнякам и металлургам – в рамках Таможенного союза в том числе.

ОСЕНЬ ОХЛАДИЛА ДЕМПИНГ

Игорь ПРОХОРОВ

Нынешней осенью, вовремя снизив производство, металлурги избежали перенасыщения рынка и падения цен. Но спрос пока не радует и, по-видимому, серьезно до зимы не поднимется. К счастью, сталевары успели разгрузить свои склады. В то же время стремительно сокращаются демпинговые сделки.

Дело в том, что в мире отмечается резкий рост применения протекционистских мер прежде всего в металлургии. Решение стран – членов группы G20 воздерживаться от протекционизма и не принимать «явные или скрытые меры» по защите внутреннего рынка и субсидированию экспорта, хоть и со скрипом, но работавшее в 2009 году, в нынешнем де-факто уже не действует.

Разумеется, первыми активизировали антидемпинг ЕС и США, и, конечно же, главной жертвой стала китайская сталь. Количество принятых мер пока невелико, однако новые расследования инициируются практически ежемесячно. Назревающее осложнение торговых отношений между КНР и США (спровоцированное спорами вокруг курса юаня), а также между КНР и ЕС не дает новых возможностей экспортерам. Более того, новый виток эскалации стального протекционизма бумерангом может ударить, в том числе и по компаниям из СНГ, которые наряду с китайскими коллегами часто становятся объектом антидемпинговых санкций.

Конгресса США закон по реформированию обменного валютного курса для содействия справедливой торговле, как представляется, направлен против КНР, которую американцы обвиняют в искусственном занижении курса юаня, что дает китайским производителям преимущества на американском рынке. Дополнительные основания для такого суждения дает и недавний доклад американского института чугуна и стали, в котором утверждается, что КНР нарушает взятые при вступлении в ВТО обещания. В частности, речь идет о том, что государственные компании Китая будут принимать решения только на основе коммерческих соображений, не принимая во внимание государственную политику. В докладе отмечается, что 8 из 10 крупнейших китайских производителей стали принадлежат государству, получая поддержку своей экспортной экспансии от искусственно заниженного курса национальной валюты. В свою очередь Пекин осудил указанный закон, заявив, что использование курса валют в качестве основания для ведения антисубсидийных расследований не соответствует принципам ВТО.

Не столь оптимистично обстоят дела и на других рынках. Недавний подъем цен на украинские и турецкие стальные заготовки оказался короткоживущим. Спрос, неожиданно

**НЕДАВНИЙ ПОДЪЕМ ЦЕН
НА УКРАИНСКИЕ И ТУРЕЦКИЕ
СТАЛЬНЫЕ ЗАГОТОВКИ ОКАЗАЛСЯ
КОРОТКО ЖИВУЩИМ. СПРОС,
НЕОЖИДАННО ПОДСКОЧИВШИЙ
В НАЧАЛЕ ЛЕТА, ПРАКТИЧЕСКИ
СОШЕЛ НА НЕТ**

В то же время стальной протекционизм в мире только набирает обороты, соответственно, металлургам расслабляться не стоит. Опыт предыдущих лет показал, что, когда рынки «закрываются», наибольшие потери от этого несут сталевары, на 80% зависящие от экспорта. США в стремлении защитить национальный стальной рынок придумали такое убийное оружие, как возможность провести расследование и применить санкции к импорту из стран, «манипулирующих курсом своих национальных валют». Принятый в сентябре 2010 года палатой представителей

■ цена свинца на Лондонской бирже металлов



■ цена цинка на Лондонской бирже металлов



подскочивший в начале лета, практически сошел на нет. Турецкие и ближневосточные прокатчики, воспользовавшиеся возможностью по дешевке пополнить запасы полуфабрикатов, снова ушли с рынка. Новое их возвращение ожидается не ранее будущего марта. Однако после того, как рынок снова впал в спячку, цены начали быстро отступать. В последние дни многие предложения поступают из расчета менее \$400 за тонну FOB. Турецкие компании снизили свои котировки пока что до \$400–430 за тонну FOB, но возможности для дальнейшего отступления у них ограничены из-за относительно высокой стоимости металлолома.

В целом, аналитики считают, что в ближайшие несколько недель заготовки будут продолжать медленно дешеветь. На Лондонской бирже металлов (LME) котировки опять упали. Однако на спотовом рынке новое снижение цен все же выглядит маловероятным. По крайней мере, у металлургов, резко сокративших объемы выпуска, больше нет складских запасов, от которых нужно срочно избавиться любой ценой.

В Восточной Азии стоимость заготовок на спотовом рынке, как правило, превышает \$400 за тонну C&F, хотя спрос очень низкий. Объем запасов несколько сократился по сравнению с началом осени.

В то же время турецким компаниям из-за относительной дороговизны металлолома и заготовок уже сложно опустить цены на конструкционную сталь до прежнего уровня. Вместо этого они пытались активизировать действия на европейском и американском направлениях. В Европе внутренние цены на арматуру после недавнего повышения могут превышать \$600 за тонну с доставкой, однако местные аналитики опасаются, что увеличение объема поставок из Турции может быстро обвалить и без того слабый рынок.

Между тем американские компании все сильнее жалуются на засилье импорта. В сентябре его объем оказался на несколько процентов больше, чем за тот же месяц предыдущего года. При этом, ведущие металлургические компании США сократили загрузку мощностей на 15–30%. У россиян – аналогичные проблемы. К примеру, Evraz Group приостановила производство стали на заводе Vitkovice в

Чехии. Своего сырья для выплавки стали у Vitkovice нет, и завод традиционно работает на чугуне поставляемом ArcelorMittal Ostrava, однако нынешним летом Vitkovice приостановил его закупки, мотивировав высокой ценой. В ArcelorMittal заявили, что предложенная «чешской дочкой» российской компании цена не покрывает даже себестоимость производства. Это дало ряду СМИ основания предположить, что действия россиян – элемент шантажа с целью добиться снижения цены.

Кроме того, предполагают, что Vitkovice может быть заинтересован в остановке своих сталелитейных мощностей (прокатные будут работать на привозных полуфабрикатах), чтобы не проводить дорогостоящую модернизацию природоохранных систем. В целом же, если не считать Чехии и Украины, зарубежные активы Evraz Group работают сейчас с загрузкой, близкой к докризисной.

В Восточной Азии стоимость длинномерного проката по-прежнему находится на низком уровне, однако экспортеры из Японии и Тайваня, ранее формировавшие низший ценовой сегмент, увеличили стоимость своей продукции. Сократив производство листовой стали более чем на 20% по сравнению с июньским пиком, китайские компании смогли стабилизировать внутренний рынок. По мнению местных специалистов, цены уже прошли пик спада и больше не будут понижаться. В частности, стоимость горячекатаных рулонов в Шанхае заметно подросла. Правда, общий энтузиазм остудила компания Baosteel. Сообщив о понижении котировок на холоднокатаные рулоны, она практически сразу же анонсировала новое удешевление своей продукции.

Как отмечают китайские специалисты, комментирующие это решение, январь должен стать самым тяжелым месяцем для национальных металлургов, но после восточного Нового года (26 января) положение улучшится. В то же время в других странах Азии настроения достаточно пессимистичные.

Горячекатаные рулоны в странах ЕС также резко подешевели, потеряв по сравнению с началом ноября до 20% от своей прежней стоимости. По словам наблюдателей, потребители просто опасаются размещать новые заказы в неопределенной экономической ситуации. Кроме того,

■ цена олова на Лондонской бирже металлов



■ цена никеля на Лондонской бирже металлов



многие компании рассчитывают, что в декабре им удастся купить стальную продукцию еще дешевле.

Производители стальной продукции по всему миру надеются на повышение цен, несмотря на относительно низкий спрос. По словам металлургов, продолжающееся подорожание металлолома, а также ожидаемый рост цен на железную руду и коксующийся уголь не оставляют им иного выбора. Однако подъем происходит достаточно сложно, поставщикам приходится преодолевать сопротивление потребителей. Наиболее решительно настроены азиатские металлургические компании. В Китае лидирующие позиции в последние несколько недель занимают холоднокатаные рулоны. Спрос на них на внутреннем рынке весьма высок, а складские запасы понемногу уменьшаются.

Европейский рынок пока спокоен, но с января и там ожидается увеличение потребительской активности. В связи с этим местные компании рассчитывают поднять цены на горячекатаные рулоны на 30–50 евро. Правда, еще неизвестно, что на этот счет скажут европейские покупатели, большинство из которых создали некоторые запасы продукции еще в прошлом году.

На рынке длинномерного проката отправной точкой являются цены на металлолом, снова подскочившие в январе. Американские трейдеры предлагают материал HMS №1&2 в Восточную Азию по 350 долларов за тонну CFR и более, а при поставках в Турцию котировки достигают 340 долларов за тонну CFR. В связи с этим стоимость заготовок на турецком рынке достигла 460 долларов за тонну EXW и более (без НДС), а местные производители готового проката подняли экспортные цены на арматуру до 500–510 долларов за тонну FOB по сравнению с 485–490 долларов за тонну в конце декабря.

В некоторых странах региона арматура тоже вроде бы пошла в рост, хотя и в более скромных масштабах, однако на рынке ОАЭ не видно никаких изменений к лучшему. А египетские производители арматуры вообще рассматривают вопрос о возбуждении антидемпингового иска против турецких конкурентов. В прошлом году Египет стал настоящим спасением для турецких металлургов: объем поставок вырос более чем в 7,5 раз по сравнению с предыдущим го-

дом и превысил 2,9 млн. тонн, что дало возможность компенсировать спад в других странах региона. При этом и в 2010 году роль Египта для турецкой металлургической отрасли будет исключительно велика.

Что касается Украины, то без существенных инвестиций значительного улучшения ситуации в «Евраз (Украина)» эксперты не прогнозируют. Недавнее решение об объединении «Днепрококса» и Днепропетровского МЗ им. Петровского, по данным специалистов, незначительно снизит издержки, но не добавит конкурентоспособности этим предприятиям.

В то же время отметим существенное (-10%) снижение выплавки стали у «ArcelorMittal Кривой Рог». За счет сокращения производства у АМКР, лидером отрасли в августе стал ММК им. Ильича, который выплавил 486 тыс. т стали – на 24 тыс. т больше, чем криворожский комбинат. Нарастание производства на ММКИ, очевидно, продолжится и в будущем, учитывая то, что после заключения «альянса» с «Метинвестом» предприятия решило ряд острых вопросов, включая стабильное получение сырья и доступ к необходимым оборотным средствам.

Комбинат «Запорожсталь» – работает стабильно – прирост производства к июлю составил 7% за 8 месяцев 2010 года. Что же касается импорта, то по информации маркетингового центра «Украинской горно-металлургической компании», за 10 месяцев нынешнего года трубная заготовка в структуре экспорта занимает треть всех поставок и составляет 34% (31,5% АППГ). Самыми крупными поставщиками трубной заготовки в сентябре стали Оскольский ЭМК и Белорусский МЗ.

В целом одним из ведущих потребителей стали в нынешнем сентябре стали трубные заводы. В структуре потребления также довольно хорошо себя показали мелкие предприятия, работающие с металлоконструкциями. А вот ожидаемого оживления со стороны жилищно-коммунального сектора так и не произошло. В середине месяца случился скачок цен на бесшовные трубы. В целом на эту продукцию был довольно хороший спрос за исключением бесшовных труб, которые продавались немного хуже. Таким образом, металлурги нашли удачную нишу для своей продукции.

■ цена меди на Лондонской бирже металлов



Возврат к экономическому росту

ПРАЙСУОТЕРХАУСКУПЕРС ПРЕДСТАВЛЯЕТ ОБЗОР ТЕНДЕНЦИЙ МИРОВОЙ И КАЗАХСТАНСКОЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Казахстан является одной из богатейших стран мира со значительными запасами различных металлов и минералов таблицы Менделеева, в том числе хрома, урана, меди, железных руд, золота, угля и цинка. В результате горнодобывающая промышленность наряду с нефтегазодобывающим сектором доминирует в экономике Казахстана.

СОБЫТИЯ 2009 ГОДА

Начало 2009 года было охарактеризовано падением мировых цен на сырьевые товары, приведшим к напряженным переговорам с клиентами по ценовой политике и неблагоприятным рыночным условиям. Но горнодобывающие предприятия быстро и решительно отреагировали на вопрос по управлению затратами: была проведена реструктуризация средств, рудники были закрыты, а объемы производства сокращены.

В противовес этой картине резкое увеличение цен на многие сырьевые товары во второй половине 2009 года, которое продолжилось и в 2010 году, привело к рыночной капитализации 40 крупнейших мировых горнодобывающих компаний (40 крупнейших компаний) на уровне 2007 года, и на рынке появился осторожный оптимизм. Несомненно, 2009 год был годом перемен.

Несмотря на то что в 2009 году мы наблюдали сокращение выручки от продаж в горнодобывающей промышленности, падение чистой прибыли и снижение потоков денежных средств, ни одна из 40 крупнейших компаний не подверглась процедуре банкротства или добровольной ликвидации. Это произошло в основном благодаря способности этих компаний укреплять свои позиции посредством объединения долговых и долевого инструментов финансирования, а также укреплению сырьевых рынков в течение года, и позитивному влиянию комплексных правительственных мер по стимулированию экономики по всему миру.

Несмотря на то что уменьшались денежные потоки от операционной деятельности, 40 крупнейших компаний все же инвестировали в 2009 году 47 миллиардов долларов. Большая часть этих средств была

потрачена на сооружения и оборудование, поскольку средства были направлены на проекты с высоким потенциалом и имеющим моментальный эффект на восполнение минерально-сырьевой базы и производство, т. е. с концентрацией на органичный рост. Однако, несмотря на капитальные затраты в размере 200 миллиардов долларов за последние три года, объемы производства многих сырьевых товаров оставались неизменными в 2009 году. В ответ на рыночные условия предприятия были вынуждены приостановить высокозатратные операции, а также инвестиции в долгосрочные активы, находящиеся в объектах незавершенного капитального строительства. Движение капитала все еще остается в центре внимания, и только самые наилучшие возможности переходят в следующую фазу.

В свою очередь затраты по поисково-разведочной деятельности 40 крупнейших компаний в 2009 году значительно сократились, хотя это неудивительно при их дискреционном характере. Но поскольку восполнение минерально-сырьевой базы становится все более затруднительным, а средства на поисково-разведочную деятельность отсутствуют, возникает вопрос: где и когда будут обнаружены следующие месторождения мирового уровня?

Соответственно, проблемы с поставками многих металлов остаются нерешенными. Тем не менее, благодаря растущему спросу в среднесрочной и долгосрочной перспективе, обусловленному ростом экономики Китая и других развивающихся стран, можно предположить, что отрасль находится на следующем этапе экономического развития.

ВЗГЛЯД НА ГОРНОДОБЫВАЮЩУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ КАЗАХСТАНА: МИКРОКОСМОС МИРОВОЙ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ИНДУСТРИИ?

2009 год, несомненно, прошел весьма бурно для экономики Казахстана. Как и во многих странах, мировой финансовый кризис негативно повлиял на Казахстан, и в том числе на банковскую систему страны. В горнодобывающей промышленности были сокращены объемы производства, значительно усилен контроль затрат.

Однако, несмотря на такую сложную обстановку, богатые минеральные ресурсы страны по-прежнему предлагают долгосрочные инвестиционные возможности. Эта привлекательность обусловлена политической стабильностью и благоприятным географическим положением Казахстана, расположенного между Россией и Китаем, являющимися основными потребителями сырьевых ресурсов страны. Вступление Казахстана и России в Таможенный союз оказывает влияние на экспортную цепочку поставок в Россию. В частности, отложено возмещение НДС на экспорт в связи с разработкой и внедрением новых правил и сопроводительной документации по экспорту.

В связи с тем, что цены на сырьевые товары демонстрируют признаки оздоровления, горнодобывающая отрасль Казахстана смотрит в будущее с большей уверенностью; многие предприятия снова работают на полную производственную мощность, заранее замороженные инвестиционные планы разворачиваются с новой силой.

Но при этом все еще остается проблема стимулирования предложения. Необходимо развивать технологические возмож-

Сеть фирм PwC предоставляет услуги аудита, налоговые и консалтинговые услуги, которые направлены на увеличение стоимости бизнеса клиентов. Более 163 000 человек в 151 стране мира объединяют свои идеи, опыт и решения, чтобы разработать новые подходы и дать клиентам практические советы. Более подробная информация – на www.pwc.com/kz

ности в рамках границ Казахстана в основном посредством технологического внедрения и усовершенствования, а также непрерывного финансирования средств в операционную инфраструктуру, в частности, в оборудование и логистическую сеть; ограниченные возможности железнодорожных связей с Китаем являются основным барьером в решении данной задачи. В то же время вопросы охраны окружающей среды, здоровья и безопасности не имеют для многих компаний необходимого приоритетного значения. Эти вопросы потребуют значительного внимания и финансирования и внесения ясности в корпоративную отчетность, поскольку привлекают внимание не только общества, но и властей.

ИТАК, ЧТО ДУМАЮТ РУКОВОДИТЕЛИ ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ?

Несмотря на различия во взглядах, первым пунктом на повестке большинства руководителей является состояние глобальной экономики. Основой успеха для этих компаний будет способность понимания ключевых показателей спроса, а именно оценка потенциальных возможностей Китая и других развивающихся стран. Сегодняшний руководитель уделяет больше внимания макроэкономическим факторам, таким, как курс иностранной валюты, стоимость энергоресурсов, потенциальное влияние неустойчивости государственных бюджетов на процентные ставки, налоговый режим и на глобальную экономику.

Однако наряду с необходимостью преодоления мирового экономического кризиса и различных макроэкономических факторов, затраты остаются основным дифференциатором для руководителей горнодобывающих предприятий. Инициативы по снижению затрат, которые были разработаны в ответ на кризис, применены и действуют постоянно. В то же время многие компании используют неустойчивые рыночные условия как возможность введения новых структурных изменений, как в долгосрочной, так и краткосрочной перспективе; эти изменения варьируют от повторного рассмотрения взаимоотношений с ключевыми поставщиками до пересмотра внутренних расходов (таких, как замена автоматизированных технологических инвестиций гибкими условиями по распределению ресурсов). Инвестиции в человеческий капитал являются основным долгосрочным приоритетом.

Таким образом, хотя самые плохие последствия кризиса и остались позади, нет ощущения, что руководители компаний планируют раскошелиться.

По мере того, как горнодобывающая отрасль переходит в новую фазу цикла, возникают новые угрозы для ее долгосрочного процветания. Пока продолжаются дебаты об изменении климата и его значения для горнодобывающей промышленности, руководители компаний выразили обеспокоенность тем, что правительства многих стран, столкнувшиеся с проблемой дефицита бюджетных средств, будут рассматривать горнодобывающую промышленность как источник для дополнительного налогообложения и увеличения роялти в некоторых юрисдикциях. Действительно, горнодобывающая промышленность и государство тесно переплелись, и очевидно то, что отрасль приобрела новое политическое значение и сейчас фокусируется на вопросах налогообложения и прав собственности на углероды и недра. Начиная с 2011 года, казахстанское Правительство планирует ввести экспортную пошлину на определенные сырьевые ресурсы (золото, медь и цинк).

В то время как казахстанское Правительство проявило гибкость, например, при введении определенных льгот для горнодобывающего сектора в целях облегчения бремени финансового кризиса, твердые мировые цены на сырьевые ресурсы приведут к усилению внимания на промышленность со стороны правительства и станет возможным дальнейшее увеличение налоговых ставок и роялти.

ВОЗВРАТ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РОСТУ

И все же будущее горнодобывающей промышленности выглядит ярким, несмотря на значительную краткосрочную волатильность. По мере восстановления мировой экономики и роста цен на сырьевые ресурсы Казахстан с огромными запасами минеральных ресурсов и завидным стратегическим положением, станет ключевым игроком мировой горнодобывающей промышленности. И будет интересно увидеть следующие этапы развития страны, в частности, управление конфликтами, возникающими при конкурирующих внешних и внутренних интересах.

Более подробную информацию Вы можете найти в седьмом выпуске ежегодного обзора тенденций в мировой горнодобывающей промышленности «Горнодобывающая промышленность. Возврат к буму», подготовленного ПрайсвотерхаусКуперс.



© 2010 PwC. Все права защищены. Дальнейшее распространение без разрешения PwC запрещено. «PwC» относится к сети фирм – участников ПрайсвотерхаусКуперс Интернешнл Лимитед (PwC IL), или, в зависимости от контекста, индивидуальных фирм – участников сети PwC IL. Каждая фирма является отдельным юридическим лицом и не выступает в роли агента PwCIL или другой фирмы-участника. PwCIL не оказывает услуг клиентам. PwCIL не несет ответственность в отношении действий или бездействий любой из фирм – участников и не контролирует их профессиональную деятельность, и ни при каких обстоятельствах не ограничивает их действия. Ни одна из членов – фирм-участников не несет ответственность в отношении действий или бездействий любой другой фирмы – участника и не контролирует их профессиональную деятельность и ни при каких обстоятельствах не ограничивает их действия.

ТОО «ТМЗ»: ТАРАЗСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ – ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФЕРРОСПЛАВОВ

Гульсара АХМЕТОВА

В апреле 2007 года проект был представлен Нурсултану Назарбаеву во время его рабочей поездки в Жамбылскую область. Президент с одобрением воспринял новую идею, отметив прорывную направленность проекта. На первом этапе началась реконструкция печей по выплавке ферросиликомарганца. Спустя полгода, 11 июля 2007 года, Премьер-Министр РК Карим Масимов в торжественной обстановке и собственноручно запустил печь № 5. К концу 2007 года была введена в эксплуатацию еще одна реконструированная рудотермическая печь № 6.

Еще несколько лет назад об этом и мечтать не приходилось. В советское время юг Казахстана традиционно относили к преимущественно аграрному региону, и потому он не был богат на промышленные предприятия. Все изменилось с началом нового века. Экономический рост, охвативший Казахстан на фоне благоприятных цен на сырье на мировых рынках, резко изменил карту размещения производственных сил. Накопленный частный капитал начал поиск ниш для инвестирования. И далеко не все вкладывалось в строительную отрасль или в освоение нефтегазовых месторождений.

На протяжении ряда лет Глава Государства Н. А. Назарбаев неоднократно поднимал вопрос о необходимости создания мощной металлургической промышленности на юге Казахстана. Президент страны указывал, что избыточное предложение на региональном рынке труда не подтверждается спросом промышленного сектора. Строительство новых индустриальных объектов на юге страны решает целый комплекс социально-экономических проблем: от вопросов занятости до вопросов интеграции региона в инновационные процессы.

Одним из таких объектов стало ТОО «Таразский металлургический завод»

(ТОО «ТМЗ»), расположенное в 10 км к северо-западу от Тараза Жамбылской области, на сегодняшний день представляющее динамично развивающееся предприятие по производству ферросплавов и являющееся единственным производителем электродной и ремонтной масс в Казахстане,

что особо важно в рамках задачи, поставленной Главой государства, по дальнейшей стабилизации рынка и снижению импортозависимости.

В апреле 2007 года проект был представлен Нурсултану Назарбаеву во время его рабочей поездки в Жамбылскую область. Президент с одобрением воспринял новую идею, отметив прорывную направленность проекта. На первом этапе началась реконструкция печей по выплавке ферросиликомарганца. Спустя полгода, 11 июля 2007 года, Премьер-Министр РК Карим Масимов в торжественной обстановке и собственноручно запустил печь № 5. К концу 2007 года была введена в эксплуатацию еще одна реконструированная рудотермическая печь № 6.

На сегодня проведена реконструкция печей РКЗ-48, обустроен полигон розлива ферросплавов, усовершенствован тракт подачи шихты, произведен монтаж агломерационных установок и линии по производству окатышей, создана система обогащения марганцевой руды. Осуществляется строительство двух новых металлургических рудотермических печей РКО-25, строительство полигона розлива к ним, монтаж газоочистных сооружений. Кроме этого в план модернизации включены мероприя-



**НА ПРОТЯЖЕНИИ РЯДА ЛЕТ
ГЛАВА ГОСУДАРСТВА
Н.А. НАЗАРБАЕВ
НЕОДНОКРАТНО ПОДНИМАЛ
ВОПРОС О НЕОБХОДИМОСТИ
СОЗДАНИЯ МОЩНОЙ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ
НА ЮГЕ КАЗАХСТАНА.
ПРЕЗИДЕНТ СТРАНЫ
УКАЗЫВАЛ, ЧТО
ИЗБЫТОЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
НА РЕГИОНАЛЬНОМ
РЫНКЕ ТРУДА
НЕ ПОДТВЕРЖДАЕТСЯ
СПРОСОМ ПРОМЫШЛЕННОГО
СЕКТОРА**



тия по внедрению энергосберегающих технологий, установка на печах новых трансформаторов (отличающимися улучшенными характеристиками) и устройств продольной компенсации реактивной мощности электрического тока. Окончание строительства запланировано на декабрь 2010 года. Цель проекта – выход на высокие показатели производственной мощности: до 100 000 тонн ферросплавов в год.

ТОО «ТМЗ» включен во второй этап Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития до 2014 года. В рамках программы предполагается строительство новых дополнительных рудотермических печей РКО-25, строительство полигонов розлива к ним, монтаж газоочистных сооружений. Сейчас инженерно-исследовательская группа предприятия ведет предпроектные работы. Цель поставлена амбициозная: после

окончания второго этапа планируется выход предприятия на производственную мощность ежегодного выпуска 400 000 тонн ферросплавов.

Разумеется, проект основан на межрегиональной экономической интеграции. Основным сырьем для производства ферросплавов является марганцевый концентрат, поставка которого осуществляется из месторождений Карагандинской области.

С 2008-го на заводе действуют международные стандарты: менеджмента качества ИСО-9001, экологического менеджмента ИСО-14001 менеджмента профессиональной безопасности и здоровья OHSAS 18001. Высокое качество продукции удостоверяет грамота «Алтын сапа» и... отсутствие рекламаций от потребителей за весь период работы завода.

Предприятие в полной мере выполняет все налоговые обязательства. Только за 2009 год ТОО «ТМЗ» выплатило в бюджет 173,05 млн. тенге. Эко-

номисты предприятия рассчитали, что при выходе завода на производственную мощность в 100 000 тонн в год, налоги в бюджет достигнут объема 250 млн. тенге в год. Возрастет и численность персонала.

Рынок металлургической продукции подвержен постоянным колебаниям. Предвидя конъюнктуру, предприятие намерено наладить выплавку кремнистых ферросплавов. Увеличение ассортимента выплавки различных марок ферросплавов позволит успешно конкурировать в этом сегменте рынка с ведущими мировыми производителями.

На заводе уверены в достижении главной цели проекта: создании современного промышленного производства с использованием передовых технологий и безопасных методов труда, способную выпускать экологически чистую и конкурентоспособную продукцию, ориентированную на экспорт.

А НЕ ПОДЕШЕВЕЛИ... ВОЗДУХ?



Семь лет назад команда молодых инженеров-энтузиастов из Жезказгана вплотную занялась поиском решения проблемы «дорогого воздуха». В результате этой сложной исследовательской работы, к которой привлекались многочисленные зарубежные консультанты и эксперты в области монтажа, наладки и производства компрессорного оборудования, выделилась группа, образовавшая компанию AirBest. С ростом активов и с расширением ареала деятельности

компания перебазируется в крупнейший центр тяжелой промышленности и горнодобывающей промышленности Казахстана – город Караганду.

ТОО «AirBest» сегодня – это не только официальный дистрибьютор мировых производителей компрессорного оборудования Gardner Denver OY и ALMIG Kompressoren GMBH, поставляющий на рынок Казахстана широкий спектр компрессоров различной комплектации и производительности. В первую очередь это группа профессиональных «продавцов сжатого воздуха», сочетающая в своей повседневной деятельности элементы маркетинга, технического аудита, сервисного сопровождения и обслуживания.

Специалисты компании AirBest строят свои взаимоотношения с клиентами на основе глубокого анализа технических условий предлагаемого проекта. По словам директора ТОО «AirBest» Сергея Белоусова, задача компании – найти способы оптимизации всех затрат клиента на подачу сжатого воздуха. Именно поэтому монтажу оборудования предшествует всесторонний аудит технологического процесса, в схеме которого участвуют компрессорные установки.

По статистике Международной ассоциации производителей оборудования горнодобывающей промышленности (MAUT), затраты на производство сжатого воздуха в себестоимости руды и других твердых полезных ископаемых, добываемых шахтным методом, занимают до 27%. В компании AirBest нашли решение этой проблемы, снизив затраты до технологически приемлемого уровня.

Благодаря гибкости существующих технологий, уникальной авторской методике и профессионализму сотрудников компания позволяет своим клиентам добиться многократного повышения эффективности производства при одновременном снижении энергозатрат. Примечательно, что компрессорные установки, поставляемые ТОО «AirBest», зарекомендовали себя не только в сферах промышленности с «длинным» сроком амортизации оборудования – пивоварении, фармакологии, пищевой и проч. Главным направлением деятельности компании продолжают оставаться поставки предприятиям горнодобывающей отрасли. Здесь, в условиях жесткой круглосуточной эксплуатации, при повышенном атмосферном давлении и температуре, в шахтах и горячих цехах компрессоры от ТОО «AirBest» успешно выдерживают «экзамен на прочность».

Одним из главных «козырей» компании в конкурентной борьбе за потребителя являются не только немецкое качество оборудования, но и собственные наработки. Построенный в компании бизнес-процесс основан на идее стимулирования творческого потенциала всех ее сотрудников, без оговорок на занимаемую должность. Результатом

НАША ЗАДАЧА – НАЙТИ ЭФФЕКТИВНЕЙШИЕ СПОСОБЫ ОПТИМИЗАЦИИ ВСЕХ ЗАТРАТ, КОТОРЫЕ НЕСЕТ НАШ КЛИЕНТ НА ПОДАЧУ СЖАТОГО ВОЗДУХА. ИМЕННО ПОЭТОМУ, МОНТАЖУ ОБОРУДОВАНИЯ ПРЕДШЕСТВУЕТ ВСЕСТОРОННИЙ АУДИТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА, В СХЕМЕ КОТОРОГО УЧАСТВУЮТ КОМПРЕССОРНЫЕ УСТАНОВКИ

СЕРГЕЙ БЕЛОУСОВ



этого стал целый ряд авторских методик по модернизации и улучшению работы импортных компрессоров, рожденных из повседневной практики эксплуатации.

При всем критическом отношении к казахстанскими новациям западные производители оборудования были вынуждены согласиться с замечаниями своих партнеров. Совместная работа западных и казахстанских инженеров привела к блестящему результату! Теперь компрессоры, поставляемые на промышленный рынок Казахстана, отвечают всем требованиям взыскательного отечественного производителя.

Инновации отечественной компании признаны не только зарубежными компаниями. Вопреки известной поговорке о том, что «нет пророка в родном Отечестве», отечественные заказчики к предложениям специалистов ТОО «AirBest» относятся вполне серьезно.

В частности, давний партнер компании – корпорация «Казахмыс» рассмо-

трела и одобрила программу оптимизации использования сжатого воздуха на предприятии, разработанную в ТОО «AirBest». Программа предусматривает замену устаревших компрессорных цехов, дорогих в ремонте и в обслуживании, на современные винтовые компрессоры. Теперь 50 новых компрессоров заменяют непродуктивное оборудование. Кроме того, изменив местоположение компрессоров, корпорация сократит протяженность трубопровода воздуховода и, соответственно, уменьшит свои потери.

На сегодня ТОО «AirBest» ведет сервисное обслуживание более 140 единиц воздухонагнетательной техники на Карагандинском, Балхашском и Жезказганском участках. Дежурные сервисные бригады ежедневно обследуют оборудование, функционирующее в круглосуточном режиме. Наличие ремонтной базы и квалифицированных рабочих позволяет проводить текущие и капитальные ремонты импортных компрес-



соров, не привлекая дорогостоящих зарубежных специалистов. К слову, только ТОО «AirBest» имеет эксклюзивную доверенность на ремонт от мировых производителей компрессорного оборудования Gardner Denver OY и ALMIG Kompressoren GMBH.



Леди Свобода родом... ИЗ АТБАСАРА?

Алексей БАНЩИКИН

Эти споры не смолкают уже целый век. Русские, армяне, норвежцы, чилийцы и башкиры – каждый упрямо отстаивает свою версию. И тем неожиданнее было узнать об еще одной. Бывший наш земляк-астанчанин, а ныне научный сотрудник Историко-архивного университета Российской академии наук (РАН) Бронислав Марцевич утверждает, что медь, использованная при отливке национального символа США – статуи Свободы, была добыта на территории Казахстана.

И не где-нибудь, а на территории Акмолинской области в уездной станице Атбасар! Свои предположения кандидат исторических наук Б. Марцевич строит на основании изученных документов из архивов Омска, Екатеринбурга и Москвы. В дневниковых записях секретаря известного золотопромышленника Павла Демидова он обнаружил упоминание о некоем купце Ушакове, соблазнившемся дешевизной медной руды на территории Сарысуйского (Атбасарского) уезда. В 1852 году он за 86 рублей купил месторождение меди близ Атбасара у местного скотовода Далабая Токтамысова, «в его наследных владениях». Со слов автора дневника, купец Ушаков видел в торговой удаче «промысел божий», так как традиционная для этих мест «Бакчентайская медная ярмарка», собиравшаяся раз в три года, из-за разлившихся дождей и размытых дорог не состоялась, и купец «получил первый опцион» – право недропользования без уплаты комиссионных сборов и пошлин. Эта льгота, по дореволюционному законодательству, предоставлялась на 20 лет.

Будь ярмарка более представительной, купцу пришлось бы побороться за приобретение. Как можно уяснить из документов тех

времен, земельные участки, богатые залежами полезных ископаемых, становились предметом отчаянных торгов всех искателей удачи, бороздивших казахстанские степи. На ярмарке устанавливалась не только цена на добытые руды и выплавленные из них металлы, но и на неразработанные еще месторождения. Существовала даже особая система, при которой участники торгов «объявлялись» (выкрикивали цены на повышение) или «темнили» (наоборот, сбивая цены), в чем отдаленно угадывается аналог аукционов по голландскому и английскому методам. Но нередко споры доходили до рукоприкладства, и ярмарка заканчивалась кулачным боем.

Увы, новый хозяин медных копеек промучился с приобретением более десяти лет. Местное население и русские поселенцы с крайним неодобрением отнеслись к тому, что отходы рудного производства сливались и сваливались в речку Атбасарку, служившую единственным источником пресной воды для людей и домашней скотины. Настолько неодобрительно, что «каменьями побивали» его работников, а «самого ругательно поджечь сулились». Намерение же установить на речке шлюзовую систему вызвало негодование народное. Работники копеек разбежались, а сам купец был «нещадно бит и казаками, и инородцами».



ЕСТЬ ПРЕДПОЛОЖЕНИЕ, ЧТО МЕДЬ ДЛЯ ЛЕДИ СВОБОДЫ ЗАКУПАЛАСЬ ИМЕННО В РОССИИ, А НЕДОСТАЮЩАЯ ЧАСТЬ МЕТАЛЛА – НА СПАСКОМ МЕДЕПЛАВИЛЬНОМ ЗАВОДЕ В АКМОЛИНСКОМ УЕЗДЕ

Ушаков даже вынужден был писать о притеснениях в Омске на высочайшее имя Их превосходительства генерал-губернатора. В истории Казахстана это, пожалуй, первое свидетельство реакции местного населения на экологический беспредел, учиненный инвестором.

Впрочем, битый купец прибег к известному способу разрешения конфликта – компенсации. Казакам он на свои средства купил «упряжь и седла турецкие», казакам – соль и самовары. Но годы борьбы, проведенные в постоянном напряжении, все-таки сказались на здоровье купчины, и по прошествии некоторого времени Ушаков отбыл в Париж на лечение в одну из престижных клиник. Автор дневника пишет, что, несмотря на «нрав веселый чрезмерно» и неистребимую привычку к завтракам «с обильным употреблением французского коньяку», его шеф Павел Павлович Демидов (династический потомок тех самых уральских Демидовых) оценивал Ушакова как «человека дельного». Надо сказать, что помимо Атбасарских медных копей имел купец и месторождения каменного угля на территории нынешней Карагандинской области.

Свидетельства современников подтверждают это. Известно, что в 1856 году Ушаков купил у некоего Иглика Утепова угольное месторождение за 250 рублей. Позже купец на паях с тремя другими промышленниками (Зотовым, Рязановым и Севастьяновым), создал компанию с головным офисом в Екатеринбурге, и на основе этих и других месторождений в 1863 году построил Спасский медеплавильный завод. По сохранившимся конторским книгам установлено, что на заводе выплавлялось до 30 тыс. пудов красной меди в год (в том числе и Атбасарской), а предприятие приносило доход по 250 тысяч рублей ежегодно.

Но Бронислава Марцевича заинтересовала любопытная подробность. Встреча Ушакова с Демидовым происходила в Париже в 1874 году. Именно в этот период решалась судьба исторического проекта. Скульптору Фредерику Огюсту Бартольди было поручено создать к 1876 году памятник в честь столетия подписания американской Декларации независимости. Создание статуи стало совместным франко-американским проектом, по которому американская

сторона возводила пьедестал, а французы изготавливали статую, а затем собирали ее уже в США. Но проект, который итак испытывал серьезные финансовые трудности, чуть было не сорвался по причине резкого скачка цен на медь на товарно-сырьевых биржах Европы. И Павел Демидов со своими коллегами принял самое деятельное участие в проекте. Секретарь Демидова открытым текстом пишет о необходимости в 60 тысячах фунтах (около 29 тонн), или 1100 кусках меди, «необходимой для отливки плаща какого-то скульптурного исполина», и что вместе с Ушаковым его шеф живо заинтересовался проектом, сулящим нишу в рынке сбыта. Предлагалось даже «обратиться к его императорскому величеству, Государю российскому о создании франко-русской компании и подписном «французском займе».

Это свидетельство, хотя и не может служить подтверждением, но все же позволяет предполагать, что медь для Леди Свободы закупалась именно в России, а недостающая часть металла – на Спасском медеплавильном заводе в Акмолинском уезде. Следовательно, и руда, добытая на Атбасарских коях, могла стать основой для поставок во Францию. Впрочем, у версии уже появились свои противники.

Армянские исследователи считают, что Нью-Йоркская статуя Свободы была

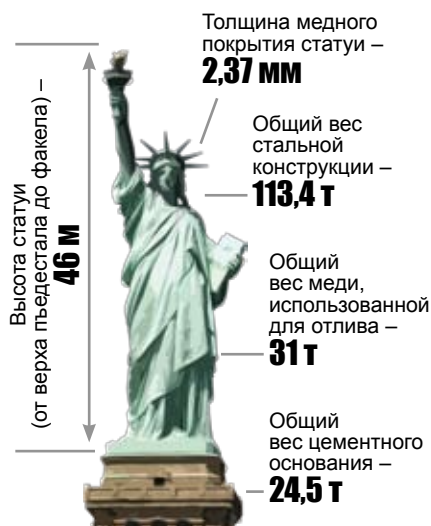
отлита из армянской меди. Дескать, у президента компании «Металл принс» Сероба Тер-Погосяна существуют документальные доказательства того, что отлитая во Франции и подаренная США статуя Свободы была изготовлена из меди, полученной из руды Ахталинского медного месторождения в Лорийской области Армении. Тер-Погосян утверждает, что в 80-х годах XIX века геологоразведкой в Ахтале, находящейся в концессии французской компании, руководил отец будущего президента Французской республики генерала Шарля де Голя, Анри де Голь. В те годы добываемая в Ахтале медь полностью перевозилась во Францию, где и была создана статуя.

Администрация уральского Нижнего Тагила утверждает, что французы так восхищались качеством тагильской меди, что применили его для облицовки самой знаменитой статуи в мире. Уфимский профессор, геолог Минахмет Муталов считает, что медь Свободы – башкирского происхождения. Чилийские исследователи заявляют, что медь для американского символа экспортировалась именно из этой латиноамериканской страны. Им трудно что-то возразить, так как никаких официальных подтверждений российско-французской сделки не сохранилось. И есть объяснение, почему это произошло. Российских купцов в Европе итак не жаловали, а здесь государство могло нарваться уже на открытый конфликт с деловым миром Запада, заполучив обвинение в преднамеренном демпинге.

Но что вообще не вызывает сомнений, так это потенциал казахстанских минералов, всегда привлекавший иностранный капитал. Так, в 1906 году в Лондоне было создано Акционерное общество Атбасарских медных копей. А в 1907 году англичане вообще взяли в аренду все джезказганские медные месторождения. То же произошло с предприятиями Риддера, где немалую роль играли капиталы Герберта Гувера – будущего президента США. Такая же судьба постигла и угли Экибастуза, и нефтепромыслы Эмбы. Мы – исторически богатая страна. И находка Марцевича еще раз в этом убеждает. Иное дело, что даже в то старорежимное время, инвесторы вкладывали капиталы на куда более выгодных условиях, нежели сегодня.

ТОРЖЕСТВЕННОЕ ОТКРЫТИЕ состоялось 28 октября 1886 г.

Скульптор: Фредерик Бартольди
Инженер: Гюстав Эйфель



СОЛНЕЧНЫЙ МЕТАЛЛ

ВПЕРВЫЕ В СНГ НА КАЗАХСТАНСКОМ ПРЕДПРИЯТИИ KAZ SILICON ПОЛУЧИЛИ КРЕМНИЙ СОЛНЕЧНОГО КАЧЕСТВА

Новое предприятие ТОО «МК Kaz Silicon» по добыче и переработке этого минерала, построенное в рамках Программы форсированного индустриально-инновационного развития, успешно действует в Алма-тинской области, и ориентировано на производство кремния солнечного качества с последующей переработкой и преобразованием его в солнечные системы накопления электроэнергии. Это принципиально новое направление индустрии на территории Средней Азии.

Основное предприятие построено оно еще в 2006 году. Впервые в СНГ здесь отработана технология получения высококачественного рафинированного кремния 99,6 процента. В ходе научных изысканий доказана возможность получения кремния с содержанием кремния 99,96 процента, являющегося потенциальным полуфабрикатом для получения кремния солнечного качества.

Данный инвестиционный проект осуществляется в рамках инвестиционной программы «Жетысуская кремниевая долина» и реализуется согласно Государственной программе создания кремниевой отрасли в Республике Казахстан на 2004–2010 годы. Цель программы перевести экономику страны от добычи и реализации дешевого кварцевого сырья к производству ценной импортозамещающей продукции.

Реализация программы рассчитана на пять этапов. Первый предполагает налаживание добычи и переработки жильного кварца. Второй – создание высокотехнологического производства металлургического кремния. Третий – усовершенствование производства до получения кремния солнечного качества. Четвертый – создание производства слитков монокремния. И, наконец, пятый – создание производства солнечных батарей. Сегодня комбинат успешно реализовал первые два этапа данного проекта и имеет ряд наработок по переходу к третьему. Примечательно, что строительство данного предприятия проводилось за счет собственных средств участника и за счет открытой кредитной линии АО «Казкоммерцбанк». Годовой объем выпускаемой продукции на сегодня сложился на уровне 5000 метрических тонн кремния в год с качеством от 99,3 до 99,95 процента. Предприятие имеет значительный производственный потенциал и развитую инфраструктуру, рассчитанную на годовой производственный объем до 10000 метрических тонн.

■ liter.kz

СПЛАВ «КАЗАХСТАНСКИЙ» НЕ СТАНЕТ КОРЕЙСКИМ

ИСТОЧНИК ИЗ МИНТ РК ОПРОВЕРГАЕТ УЧАСТИЕ КОРЕЙСКОЙ КОМПАНИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ЗАВОДА В КАЗАХСТАНЕ.

Агентство «Казахстан сегодня», ссылаясь на источник в Министерстве индустрии и торговли РК, сообщило, что казахстанская корпорация Zaman Group не имела полномочий для ведения переговоров по строительству металлургического завода с южнокорейской компанией Posco.

Вместе с тем, источник подтвердил, что в Экибастузе планируется строительство завода по производству ферросиликоалюминия (сплав «Казахстанский»).

– Строить завод будет владелец патентов на эту технологию – РГП Национальный центр по комплексной переработке минерального сырья Республики Казахстан, – заявил агентству анонимный источник.

Эксклюзивным продавцом ФСА (сплав «Казахстанский») на мировом ранке будет выступать компания «Тиссен Крупн Металлурги Гмбх» в Эссене. Подписание соответствующего договора находится в завершающей стадии.

В сообщении подчеркивается, что РГП Национальный центр по комплексной переработке минерального сырья Республики Казахстан не имеет договоренности с компанией «Posco» с целью совместной работы и создания СП по производству запатентованного им сплава ФСА. Также министерство утверждает, что Zaman Group не является владельцем технологии, не имела и не имеет полномочий для ведения переговоров по строительству завода ФСА. «Тем самым компания Zaman дезинформировала компанию «Posco», – говорится в сообщении.

■ Kazakhstan Today

новостройки

Астаны и Караганды

www.kn.kz

Полное описание объекта (цена, планировка, схема расположения на карте города, схема проезда к отделу продаж).
Гарантия актуальности информации. Все для планирования верного решения!

www.kn.kz

on-line
НЕДВИЖИМОСТЬ

Отель Кокшебел Lake Resort

расположен в одном из самых красивых мест Казахстана – курортной зоне Бурабай, на берегу озера Боровое. Наш отель открыл свои двери в июне 2008 года, но он уже широко признан в кругу ценителей удобства, комфорта и качества.

Для Вашего
ПРИЯТНОГО ОТДЫХА
отель предоставит:

- Ресторан
- Караоке-бар
- Бильярд
- Массажный кабинет
- Детская площадка
- Собственный песчаный пляж
- Сауна и бассейн
- Кинозал
- Летнее кафе



Кокшебел Lake Resort

ПРИГОТОВИЛ ГОСТЯМ

роскошные гостевые комнаты,
люкс-номера, VIP-коттеджи
и летние деревянные домики.

Также мы готовы обеспечить
организацией конференций, деловых встреч,
банкетов, экскурсий по Боровому.



Адрес:

Акмолинская область, пос. Бурабай, ул. Кенесары 2а
Тел. 8(71630) 71197, (7172) 211353
Электронный адрес: sales-kokshebel@mail.ru, aksa_group@mail.ru

Здоровье нации

и индустриально-инновационное развитие Казахстана

Программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан предусматривает не только высокие темпы внедрения новых проектов, но и высокую ответственность работодателей в области охраны труда.

Несмотря на то что горно-металлургическая промышленность по-прежнему остается одним из важнейших секторов экономики, где сосредоточены огромные средства, возможности и трудовые ресурсы, работа в нем была и остается одной из самых опасных и трудных. Условия, в которых работают люди, близки к экстремальным. Это обусловлено природными условиями, тяжестью и напряженностью трудового процесса, загрязненностью воздуха рабочей зоны, воздействием агрессивных сред и многих других вредных производственных факторов. Помимо этого руки рабочих горной и металлургической промышленности постоянно подвергаются воздействию самых агрессивных веществ, которые активно применяются в производственных процессах, при работе с машинами и механизмами.

При всем множестве проводимых мероприятий по охране труда, мерам защиты кожи, к сожалению, до сих пор не придается достаточного значения. Одной из причин такого невнимания является тот факт, что многие агрессивные рабочие материалы не вызывают немедленных негативных

реакций кожи, и потому не принимаются всерьез специалистами по охране труда. Однако длительный контакт с подобными веществами ведет к развитию кожных заболеваний, которые по-прежнему занимают лидирующие позиции в списке профзаболеваний. Очень многие используемые в производственных процессах вещества оказывают серьезное воздействие на кожу, вызывая огрубение и даже омертвление. У работников отрасли медики постоянно фиксируют случаи возникновения дерматитов, экзем, фолликулитов, вызванных агрессивным воздействием производственных загрязнителей.

У нас существуют Правила обеспечения работников специальной одеждой, специальной обувью и другими средствами индивидуальной и коллективной защиты, санитарно-бытовыми помещениями и устройствами за счет средств работодателя, утвержденные и. о. министра труда и социальной защиты населения Республики Казахстан, от 31 июля 2007 года № 184-п, согласно которым работникам за счет работодателя должны выдаваться:

4) лечебно-профилакти-

ческие средства – моющие средства, мыло, различные крема, пасты и другие дезинфицирующие средства для защиты открытой части тела работника (рук, лица) от воздействия химических производственных факторов.

10) Месячная норма выдачи лечебно-профилактических средств работнику, отработавшему полностью определенную на этот период норму рабочего времени, не может быть ниже 500 граммов.

Но что реально необходимо применять для защиты кожи горно-металлургической промышленности? Компания Evonik Stockhausen GmbH, входящая в состав крупнейшего химического концерна Evonik Industries, является ведущим в Европе производителем средств защиты, очистки и ухода за кожей, подвергающейся профессиональным нагрузкам. Более чем 70-летняя традиция в производстве и применении продуктов – убедительное свидетельство особой компетенции компании Evonik Stockhausen GmbH в области профессиональной защиты кожи. Продукты STOKO® отличаются оптимальной переносимостью, наилучшей эффектив-

ностью и высокой экономической.

Компания Evonik Stockhausen GmbH использует в рецептуре своих кремов натуральные, экологически чистые компоненты. В качестве скраба в очищающих пастах применяется молотая скорлупа грецкого ореха, которая адсорбирует грязь с поверхности кожи, обеспечивая эффективную очистку и не повреждая ее.

Специалисты научно-исследовательского центра компании разрабатывают и тестируют продукты в отношении дерматологических, экологических и косметических аспектов с учетом новейших научных достижений и при участии независимых институтов. Продукты STOKO® отвечают микробиологическим нормам, действующим в отношении лекарственных средств, хотя они и не являются лекарствами. Основными критериями при выборе сырьевых материалов являются их переносимость кожей и как можно более низкая аллергенность.

Производство компании Evonik Stockhausen GmbH аттестовано по международным стандартам ISO 9001 и ISO 14001. Ассортимент компании весьма многообразен, а эффективность средств многократно проверена на практике и высоко оценена такими потребителями, как «Даймлер

Крайслер», «Ауди», «Фольксваген», «БМВ», «Гудьер», «Ай-Би-Эм», «Электролюкс», «Шелл», «Бритиш Петролеум», «ТиссенКруп» и др. В России – ГАЗПРОМ, ЛУКОЙЛ, РАО «ЕС России», Российские железные дороги, Норильский никель, РусАЛ и др.

Для казахстанских предприятий, нам представляется, наиболее интересен опыт соседней России. Поэтому можно более подробно рассмотреть, как продукция STOKO используется на РусАл. В этой корпорации множество подразделений нуждается в эффективной защите кожи. Вот например анодчики, специфика работы которых такова, что газ, проникая под одежду, раздражает кожу. Здесь применяется крем, эффективно предотвращающий раздражения, такой, например, как крем Arretil гидрофильного действия. Этот крем эффективно защищает от воздействия паров в алюминиевом производстве и черной металлургии. Крем содержит большое количество органических твердых веществ (тальк и каолин), которые образуют на коже надежный защитный слой и вместе с другими высококачественными составляющими продукта снижают проникающую способность вредных веществ в кожу. Крем не содержит жиров, ароматизаторов и красящих веществ.

Если говорить об очистке, то шахтеры, ремонтники участка плавильных печей, слесари, обслуживающие тепловые сети, по ремонту техники, как никто нуждаются в эффективной очистке от масел и смазок. Здесь очищающая паста Solopol – оптимальное решение. Это средство для очистки рук от сильных загрязнений (масло, нефть, жир, сажа, графит, металлическая пыль,

смазочные вещества) с натуральным абразивным средством (порошок скорлупы грецкого ореха), защитным средством (сульфатированное касторовое масло) и системой очистки (натуральное масло и ПАВ). Паста хорошо переносится кожей, а содержащееся в ней касторовое масло предотвращает шелушение. Она не содержит мыла и растворителей и имеет слегка кислый уровень pH, совпадающий с pH кожи человека (5,5), что служит естественной защитой от бактерий и грибковых инфекций.

Будет не лишним упомянуть об еще одной проблеме. Практически на каждом производственном участке страдают ноги. В резиновых сапогах или специальных ботинках они не дышат в течение целого рабочего дня. В такой ситуации требуется средство, способное решить все проблемы в комплексе. Stoko foot care – новинка от компании Evonik Stockhausen GmbH, эффективно предотвращает появление грибка, запаха, разбухание кожи стоп, а эфирные масла эвкалипта, шалфея и ромашки смягчают и дезодорируют ноги.

Если говорить об уходе, то в нем нуждается большинство работающих, чьи руки подвергаются воздействию вредных веществ. Важно помнить о том, что уход – не косметическая процедура, но эффективная профилактика профзаболеваний. Чтобы снять нагрузку на кожу от постоянного действия вредных факторов и помочь коже восстановить свои защитные функции в перерыве между сменами, нужно использовать регенерирующие кремы. Крем STOKOLAN® не содержит силикона, легко наносится на кожу, быстро впитывается, не образуя на коже жирной пленки.

EVONIK INDUSTRIES

STOKO® skin care

Представительство
ООО «ЭВНИК ХИМИЯ»
в Республике Казахстан
г. Алматы, пр. Сейфуллина, 531
офис 805
Тел.: +7 701 111 93 57, +7 700 111 93 57
Факс: +7 7272 722073
e-mail: arman.yelchibayev@evonik.com

STOKO FOOT CARE®
Спрей для ног: Защищает ноги от последствий чрезмерного потовыделения, способствует предупреждению грибковых и других микробных заболеваний.

TRAVABON® / TRAVABON® S
Специальный продукт, защищает кожу при работе со смолами, а также органическими растворителями и при работе с масляными рабочими средами; повышает защитное действие благодаря защищающим кожу пигментам.

STOKODERM®
Защищает кожу при смене рабочих сред (водорастворимые/водонерастворимые вещества), быстро впитывается.

SOLOPOL®
Очиститель для рук с абразивными частицами при сильных загрязнениях: сильная очищающая способность. Запатентованная формула.

STOKOLAN®
Быстро впитывающийся крем по уходу за кожей лица и рук. Подходит для кожи, подвергающейся большим нагрузкам. Действует на кожу успокаивающе, с высоким увлажняющим эффектом.

Линейка специальных продуктов STOKO производство компании Evonik Stockhausen GmbH (структурное подразделение концерна Evonik Industries (Германия):
- разработан с учетом специфических особенностей различных отраслей промышленности;
- охватывают весь спектр вредных для кожи производственных факторов;
- отвечают стандартам на антибактериальную чистоту установленным фармацевтами Германии для медицинских препаратов.

STOKOLAN® успешно применяется на практике для профилактики профессиональных заболеваний кожи и оказывает дополнительную поддержку при их лечении. Крем уменьшает раздражение и успокаивает кожу.

Наша кожа – орган, функционирующий в единстве со всем организмом. Потому так важно заботиться о ней, используя специальные защитные, очищающие и увлажняющие средства. Только высококачественные кремы и пасты способны предотвратить развитие профзаболеваний – к сожалению, неотъемлемого атрибута многих предприятий.

Средства защиты кожи продукты Evonik Stockhausen GmbH – безопасны сами и делают безопасной

работу людей!

Уважаемые руководители компаний, занятых в горно-металлургической промышленности, специфика вашей отрасли такова, что для предприятия значительно выгодней вкладывать средства в профилактику профессиональных заболеваний, нежели оплачивать больничные высококвалифицированных работников. Кроме того, вы стоите в авангарде индустриально-инновационного развития страны и несете ответственность за здоровье членов трудовых коллективов, а следовательно, за здоровье нации. Желаем вам успехов и процветания!

**Представительство
ООО «Эвоник Химия»
в Республике Казахстан.**

МОЯ ИНСПЕКЦИЯ МЕНЯ БЕРЕЖЕТ

Опыт системы охраны труда на Усть-Каменогорском титаномагнелиевом комбинате

М. А. ЯКУТОВ, технический директор

Безопасный труд и здоровье рабочих являются приоритетом для руководства Усть-Каменогорского титано-магнелиевого комбината. Такое положение закреплено в принятой на предприятии политике в области экологической и промышленной безопасности.

Как известно, персонажи древнегреческой мифологии — титаны — отличались недюжинным здоровьем. Видимо поэтому, открытый лет двести с лишним назад новый сверхпрочный металл назвали столь поэтическим именем, символом мощи и здоровья. Впрочем, и сейчас его получение по силам только крепким и выносливым людям. Гомер, наверное, сказал бы так: титаны — боги, а людям обрести непростое «божественный» металл. Пуск первой очереди Усть-Каменогорского титаномагнелиевого комбината состоялся в 1965 году. В последующие годы началось производство магнелиевых порошков. В 2010 году на комбинате освоили технологию производства титановых слитков и сплавов. Сейчас АО «УКТМК» — крупнейшее металлургическое предприятие нашей страны, ставшее основой экономики Восточно-Казахстанской области.

В цехах, где лется огненный металл, люди должны быть уверены в своей защищенности. Вот почему руководство комбината уделяет пристальное внимание обучению и аттестации рабочих по технике безопасности. Однако каким бы надежным ни было оборудование, риск травм остается. Виною тому чаще всего становится человеческий фактор. К тому же использование в производстве хлора и подобных ему вредных веществ, нестандартного металлургического оборудования требует особых подходов. Поэтому для защиты от вредных и опасных факторов рабочие за счет комбината получают спецодежду, обувь, средства индивидуальной защиты. Ежегодно на эти цели руководство предприятия выделяет более 40 млн. тенге.

На особом контроле наших специалистов создание благоприятных и безопасных условий труда, своевременное предоставление работникам льгот и компенсаций, предусмотренных законом.

Политика в области экологической и промышленной безопасности на комбинате предусматривает обязательные регулярные проверки состояния охраны труда. Они включают определение вредных и опасных факторов, мониторинг воздуха рабочей зоны. Для этого на комбинате создана газоаналитическая лаборатория. Результаты проб воздуха, к примеру, еженедельно вводятся в электронную базу данных и доступны для общего пользования. Поэтому наши рабочие не понаслышке знают нормативы по выбросам и могут лично проверить их соблюдение.

Как и положено, работающим во вредных условиях предоставляется молоко, спецпитание, дополнительный отпуск, организуется сокращенный рабочий день.

В целях предотвращения профессиональных заболеваний на работу с особо вредными и тяжелыми условиями труда люди принимаются на ограниченный срок. Затем им дается возможность трудоустроиться в другие подразделения комбината.

Для достойного труда необходимы и достойные условия. Поэтому на комбинате реконструировали и модернизировали все бытовые помещения. Таким образом, персоналу обеспечена реальная возможность полноценного восстановления сил во время специально созданных перерывов рабочего дня. А на выходные наши рабочие отправляются на базу отдыха комбината.

Необходимо отметить, что все производственные процессы в АО «УКТМК» ведутся с соблюдением утвержденных регламентов и требований промышленной безопасности. В соответствии с утвержденным графиком проводится капитальный ремонт и надзор за техническим состоянием технологического оборудования, зданий и сооружений. Все работы повышенной опасности проводятся по нарядам-допускам.



В соответствии с действующей системой менеджмента экологической и промышленной безопасности на комбинате применяется метод трехступенчатого контроля по охране труда, который охватывает все уровни производства:

- *первая ступень контроля – на рабочих местах, производственных участках, отделения, и в других структурных подразделениях цеха;*
- *вторая ступень контроля – в цехах и других приравняемых к ним структурных подразделениях комбината;*
- *третья ступень контроля – на комбинате, а также в его самостоятельных подразделениях, имеющих в своей структуре цеха и другие подразделения, охватываемые второй ступенью контроля.*

Трехступенчатый контроль является основной формой ежедневного, еженедельного и ежемесячного оперативного контроля над состоянием охраны труда на рабочих местах, производственных участках, в цехах и на комбинате в целом, проводимого администрацией и профсоюзной организацией.

Целью трехступенчатого контроля является проверка соответствия требованиям безопасности производственных процессов, оборудования, рабочих мест и выполнения административно-техническим персоналом подразделений и служб своих обязанностей по созданию работающим здоровых и безопасных условий труда.

Первая ступень контроля проводится в начале работы и осуществляется в течение всего рабочего дня (смены) руководителем участка, его заместителем, начальником смены, мастером, механиком, энергетиком, уполномоченным по охране труда, и имеет целью выявление и устранение всех нарушений требований правил и инструкций по безопасному ведению работ.

Вторая ступень контроля проводится комиссией, возглавляемой начальником цеха еженедельно в четверг. В состав комиссии включаются руководители технических служб цеха, работник службы охраны труда комбината, обще-



ственный инспектор по охране труда и медицинский работник, закрепленный за цехом.

Третья ступень контроля проводится комиссией, возглавляемой техническим директором.

По результатам проверок разрабатываются корректирующие мероприятия, контролируется выполнение и производится анализ их эффективности.

В деле охраны труда на комбинате велика роль профсоюзной организации и общественных инспекторов, которые тесно сотрудничают с менеджментом комбината.

В целях безопасности за счет средств комбината содержится газоспасательная служба и пожарная часть. В соответствии с утвержденным графиком проводятся занятия и учебные тревоги по отработке действий персонала при возможных аварийных ситуациях.

Для повышения эффективности работы в области охраны труда по просьбе комбината проводится постоянный инспекторский надзор со стороны управления по предотвращению и ликвидации ЧС, департамента охраны труда и социальной защиты.

Практически все проверки, проведенные инспекторами, представляли собой своеобразный аудит системы управления охраной труда, в ходе которых своевременно выявлялись и устранялись недостатки и нарушения.

Выполнение вышеперечисленных мероприятий позволило исключить профзаболевания и снизить уровень травматизма до минимума (с 2005 г. по одному несчастному случаю в год,

в 2008 г. – несчастных случаев не зарегистрировано). За последнее десятилетие зарегистрировано только одно профессиональное заболевание. В то же время анализ случаев травматизма показывает, что его причиной в основном является личная неосторожность и игнорирование установленных правил и требований по охране труда пострадавшими.

За последние десятилетия комбинат 6 раз являлся победителем в Республиканском общественном смотре безопасности и охраны труда.

Значительная роль уделяется нами организации системы управления промышленной безопасностью и охраной труда.

В 2004 году на комбинате была проведена большая и напряженная работа по внедрению системы менеджмента экологической и промышленной безопасности на соответствие требованиям международных стандартов ISO 14001, OHSAS 18001. Комбинат первым среди предприятий Восточно-Казахстанской области подтвердил соответствие действующей системы менеджмента промышленной безопасности требованиям OHSAS 18001. С декабря 2004 года международной фирмой «Бюро Веритас» это соответствие подтверждается в ходе надзорных и ре-сертификационных аудитов.

Руководство предприятия осознает всю ответственность за жизнь и здоровье работающих на комбинате людей. Поэтому промышленная безопасность и эффективная охрана труда всегда будут приоритетом для АО «УКТМК».

НЕСКОРУШИМЫЙ ТАНДЕМ

На протяжении многих лет АО «АрселорМиттал Темиртау» является спонсором популярного карагандинского футбольного клуба «Шахтер»

Сергей КИКОЛЕНКО

Сотрудничество крупнейшей промышленной структуры Карагандинской области с футбольным клубом «Шахтер» началось еще в 50-х годах прошлого века. Тогда, едва появившись на свет, команда «горняков» сразу же стала поддерживать партнерские отношения с производственным объединением «Карагандауголь», правопреемником которого является АО «АрселорМиттал Темиртау».

С тех пор прошло уже более полувека и связи «Шахтера» со спонсором заметно окрепли. Не было сезона, в котором карагандинский клуб не мог бы рассчитывать на помощь своего партнера. «Шахтеру» в отличие от ряда других казахстанских клубов не грозили серьезные проблемы даже в начале-середине нашего десятилетия – времени, когда многие отечественные команды остро нуждались в поддержке спонсоров. Уже тогда взаимодействовавший с АО «АрселорМиттал Темиртау» карагандинский клуб мог строить большие планы на будущее. В это же время игроки команды «горняков» имели возможность сосредоточиться непосредственно на футболе, не испытывая острой нужды в чем-либо.

На протяжении своей истории «Шахтер» переживал разные времена. О некоторых из них поклонники «горняков» вспоминают с удовольствием, считая их едва ли не самыми удачными в биографии клуба. Другие ассоциируются с трудностями, которые пришлось преодолевать карагандинской футбольной дружине, всегда отличавшейся особым командным духом и сильным характером. Однако в течение всего это времени мощную поддержку команде обеспечивало АО «АрселорМиттал Темиртау», руководство которого, как и простые болельщики, искренне переживало за «Шахтер».

В итоге сотрудничество футбольного клуба и АО «АрселорМиттал Темиртау» растянулось на долгие годы и продолжается в наши дни. За это время очень многое было сделано не только для развития ФК «Шахтер», но и для улучшения инфраструктуры всего карагандинского футбола. В 2003-м году была усовершенствована работа футбольной школы «Шахтера». В ней появилось сразу несколько новых

групп подготовки, сформированных в соответствии с возрастом пришедших в секцию игроков. Записавшись в футбольную школу «горняков», юные игроки начали тренироваться под руководством квалифицированных специалистов. Таким образом, в начале этого десятилетия сотни талантливых мальчишек получили возможность ознакомиться с азами великой игры в секции карагандинского «Шахтера». В наши дни футбольная школа команды «горняков» является одной из лучших в своем регионе. Те из них, кто пришел в нее 5–7 лет назад уже сейчас являются перспективными игроками казахстанских команд мастеров. Можно смело сказать, что модернизация группы подготовки «Шахтера» позитивно сказалась на развитии детско-юношеского футбола в Карагандинской области.

ПАРТНЕРСТВО С ПЕРСПЕКТИВОЙ

Сегодня АО «АрселорМиттал Темиртау» продолжает на взаимовыгодных условиях сотрудничать с командой «горняков». Руководство акционерного общества в лице Франка Паннира не раз заявляло о том, что ему не безразлична судьба ФК «Шахтер». Эти слова подтверждаются на деле – в этом сезоне, как и в предыдущих АО «АрселорМиттал Темиртау» оказывает серьезную спонсорскую помощь карагандинской команде. В том числе и благодаря этой поддержке «Шахтер» сегодня остается истинно профессиональным футбольным клубом, способным решать серьезные задачи в чемпионате страны. В наши дни команда «горняков» обеспечена всем необходимым для участия в республиканских и международных турнирах.

Сейчас как у игроков главной команды карагандинского клуба, так и у его дублеров есть все для того, чтобы в нормальных условиях готовиться к важным матчам и ставить перед собой высокие цели. Это способствует тому, что на протяжении долгого сезона футболисты заботятся исключительно о повышении своих результатов, не отвлекаясь на другие вопросы. Именно поэтому в чемпионате страны с карагандинцами считаются все – в том числе и фавориты первенства. Помимо основного и дублирующего составов, а также женской команды футбольного клуба на республиканской арене выступают и юные игроки из группы подготовки «Шахтера». В своих соревнованиях они всегда претендуют на высокие места.

Таким образом, поддержка производственного гиганта помогает карагандинскому клубу уверенно выглядеть в турнирах, проводимых под эгидой Федерации футбола Казахстана, участвовать в престижных еврокубках, с успехом развивать свою инфраструктуру. Уже в ближайшее время «горняки» планируют совершить мощный рывок вперед – на пути к обретению статуса гранда казахстанского футбола. Сегодня в Караганде делается все для того, чтобы ФК «Шахтер» в недалеком будущем стал высокочлассным европейским клубом. Благо, что предпосылки для реализации этих планов у карагандинской команды есть. Партнерство именитого клуба с АО «АрселорМиттал Темиртау» должно ускорить этот процесс.

ДВЕНАДЦАТЫЙ ИГРОК «ШАХТЕРА»

Сейчас бескорыстную помощь карагандинскому клубу обеспечивают и многочисленные работники акционерного



ТАКИМ ОБРАЗОМ, ПОДДЕРЖКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ГИГАНТА ПОМОГАЕТ КАРАГАНДИНСКОМУ КЛУБУ УВЕРЕННО ВЫГЛЯДЕТЬ В ТУРНИРАХ, ПРОВОДИМЫХ ПОД ЭГИДОЙ ФЕДЕРАЦИИ ФУТБОЛА КАЗАХСТАНА, УЧАСТВОВАТЬ В ПРЕСТИЖНЫХ ЕВРОКУБКАХ, С УСПЕХОМ РАЗВИВАТЬ СВОЮ ИНФРАСТРУКТУРУ



Футболисты «команды Шахтер» в униформе шахтеров «АрселорМиттал Темиртау»

общества «АрселорМиттал Темиртау» — тысячи шахтеров и металлургов, горячо поддерживающих родную команду во всех домашних матчах. Представители этих профессий всегда стараются быть рядом с «Шахтером». Игроки карагандинской команды прекрасно понимают, что, играя перед такими болельщиками, они должны выкладываться на поле на все сто процентов. Именно поэтому в матчах чемпионата Казахстана футболисты «Шахтера», отдают игре всего себя, делают все, для того, чтобы местные горняки и металлурги чаще покидали стадион в хорошем настроении. По окончании каждой встречи игроки подходят к трибунам и всей командой аплодируют своим поклонникам, благодарят их за поддержку.

Посещение шахтерами всех без исключения домашних матчей клуба уже давно стало хорошей традицией. Руководители АО «АрселорМиттал Темиртау» всячески поощряют любовь местных горняков и металлургов к футболу. На горнодобывающих и металлургических предприятиях Карагандинской области давно существует множество своих футбольных команд. Большой популярностью среди шахтеров пользуется и Первенство области по футболу, в котором выступают команды из 4 крупных шахт. У работников шахт, расположенных близ городов-спутников Караганды (Сарань, Шахтинск, Абай), также есть возможность выезжать на матчи любимого футбольного клуба «Шахтер»

на специальных автобусах, которые в дни игр ждут их прямо у места работы. Организацией данных поездок уже не первый год занимается руководство «АрселорМиттал Темиртау».

Поддержка горняков и металлургов помогает футболистам карагандинского клуба добиваться значимых побед. Это отлично понимает руководство ФК «Шахтер» и администрация центрального стадиона. Именно поэтому они предоставили местным шахтерам возможность посещать игры карагандинцев бесплатно. Для того, чтобы пройти на трибуны и присоединиться к болельщикам горнякам достаточно, всего-навсего предъявить свои шахтерские жетоны.



В ГОСТИ К ШАХТЕРАМ! В ГОСТИ К БОЛЕЛЬЩИКАМ!

Шахтерам, в большинстве своем любящим футбол, игроки команды «горняков» уделяют внимание не только во время матчей. Уже стали традицией посещения футболистами «Шахтера» крупнейших шахт региона. Организацией данных мероприятий футбольный клуб и АО «АрселорМиттал Темиртау» занимаются совместно. Во время предыдущих дружеских визитов на шахты Карагандинской области футболисты пообщались с шахтерами, а чуть позже и прошлись по подземным горным выработкам, узнав много нового о нелегком труде горняков.

Совсем недавно игроки карагандинского клуба навестили шахтеров, работаю-

щих на шахте «Саранская». В ходе своего визита футболисты ответили на вопросы горняков, интересовавшихся положением дел в команде, перспективами «Шахтера». Футболисты также вручили горнякам приятные подарки и вновь побывали непосредственно в самой шахте. Под землей игроки ознакомились с непростыми условиями, в которых трудятся шахтеры. Они наблюдали за тем, как горняки, невзирая на опасности угледобывающего производства, выполняют свою сложную работу. Футболисты из основного состава «Шахтера» отдали должное смелости и профессионализму работающих в шахте людей. Они в очередной раз убедились в том, что шахтерский труд очень сложен и опасен, а сами шахтеры являются представителями истинно героической профессии. В завершающей части своего визита на угледобывающее предприятие игроки пообещали в шахтерской столовой. В конце концов, поездка на местную шахту помогла футболистам карагандинского клуба осознать, что переживающие за них шахтеры — особенные болельщики. Игроки прекрасно поняли, что ради них они должны демонстрировать в матчах чемпионата Казахстана все, на что способны. Именно по этой причине в завершающих играх нынешнего сезона футболисты «Шахтера» намерены выступить как можно лучше, сыграть на пределе своих возможностей и порадовать своих болельщиков-шахтеров содержательным футболом и высокими результатами.

Комплексные решения в области метрологии и измерений



Компания "Tek Know Holding ApS" работает в Казахстане, России и странах СНГ с 1995 года и является эксклюзивным представителем ведущих производителей метрологического и измерительного оборудования, таких как ASL, Flexim, Flonidan, GE Druck, GE General Eastearn, GE Ruska, Isotech, Hioki, HT Italia, Raytek, Magnetrol, Optris, Pressurements, Scansense, Transmille, Bruel & Kjer, United Electrics.

Компания оказывает весь комплекс услуг для решения метрологических задач: от анализа потребностей предприятия до обучения персонала. "Tek Know Holding ApS" поставляет широкую номенклатуру оборудования для измерения, поверки, калибровки и контроля СИ давления, влажности, температуры, Электрических сигналов, уровня, расхода и параметров окружающей среды для различных областей применения.

Поверочное оборудование, поставляемой нашей фирмой, широко представлено в территориальных органах Госстандарта. Мы обеспечиваем сервисное обслуживание поставленной аппаратуры. Наши специалисты прошли стажировку на предприятиях-изготовителях и имеют соответствующие сертификаты.

Постоянными клиентами холдинга являются «Казцинк», «Казахмыс», «ТенгизШевроил», «Казатомпром», «Миттал Стил Темиртау», «КазХром» и другие ведущие предприятия металлургической, химической, целлюлозно-бумажной, горно-добывающей и пищевой отраслей промышленности.



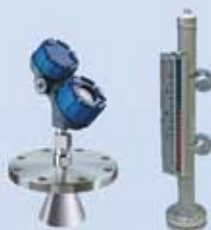
Цифровые мультиметры



Многофункциональные калибраторы



Цифровые манометры



Сигнализаторы уровня
и уровнемеры



Грузопоршневые
манометры



Ультразвуковые
расходомеры



Калибраторы давления



Регистраторы сигналов



Реле давления
и температуры



Инфракрасные пирометры



Тепловизоры



Цифровые термометры

Казахстанский Филиал Иностранной Компании «Tek Know Holding ApS»
050009, г. Алматы, пр. Абая, 155, офис 11, 12, тел. (727) 250 74 42, факс (727) 250 50 48
e-mail: sales@tekknow.kz www.tekknow.kz